ГЕНКОНСУЛ США МАРК МУДИ: «Я НЕ СОГЛАСЕН, ЧТО ДЕВАЛЬВАЦИЯ ПОВЛИЯЛА НА ЖЕЛАНИЯ КАЗАХСТАНЦЕВ ПОСЕТИТЬ США» » СТР. 5

WWW.KURSIV.KZ
«Курсивъ» №26 (750)

Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВъ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 26 (750), ЧЕТВЕРГ, 5 ИЮЛЯ 2018 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС: ОБЛИГАЦИИ АСТАНЫ «ПОЗЕЛЕНЕЮТ» 02

БИЗНЕС/ВЛАСТЬ: НА ВОСТОК ЗА ЗНАНИЯМИ 03

ИНВЕСТИЦИИ: ДОЛЛАР СТАЛ НОВЫМ УБЕЖИЩЕМ 04

КОМПАНИИ И РЫНКИ: КАЗАХСТАН ЗАЛЬЕТ ЦЕНТРАЛЬНУЮ АЗИЮ БЕНЗИНОМ 07

* Бриф-новости

Как утолить кадровый голод финтех-отрасли в Казахстане?

Онлайн-кредитование – только часть огромного потенциала финтеха, и его развитие сулит стране серьезные преимущества. Например, в Беларуси доля сектора ИКТ в ВВП страны приближается к 6%, тогда как в Казахстане он должен достичь 4% только к 2020 году.

>> 3

Какой будет Астана через 10 лет

С тех пор, как молодая столица РК была переименована в Астану, прошло уже двадцать лет. Kursiv Research, основываясь на анализе динамики социально-экономических индикаторов города за последние 10 лет, представляет прогноз развития мегаполиса на следующую декаду.

>> 6

Обрушит ли француз строительный рынок Казахстана?

Начиная с декабря прошлого года, когда только открылась площадка «Леруа Мерлен Студио», казахстанский рынок строительных материалов и товаров несколько оживился. Полгода – достаточный срок, чтобы казахстанские компании присмотрелись к конкуренту, а новый игрок прощупал рынок. Мы решили побеседовать с крупными игроками рынка и «новичком», чтобы узнать, как они рассматривают перспективу работы на одной территории.

>> 7

DSFK не будет ввязываться в информационную войну

19 июня специализированный межрайонный экономический суд Алматы признал единственного акционера Alma TV компанию Asset Invest банкротом и принял решение о ликвидации данной структуры. Позже Alma TV заявила о том, что акционер будет оспаривать решение суда, вынесенное в пользу кредитора ТОО «Специальная финансовая компания DSFK». «Къ» встретился с председателем правления DSFK Мади Мамбетовым, который прокомментировал сложившуюся ситуацию.

>> 8

Есть стабилизец, как и было сказано

На пресс-конференции в Алматы председатель Национального банка РК прокомментировал волатильность на валютном рынке Казахстана. Как известно, на этой неделе тенге упал до самой низшей точки за последние 9 месяцев.

>> 8

Кто умеет дарить, тот умеет жить

Благодаря проекту «Регионы в дар Астане» в столице Казахстана появятся 10 новых объектов социального назначения. Алматы подарил Астане новый детский сад Almaty balabaqshasy. Туркестанский регион, Павлодарская, Северо-Казахстанская, Костанайская, Акмолинская и Жамбылская области приняли участие в строительстве велодорожек. Регионы подарили столице Дом дружбы и музыкальный фонтан, «Стену мира» и парк Арай.

>> 9

Наследство шахматиста

Как сегодня работают структуры БТА, ставшие собственностью Кенеса Ракишева

Банк БТА, несмотря на то, что в Казахстане перестал быть в числе публичных кредитно-финансовых учреждений, не сходит со страниц СМИ. Появляются сообщения о новых судебных делах по всему миру в отношении бывших и нынешних партнеров небезызвестного Мухтара Аблязова, а также в отношении самого банка. Между тем наследство беглого чиновника и финансиста – это не только миллиардные долги, но и активы, которые постепенно возвращаются «под крыло» того же АО «БТА Банк», которое имеет другой статус и других хозяев.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

На сегодняшний день АО «БТА Банк» удалось вернуть активы на сумму более $1 млрд в виде дорогостоящей недвижимости. Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

Операция «Реструктуризация»

15 февраля текущего года в нью-йоркском суде состоялось очередное слушание по иску инвесторов из США и Панамы в отношении госфонда «Самрук-Казына» и АО «БТА Банк». Спустя 7 дней в New York Law Journal вышла небольшая статья, где говорилось о том, что фонд «Самрук-Казына» являлся в тот период мажоритарным акционером АО «БТА Банк», а суть иска заключается в том, что «американские граждане и панамские фирмы предъявили претензии по поводу мошенничества с ценными бумагами в отношении АО «БТА Банк» и Фонда национального благосостояния «Самрук-Казына». В судебных материалах говорится, что инвесторы из Atlantica Holdings, inc. et al. в свое время приобрели облигации АО «БТА Банк».

По словам руководителя пресс-службы АО «БТА Банк» **Эльдара Шамсутдинова**, истцы заявляют, что они были введены в заблуждение, приобретая субординированные облигации банка, выпущенные в тот период, когда проводилась реструктуризация АО «БТА Банк».

История реструктуризации оказалась довольно затянутой. Так, 30 июня 2009 года БТА Банк заключил с АФН соглашение по вопросам реструктуризации обязательств банка. А 17 июля 2009 года БТА Банк опубликовал консолидированную финансовую отчетность, проверенную компанией Ernst & Young LLP и независимыми аудиторскими компаниями KPMG LLP и Deloitte.

Далее из группы международных компаний был создан Комитет кредиторов. При этом финансовым консультантом Комитета кредиторов была назначена компания Deloitte LLP, а юридическим консультантом – компания Baker & McKenzie. После этого в Казахстане, Лондоне, Нью-Йорке, Киеве и Москве были проведены процедуры одобрения плана реструктуризации.

8 >>

Бизнес просит сделать СУРы внятными

Почему не заработали системы управления рисками?

История внедрения систем управления рисками в Казахстане отражает основную проблему законодательной базы страны – база хорошая, а исполнение хромает. Так и с СУРами: вполне благая идея – мурыжить проверками только бизнес, имеющий явные проблемы с законом, на практике оборачивается фарсом. Свое видение причин такой трансформации казахстанский бизнес пытался донести до контролирующих органов в конце июня, на форуме «Партнерство государства и бизнеса как основа модернизации экономики».

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Т. Сулейменов: «Этот инструмент введен в действие, мы надеемся, что он заработает в полную силу, здесь, конечно же, важно работать с контролирующими органами, будем ждать вашего отзыва о том, как этот инструмент работает на практике».

Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

Не так давно один известный госслужащий в приватном разговоре с журналистами попросил назвать хотя бы один плохой закон, касающийся регулирования бизнеса в Казахстане. И объяснил затруднение журналистов с выбором так: проблемы у бизнеса возникают не столько из-за качества законов, сколько из-за их администрирования и интерпретации законодательных норм со стороны госорганов. Такая же проблема возникла при внедрении в стране систем управления рисками (СУР), которые призваны разнести бизнес условно на два коридора: зеленый, о существовании которого контролеры и проверяющие должны забыть, и красный, на котором должно сосредоточиться все их внимание.

На практике же СУРы должным образом не заработали, поскольку изначально в них начали закладываться не те требования, которые следовало бы предъявлять тому или иному бизнесмену. По словам заместителя председателя правления Национальной палаты предпринимателей Казахстана «Атамекен» **Рустама Журсунова**, до недавнего времени в стране существовало более 30 тыс. нормативных требований к бизнесу. После принятия в мае этого года дополнений и изменений в законодательные акты по вопросам совершенствования регулирования предпринимательской деятельности, количество этих требований сократилось на 56%, однако абсурдность выбора ключевых требований для СУР со стороны контролирующих органов сохранилось.

«Мы с генпрокуратурой нырнули в эту тему по нескольким направлениям и сделали вывод: система управления рисками формально вроде как есть, но на самом деле ее нет, – заявил Журсунов. – Если обратиться к фактам, то у инспекции по труду 30 критериев, из которых проверяются только 4, причем основная масса проверок приходится на один показатель – несчастные случаи на производстве, но проверяется-то бизнес по этому показателю постфактум».

По мнению зампреда «Атамекена», такой подход противоречит самой сути СУР – предупреждение инцидентов, а не констатация их. Еще более нелогичной, по его словам, является работа СУР в сфере экологического контроля, где основным «грехом» бизнеса считается не загрязнение окружающей среды, а … не вовремя сданная отчетность: по сведениям «Атамекена», из 826 прошлогодних проверок в этой сфере – более 80% назначалось именно по этой причине.

«Мы бы просили сделать СУРы более вдумчивыми, – обратился г-н Журсунов к министру национальной экономики **Тимуру Сулейменову**, – Нам надо частично открыть профили риска для бизнеса, чтобы он видел, в какой зоне он находится, чтобы у него была мотивация, нам необходимо так сделать по всем 61 контролирующему госоргану до конца года. Но наша конечная цель – это автоматизация, чтобы машина сама сказала, без проверяющего, кого проверять, а кого нет. И это надо индикатором сделать для всей работы с СУРами».

Внедренный весной профилактический контроль – это столь же революционно выглядящая мера в регулировании казахстанского бизнеса, каким в свое время выглядели СУРы. Идеология его следующая: теперь проверяющий, найдя нарушение, должен не оформлять протокол на месте, а дать бизнесмену «разумные сроки» для исправления выявленных недостатков. И только по истечении этого «разумного срока» в случае, если нарушение не было устранено, выписывать предпринимателю штраф.

Проблема в том, что подобная норма в кодексе об адмнарушениях в Казахстане существовала и раньше, однако, как пояснил глава миннацэкономики, она была лишь альтернативой штрафу и императивного характера не имела. Теперь же имеется законодательная норма, предписывающая контролерам исповедовать профилактический контроль в первую очередь, а штрафы применять только к тем, на кого профилактические увещевания не действуют. Впрочем, в миннацэкономики отдают себе отчет в том, что повсеместно и сразу контролеров обратить в новую идеологию не удастся, потому и рассчитывают на обратную связь с бизнесом: «Этот инструмент введен в действие, мы надеемся, что он заработает в полную силу, здесь, конечно же, важно работать с контролирующими органами, будем ждать вашего отзыва о том, как этот инструмент работает на практике», – обратился Сулейменов к присутствующим на форуме предпринимателям.

В целом же диалог государства в лице министра национальной экономики и бизнеса заставил вспомнить изречение **Иосифа Виссарионовича Сталина** о том, что «жить в стране стало лучше, жить стало веселее»: министр напомнил бизнесу о том, что в Казахстане количество проверок бизнеса со стороны государственных органов за последние восемь лет снизилось почти на 77% и пообещал вслед за проверками снизить еще и статистическое ярмо.

«Мы делали большой упор на лицензионно-разрешительную документацию, с лицензии переводили на уведомления, с уведомления просто на возможность безбумажного дерегулируемого открытия бизнеса, но на такой аспект важный, как сдача статистической ведомственной отчетности мы большого упора не делали, – признал Сулейменов. – В итоге разрослось количество информационных инструментов по статотчетности, их сейчас порядка 1600 форм», – констатировал он. При этом зачастую несколько госорганов требуют с одного и того же предпринимателя одни и те же сведения – тут глава миннацэкономики пообещал решить проблему «писанины» координацией баз данных государственных структур. Помимо этого, количество форм статистического учета сократится на 30%.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС

Казахстан готов стать инвестиционным мостом между Востоком и Западом

Казахстан не придает значения географической и национальной принадлежности инвесторов, готовых привнести в страну как финансовые, так и технологические ресурсы – таков был лейтмотив двух крупных мероприятий – Astana Finance Day и Kazakhstan Global Investment Roundtable 2018, состоявшихся в начале этой недели в столице страны.

Иван ВАСИЛЬЕВ

Казахстан уже сейчас рассматривает МФЦА как часть мировой финансовой системы и именно в таком виде и предлагает рассматривать его зарубежным инвесторам. Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

Как подчеркнул премьер-министр Казахстана **Бакытжан Сагинтаев**, главным критерием необходимости вхождения того или иного инвестора на рынок республики является его способность «работать вместе с нами на процветание».

Во время пленарного заседания Astana Finance Day 4 июля глава казахстанского правительства заявил о том, что если раньше казахстанские власти зазывали инвесторов под конкретные проекты только на территории самой страны, то теперь, с началом работы международного финансового центра «Астана», Казахстан способен стать аккумулятором инвестиционных потоков не только на региональном, но и на континентальном уровне.

«Необходимо учитывать, что Астана является одним из ключевых звеньев новых трансконтинентальных маршрутов глобальной инициативы «Один пояс – один путь», поэтому МФЦА станет естественным финансово-экономическим мостом между Западным Китаем, Монголией и странами Европы», – заявил Сагинтаев, открывая пленарку Astana Finance Day 4 июля.

Он напомнил, что глобальная цепочка финансовых центров, управляющих мировыми денежными потоками, проходит почти через весь земной шар – от Торонто до Сиднея и от Токио до Нью-Йорка, и каждый из них имеет свою уникальную нишу. Не станет исключением и астанинский центр, который расширяет возможности выхода его участников на перспективные рынки Евразии, поэтому Казахстан уже сейчас рассматривает МФЦА как часть мировой финансовой системы и именно в таком виде и предлагает рассматривать его зарубежным инвесторам.

«Международный финансовый центр «Астана» с его уникальным географическим положением даст выход на рынки Центральной Азии, Евразийского экономического союза, Закавказья, стран Ближнего Востока», – перечислял премьер.

По его словам, все это открывает доступ на гигантский рынок более 1 млрд человек. При этом Астана сделала все для того, чтобы инвесторы чувствовали себя на площадке МФЦА более чем комфортно: финцентр обладает независимой юрисдикцией, его правовая и судебная система, так же, как и во всех финансовых центрах мира, работает на принципах английского общего права. Помимо этого, свои географическое и юридическое преимущества МФЦА подкрепляет налоговыми преференциями, упрощенными валютным, визовым и трудовым режимом, а также транспортной доступностью.

Премьер-министр Казахстана отметил, что органы и участники МФЦА, а также их работники, освобождаются от налоговых выплат на 50 лет: речь об освобождении от корпоративного подоходного налога на доходы от финансовых и вспомогательных услуг, индивидуального подоходного налога, земельного налога и налога на имущество. Безвизовый режим введен для граждан 65 стран, в том числе – всех стран ОЭСР, для сотрудников органов и участников МФЦА и членов их семей действует специальный визовый режим сроком до пяти лет. Расширена транспортная доступность: сегодня Астана связана прямым авиасообщением с девятью мировыми финансовыми центрами, в ближайшие год-полтора будут открыты новые международные рейсы в Сингапур, Токио, Нью-Йорк и другие мировые центры, заверил глава казахстанского правительства.

«На сегодня в целом уже построен уникальный механизм работы МФЦА, нашим первым крупным шагом станет публичное размещение на бирже акций крупнейших национальных компаний страны. Мы планируем, что на IPO будут выведены гиганты национальной экономики: Эйр Астана, Казатомпром, Казахтелеком. До конца 2020 года будут размещены акции других крупнейших компаний страны – КТЖ, КМ, Казпочта, Самрук-Энерго, Тау-Кен Самрук и Казак Эйр, – сказал Сагинтаев. – Мы ценим доверие инвесторов, правительство Казахстана приглашает всех стать участниками МФЦА, Казахстан подтверждает свою глобальную открытость и готовность к диалогу с инвесторами», – добавил он.

Все это вкупе, по расчетам правительства, должно обеспечить приток инвестиций в сравнительно новые для Казахстана секторы экономики, которые быстро развиваются и пользуются поддержкой на уровне отраслевых и государственных программ – перечень таких приоритетных отраслей был озвучен представителями казахстанского правительства 3 июля на инвестиционном форуме Kazakhstan Global Investment Roundtable 2018. Среди перспективных отраслей – информационно-коммуникационные технологии, туризм, финансы, электронная торговля, развитие IT-сервисов, Big Data, венчурный бизнес, аддитивные технологии, искусственный интеллект.

«Интерес представляют также ряд новых подотраслей в традиционных сферах, например: финтех, клинтек, которые будут планомерно вести к диверсификации экономики страны», – добавил премьер-министр Казахстана.

И особо подчеркнул, что создавая современную благоприятную регуляторику для инвесторов, правительство Казахстана работает над постоянным снижением доли участия государства в экономике. Инвесторы это оценили по достоинству: так, заместитель председателя правления SUN Group **Шив Хемка** в ходе инвестфорума 3 июля заявил, что у Казахстана есть уникальная возможность стать центральным хабом нового Шелкового пути, который может связать рынки Индии и Китая с суммарной «емкостью» в 2,7 млрд человек потребителей. При этом представитель правления индийской компании убежден, что речь может идти о поставках не сырья, а готовой продукции высокого передела во всю евразийскую зону, в том числе – и при участии иностранных инвесторов.

«Мы знаем, что по пищевой промышленности высокий спрос и у Индии, и у Китая, и у Казахстана, есть огромные возможности использования смарт-технологий при производстве продуктов и сельскохозяйственной продукции, и все это автоматически приводит нас к логистике, инфраструктуре, благодаря которым Казахстан при реализации инициативы «Один пояс – один путь» в рамках ШОС и евразийского сотрудничества может стать огромным хабом. Говоря об инициативе «Один пояс – один путь», мне кажется, что Казахстан – это пряжка на поясе. Если нет пряжки на поясе – он бесполезен, ты его выбрасываешь. А Казахстан является пряжкой, которая помогает застегнуть этот пояс», – заявил Шив Хемка.

В ответ г-н Сагинтаев заметил, что в своей миграционной политике Казахстан методику застегнутой пряжки исповедовать не собирается, поскольку понимает: пока в стране нет своих высококвалифицированных специалистов, которых невозможно подготовить в одночасье, иностранным инвесторам, разворачивающим в стране новое высокотехнологичное производство, волей-неволей придется привозить в страну иностранную рабочую силу. И для таких производств страна готова предоставить либерализированный миграционный подход.

«Если мы будем сидеть с закрытыми дверями, технологии придут, а кому работать? Мы готовы принять высококвалифицированных востребованных кадров и вместе с нашими инвесторами на техническом уровне готовить специалистов с включением местного персонала, – добавил премьер-министр. – Нам без разницы – японец или индус приехал, нам главное, что приехали инвестировать с добрыми намерениями в нашу страну и работать вместе с нами на процветание», – заключил Сагинтаев.

После форума же глава казахстанского правительства провел ряд двусторонних встреч с участниками второго международного круглого стола Kazakhstan Global Investment Roundtable: вице-президентом компании IDEMIA **Франсуа Перрашоном**, генеральным секретарем Совета эмиратских инвесторов за рубежом UAE International Investors Council **Джамаль Сейф аль-Джарваном**, генеральным директором Decathlon Kazakhstan **Жеромом Антонио** и председателем правления SAJ Invest **Хусамом Мохамед Салах Аль-Делайганом**. В ходе этих встреч обсуждались возможности участия этих инвесторов в проектах ГЧП, внедрения информационных технологий в инвестируемые проекты, а также рассмотрена возможность сотрудничества в секторе цифровизации экономики.

В частности, вице-президент компании IDEMIA Перрашон выразил заинтересованность в реализации проектов по биометрической идентификации (возможность выпуска биометрических паспортов), а также в разработке концепции для регионов Казахстана, включающей в себя внедрение систем фиксации нарушений ПДД, распознавания лиц, видеонаблюдения и аналитики. Сейф аль-Джарван в ходе двусторонней встречи заявил, что компания намерена расширить участие инвесторов из ОАЭ в проектах на территории Казахстана, при этом особый интерес для нее представляют инфраструктурные и сельскохозяйственные проекты, а также экспортоориентированное производство экологически чистых продуктов питания на территории Казахстана.

На встрече с председателем правления SAJ Invest Хусамом Мохамед Салах Аль-Делайганом была обсуждена возможность увеличения производственных мощностей по производству манной крупы и дальнейшего экспорта в страны ближнего зарубежья. Также Хусам Мохамед Салах Аль-Делайган выразил заинтересованность в инвестиционных проектах в секторе туризма. По его данным, SAJ Invest совместно с ТОО «Бурабай Даму» планирует построить 50 коттеджей в Акмолинской области в рамках развития курорта Боровое. Кроме того, премьер-министр РК Бакытжан Сагинтаев провел ряд двусторонних встреч с президентом Sky Power Global **Керри Адлером**, исполнительным вице-президентом по развитию бизнеса Total Eren **Фабьен Демоль**, соучредителем и президентом Urbosolar **Мином Арно**, членом правления The Linde Group Сюзан Голдэммер, с которыми обсудил вопросы инвестирования в проекты по возобновляемым источникам энергии и производства газов промышленного и медицинского назначения.

Путевка в жизнь от IQanat

В Астане в Назарбаев Университете стартовала республиканская олимпиада IQanat, инициированная учредителем ОФ «Образовательный фонд IQanat» Айдыном Рахимбаевым. Сильнейших определят среди 177 финалистов-учеников 9 классов шести районов Восточно-Казахстанской области. Победители получат грант на обучение в национальных и зарубежных вузах.

Мадина МАМЫРХАНОВА

Как отметила исполнительный директор фонда «Образовательный фонд IQanat» **Айжан Садыкова**, в проекте принимают участие ученики 9-х классов, чтобы у них была возможность в последующие два выпускных года основательно приготовиться к поступлению в престижный вуз. Участие в олимпиаде для них бесплатное. Победители определяются по четырем направлениям: математика, физика, английский язык, конкурс эссе «Эрудит». И получают грант на обучение в вузе. Плюс школе, подготовившей ученика, будет закуплено оборудование на 2 млн тенге.

«Грант в вузе означает только обучение. Проживание и питание в него не входят. Но меценаты фонда будут помогать тем ребятам, у родителей которых нет возможности оплатить проезд и проживание, и возьмут на себя эти расходы, то есть у нас будет адресная, индивидуальная работа с каждым ребенком», – пояснила она.

«Хочу заметить, что все 177 детей, которые сегодня здесь находятся, являются победителями, потому что все они уже под нашим патронажем. Каждого из них мы будем предлагать в зарубежные либо национальные вузы. На каждого ребенка составлено портфолио с указанием его слабых и сильных сторон, и за два года до выпуска из школы мы его будем подтягивать и вести работу с родителями, потому что не все из них готовы отпустить ребенка за рубеж. Либо мы усиленно будем готовить их для поступления в казахстанский вуз или Назарбаев Университет», – сказала А. Садыкова.

«Акцент будет сделан только на сельские школы, потому что на сегодняшний день у ребят из села мало возможностей для качественной подготовки к поступлению в вузы. Мы провели анализ и выяснили, что на сегодня менее 20% сельских детей могут поступить в ТОП-10 вузов Казахстана. Большинство из них поступает в региональные вузы, а 30% поступают в колледжи. То есть они даже не ставят для себя цели получить высшее образование в столице и за рубежом. Цель фонда IQanat – в период 10 и 11 классов обеспечить усиленную подготовку ребят для поступления в высшие учебные заведения», – пояснила А. Садыкова.

Она напомнила, что Айдын Рахимбаев начал эту работу еще в 2006 году с поддержки Казнаковской средней школы, которую бизнесмен сам окончил. Школьную библиотеку он снабдил современной интересной литературой. Для мотивации к чтению проводится также конкурс на лучшее эссе среди 200 учащихся, 50 победителей которого на 3 дня ежегодно выезжают за счет фонда в научно-познавательную поездку в Астану.

С 2012 года программа была расширена до уровня региона и мультиплицирована на весь Кокпектинский район Восточно-Казахстанской области. И в прошлом году впервые программа вышла на уровень шести районов Восточно-Казахстанской области: Кокпектинский, Урджарский, Катонкарагайский, Курчумский, Тарбагатайский, Зайсанский. Все 9-классники средних школ проходят отбор через олимпиады по математике, физике, английскому языку, конкурсу эссе «Эрудит».

Ожидается, что в скором будущем программа будет доступна для учащихся других регионов страны. Так, в этом году к проекту подключились Костанайская область (меценат области **Даурен Жаксыбек**), Акмолинская область (меценат **Арманжан Байтасов**), Актюбинская область (меценат **Исламбек Салжанов**). Всего планируется охватить около 10 тысяч учеников этих областей, 300 из которых попадут по результатам региональных олимпиад в финал.

Облигации Астаны «позеленеют»

Заместитель акима Астаны Малика Бектурова не исключает выпуска «зеленых» облигаций руководством акимата столицы на площадке МФЦА для реализации ряда проектов в сфере энергосбережения и энергоэффективности.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Одним из первых направлений, на которое будут пущены «зеленые» заимствования, может стать «умное» освещение – в конце июля акимат Астаны подведет итоги тендера по его внедрению и будет владеть информацией о недостающей для реализации этого проекта суммы.

В ходе форума «зеленого» роста, состоявшегося 3 июля в рамках Astana Finance Days, заместитель акима столицы сообщила, что городские власти разработали план на 2018-2020 годы по повышению энергоэффективности и снижению нагрузки на окружающую среду в Астане. Этот план подразумевает несколько направлений, в частности – снижение выбросов от автомобилей и частного сектора, но это направление входит в компетенцию правительства и квазигосударственного сектора, которые будут софинансировать постепенный переход Астаны с угольной генерации на газовую за счет строительства газопровода «Сарыарка».

«Вторая часть связана с переработкой мусора: у нас город растет на 50 тыс. людей в год, и растет количество отходов. Мы привлекаем частных инвесторов по механизмам ГЧП для инвестиций в перерабатывающие мусор производства. Мы хотим увеличить переработку мусора на 75% в последующие два года, что может потребовать «зеленых» облигаций», – сказала г-жа Бектурова.

При этом выпуск «зеленых» облигаций для развития переработки твердых бытовых отходов может пойти по уже накатанной дорожке, поскольку первое размещение акимат может осуществить по проектам, связанным с сохранением энергии, в частности, с внедрением в столице системы «умного» освещения, способного «гасить» свет на тех участках, где в данную минуту нет ни людей, ни автомобилей. По словам замакима, в конце июня акимат объявил тендер по внедрению такой системы и до 31 июля из 17 поступивших предложений выберет лучшее.

«Мы хотим сократить потребление энергии на 60% в освещении, для Астаны это очень много. Все эти вещи могут привести к выпуску первых «зеленых» облигаций в столице Казахстана», – заявила г-жа Бектурова.

Она не озвучила общую стоимость проекта, но дала понять, что на необходимую победителю тендера сумму и может быть осуществлен облигационный займ. При этом площадка МФЦА является не единственным источником финансирования «зеленых» проектов в стране: руководитель Международного центра зеленых технологий и инвестиционных проектов **Рапиль Жошыбаев** сообщил о формировании специальной инвестиционной структуры – Green Capital Management.

По его мнению, представляется возможным применять к зеленым проектам принципы исламского финансирования с поиском заинтересованных зарубежных партнеров, поскольку принципы развития зеленой экономики во многом отвечают идеологии исламской экономики. Но все же основной движущей финансовой силой в реализации проектов по возобновляемым источникам энергии, а также в сфере энергосбережения и энергоэффективности должен стать «Зеленый фонд».

«Планируется, что Green Capital Management будет работать в рамках особого правового режима Международного Финансового Центра Астаны, – сказал глава Центра «зеленых» технологий. – Также инвестиционная компания будет иметь возможность самостоятельно или с партнерами управлять Фондами прямых инвестиций, каждый из которых будет создан под определенную категорию проектов и на определенный срок. Фонды будут подразделяться по отраслевым критериям и страновым партнерам», – добавил он.

В частности, по его словам, по мере появления в стране проектов в той или иной отрасли возможно открытие специальных фондов: Фонда возобновляемых источников энергии, Фонда устойчивой энергетики Центральной Азии и Фонда «зеленых» технологий. А для финансирования высокотехнологичных компаний или продуктов, которые не имеют аналогов и должны заместить традиционные технологии, в Астане намерены создавать венчурные фонды.

«Мы ожидаем, что Green Capital Management будет выступать как генеральный партнер Фондов прямых инвестиций, привлекая в капитал институциональных инвесторов, частные финансовые институты или международные организации. Но в зависимости от масштаба проектов, безусловно, мы можем предложить опцию миноритарного партнерства», – добавил Жошыбаев.

Соответственно, предполагается, что Фонды будут выходить из проектов через проведение IPO на бирже, поскольку фондовые биржи по всему миру все чаще оказывают поддержку национальным «зеленым» системам финансирования путем разработки требований к раскрытию информации, индексов устойчивости и общих указаний по устойчивости.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК
КУРСИВЪ
Газета издается с июля 2002 г.
Собственник: ТОО «Alteco Partners»
Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/ц «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119
Тел./факс: +7 (727) 346-84-41.
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор: Марат КАИРБЕКОВ Тел. +7 (727) 346-84-41, m.kairbekov@kursiv.kz
Главный редактор: Динара ШУМАЕВА Тел. +7 (727) 346-84-41, d.shumayeva@kursiv.kz
Выпускающий редактор: Мадия ТОРЕБАЕВА Тел. +7 (727) 346-84-41, m.torebaeva@kursiv.kz
Коммерческий директор: Аина ТЕМЕРЖАНОВА Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz
Руководитель службы по рекламе и PR: Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ Тел. +7 707 950 88 88, s.agabek-zade@kursiv.kz
Служба распространения: Рамазан БАЙРАМОВ, r.bairamov@kursiv.kz
Редакция: Анна КУШНАРЕВА, Вячеслав ШЕКУНСКИХ, Елена ШТРИТЕР, Ирина ЛЕДОВСКИХ, Ольга КУДРЯШОВА
Аналитический отдел Kursiv Research: Айгуль ИБРАЕВА
Технический редактор: Олеся ТРИТЕНКО
Фотограф: Олег СПИВАК, Аскар АХМЕТУЛЛИН, Офелия ЖАКАЕВА
Дизайнер: Александр ИГИЗБАЕВ
Корректорское бюро: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО, Елена ГРИБАНОВСКАЯ, Елена ШУМСКИХ
Представительство в Астане: г. Астана, пр. Кунаева, дом 12/1, ВП-80, оф. 203, 2 этаж, БЦ «На Водно-зеленом бульваре».
По вопросам размещения рекламы обращаться по тел. +7 (7172) 28-00-42
Руководитель представительства в Астане: Азамат СЕРИКБАЕВ Тел. +7 701 588 91 97, a.serikbaev@kursiv.kz
Заместитель главного редактора в Астане: Дмитрий ПОКИДАЕВ Тел. +7 (7172) 28-00-42 astana@kursiv.kz
Редакция в Астане: Ербол КАЗИСТАЕВ, Жанболат МАМЫШЕВ
Подписные индексы: для юридических лиц – 15138, для физических лиц – 65138
Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.
Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.
Отпечатано в типографии РПИК «Дәуір». РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17
Тираж 10 010 экз.

На восток за знаниями

Семей одним из первых в Казахстане поддержал программу «Серпін». В первый же год действия программы в колледжи и вузы города приехали сотни абитуриентов из нескольких областей Южного Казахстана. Сегодня первая волна выпускников-серпиновцев уже работает на производстве, зарекомендовав себя как высококвалифицированные специалисты.

Екатерина ГУЛЯЕВА

«Нам здесь очень нравится, – говорят серпиновцы. – В Семее мы научились быть самостоятельными, общительными, обрели много друзей».

Фото автора

Двери колледжей и университетов Семея открыты для абитуриентов из южных регионов Казахстана с 2014 года. Государственная программа «Серпін» дала возможность молодым людям со средним образованием получить специальное в северных и восточных областях страны. Ведь именно здесь сосредоточено наибольшее количество крупных промышленных предприятий и, соответственно, существует большая потребность в высокопрофессиональных специалистах. Кроме того, здесь сильно представлено дуальное образование – учащиеся колледжей во время учебы проходят практику на реальных производствах. Соответствующие договоры заключены с крупными и средними промышленными предприятиями региона.

В Семее первопроходцем программы «Серпін» стал колледж транспорта. Вместе с группой представителей управления образования ВКО в Кызылординскую область в июне 2014 года прибыла большая делегация преподавателей крупных колледжей Семея, Усть-Каменогорска и Риддера.

«Для работы делегации представителей системы технического и профессионального образования ВКО в Кызылорде был организован специальный центр, – вспоминает заведующая отделением групп с государственным языком обучения колледжа транспорта Семея **Жамал Кусаинова**. – Мы встречались с родителями, выпускниками, работали в районах и отдаленных селах области».

По словам Жамал Кусаиновой, самым сложным было убедить родителей отпустить своих детей на учебу в колледж за две тысячи километров.

«Но нам поверили. И в первый же год работы программы колледж зачислил в качестве первокурсников сразу 70 серпиновцев. Ребята приехали из Кызылординской области, чтобы получить профессию электромеханика и техника по ремонту автомобильного транспорта. Причем приехали не только парни, но и девушки. Первый выпуск серпиновцев – это наша гордость. Из 70 человек дипломы получили 59 выпускников. Из них с отличием окончили колледж 15 ребят. Все учились с огромным старанием и прилежанием. Сейчас они трудятся на различных предприятиях или открыли собственное дело у себя на малой родине», – говорит Жамал Кусаинова.

Именно первым серпиновцам повезло больше всего. Им государство не только предоставляло бесплатный грант на весь период обучения, но и финансировало проживание в общежитии, трехразовое горячее питание, стипендию и одноразовую помощь на приобретение зимней одежды. Во многом именно эти условия и помогли абитуриентам и их родителям сделать окончательный выбор в пользу учебного заведения далеко от родного дома.

Как отметила г-жа Кусаинова, сейчас, к сожалению, условия программы несколько изменились. Ребята получают грант на обучение на общих основаниях, то есть при сдаче вступительных экзаменов. Получение стипендии тоже зависит от успеваемости самого студента. Отменили оплату за горячее питание и проживание (последнее, кстати, буквально недавно вернули). Однако отмена тепличных условий не остановила поток молодежи в Семей. Наоборот, из года в год количество желающих обучиться рабочей профессии только возрастает.

В одном только колледже транспорта по программе «Серпін» прошли обучение 185 человек из ЮКО, Кызылординской и Алматинской областей. Приезжали ребята из Актау, Тараза, Мангыстау и других городов.

Любопытно, что в колледж, где в большинстве своем представлены специальности традиционно мужских профессий, по программе «Серпін» приезжает достаточно много девушек. Они не боятся засучить рукава и встать за токарный станок или провести шиномонтаж колес, ни в чем не уступая парням.

Айсулу Жанаева из Кызылорды уже без пяти минут техник-механик по обслуживанию и ремонту автомобилей. Сейчас она пишет дипломную работу и не жалеет о своем решении уехать из-под родительского крыла.

«Я хотела повзрослеть, испытать себя, узнать, на что я способна, – призналась девушка. – А еще я с детства люблю машины, запах масла в двигателе. Меня не пугает грязная работа. В колледже я научилась всему. И планирую остаться в Семее, чтобы продолжить обучение в Государственном университете им. Шакарима. Мечтаю стать преподавателем специальных дисциплин».

Вместе с Айсулу заканчивает учебу в колледже еще одна кызылординка – **Аимхан Ильяс**. Девушка признается, что вначале очень боялась уезжать из дома, но потом довольно быстро поняла, что у студенческой жизни есть своя, особенная прелесть. В колледже она не только получила хорошие знания, но и обзавелась новыми друзьями.

Помимо учебы серпиновцы активно участвуют в общественной жизни своих учебных заведений и всего города. Так, студент третьего курса колледжа транспорта **Нурсат Кайрат** занят 3-е место в городском турнире по дебатам. Кроме того, он занял 3-е место в республиканских соревнованиях профессиональной деятельности «Мені шаңдаған серпін». Айсулу Жанаева и Аимхан Ильяс на городском конкурсе народных танцев получили 1-е место.

«Нам здесь очень нравится, – говорят серпиновцы. – В Семее мы научились быть самостоятельными, общительными, обрели много друзей. А колледж дал нам путевку в жизнь. Мы уверены, что теперь мы обязательно найдем работу по специальности и будем востребованы на рынке труда».

Колумнисты

Как утолить кадровый голод финтех-отрасли?

Онлайн-кредитование только часть огромного потенциала финтеха, и его развитие сулит для страны серьезные преимущества. Например, в Беларуси доля сектора ИКТ в ВВП страны приближается к 6%, тогда как в Казахстане он должен достичь 4% только к 2020 году.

Алина ДЗОЕКАЕВА,
председатель совета директоров
Alma TV

Главное препятствие на пути развития потенциала финтеха в Казахстане – это нехватка профессиональных кадров.

Однако для развития бизнеса в Казахстане мы, как и другие участники рынка, стремимся развивать кадры на местах. И, как правило, их источником становятся четыре основных канала:

– Коммерческие банки

В каждом казахстанском банке существуют департаменты IT и финансов, где десятки людей занимаются развитием цифровых сервисов. Нередко такие специалисты хотят выйти за узкие рамки своих функциональных обязанностей и смотрят в сторону финтеха. Ведь здесь главное – неординарность и оперативность решений.

– Молодежные форумы, конференции

Очень часто участие финтех-компаний во всевозможных хакатонах, в конференциях, митапах, конкурсах и акселераторах – это эффективный метод поиска перспективных специалистов.

– Рынок действующих специалистов с опытом работы

Активно применяется и переманивание действующих сотрудников из других финансовых или IT-компаний. Как правило, для таких специалистов основным мотивом к смене места работы становится возможность пополнить свое портфолио значимыми финтех-проектами. В будущем участие в их реализации может серьезно повысить стоимость сотрудника на рынке труда.

– Иностранные специалисты

Талантливые программисты и другие специалисты охотно едут в США либо в такие мировые финансовые центры, как Лондон и Гонконг. Но в Казахстане массового притока иностранных специалистов ждать не приходится, пока речь идет о единичных случаях.

В этом плане самым перспективным способом развития кадров являются полноценное обучение финансовым технологиям в отечественных вузах и комплексная поддержка этого процесса со стороны государства. Сейчас в Казахстане, как и во многих других странах, система образования не поспевает за темпами развития технологий и зачастую выпускники не готовы к реалиям своей профессии. Лишь малая часть студентов постигает суть цифровизации финансов, machine learning или технологии блокчейн самостоятельно.

Единственное верное решение – это ввести отдельный курс по финтеху в казахстанских вузах. Такие курсы по определению должны способствовать тому, чтобы выпускники хорошо разбирались в финансовых и технических вопросах, а также во всех современных трендах индустрии.

Наши соседи по ЕАЭС уже открыли такие институты развития, как Сколково в России или Парк высоких технологий в Беларуси. Они пользуются поддержкой государства и приносят свои плоды в виде новых технологий и инвестиций. Чтобы войти в число конкурентоспособных в цифровую эпоху стран, Казахстану также необходимо развивать свою школу финтех-специалистов, и делать это нужно безотлагательно.

Digital Baiterek: автоматизация без границ

Национальный управляющий холдинг «Байтерек» намерен оцифровать ключевые направления своей деятельности для того, чтобы максимально снизить временные и материальные издержки клиентов. Соответствующие проекты, которые уже реализуются холдингом, коснутся как бизнеса, так и физических лиц. Как сообщил заместитель председателя правления холдинга Ануар Омарходжаев, в настоящее время уже проведена оцифровка одного из основных направлений деятельности холдинга «Байтерек» – мер государственной поддержки бизнеса и проект, получивший название Digital Baiterek, обеспечит работу с предпринимателями по принципу одного окна.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

По словам заместителя председателя правления холдинга, в рамках Digital Baiterek уже автоматизировано 19 услуг холдинга, или 70% всего сервиса «Байтерека». Основная идея этого проекта заключается в обеспечении комплексного подхода при поддержке бизнеса по принципу одного окна, при этом пользоваться услугами холдинга при помощи Digital Baiterek предприниматели могут в любой удобной им географической точке.

«Если раньше предприниматели, вкладчики, инвесторы, грантополучатели обращались за каждой услугой по отдельности, им надо было ехать в крупный город, то теперь эта услуга становится доступной для каждого вне зависимости от прописки, – говорит Омарходжаев. – Всю информацию, все необходимые заявки и документы теперь можно получить и подать в режиме онлайн не выходя из дома или офиса».

Естественно, это приводит к существенной экономии времени и денег. Одним из успешных примеров использования Digital Baiterek является запущенный с 1 июня этого года АО «Байтерек девелопмент» прием заявок по приобретению объектов недвижимости в жилом комплексе ЭКСПО. По сведениям представителя руководства холдинга, на сегодняшний день с помощью новой системы уже подано порядка 750 заявок.

«Другая важная услуга на портале Digital Baiterek предусмотрена для потенциальных инвесторов, которые через раздел «Портфель проектов» могут получить все необходимые данные о конкретных инвестиционных предложениях», – добавляет Омарходжаев.

По его словам, в конце III квартала текущего года на портале будет запущена новая технология: система будет предлагать клиентам услуги, соответствующие их профилю деятельности. Это могут быть сервисы кредитования, лизинга или инвестиций, которые помогут предпринимателям принять правильное управленческое решение и опять же сэкономят им время, выполняя подбор нужного предложения в автоматическом режиме.

Это далеко не первый пример цифровизации процессов в подразделениях «Байтерека» – в структуре холдинга внедрен сервис «Электронная приемная», который позволяет повысить прозрачность и эффективность процесса рассмотрения обращений граждан, при этом скорость и качество обработки запросов смогут отслеживать не только руководители холдинга и исполнители, но и сами клиенты. Еще один сервис – «Электронные договоры» – сокращает время заключения договоров клиентов подразделений «Байтерека» с ними в два раза, с десяти до пяти рабочих дней. Причем подписать такой договор клиенты холдинга уже сейчас могут в любое время суток и находясь в любой точке мира.

«Также мы планируем использовать возможности технологии блокчейн для обеспечения прозрачности и безопасности ведения бизнеса нашими дочерними организациями», – говорит заместитель председателя правления холдинга. «Пилотный проект внедрения блокчейна будет осуществлен в рамках деятельности Жилстройсбербанка по распределению очередей на получение жилья. Благодаря особенностям технологии подделать очередь будет практически невозможно, поскольку все операции по получению жилья будут фиксироваться в реестре без возможности какой-либо модификации», – подчеркивает Ануар Омарходжаев.

Жилстройсбербанк, кстати, оказался одним из самых подходящих объектов для цифровизации в составе холдинга: в прошлом году там был запущен новый сервис – портал недвижимости baspana.kz, единая электронная платформа по реализации жилья для вкладчиков ЖССБК. На ее базе можно ознакомиться с условиями жилищной программы, выбрать интересующий объект, подать заявку на участие в пуле покупателей квартир и следить за всем процессом в личном кабинете. Открытость и прозрачность этих процедур по приобретению квартир, находящихся в одном месте, сделало портал достаточно популярным. На данный момент на портале зарегистрировано 87 тыс. пользователей, размещено 215 объектов по программе «Нұрлы жер».

«Всего на этом портале было подано более 20 тыс. заявлений на участие в пуле покупателей жилья, реализовано 9 тыс. квартир, сейчас на реализации находится еще около 15,5 тыс. квартир, – уточняет Омарходжаев. – Также на протяжении двух лет действуют интернет-банкинг и специальное мобильное приложение Жилстройсбербанка, пользователями которых являются более 400 тыс. человек».

Банкинг позволяет зарегистрированным в нем пользователям управлять своими накоплениями, бронировать очереди в отделениях, пополнять депозит и погашать кредит не выходя из дома. А месяц назад на платформе интернет-банкинга Жилстройсбербанка была запущена совершенно новая услуга – онлайн-уступка, позволяющая вкладчикам продавать и покупать депозиты в онлайн-режиме. Механизм ее действия следующий: продавцы публикуют в интернет-банкинге объявления о продаже своих счетов, а покупателями становятся те, кто назначает более высокую цену.

«Данная услуга не только помогает сохранить деньги вкладчиков, но и обеспечивает стабильность системы жилстройсбережений. Только за первый месяц работы онлайн-уступки Жилстройсбербанк реализовал 140 депозитов на сумму 300 млн тенге», – говорит представитель руководства «Байтерека».

Помимо этого в системе «Байтерека» разработан новый формат цифрового проекта: дочерняя организация холдинга «Байтерек девелопмент» создала портал по мониторингу объектов недвижимости, финансируемых в рамках программы «Нұрлы жер» за счет облигационных займов, и собственный Ситуационный центр. Портал предназначен для местных исполнительных органов, которые будут размещать электронную информацию о ходе строительства жилых объектов в регионах. Одновременно все эти данные со всех регионов будут визуализироваться в интерактивном Ситуационном центре АО «Байтерек девелопмент» в режиме реального времени.

«Данные решения позволят нам проводить дистанционный мониторинг всех строящихся объектов с применением видеокамер, дронов и прочих технических средств, – говорит Омарходжаев. – В результате у нас появится возможность отслеживать освоение выделенных средств и вырабатывать соответствующие решения на основе анализа данных.

Кроме того, на примере этого проекта можно увидеть, как цифровизация экономит наши ресурсы».

Отметим, что прежний формат мониторинга строительства требовал восемь рабочих часов в неделю на сбор информации о ходе строительства и еще восемь часов – на свод и анализ полученых экспертами холдинга, в то время как новый портал сокращает это время сразу в восемь раз: теперь специалистам потребуется всего лишь час на получение информации и еще час – на ее обработку. К тому же цифровой формат мониторинга ежегодно будет экономить 26 млн тенге бюджета холдинга.

Работа по цифровизации внутренних процессов ведется в холдинге уже несколько лет, и «Байтерек» имеет положительный опыт по поддержке бизнеса в рамках портала электронного правительства. В нынешнем году дочерняя организация холдинга Фонд развития предпринимательства «Даму» фиксирует рост заявок по гарантиям в электронном виде: если два года назад через портал было подано только 6% от общего числа заявок, то в 2017 году уже 40%, а только за I квартал 2018 года – 46%.

«Предприниматели видят реальные преимущества электронного формата подачи документов и делают свой выбор в пользу очевидных решений», – комментирует эти цифры зампред правления «Байтерека».

Ну и наконец, холдинг принимает активное участие в цифровизации всей страны через выдачу грантов для инновационных проектов. И здесь эффективность работы Национального агентства по технологическому развитию (НАТР) также повышается за счет автоматизации услуг: если в 2016 году 100% заявок на получение грантов от НАТР на инновационные проекты было принято нарочно, то в прошлом году благодаря системе Digital Baiterek уже 86% заявок граждане подали онлайн.

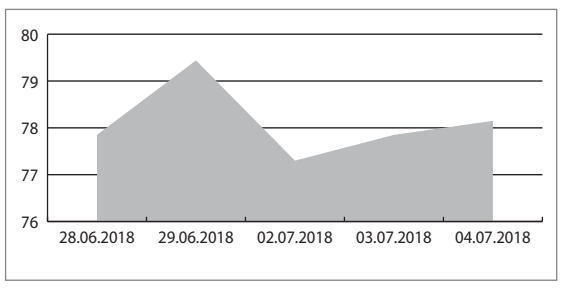
«Один из новых проектов, который относительно недавно поддержал НАТР, – это SafeLift, комплексная система дистанционного мониторинга безопасности лифтовых кабин. Проект предполагает оснащение 1000 лифтовых кабин аппаратными комплексами с дисплеем, видеокамерой, кнопкой вызова диспетчера, датчиком дыма и положением лифта. Система будет осуществлять мониторинг состояния лифтов и быстро реагировать на поломки. Более того, статистика, собранная при помощи этих датчиков, определит недобросовестные обслуживающие компании», – подчеркнул Ануар Омарходжаев.

На данный проект выдан грант в размере 60 млн тенге, самым очевидным эффектом от его реализации будут спасенные жизни людей, которые цены не имеют. И это, по словам представителя руководства холдинга, тоже важная составляющая цифровизации.

«Конечным результатом цифровизации мы видим повышение эффективности работы холдинга, экономию средств и времени, облегчение доступа граждан к нашим услугам и обеспечение прозрачности всех клиентоориентированных процессов», – говорит зампред правления холдинга. «До конца 2018 года мы планируем автоматизировать услуги во всех дочерних организациях. И в конечном итоге вся эта масштабная работа по цифровизации должна оказать мультипликативный эффект на сам холдинг, его дочерние организации и всех граждан нашей страны. Она должна повысить качество обслуживания, способствовать росту экономической активности, поднять производительность труда и обеспечить прозрачность оказания наших услуг», – заключает он.

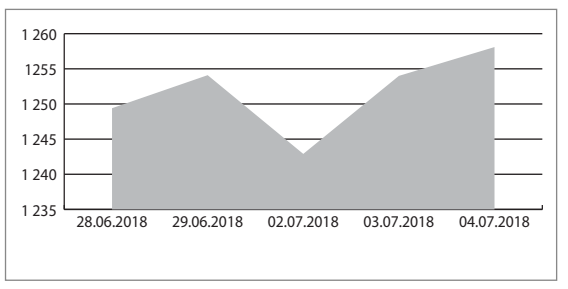
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (28.06 – 04.07)



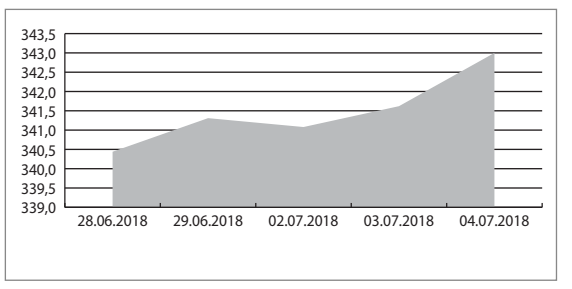
Саудовская Аравия согласилась с требованиями США о повышении производства нефти, нефтяной рынок движется разнонаправленно.

GOLD (28.06 – 04.07)



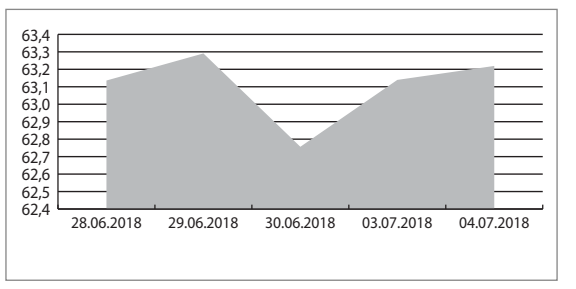
Цены на золото отошли от минимума почти семи месяцев на фоне укрепления курса доллара.

USD/KZT (28.06 – 04.07)



Укрепление доллара США по отношению к остальным мировым валютам и девальвационные ожидания в РФ влияют на курс тенге.

USD/Rub (28.06 – 04.07)



Рубль ослабил позиции на фоне подорожавшего доллара, не в пользу рубля играет и низкая активность экспортеров.

Валютный обзор

Китай обесценивает юань

Анастасия ИГНАТЕНКО, ведущий аналитик ГК «ТелеТрейд»

Прошедший квартал стал для доллара США лучшим с 2016 года за счет таких факторов, как разница в денежно-кредитной политике, европейские политические риски и торговые противоречия. Индекс доллара DXY закончил квартал на уровне 94,52 пункта, показав прирост в 4,9%.

CNY

Новый раунд торговой войны между Китаем и Америкой, который может еще больше усугубить межстрановые отношения, выходит на новый уровень, так как дополнительные пошлины на импорт китайских товаров суммой в $34 млрд могут быть введены уже 6 июля. Китайский юань продолжает дешеветь, а пара USD/CNY уже торгуется выше уровня 6,7 юаня, что является максимальным уровнем за последние 6 месяцев. Выходящая в последнее время статистика указывает на замедление китайской экономики: вышли слабые данные по деловой активности за июнь, впереди публикации индексов деловой активности в сфере услуг и потребительских цен.

Только за две недели с того момента, как Народный банк Китая снизил нормы резервирования для банков, освободив им почти 800 млрд юаней дополнительной ликвидности, курс национальной валюты просел на 4,7%, а с марта, когда торговая война с Вашингтоном перешла в активную фазу, – на 6,8%.

При этом, по заявлениям ЦБ Китая, власти готовы и далее обесценивать валюту, чтобы сделать китайские товары более дешевыми и конкурентоспособными. А это значит, что доллар в паре с юанем продолжит свое повышение и далее, если курс четко закрепится выше уровня 6,68. Ближайшими возможными ориентирами роста выступают уровни 6,8 и 6,9.

EUR

Единой европейской валюте пока удается удерживаться выше значимого уровня поддержки в $1,15 благодаря тому, что на саммите ЕС европейским лидерам удалось согласовать свои вопросы по миграционной политике с целью предотвращения нелегальной миграции. Пара дала хороший отскок в район $1,17, но пока прорваться выше данного рубежа она не в силах.

И найдутся ли достаточные основания для ее роста, еще большой вопрос, так как впереди на этой неделе июньский отчет о занятости, который будет иметь большое значение для динамики доллара до сентябрьского заседания ФРС и публикации протоколов с последнего заседания.

По прогнозам, число рабочих мест в США выросло в июне на 195 тыс., в то время как уровень безработицы остался на минимальном за последние 18 лет уровне в 3,8%.

Сильный отчет может оказать поддержку американской валюте, которая может нанести удар по позициям «быков» по евро и вернуть курс к уровню $1,15. При очередной атаке данный рубеж может пасть и открыть дорогу в направлении уровня $1,12. Причем, как известно, хедж-фонды наращивают короткие позиции в единой валюте седьмую неделю подряд. В случае же, если ожидания не оправдаются и евро выйдет за уровень $1,17, логично сохранять ставки на повышение пары EUR/USD до уровня $1,20.

GBP

Непростая картина сложилась и в паре GBP/USD. Ситуация с британской валютой чем-то схожа с динамикой евро. Фунт пока остается во власти долгосрочного тренда на понижение, который может быть продолжен в случае ухода доллара под уровень $1,30–1,3050, но и шансы на восстановление сбрасывать со счетов не стоит. В случае если американская статистика окажется не такой уж и радужной, то возможен скачок пары к уровню $1,3450–1,3470.

В этот четверг стоит обратить внимание на выступление управляющего Банка Англии Марка Карни, который может пролить свет на дальнейшие перспективы ДКП. Хотя игроки сейчас страхуются от разочарований, связанных с тем, что обещанного повышения ставки в ближайшее время так и не произойдет, а значит, среднесрочно фунт может остаться под давлением.

RUB

Да и позиции российской валюты не внушают радости, несмотря на стабильно растущие нефтяные цены. Как следует из последних данных американской Комиссии по торговле товарными фьючерсами (CFTC), за неделю до 26 июня объем чистой длинной спекулятивной позиции во фьючерсах на рубль снизился на 32%.

После итогов последнего заседания Банка России российской валютой нерезиденты стали интересоваться меньше обычного. Была целая серия провальных аукционов, да и Минфин на днях должен увеличить объем покупок валюты. С 6 июля по 6 августа включительно ведомство может выделить для этого до 395,0 млрд рублей по сравнению с 379,7 млрд месяцем ранее.

С начала недели пара USD/RUB торгуется в диапазоне 63–63,50 рубля, имея тенденцию к возврату к уровню 64 рубля. Прорыв же выше может привести к резкому переходу в более высокий ценовой диапазон с горизонтом роста до 66,50–67 рублей.

Эксперты опасаются дальнейшей девальвации юаня, которая может негативно повлиять и на динамику российской валюты. Единым фронтом они ссылаются на август 2015 года, когда снижение юаня вызвало и падение рубля. В тот период USD/CNY вырос на 3,8%, а рост USD/RUB в моменте достигал 16%.

Обзор сырьевого рынка

Доллар стал новым убежищем

Оле ХАНСЕН, глава отдела стратегий Saxo Bank на товарно-сырьевом рынке

Начало второго полугодия ознаменовалось растущим давлением на товарные рынки. По нашему мнению, реальную угрозу глобальному росту и последующему спросу на многие основные сырьевые товары несет прежде всего растущая вероятность торговой войны между США и их ключевыми торговыми партнерами, главный из которых Китай. Торговые войны, как правило, проигрышная стратегия, поскольку растущие тарифы приводят к снижению объемов и роста торговли при одновременном увеличении затрат потребителей во всем мире.

Нефть

Несмотря на недавние усилия ОПЕК и России, сырая нефть остается на подъеме в связи с растущей угрозой, нависшей над краткосрочными и долгосрочными поставками от ряда производителей, включая Венесуэлу, Ливию, Канаду и не в последнюю очередь Иран. Тем не менее нефть марки WTI взлетела до уровней, которые в последний раз наблюдались в 2014 году. Как Brent, так и WTI получили новый стимул роста, когда Вашингтон с целью давления на Иран потребовал от всех союзников к концу ноября сократить импорт иранской нефти до нуля. Кроме того, цены на нефть WTI поддержали крупнейшее почти за два года сокращение запасов, активный спрос на продукты нефтепереработки, а также известие о том, что из-за сбоя продолжительностью в месяц в работе канадского предприятия, добывающего нефтеносный песок, запасы в Кушинге в ближайшие недели могут еще сократиться.

Повышение затрат на топливо, торговые войны и замедление роста мировой экономики могут в конечном итоге остановить ралли нефтяного рынка по мере того, как в центре внимания окажется замедление роста спроса. Когда этот сдвиг произойдет и как высоко успеют взлететь до тех пор цены на нефть, остается только гадать. Не в последнюю очередь следует рассматривать растущее политическое вмешательство, которое влияет на нефтяной рынок сегодня.

Недавно Reuters провело опрос 35 экономистов и аналитиков и по его результатам спрогнозировало, что цена на нефть марки Brent в течение второй половины 2018 года составит в среднем $74 за баррель, что несколько ниже текущей спотовой цены в $79 за баррель. С технической точки зрения нефть марки Brent, скорее всего, еще раз пробьет уровень $80 за баррель и достигнет уровня сопротивления в $82.

Металлы и сельхозтовары

В течение прошлой недели рынки промышленных металлов, а также сельскохозяйственных товаров продолжали снижаться по мере того, как опасения торговой войны и отрицательная ценовая динамика продолжали стимулировать новые короткие продажи. Резкий рост цен на все ключевые сельскохозяйственные продукты, который наблюдался в начале года, прекратился, поскольку трейдеры испугались напряженности, связанной с торговой войной, из-за чего под угрозой оказался экспорт кукурузы из США в Мексику и не в последнюю очередь экспорт соевых бобов в Китай. Это обстоятельство, а также неблагоприятное влияние укрепления доллара и улучшение условий роста в США вызвали впечатляющее сокращение позиций фондов по трем основным сельскохозяйственным культурам, допускающим механизированную обработку: кукурузе, пшенице и соевым бобам.

Золото

В июне цены на золото резко пошли вниз, желтый металл изо всех сил пытался противостоять укреплению доллара и воинствующей позиции председателя ФРС Джерома Пауэлла по продолжению нормализации ставок в США. Рынок, который рос на протяжении 9 месяцев, повернул в обратную сторону, поскольку трейдеры все более раздражены тем, что золото после нескольких попыток так и не смогло пробить ключевой уровень сопротивления в $1360 за унцию.

Инвесторы, которые ищут безопасную гавань, чтобы укрыться от целого ряда макроэкономических, финансовых и геополитических рисков, вместо золота выбирают для защиты своих активов доллар и государственные казначейские облигации США.

С учетом того, с какой интенсивностью в июне распродавали золото, рынок должен будет скорректироваться до уровня выше $1270 или даже 1286 за унцию, чтобы игроки начали выходить из недавно открытых коротких позиций, а новые покупатели вернулись на рынок.

Растущие риски инфляции в результате торговых войн и признаки грядущего замедления нескольких крупнейших экономик не дают нам поводов ожидать понижения цен на золото на данный момент. Хотя технически ситуация на ближайшее время непростая и возможны дальнейшие убытки, мы предполагаем новый рост, как только резкое укрепление доллара остановится.

Лидеры роста и падения (28.06 – 04.07)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
QAZKOM	6,80%	РД КазМунайГаз	-3,59%
Kcell	1,38%	NOSTRUM OIL & GAS	-2,33%
Банк ЦентрКредит	1,35%	Сбербанк	-1,41%
Газпром	1,31%	БАСТ	-0,60%
Банк ВТБ	1,27%	КазТрансОйл	-0,43%
Казахтелеком	0,90%	Банк Астаны	-0,32%
Аэрофлот	0,46%	Народный банк	-0,09%
Bank of America	0,40%	KAZ Minerals	0,0%
–	–	–	–

Dow Jones

рост	изм. %	падение	изм. %
Nike	6,91%	General Electric	-4,23%
Verizon	2,82%	Walmart	-2,82%
Coca-Cola	2,14%	Chevron	-1,01%
Microsoft	1,55%	Home Depot	-0,72%
IBM	1,52%	DuPont	-0,70%
Intel	1,46%	McDonald's	-0,60%
Merck&Co	1,39%	Caterpillar	-0,58%
The Travelers	1,18%	UnitedHealth	-0,48%
Boeing	0,94%	Apple	-0,13%
American Express	0,91%	Walt Disney	0,08%

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
BioLife Solutions	44,21%	Arsanis Inc	-78,83%
Adamis Pharmaceuticals Corporation	40,62%	Black Box	-64,29%
Acceleron P	40,04%	China Customer Relations Centers	-32,63%
Acxiom	34,92%	CHF Solutions	-24,20%
Anavex Life Sciences	29,05%	China Lending	-23,17%
Bioanalytical Systems	24,69%	Ability	-20,47%
21Vianet	20,24%	CohBar	-19,34%
Acer Therapeutics	18,27%	ATA	-16,41%
Aquinox Pha	15,38%	AGM A	-15,43%
Axovant Sciences	14,53%	China Construction Materials	-14,89%

FTSE 100

рост	изм. %	падение	изм. %
Imperial Brands	5,14%	Glencore	-13,04%
Shire	4,04%	Micro Focus	-6,61%
Severn Trent	3,67%	Smith & Nephew	-5,04%
British American Tobacco	3,38%	Babcock International	-4,71%
Randgold Resources	3,07%	Barratt Developments	-4,70%
United Utilities	2,81%	Carnival	-4,60%
Capita	2,79%	WPP	-4,10%
National Grid	2,61%	Antofagasta	-3,72%
BAE Systems	2,53%	Johnson Matthey	-3,47%
Relx PLC	2,20%	Hikma Pharma	-3,21%

MCX

рост	изм. %	падение	изм. %
РуссНефть	8,81%	Safmar Fin	-4,97%
Полюс	6,26%	X5 Retail Group	-4,29%
МТС	5,40%	Юнипро	-3,59%
Сбербанк	5,05%	РУСАЛ	-2,49%
АК АЛРОСА	4,85%	ТМК ОАО	-2,38%
НОВАТЭК	4,64%	Московская биржа	-2,25%
НМТП ОАО	4,27%	Россети	-2,14%
Мечел	4,26%	Татнефть (прив.)	-2,08%
Норильский никель	3,96%	ММК ОАО	-2,04%
Система	3,44%	НПК ОВК	-2,00%

Nikkei 225

рост	изм. %	падение	изм. %
Fujitsu	5,81%	Dainippon Screen Mfg.	-8,79%
Taiyo Yuden	4,95%	Orsuka Holdings Ltd	-8,33%
Alps Electric	4,51%	Toho	-8,07%
Inpex Corp.	4,26%	Kikkoman Corp.	-8,03%
Tokai Carbon	2,99%	Familymart Ltd	-7,30%
Softbank Corp.	2,68%	Mitsui Mining and Smelting Co.	-7,23%
Hokuetsu Kishu Paper	2,31%	Kawasaki Kisen Kaisha	-7,17%
Daiwa House Industry	2,18%	Yamaha Corp.	-7,14%
Komatsu	2,14%	Aeon	-6,99%
Nippon Light Metal Holdings Co.	2,07%	Nichirei Corp.	-6,67%

Euro Stoxx 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Allianz	3,93%	Vivendi	-4,56%
Intesa	3,24%	Volkswagen VZO	-3,10%
E.ON	3,09%	CRH	-2,67%
Anheuser Busch Inbev	2,62%	Nokia Oyj	-2,37%
Safran	2,60%	ASML Holding	-2,20%
Philips	2,44%	Adidas	-2,17%
Deutsche Bank	2,13%	Fresenius SE	-2,11%
Munchener Ruck	2,10%	Saint Gobain	-1,80%
ENI	1,89%	Deutsche Post	-1,53%
Deutsche Tel.	1,61%	Airbus Group	-1,35%

S&P 500

рост	изм. %	падение	изм. %
Vertex	13,72%	Walgreens Boots Alliance	-8,30%
Acuity Brands	10,18%	CVS Health Corp	-7,92%
Scana	9,70%	Wynn Resorts	-7,16%
McCormick&Co	8,85%	McKesson	-6,97%
Nike	6,91%	Cardinal Health	-6,48%
Accenture	5,15%	Constellation Brands A	-6,29%
Regeneron Pharma	5,12%	General Mills	-4,81%
Welltower Inc	4,99%	IPG	-4,29%
Cerner	4,37%	The Goodyear Tire&Rubber	-4,28%
DXC Technology	4,31%	General Electric	-4,23%

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
RWE	6,42%	Infineon	-3,92%
Allianz	3,93%	Continental	-3,34%
E.ON	3,09%	Lufthansa	-3,10%
Merck	2,46%	Volkswagen VZO	-3,10%
Deutsche Bank	2,13%	Adidas	-2,17%
Munchener Ruck	2,10%	Fresenius SE	-2,11%
Commerzbank	1,82%	Heidelbergcement	-1,89%
Beiersdorf	1,69%	Deutsche Post	-1,53%
Deutsche Tel.	1,61%	Bayer	-1,27%
Vonovia	1,53%	BMW	-1,16%

SSEC

рост	изм. %	падение	изм. %
Jiangzhong Pharm	40,00%	Baocheng Inves	-25,78%
Huafang Co Ltd	21,96%	Guizhou Chitianhua	-25,22%
China National Software	21,53%	Henan Rebecca Hair	-22,61%
Chunghsin Tech	20,87%	China United Travel	-18,72%
DELIXI XINJIANG Transport	19,89%	Jilin Forest	-17,44%
Hunan Copore Tech	16,77%	Chengdu B-ray Media	-16,91%
Anhui Genuine New	16,49%	Eastern Pioneer Driving School	-15,48%
Hangzhou Youngsun Equipment	15,55%	Guanghe Landscape	-11,31%
Jien Nickel	15,45%	Chongqing Taiji Industry	-10,71%
Guizhou Wire Rope	12,65%	Guangzhou Pearl River	-10,20%

BVSP

рост	изм. %	падение	изм. %
KROTON ON NM	16,38%	VIAVAREJO UNT N2	-5,53%
BRF-Brasil Foods SA	12,38%	KLABIN S/A UNT N2	-0,91%
ELETROBRAS PNB N1	11,88%	Bradespar SA	-0,88%
Centrais Eletricas Brasileiras SA	11,76%	CPFL ENERGIAON NM	-0,51%
BRASIL ON EJ NM	11,38%	VALE ON N1	-0,39%
B2W VAREJO ON NM	9,49%	CIELO ON NM	-0,12%
BRADESCO PN EJ N1	9,46%	FIBRIA ON NM	-0,04%
Embraer SA	9,16%	Suzano Papel Celulose	0,00%
Itausa	8,73%	BR MALLS PAR ON NM	0,10%
COPEL	8,49%	GOL PN N2	0,20%

HSI

рост	изм. %	падение	изм. %
CK Infrastructure	4,43%	China Shenhua Energy H	-10,85%
CLP	3,83%	Bank of Communications	-7,26%
Power Assets	3,74%	Galaxy Entertainment Group	-5,49%
China Resources Power	3,71%	BOC HK	-4,82%
Link Reit	2,20%	Sands China	-4,31%
Bank of China	2,11%	Hengan	-3,68%
Tencent Holdings	1,93%	Ping An	-3,09%
WH Group Ltd	1,66%	Hang Lung Prop	-3,02%
Sunny Optical Tech	1,46%	China Life Insurance	-2,99%
Aia Group	1,33%	China Unicom Hong Kong	-2,88%

Биржевые индексы

	изм.%
KASE	-0,30%
Dow Jones	0,24%
FTSE 100	-0,37%
NASDAQ	0,77%
Nikkei 225	-2,54%
S&P 500	0,50%
Euro Stoxx 50	0,28%
Hang Seng	-0,43%
MCX	2,13%
IBOVESPA	4,33%

Сырье

	изм.%
Light	0,63%
Natural Gas	-0,56%
Алюминий	1,51%
Медь	0,53%
Никель	-0,07%
Олово	0,00%
Палладий	0,52%
Платина	-0,37%
Серебро	0,45%
Цинк	0,00%

Forex

	изм.%
Eur/Chf	0,02%
Eur/Jpy	-0,08%
Eur/Kzt	0,02%
Eur/Rub	0,16%
Eur/Usd	0,05%
Usd/Chf	-0,02%
Usd/Jpy	-0,11%
Usd/Kzt	0,00%
Usd/Rub	0,06%

Инвестидея

Paychex: кадры решают всё!

Аналитики инвестиционной компании «Финам» рекомендуют покупать акции американской компании Paychex, специализирующейся на аутсорсинговых услугах в области управления персоналом и человеческого капитала для предприятий малого и среднего бизнеса. Целевая цена – $75, стоп-лосс – на отметке $65.

– Расскажите, пожалуйста, об эмитенте.

– Paychex предоставляет различные кадровые услуги и технологические решения в области трудоустройства и расчета заработной платы, занимается комплексным консультированием клиентов, специализируется на аутсорсинге подбора персонала, работает под разными марками, присутствует в разных странах мира, включая США и Германию. Наименование данной организации на русский язык можно перевести следующим образом: «чек об оплате».

Paychex основана в 1971 году в Соединенных Штатах, ее созданием занимались разные американские бизнесмены, одним из них является Том Голисан. Штаб-квартира этой компании разместилась на территории штата Нью-Йорк. На протяжении последующих десятилетий Paychex стремительно развивалась и в итоге преобразовалась в международный холдинг, имеющий свои бизнес-подразделения в разных странах Северной Америки и Европы. Акции данной корпорации котируются на бирже NASDAQ с 1983 года.

– Какие факторы, на ваш взгляд, могут способствовать росту котировок акций?

– Недавно компания представила в целом неплохую отчетность за IV квартал 2018 финансового года, завершившийся 31 марта. Общая выручка увеличилась на 9,1% г/г, до $871,1 млн, и превысила консенсус-прогноз на уровне $867 млн.

Доходы в сегменте Payroll Service повысились на 2,6%, до $452,4 млн, благодаря повышению средней стоимости оказываемых услуг, а доходы в сегменте Human Resource Services подскочили на 16,7%, до $401 млн, на фоне увеличения клиентской базы. Скорректированная операционная прибыль выросла на 6,3%, до $317,8 млн, операционная рентабельность уменьшилась на 0,9 п. п., до 36,5%.

Скорректированная прибыль на акцию поднялась на 13%, до 61 цента, но оказалась на 1 цент ниже средней оценки аналитиков Уолл-стрит. По итогам всего 2018 финансового года компания заработала $2,55 на акцию (рост на 15,9%) при выручке $3,38 млрд (рост на 7,3%).

– Каковы финансовые показатели компании?

– Финансовая позиция Paychex остается сильной – на счетах компании по состоянию на конец отчетного финансового квартала было $719,7 млн денежных средств и корпоративных инвестиций при нулевом долге. В 2018 финансовом году Paychex сгенерировала операционный денежный поток в размере $1,28 млрд (рост на 32,9% г/г), направила $154 млн на капвложения и выкупила с рынка 2,5 млн собственных акций за $143,1 млн. Квартальный дивиденд в размере 56 центов на акцию соответствует высокой дивидендной доходности на уровне 3,3%. Отметим также, что в минувшем финансовом году компания закрыла сделки по поглощению фирм HR Outsourcing Holdings и Lessor Group.

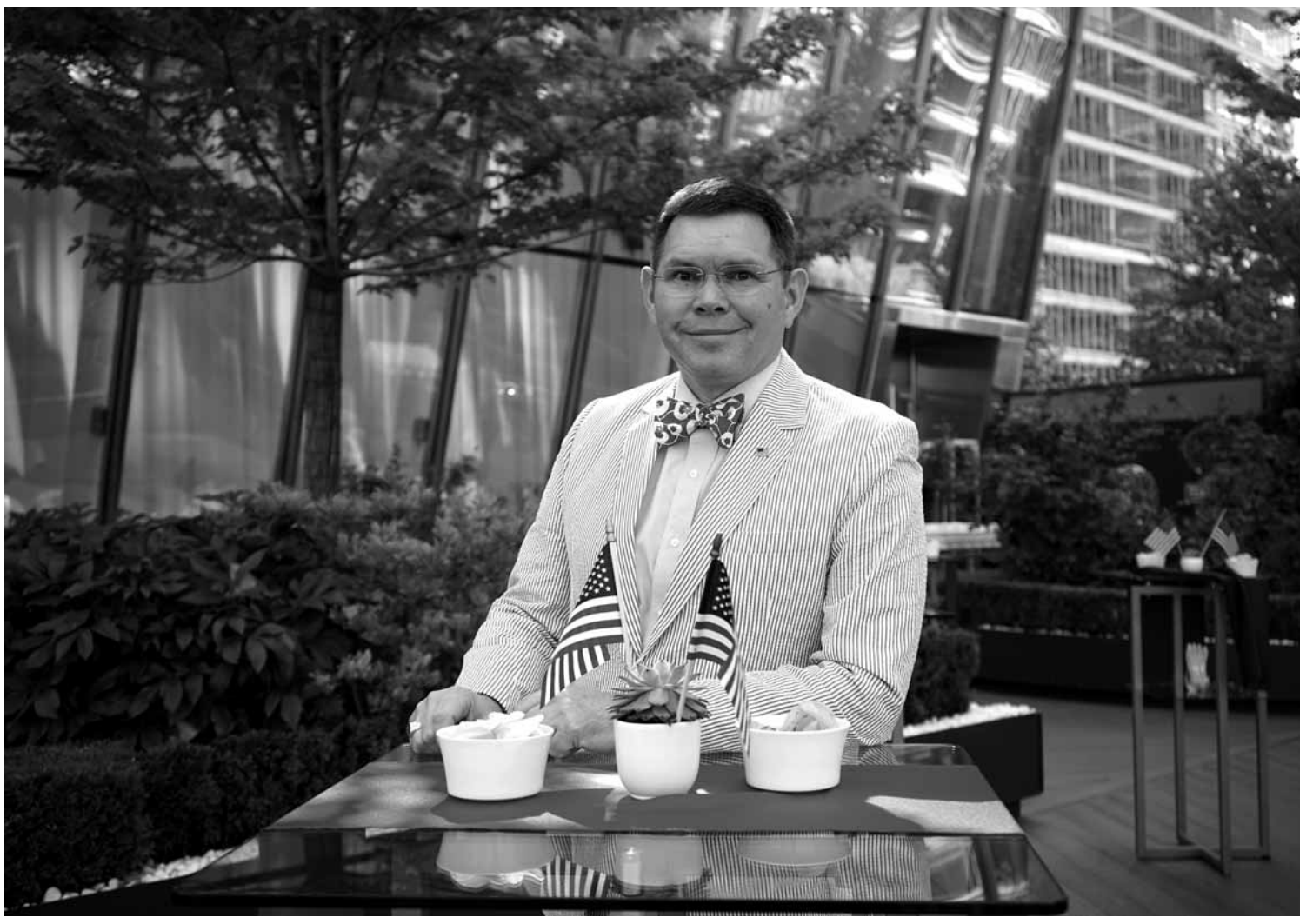
Руководство Paychex обнародовало свои прогнозы на 2019 финансовый год и ожидает роста годовой выручки на 6–7%. Увеличение выручки в сегменте Payroll Service должно составить 2–3%, в сегменте Human Resource Services – 10–11%. Операционная рентабельность, вероятно, составит около 37%, а увеличение скорректированной чистой прибыли ожидается примерно на 11%.

Мы считаем, что инвестиции Paychex в разработку и регулярный запуск новых продуктов, а также инициативы по расширению бизнеса продолжат поддерживать стратегию долгосрочного роста компании. Мы рекомендуем покупать акции Paychex до $75 и продолжаем считать данные бумаги привлекательными для среднесрочных инвестиций, особенно для инвесторов, предпочитающих акции с высокой дивидендной доходностью.

Генеральный консул США: Америка готова дружить со всеми

Открытая беседа «Къ» с Генеральным консулом США в Алматы Марком Муди о визах в Соединенные Штаты, учебе в Америке и взаимоотношениях между людьми.

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ



Марк МУДИ,

Генеральный консул США в Алматы

Родился 27 мая в 1971 в городе Колумбия, штат Миссури.

Приступил к службе в Государственном департаменте США в качестве карьерного члена дипломатической службы в 1995 году. До этого работал Советником по административным делам в посольстве США в Латвии. Работал в посольствах США в Молдавии, Грузии, Хорватии и Габоне, а также в миссии США при международных организациях и миссии США при ОБСЕ в Вене, Австрии. Кроме этого, господин Муди завершил назначение в Бюро по делам Европы и Евразии в г. Вашингтон.

Марк Муди с отличием окончил Военно-морской колледж в Ньюпорте, штат Род-Айленд, получив степень магистра стратегических наук. Завершил учебу в Гарвардском университете и, будучи обладателем стипендии Фулбрайт, в 1994 году проводил исследования в Университете Латвии. Также работал в качестве писателя-путешественника и редактора журнала-путеводителя Let's Go. Женат, двое детей.

– Господин Муди, известно, что одной из основных функций Генерального консульства является выдача въездных виз. В августе 2015 года у нас произошла девальвация национальной валюты. Доллар резко подорожал от прежних 186 тенге до нынешних 340 тенге. Можно ли говорить, что девальвация сократила число граждан Казахстана, желающих посетить Соединенные Штаты?

– Знаете, эта самая девальвация произошла в день моего приезда в Казахстан. В то же время я не согласен, что она повлияла на желания казахстанцев посетить нашу страну. Напротив, за три года моей работы Генеральным консулом в Алматы число ваших граждан, пожелавших посетить Соединенные Штаты, умножилось.

– Стало больше, чем до девальвации?

– Да, это наблюдалось и в прошлом году, наблюдается и в этом году. Более того, количество заявок на получение американской визы имеет рекордный рост. До такой степени, что мы увеличили штат консульского отдела, чтобы успевать обрабатывать все поступающие заявки, число которых продолжает расти. Вероятно, связано это с тем, что мы теперь выдаем визы сроком на 10 лет, тогда как раньше выдавали на 5 лет, а до этого только на один год.

– Виза на 10 лет?! В середине 2000-х годов выдавали всего на один месяц…

– Визы всегда выдаются на определенный срок. Но есть ограничения по времени нахождения на территории США: насколько долго вы можете там остаться. Обычно это шесть месяцев, в особых случаях – год. Срок действия самой визы сегодня составляет 10 лет. Такое есть не у каждой страны. В результате – возможности получать визы сроком на 10 лет, увеличилось и число заявок.

– То есть людей при этом не смущает, что стоимость американской визы составляет, кажется, $100…

– Для большей части людей последние шесть лет виза стоит $160.

– Но ведь эти $160 отнюдь не маленькие деньги для среднестатистического гражданина Казахстана.

– Ну да, согласен. Но так решили наши законодатели. И это во многом зависит от стоимости виз для посещения Казахстана американцами.

– Так ведь граждане США не платят за казахстанскую визу. Или не так?

– Они не платят за нахождение на территории Казахстана в течение 30 дней один раз год. Такая была у нас договоренность с правительством вашей страны, в ответ мы как раз и увеличили срок нашей визы до 10 лет. Но если граждане США хотят находиться в Казахстане более 30 дней, то они уже также платят за визу $160.

– Вот только Российскую Федерацию даже эти безвизовые 30 дней для американцев возмутили. Может ли гражданин США в рамках этого соглашения, получив штамп о пересечении границы Казахстана, в течение безвизового месяца съездить в другие страны Евразийского экономического союза?

– Честно говоря, не знаю. Поскольку я, в основном, работаю в южном Казахстане, с этими моментами просто не сталкивался.

– Хорошо, вернемся к теме виз для казахстанцев. Если число наших граждан, получивших американские визы, значительно возросло, то можно ли узнать: кого больше из них – студентов или чиновников?

– Ни тех и ни других. Больше всего казахстанцев едет по визам типа B-1/B-2. Это визы, которые выдаются для туристических поездок и для краткосрочных деловых командировок.

– С деловыми командировками понятно, а вот с туризмом – не совсем. Что можно посмотреть в Америке? Ведь она, скажем, не Западная Европа или Китай с их тысячелетней историей.

– Точной статистики, куда едут ваши туристы в США, у меня нет. Мои знания основаны на беседах с людьми. Чаще всего казахстанцы едут в Нью-Йорк, в Майами, в Лас-Вегас.

– Ну, да. Майами – это «Диснейленд», а Лас-Вегас – казино.

– Среди бизнесменов, в основном, популярны поездки в Нью-Йорк, Хьюстон – потому что там нефть и газ, ну и Чикаго, поскольку это финансовый центр США.

– В Вашингтон мало кто едет?

– Бизнесмены туда редко едут, а вот туристы – да, часто посещают.

– А как все же насчет студентов? Много молодых граждан Казахстана едут в США на учебу?

– В данный момент в наших школах и университетах учится несколько тысяч молодых казахстанцев. И, по-моему, сейчас ваших студентов в США стало больше. Связано это с тем, что у ваших школьников стал популярным английский язык. Влияние оказывает и введение в образовательную систему трехъязычного плана **Назарбаева**. Потому что если у человека есть знание английского языка, ему легче поступить в американское высшее учебное заведение. Количество желающих и количество тех, кто действительно может успешно окончить обучение в наших лучших университетах, сейчас больше, чем раньше.

– Даже несмотря на такие большие деньги за обучение, которые просит, например, Гарвард? Там же, кажется, о $60 тысячах в год речь идет?

– Гарвард – это действительно дорого. И для американцев тоже дорого! Но у нас в Америке есть университеты, где стоимость обучения не такая большая. В основном это государственные, городские институты и высшие учебные заведения отдельных штатов. В них стоимость обучения составляет около $4 тысяч в год. Вот, например, в моем штате Миссури в городе Сент-Луис есть государственный университет штата, обучение в котором составляет $16-17 тысяч в год.

– Ну, это тоже далеко не дешево для казахстанцев.

– Да, но это гораздо дешевле, чем в Гарварде или в частных университетах США! А есть еще городские университеты. Например, университет города Сент-Луис. Там уже обучение стоит около $5 тысяч в год.

– Кстати, а в каком случае гражданам Казахстана могут отказать в получении американской визы? В социальных сетях немало рассказов о том, как им без каких-либо объяснений в поездке в США попросту отказали. Может, есть какие-то особые критерии, вроде не замужем-не женат, или наличие, скажем, окладистой бороды?

– Ну, с бородой никак не связано. Это я могу сказать точно! Раньше я работал в консульском отделе в Тбилиси. Правда, это было 20 лет назад, но наши законы с тех пор сильно не изменились. Так вот, по нашему законодательству во время собеседования сотрудник консульского отдела обязан объяснить подавшему заявку человеку причину отказа в получении визы. Ему также будет направлено официальное письмо, где причины отказа будут указаны в письменном виде. Причины же отказа бывают разными. Раньше чаще всего отказывали из-за членства в нацистской партии Германии и других фашистских движениях. Сейчас отказывают в получении американской визы по двум основным причинам. По нашим законам мы должны предполагать, что каждый желающий поехать в Америку потенциально может стать эмигрантом. Поэтому каждый человек, подавший заявку на получение визы, должен показать, что у него есть крепкие, тесные деловые и семейные связи со своей родиной, которые не дадут ему остаться в Соединенных Штатах.

– Это первая причина. А какая вторая?

– Вторая причина: каждый должен показать, что у него есть средства на поездку. Иногда люди не могут объяснить, откуда у них деньги, чтобы поехать на три недели, например, в Нью-Йорк.

М.Муди: «Чаще всего казахстанцы едут в Нью-Йорк, в Майами, в Лас-Вегас. Сейчас отказывают в получении американской визы по двум основным причинам: каждый человек, подавший заявку на получение визы, должен показать, что у него есть крепкие, тесные деловые и семейные связи со своей родиной, которые не дадут ему остаться в США; каждый должен показать, что у него есть средства на поездку. Срок действия самой визы сегодня составляет 10 лет. Такое есть не у каждой страны».

– Как откуда? У родственников занимают, у друзей.

– Возможно, но они должны открыто рассказать о происхождении своих денег. Часто так бывает, что люди приходят в консульский отдел и не могут ответить на простые вопросы. Например, я спрашивал: вот вы работаете механиком и получаете приблизительно $400 в месяц, а собираетесь ехать на три недели в Диснейленд, Майами. Это же стоит приблизительно $3000. Как вы собрали такие деньги, на какие доходы?

– Как? Накопили!

– Хорошо! Но объясните это четко, ничего не скрывая. Так и сказать – мы это давно запланировали, собирали деньги в течение пяти лет. Кроме этого, скажем, я в деревне выращиваю яблоки, которые продаю. Надо просто объяснить! Но иногда люди стоят, молчат и не могут ничего сказать.

– Понимаете, сейчас в Казахстане много людей получают меньше $500. И если им задать вопрос о происхождении $3000 для поездки в Майами, многие растеряются, поскольку нередко они работают одновременно сразу в нескольких местах.

– Да-да, это понятно! Бывает, что и на свадьбу родители собирают своим детям полторы тысячи долларов на поездку куда-нибудь. Это обычное явление. Просто надо об этом сказать, чтобы у нас не было каких-либо сомнений.

– Сомнения возникают, поскольку, приехав в Америку, люди стараются там остаться? Это часто случается?

– Люди действительно остаются. Сейчас в США нелегально проживает приблизительно от 11 до 13 млн человек. Из разных мест: из Латинской Америки, из России, из Франции, из Дании, из Африки.

– А сколько казахстанцев, по вашим подозрениям, находятся в США нелегально? Скажем, они вроде должны вернуться, но этого не сделали.

– К сожалению, я не владею информацией такого рода. Это в юрисдикции Департамента внутренней безопасности. У них есть официальный веб-сайт, где можно узнать некоторые цифры. Но и там нет детальной информации.

– Хорошо, а если человек поехал в США, но вовремя не вернулся, а через некоторое время к вам за визой обращаются его брат или сестра, чтобы переехать к нему для нелегального проживания. Как вы решаете эту проблему?

– Если к нам придет, например, его двоюродный брат, мы, конечно, не сможем узнать их родственную связь. Но если через некоторое время придет за визой его жена, мы обязательно спросим: ваш муж шесть месяцев назад уехал в Америку, он вернулся? А если она появится с детьми, при этом они все хотят поехать в США, то у нас наверняка появятся сомнения.

– В вашей практике уже такое случалось?

– Ну, да! Это было и в Грузии, когда я там работал. Случается это и здесь, в Казахстане. На самом деле это повсеместная проблема.

– Кстати, вы в Казахстане уже три года. И за это время отношения между Россией и Америкой сильно изменились далеко не в лучшую сторону. На ваш взгляд – это противостояние как-нибудь отражается на взаимоотношениях между гражданами США и Казахстана, учитывая, что немало казахстанцев находится под влиянием кремлевской пропаганды из-за общего с Россией информационного пространства?

– Я бы сказал, нет. Казахстан – это же независимое государство. А Америка стремится иметь хорошие отношения со всеми. И с Россией, и с Казахстаном, и с Китаем. Вот вы же были на фестивале Go Viral, который прошел в Алматы две недели назад?

– Да, но сложилось впечатление, что этот фестиваль собрал людей, которые позитивно относятся к Соединенным Штатам.

– Но это не был американский фестиваль. Это был международный фестиваль. Там были спикеры и участники из всех стран Центральной Азии, из Европы, из США, из России.

– Но вместе с тем это те люди, которые равняются на Америку.

– Я думаю, что все проще. Это были те люди, которые просто хотели участвовать в фестивале, нацеленном на внедрение новых технологий, на активное использование социальных медиа, на изучение новой волны в информационной сфере, особенно в режиме online. И сложно сказать, любят ли эти люди Америку. Возможно, что и нет.

– Честно говоря, как-то не было заметно, чтобы участники фестиваля отрицательно относились к Соединенным Штатам. Но вот в быту встретить людей с антиамериканскими настроениями можно достаточно часто. Потому и возникает вопрос: не почувствовали ли вы в рамках идущей информационной войны между США и РФ какого-либо недопонимания?

– На нашей странице в Facebook иногда встречаются негативные высказывания в адрес Америки. Но я считаю: судя по содержанию этих высказываний, это так называемые тролли.

– О, Генеральное консульство тоже с ними сталкивается?

– Да-да! Все потому что их комментарии имеют абсолютно одинаковое содержание на наших страницах и здесь в Алматы, и в Астане, и в Душанбе, и в других городах бывшего Советского Союза. Иногда мне кажется, что этих людей просто нет в природе. Вообще, я три года здесь в Алматы, много путешествую. Был в разных городах Казахстана: в Кызылорде, Талдыкоргане, Шымкенте, Туркестане, Аральске, в различных селах. И за все это время я ни разу не встретил человека, который бы действительно плохо относился к Соединенным Штатам. Да, есть люди, считающие, что, например, лучшие портные сейчас находятся в России, но и среди них нет ни одного человека, который был бы уверен, что Америка – это что-то от дьявола или всеобщий враг. Никогда не видел и не встречал!

– Знаете, обратил внимание на такой нюанс: в начале 90-х годов, когда в Казахстане появились первые американцы, они были очень общительными людьми. Они открывали для себя новый мир за «железным занавесом» и всегда улыбались. Но сейчас это уже не так. Немало американцев, которые сюда приезжают, выглядят настороженными и даже напряженными. С чем это связано? Есть какие-то установки или сказываются проблемы общемирового характера?

– Честно говоря, я не знаю. Установки точно нет. Возможно, это связано с тем, что в начале 90-х – а я в тот момент жил в Латвии и других странах Балтии – приезжающие тогда в Советский Союз люди были несколько иными. Да, для американцев СССР был тогда настоящей экзотикой. Из-за того, что Советский Союз был закрытой страной, мы про него ничего не знали. Мне кажется, что в то время люди из Америки были более открыты новому.

– Это как сейчас наша молодежь была открыта всему новому на прошедшем фестивале Go Viral. Да, кстати, довелось общаться с нашими пенсионерами по поводу фестиваля, показывал им фотографии. Первая их реакция – это американская пропаганда. Вот почему так?

– Я думаю, что это существующий разрыв во взглядах между поколениями. Формат фестиваля Go Viral, как и другой фестиваль – Almaty Mini Maker Faire, сильно отличается от обычных мероприятий, которые здесь проводятся в виде семинаров, лекций или «круглых столов». Ну, вы знаете, это где все сидят, а кто-то один что-то там читает, не глядя на людей. Такие фестивали, как Go Viral и Almaty Mini Maker Faire, для людей, привыкших сидеть за столами и видеть перед собою трибуну, выглядят несколько странными. И наверняка вы обращали внимание, что участники этих фестивалей – молодые люди в возрасте до 30 лет – сами выбирали себе лекторов и создавали себе программу участия в мероприятии. Мы считаем, что они прошли успешно. Если в прошлом году, например, на фестивале Go Viral у нас была почти тысяча участников, то в этом году их число увеличилось более чем в два раза. Мы рассчитываем, что Go Viral будет проводиться в течение и последующих трех лет.

– Как-то не совсем уверенно вы это сказали…

– Ну, вы знаете, я уезжаю. В августе у меня завершаются полномочия. Прибудут новые сотрудники, будут новые идеи и новые проекты.

– И вы не знаете, кто придет вместо вас?

– Знаю. Я уже даже ужинал с ним. Обычно каждый наш сотрудник знает, кто придет вместо него. Порой за год или два до ротации.

– Может «по секрету» расскажете прессе о ком речь идет?

– Вот этого говорить нельзя. Придет время и о новом Генеральном консуле в Алматы будет объявлено официально. Подождите немного.

– Замечательно. Тогда последний вопрос. Доводилось ли в вашей практике сталкиваться с человеком, который в процессе общения с американцами менял свое отношение к США от полного неприятия, вроде «Америка – враг всего человечества №1», до исключительно положительных откликов о Соединенных Штатах?

– Если говорить о Казахстане, то с ненавидящими Америку людьми я здесь ни разу не сталкивался. Но вот 20-25 лет назад в других странах бывшего Союза мне такие люди встречались. Довольно часто. Но по ходу нашего общения они понимали, что американцы такие же люди, как они. Мы тоже не против посидеть за праздничным столом, мы заботимся о своих детях, любим гулять по парку и смотреть на розы. И да, это общение привело к тому, что в нашем лице американцев не стали видеть в качестве врагов. Просто у нас другое мнение и другой опыт восприятия мира. По-моему, мы все граждане одной планеты и имеем хорошие связи между собой, несмотря на то, что раньше друг с другом не встречались. У нас много общего. Нам только надо открыто поговорить друг с другом.

ТЕНДЕНЦИИ

Дорогая моя столица

Какой будет Астана через 10 лет

С тех пор, как молодая столица РК была переименована в Астану, прошло уже двадцать лет. Kursiv Research, основываясь на анализе динамики социально-экономических индикаторов города за последние 10 лет, представляет прогноз развития мегаполиса на следующую декаду.

Айгуль ИБРАЕВА

Видение дальнейшего развития города Астаны связано с позиционированием столицы в качестве «умного» глобального города – международного центра Евразии.

Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

Население

Среднедушевые номинальные денежные доходы населения в столице за последние 10 лет выросли в 2,72 раза – с 48,7 тыс. тенге в 2007 году до 132,3 тыс. тенге в 2017 году, что является одним из лучших показателей в РК после Атырауской области. Среднемесячная номинальная заработная плата за тот же период выросла в 3,6 раза – с 61 тыс. до 224,9 тыс. тенге. При дальнейшем сохранении таких темпов роста доход астанчан к 2027 году составит в среднем 362,2 тыс. тенге, средняя зарплата при этом достигнет 832,9 тыс. тенге.

Ощутимый отрыв Астаны по уровню социально-экономического развития от остальных регионов республики привел к быстрому росту численности населения. Средний темп роста населения столицы за последние 10 лет составил 5,5% в год. По данным Комитета по статистике МНЭ РК, в 2008 году количество жителей Астаны составляло 602,68 тыс. человек, в 2018 году число столичных жителей перевалило уже за миллион.

С развитием столицы активизируются и миграционные процессы. За 2007 год в Астану прибыло 31,5 тыс. человек, за 10 лет поток мигрантов возрос уже до 135,62 тыс. человек. В то же время наблюдается рост обратной миграции – с 12,22 тыс. до 102,11 тыс. человек. Сальдо миграции в 2017 году составило 33,51 тыс., по сравнению с 2007 годом показатель вырос на 73,5%.

Росту населения города способствует рост рождаемости – в 2007 году естественный прирост в городе составил 8,9 тыс. человек, в последующие 10 лет показатель вырос до 24,37 тыс. человек, рождаемость на 1 тыс. человек выросла с 21,3 до 28,23. Выше показатель в Казахстане только в Мангистауской области.

Если динамика роста населения Астаны будет продолжаться в том же темпе, как и в предыдущие 10 лет, можно сделать предположение, что к 2028 году количество жителей столицы возрастет до 2,79 млн человек. Президент РК **Нурсултан Назарбаев** верит, что столица Казахстана в ближайшем будущем станет трехмиллионным мегаполисом, а население Казахстана вырастет до 25 млн человек.

Бизнес

Видение дальнейшего развития Астаны связано с ее позиционированием в качестве «умного» глобального города – международного центра Евразии, отмечают власти столицы. Основой экономического развития определены 10 приоритетных торгуемых секторов – туризм, современное производство, финансовый сектор, девелопмент, торговля и логистика, услуги для госсектора и международных компаний, спорт, культура и креативные сектора: образование и здравоохранение (медицинский туризм).

Динамичное развитие города открывает возможности и для ведения бизнеса, о чем свидетельствует рост числа предпринимателей. По состоянию на конец мая текущего года в Астане было зарегистрировано 104,2 тыс. субъектов малого и среднего предпринимательства. Это в 3,23 раза больше, чем насчитывалось в 2008 году. В 2028 году, при текущей динамике роста, количество субъектов малого и среднего предпринимательства может достигнуть почти 340 тыс. единиц.

Доля МСБ в структуре валового регионального продукта города с 2007 по 2017 год увеличилась в три раза и составила 44,8%, что является самым высоким показателем среди регионов Казахстана, отмечают в Управлении стратегического и бюджетного планирования Астаны.

Согласно прогнозу управления, за счет прогрессивного развития торгуемых секторов к 2030 году экономика столицы вырастет в 1,7 раза (в среднем по 4% ежегодно), объем валового регионального продукта составит 14,5 трлн тенге (в 2017 году – 5,7 трлн тенге). В разрезе отраслей вклад секторов строительства и промышленности в экономический рост составит порядка 0,75–1%, торговли – 0,9–1,4%, сферы услуг – от 1,7 до 2,8%.

2,8 млн человек составит население Астаны к 2028 году

6,48 раз – рост розничной торговли в столице РК с 2007 по 2017 год

2,57 раз – увеличились выбросы в атмосферу загрязняющих веществ за 10 лет

Положительные тенденции роста обусловлены рядом стимулирующих факторов, в том числе увеличением доли частных инвестиций. На сегодня Астана является вторым по привлекательности регионом для инвесторов после Атырауской области. В 2017 году объем инвестиций в основной капитал в столице достиг 944,6 млрд тенге, что в 2,2 раза больше, чем в 2007 году. К 2027 году объем инвестиций при текущем уровне развития может достигнуть 2,11 трлн тенге в год.

Объем розничной торговли за последнюю декаду вырос в 6,5 раз. В 2017 году внутренняя торговля в городе достигла 1,03 трлн тенге, к 2027 году показатель может достигнуть 6,7 трлн тенге при сохранении нынешних темпов роста.

Образование

По официальной статистике на сегодняшний день в Астане функционирует 13 высших учебных заведений, в которых обучаются 52,37 тыс. студентов. За последние 10 лет количество вузов в городе оставалось практически неизменным, тогда как число обучаемых выросло на 20%. При дальнейшем увеличении контингента студентов в данном темпе и сохранении текущей нагрузки на вузы столице понадобится как минимум еще три высших учебных учреждения к 2027 году.

По данным КС МНЭ РК, число дневных общеобразовательных школ в Астане увеличилось с 77 до 104 за последние 10 лет. Резкий рост населения порождает проблемы в образовательной сфере. В ходе выступления на отчетной встрече перед населением заместитель акима **Ермек Аманшаев** отметил, что дефицит ученических мест в школах города на данный момент составляет более 10 тыс. По словам управленца, в ближайшие четыре года в столице будет построено 46 новых школ.

Количество школьников в Астане за последние 10 лет подросло в 1,21 раза. По нашим подсчетам, с учетом покрытия дефицита школ и нынешнего темпа роста числа школьников, к 2027/28 учебному году необходимо будет построить еще 146 средних школ. А если учитывать, что Астана станет к этому времени мегаполисом с населением 3 млн человек, городу необходимо будет иметь около 300 школ. Управление образования города для покрытия спроса на образовательные учреждения рассматривает вариант увеличения доли частных школ в столице.

С ростом рождаемости растет и спрос на дошкольные организации. За последние 10 лет число детсадов увеличилось в 6,43 раз – с 51 до 328. При дальнейшем росте населения до 2,79 млн человек к 2027 году и при нынешней нагрузке спрос на детсады возрастет до 889 единиц. А с учетом темпа роста численности детей в дошкольных организациях за последние 10 лет городу будет нужно 1 264 учреждения.

Бюджет

По данным Управления стратегического и бюджетного планирования города, поступления налогов и платежей в республиканский бюджет из Астаны выросли в 2,4 раза (с 411,91 до 990,2 млрд тенге за 2007–2017 годы) и достигли порядка 1 трлн тенге. Ежегодный темп роста собственных доходов в среднем составляет порядка 19% по местному бюджету и 24% в целом по государственному бюджету.

Доходы местного бюджета Астаны в 2017 году составили 469,35 млрд тенге, примерно половина из них приходится на налоговые платежи (индивидуальный подоходный налог и социальный налог, налоги на собственность, внутренние налоги на товары, работы и услуги, госпошлина) и столько же – на трансферты.

За 10 лет бюджет города подрос в 2,42 раза. Такой результат обеспечен благодаря мероприятиям, проводимым по изысканию дополнительных резервов поступлений в бюджет, рассказывает руководитель Управления анализа и рисков Департамента госдоходов по городу Астане **Гульжан Калменова**.

«Благодаря взаимодействию с акиматом города проведены оперативно-профилактические мероприятия в части сокращения теневого оборота, выявления незаконного привлечения иностранных лиц и, соответственно, произведено пополнение в местный бюджет», – отмечают в департаменте.

К 2027 году при текущем темпе роста местный бюджет может достичь 1,14 трлн тенге. Причем доля налоговых платежей в бюджете города увеличится – за последние 10 лет объем налоговых платежей, поступающих в местный бюджет, вырос в 3,9 раз, а их доля в доходах города возросла от 30 до 48%. К 2027 году, по нашему прогнозу, доля налоговых платежей в бюджете Астаны может составить 77,4%.

Строительство

За последние 20 лет площадь города расширялась несколько раз. Нынешняя Астана занимает 797,3 кв. км, что в три раза больше территории, которую город занимал в 1997 году. Предположительно, границы города будут расширяться и в дальнейшем, а к 2027 году его площадь может достигнуть 1 234 кв. км.

Столица является лидером по объему строительства в стране. За последние 10 лет объем строительных работ вырос здесь в 1,6 раза и достиг 608,5 млрд тенге (в 2007 году – 373,92 млрд тенге), с участием отечественных и зарубежных строительных компаний было возведено свыше 14 млн кв. м жилья. По словам премьер-министра РК **Бакытжана Сагинтаева**, за 20 лет в строительство Астаны было вложено 2,3 трлн тенге. При этом государственные средства, вложенные в развитие Астаны, вернулись более чем в трехкратном размере, заверяет премьер.

В 2017 году в городе было введено 2,69 млн кв. м жилья, что в 2,1 раза больше, чем в 2007 году. Соответственно, при сохранении текущего темпа роста к 2027 году объем ввода нового жилья может достигнуть 4,84 млн кв. м.

В Управлении стратегического и бюджетного планирования Астаны отмечают, что для создания соответствующих условий и благоприятного инвестиционно-предпринимательского климата был разработан комплексный план по компактной застройке столицы до 2023 года с обеспечением территорий застройки инженерно-транспортной инфраструктурой и поэтапной реновацией жилых секторов до 2030 года. Сейчас проводится конкурс по разработке мастер-плана развития столицы, в рамках которого свои проекты уже представили ведущие архитектурные бюро мира из Великобритании, Канады, Сингапура и Гонконга, говорят в управлении.

В планах города реализация проектов по строительству малой кольцевой автодороги, расширению пропускной способности основных транспортных артерий и объектов транспортной инфраструктуры. Планируемый объем работ по застройке территорий Астаны позволит обеспечить положительные темпы роста в секторе строительства на уровне порядка 4–7%. Кроме того, поэтапно будет реализована программа реновации территорий застройки «старого» города, направленная на снос ветхих построек и строительство нового комфортабельного жилья, мест отдыха и досуга.

Туризм

294,16 тыс. посетителей обслужили гостиницы Астаны в 2017 году. По сравнению с предыдущим годом поток отдыхающих в местах размещения города вырос на 43,4%. Стоить отметить, что в предыдущие 10 лет среднегодовой рост показателя был на уровне 12,4%. За десятилетие поток туристов в город увеличился в 3,6 раз.

В рамках проведения выставки «ЭКСПО» в прошлом году открылось множество новых гостиниц, ресторанов, объектов досуга и развлечений, отмечают в Управлении стратегического и бюджетного планирования города. Количество мест размещения в столице в прошлом году достигло 218 единиц, десятью годами ранее их было 96. К 2027 году в Астане может функционировать уже 500 различных гостиниц.

Власти города, расставляя акценты при создании новых точек притяжения туристов, определили три ключевых направления туристификации, в том числе городская рекреация, медицинские услуги и MICE-туризм (деловой туризм, связанный с организацией и проведением различных корпоративных мероприятий). Ежегодно планируется увеличивать туристический поток в среднем на 3–5%, или более чем на 50 тыс. человек. Учитывая прошлогоднее количество посетивших места размещения города, поток отдыхающих в Астане к 2027 году может возрасти до 794 тыс. посетителей.

Экология

По данным мониторинга РГП «Казгидромет», экологическая ситуация в столице за последние 10 лет изменилась следующим образом: «низкий» уровень загрязнения был отмечен в 2011–2015 годах; «повышенный» уровень загрязнения – в 2007, 2009, 2010 и 2017 годах; «высокий» уровень загрязнения – в 2008 и 2016 годах.

По итогам проведенных наблюдений за 2017 год количество случаев превышения предельно допустимой концентрации вредных веществ снизилось, в связи с этим статус уровня загрязнения атмосферного воздуха по сравнению с 2016 годом изменился с «высокого» до «повышенного». Несмотря на положительную динамику последних лет, объем выбросов в атмосферу загрязняющих веществ, отходящих от стационарных источников, с 2007 по 2017 год увеличился в 2,6 раза и достиг 38,8 тыс. тонн. Выбросы жидких и газообразных загрязняющих веществ возросли в 1,9 раза, до 50,8 тыс. тонн. Если ситуация не изменится, данный объем выбросов загрязняющих веществ к 2027 году может увеличиться до 102,3 тыс. тонн, жидких и газообразных выбросов – до 97,5 тыс. тонн.

Общий лимит выбросов загрязняющих веществ по атмосферному воздуху, согласно данным департамента экологии Астаны, в 2017 году составил 102,2 тыс. тонн, в 2016 году – 109,3 тыс. тонн. В департаменте указывают, что воздух города более загрязнен диоксидом азота, что связано с увеличением количества автомобильного транспорта, автономных котельных, в том числе частного сектора.

Действительно, количество автомобилей в столице РК неуклонно растет. В 2007 году в городе насчитывалось 130,5 тыс. автомобилей, сегодня их уже около 250,9 тыс. единиц, такими темпами к 2027 году в Астане будет почти полмиллиона автомобилей.

В целях снижения экологической нагрузки на окружающую среду акиматом города, Ассоциацией экологических организаций Казахстана, а также Департаментом экологии разработан и утвержден Комплексный план по оздоровлению окружающей среды на 2018–2020 годы. В целях улучшения состояния атмосферного воздуха ведется определенная работа по реализации мероприятий, направленных на снижение негативного воздействия на окружающую среду, среди которых: газификация частного сектора; развитие общественного транспорта; запрет на ввоз машин, не соответствующих 5-му экологическому классу, в страны ЕврАзЭС; перевод автомобилей на газ; внедрение системы управления тепловыми потоками и переход к новым стандартам экономии тепла.

Крупными источниками выбросов в атмосферу являются и предприятия АО «Астана-Энергия», куда входят ТЭЦ-1 и ТЭЦ-2. Власти города отмечают некоторые улучшения в данном направлении. В частности, по информации департамента экологии Астаны, в течение двух последних лет удалось добиться снижения разрешенных лимитов вредных выбросов данных предприятий на 6,02 тыс. тонн, что обусловлено уменьшением расхода топлива и ранее выполненными работами по реконструкции котлоагрегатов. Вместе с тем, в департаменте озвучили и другие экологические проблемы региона, такие как: слабый обмен воздушных масс; высотность зданий; увеличение частного сектора и природопользователей.

Несколько лучше ситуация с выбросами твердых загрязняющих веществ. По данным Комитета по статистике, общий объем выбросов твердых загрязняющих веществ с 2007 по 2017 год сократился с 17,3 тыс. до 10,6 тыс. тонн. Власти города привлекают партнеров, которые инвестируют в улучшение перерабатывающих заводов, находящихся в Астане. В ближайшие два года планируется запустить завод по переработке органических отходов с уровнем переработки до 75%.

Компании и Рынки

WWW.KURSIV.KZ

№ 26 (750), ЧЕТВЕРГ, 5 ИЮЛЯ 2018 г.

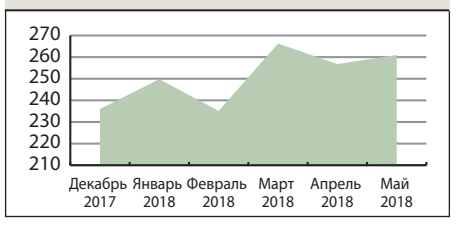
РЕГИОНЫ/ВКО: ДВОРОВАЯ ПЕРЕДЕЛКА 10

РЕГИОНЫ/ВКО: МЯСНОЙ ПОТЕНЦИАЛ ВОСТОКА 11

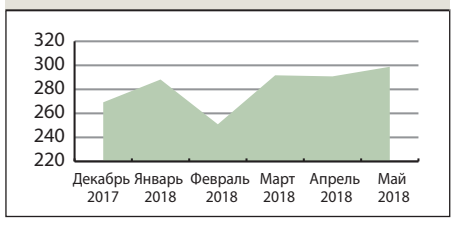
РЕГИОНЫ/ВКО: ПАЦИЕНТ СКОРЕЕ ЖИВ... 11

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ: ИГРА В ЛИМБО 12

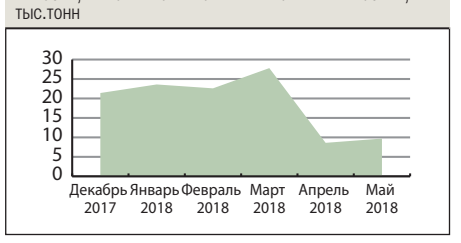
Кокс и полукокс; уголь ретортный, тыс. тонн



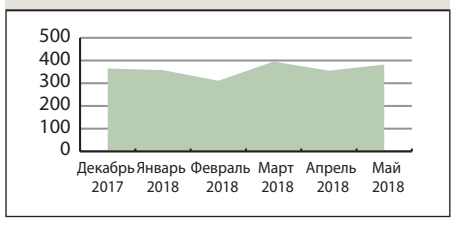
Бензин, в том числе авиационный, тыс. тонн



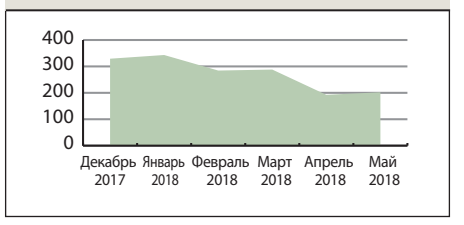
Керосин, включая топливо реактивное типа керосина, тыс.тонн



Газойли (топливо дизельное), тыс.тонн



Мазут топочный, тыс.тонн



Казахстан зальет ЦА бензином

Времена дефицита ГСМ в нефтяном Казахстане уходят в прошлое. Теперь на повестке дня новый тренд – профицит бензина. Отечественные НПЗ планируют подвинуть на рынках Центральной Азии крупнейших поставщиков топлива – российские компании.

Жанболат МАМЫШЕВ

Уже в этом году Казахстан намерен начать экспорт ГСМ в соседние страны. «Мы думаем, что, начиная с осени этого года, мы сможем спокойно экспортировать нашу продукцию, прежде всего, в близлежащие страны – это Кыргызстан, Узбекистан, Таджикистан… Общий объем, который мы можем вывезти к концу года, составляет порядка 300–400 тыс. тонн», – сказал заместитель председателя правления по транспортировке, переработке и маркетингу нефти АО «НК «КазМунайГаз» **Данияр Тиесов** на конференции «Argus Нефтегазовый рынок Казахстана и Центральной Азии 2018».

По его словам, казахстанская продукция будет дешевле на центрально-азиатских рынках по сравнению с российской в связи с более низкой стоимостью транспортировки. На следующий год, если объемы загрузки заводов будут соответствовать заявленным планам, на экспорт может быть поставлено порядка 1–1,2 млн тонн топлива.

Уже сегодня, когда полностью модернизированы пока два НПЗ (Шымкентский НПЗ должен завершить модернизацию в августе), в Казахстане сформировались большие запасы топлива отечественного производства. Республика полностью покрывает внутренние потребности в бензине и дизтопливе. Именно поэтому в последнее время министр энергетики **Канат Бозумбаев** неоднократно поднимал вопрос о введении временного запрета на ввоз в Казахстан российских ГСМ.

По словам экспертов, казахстанская продукция будет дешевле на центрально-азиатских рынках, по сравнению с российской, в связи с более низкой стоимостью транспортировки. Фото: Shutterstock.com

По его мнению, данная мера обеспечит монополию на собственном рынке, даст возможность распродать скопившиеся остатки на нефтебазах и загрузить отечественные НПЗ. В 2019 году все три казахстанских НПЗ смогут работать на полную мощность, увеличив переработку с 14,5 до 18 млн тонн сырья в год при сбалансированной загрузке всех технологических установок.

Модернизация позволит выйти на выпуск качественной продукции, отвечающей стандартам К-4, К-5 (аналоги Евро-4 и Евро-5) по сравнению с К-2 и К-3 ранее. В новых стандартах имеются ограничения по предельному содержанию ароматических углеводородов в конечном продукте. При этом сами ароматические углеводороды станут ценным сырьем для развития отечественной нефтехимии.

Так, Атырауский НПЗ после завершившейся модернизации может уже работать по так называемому нефтехимическому варианту, когда идет максимизация выпуска параксилолов и бензолов. Параксилолов НПЗ сможет производить 497 тыс. тонн в год – это самая крупная установка на территории бывшего СССР. Также Атырауский НПЗ будет выпускать только светлые нефтепродукты, обнулив выпуск вакуумного газойля, печного топлива и значительно снизив выпуск мазута – с 2 млн тонн до 490 тыс. тонн в год. При этом Атырауский НПЗ готов отказаться от производства Аи-92 в пользу Аи-95, 98.

«Однако ситуация по внутреннему рынку такова, что есть большая потребность в Аи-92, поэтому мы не форсируем… За последние три месяца мы в разы увеличили производство Аи-95 на всех наших НПЗ. На сегодняшний момент практически все регионы залиты Аи-95 и мы хотим стимулировать рост потребления этого продукта и постепенно рассматриваем переход полностью на производство Аи-95 и Аи-98», – сказал Данияр Тиесов.

В связи с этим он прогнозирует относительную стабильность розничных цен на бензин в стране – даже несмотря на рост нефтяных котировок в мире. А вот розничные цены на дизельное топливо в Казахстане в ближайшее время вырастут, хотя республика полностью покрывает внутренние потребности. Но для этого роста есть другие причины, считает Данияр Тиесов.

«Это связано, во-первых, с повышенным акцизом в этот период, это автоматически добавляется к цене продукта. Плюс по дизелю все равно очень большая разница с сопредельными странами по цене с нами, что существенно влияет на картину спроса на дизельное топливо», – сказал он.

Чтобы ограничить рост цен только налоговыми или технологическими причинами, Данияр Тиесов предложил перейти на биржевую торговлю нефтепродуктами. Это позволит исключить излишние посреднические звенья в пути бензина от НПЗ до АЗС и обеспечить прозрачность ценообразования.

«На сегодняшний момент, когда мы профицитны по видам продукции, есть все основания, чтобы в стране продавались продукты через биржу, а издержки вывозились в сопредельные страны. В нашем понимании это будет понятный механизм для всех: и для госорганов, и для фискальных органов, и для участников рынка, и для потребителей. Все будет прозрачно», – резюмировал он.

В борьбе за потребителя

Более 200 товаропроизводителей в сфере пищевой, машиностроительной, химической, легкой промышленности и строительной индустрии Шымкента и Туркестанской области приняли участие в региональном конкурсе-выставке «Лучший товар Казахстана». Победители отправятся в Астану, чтобы добиваться признания уже на республиканском уровне.

Ирина ГАЛУШКО, Шымкент

Поддержка местных товаропроизводителей, активизация их деятельности по выпуску высококачественной и конкурентоспособной продукции, продвижение их товара как внутри страны, так и за ее пределами – основная цель конкурса, инициированного главой государства еще в 2006 году. Традиционно в конкурсе участвуют компании, работающие на рынке более трех лет и внедрившие на производстве международные стандарты систем менеджмента, охраны окружающей среды и профессиональной безопасности, стандарты социальной ответственности и другие.

Качество производимой продукции является одним из главных критериев оценки деятельности предприятия. Кроме того, учитываются и объемы товара, потребляемого на внутреннем рынке, как показатель востребованности качественной продукции. Имеет значение и своего рода эксклюзивность товара, когда завод или фабрика производят продукцию, не имеющую аналогов в Казахстане.

Конкурс проводится по трем номинациям: «Лучшие товары производственного назначения», «Лучшие товары для населения» и «Лучшие продовольственные товары». Лучших из лучших отбирает специальная экспертная группа. Лауреат премии получает право в течение четырех лет использовать эмблему конкурса в рекламе собственной продукции, что повышает ее конкурентоспособность на рынке.

По итогам шымкентского конкурса в номинации «Лучший товар производственного назначения» среди субъектов крупного бизнеса лидировало мебельное предприятие Megasmart. В этой же номинации были отмечены средние и малые предприятия. Это ТОО Dala-Construction, выпускающее железобетонные изделия, и завод по выпуску медицинских изделий «Экофарм».

В номинации «Лучшие товары для населения» уверенную победу одержали: фабрика «Азала Текстиль», туркестанская мебельная фабрика Grand Mix и ИП «Байтемирова», выпускающее пластмассовые игрушки.

В номинации «Лучшие товары продовольственного назначения» лидерами были признаны ТОО «Барыс-2007», выпускающее макаронные изделия, кондитерская «Мадлен», имеющая развитую сеть по всему Казахстану, и ТОО «Арсенал-Сад», которое делает соки из фруктов, выращенных в собственных садах.

«Победа в конкурсах «Лучший товар Казахстана» и «Алтын Сапа» – это первую очередь признание на уровне республики, – говорит управляющий директор по организации конкурсов НПП РК «Атамекен» Салтанат Абдикаримова. – Знак победителя, который потом может использовать предприятие, повышает доверие к продукту, помогает производителю уверенней чувствовать себя на рынке. Кроме того, победа дает право участия в конкурсе стран СНГ».

Обрушит ли француз строительный рынок Казахстана?

Начиная с декабря прошлого года, когда только открылась площадка «Леруа Мерлен Студио», казахстанский рынок строительных материалов и товаров несколько оживился. Полгода достаточный срок, чтобы казахстанские компании присмотрелись к конкуренту, а новый игрок прощупал рынок. Мы решили побеседовать с крупными игроками рынка и «новичком», чтобы узнать, как они рассматривают перспективу работы на одной территории.

Анна ШАПОВАЛОВА

Выиграет конечный потребитель

Игорь ВАСИЛЮК, директор по развитию ГК «Меломан»

«Открытие еще одного современного полноценного торгового центра формата DIY положительно отразится на повышении качества обслуживания, ассортимента и качества товаров, продолжится сокращение открытых необустроенных рынков, увеличится количество прозрачных продаж и, соответственно, повысятся налоговые отчисления от этого сегмента рынка. Если продукты питания, одежду, бытовую технику покупатели уже давно привыкли приобретать в торговых центрах, то на рынке строительно-отделочных материалов, товаров для дома мы как раз находимся в активной фазе развития. Мы всегда придерживаемся принципа здоровой конкуренции и появление еще одного сильного игрока для нас, в первую очередь, признак развития рынка», – отметил директор по развитию ГК «Меломан» **Игорь Василюк**.

В сети строительных магазинов «12 месяцев» придерживаются примерно той же позиции: здоровая конкуренция пойдет только на пользу.

«В выходе на казахстанский рынок компании «Леруа Мерлен» мы видим, в основном, положительные моменты. На рынке усилится честная конкуренция, от которой выиграют в конечном счете потребители. Даже уже сейчас у нас идет взаимный обмен опытом – что-то они «подсматривают» у нас, чему-то учимся мы. К тому же, новый магазин «оттянет» на себя часть потребителей из нижней части города – в итоге люди получат хороший сервис, не будет переизбытка в других строительных магазинах. Из тех, кто может пострадать – это торговцы на ближайшем строительном рынке, поскольку они не смогут обеспечить такой же уровень сервиса, как большой магазин. Что же касается крупных ритейлеров, то не думаю, что будут какие-то кардинальные изменения. Тем более, что ассортимент очень похож, во многом у нас позиции намного обширнее, поставщики примерно одни и те же», – отметил начальник отдела продаж сети магазинов «12 месяцев» **Алексей Иванов**.

Демпингеры не во благо

Генеральный директор компании Bulak **Ербол Ахметжанов** считает, что для местных компаний выход нового игрока на рынок не столь безоблачен.

Ербол АХМЕТЖАНОВ, Генеральный директор компании Bulak

«Эта компания – известный демпингер. Что они сделали в России? Они заходят на рынок, опускают цены ниже рыночных, работают в минус какое-то время, чтобы завлечь клиентский поток. Со временем цены поднимают. Такой «провал» в ценах создает у потребителя некую иллюзию, что в «Леруа» все будет дешево. Но главная их задача – забрать хорошую долю клиентов от наших устоявшихся рынков, базаров, магазинов», – комментирует г-н Ахметжанов.

Так же, по его словам, могут нарушиться и устоявшиеся логистические цепи.

«С нами, как с дистрибьютерами и логистами, они разговоры оставили на потом. Пока они тестируют, во сколько им обходится привозить какие-то позиции из России, Европы, Китая и Турции. Пока они смотрят, насколько мы можем этому предложению соответствовать, там тоже происходит «отжимание» позиций. Если мы дальше работаем и поставляем им товары, то для нас ситуация не слишком меняется, но мы прекрасно понимаем, что в дальнейшем нас будут сильно «зажимать» по доходу», – считает Ербол Ахметжанов.

Раз приходят игроки, место на рынке есть

По мнению коммерческого директора супермаркета строительных материалов BAUMARKT **Романа Сорокина**, появление французской компании говорит о том, что на рынке недостаточно предложений и, значит, есть куда расти. Но говорить о «Леруа Мерлен» как о бюджетном маркете, считает он, не совсем корректно.

«Это мировой игрок с очень агрессивной маркетинговой стратегией. Компания с обширной сетью магазинов в десятке стран может позволить себе работать

Романа СОРОКИН, коммерческий директор супермаркета строительных материалов BAUMARKT

первое время на нашем, новом для них рынке, в минус, демпингуя и выживая местных игроков. Когда происходит банкротство ряда локальных компаний, тогда «Леруа Мерлен» начинает выравнивать и поднимать цены. Говорить о том, что это бюджетный маркет, не совсем правильно. Зачастую бюджетными являются лишь некоторые товары, на которые и направлен маркетинг, все остальные продукты имеют определенную маржу. Что касается качества товаров, то их уровень – бюджетный и средний сегмент. За ценой и всей красивой маркетинговой компанией лежит не совсем качественный продукт. Про их собственные заводы-изготовители тоже не совсем правильно говорить, потому что продукцию мы берем на одних заводах, только мы ее поставляем под заводской маркой, а они доплачивают за выпуск товара под собственным брендом», – считает Роман Сорокин.

Как видит рынок «Леруа Мерлен»?

На вопросы **«Къ»** ответил директор магазина «Леруа Мерлен Алматы» **Карен Нерсесян**.

Карен НЕРСЕСЯН, директор магазина «Леруа Мерлен Алматы»

– Как выход на рынок такого крупного игрока может повлиять на ценообразование?

– Обычная практика всех городов, куда мы входим – цены на строительные и отделочные материалы падают примерно на 15%. Мы видим, что это уже начало происходить и в Алматы. У наших конкурентов цены поползли вниз, на строительных базарах сложнее отследить, потому что там нет фиксированных цен, но наши клиенты говорят, что товары и на рынках постепенно становятся дешевле. В этом тоже наша социальная роль.

– Как ваш приход отразится на казахстанском мелком и среднем бизнесе? Есть ли прогнозы, как много представителей уйдет с рынка (по аналогии с другими странами)?

– Какой-то определенной статистики нет. Клиент сам выбирает, где он будет совершать покупки. Мы за честную, открытую и прозрачную конкуренцию. Тут у нас есть определенного рода сложности – базары. Ведь по сути базар – это огромное количество мелких ИП, которые зачастую не платят налоги, при этом и цена на товар не прозрачная. Мы приветствуем открытие магазина OBI, но где покупать – решает только клиент. Мы конкурируем с крупными торговыми сетями. Есть опыт, когда локальные местные сети трансформировали свой бизнес либо меняли вектор развития, стратегию и товарное предложение, чтобы они не пересекались с нашими.

– Какую долю казахстанского рынка вы планируете занять? Какие результаты уже есть за полгода работы?

– На всех рынках, где представлена компания «Леруа Мерлен», она занимает около 30%. На такую же долю мы претендуем здесь. В Казахстане огромная доля рынка – теневая. И мы можем базироваться только на каких-то официальных данных, но они далеки от реальных.

– Удалось ли выстроить отношения с местными производителями?

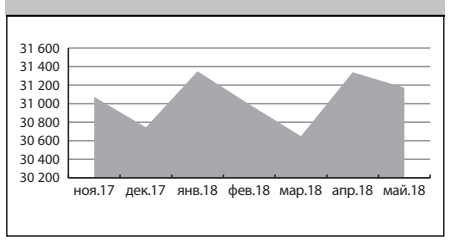
– На сегодня у нас есть 42 казахстанских поставщика. Это примерно 10% от ассортимента магазина. Они работают в разных нишах – товар равномерно распределяется по всему магазину. Работу планируем продолжать и дальше – наша задача, чтобы через несколько лет доля казахстанских поставщиков достигла минимум 30%.

– Кого видите основными конкурентами?

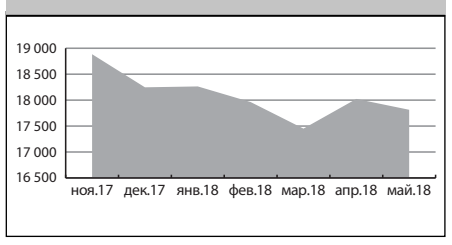
– Наши основные конкуренты – DIY магазины «12 месяцев», «Комфорт». Безусловно, будем отслеживать, что происходит и на базарах. У клиентов еще остался стереотип – на базаре дешево, в магазине дорого. Мы сделаем все, чтобы этот стереотип развенчать.

БАНКИ И ФИНАНСЫ

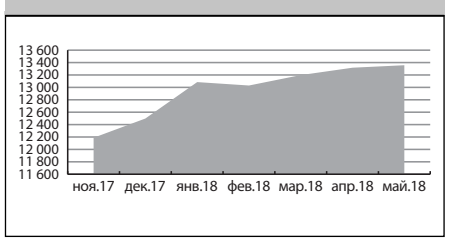
Валовые международные резервы



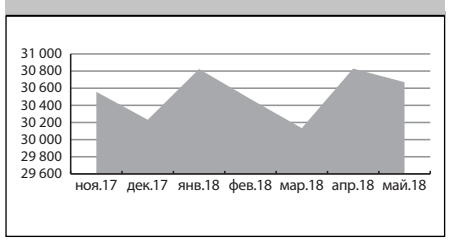
Активы в СКВ



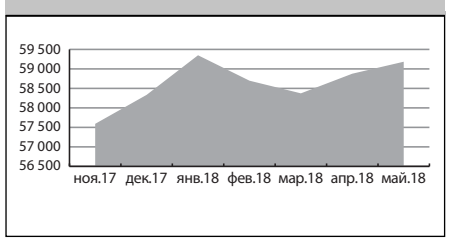
Золото



Чистые международные резервы



Активы Национального фонда РК



DSFK не будет ввязываться в информационную войну

19 июня специализированный межрайонный экономический суд Алматы признал единственного акционера Alma TV компанию Asset Invest банкротом и принял решение о ликвидации данной структуры. Позже Alma TV заявила о том, что акционер будет оспаривать решение суда, вынесенное в пользу кредитора ТОО «Специальная финансовая компания DSFK». «Къ» встретился с председателем правления DSFK Мади Мамбетовым, который прокомментировал сложившуюся ситуацию.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

М. Мамбетов: «DSFK надеется, что в ходе дальнейшей процедуры банкротства задолженность перед ней со стороны ТОО Asset Invest будет хотя бы частично погашена за счет реализации имущества должника». Фото: Олег СПИВАК

– Расскажите, что происходит между компанией, которую вы возглавляете, и Alma TV.

– Еще зимой нам были переданы сомнительные активы Bank RBK. Таким образом DSFK стала кредитором ТОО Asset Invest – единственного акционера АО «АлмаТел Казахстан» с торговой маркой Alma TV. Передача всего портфеля проблемных кредитов осуществлена по согласованию с Национальным банком РК, которым был утвержден наш проспект выпуска облигаций с приложением к нему договора уступки прав требования от Bank RBK.

Сумма задолженности ТОО Asset Invest составляет около 22 млрд тенге, и задолженность эта не обслуживается около полугода. С момента получения данного актива наши специалисты неоднократно обращались в ТОО Asset Invest. Компании предлагались различные варианты реструктуризации с облегчением условий возврата кредита, но с февраля Asset Invest ни разу не совершила выплату по займу. Несмотря на неоднократные запросы, должник не смог предоставить план погашения и показать источники дохода, а также неоднократно нарушал различные обязательства по кредитному соглашению, игнорируя все наши предложения. Вследствие сложившейся ситуации и с учетом всех нарушений в марте был объявлен дефолт этому заемщику, а сумма кредита была предъявлена к полному погашению.

– Однако оплат от должника не поступало?

– Да, не поступало, так же как и какой-либо информации, свидетельствующей о том, что Asset Invest в состоянии и намерена погасить задолженность, а также располагает реальными возможностями для этого. Должнику было предоставлено время для возврата к обслуживанию займа, однако в ответ DSFK были получены лишь совершенно нереалистичные, граничащие с провокационными, предложения. Например, о рассрочке на следующие 11 лет, о полном списании процентов по займу, о неприемлемых дисконтах и так далее. Учитывая, что должник не предлагал никакого дополнительного залогового обеспечения, соглашаться на эти предложения было бы совершенно немыслимо для любого разумного кредитора. Тем более важно помнить, что денежные средства, которые взыскивает наша компания с бывших должников Bank RBK, направляются на выплаты держателям облигаций. Напомню, это компании квазигосударственного сектора и Национальный банк РК.

В соответствии с располагаемой нами информацией, ТОО Asset Invest не осуществляет никакой финансово-хозяйственной деятельности, последние три года не имеет дохода, как и реального прогноза его получения.

– Но компания утверждает, что у нее есть активы…

– Единственным активом ТОО Asset Invest являются акции АО «АлмаТел Казахстан», 80% которых находятся в залоге у DSFK. По данным из открытых источников, сам актив несет убытки и не способен в обозримое время обеспечить получение ТОО Asset Invest необходимого дохода для обслуживания задолженности. Кроме того, стоимость самого актива, согласно выводам независимой оценки, недостаточна для удовлетворения существующих обязательств. С учетом перечисленных факторов мы обратились с иском в суд для признания компании ТОО Asset Invest банкротом. Вы сами знаете, что суд это исковое заявление удовлетворил. DSFK надеется, что в ходе дальнейшей процедуры банкротства задолженность перед ней со стороны ТОО Asset Invest будет хотя бы частично погашена за счет реализации имущества должника.

Мы намерены работать с этим и с другими должниками только в правовом поле, открыты к диалогу и конструктивным предложениям.

– Ваши оппоненты не скупятся на обвинения…

– В своей деятельности по поиску и возврату активов DSFK руководствуется принципами строгого соблюдения законодательства и всех принятых для таких случаев юридических процедур. Разумеется, мы знакомы с «громкими» заявлениями отдельных заинтересованных лиц по данному процессу и считаем, что цель этих заявлений – оказание давления на следствие и общественное мнение. DSFK не намерена ввязываться в информационную войну и продолжит решать поставленные перед компанией задачи исключительно в правовом поле.

– Так что будет с Alma TV после признания банкротства?

– Дальнейшее развитие и исход процедуры банкротства зависят от действий банкротного управляющего и решений кредиторов. Процедура банкротства установлена законом и направлена на удовлетворение требований кредиторов из конкурсной массы, то есть за счет имущества должника. Что же касается влияния этого процесса на работу телекоммуникационного оператора, то банкротство Asset Invest не должно отразиться на деятельности Alma TV, которая является самостоятельной компанией.

Успех и показатели компании зависят лишь от решений, принимаемых менеджментом и советом директоров Alma TV.

В заключение я бы хотел еще раз подчеркнуть один важный момент, который наилучшим образом иллюстрирует наши цели, планы и мотивы. Все средства, которые DSFK получает в результате работы по возврату портфеля проблемных активов, с которым мы работаем, направляются на выплату держателям облигаций компании – квазигосударственным компаниям и Национальному банку Республики Казахстан. Таким образом, своей ежедневной работой, принципиальным и последовательным отстаиванием своей позиции мы прежде всего отстаиваем интересы компаний квазигосударственного сектора – держателей облигаций.

Информационная справка

ТОО «Специальная финансовая компания DSFK» была создана 7 ноября 2017 года согласно многостороннему Рамочному соглашению между Правительством РК, Национальным банком РК, АО «ФНБ «Самрук-Казына», НУХ «Байтерек», НУХ «КазАгро», Bank RBK и Группой компаний «Казахмыс».

В конце декабря 2017 года Bank RBK передал DSFK сомнительные активы на сумму 603 млрд тенге, а также обязательства перед квазигосударственными компаниями и Нацбанком на сумму 335 млрд тенге. В свою очередь DSFK выпустила облигации на сумму 335 млрд тенге, которые были выкуплены квазигосударственными компаниями и Нацбанком. В апреле 2018 DSFK досрочно выкупила облигации на сумму 1,2 млрд тенге, осуществив первое погашение перед держателями облигаций в рамках своей деятельности по возврату кредитов, входивших в состав сомнительного портфеля, переданного из АО Bank RBK. Следующий досрочный выкуп облигаций на сумму около 1 млрд тенге запланирован на III квартал текущего года.

Наследство шахматиста

<< 1

После чего 1 сентября 2010 года БТА Банк сообщил об успешном завершении процесса реструктуризации своих финансовых обязательств на сумму $16,65 млрд перед кредиторами, в рамках которой аннулировал все свои ранее выпущенные облигации и иные обязательства и взамен выплатил кредиторам $945 млн, а также выпустил новые долговые ценные бумаги: облигации на восстановление на сумму $5,2 млрд, старшие облигации на сумму $2,3 млрд, специальные долговые инструменты с дисконтом (OID) на сумму $429 млн и субординированные облигации на сумму $773 млн – и заключил Соглашение по возобновляемой кредитной линии по торговому финансированию на сумму $698 млн.

В результате реструктуризации размер финансовой задолженности банка снизился с $16,65 до 4,2 млрд с одновременным продлением периода погашения этой задолженности с 8 до 20 лет. В уставный капитал банка были конвертированы облигации на сумму $4,6 млрд. При этом внутренние и внешние кредиторы стали акционерами банка, которые в совокупности владеют 18,5% его акционерного капитала. Основным акционером БТА остался Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына», доля которого увеличилась до 81,48% от акционерного капитала банка также в результате конвертации облигаций в простые акции финансового института. Миноритарным акционерам, в свою очередь, в совокупности принадлежат 0,02% акций банка.

Как раз в тот период международные инвесторы, видя активные эмиссии, постарались вложиться в рыночные инструменты БТА. В их числе и были те, кто судится с АО «БТА» в Нью-Йорке. В результате 16 августа 2013 года в Окружной суд США Южного округа Нью-Йорка подан иск против банка от имени Atlantica Holdings, Inc, Baltica Investment Holding, Inc, Blu Funds Inc, **Аллана Киблиски**, **Энтони Киблиски** и **Жака Гликсберга**. Истцы заявляют, что приобрели субординированные облигации банка, будучи введенными в заблуждение, на основании недостоверной либо неполной информации в отношении фактов, которые привели к ухудшению финансового состояния эмитента, реструктуризации 2012 года, что, в свою очередь, повлекло обесценение приобретенных субординированных облигаций и, соответственно, убытки для истцов. Кстати, по сообщениям в СМИ, общая сумма инвестиций составила более $109 млн. Инвесторы ссылаются на закон США 1934 года «Об обороте ценных бумаг», предусматривающий защиту интересов кредиторов, и просят суд присудить все убытки и средства защиты, предусмотренные в законе, в размере, который будет установлен в судебном процессе. Свои требования инвесторы мотивируют тем, что банк, по их мнению, нарушил положения данного закона, «запрещающие осуществление любого ложного утверждения существенного факта или упущение любого существенного факта, необходимого для того, чтобы сделать осуществленные ранее заявления не вводящими в заблуждение, в связи с покупкой или продажей любой ценной бумаги».

Как говорит представитель БТА г-н Шамсутдинов, банк намерен доказать, что соответствующие презентации по реструктуризации 2010 и 2012 годов не включали какие-либо ненадлежащие заявления или упущения, а также намерен доказать, что падение стоимости субординированных облигаций не имело отношения к «упущениям» со стороны банка.

История с географией

Если же смотреть в глубь проблемы, то необходимость реструктуризации возникла по итогам работы прежнего руководства АО «БТА Банк», развернувшего свою деятельность во многих странах мира.

На сегодняшний день АО «БТА Банк» удалось вернуть активы на сумму более $1 млрд в виде дорогостоящей недвижимости. География судебных процессов включает Казахстан, Кыргызстан, Беларусь, Украину, Россию, Великобританию и США. Некоторые из них длятся до сих пор. Общая сумма иска к **Мухтару Аблязову** составляет $4,8 млрд.

По словам руководителя пресс-службы банка, активы, которые возвращаются, находятся на счетах компании. И они, как правило, идут на расходы, на финансирование текущей деятельности. Ряд проектов требует дофинансирования, проведения предпродажной подготовки.

«Процесс возврата активов достаточно сложный и продолжительный, – поясняет Эльдар Шамсутдинов. – Мы даже не можем сказать, когда это закончится. При этом самое главное – обнаружить активы. Они оформлены на третьих-четвертых лиц и выведены через сложную структуру офшоров».

Параллельно идет работа по привлечению к ответственности бывших топ-менеджеров АО «БТА Банк». Так, по приговору СМУС (Специализированный межрайонный суд по уголовным делам г. Алматы) от 7 июня 2017 года осуждены к лишению свободы заочно Мухтар Аблязов (в настоящее время находится в розыске), а также условно осуждены **Жаксылык Жаримбетов**, **Кайрат Садыков**, **Садуакас Мамеш**. Остальные бывшие топ-менеджеры АО «БТА Банк»: **Роман Солодченко**, **Анатолий Погорелов**, **Валерий Налобин**, **Асылмурат Рамазанов** – в настоящее время находятся в розыске. Окончательное процессуальное решение в отношении этих лиц будет принято по результатам досудебного расследования.

Два океана

Все возвращаемые активы БТА перечислять нет смысла. В основном это квартиры и дома в Великобритании, а также в центре Нью-Йорка (на $500 млн), принадлежавшие связанным с Аблязовым компаниям. Но некоторые активы довольно интересны как сами по себе, так и в плане их собственной биографии.

Так, сравнительно недавно Кыргызстан и БТА Банк разрешили спор на $75 млн. В 2011 году БТА Банк предъявил Кыргызстану иск в международный инвестиционный арбитраж, администрируемый постоянным судом в Гааге, о якобы незаконных действиях правительства соседней страны и других лиц, которые, как утверждалось БТА Банком, состояли в незаконной экспроприации 71% акций истца в дочернем банке БТА Банка в Кыргызстане. В марте 2018 года стороны договорились окончательно урегулировать данный спор мирным путем, и арбитражное производство было прекращено.

Также недавно стало известно, что Высокий суд Гонконга принял решение о возвращении БТА Банку права на развитие порта в Китае, которое ранее было заморожено. Речь идет о предприятии, созданном для строительства причального сооружения в порту Тьешанганг в Бэйхае (провинция Гуанси, Китай). Kazoil-Astana Group была зарегистрирована в Гонконге в 2001 году. Компания получила значительный кредит по решению Мухтара Аблязова. В итоге долг компании составил $32 млн. БТА возвращены земельный участок, лицензия и разрешение на строительство морского порта и всех инфраструктурных объектов. Оценочная стоимость составляет $10–15 млн. В рамках дальнейшей работы по возврату актива БТА планирует организовать проведение оценки состояния, доработать юридическую документацию для актива и начать поиски инвестора.

Кроме того, новая команда БТА Банка в 2017 году добилась в Высоком суде Лондона замораживания имущества Аблязова на $4,5 млрд и приступила к судебным разбирательствам за возврат выведенных активов. Самым известным из возвращенных российских активов является московский долгострой на площади Павелецкого вокзала – торговый центр, который компания Аблязова начала строить в 2008 году.

Также к знаковым активам в Москве, которых касаются судебные решения по искам БТА Банка, относится башня «Евразия» в деловом центре «Москва-Сити». По решению лондонского суда собственник MosCityGroup **Павел Фукс** должен выплатить БТА Банку $55 млн за выкупленную в 2009 году у Аблязова долю в башне «Евразия». Фукс не достроил объект – после покупки доли Аблязова стройка была заморожена. В 2013 году 75% в проекте купила «Нафта Москва» **Сулеймана Керимова**, а спустя три года всю башню, включая долю Фукса, получили структуры, подконтрольные группе ВТБ. 13 марта 2018 года Международный арбитражный суд Лондона удовлетворил иск одной из структур казахстанского БТА Банка – Handcart – о взыскании $55 млн с собственника российской компании MosCityGroup Павла Фукса.

Российские активы БТА: логистические парки в Екатеринбурге, Санкт-Петербурге, Новосибирске общей площадью 400 тыс. кв. м. Ранее данные активы принадлежали группе «Евразия» и были незаконно выведены из БТА Банка Мухтаром Аблязовым. Также на баланс БТА перешли такие девелоперские проекты, как площадка под торгцентр на Павелецкой площади, океанариум на Поклонной горе, бизнес-центр «1812», почти 2,2 тыс. га в Домодедовском районе Подмосковья и 400 га в Новой Москве, ближе к Калуге.

К слову, сейчас ведется работа по реализации прав требований на крупнейший логистический парк «Биек тау» в Татарстане, который в настоящее время находится в собственности Внешэкономбанка.

А как у нас?

В настоящее время в Казахстане у БТА нет филиалов, работает головной офис, в состав которого входят юридический департамент, департамент по возврату и развитию активов. БТА отказался от банковской лицензии.

За пределами Казахстана у БТА остался банковский бизнес в Украине, Кыргызстане и Беларуси. В этих странах работают три банка с общим объемом активов $200–300 млн. Поскольку украинский актив показывает большие убытки и риски, в этой стране также планируется сдать лицензию. Кроме того, среди украинских активов, которые удалось вернуть, торгцентр, ряд бизнес-центров, ведется работа по возврату фармпроизводства в Борисполе.

Сегодня на балансе БТА: очищенные активы более чем на $1 млрд, требования к другим лицам – на $3,5 млрд. И, как сообщают в АО «БТА Банк», у акционерного общества нет финансовых обязательств перед третьими лицами. Что же касается обязательств БТА перед вкладчиками, оценивавшихся в $3 млрд, то все они перешли в Казком, который совместно с правительством Казахстана и Национальным банком РК занимается урегулированием этих проблем.

Есть стабилизец, как и было сказано

На пресс-конференции в Алматы председатель Национального банка РК прокомментировал волатильность на валютном рынке Казахстана. Как известно, на этой неделе тенге упал до самой низшей точки за последние 9 месяцев.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

«Происходит волатильность обменного курса тенге. Мы неоднократно говорили, что тенге зависит от множества факторов – внутренних и внешних. К внутренним мы относим спрос на иностранную валюту населения и предприятий, особенности платежного баланса. Платежный баланс: мы вышли из зоны дефицита и находимся в зоне баланса по внешнеторговым операциям, внутренних дисбалансов нет. Однако внешние факторы не демонстрируют устойчивость. Вы видите, что происходит на рынках развивающихся стран – ослабление валют. Тенге является валютой развивающейся страны и реагирует на колебания мировых валют», – объяснил **Данияр Акишев**.

При этом он отметил, что цены на основные товары отечественного экспорта находятся на высоком уровне. «Тенге будет подвержен волатильности в зависимости от внешних факторов, но надо помнить, что нефть находится на устойчивом уровне, и поэтому мы не видим оснований для беспокойства. Курс тенге может как ослабевать, так и укрепляться. Те, кто хочет заработать на колебаниях, могут проиграть», – предупредил главный банкир страны.

Напомним, в октябре прошлого года стоимость доллара в Казахстане доходила до 345 тенге (06.10.2017), но уже в ноябре курс выровнялся на уровне 330 тенге за доллар.

«Если нужна валюта для поездок за границу или для осуществления внешнеэкономической деятельности, то, конечно, стоит покупать. Кто не собирается за рубеж, самый хороший совет – не покупать валюту. Повторю, у нас устойчивый платежный баланс», – подчеркнул Данияр Акишев.

Анализ волатильности тенге после перехода на режим свободно плавающего обменного курса показывает тренд ежегодного снижения колебаний с почти 15% в 2016 до 6,9% в 2017 году и 6,7% в текущем году. Это свидетельствует о стабилизации процесса рыночного формирования курса тенге при нулевых интервенциях Национального банка на валютном рынке за последние 7 месяцев.

В заключение спича глава НБ РК отметил, что в прошлом месяце «Нацбанк на валютном рынке страны не присутствовал».

Кто умеет дарить, тот умеет жить

Благодаря проекту «Регионы в дар Астане» в столице Казахстана появятся 10 новых объектов социального назначения

Подорожавший подарок

В начале недели президент Казахстана Нурсултан Назарбаев посетил в столице новый детский сад Almaty balabaqshasy. Его подарил к юбилею столицы республики акимат Алматы. Что характерно, с декабря прошлого года, когда прошел конкурс на закупку услуг строительства детсада, его сумма была несколько ниже объявленной в итоге на 113 млн тенге. Изменился с тех пор и застройщик.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ, Алматы

Проект строительства детского сада, находящегося по улице Алматы на левом берегу столицы РК, стал довольно щедрым подарком: детсад на 240 мест обойдется бюджету южной столицы в 1,084 млрд тенге.

Сайт Акорды подробно описал концепцию данного объекта. Almaty balabaqshasy состоит из 12 групп, каждая из которых имеет тематическое название, связанное с городом Алматы. Дизайн интерьера детского сада позволяет детям ознакомиться с известными улицами и проспектами Алматы, приблизиться к истории города. Учреждение рассчитано на 240 мест. Для творчества и отдыха в нем предусмотрены музыкальный зал и детские площадки.

Напомним, что детские сады в Алматы после обретения республикой независимости, если верить сообщениям СМИ, начали строить всего девять лет назад. Тогда садик на 120 человек был построен за счет средств республиканского бюджета и сумма проекта составила 216 млн тенге.

В 2016 году сообщалось, что в Алматы потрачено 7 млрд тенге на строительство 11 детских садов на 2400 мест, причем часть из них – по схеме ГЧП.

Отметим, что в бюджете, рассчитанном на девять месяцев 2017 года, изначально было запланировано потратить на статью «строительство и реконструкция объектов дошкольного воспитания, обучения» 259,9 млн тенге. Однако позже сумма была скорректирована до 3 млрд. Возможно, благодаря этим коррективам и удалось изыскать средства для дорогого подарка.

Что же касается самого подарка Астане от южной столицы, то объявленный в октябре конкурс выиграло в итоге ТОО «Строин» с общей суммой лота 971 млн тенге. Судя по всему, речь идет о карагандинской компании, которую возглавляет бывший начальник департамента казначейства по Карагандинской области **Кумысбек Акишев**, награжденный в 2016 году орденом «Құрмет». Однако в итоге, как мы видим, строительство завершено ТОО «Астанатехкстройэксперт» и за большую сумму.

Скромно, но со вкусом

Костанайская область подарила Астане 21,4 км реконструированной и современно обустроенной велодорожки. При этом для своих жителей сделать что-то подобное никак не соберется.

Жанара АХМЕТ, Костанай

«В Астане идет реконструкция дорожно-тропиночной сети, в частности двух велодорожек. После ремонта одна из них удлинится до 19 км, вторая – до 2,4 км. Будет также сделан 600-метровый тротуар. На эти цели бюджет Костанайской области выделил 582 млн тенге», – рассказала руководитель управления внутренней политики Костанайской области **Зауре Байменова**.

Кстати, в марте на внеочередной сессии областного маслихата, когда распределяли высвободившиеся в бюджете 2 млрд тенге, депутаты на Астану утвердили 375 млн тенге. Позже сумма выросла. Говорят, что деньги не очень большие. Но это как посмотреть. Если в сравнении со стоимостью подарков других областей, то возможно. А если с точки зрения потребностей самого региона, так весьма немалые.

На той же сессии 947 млн тенге выделили на ремонт шести дорог областного и районного значения, на самые что ни на есть насущные нужды. Областному образованию досталось 460 млн тенге: 250 млн – на приобретение и доставку учебников, остальное – на интернет для 514 школ. Широкополосный интернет есть пока только в 244.

Ну а сеть велодорожек в населенных пунктах области – потребность далеко не первоочередная. В Костанае даже намерения кое-какие были обозначены. В прошлом году аким Костанайской области **Архимед Мухамбетов** говорил, что надо на 2018 год заложить в бюджете средства на проектирование и строительство велодорожек по улицам города. Пока слова словами и остаются.

Между тем велосипедистов в областном центре реально становится больше. А еще обидно, что костанайцы, на кусок бюджета которых будут вести здоровый образ жизни столичные жители, не представляют себе, как выглядит их подарок. Нет баннеров с фото шикарных астанинских велодорожек, не говорят региону «спасибо» с уличных LED-экранов веселые люди в роликах с видами Астаны. Хорошо хоть республиканская пресса уже рапортует: **Асет Исекешев** показал президенту подарочные объекты, и велодорожки в том числе. Вроде понравились, потому как новые и оснащены на всем протяжении скамейками, велопарковками, даже Wi-Fi есть и зарядные устройства для телефонов. Костанайцы от таких тоже не отказались бы.

Мост «Атырау көпірі» – от нефтяной столицы

Подарком Астане к 20-летию столицы от Атырауской области стал новый пешеходный мост «Атырау көпірі» через реку Есиль, соединивший левый и правый берег в районе Центрального парка культуры. Стоимость презентованного в канун Дня столицы объекта – 6 млрд тенге. Это средства Атырауского областного бюджета и привлеченных спонсоров.

Тамара СУХОМЛИНОВА, Атырау

Проектно-сметная документация пешеходного моста была разработана акиматом Астаны. Общая длина моста – 313,5 метра, ширина – 10,5 метра. Мост включает шестиметровую пешеходную полосу, трехметровую велодорожку, полосу безопасности шириной 0,5 метра и две полосы по 0,5 метра для устройства перильного ограждения. Для покрытия моста использован литакрил. Мост спроектирован и построен с учетом климатических особенностей столицы, в том числе и ветровой нагрузки. Общий вес конструкции – 1920 тонн.

Особенность моста «Атырау көпірі» – его ажурная оболочка, снаружи, по мнению авторов проекта, напоминающая рыбу, которая, как известно, является символом Атырау. Оболочка изготавливалась на специальном оборудовании и состоит из более чем трех тысяч уникальных лепестков снаружи и внутри, каждый из которых вырезался по отдельности и не имеет повторений. Весит эта декоративная конструкция более 150 тонн.

За несколько дней до официальной презентации мост был испытан на прочность – по нему проехали 12 большегрузных машин общим весом около 200 тонн.

В ходе презентации объекта аким Атырауской области **Нурлан Ногаев** отметил, что новый мост обеспечит связь пешеходных потоков и велосипедной сети парковой зоны и набережной линии правого берега реки Есиль.

Стена Мира

Актюбинский подарок Астане – «Стена мира» – будет открыт 29 августа, в Международный день действий против ядерных испытаний. Архитектурная композиция находится на центральной площади возле Дворца Независимости.

Амина СУЛЕЙМЕНОВА, Актобе

Как рассказали в областном акимате, концепция проекта «Стена Мира» – это метафизическое понимание стены, способной защищать и в то же время объединить народы.

Стоимость актюбинского подарка составляет 1,5 млрд тенге, которые были выделены спонсорами. Проектом предусмотрено сохранение всех существующих элементов благоустройства, пешеходные эспланады и все основные визуальные оси между зданиями. Этим подчеркивается архитектурная преемственность и уважение культурных и исторических ценностей Казахстана и мирового сообщества, отметили в акимате.

Прозрачные панели покрытия крыши-навеса будут иметь встроенную LED-систему, позволяющую транслировать любое цифровое видео, создавая таким образом яркие цветовые динамические изображения большого размера. Также на мемориале будет расположено слово «Мир» на разных языках.

В связи с тем, что в основу проекта заложена идея антиядерного манифеста главы государства **Нурсултана Назарбаева** «Мир. XXI век», ввод в эксплуатацию Стены Мира запланирован на 29 августа 2018 года – Международный день действий против ядерных испытаний. В этот день в 1991 году указом президента Казахстана Нурсултана Назарбаева был официально закрыт Семипалатинский испытательный полигон, что послужило началом процесса отказа страны от одного из крупнейших в мире арсеналов ядерного оружия.

Фонтан за миллиард

Подарок от ВКО Астане на день рождения установили на проспекте Кабанбай батыра. По замыслу архитекторов резервуар для хранения воды находится ниже уровня земли.

Антон СЕРГИЕНКО, Усть-Каменогорск

В центре композиции расположена чаша фонтана – Тай Казан, изготовленная в Шымкенте. Это ручная работа из меди с декоративными элементами. Вода распыляется над поверхностью Тай Казана, создавая видимость чаши с кипящей водой. Высота чаши – 6,5 метра, диаметр – около 8 метров. Стоимость подарка столице – около миллиарда тенге.

«Внешний радиальный периметр фонтана сформирован как «сухой фонтан», относится к «пешеходному» типу, который отличается отсутствием чаши. Вода от струй падает на площадку фонтана и через решетчатый настил попадает в резервуар, расположенный под фонтаном. Принцип действия светомузыкального фонтана предполагает управление изменением высоты водяных струй, формирование постоянно меняющихся водных картин под определенные музыкальные композиции по заданной программе. 9 шкафов управления выполняют автоматический контроль работы форсунок и светодиодных фонарей 12 цветов», – сообщили в акимате Восточно-Казахстанской области.

Для создания водной картины используется 49 насосов AquaVita, из них 40 насосов – для образования напора воды до 30 метров, 3 насоса – для образования струй высотой до 12 метров, 6 насосов – для образования струй высотой до 18 метров. Проектом предусматривается два различных динамических режима работы фонтана.

Первый режим – с набором предварительно заданных музыкальных композиций. В нем можно выбрать для работы одну из нескольких музыкальных композиций, предварительно занесенных в память компьютера, входящего в систему управления фонтаном. Танец водных струй будет происходить по заранее заданной программе под выбранную композицию.

Чаша плоскостного фонтана устроена совсем не так, как резервуар наземного фонтана. Она состоит из серии сообщающихся каналов различной глубины, диаметра и протяженности. Инженерные коммуникации закрыты декоративным решетчатым настилом, создающим неповторимый общий вид фонтанного комплекса, который также укомплектован подсветкой, системой музыкального сопровождения и изменения высоты водяных струй, формирования постоянно меняющихся водяных композиций синхронно со звуком и подсветкой. Принципиальное отличие заключается в том, что изменение высоты струи под изменение звука и подсветки происходит каждой форсункой индивидуально.

«В отличие от традиционного классического вида фонтанов этот обладает целым рядом преимуществ: не требует серьезной консервации на зиму, при которой оборудование демонтируется или закрывается щитами. Также плоскостной фонтан является антивандальным благодаря своей конструкции. В таких фонтанах подводные светильники, водные форсунки и быстроходные клапаны закрыты декоративным решетчатым настилом. Осадки не скапливаются в чаше плоскостного фонтана, а стекают по системе дренажных каналов и откачиваются», – резюмировали в акимате ВКО.

Без фанатизма

Если сравнивать с другими областями страны, Западно-Казахстанская область сделает астанчанам самый скромный подарок – всего за полмиллиарда. Хотя тут и расположено одно из крупнейших в мире Карачаганакское нефтегазоконденсатное месторождение, область сидит на дотациях. Но, как заверяют чиновники, за этот парк западноказахстанцам стыдно не будет.

Алла ЗЛОБИНА, Уральск

Парк в Астане возвели всего за три месяца, строить начали в апреле. Новый объект обошелся местной казне в 480 млн тенге. Сердце парка – памятник легендарной Маншук Маметовой. К пулеметчице стрелковой бригады Калининского фронта у западноказахстанцев особое отношение. Родилась она в Урдинском районе ЗКО и прославила родной край и страну, став первой казашкой, получившей звание Героя Советского Союза. Автор монумента – столичный скульптор **Мурат Мансуров**. На конкурсе, объявленном по всему Казахстану, его проект оказался лучшим.

«Эскиз был одобрен на госкомиссии в Астане, – сообщили **«Къ»** в областном управлении культуры, которое является заказчиком проекта. – Высота памятника – 3,6 метра, постамента – 2,5, общая высота – 6,1. Скульптура отлита из бронзы».

У памятника есть особенность – он не акцентирует внимание на оружии. «Как мы поняли, астанчане не воспринимают откровенную военную тематику. Поэтому скульптура без пулемета (традиционно Маншук изображают рядом с пулеметом. – **«Къ»**), – объяснил заместитель директора государственной инспекции по охране историко-культурного наследия ЗКО **Абзал Байбеков**. – На ее плечи только накинута шинель. Это образ девушки-патриота, девушки-героя. Автор готовил свою работу с похожей на Маншук натурщицы. Даже сшили точную копию шинели того времени».

К слову, тематика патриотизма и защиты Отечества на памятнике Маметовой не заканчивается, а становится логическим завершением, объясняют чиновники. Недалеко от нового сквера установлена скульптура еще одной девушки – Алии Молдагуловой.

Снайпер 54-й стрелковой бригады 2-го Прибалтийского фронта уничтожила 78 немецких солдат и офицеров. Звание Героя Советского Союза получила посмертно. Скульптура Молдагуловой также изготовлена без оружия – без снайперской винтовки. Соединяет два памятника проспект Женис – Победа.

Надо заметить, строительство в Астане целого парка вызвало в Уральске немало споров: стоит ли тратить деньги, если своих проблем невпроворот? К слову, бюджет ЗКО на 2018 год составляет 105,9 млрд тенге. Но страсти затихли, не успев разгореться: подарки других областей оказались куда солиднее.

«Конечно, и полмиллиарда для нас много. Если исходить из того, что мы дотационная область, – прокомментировала **«Къ»** открытие нового парка председатель НПО «Гражданский альянс», член общественного совета ЗКО **Алия Салиева**. – У самих, можно сказать, разруха: дороги нужны и много чего. Но Астана – наша столица, и вкладывать в нее тоже надо. Когда нам дворы и площадки детские строит «Самрук-Казына», мы принимаем это. По госпрограммам помогают строить дома, дороги, больницы, школы. Все это не за счет местного бюджета. По сравнению с этими вложениями 480 млн – копейки».

Что касается самого сквера, то расположен он на 1,5 гектарах земли, на правом берегу реки Ишим, на пересечении проспектов Женис и Богенбай батыра – на месте снесенных двухэтажек времен Советского Союза.

«Сквер отличный, многофункциональный, – рассказал **«Къ»** руководитель областного управления строительства **Арман Уксукбаев**. – Есть площадки для детей, спортивные площадки и даже фонтан и амфитеатр. Тендер выиграла астанинская компания. Могли бы и наши выиграть. Но кто поедет строить в Астану? Это далеко».

Дворовая переделка

В Восточном Казахстане благоустраивают дворы. Работы по программе «Мой двор» начались всего несколько дней назад, но результат уже налицо

С ремонтом повезло не всем

311 дворовым территориям Усть-Каменогорска требуется капитальный ремонт. В этом году в рамках проекта «Мой город» начались работы в 12 дворах, где ремонтом охвачен 31 дом. На эти цели выделено около 900 млн тенге.

Юлия ЧЕРНЯВСКАЯ

В Усть-Каменогорске продолжается реализация программы «Мой двор», в ходе которой планируется провести реконструкцию всех дворов областного центра. Сам глава региона **Даниал Ахметов** контролирует процесс.

«Прошло всего несколько дней с начала этой работы, но я вижу, что она набирает нужные темпы. Я уверен, что все будет завершено в срок – к 1 августа», – говорит г-н Ахметов.

Согласно планам главы региона, к этому сроку в 12 дворах Усть-Каменогорска на смену бурьяну и ржавым качелям придут новенькие аккуратные газоны, лавочки, яркие игровые площадки и места для парковки автомобилей. Реконструкция включит расширение проезда до шести метров, устройство зон отдыха и занятий спортом и другое, уборку аварийных деревьев.

В комплекс работ по благоустройству дворов также включены асфальтобетонное покрытие проезжей части, обновление бордюров и

Масштабно развернулось благоустройство дворовой территории в Усть-Каменогорске. Фото автора

«В течение пяти лет вы должны привести в порядок все дворы Усть-Каменогорска», – заявил он рабочим во время своего посещения двора по улице Севастопольской.

Кстати, двор по этой улице объединяет сразу три дома. На его благоустройство понадобится 98 млн тенге. На эти деньги здесь расширят проезды, установят малые архитектурные формы, площадку для раздельного сбора мусора – пластика и картона, спортивные тренажеры стрит-воркаут, детскую площадку и беседки для отдыха взрослых.

тротуарных плиток. Будет обновлено, а кое-где и впервые налажено, освещение.

По данным исполняющего обязанности акима Усть-Каменогорска **Ольги Булавкиной**, уже готов заказ на детские игровые площадки и малые архитектурные формы. По ее словам, только в Усть-Каменогорске в течение 2018-2020 годов запланирована реконструкция 100 дворовых комплексов. Планируемый срок завершения работ составляет 45 рабочих дней, то есть 1 августа текущего года дворы должны стать красивыми, чистыми и современными.

Мой двор – моя крепость

Из-за отсутствия парковок, машины ставят на детских площадках. Фото автора

Семей стал вторым городом Восточно-Казахстанской области, где с 2018 по 2020 год будет реализовываться областная программа «Мой двор». Первыми в рамках этой программы в порядок приведут 12 дворов в разных микрорайонах Семея на общую сумму 611 млн тенге.

Екатерина ГУЛЯЕВА

Программа «Мой двор» в Семее стартовала, когда в Усть-Каменогорске были отремонтированы и благоустроены сразу несколько внутридворовых территорий многоквартирных домов. Проект получил массу положительных откликов от жителей разных районов и городов ВКО. Поэтому было принято решение привести в порядок и облагородить крупные дворовые территории не только в областном центре, но и в Семее, где проживает свыше 360 тыс. человек.

«В прошлом году отдел жилищной инспекции собрал целый список заявок от КСК и сервисных организаций разных форм собственности на участие в программе «Мой двор». Желающих было так много, что бюджета оказалось недостаточно, чтобы отремонтировать сразу все дворы в многоквартирных домах. Поэтому пришлось провести отбор дворов для реализации первого этапа программы», – пояснила **«Къ»** заместитель руководителя отдела ЖКХ и жилищной инспекции Семея **Светлана Заурбекова**.

По ее словам, этим отбором занималась специально созданная рабочая комиссия, в состав которой вошли специалисты отделов ЖКХ, архитектуры и градостроительства, а также депутатский корпус городского маслихата.

Между тем, еще весной аким города **Ермак Салимов** посетил несколько наиболее перспективных дворов. Его интересовало всё: наличие в КСК кондоминиума и вообще управляющего органа, а также заинтересованность жильцов в благоустройстве своего двора и готовность их вложить свои силы, а, может быть, и средства в приведение дворовой территории в порядок.

«В первую очередь благоустраиваться будут большие по территории дворы, объединяющие сразу несколько многоквартирных домов. Пока в списке благоустройства на 2018 год были обозначены 12 дворовых территорий. По трем из них были объявлены конкурсные процедуры», – говорит Светлана Заурбекова.

Одним из первых благоустраиваться будет дворовая территория ПК «Карла Маркса.KZ», объединяющего дома с улиц Чайжунусова, Момышулы, Уранхаева центральной части города. Также проводится конкурс по благоустройству двора КСК «20 квартал» и ПЖК «Октябрьский». Это сразу четыре дома 35 квартала: с 17-го по 20-й включительно. Третий двор, который будет отремонтирован в первую очередь, расположен на 40 квартале (дома с первого по пятый, входящие в состав КСК «40 квартал 6.1» и КСК «Международный переулок,1»).

Кроме того, в программу «Мой двор» в 2018 году вошли еще 23 дома или 9 дворов. Они расположены на 72, 20 кварталах, в левобережной и центральной частях города.

Не до жиру: дорога в обмен на сосны

До малых городов волна реконструкции дворов пока не докатилась. К примеру, в Зыряновске средств на такие глобальные преобразования в этом году нет. Но жильцам многоэтажек местные власти пообещали, что в будущем первыми право на ремонт получат те дворы, в которых царит идеальный порядок…

Елизавета ХОЛОДОВА

В Зыряновске впервые за годы независимости делают средний ремонт дорог на основных улицах. На эти цели из областного бюджета выделено более 300 млн тенге. Но во дворах проблем остается немало: разбитый асфальт, отсутствие ночного освещения и парковок, заброшенные газгольдеры, стихийные свалки, огороды вместо цветников.

На отчетной встрече с населением моногорода глава ВКО **Даниал Ахметов** отметил, что в перспективе будут выделены средства и на благоустройство дворов, но финансирование получат только те микрорайоны, где соблюдается порядок.

Впрочем, содержать придомовую территорию в идеальном состоянии пока получается далеко не у всех. В моногороде не развит институт КСК, поэтому жильцы могут рассчитывать только на самих себя. В итоге в одних дворах разбиты клумбы, и за счет самих горожан установлены лавочки, в других цветёт буйным цветом репейник.

Вокруг дома №11/2 по улице Комсомольской растет 241 хвойное дерево. 120 из них жильцы посадили в этом году. Также во дворе, который сами горожане прозвали местной Рублевкой, засеяли газон, разбили цветники, занялись ремонтов входных групп подъездов. И все это за свой счет.

Однако в районном акимате инициативу уже поддержали – во дворе демонтировали неиспользуемые газгольдеры и организовали автостоянку. Кроме того, пообещали жителям местной Рублевки и ремонт дороги возле дома. На это, по данным акима Зыряновского района **Нуржана Токсеитова**, будет выделено 2,6 млн тенге.

В пример можно привести и еще один двор по этой же улице. В доме №19 живут несколько десятков маленьких детей. Еще в прошлом году родители малышей объединились и не просто навели порядок, но и «скинулись» на качели-карусели. Затраты на одну семью составили более 20 тысяч тенге.

Вместе с тем, далеко не все горожане поддерживают идею «личного вклада». Многие уверены, что порядок во дворах – задача коммунальных служб. Местные власти пытаются всячески воздействовать на сознание жильцов многоэтажек. Очередная приманка – 10 площадок для стрит-воркаута, общей стоимостью 44 млн тенге. Их планируют установить в образцовых дворах уже этим летом.

В Зыряновске горожане благоустраивают дворы за свой счет. Фото автора

Генетический потенциал и умные технологии

Животноводческая продукция, как часть аграрного комплекса Восточно-Казахстанской области, является одной из важнейших отраслей в регионе. Именно поэтому здесь уделяют огромное внимание не только различным новшествам, но и не устают искать новые пути в развитии. Результаты говорят сами за себя.

Полина БЕЛОВА

О том, каких результатов удалось добиться в сфере сельского хозяйства Восточного Казахстана, рассказывает руководитель управления сельского хозяйства ВКО **Аскар Жакупбаев**. Гордиться есть чем.

Как известно, в этом году в рамках Послания Президента «Четвертой промышленной революции» в регионе проводится ряд мероприятий по развитию потенциала животноводческой деятельности, как части агропромышленного комплекса. Изменения коснулись буквально всех сфер сельского хозяйства.

«Казахстан занимает пятое место в мире по общему объему пастбищ, в связи с этим наша страна обладает неограниченным потенциалом для развития практически любого вида животноводства, сельское хозяйство Восточного Казахстана не стало здесь исключением», – рассказал **«Къ» Аскар Жакупбаев**.

По его словам, одним из таких введенных мероприятий стало повышение генетического потенциала животных. Например, улучшение селекционно-племенной работы с местным скотом или завоз племенного маточного поголовья крупного рогатого скота из ближнего и дальнего зарубежья. «В 2011-2016 годах в ВКО завезено 4900 голов импортного маточного поголовья. В текущем году планируется завезти 5600 голов», – говорит Жакупбаев.

Также руководитель управления отметил, что для улучшения мест-

В сельском хозяйстве ВКО успешно применяются новые технологии и проводятся селекционно-племенные работы с местным скотом. Фото: Shutterstock.com

ного скота в 2018 году закуплено и используется более 2000 племенных быков.

Кроме того, в ВКО идет целенаправленная работа по увеличению продукции животноводства. В ближайшее время в регионе планируют увеличить показатели в этой сфере минимум в 2,5 раза.

«На сегодняшний день в регионе проходит строительство семи промышленных откормплощадок, три из них буду построены в Тарбагатайском районе, две – в Семее, по одной – в Кокпектинском и Бородулихинском районах», – говорит Аскар Жакупбаев. – «Следом будет проведена реконструкция шести и строительство восьми молочнотоварных фабрик».

Кстати, еще в прошлом году для создания инфраструктуры по заготовке молока и мяса было создано 439 сельскохозяйственных кооперативов (СХК), в том числе 54 – по заготовке молока.

Необходимо отметить, что аграрному комплексу Восточного Казахстана всегда уделялось огромное внимание. Благодаря умным технологиям аграрный сектор региона вышел на новый уровень. В области был внедрен ряд специализированных технологий.

«Новые технологии сейчас внедряют бизнес-предприниматели, – сообщил Аскар Жакупбаев. – С целью стимуляции этого процесса была создана специальная программа, которая позволяет вернуть до 35% затрат предпринимателям, в зависимости от специфики проектов. Отличный пример этого – предприятие ТОО «OSTFISH», которому в рамках этой программы было возмещено 470 млн тенге».

Также внедряются системы беспроводных датчиков с размещением их на полях для контроля состояния посевов, формируются электронные карты полей площади пахотных земель.

Известно, что это уже позволило в текущем году засеять более одного млн гектаров, увеличить посевные площади на 53 тысячи гектаров.

Но, по словам Аскара Жакупбаева, конечной целью этих работ должно стать повышение производительности труда и увеличение экспорта продукции в течение ближайших пяти лет.

Большая медицина – малым городам

В рамках реализации трехлетнего плана развития системы здравоохранения ВКО в центральных больницах Зыряновска и Аягоза готовятся к открытию инсультных центров второго типа.

Елизавета ХОЛОДОВА

В настоящее время ведутся ремонтные работы, открыта поставка медтехники. Решение в масштабах страны – беспрецедентное.

По данным руководителя областного управления здравоохранения **Марата Шоранова**, центры оснащают ультрасовременным диагностическим, лечебным и реабилитационным оборудованием, в числе которого и компьютерные томографы. Кроме того, предъявляются высокие требования и к самим помещениям. В больницах проводят серьезный ремонт с заменой инженерных коммуникаций, полов, окон, дверей.

Предполагается, что общая сумма затрат составит более 1,5 млрд тенге. Финансирование осуществляется в рамках реализации программы «Туған жер» за счет внебюджетных средств.

Каждый центр будет обслуживать жителей нескольких близлежащих районов – всего около 350 тысяч человек. В областном управлении здравоохранения ожидают, что оснащение больниц томографами даст толчок для развития хирургии, травматологии, неврологии.

По данным акима ВКО **Даниала Ахметова**, медперсонал, которому предстоит работать с технически сложным оборудованием, будет направлен на стажировку в лучшие отечественные и зарубежные клиники.

В ВКО откроют 50 коворкинг-центров

Запуск первого в Усть-Каменогорске коворкинга на базе областной библиотеки имени А. С. Пушкина стал значимым событием в жизни областного центра и прошел в рамках реализации государственной программы «Рухани жаңғыру» и инициативных проектов партии «Нұр Отан».

Антон СЕРГИЕНКО

В открывшемся коворкинг-центре есть всё необходимое: бесплатный высокоскоростной Wi-Fi, скоростной интернет, возможность общаться в Skype, 3D-принтеры и сканеры, удобные кресла, столы, большое количество рабочих мест. Предусмотрены зоны как для совместной, так и для и индивидуальной работы. Кроме того, есть необходимый доступ к электронным библиотекам всего мира.

«В ближайшее время в регионе планируем открыть около 50 коворкинг-центров. Они с точки зрения последних трендов позволят объединять и внедрять общие творческие идеи», – рассказал аким Восточно-Казахстанской области **Даниал Ахметов**.

Предполагается, что в коворкинг-центрах будут проводиться тренинги и обучающие семинары, встречи с интересными людьми, известными личностями и бизнесменами региона.

По словам библиотекарей, в этом современном храме знаний можно обсуждать и реализовывать собственные проекты, инициативы и креативные идеи. Да и сама библиотека приобретает новую жизнь, собирая под своей крышей и консолидируя творческую и инициативную молодежь.

К слову, аналогичные «Центры знаний» будут открыты во всех регионах Восточно-Казахстанской области на базе районных библиотек.

«На наш взгляд, нет места удобнее для коворкинга, чем библиотека, где знания всегда находятся под рукой», – говорит заместитель директора по библиотечной работе **Бахтина Абенова**.

Сама идея коворкинга во многом созвучна миссии библиотеки, как центра культуры и досуга, знания и коммуникаций. «Очень хорошая идея и замечательно, что ее смогли воплотить. У многих молодых людей нет постоянного места, где можно собраться и обсудить свои идеи. Теперь любой может сюда прийти и воплощать в жизнь свои начинания и искать тут же единомышленников», – заметил **«Къ»** житель Усть-Каменогорска **Валентин Родионов**.

Вообще коворкинг-центр – это не просто коллективный офис, оснащенный всем необходимым для работы. В первую очередь здесь собираются люди с разными профессиями и используют общее пространство для совместной деятельности. «Коворкинг не зря называют конструктором успеха. Это нечто среднее между работой в офисе и работой дома. Приятно видеть, что конкретно здесь есть вся необходимая не только для труда, но и для отдыха мебель, есть компьютеры и доступ к Интернету. Не хватает разве что кофемашины, но администрация обещает, что в скором времени она появится. По своему опыту могу сказать, что это очень перспективное направление и очень нужное, ведь многие фрилансеры не могут работать дома по семейным обстоятельствам, а снимать офисы очень и очень накладно», – говорит программист **Данияр Байсалбаев**.

Мясной резерв Востока

Семей готовится к реализации крупного инвестиционного проекта по глубокой переработке мяса

В Семее планируется строительство крупного мясоперерабатывающего комбината с последующей глубокой переработкой мяса по стандартам «Халал». ТОО «Agroportal» выступает инвестором в данном проекте, который будет иметь колоссальный мультипликативный эффект для развития животноводства и перерабатывающей промышленности в Семейском регионе.

Екатерина ГУЛЯЕВА, Семей

Крестьянские хозяйства Восточного Казахстана увеличивают поголовье скота для обеспечения мясом будущего мясокомбината в Семее.

Фото автора

«Именно производство и переработка продукции животноводства должны вывести нашу область на ведущие позиции по экспорту. Мы надеемся и уверены, что работа в данном направлении получит серьезное движение в этом году», – отметил аким ВКО **Даниал Ахметов** на одном из недавних совещаний по развитию инвестиционных проектов в ВКО.

В целом, на текущий момент по области свободные остатки мяса крупного рогатого скота составляют 29,5 тыс. тонн, мяса овец и коз – 13,4 тыс. тонн. До 2021 года, с учетом запуска мясокомбината, планируется обеспечить рост производства мяса на территории ВКО: крупного рогатого скота – до 33,9 тыс. тонн, мелкого рогатого скота – до 15,4 тыс. тонн. При этом потребность мясокомбината в сырье будет составлять 24 тыс. тонн, то есть объема производимого мяса в области будет достаточно для обеспечения мясокомбината.

Есть перспективы и для развития перерабатывающей промышленности. Так, в Семее ждут запуска мясокомбината, чтобы расширить производство на валяльно-войлочном комбинате, где требуется овечья шерсть для производства войлока и валяной обуви. Кроме того, сырьем будет обеспечен и кожевенно-меховой комбинат, специализирующийся на производстве кожи самого высокого качества, востребованной за рубежом.

Исходя из его высокого мультипликативного эффекта, проект строительства мясоперерабатывающего комбината с последующей глубокой переработкой вошел в Карту индустриализации Восточно-Казахстанской области. При этом все инженерные коммуникации к мясокомбинату будут строиться в рамках программы «Дорожной карты ВКО», утвержденной акимом Восточно-Казахстанской области Даниалом Ахметовым.

«Уже предпринят ряд шагов по подготовке проекта к его реализации. 29 декабря 2017 года был заключен инвестиционный контракт с Комитетом по инвестициям МИР РК на предоставление инвестиционных преференций. Постановлением акимата города предоставлен земельный участок в индустриальной зоне «Ондіріс» площадью 55 гектар на срок действия инвестиционного контракта до 1 октября 2019 года», – отметил аким Семея **Ермак Салимов**.

По его словам, сейчас ведется корректировка проекта строительства мясокомбината с учетом реалий конкретного земельного участка и наличия коммуникаций. В первую очередь, к нему необходимо подвести водо- и теплоснабжение, а также построить железнодорожный тупик.

По информации отдела предпринимательства Семея, в настоящее время иранской проектной компанией Jahan Mana ведется разработка проектно-сметной документации, которая включает в себя два этапа. Вначале инвесторы намерены построить собственно сам мясокомбинат, включающий в себя убойный цех, место предубойного содержания скота и загоны для скота. Второй этап реализации проекта предусматривает строительство индустриального городка: складов, офисного и промышленного зданий, мини-гостиницы для поставщиков скота, а также ресторанов и магазинов для реализации готовой продукции.

После заключения государственной экспертизы проектно-сметной документации по строительству мясоперерабатывающего комбината, что ориентировочно намечено на июль 2018 года, с Комитетом по инвестициям МИР РК инвестор намерен заключить дополнительный договор по налоговым и таможенным преференциям к основному инвестиционному контракту. Так, предположительный льготный период по КПН и земельному налогу может составить до 10 лет, а по налогу на имущество – до 8 лет.

Кроме того, инвесторам из Ирана будет предоставлено освобождение от обложения таможенными пошлинами при импорте технологического оборудования, комплектующих и запасных частей к нему. На текущий момент уже подготовлен пакет документов по беспошлинному ввозу пяти производственных линий будущего мясокомбината: линий убоя КРС и МРС, холодильного оборудования, линии переработки отходов в мясокостную муку и линии производства комбикорма. Также будут отменены таможенные пошлины на ввоз сырья и различных материалов.

Пациент скорее жив…

Уже семь месяцев пытаются оформить договор купли-продажи арендаторы Серебрянского завода неорганических производств в ВКО. В советском прошлом предприятие имело стратегическое значение – работало на нужды оборонного комплекса СССР. И сегодня на СЗНП, который является градообразующим, жители Серебрянска возлагают большие надежды.

Елизавета ХОЛОДОВА, Зыряновск

По городу инвестора водили

Седьмой год серебрянцы наблюдают за попытками восстановить работу завода, который ранее являлся единственным в стране производителем средств индивидуальной защиты органов дыхания человека и промышленных фильтров. Попав в банковскую кредитную кабалу, предприятие заработало миллиардный долг. В 2012 году кредиторы наложили арест на счета завода, парализовав тем самым его деятельность. Массовые сокращения привели к оттоку населения из моногорода.

Проблема Серебрянска решалась на уровне областного акимата и правительства. Предприятие признали стратегическим объектом, что позволило провести процедуру банкротства на особых условиях. Позже на завод привозили десятки потенциальных инвесторов, с некоторыми из них подписывали меморандумы о сотрудничестве, но кардинально изменить ситуацию не удавалось.

В декабре прошлого года на предприятие зашла восточноказахстанская производственно-строительная компания «КТБ Восток». Пока только на условиях аренды, но конечная цель – приобретение СЗНП и его полная реабилитация. Уже запущены пять цехов, трудоустроены около 200 человек. В годы же былой славы на предприятии работали тысячи горожан.

«Понимаем, какое социальное значение имеет работа завода для Серебрянска, – отмечает директор «КТБ Восток» **Кайрат Куанбаев**. – Мы уже за счет собственных вложений возобновили производство индивидуальных средств защиты (респираторов), пластиковых изделий, получили необходимые лицензии и сертификаты, заключили договоры о сотрудничестве с такими промышленными гигантами, как ТОО «Казцинк», «УМЗ» и «БЦК».

По словам г-на Куанбаева, большие надежды руководство завода возлагает на инструментальный цех, выпускающий металлопродукцию для пресс-форм, матрицы и другие изделия высокой точности. «Планов много, но нас тормозит только то, что мы не хозяева. Инвесторы, заинтересовавшиеся производством, не хотят связываться с арендуемым предприятием», – говорит директор «КТБ Восток».

Чтоб никто не тормозил

С первых дней работы арендаторы заявили о своем намерении приобрести СЗНП. Заводом владеет фонд проблемных кредитов Министерства финансов РК. Еще в феврале Кайрат Куанбаев обратился за помощью к вице-министру финансов **Руслану Бекетаеву**, который пообещал оказать поддержку при условии реальной инвестиционной программы.

«Уже семь месяцев мы пытаемся оформить правоустанавливающие документы на завод, – говорит директор «КТБ Восток». – Фонд нам идет навстречу, совместно обсуждаем возникающие вопросы, поддерживает нас и местная исполнительная власть, но ускорить процесс не получается. Нам говорят, что в Казахстане более 2 тыс. банкротных предприятий, с каждым из них много работы. Мы все это понимаем, но все же хотелось бы, чтобы моментов, тормозящих процесс оформления документов, не было».

СЗНП – не просто завод, а целый промышленный комплекс, занимающий территорию в 17 гектаров. По информации директора завода **Юрия Бутрина**, арендатор привлек сторонних экспертов для оценки текущего состояния и перспектив производства и полного экономического анализа. Предприятие нуждается в серьезной модернизации, замене устаревшего оборудования, ремонте многочисленных помещений, запуске новых цехов. Только при таком раскладе возможно возрождение промышленного объекта.

«Обязательно будем запускать новые линии, – говорит Кайрат Куанбаев. – К примеру, подготовлены проекты, связанные с химической промышленностью, есть договоренности о сотрудничестве с крупными казахстанскими ведомствами. Но такие серьезные шаги возможны только после оформления договора купли-продажи. В кадровом отделе лежат сотни заявлений о приеме на работу от горожан. Люди считают, что возрождение завода – это второй шанс для города Серебрянска. И они правы, нужно восстанавливать все банкротные предприятия, в этом залог успеха развития не только отдельных городов, но и страны в целом. В определенный момент все перешли на куплю-продажу, что было проще и доходнее. Но время перекупщиков прошло. Нужно открывать новые производства и поднимать с колен старые…».

В ГЧП – мелочей не бывает

На сегодняшний день в Восточно-Казахстанской области в пакете договоров государственно-частного партнерства (ГЧП) и концессии – 72 проекта. Из них 70 относятся к сфере образования.

Антон СЕРГИЕНКО, Усть-Каменогорск

Помимо проектов, разработанных для образовательной системы, имеется также сервисный контракт в области физической культуры и спорта и договор в рамках концессии в сфере ЖКХ – «Реконструкция районной котельной в городе Зыряновске». Кроме того, акиматом ВКО подписаны два договора ГЧП – это строительство и эксплуатация двух детских садов «Ушактар», «Карагайлы» на 280 и 320 мест, что позволит значительно сократить дефицит мест в детских дошкольных учреждениях Семея. Также ожидается заключение договора концессии в сфере здравоохранения по проекту «Строительство и эксплуатация многопрофильной больницы на 300 коек в Усть-Каменогорске».

«Акимам городов Усть-Каменогорск и Семей необходимо взять на контроль строительство детских садов по ГЧП. Также нужно начать возведение двух детских садов в этих городах. Управлению здравоохранения выполнить работу по привлечению частного бизнеса к обеспечению необходимым оборудованием. Со следующего года на обучение медперсонала мы будем выделять еще больше средств», – заметил аким ВКО **Даниал Ахметов**.

Один из совместных проектов

«У нас два подобных проекта: «Строительство детского сада на 250 мест по улице Утепова в городе Усть-Каменогорске ВКО (без благоустройства и наружных инженерных сетей)» и «Жилой комплекс на левом берегу вдоль проспекта К. Сатпаева в Усть-Каменогорске». К примеру, общая стоимость строительства детского сада по улице Утепова по договору составляет 733,110 млн тенге. Мы возводим его за свои средства. Затем, в течение нескольких лет, государство нам компенсирует всю сумму», – отметил в комментариях **«Къ»** директор ТОО «ВК-Техногрупп» **Даурен Бейсембаев**.

По его словам, детский сад будет работать в рамках госзаказа. Коммунальные платежи станет оплачивать государство, питание – родители.

К слову, это первый проект по государственно-частному партнерству, который уже реализуется в Усть-Каменогорске. Важно, что следом пойдут другие этапы и будут строиться другие детсады в Усть-Каменогорске и Семее. Бизнес из строительной сферы переходит в социальную, он начинает вкладывать в это свои ресурсы и понимает, что это эффективное вложение денег. Бизнес почувствует вкус к совместной работе, благодаря этим проектам.

На стадии готовности

В настоящее время в области реализуются 172 проекта ГЧП общей стоимостью более 168 млрд тенге. Власти Восточного Казахстана планируют открыть здесь 11 студенческих общежитий. Работы по их строительству уже начаты. Согласно Дорожной карте разработан четкий алгоритм действий, и управлением строительства, архитектуры и градостроительства проводятся конкурсные процедуры по привязке этих типовых проектов.

Кроме того, регион активно сотрудничает с ЕБРР. На сегодняшний день в кредитном портфеле имеется 12 финансовых документов на общую сумму 70 млрд тенге. Здесь в работе кредитный договор по проекту модернизации общественного транспорта в Усть-Каменогорске. Общий инвестиционный портфель ВКО по работе с ЕБРР составляет 101 проект на общую сумму 298 млрд тенге.

К примеру, в рамках 31-го пленарного заседания Совета иностранных инвесторов аким ВКО Даниал Ахметов встретился с президентом Европейского банка реконструкции и развития сэром **Сума Чакрабарти** и подписал два соглашения о финансировании строительства заводов по переработке твердых бытовых отходов в Усть-Каменогорске и Семее. Общая сумма инвестиций по двум городам области составит 23,5 млрд тенге.

Спецпрограмма для лифта

В Семее лифтовое хозяйство требует восстановления и твердой руки

Еще в апреле 2018 года глава государства Нурсултан Назарбаев поручил руководству Астаны привести все лифты в нормальное техническое состояние. В итоге по всей стране полным ходом идет акция по инвентаризации лифтов.

Екатерина ГУЛЯЕВА, Семей

По словам экспертов, кроме проблемы неработающих механизмов существует достаточно реальная угроза запрета пользования лифтами, сроки эксплуатации которых превысили нормативные.

Фото автора

Лифтовое хозяйство в многоквартирных домах Семея – одно из самых «больных» мест для их жильцов. Старые, часто ломающиеся лифты, срок эксплуатации которых давно истек – вот сегодняшняя реальность. Кроме того, 74 каким-то чудом сохранившимся с 90-х годов лифтам требуется срочный ремонт и восстановление.

Проблема, как говорится, «с бородой». По словам заместителя руководителя отдела ЖКХ и жилищной инспекции Семея **Светланы Заурбековой**, еще в 1994–1996 годах, в период экономического спада, лифты большинства жилых домов, особенно на окраинах города, были разграблены. Цветной металл, который можно было сдать в пункт сбора, тогда казался дороже, чем комфортная жизнь жителей целого подъезда. Самостоятельно решить проблему внезапно обрушившейся на них общедомовой собственности жильцы многоквартирных домов тогда были просто не в состоянии.

Впрочем, местная исполнительная власть города в 1996–1998 годах за счет средств городского бюджета провела работы по ограничению доступа посторонних лиц к уцелевшим, но уже не работающим на тот момент лифтам. Именно так, путем установки металлических дверей и замков, удалось спасти 270 лифтов. По тем временам сумма в 27 млн тенге, затраченная на эти работы, была для местного бюджета очень тяжелым бременем.

Позже в Семипалатинске были организованы три сервисные компании, которые занялись восстановлением разграбленных лифтов. Предоставляя жильцам многоквартирных домов рассрочку по оплате за ремонтные работы, предприятия сумели восстановить 120 лифтов.

В 2007–2008 годах за счет благотворительной помощи Фонда промышленников Семипалатинского региона были отремонтированы еще 49 лифтов. В 2012–2013 годах в рамках реализации госпрограммы модернизации ЖКХ в Семее отремонтировали 12 лифтов. Позже, начиная с 2014 года, лифтовое хозяйство жильцы восстанавливали за собственные средства. За последние три года именно так ввели в строй еще 30 подъемных машин. На сегодняшний день необходимо восстановить 74 лифта. В целом, лифтовое хозяйство Семея составляет 667 лифтов в 254 многоквартирных домах. Их них в исправном состоянии находятся 593 подъемника, 74 требуют ремонта или полной замены.

«Кроме проблемы неработающих механизмов существует достаточно реальная угроза запрета пользования лифтами, сроки эксплуатации которых превысили нормативные. На сегодня в Семее 415 таких подъемников. Так, 208 лифтов отработали нормативные сроки в 25–30 лет, 132 лифта работают от 31 года до 35 лет, 60 лифтов отработали фантастический срок – от 36 до 40 лет. Но и это еще не самые старые лифты в городе! 15 подъемных машин находились в постоянной эксплуатации свыше 41 года. Разумеется, надежность работы оборудования данных лифтов является проблемой как для организаций, занимающихся их обслуживанием, так и для владельцев», – отметила Светлана Заурбекова.

Специалистами отдела ЖКХ и жилищной инспекции Семея был изучен опыт других городов Прииртышья. Например, в Павлодаре лифты ремонтируются как за счет собираемых жителями средств, так и в рамках реализации программы модернизации ЖКХ. В Усть-Каменогорске из 584 лифтов в 201 доме в рабочем состоянии находятся 539 (92%). 45 лифтов неисправны.

Наряду с финансовыми вложениями жителей в случаях невысокой стоимости ремонта в течение последних трех лет 87 лифтов восстановлено за счет средств городского бюджета Усть-Каменогорска. Схема проста. С 2007 года отделом ЖКХ была проведена работа по оформлению документов по передаче (дарению) жителями оборудования 134 лифтов в коммунальную собственность. То есть жители домов на безвозмездной основе передавали свои подъемные машины на баланс ЖКХ. При этом передаче подлежали лифты с истекшим или предельным сроком эксплуатации. И потом уже отдел ЖКХ за счет бюджетных средств проводил все ремонтные работы по восстановлению лифтов в многоквартирных домах.

Стоимость восстановления одного лифта составляла от 5 до 7 млн тенге, в 2018 году цена возросла до 8 млн тенге. В целом, в текущем году в Усть-Каменогорске запланировано восстановление 18 лифтов. В настоящее время выделены средства в размере 2,6 млн тенге на обследование и составление ПСД.

«Стоит отметить, что ремонт лифтов путем передачи их в коммунальную собственность противоречит жилищному законодательству, – обратила особое внимание на этот факт Светлана Заурбекова. – Больше того, после их восстановления за счет средств бюджета возникает проблема необходимости оплаты жителями аренды госсобственности, вызывающая у населения негативную реакцию. Попытки вернуть уже отремонтированные лифты жителям Усть-Каменогорска так и не увенчались успехом».

По мнению специалистов жилищно-коммунального хозяйства Семея, для восстановления оставшихся без ремонта лифтов можно привлечь финансовую помощь со стороны предприятий крупного бизнеса. Затраты на этот проект могут составить около 400 млн тенге без учета стоимости изготовления ПСД на восстановление неработающих лифтов. Также одним из возможных вариантов возвращения лифтов в строй может стать их передача в управление специализированных организаций.

Игра в лимбо

На экраны вышел очередной ужастик, состоящий из, казалось бы, самых банальных штампов – некая компания оказывается в заброшенном доме с мистической историей в анамнезе. Однако режиссеру Густаво Эрнандесу удалось настолько тонко препарировать тему бессонницы и вписать ее в имеющиеся декорации, что фильм однозначно не оставит равнодушными даже самых привередливых любителей жанра.

Елена ШТРИТЕР

Сразу хочу уточнить, что «Инсомния» **Густаво Эрнандеса** никоим образом не относится к «Сомнии» Майка Флэнегана, вышедшей пару лет назад. Впрочем, эту картину совместного испанско-аргентинско-уругвайского производства (к слову, Голливуду в последнее время такие крепкие жанровые работы удаются крайне редко) вообще сложно сравнить с каким-либо фильмом. Дело в том, что настолько интересно показать тему «истязания» себя бессонницей не удавалось пока никому, а самих фильмов подобного рода снято не такое уж и большое количество.

Вопрос о том, сколько человек может прожить без сна, волнует ученых уже не одно столетие. Правда, исследования в этой области проводить довольно сложно – чревато весьма неприятными последствиями для испытуемого. Тем не менее удалось выяснить, что через сутки без сна проявляется усталость и раздражительность, пусть и незначительная или даже незаметная для человека, повышается артериальное давление. На вторые сутки психика подвергается атаке химических процессов, происходящих в организме. Около 50% информации не усваивается. Начинают разрушаться клетки головного мозга, многократно увеличивается нагрузка на внутренние органы.

На третьи сутки наблюдается изменение гормонального фона, повышенная выработка гормона стресса, и как следствие – снижение скорости регенерации клеток головного мозга. Возникает «путаница» сознания, теряются факты. Состояние депрессивное, вплоть до невротического расстройства.

На четвертые сутки у человека появляется паранойя, слуховые и зрительные галлюцинации, нарушение речи.

Ну а дальше – летальный исход (есть добровольцы, которые продержались гораздо дольше, но это скорее исключение из правила). Как правило, на пятые сутки организм начинает саморазрушение и процессы, которые запускаются после шести суток отсутствия полноценного отдыха, уже необратимы.

Надо сказать, что фильм обладает несколькими неоспоримыми достоинствами, среди которых сценарий, операторская работа и блестящая актерская игра. Сюжет захватывает с первых секунд и не отпускает до самого конца. В целом, кстати, сценаристы сработали очень реалистично. Кто пробовал не спать сутки – наверное, испытывал примерно такие ощущения. Когда ты немного отстраняешься от реальности и даже видишь то, что обычно не видно в нормальной жизни. Да и все заявленные жанры (ужасы, триллер, детектив)

В общем, как сказала одна из героинь фильма, играя со сном, ты рискуешь открыть дверь, которую не сможешь закрыть.

Впрочем, люди всегда любили играть с огнем. На этом построен фильм Густаво Эрнандеса. В частности, одна из его героинь, Альма (**Белен Руэда**), решила устроить из бессонницы шоу. Когда актеры играют на грани. После четырех суток бессонницы испытуемые описывали себя находящимися в «лимбо» – состоянии между сном, безумием и смертью. И это шоу привлекло много внимания.

Очередной спектакль она решила поставить в заброшенной психиатрической клинике. Отсутствие сна в сочетании с аутентичной обстановкой и весьма депрессивным сценарием должны были стать шедевром театрального искусства. Но, оказавшись вдали от общества, в месте, которое пугает и навевает нешуточную тревогу, участники этого необычного спектакля наконец поняли, почему лечебница столь долго оставалась покинутой…

обыграны просто филигранно. Тут и мрачная атмосфера с крайне нервирующими «бу-моментами». И странные персонажи с не всегда понятной мотивацией (триллер). И увлекательная история, разгадку которой на удивление невозможно предсказать.

Кстати, лично для меня еще одним неоспоримым плюсом стал тот факт, что мне не знакомы не только исполнители второстепенных ролей, но и актеры, играющие главных персонажей. В сущности, это позволяет не отвлекаться на их предыдущие роли. Воспринимать игру независимо от сложившегося амплуа. И это тоже придает картине определенный шарм.

И, кстати, «Инсомния» – это тот редкий в последнее время случай, когда фильм не отпускает даже после финальных титров. Заставляя задуматься. В частности, о человеческих возможностях. Это извечное «а что будет, если…». В данном случае, а что ты почувствуешь после двух-трех суток без сна? И вот вроде понятно, что ничего хорошего, но…

Чтобы быть хорошим поваром, нужно не бояться творить

Пару месяцев назад кухню MAN'S city cafe возглавил молодой шеф-повар из Украины Павел Оноприенко. С собой он принес свежие идеи, новое меню и совершенно потрясающую атмосферу какого-то домашнего уюта.

Анна ЭМИХ

Пожалуй, это можно объяснить тем, что Павел не боится экспериментов, но в то же время считает, что еда должна быть максимально понятной. А основная мотивация повара – довольные посетители. Но самое главное – это человек, искренне увлеченный своей работой. Тот, кто не подходит к ней формально. И может даже из самого простого и знакомого с детства блюда сделать настоящий шедевр.

– Павел, должность шеф-повара MAN'S city cafe вы заняли относительно недавно. А как давно вы приехали в Казахстан?

– В Казахстане я уже около трех лет. Работал в Уральске и Астане. Потом мне предложили поработать в Алматы. Во время работы в Астане я получил два привлекательных предложения, одно в Алматы, другое в Одессу. Выбрал Алматы и не жалею об этом. Этот город меня приятно поразил. К тому моменту у меня уже сложился стереотип, что Казахстан – это степь и ветра. А здесь в Алматы – горы. Красота. Изобилие хороших качественных продуктов. В Астану очень многие продукты привозят именно из Алматы. Поэтому здесь гораздо интереснее как в плане досуга – мы каждые выходные куда-то ездим с друзьями, так и в профессиональном плане.

– За два месяца вы внесли достаточно много изменений в кухню MAN'S city cafe. Чем вы руководствуетесь при составлении нового меню?

– Я постоянно исследую рынки и стараюсь составить меню так, чтобы в нем максимально использовались местные, соответственно самые свежие продукты. А вот технологии приготовления могут быть разными. В Астане я стажировался в китайском ресторане. И там я для себя перенял кантонскую технологию приготовления рыбы. Ее там готовят в воке. Во фритюре – это уже моя адаптация. В остальном рецепт остался неизменным. В нашем меню она так и называется – «форель по-кантонски». В нашем новом меню можно встретить несколько блюд из конины на азиатский манер, а также традиционные итальянские блюда.

– Почему для вас так важно использовать именно локальные продукты?

– Для того, чтобы приготовить самое крутое мясо – японскую мраморную говядину, профессионализма много не надо. Здесь важнее умение не испортить продукт. С дорогой импортной рыбой то же самое. Это все слишком просто. А вот придумать что-то из местных продуктов… интереснее. Это уже достижение. На самом деле, использование локальных продуктов – это очень популярный тренд в Европе. В Дании в моде были итальянская, немецкая, американская кухни. А потом один смелый молодой шеф-повар открыл ресторан и начал готовить исключительно из местных продуктов. А, надо отметить, Дания – северная страна, и это было сложно. Никто не верил, что ресторан с местными продуктами сможет занять достойное место. Но за несколько лет он стал одним из лучших в мире. И тренд вошел в моду.

– Что появилось в летнем меню? И, к слову, какой, на ваш взгляд, должна быть летняя кухня?

– Я считаю, что она должна быть максимально свежей. Минимум термической обработки. И, конечно, как можно больше сезонных продуктов – ягод, фруктов, овощей.

Что касается меню, то новых блюд очень много. В меню завтраков добавились сеты. Английский, израильский, турецкий, восточный, классический, деревенский. Турецкий – это сыр, яйца, маслины, пахлава – ее специально для нас пекут – и кусочек лукума. Деревенский завтрак – это сырники, картофельный салат и говяжий бекон. Израильский завтрак – шакшука и тост со шпротами.

Если говорить об основном меню, появился салат из водорослей чука – водоросли с копченым угрем и японским майонезом, завернутые в виде ролла в огурце. Легкий, простой, но очень вкусный салат. Есть салат из конины, холодные супы: окрошка и свекольник.

– Кстати, о свекольнике. Он сейчас подается с мороженым. Откуда появилась эта идея?

– У нас сложился стереотип, что мороженое обязательно должно быть сладким. Но ведь это не так. Как я заметил, в Казахстане люди довольно консервативны и с осторожностью принимают что-то новое. Поэтому идеальный вариант – необычная подача привычных блюд. В окрошку мы все время добавляем горчицу и немного сахара. Свекольник тоже очень популярное летнее блюдо. Подается оно традиционно со сметаной. И я подумал, если взять сметану и горчицу и сделать из этого мороженое. Получается очень интересная подача. А когда это мороженое растает в тарелке – привычный вкус.

– Идеи обновления зимнего меню уже есть?

– Конечно. В Украине сейчас тренд – всевозможные методы квашения и ферментации. Меня заинтересовала в этом плане корейская кухня, а именно – кимчи. Я хочу поработать с этой технологией. Освоить ее, немного поэкспериментировать, хочу приготовить так не только капусту, но и любые другие овощи, к примеру, один из моих любимых продуктов – свеклу. Почему бы и нет? Идеи есть. Идей много.

– В чем вы черпаете вдохновение? Как рождается авторская кухня?

– Мне не сильно нравится само определение авторской кухни. Я считаю, что оно может быть применимо только к шеф-повару, который на протяжении лет двадцати ведет несколько успешных проектов. Вот он уже может говорить об авторской кухне. Когда я придумываю новое блюдо, беру классический рецепт и как-то его дополняю. Вообще, чтобы быть хорошим поваром, нужно не бояться творить, но при этом четко понимать, чего хотят твои гости. Прежде всего пища должна быть для них понятна. Соответственно, основное меню должно состоять из максимально понятных блюд. А вот 10 % можно оставить для экспериментов.

Вдохновение приходит само по себе. Как-то мне в руки попала книга о царской кухне. Из нее я узнал очень много интересного. Например, я был уверен, что соус бешамель, который сейчас используется во многих блюдах, современное изобретение. Однако оказалось, что этот соус не просто существовал в то время, но и был самых разных видов, включая шоколадный. Некоторые идеи я черпаю из таких старинных источников.

А вообще, самая главная мотивация – похвала гостя. На самом деле, очень здорово, когда ты превосходишь чьи-то ожидания. Когда человек заказывает какое-то из твоих блюд, потом приходит за ним еще раз и через некоторое время становится постоянным гостем. Это очень вдохновляет. Для поваров, как и для артистов, очень важна обратная связь.

– Тем не менее, эксперименты вам удаются. Один из них привел вас в финал конкурса San Pellegrino Yong Chef 2015.

– Да. В одной из поварских групп я увидел рекламу конкурса для молодых шеф-поваров. И я решил поучаствовать. На конкурсе надо было сделать что-то традиционное, но с необычной подачей. Я долго думал – вареники не интересно, борщ… Разве что крем-борщ. Но оказалось, что что-то подобное уже делают. И вдруг мне пришла идея: а что, если сделать борщ в виде салата? Те же самые продукты, но без термообработки. Это было интересно и необычно. Вообще, участие в таких конкурсах – это незабываемый опыт. И, конечно же, общение. На конкурсе я познакомился с потрясающими увлеченными ребятами и со многими из них мы до сих пор продолжаем общение.

– Скажите, а вы делитесь своими наработками, рецептами?

– Да. Некоторые повара считают, что не стоит делиться своими секретами. Я придерживаюсь мнения, что чем больше людей сможет порадовать твой рецепт, тем лучше. И ты тоже в свою очередь сможешь узнать что-то новое. Чем больше даешь, тем больше получаешь.

– Вы сами какую кухню предпочитаете?

– Украинскую.

– А что в ней самое вкусное?

– Борщ, котлеты и голубцы.

– Павел, на авторство борща помимо Украины претендуют еще Россия и Польша…

– Нет, это все-таки украинское блюдо. Если поехать путешествовать по России, Украине и Польше и заглянуть в самые обычные семьи, то больше всего его готовят именно в Украине. В польских семьях его особо не едят. В России чаще встречаются щи. Это похоже, но не борщ. Кроме того, именно в Украине есть огромное количество разновидностей борща. С карасями. С черносливом.

– Раз уж мы заговорили о борще, в MAN'S city cafe появится настоящий украинский борщ с пампушками?

– Думаю, да. Но ближе к осени.

– Какое блюдо сейчас самое популярное?

– Салат с кониной. Этот салат сразу понравился гостям и стал популярным. Впрочем, с появления нового меню прошло всего несколько дней и, возможно, какое-то из блюд станет еще более популярным.

Weekend с «Курсивъ»

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия – в подборке «Къ».

Мероприятия в Алматы

Фотовыставка «Аркаим»

5 июля, 14:00

Центральный государственный музей Республики Казахстан 5 июля открывает Международную фотовыставку «Аркаим – Страна Городов: Пространство и Образы».

Место: Центральный государственный музей РК, мкр. Самал-1, 44

Вход: бесплатный

Melvin и V. Khomenkov

6 июля, 19:30

Проведите вечер под чарующие звуки джаза в уютной атмосфере «Музкафе».

Место: «Музкафе», пр. Абая, 117

Вход: 5000 тенге

Эндорфин-PARTY

6 июля, 20:00

Шоу-спектакли театра – в основном в жанре комедии – создаются при участии зрителей.

Место: Импровизационный театр N1, мкр. Керемет 7, к. 40

Вход: 2500 – 5000 тенге

Мероприятия в Астане

The Spirit of Astana 2018

6–8 июля, 17:00

У публики будет возможность погрузиться в необыкновенный мир завораживающих звуков традиционных инструментов, блестяще интегрированных в современные технологии.

Место: Площадь перед монументом «Байтерек».

Вход: бесплатный

Балет «Корсар»

6–7 июля, 18:00

Созданный по мотивам одноименной поэмы Байрона, «Корсар» сохраняет ее романтическую приподнятость, вольнолюбивый дух, сильные страсти.

Место: Театр «Астана Опера», ул. Кунаева, 1

Вход: от 500 тенге

Джазовый Open Air

7 июля, 19:00

Джазовый квартет Gabriele Buonasorte 4tet подарит жителям и гостям столицы невероятные впечатления.

Место: «Старая площадь», ул. Бейбитшилик, 11

Вход: бесплатный