

WWW.KURSIV.KZ

«Курсивъ» №30 (754)



Полные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 30 (754), ЧЕТВЕРГ, 2 АВГУСТА 2018 г.

БИЗНЕС/ВЛАСТЬ:
НЕФТЕПЕРЕРАБОТЧИКИ
ХОТЯТ РАВЕНСТВА

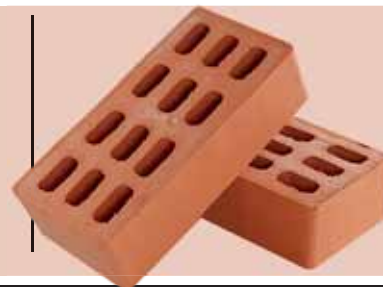
03

ИНВЕСТИЦИИ:
ШАНС
НА КОРРЕКЦИЮ

04

ИНВЕСТИЦИИ:
ФИНИШНАЯ
РАСПРОДАЖА

04



ТЕНДЕНЦИИ:
РЕЙТИНГ
ЗАСТРОЙЩИКОВ
КАЗАХСТАНА

06

* Бриф-новости

Акимы меняются – нарушения остаются

Почти 30% от общего числа обращений предпринимателей Туркестанской области, поступивших за первое полугодие 2018 года в региональную палату предпринимателей по вопросам защиты бизнеса, связаны с земельными вопросами.

>> 2

Одними льготами инвесторов не заманишь

Предоставляемые государством в особых экономических зонах льготы – самый привлекательный фактор для инвесторов. Это преимущество декларировалось при открытии всех без исключения экономических зон Казахстана. Но почему-то зарубежные деньги не выстраиваются в очередь в стремлении осчастливить отечественные СЭЗ своим присутствием.

>> 7

Халык и Казком слили

Разговоры о слиянии двух крупнейших банков Казахстана – АО «Народный Банк Казахстана» и АО «Казкоммерцбанк» – начались в мае. В июне клиенты впервые ощутили все «прелести» поглощения. Пик негативных эмоций пришелся на конец июля: соцсети захлебывались в критике, аналитики утверждали, что технологии ККБ навсегда затеряются в недрах Народного, но глава слитого банка Умут Шаяхметова заявила, что «большой процесс завершен».

>> 8

Проблемные льготы

Город Темиртау – лидер в Карагандинской области по реализации госпрограмм, направленных на поддержку предпринимателей. Только с прошлого года в рамках «Дорожной карты бизнеса-2020» смогли организовать свой бизнес десятки предпринимателей. Однако условия банков, даже по льготному кредитованию, тормозят развитие МСБ.

>> 8

Тепличная нерентабельность

О тревожной ситуации в тепличной отрасли заявили эксперты региональной палаты предпринимателей (РПП). Согласно их данным, производство овощей в закрытом грунте в Туркестанской области из-за наплыва дешевой узбекской продукции становится убыточным делом.

>> 10

Туркестан станет хабом «зеленых» инвестиций

В Туркестанской области началась работа по подготовке к реализации ряда проектов «зеленой» экономики. Как сообщили в региональном инвестиционном центре «ОнТүстік», в качестве эксперта выступает руководитель Отдела по окружающей среде и устойчивому развитию (ООСУР) ЭСКАТО ООН Рае Квон Чунг.

>> 10

Деньги в пепел

В 2017 году в Кызылординской области фермеры получили 932 тыс. тонн шерсти и 65 822 шкур. Однако реализация этих продуктов животноводства не приносит прибыли. В регионе отсутствуют соответствующие объекты перерабатывающей промышленности, а перекладчики, если и появляются в хозяйствах, стараются скупить сырье за бесценок.

>> 11

Синдром безопасности

В Казахстане идет кампания по дискредитации руководства МВД

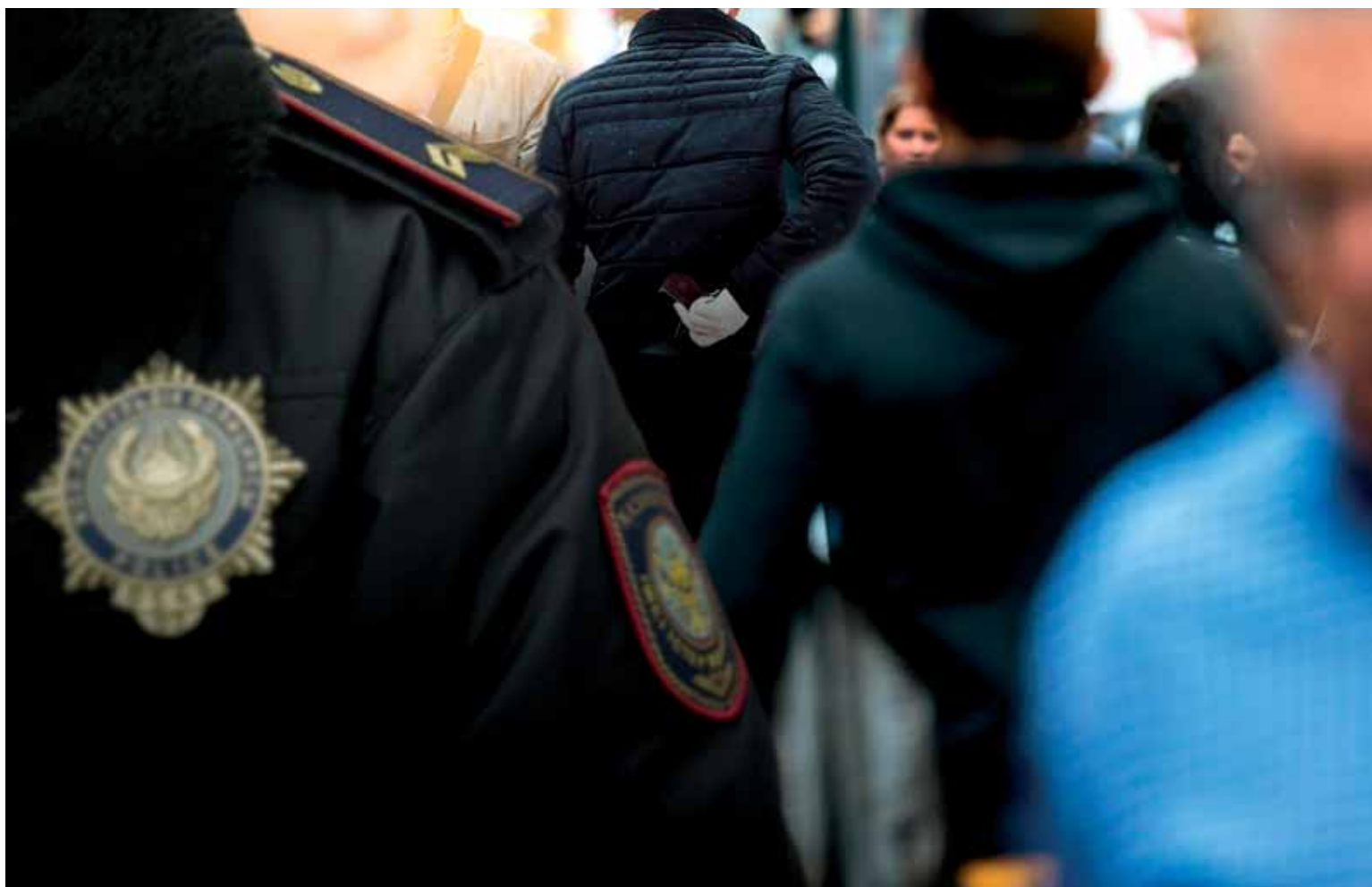
Последние события – убийство Дениса Тена, ребенок, сбитый неизвестным преступником на Восточной объездной – стали спусковым триггером для активизации неких сил, цель которых – смещение нынешнего главы МВД Калмуханбета Касымова. Такой активности не было ни после освобождения дорожного беспредела Максата Усенова, ни после недавнего освобождения Кайрата Жамалиева, осужденного по «делу Алиби» в 2015 году на 13 лет.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

Да, правоохранительная система в Казахстане уже почти тридцать лет при взгляде со стороны напоминает мутный водоем с не слишком полезной для здоровья водичкой. Но если взглянуть трезво, то ее качество пока не ухудшается.

Подметные письма

Отметим, что еще в апреле в соцсетях анонимы распространили информацию, дискредитирующую начальника ДВД Алматы генерал-майора полиции Серика Кудебаева, работающего на этой должности с октября 2013 года. Авторы писали следующее: «с момента назначения Кудебаева на должность криминальная ситуация в Алматы ухудшилась, близкая к нулю раскрываемость преступлений искусственно завышается путем регистрации мнимых эпизодов, тяжкие и особо тяжкие преступления перекалываются на менее тяжкие».



Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

Интересно, что это не первый анонимный наезд на алматинского руководителя ДВД. Ровно два года назад, после громкого променада по центру города убитый восьмью полицейскими Руслана Кулекбаева, тоже рассылалась анонимки, якобы подписанные подчиненными Кудебаева. Авторы заявляли: «...руководство ДВД по указанию

начальника – генерала Кудебаева С. М. – вместо того, чтобы провести тщательный анализ и дать объективную оценку чрезвычайному происшествию, фальсифицируют факт нападения, уничтожают видеозаписи, укрывают вещественные доказательства, чтобы увести от ответственности начальника ДВД и Алмалинского РУВД. Послед-

ний в спешном порядке написал рапорт об освобождении от занимаемой должности по собственному желанию и теперь ожидает назначения на другую должность». Между тем министерские проверки данных писем дали положительные для руководителя ДВД результаты – свидетели «о благополучном морально-психоло-

гическом климате среди личного состава».

Если иметь в виду его послужной список, то вполне возможно, что Серик Кудебаев – в команде генерал-полковника Касымова, и это были попытки дискредитировать его патрона.

2 >>

Всеобщее декларирование: удар по «тени» или предлог уйти в золото?

С 1 января 2020 года все граждане Казахстана будут обязаны ежегодно представлять государству декларацию о своих доходах и расходах. На первом этапе будет представляться так называемая входная декларация, которая станет отправной точкой для последующей оценки соответствия полученных официальных доходов и расходов. В идеале это должно сократить долю «тени», которая сейчас в Казахстане превышает четверть от общего объема экономики, при этом определенные лазейки для отмывания теневых средств система оставляет изначально.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Казахстан долго запрягал

О всеобщем декларировании в Казахстане речь зашла достаточно давно: сначала предполагалось, что в течение 2011–2012 годов будет проведена вся подготовительная работа и к 2013 году декларироваться в Казахстане будут все. Однако позже Министерство финансов признало, что законодательная база и технические возможности фискального ведомства не готовы к такому «прорыву» – сроки были перенесены на 2017 год.

В 2016 году всеобщее декларирование вновь перенесли – на 1 января 2020 года, причем некоторые депутаты мажилиса парламента настаивали на его внедрении в два этапа: в 2020 году ввести обязательное декларирование для городского населения, а для сельского растянуть процесс до 2025 года, до обеспечения всех сельских насе-



Лазейка для вложения не учтенных в декларации средств видна уже сейчас: биологические активы, драгоценности и антиквариат, которые предлагается декларировать по желанию.

Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

ленных пунктов высокоскоростным интернетом.

Однако оптико-волоконную связь на селе «Казактелеком» пообещал внедрить гораздо раньше, в связи с чем дробить введение всеобщего декларирования не стали. Но государство взяло пятилетний (с 2016 по 2020 год) тайм-аут. Прежде всего для того, чтобы привести в порядок существующие базы данных по недвижимому и движимому имуществу. И чтобы максимально наладить обмен этими данными между госорганами и частными структурами.

Кто, когда и что будет декларировать

Как следует из разъяснений государственных органов, сдавать входную декларацию по форме 250 должны все совершеннолетние граждане Казахстана, оралманы и лица, имеющие вид на жительство. Также декларированию подлежат несовершеннолетние лица – при наличии зарегистрированного на них имущества или получении ими доходов. Только декларацию за них должны будут представлять их законные представители, то есть родители, попечи-

тели или опекуны. При этом в форме самой декларации будет указываться, кто именно заполнял и представлял декларацию за несовершеннолетнего. В случае несвоевременного или неполного представления сведений это лицо и будет нести ответственность.

Ответственность налагается и на лиц, которые несвоевременно сдадут декларацию, заполненные на себя, либо «забудут» указать в них какое-то имущество либо доход, изначально им будет вынесено предупреждение. Повторное нарушение повлечет штраф в сумме трех месячных расчетных показателей. Напомним, что Налоговым кодексом предусмотрена сдача форм налоговой отчетности как на бумажном носителе, так и в электронном виде. В связи с этим предусмотрено два срока представления декларации:

на бумажном носителе – до 15 июля 2020 года, в электронной форме – до 15 сентября 2020 года.

Помимо этого под всеобщее декларирование подпадут и иностранцы – при наличии у них на территории Казахстана имущества или получении доходов из казахстанских источников, подлежащих обложению самостоятельным. Физическими лицами в 2020 году будут представляться декларации об активах и обязательствах, в которых необходимо указывать имущество, которое находится в собственности, в том числе квартиры, машины, вклады в банках, наличные деньги в размере до 500 минимальных заработных плат, а также финансовые обязательства по состоянию на 31 декабря 2019 года.

3 >>

Мнение эксперта Айжан МУХЫШБАЕВА, эксперт Института мировой экономики и политики при Фонде Первого Президента:

– Если говорить о возможных минусах введения всеобщего декларирования, то государство несет прямые расходы на запуск и поддержание этой системы. В самом простом виде государство несет расходы на заполнение анкет и их хранение, более серьезных затрат требует внедрение системы качественной проверки представленных сведений. Также всеобщее декларирование может привести к разглашению коммерческих секретов предпринимателей, деталей их бизнеса, которыми могут воспользоваться конкуренты.

Система всеобщего декларирования может сыграть ключевую роль при возвращении украденных активов: после внедрения всеобщего декларирования вся информация по наличию у граждан активов за рубежом, в том числе банковских счетов и недвижимого имущества, будет перепроверяться на предмет законности их происхождения и налогообложения.

Внедрение всеобщей декларации предотвращает еще и возникновение конфликта интересов. Из заполненной декларации работодатель может увидеть наличие либо отсутствие личных интересов (прямое владение акциями, участие в этом бизнесе близких родственников и т. д.) у конкретного публичного должностного лица.

Наконец, система всеобщего декларирования доходов и имущества в долгосрочной перспективе может привести к снижению уровня коррупции: существует четкая взаимосвязь между сроком действия закона о декларациях доходов и имущества и международным индексом восприятия коррупции. Согласно исследованию Transparency International в странах с низким уровнем коррупции средний срок действия закона о декларациях превысил 17 лет, тогда как в группе стран с высоким уровнем коррупции – всего полтора года.

Рашид Жаксылыков: Инвестор ничего не должен – для него важна только прибыль

Нефтегазовая отрасль является одним из важнейших сегментов экономики Казахстана. Однако для успешной работы отрасли необходимы и качественные обслуживающие компании. В интервью редакции «Къ» председатель президиума Союза нефтесервисных компаний Казахстана Рашид Жаксылыков рассказал о современных реалиях нефтегазового сектора страны.

Ербол КАЗИСТАЕВ

– Для начала расскажите о нефтесервисных компаниях, какие они оказывают услуги?

– В нашей экономике нефтесервисная отрасль – сравнительно молодая. Мы только-только начинаем ее изучать и понимать, что она может превратиться в драйвер национальной экономики наравне с агропромышленным комплексом, который на сегодняшний день глава государства называет одним из приоритетных. Этому очень много примеров других нефтяных государств, которые в конце концов превратили нефтесервисную отрасль в локомотив своей экономики. Например, Норвегия, где на сегодняшний день доход от нефтесервиса превышает доход от продажи самой нефти. Это очень интересный факт – Норвегия является одним из лидеров по экспорту нефтесервиса. То есть практически 50–60% новых технологий, квалифицированных кадров по нефтесервису приходят из Норвегии.

– Почему нефтесервис настолько важен для нефтегазовой отрасли Казахстана?

– На одного нефтяника приходится от 1 до 5 нефтесервисных работников. То есть если этого кластера не будет, не будет и нефтегазовой отрасли. Нефтесервис – это же огромный пласт, начиная от геологии и заканчивая простой гигиеной нефтяников. Бурение, логистика, строительство, страхование, обеспечение питания нефтяников и т. д. В каждом сегменте доля Казахстана разная. Если по инжинирингу казахстанские компании имеют 40–50% от общего дохода, то в строительстве уже около 80%. Логистика отстает – всего 18% казахстанского участия. Нужно учитывать, что и доходы распределяются по-разному. По инжинирингу доходы одни, по бурению – другие. На сегодняшний день в нефтесервисе наиболее рентабельна – порядка 200–300% – сфера новых технологий, и это тот участок, где практически нет отечественного бизнеса.

– А насколько нефтесервисная отрасль сегодня нуждается в новых технологиях?

– Колебание цен на нефть всех нервирует. Не только нефтяников. Ведь рушится экономический баланс. Как только падает цена на нефть, инвесторы и операторы включают режим экономии. Моментально они начинают каждую копейку тратить более разумно. Разница же огромная – цена \$30 за баррель или \$140 за баррель. При низких ценах начинается экономия и оптимизация. А для этого и нужны новые технологии. То есть была какая-то затратная часть, мы начинаем придумывать что-то новое по инжинирингу, по подходу, по решениям. И таким образом начинаем сокращать расходы. Поэтому нефтегазовая и нефтесервисная отрасли должны быть прикреплены не только к финансовым институтам, но также должны быть прикреплены к науке. Это неразделимые вещи.

– На ваш взгляд, почему казахстанских компаний так мало представлено в новых технологиях?

– Во-первых, при СССР наука всегда контролировалась Москвой. Даже после распада Советского Союза Российская академия наук ничем не уступала иностранным коллегам. В свою очередь Казахстан был занят выправкой экономики, был в поисках ориентира – чем мы будем заниматься. Казахский бизнес только-только начал понимать, что, прежде всего, мы должны вкладывать деньги



в науку чтобы, опять же, получить качественный, конкурентоспособный и дешевый товар. Без науки нам не обойтись. Для этого условия и создаются. Назарбаев Университет – это та площадка, которая вселяет надежду, и мы надеемся, она принесет огромную выгоду Казахстану. Ведь сейчас из нефти мы получаем только ГСМ, хотя можно получать более 100 продуктов, в том числе и лекарства.

– А как сегодня проходит процесс отбора нефтесервисных компаний на рынке?

– Я скажу, но наверное, многие не поверят. В нефтесервисном бизнесе работают компании, прошедшие естественный конкурентный отбор. Нефтесервисная отрасль уже давно живет в мировой экономике. Мы же говорим о ВТО и туманно понимаем, что это такое. И в наших головах такая картина, когда западные крупные компании приходят в Казахстан и захватывают рынок, они убивают отечественные компании. Ерунда все это. Мы 25 лет работаем с мировыми гигантами нефтегазовой отрасли. А как можно с ними сотрудничать? Только заслужив доверие транснациональных компаний своей качественной работой. То есть те казахстанские компании, которые работают в нефтесервисной отрасли, уже давно конкурентоспособны.

– Бывали ли случаи, когда иностранные добывающие компании отдавали предпочтение иностранным нефтесервисным компаниям?

– Закон любви никто не отменял. Мы с этим боремся. Но представьте себе такую ситуацию: инвестор приехал в Казахстан. Не знает страну, не знает народ, не знает ни одной компании, которой он может довериться. Что он будет делать? Конечно отдаст предпочтение своему партнеру, с которым он работает долгое время. Если нефтегазовая отрасль у нас молодая, то в Европе и Америке она сотню лет существует. Эти компании всю жизнь добывают нефть, помогли Саудовской Аравии на ноги встать. И у этих иностранных компаний за век бизнеса и партнерства создались такие дочерние компании, которым можно довериться.

– На сегодняшний день генеральные тендеры в основном забирают иностранные компании или же отечественные?

– Предпочтение отдается иностранным компаниям. Первая причина – доверие. Вторая – значимость этих нефтесервисных компаний на мировом рынке. И третья причина – финансовая обеспеченность компаний. Это отечественный бизнес полностью построен на риске. А человек, кото-

В прошлом году затраты всех компаний на нефтесервисные услуги превысили 3 трлн тенге.

Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

Два бизнесмена, владеющие нефтесервисными компаниями, вошли в список Forbes в топ-50 богатейших людей Казахстана

Мы вошли во того уровня, когда местные компании сами начали создавать конкуренцию, но только не в IT-технологиях. Здесь больше проблемы

рый вкладывает в свое дело \$38 млрд, разве будет рисковать? Поэтому он предпочтение отдаст той компании, которая не только контрактом заверяет то, что выполнит качественно и в срок, но и финансово. То есть 30% от суммы контракта сервисная компания кладет в банк в качестве страховки, и эти деньги там находятся до окончания сделки.

– А какие инструменты используются, чтобы продвигать казахстанские нефтесервисные компании?

– Единственный путь, который дает результаты, это совместное предприятие и консорциум. Вот, например, на строительных работах ПБР ТШО общая стоимость работ составляла \$8 млрд, там участвовало девять иностранных компаний, четыре лота было. И совместное предприятие турецкой компании GATE и отечественной АСАР победило и вышло на генеральный подряд. Это победа казахстанского бизнеса и нефтесервисной отрасли. Из четырех лотов один лот – «Общие строительные работы» – ушел отечественной компании. Теперь создаем второй консорциум для лота «Пусконаладка». Она будет работать вокруг британской компании Wood Group. Так что мы нашли подход, как добираться до генерального подряда. В этом направлении и будем продолжать двигаться.

– А что касается других операторов?

– Есть уполномоченный орган PSA. К контрактам за \$30 млн и более допускаются только те иностранные компании, которые создали совместное предприятие или консорциум с отечественной компанией. Остальные даже не рассматриваются. Поэтому иностранные компании вынуждены сами бегать за казахстанскими и искать среди них себе партнеров. Корзина потенциальных отечественных партнеров маленькая, не богата выбором. Поэтому мы сейчас региональных предпринимателей призываем больше заявлять о себе на Западе, чтобы иностранные компании обратили на них внимание.

– А отечественные нефтесервисные компании оказывают услуги только на территории Казахстана?

– Не только в Казахстане. Да, 2015 год был шоковым. После \$140 за баррель сразу до \$30 упала цена. И операторы моментально полностью заблокировали нефтесервисную отрасль, и наши компании были вынуждены искать хлебное место в других странах. На сегодняшний день в России казахстанских компаний очень много представлено. Более двух тысяч человек там работает. Также наши компании оказывают услуги в Иране, Азербайджане, Иордании и даже в Африке. Сейчас уже осваивают Латинскую Америку. Но это пока единственный пример.

– Если переводить в денежный эквивалент, то какие месторождения больше пользуются услугами нефтесервисных компаний?

– В прошлом году затраты всех компаний на нефтесервисные услуги превысили 3 трлн тенге. При этом в систему «Казмунайгаза» мы не лезем. Дело в том, что у них своих дочерних компаний много. Среди частных компаний доминирует Китай. Мы пытаемся с ними сотрудничать, но это очень сложно. Пытаемся обеспечить лояльность казахстанским компаниям. Диалог тяжелый, но он идет.

– А каков годовой оборот отечественных нефтесервисных компаний?

– В прошлом году общий годовой оборот составил 2,4 трлн тенге. Бывает, инвесторы вкладывают

дополнительно. А в обычном рабочем режиме – от \$8 до \$10 млрд ежегодно. При этом два бизнесмена, владеющие нефтесервисными компаниями, вошли в список Forbes в топ-50 богатейших людей Казахстана. По скромным подсчетам, их капитал насчитывает по \$100 млн. Но на мировом рынке казахстанские нефтесервисные компании пока не особо котируются. Считаться с ними начнут, когда Казахстан уже сам станет крупным инвестором. Мы ожидаем, что месторождение «Ансатан» Казахстан сам спроектирует – от начала и до конца – без участия иностранных инвесторов. Может тогда мы и заявим о себе.

– Как вы считаете, насколько велик вклад Казахстана в нефтяную отрасль мира?

– Казахское участие на мировом рынке относительно небольшое. Пара процентов, возможно. Есть мы или нет, большого влияния на рынок не оказываем. Да, на сегодняшний день мы можем хвастаться тем, что в Германии каждый третий литр бензина произведен из казахстанской нефти. Это достижение хорошее. И если мы завоюем рынок Европы, и там каждый второй литр бензина будет из отечественной нефти, то мы будем интересными партнерами для каждого игрока на этом рынке.

– Скажите, можете ли вы дать прогноз стоимости нефти на ближайшие 5–10 лет?

– Не люблю давать прогнозы. Дело в том, что предугадать будущую ситуацию очень тяжело. Последние заявления Трампа настораживают и пугают. Когда цена на нефть растет, возникает чувство страха сильное. Лично у меня. Просто я прекрасно понимаю, что в один день цена эта рухнет. Сколько раз такое было. А когда цена падает, это плохо отражается не только на нефтесервисной отрасли, но и на Казахстане в целом. Все-таки драйвером экономики сегодня является нефтегазовая отрасль. Мне не хотелось бы, чтобы цена поднималась и потом снова падала. Комфортнее было бы, когда \$65–70 за баррель. Мне тяжело верить, что цена на нефть может превысить \$100. Теперь, наверное, никогда такого не будет.

– Насколько сегодня отечественные нефтесервисные компании нуждаются в государственной поддержке?

– Очень сильно нуждаются. Но радует то, что отечественная нефтесервисная отрасль может и без государственной поддержки существовать. То есть отрасль выработала свою тактику, свою стратегию. Здесь речь идет о том, что наши компании сегодня напрямую могут вести диалог с операторами и инвесторами, которые идут как контр-партнеры и бизнес-партнеры. Они повышают уровень технической оснащенности, квалификацию кадров и меняют стратегию бизнеса.

– А как государственная поддержка скажется на отрасли? И в чем именно нуждается нефтесервис?

– Государственная поддержка не помешала бы, скажем так, для обеспечения большего дохода от нефтесервисного бизнеса. Но отчасти люди не понимают всей важности именно этой сферы нашей экономики. Государству важны агропромышленность, индустриализация и т. д. То есть они не могут выходить за рамки какой-либо программы и рассматривать и другие отрасли тоже. А тот сектор экономики, который приносит стране больше денежных поступлений в виде налога, остается без должного внимания. Есть пресловутая Актауская декларация, на которую сылаются инвесторы,

Рашид ЖАКСЫЛЫКОВ,
Председатель президиума Союза нефтесервисных компаний

Родился 1 мая 1965 года.
24.02.1995–11.03.1998 – Заместитель директора по внешней торговле ТОО «Кенес».
16.03.1998–29.01.1999 – Директор ТОО «Компания АСТ».
01.02.1999–15.05.2001 – Начальник отдела контроля комитета по государственному контролю над производством и оборотом алкогольной продукции МГД РК.
03.08.2003–10.11.2006 – Председатель алматинского областного комитета Гражданской партии Казахстана.
2006–2007 – Член политсовета народно-демократической партии «Нур Отан».
27.10.2006–26.09.2008 – Советник председателя ОЮЛ Национальной экономической палаты союза «Атамекен».
18.11.2008–09.02.2009 – Директор атырауского филиала ТОО «НБК» (разведка и добыча углеводорода).
09.02.2009–20.08.2009 – Генеральный директор ТОО «НБК» (разведка и добыча углеводорода).
20.08.2009 – ТОО «СБС Сапа Барлау Сервис» (разведка и добыча углеводорода Каратобе южный).
2011 – настоящее время – председатель президиума Союза нефтесервисных компаний Казахстана.

операторы и государство в том числе. Сейчас спросите любого инвестора о том, как он поддерживает казахстанское содержание. Они начинают упоминать декларацию, которая не дала стране ни копейки за пять лет с момента ее вступления в силу.

– Какие услуги нефтесервисных компаний сегодня наиболее популярны?

– Есть множество разных сегментов в нефтесервисе, в рамках которых предоставляются различные виды услуг. Это и инжиниринг, и логистика, и нефтегазовое строительство, и бурение, и так далее. Наиболее популярным видом услуг являются строительно-монтажные работы, в проектировании и инжиниринге у нас небольшие показатели – в процентном выражении они составляют 12–14% по итогам прошлого года.

– А для вас какой наиболее важный сегмент нефтесервиса?

– Самый популярный сегмент для меня – это новые технологии. Хотя этот сегмент на сегодняшний день в Казахстане, как я уже говорил, равняется нулю. Данный сегмент должен быть популярным для отечественного бизнеса. Да, мы научились проектировать, мы научились строить, мы дошли до того уровня, когда местные компании сами начали создавать конкуренцию. Я вам приведу пример: одна сильнейшая нефтесервисная компания в 2016 году имела объем работы на \$400 млн, в 2017 году – на \$270 млн, а в 2018 году – всего на \$18 млн. Вы можете себе представить? Это насколько казахстанские компании начали создавать конкуренцию друг другу. То есть существует положительная динамика в отрасли, но где у нас застопорилось? Это новые ИТ-технологии, которые и нужно развивать в стране.

– Инвестируют ли нефтесервисные компании в отечественное образование и подготовку кадров?

– Нефтесервисные компании инвестируют в свою компанию. Они обучают свои кадры за рубежом, вкладывают бешеные деньги, открывают при своих базах учебные центры – очень много таких примеров. Но в последние годы, особенно перед большими проектами, эти же подготовленные кадры превращаются в их головную боль. Потому что иностранная компания выигрывает тендер и начинает переманивать отечественных специалистов из казахстанских компаний. Сами подумайте, иностранная компания смогла бы из своей страны привезти 5000 человек? Нет, конечно. Поэтому есть такая тенденция. Мы с этим сейчас боремся, как можем, объединяем компании и стараемся создать хотя бы рамочное «джентльменское соглашение». Вот, допустим, инвестор поставил перед собой задачу: «пойду осваивать нефтяной рынок Казахстана». На каких условиях? С какими компаниями? С каким законом? И начинают диктовать свои условия. Вот строится в Астане LRT от Аэропорта до вокзала Нурлы жол. Именно к инженерно-строительным работам стараются не подпускать наши компании. Почему? Потому что мы это научимся делать, и завтра на иностранные кадры не будет спроса. Поэтому нельзя думать, что инвестор к нам пришел и он нам должен. Никому он ничего не должен. Он будет думать категориями бизнеса и позаботится о том, чтобы вытаскать свои деньги и приумножить их.



Успешные люди в курсе

ТЕНДЕНЦИИ

Рейтинг застройщиков Казахстана

Сколько строительные компании платят государству?

По последним данным, в Казахстане зарегистрировано 57 крупных предприятий, занимающихся строительством жилых и коммерческих зданий. Данные компании РК в 2017 году пополнили бюджет в виде налогов и других обязательных платежей на сумму 75,6 млрд тенге. Судя по отчислениям, которые всего на 2,6% больше, чем в 2016-м, строительного бума в стране за прошлый год не произошло.

Айгуль ИБРАЕВА

Ощутимый рост налоговых отчислений строительных компаний наблюдался в 2015–2016 годы, чему способствовали обесценивание на валюты и, как следствие, рост цен на рынке в тенге, а также активизация государственных жилищных программ. Некоторые строительные предприятия увеличили доходы за счет участия в возведении объектов выставки «ЭКСПО-2017». В промышленном строительстве компании активно участвовали в запуске месторождения Кашаган.

В прошлом году столь значимых факторов для увеличения рынка строительства не было, о чем свидетельствует умеренный рост налоговых выплат строительных гигантов страны. По данным КС МНЭ РК, за 2017 год в Казахстане был выполнен объем строительных работ на сумму 3,48 трлн тенге, что на 6,8% больше, чем годом ранее. Для сравнения, в 2016 году рост показателя относительно предыдущего года был на уровне 12,5%.

Наибольший объем налоговых поступлений в 2017 году обеспечил филиал турецкой Sembol Construction в Астане – «Сембол Улусларарасы Ятырым Тарым Пейзаж Иншаат Туризм Санайи ве Тиджарет Аноним Ширкети». В прошлом году компания пополнила бюджет страны на 17,27 млрд тенге, что почти в два раза больше показателя предыдущего года. Для сравнения, в 2014 году налоговые выплаты предприятия составляли 1,83 млрд тенге. За четыре года показатель вырос в 9,4 раза.

Работая на рынке Казахстана с 2004 года, компания построила ряд значимых объектов в двух крупнейших городах республики: в Астане – Дворец Мира и Согласия, ТРЦ и жилой комплекс «Хан Шатыр», «Риксос Отель Президент», Конгресс-холл, ледовый дворец «Алау», мечеть «Хазрет Султан», Назарбаев университет, в Алматы – «Риксос Отель» и другие. Застройщик внес свою лепту и в строительство «ЭКСПО-2017». Казахстанский павильон «Нур Алем», где ныне расположен МФЦА, был воздвигнут данной компанией.

На втором месте по налоговым выплатам среди застройщиков оказалось ТОО «Сенимди Курылыс». В 2017 году предприятие пополнило казну на 8,06 млрд тенге, что на 31,3% меньше, чем годом ранее. Компанию в 2000 году основали турецкий строительный холдинг ENKA и американский Bechtel. ТОО специализируется на проектировании и строительстве инфраструктурных объектов в нефтегазовом секторе Казахстана.

На третьей позиции расположилась компания Unex Stroy с налоговыми выплатами за прошлый год в размере 6,73 млрд тенге. За последние пять лет показатель вырос в разы. Так, по



В 2017 году значительных факторов для увеличения рынка строительства в РК не было.

Фото: Shutterstock.com

сравнению с 2016 годом выплаты застройщика государству увеличились в два раза. Компания образована в 2002 году, специализируется на строительстве гидротехнических сооружений, магистральных нефте- и газопроводов, дорожном строительстве и общестроительных работах для промышленных и гражданских объектов. Большие объемы строительных работ застройщиком освоены в Астане, Алматы, Атырау, Актау. Конечными владельцами компании являются Илья Кензин и Юрий Епишев.

Четвертой в рейтинге стала строительная компания Oil Construction Company. По итогам 2017 года она выплатила в бюджет РК 4,46 млрд тенге налогов и других обязательных платежей, что на 73,9% больше по сравнению с 2016 годом. Компания была образована 1 апреля 2003 года на основе объединения трех крупных предприятий акционерного общества «Мангистаумунайгаз» – ТОО «Мангистаумунара», «Нефестрой», «Мангистаумунайжолдары». Эти предприятия строительного профиля занимались капитальным строительством и ремонтом нефтепромысловых объектов АО «Мангистаумунайгаз». Владеет строительным бизнесом национальная компания «КазМунайГаз».

Пятерку замыкает один из лидеров жилищного строительства в стране – компания «Базис». Налоговые и другие обязательные платежи ТОО «Bazis Construction» в 2017 году составили 4,12 млрд тенге, что на 49,8% меньше по сравнению с предыдущим годом – в 2016 году застройщик отправил в бюджет 8,21 млрд тенге.

«Базис» работает на строительном рынке с 1991 года. За 26 лет деятельности компанией возведено более 8,8 млн кв. м жилых и административных зданий, более 2,5 млн кв. м объектов социального и инфраструктурного назначения. К тому же ТОО возвело ряд объектов для «ЭКСПО-2017», в число которых входит павильон «Мир энергии» и два международных павильона. В текущем году проекты «Базиса» сконцентрированы в южной столице Казахстана – здесь строятся жилые комплексы «JAZZ-квартал», Oqion, Remizovka, «Легенда», Element, «Акварель» и жилой район «Алматы». В Астане компания реализует проекты, в числе которых жилые комплексы Astoria, Meridian, «Австрийский квартал», Barcelona, Millennium Park и жилой район «Ак Дидар». Учредителем ТОО является казахстанский бизнесмен Павел Белович.

Астанинский филиал МАВЕТЕХ GROUP – фирма Mabco Constructions S.A. по итогам прошлого года заняла шестую строчку рейтинга, заплатив в бюджет налогов и других платежей на сумму 3,89 млрд тенге, что на 44,9% больше, чем в предыдущем году. Группа компаний МАВЕТЕХ GROUP была основана в 1990 году в Швейцарии. На сегодняшний день она представляет собой инженерно-строительную корпорацию мирового уровня, которая также является одной из ведущих иностранных компаний в строительной отрасли Казахстана. В активе МАВЕТЕХ GROUP возведение и реставрация множества объектов государственного значения, таких как Парламент республики, здание министерства иностранных дел, резиденция президента «Акорда», республиканский велотрек, киноконцертный зал «Казахстан», театр оперы и балета «Астана Опера», Ледовый дворец и другие крупные объекты в Астане.

ТОО «АБК Құрылыс-1» оказалось на седьмой строчке рейтинга с объемом налоговых выплат за 2017 год 3,5 млрд тенге. По сравнению с предыдущим годом показатель увеличился более чем в два раза. Предприятие является «дочкой» VI Construction Company – компании группы VI, на сегодня одной из крупнейших отечественных строи-

тельных компаний. VI Construction специализируется на промышленно-гражданском строительстве, строительстве образовательных учреждений и социальной инфраструктуры. Компания занимается стратегическими государственными объектами промышленно-гражданского, инфраструктурного назначения, реализуя крупнейшие тендерные проекты в Казахстане.

На восьмой позиции по налогам среди строительных компаний оказался казахстанский филиал Sinopec Engineering (Group) CO., LTD – дочка китайской нефтехимической корпорации Sinopec. За прошлый год компания выплатила бюджету в виде налоговых и иных платежей 2,95 млрд тенге, что на 3,3% больше, чем годом ранее. По данным Комитета по статистике РК, предприятие базируется в городе Атырау и специализируется на строительстве жилых зданий. Ранее компания принимала участие в модернизации Атырауского НПЗ.

На девятой строчке расположилось АО «Монтажспецстрой» – крупнейшее строительно-монтажное объединение, специализирующееся на строительстве промышленных комплексов и объектов инфраструктуры в Республике Казахстан и за ее пределами. По данным КГД МФ РК, в 2017 году акционерное общество выплатило государству налогов на сумму 2,15 млрд тенге, что на 13,6% меньше, чем за 2016 год. Чистая прибыль предприятия за прошлый год составила 1,27 млрд тенге, по сравнению с предыдущим годом показатель сократился на 29,4%. Компания была создана в 1994 году на базе Министерства монтажных и специальных строительных работ Казахской ССР. В составе акционерного общества около 150 промышленных, монтажных, пуско-наладочных, проектных, научно-внедренческих организаций и филиалов. В текущее время предприятие работает на нефтегазовых месторождениях Тенгиз, Карачаганак и Кашаган. По последним данным, крупнейшим акционером компании с долей 55,42% является ее президент Талгат Назаров.

Десятку строительных компаний – рекордсменов по налоговым выплатам в бюджет в 2017 году замыкает ТОО «Мостоотряд-8». Предприятие зародилось еще в 40-е годы. В 1943 году на станции «Зима» Западно-Сибирской железной дороги был организован «Мостопоезд-60», который восстанавливал мосты на железной дороге вслед за линией развертывания военных действий. После войны предприятие занималось строительством мостов и железных дорог по всей Средней Азии. Сегодня «Мостоотряд-8» работает в области промышленного строительства.

За 2017 год налоговые и иные отчисления предприятия в бюджет составили 1,8 млрд тенге. Относительно 2016 года показатель сократился на 11,6%. По данным компании, в 2017 году было завершено строительство железнодорожной

эстакады 1-го пускового комплекса 1-ой очереди проекта «Развитие железнодорожного узла станции Астана», включая строительство вокзального комплекса. Размеры налоговых выплат предприятия в 2017 году уменьшились в связи с тем, что основной объем работ был выполнен по данному проекту в 2016 году.

В ближайшее время компания планирует принять участие в проектах строительства объездной железной дороги города Алматы и объездной железной дороги по территории Казахстана на участке Куркуреу-Су – Чолдала, начало которых запланировано на IV квартал 2018 года. Учредителями предприятия являются ТОО «Инвестиции и Менеджмент» и председатель наблюдательного совета «Мостоотряд-8» Павел Навразиди.

В текущем году строительный рынок РК находится в относительно стабильном состоянии. Несмотря на события, которые могли дестабилизировать рынок недвижимости РК, первая половина 2018 года завершилась без грандиозных трансформаций, отмечают аналитики. При этом адекватная коррекция цен, произошедшая в последние шесть месяцев, стала показателем хорошего состояния рынка и восстановления спроса, считают эксперты. «Во втором полугодии также не ожидается серьезных коррекций цен предложений, однако не исключены сезонные колебания», – говорит обозреватель сайта «Крыша» Алина Буравцева. По словам эксперта, влияние шумевшей программы «7-20-25», скорее всего, окажется ограниченным в связи с масштабами, которые пока невелики. В среднем цены предложений на вторичном рынке в первой половине 2018 года в Астане держались на уровне 327 тыс. тенге за кв. м, в Алматы средняя цена «квадрата» колебалась на уровне 341,5 тыс. тенге.

На первичном рынке, по данным Homsters.kz, стоимость жилья в прошлом году менялась разнонаправленно. Так, в Астане после завершения «ЭКСПО-2017» можно было наблюдать временный рост стоимости жилья, тем не менее средняя стоимость квадратного метра в новостройках в столице в последние годы остается стабильной – в районе 300 тыс. тенге. В Алматы «первичка» с начала 2017 года несколько подешевела. Так, средняя стоимость «квадрата» в новом доме в прошлом году сократилась с 412,5 тыс. тенге на начало года до 395 тыс. тенге к концу года. В текущем году цена квадратного метра в южной столице колеблется в районе 380–390 тыс. тенге.

Ограничение ответственности

Kursiv Research обращает внимание на то, что приведенный выше материал носит исключительно информационный характер и не является рекламой данных организаций.

ТОП-30 строительных компаний РК

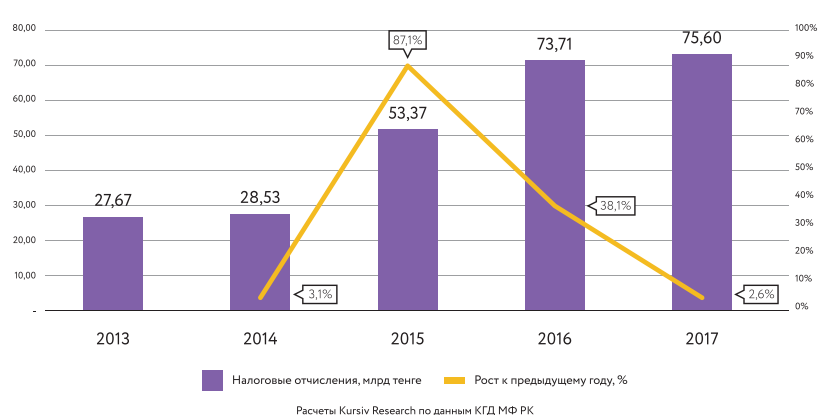
по налогам и другим платежам в бюджет

Наименование	Налоги 2016	Налоги 2017	Рост
1. Филиал АО "Сембол улусларарасы ятырым тарым пейзаж иншаат туризм санайи ве тиджарет аноним ширкети" в городе Астана	8 814,46	17 274,22	96%
2. ТОО "Сенимди курылыс"	11 733,02	8 064,11	-31%
3. ТОО "Компания "Unex Stroy"	3 371,69	6 725,75	99%
4. ТОО "Oil Construction Company"	2 566,68	4 462,60	74%
5. ТОО "Bazis Construction"	8 206,46	4 118,23	-50%
6. Астанинский филиал фирмы "Mabco Constructions S.A."	7 073,95	3 896,47	-45%
7. ТОО "АБК Құрылыс-1"	1 698,12	3 503,49	106%
8. Казахстанский филиал "Sinopec Engineering (group) CO.,LTD"	2 857,80	2 952,11	3%
9. АО "Компания монтажспецстрой"	2 487,11	2 150,04	-14%
10. ТОО "Мостоотряд - 8"	2 037,15	1 801,59	-12%
11. Филиал АО "Ренейссанс констракшн" в городе Астана	4 472,23	1 491,48	-67%
12. ТОО "Концерн "Найза-Құрылыс"	1 442,82	1 361,67	-6%
13. ТОО "Жандиг-С"	435,70	1 299,69	198%
14. ТОО "Оттау-Строй"	392,19	1 084,85	177%
15. ТОО "PSI Stroy Industriya"	1 540,17	1 075,36	-30%
16. АО "Центраэнегромонтаж"	1 942,32	1 062,51	-45%
17. ТОО "Ренко-КАТ"	1 244,86	1 003,64	-19%
18. АО "Электромонтаж"	556,91	730,01	31%
19. ТОО "Актобе-Саулет"	578,51	671,77	16%
20. ТОО "БК-Строй"	456,67	664,62	46%
21. ТОО "Мұнай Құрылыс Сервис"	408,32	648,40	59%
22. ТОО "Хиллсон Дивижн ЛТД"	105,80	642,24	507%
23. ТОО "AA Engineering Group"	399,15	607,38	52%
24. ТОО "Мегастройполус"	150,14	580,37	287%
25. ТОО "Средаэнегромонтаж Павлодар"	480,46	545,05	13%
26. ТОО "Совместное предприятие Казгерстрой"	770,85	540,33	-30%
27. "BI Civil Construction"	160,62	513,88	220%
28. ТОО "Шар-Құрылыс"	150,42	438,00	191%
29. ТОО "Строительная корпорация "Кулагер"	281,94	430,92	53%
30. АО "Национальная строительная компания "Астана-Құрылыс"	365,87	428,12	17%

Источник: КГД МФ РК, КС МНЭ РК

Kursiv Research

Налоговые и другие выплаты в бюджет 57 крупнейших строительных компаний РК



Расчеты Kursiv Research по данным КГД МФ РК

БИЗНЕС И ФИНАНСЫ:
ФИНАНСЫ
ПОД КИБЕРУГРОЗОЙ

09

РЕГИОНЫ/ЮГ:
ВЫИГРЫШНАЯ
КАРТА

10

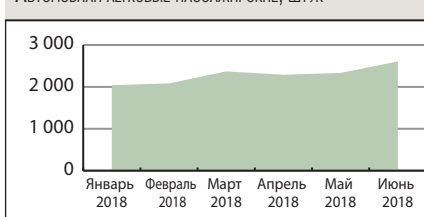
РЕГИОНЫ/ЮГ:
ФРУКТОВАЯ
КОРЗИНА

11

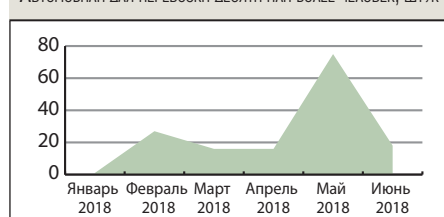
КУЛЬТУРА И СТИЛЬ:
НЕУБИВАЕМЫЙ
ТОМ КРУЗ

12

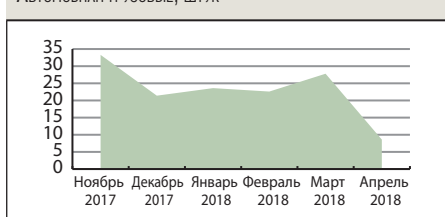
Автомобили легковые пассажирские, штук



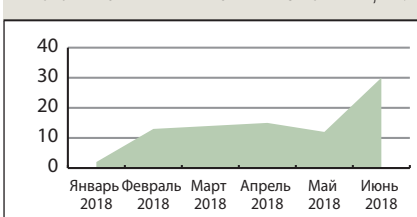
Автомобили для перевозки десяти или более человек, штук



Автомобили грузовые, штук



Автомобили специальные и специализированные, штук



Прицепы и полуприцепы; контейнеры, штук



Одними льготами инвесторов не заманишь



Вопросы привлечения прямых иностранных инвестиций и повышения эффективности развития специальных экономических зон стали ключевыми на прошедшей в Шымкенте международной конференции «Мировой опыт особых экономических зон». Своими мнениями, советами и опытом по этому поводу с участниками конференции делились авторитетные зарубежные специалисты.

Лаура КОПЖАСАРОВА, Шымкент

Предоставляемые государством в особых экономических зонах льготы – самый привлекательный фактор для инвесторов. Это преимущество декларировалось при открытии всех без исключения экономических зон Казахстана. Но почему-то зарубежные деньги не выстраиваются в очередь в стремлении осязательно отечественные СЭЗ своим присутствием. На конференции зарубежные эксперты объяснили причину этого. Так, региональный директор Всемирной организации свободных зон (WFZO) Ника Манукова заявила «Къ», что главным секретом привлечения инвесторов является предоставление высокого уровня сервиса. «Свободных экономических зон много в вашей стране и вне ее, – сказала она. – И во всех есть налоговые и другие преференции. Чтобы инвестор пришел именно к вам, нужно оказывать услуги более высокого уровня, чем у других».

112,19 млрд тенге –

именно столько составил общий объем налоговых поступлений за весь период функционирования казахстанских СЭЗ (2002–2017 годы)

МСБ как фактор роста

Между тем, по предположительным прогнозам WFZO, через 20–40 лет, при достижении достаточного уровня развития зон, государство может отказаться от предоставления их участникам особых льгот. Поэтому, подчеркнула Ника Манукова, уже сегодня нужно думать над тем, чтобы превратить СЭЗ будущего в наилучшие места для развития бизнеса. Основными компонентами СЭЗ будущего, в представлении WFZO, станут знания, инновации и польза обществу. Среди факторов их роста и успешности на нынешнем этапе, помимо упомянутого сервиса, г-жа Манукова указала еще развитие вокруг СЭЗ малого и среднего предпринимательства. Например, в ОАЭ и Испании рядом

Драго Напотник: «Инвестор – человек, который умеет собирать и анализировать информацию, просчитывая свои риски. Популистские заявления его только отталкивают. Используйте независимые рейтинговые агентства, разместите статданные в интернете и попробуйте привлечь инвесторов реальной информацией».

Фото автора

с крупными якорными проектами активно открываются небольшие предприятия по производству комплектующих деталей. Таким образом, с одной стороны, развивается кластер, с другой, локализуется и удешевляется производство. Важным компонентом успешности также является развитие при СЭЗ образовательных учреждений, напрямую связанных с производством. Увеличению числа инвесторов также будет способствовать сертификация СЭЗ, уверена Ника Манукова: «Это делается не ради рейтинга, а ради самооценки, чтобы вы смогли себя сравнить с другими, понять, где нужно сделать работу над ошибками и что нужно для дальнейшего эффективного развития».

1,4 трлн тенге – объем

произведенной продукции за весь период функционирования казахстанских СЭЗ (2002–2017 годы)

Подобного мнения придерживается и Кортни Фингар, главный редактор международного бизнес-журнала fDi (Foreign Direct Investment), специализированного издания Financial Times, ежегодно составляющего рейтинг лучших мировых ОЭЗ. Участие в таких мероприятиях и изучение их итогов, считает Кортни Фингар, позволит понять, на кого надо равняться, в чем надо преуспеть, чтобы добиться успеха и получить оценку независимой стороны.

Говорить нужно правду

Региональный директор компании Sonway Inc. в Китае Драго Напотник сделал акцент на том, что для успешного привлечения инвесторов важно представлять достоверную и обоснованную информацию. Многие агентства по привлечению инвестиций, как он констатировал, грешат противоположной практикой. В числе показательных примеров – заявление о выгодности инвестирования в Анголу в 2002 году, сразу после завершения в стране гражданской войны, в то время, когда она являлась второй в списке государств Африки по политическим рискам. Из той же категории – утверждение о наилучшем инвестиционном климате сразу в нескольких штатах США и странах Европы, что далеко от действительности.

«Инвестор – человек, который умеет собирать и анализировать информацию, просчитывая свои риски. Популистские заявления его только отталкивают. Используйте независимые рейтинговые агентства, разместите статданные в интернете и попробуйте привлечь инвесторов реальной информацией», – посоветовал эксперт. – Не сидите на месте. Встречайтесь с потенциальными инвесторами, приглашайте их в ваши СЭЗы, ведите

телефонные переговоры. Прямые иностранные инвестиции не придут к вам сами. В общем, надо предпринимать усилия, чтобы донести ваше приглашение до потенциальных инвесторов. Готовьтесь к их встрече в СЭЗ, опишите подробно стандарты и технические процедуры, представьте ясную картину инфраструктуры вашей СЭЗ – и все эти данные должны быть правдивыми. Если пишете, что что-то работает, оно действительно должно работать. Будьте открыты, честны, в том числе в ваших слабых сторонах, будьте готовы их объяснить и в целом ответить на любые вопросы», – посоветовал он.

По мнению г-на Напотника, Казахстан имеет свои преимущества, и ему необходимо рекламировать себя в странах, являющихся для него наиболее привлекательными. Резюмируя все сказанное, он призвал: «Будьте смелыми и умно агрессивными. Выходите на международный уровень!».

Все впереди

Директор по развитию бизнеса и маркетингу Investment Consulting Associates (ICA) Зои Харрис уверена: независимо от того, новая ли это или уже существующая зона, необходимо прежде всего определить цели, к которым она стремится. Исходя из них, двигаться дальше – определить маркетинговую и брендинговую стратегию, разработать тактику и процедуры реализации, привлечения клиентов и инвесторов и т. д. При этом необходимо, чтобы группа продаж активно работала на международном уровне, также важно помнить о технологичности, инновациях, устойчивом развитии, добавила она.

Как считает г-жа Харрис, Казахстану следует тщательно подбирать стратегию развития СЭЗ на государственном уровне, учитывая сильные и слабые стороны. В целом же, как она уверена, ввиду географического положения и огромных земельных ресурсов казахстанские зоны могут стать конкурентоспособными при использовании новых информационных и коммуникационных технологий и, естественно, при успешном привлечении инвестиций.

Как отметила Ника Манукова, в Казахстане и в целом в Центральной Азии свободные зоны только делают первые шаги. Эффективно развиваться им поможет приобщение к общемировому опыту, накопленному за десятилетия другими странами. Такую возможность дает членство в WFZO, объединившей свободные зоны, индустриальные парки и особые зоны со всего мира. На сегодня, по данным г-жи Мануковой, в WFZO входят порядка 500 зон из более 100 стран, всего их в мире насчитывается около 3500. К слову, шымкентская СЭЗ «Оңтүстік», выступившая организатором конференции, с этого года получила статус регионального представительства WFZO в Центральной Азии.

Безналичная экономика – неизбежность

Управляющий директор Mastercard в Казахстане, Беларуси и Армении Нина Виллемс убеждена в том, что растущие возможности девайсов и платежных карт неизбежно приведут к сворачиванию расчетов наличными по всему миру. В интервью «Къ» она заявила, что в подобной смене расчетной парадигмы заинтересованы как банки и обладатели расчетных счетов – физические и юридические лица, так и само государство.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

– Нынешние возможности безналичного расчета привели к появлению нового термина – «безналичная экономика», который подразумевает, что наличный расчет, как минимум, отойдет на второй план, а то и вовсе сожмется до минимума. А каким вы видите будущее финансовой системы? Монеты и банкноты останутся и будут иметь хождение наравне с безналичным расчетом?

– Это мое личное мнение, но мне кажется, что монеты скоро станут ценностью из области нумизматики. Потому что сейчас время диктует совсем другие правила: необходима быстрая транзакция, быстрая предоставления сервиса. И я вижу будущее платежной системы в том, что любой девайс может стать средством оплаты. Кстати, к 2020 году предоставление такой услуги, как оплата через смартфон, станет обязательным требованием ко всем POS-терминалам. В идеале же девайс либо другой электронный носитель должен сочетать в себе возможности идентификатора личности и платежного средства, в таком случае возрастет частота пользования им – и тогда безналичный расчет просто войдет в привычку.

– Для Казахстана такое объединение идентификатора и платежного средства пока из области фантастики...

– Почему же? Уже есть проект Международного финансового центра «Астана», когда в смартфоне может находиться карта резидента – проект по совместительству идентификатора и платежного средства, который потенциальный инвестор может заказать дистанционно, до приезда в Казахстан. Другой вопрос, что пока этот проект распространяется только на территорию МФЦА.

– Возникает и другой вопрос – вы говорите о безналичной экономике, но у нас не всегда карточки используются даже в супермаркетах, население предпочитает наличный расчет. Как убедить его перейти на безналичный расчет?

– Действительно, около 80% платежей – это наличные, и проникновение POS-терминалов в Казахстане ниже, чем в России и в Европе. И я считаю, что самое важное – создать продукты, которые будут интересны жителям Казахстана. Речь идет о продуктах, которые предоставляют клиенту дополнительную лояльность и дополнительные бонусы за то, что он использует карту как метод оплаты в магазинах или при приобретении услуг.

Банки должны поощрять клиентов за то, что они используют платежную карточку. Привычку очень сложно менять, но когда тебе напоминают о том, что при оплате картой будет дополнительная скидка, дополнительная привилегия, волей-неволей вспоминаешь, что у тебя есть карта, начинаешь ею пользоваться.

– С гражданами разобрались, а чем выгоден безналичный расчет государству, помимо снижения доли теневой экономики?

– Берлинский университет исследовал эту тему, поделив одним результатом этих исследований: увеличение безналичной экономики буквально на 1% влечет за

собой рост ВВП страны примерно на 0,04%. Это очень весомая цифра. Согласно этому же исследованию, в среднем любая страна тратит 1% ВВП на то, чтобы обеспечить наличный оборот, а в некоторых странах эта цифра доходит до 1,5% ВВП на то, чтобы выпустить бумажные деньги, перевыпустить, доставить эти деньги до потребителя... Это гигантская сумма, и, естественно, банки тоже несут определенную долю этих затрат.

При безналичной экономике есть и быстрая, и оборачиваемость дополнительная, помимо этого, добавочные сервисы приносят свои комиссионные доходы, то есть система оздоравливается, когда такая доля затрат уходит. Ну, и, помимо прочего, безналичная экономика – это фундамент для построения цифровой экономики, преимущества которой очевидны: люди могут быстро получить услуги, с высокой степенью безопасности, поскольку все каналы безналичной оплаты защищены.

– Какова должна быть минимальная инфраструктура в стране, чтобы развернуть безналичную экономику, и насколько Казахстан сейчас соответствует этим требованиям?

– Ну, минимальным требованиям Казахстан, конечно же, соответствует. А вот для того, чтобы уровень безналичных расчетов увеличился, мы видим необходимость расширения сети приемов. Потому что, например, в Алматы и в Астане мы не сталкиваемся с проблемами приема карт: там есть возможность оплатить картой даже в такси, но есть проблема с удаленными регионами, есть проблема оплаты у малого бизнеса. Однако все они имеют конкретные решения.

– А как сельское население включить в эту сеть?

– Надо разбираться, какая уже есть инфраструктура в том или ином регионе, что на ее основе можно предложить и как решить ту или иную задачу. Я слышала, что «Казхателеком» обещал оптоволоконную связь во всех населенных пунктах, и это решит проблему с перевозками, с оплатой товаров и услуг.

– Но возможность доступа к безналичному расчету в данном случае – только часть вопроса, есть проблема еще и в доставке товаров, в логистике...

– Все вопросы решаются, когда мы начинаем ими заниматься: первый вопрос – это возможность оплатить сервис, второй вопрос – доставки. Мы обсуждаем сейчас с крупными сетями хорошие стимулирующие акции, как решать этот вопрос логистический, думаем, что скоро увидим это решение. Понимаете, чем выше безналичный оборот, тем понятнее, за счет чего строить логистические схемы.

– Венцом безналичной экономики является объединение платежного средства с идентификационными данными личности, насколько это возможно здесь и сейчас?

– Как я уже говорила, есть проект с МФЦА – совместить идентификатор, платежное приложение и дополнительные возможности. Эта карта, когда вы ее используете где-либо, показывает, кто вы, информацию по владельцу этой карты. Таким образом, платеж защищен дополнительно, поскольку можно сверить личность владельца и предъявителя карты.

Плюс персональная информация на карте предоставляет возможность использовать ее более широко: для доступа в помещение, доступа к дополнительным социальным сервисам, идентификации в каких-либо базах данных. Можно сказать, это такое электронное правительство в вашем кошельке. Повторюсь, будущее платежной системы – это карты и девайсы с различными возможностями, и чем больше возможностей у карты или девайса, тем больше он будет востребован на рынке.

РЕГИОНЫ/ЮГ

Тепличная нерентабельность

О тревожной ситуации в тепличной отрасли заявили эксперты региональной палаты предпринимателей (РПП). Согласно их данным, производство овощей в закрытом грунте в Туркестанской области из-за наплыва дешевой узбекистанской продукции становится убыточным делом.

Лаура КОПЖАСАРОВА, Шымкент

По словам эксперта отдела сопровождения проектов РПП Бауыржана Бердалиева, сейчас некоторые теплицы региона работают в убыток и вынуждены продавать продукцию по себестоимости и даже ниже ее. Еще больше тепличных хозяйств изменили свои планы по развитию, сократили объемы экспорта и выпуска продукции. К примеру, ТОО «КазАгроном», расположенное в Сайрамском районе области, отказалось от планов расширения площадей с нынешних 3 га до 9 га. Вместо планомерного увеличения объема производства до 800 тонн в год их наоборот сократили до 550 тонн – из-за низких цен узбекистанских конкурентов. КХ «Фахридин» (теплица фермерского типа площадью в 5,18 га в Сарыагашском районе) также отложило расширение производственных площадей и сократило поставки в казахстанские города из-за их переполненности дешевой продукцией из соседнего государства. Расширяться дальше и наращивать объемы также не стало КХ «Жабай». Помимо снижения доли экспорта овощей в Россию с 70% продукции до 50%, хозяйству пришлось продать порядка 40% выращенных томатов по 40 тенге за килограмм при плановой цене в 200 тенге. Подобных примеров еще немало. Более того, есть случаи закрытия теплиц. При этом данные палаты несут выборочный характер и охватили лишь небольшую часть предприятий.

«То, что в результате конкуренции дешевле помидоры и огурцы, хорошо для населения, но плохо для производителя, – считает Бауыржан Бердалиев. – Фактически существование тепличной отрасли области находится под угрозой. А если учитывать, что в области расположено свыше 80% от всех теплиц страны (общая площадь теплиц региона, по последним данным областного управления сельского хозяйства, составляет 1287,7 га. – «Къ»), то можно утверждать, что последствия этой проблемы могут иметь большие масштабы. Если закроются теплицы Туркестанской области, то в период межсезонья Казахстан может оказаться зависимым от Узбекистана. Кроме того, речь идет о судьбе 15 тысяч людей, занятых в теплицах региона, которые могут потерять работу».

Высокая коммуналка

Причина неконкурентоспособности казахстанских фермеров с соседями кроется в гораздо более выгодном положении узбекистанских предпринимателей. Так, одно из ключевых мест в структуре себестоимости тепличной продукции в Туркестанской области составляют расходы на коммунальные услуги. По представленной РПП



информации, разница их стоимости с узбекистанскими в зависимости от видов составляет от 71 до 95%. Так, газ в Шымкенте стоит дороже, чем в разных узбекистанских городах в среднем в 2,5 раза, электроэнергия – в 2,7 раза.

Кроме того, в Узбекистане теплицы отапливаются всего два месяца, тогда как в Южном Казахстане в два раза дольше, и в целом там более благоприятные для выращивания овощных культур климатические условия. Значительным фактором также является мощная господдержка. Как проинформировали в палате, в рамках господдержки бизнеса в Узбекистане принята 91 госпрограмма, еще 8 находятся в разработке. Только стимулированию развития сельского хозяйства посвящены 54 постановления президента. В итоге, по расчетам РПП, выращивание в теплицах 1 кг помидоров в Узбекистане обходится в 180, в Южном Казахстане – в 270 тенге.

Вопрос о снижении конкурентоспособности и удорожании себестоимости продукции тепличных хозяйств региона неоднократно поднимался на разных уровнях. Так, председатель президиума НПП «Атамекен» Тимур Кулибаев весной этого года на расширенном заседании Регионального совета Палаты предпринимателей, где в том числе был поднят и этот вопрос, сказал, что со временем тарифы в Узбекистане, экономика которого до последнего времени была закрытой, будут постепенно «подтягиваться» под соседские.

«Снизить цены на коммунальные услуги мы не можем, – констатировал он. – Чтобы наши производители конкурировали на приграничных рынках, необходимо поддерживать их через развитие кооперации, выстраивание цепочки по хранению, переработке и сбыту продукции».

Для снижения конкурентных преимуществ узбекистанских производителей, как считают в РПП, необходимо расширить институты мер господдержки. В частности, льготного кредитования, субсидирования затрат на коммунальные услуги теплиц до уровня, со-

Вопрос о снижении конкурентоспособности и удорожании себестоимости продукции тепличных хозяйств региона неоднократно поднимался на разных уровнях.

Фото: Shutterstock.com

Для увеличения валового урожая фруктов и овощей в Казахстане эксперты палаты считают необходимым снизить таможенные пошлины с 5% до 0% на ввоз тепличных конструкций, строить новые теплицы в Атырауской, Актобинской и Алматинской областях, ЗКО, где низкая стоимость природного газа, повысить норматив инвестиционного субсидирования с 25% до 50% при закладке интенсивных садов, при строительстве высокотехнологичных теплиц с круглогодичным производством, овощехранилищ и фруктохранилищ с регулируемой газовой средой, а также активизировать работу по развитию отечественного питомниководства.

Руководитель областного управления сельского хозяйства Серик поставимого с ценами республики Узбекистан, закуп сырья, возмещения транспортных расходов и т. д. В целом для увеличения валового урожая фруктов и овощей в Казахстане эксперты палаты считают необходимым снизить таможенные пошлины с 5% до 0% на ввоз тепличных конструкций, строить новые теплицы в Атырауской, Актобинской и Алматинской областях, ЗКО, где низкая стоимость природного газа, повысить норматив инвестиционного субсидирования с 25% до 50% при закладке интенсивных садов, при строительстве высокотехнологичных теплиц с круглогодичным производством, овощехранилищ и фруктохранилищ с регулируемой газовой средой, а также активизировать работу по развитию отечественного питомниководства.

Руководитель областного управления сельского хозяйства Серик

Турбеков считает правомерным принятие дополнительных мер по поддержке отечественных производителей, особенно в случае использования зарубежными конкурентами демпинга, чего он в данном случае не исключает. Вместе с тем, по мнению главы сельхозуправления, в условиях рынка казахстанские аграрии должны принимать большие усилия по увеличению производительности, урожайности, переходу на новые технологии и улучшению качества продукции.

Мука на очереди

Между тем влияние конкуренции с производителями соседнего государства испытали не только тепличные хозяйства, но и мукомольные предприятия. Как констатировал Бауыржан Бердалиев, Казахстан почти уже потерял рынок Афганистана. Так, по данным РПП, экспорт муки из Казахстана в Узбекистан снизился с 984 тыс. тонн в 2013 году до 627 тыс. тонн в 2017 году, то есть в 1,6 раза. При этом экспорт пшеницы на этом направлении вырос за тот же период с 784 тыс. тонн до 1687 тыс. тонн, то есть в 2,3 раза, а экспорт муки из Узбекистана в Афганистан вырос с 25 тыс. тонн до 400 тыс. тонн, то есть в 16 раз. Как отметил наш собеседник, эти цифры свидетельствуют о том, что узбекистанцы увеличили закупку зерна из Казахстана, которое перемалывают сами и отправляют в Афганистан конечный продукт. Опять-таки это связано с более выгодным положением узбекистанских экспортеров, в частности, высоким тарифом на транзитные перевозки через территорию Узбекистана. По данным РПП, провоз муки по территории Узбекистана от казахстанской станции Сарыагаш до Галаба-Хайратон стоит \$54 за тонну, тогда как провоз до той же ветки от станции Ташкент по внутреннему тарифу обходится в \$31,7.

Для решения проблемы увеличения экспорта казахстанской муки в Узбекистан и Афганистан палата предлагает заключить с Узбекиста-

ном соглашением и закрепить удельные доли каждой страны по поставкам муки в Афганистан, создавать совместные предприятия по производству и экспорту муки в Афганистан, ввести упрощенный механизм возврата НДС в автоматическом режиме для мукомольных предприятий, имеющих пятилетнюю чистую налоговую и кредитную историю, выровнять доступ к транспортным тарифам. В качестве же альтернативного пути доставки продукции в обход Узбекистана рассматривается маршрут через Туркменистан.

Негативное влияние конкуренции на тепличный и мукомольный бизнес стало оборотной стороной урезания и активизации торгово-экономических отношений между Узбекистаном и Казахстаном, наблюдающихся в последнее время. В частности, межрегиональные торгово-экономические связи между Узбекистаном и приграничной Туркестанской областью пошли в резкий рост после прошедшего в сентябре прошлого года в Ташкенте узбекско-казахстанского бизнес-форума.

По статистическим данным, с октября 2017 года по апрель 2018 года, т. е. за 7 месяцев после проведения оборотной стороной урезания и активизации торгово-экономических отношений между Узбекистаном и Казахстаном, наблюдающихся в последнее время. В частности, межрегиональные торгово-экономические связи между Узбекистаном и приграничной Туркестанской областью пошли в резкий рост после прошедшего в сентябре прошлого года в Ташкенте узбекско-казахстанского бизнес-форума. По статистическим данным, с октября 2017 года по апрель 2018 года, т. е. за 7 месяцев после проведения оборотной стороной урезания и активизации торгово-экономических отношений между Узбекистаном и Казахстаном, наблюдающихся в последнее время. В частности, межрегиональные торгово-экономические связи между Узбекистаном и приграничной Туркестанской областью пошли в резкий рост после прошедшего в сентябре прошлого года в Ташкенте узбекско-казахстанского бизнес-форума.

Сравнение тарифов между РУ и г. Шымкент

г. Ташкент				
№	Наименование	Шымкент	Ташкент	Разница, тг.
1	Электроэнергия, тг. за кВт/час	27,2	8,9	-18,3
2	Природный газ, тг./м3	35,8	8,5	-27,3

г. Андижан				
№	Наименование	Шымкент	Андижан	Разница, тг.
1	Электроэнергия, тг. за кВт/час	27,2	8,9	-18,3
2	Природный газ, тг./м3	35,8	27,36	-8,44

г. Бухара				
№	Наименование	Шымкент	Бухара	Разница, тг.
1	Электроэнергия, тг. за кВт/час	27,2	8	-19,2
2	Природный газ, тг./м3	35,8	9,9	-25,9

г. Сырдарья				
№	Наименование	Шымкент	Сырдарья	Разница, тг.
1	Электроэнергия, тг. за кВт/час	27,2	8,9	-18,3
2	Природный газ, тг./м3	35,8	9,2	-26,6

Источник: Портал коммунального хозяйства и жилищного фонда www.ek.kz

Выигрышная карта



Подаренная областному музею копия карты была создана в XV веке. Фото: Самат МЫРЗАЛИЕВ

Туркестанский областной историко-краеведческий музей пополнится ценным экспонатом. На хранение сюда будет передана копия карты Великого шелкового пути, которых в мире единицы. Такой подарок областным властям сделал академик Национальной академии наук, профессор истории Хангельды Абжанов.

Ирина ГАЛУШКО, Туркестан

Передача ценного экспоната состоялась в ходе недавно прошедшего в Туркестане заседания за круглым столом «Развитие города Туркестана как духовно-культурного центра тюркского мира». Оно прошло при участии историков, археологов, архитекторов и художников Казахстана. Хангельды Абжанов стал одним из почетных гостей форума.

Поблагодарив южан за приглашение, Хангельды Абжанов подарил акиму Туркестанской области Жансениту Туймебаеву копию карты знаменитого на весь мир Великого шелкового пути, рассказав о том, как и когда она попала в Казахстан. Оказалось, что несколько лет назад в Академии наук в Алматы прошел большой форум с участием историков из разных стран. Был на нем и профессор Пекинского университета Линь Мицунь, который и подарил казахстанцам копию знаменитой карты.

Таких копий на Земле всего несколько. Оригинал же хранится в одном из банков Гонконга. Сделанный южанам презент был создан в XV веке. Профессор Линь Мицунь до недавнего времени владел двумя копиями. Одна теперь будет храниться в Туркестанском областном историко-краеведческом музее.

На карту нанесены крупные города и реки, расположенные вдоль Великого шелкового пути. Есть в этом перечне и древний Туркестан.

«Эта карта займет почетное место в музее, – заверил гостя Жансенит Туймебаев. – Если есть еще артефакты и археологические ценности, связанные с Туркестаном, мы готовы их принять. Пусть люди увидят и узнают их историю».

Сегодня маршрут Великого шелкового пути вызывает большой интерес у путешественников. Недавно Туркестан вошел в новый международный турпакет «Современный Шелковый путь». Появился он усилиями туристических компаний Казахстана, Турции, Азербайджана и Кыргызстана. Сегодня местные власти всерьез взялись за создание туристических объектов, чтобы пребывание гостей в городе не ограничивалось посещением только мавзолея Ходжи Ахмеда Ясави. Для привлечения в регион еще большего числа туристов проект предполагает строительство восточного базара, гостевых домов, пунктов питания в восточном стиле, а также создание этногородков.

Туркестан станет хабом «зеленых» инвестиций

В Туркестанской области началась работа по подготовке к реализации ряда проектов «зеленой» экономики. Как сообщили в региональном инвестиционном центре «Онтустик», который разрабатывает концепцию финансирования программы, в качестве эксперта выступает один из самых ярких сторонников «зеленого» роста, руководитель Отдела по окружающей среде и устойчивому развитию (ООСР) ЭСКАТО ООН Рае Квон Чунг.

Лаура КОПЖАСАРОВА, Шымкент

Как сообщила «Къ» заместитель Председателя Правления РИЦ «Онтустик» Акмарал Кансеит, один из ключевых проектов – переход на новую модель переработки отходов в городе Туркестане и области.

«Г-н Чунг, уже второй раз приезжающий в наш регион, посоветовал начать его с внедрения сортировки мусора, – рассказала она. – Мы привыкли выбрасывать его без сортировки, не задумываясь об экологии, экологии и других воздействиях на наше будущее. Поэтому в первую очередь должна быть налажена информационно-образовательная работа по продвижению концепции раздельного сбора отходов населения и предприятий. То есть мы должны научить наших граждан сортировать мусор. При этом, как подчеркнул г-н Чунг, формировать новую культуру поможет, в том числе, и денежное стимулирование. То есть предлагается выплачивать вознаграждение населению за сдачу рассортированных в заранее

выданные специальные пакеты различных видов ТБО – пластика, бутылок, бумаги, металлических изделий и т. д.».

Наиболее подходящее место для расположения будущего полигона по сбору и последующей переработке бытовых отходов еще окончательно не определено. Разработка концептуальной программы пилотного проекта фактически только началась. С участием международного эксперта также разрабатывается проект по «зеленой» энергетике – строительству солнечных панелей и ветрогенераторов.

«Г-н Чунг уверен, что регион способен не только обеспечить электроэнергией себя, но и экспортировать электричество на тысячи километров, – отметила Акмарал Кансеит. – Для нашего региона, где дефицит электроэнергии составляет 30-40%, – это амбициозная задача».

Помимо использования альтернативных источников энергии, этот проект включает в себя и строительство экодомов из экологически чистых материалов. Причем экодома должны будут соответствовать требованиям, установленному акимом области Жансенитом Туймебаевым. Он заявил, что высота жилых домов в Туркестане не будет превышать высоты мавзолея Х. А. Ясави, чтобы главная достопримечательность города была видна со всех сторон. Поэтому, вероятно, все экодома будут возведены в формате двух-трехэтажных таунхаусов.

Запланированные проекты будут запущены в Туркестане в пилотном режиме. И впоследствии этот опыт будет распространяться в других районах и городах области. Как сказала Акмарал Кансеит, есть намерение сделать Туркестан центром инвестиций по «зеленой» экономике, сосредоточить здесь

показательные проекты, демонстрирующие позитивный эффект внедрения зеленых проектов.

«Я больше чем уверена, что с их реализацией мы превратим Туркестанскую область в «зеленый» хаб Казахстана, который обеспечит рост всех секторов экономики, в особенности агропромышленного комплекса, который также сильно зависит от стоимости электроэнергии, – подчеркнула г-жа Кансеит. – Реализация проектов позволит достичь безотходной системы экономики Туркестанской области к 2030 году. Кроме того, трансформация экономики на новую систему переработки отходов, а также новых альтернативных источников энергии, позволит создать порядка 50-100 тысяч рабочих мест. За счет экономической и более дешевой энергии деловая активность увеличится в десятки раз. Соответственно это обеспечит регион рабочими местами нового формата. Таким образом повышение конкурентоспособности региона за счет внедрения новых «зеленых» технологий имеет важное значение для его развития».

Финансировать проекты планируется за счет привлечения инвесторов, в частности, уже идут переговоры с рядом зарубежных фондов. В свою очередь РИЦ разрабатывает концепцию финансирования «зеленых» проектов, в случае ее утверждения руководством региона это станет новым направлением деятельности инвестцентра. Напомним, РИЦ «Онтустик» был создан в 2009 году для диверсификации экономики региона путем разработки и финансового обеспечения проектов в приоритетных отраслях экономики области по льготной ставке вознаграждения. Ранее целевой нишей РИЦ были преимущественно проекты, вошедшие в Карту индустриализации и в сфере агробизнеса.

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

И вновь неубиваемый Том Круз



«Миссия невыполнима: Последствия» – одна из самых ожидаемых премьер лета – шестой фильм франшизы про независимого спецагента Итана Ханта, снятый, как и предыдущая часть, режиссером Кристофером МакКуорри. С неизменным Томом Крузом в главной роли.

Елена ШТРИТЕР

Надо сказать, что «Миссия» – это совершенно уникальный кинопроект. Если большинство кинофраншиз меняются от серии к серии, а режиссеры придумывают все новые сюжетные ходы, то в саге про Итана Ханта не меняется практически ничего. Только оттачивается. Такое ощущение, что режиссеры раз за разом совершенствуют первую часть. Только с каждой новой главой сюжет становится все более закрученным, трюки – все более изобретательными, миссия – все более невыполнимой, а Том Круз – все более бесстрашным.

И «Миссия невыполнима: Последствия» – не исключение. Это новый пик, где все еще круче, масштабнее. Что ж – индустрия спецэффектов со времен первой «Миссии» шагнула далеко вперед, и грех этим не воспользоваться. Возможно, кто-то скажет, что это халтура. Однако если зрителю нравится – а зрителю ведь действительно нравится! – почему бы и нет?

Посему сказать что-то новое о серии фильмов, первый из которых вышел более 20 лет назад, пожалуй, не получится. Завязка сюжета как всегда традиционна и незамысловата: плохие парни распоясались, мир в опасности. Его развитие – это сумасшедшие гонки, драки и перестрелки, которые ведут к ожи-

даемой кульминации: герои Тома Круза навалеет плохим парням и спасет мир.

Если добавить конкретики, то новый фильм о похождениях Итана Ханта и его отряда – прямое продолжение предыдущей части, вышедшей в 2015 году. И это не удивительно, учитывая, что режиссером обеих серий стал Кристофер МакКуорри – первый во франшизе режиссер, который снял больше одного фильма. Посему, отправляясь в кино, все же лучше освежить в памяти пятую часть.

На этот раз господин Хант противостоит Апостолу. Это как Синдикат из прошлой части. Апостолы умыкнули три элемента с радиоактивным элементом, собираясь устроить большой взрыв. Исключительно ради мира во всем мире. А чтобы миссия не казалась медом, к Ханту и Ко откомандировывают отомороженного на всю голову – пардон! – крутого агента Уокера, которому чужды принципы и моральные стандарты отряда.

Все вроде бы просто. Но... В этой самой простоте и заключается магия франшизы. Вот вроде бы знаешь, чем все закончится, но все два с половиной часа экранного времени не можешь оторвать глаз от экрана. Потому что это невероятно круто.

Особенно в объемном изображении (мы выбрали формат RealD), которое на сей раз не исчезает сразу после заставки. Немыслимо крутые гонки по Парижу дают полный эффект присутствия. Потрясающе снят прыжок в грозовой фронт и последующее падение на головы честных парижан. Слово «захватывающе» тут уместно, как никогда.

Особенно когда понимаешь, что большинство трюков сняты не на «зеленке» и выполнены отнюдь не каскадерами и дублерами. Да, Том Круз в роли Итана Ханта до сих пор

остаётся главным достоинством франшизы. И несмотря на возраст (ну не молодеет же он год от года) до сих пор невероятно хорош. Собственно, именно то, что актер в свои 56 лет самостоятельно выполняет большинство трюков, придает происходящему захватывающей реалистичности.

К слову, складывается такое ощущение, что с возрастом Круз либо уверовал в свою неубиваемость, либо просто стремится прожить каждый год по максимуму. Во время съемок актер и ногу ломал, прыгая с крыши на крышу (съемочный процесс был приостановлен на несколько месяцев), и с троса срывался во время погони на вертолетах – и ничего. Жив, здоров, шутки шутит про то, что будет сниматься в «Миссии», пока не умрет.

И, надо сказать, все это не зря. Шестая «Миссия» поставила рекорд по сборам франшизы за премьерный уикенд. Раньше он держался за второй частью, вышедшей в 2000 году и собравшей \$57,8 млн. Для самого Круза рекорд по премьерным сборам держит «Война миров» (\$64,8 млн в 2005 году), а «Последствия» заняли второе место в его личном зачете.

У фильма также самые лучшие отзывы (98% «свежести» на RT и 86% на Metacritic). Из 236 критиков на Rotten Tomatoes лишь шесть оценивают фильм негативно. По данным Cinema Score, картина Кристофера МакКуорри получила твердую «А», в то время как его предыдущая лента серии была оценена на «А-».

По сборам среди фильмов франшизы до сих пор лидирует опять же вторая «Миссия невыполнима», собравшая \$215 млн в 2000 году (меньше всего заработала третья часть – \$134 млн в 2006-м). Если «Последствия» продолжат в том же духе, то соберут гораздо больше \$215 млн.

Самые интересные кинопремьеры августа

В отличие от июля, в августе нас ждет много интересных киноновинок. И несколько из них определенно заслуживают вашего внимания.

Анна ЭМИХ

«Кристофер Робин»

Режиссер: Марк Форстер.
В ролях: Хейли Этвелл, Юэн Макгрегор, Тоби Джонс.
И еще одна история про самого знаменитого в мире плюшевого медведя. В детстве Кристофер Робин играл и гулял в чаще леса со своими друзьями Винни Пухом, Пятачком, Тигрой, осликом Иа и многими другими. В жизни повзрослевшего Кристофера Робина царит повседневная рутинная жизнь. Однажды он встречает друга детства – медвежонка Винни. Вместе им предстоит вернуться в Стоаковский лес, чтобы не только отыскать потерявшихся друзей, но и вновь обрести счастье. И конечно же, вспомнить о веселом ребенке, спрятанном внутри каждого взрослого.

«Кодекс Готти»

Режиссер: Кевин Коннолли.
В ролях: Джон Траволта, Келии Престон, Спенсер Лофранко.
Эта основанная на реальных событиях история поведает о самом внушительном и устрашающем гангстере нашего поколения. Кем был Джон Готти? Что тайлось в его душе и видел ли кто-либо когда-то его настоящим? Знал ли его окружающий мир таким, каким он был на самом деле? Как известно, гангстер начал свою карьеру с рядовых заданий, которые, впрочем, открыли ему дверь в мир настоящего серьезного криминала. Позже он по праву стал ключевым человеком в криминальном мире. Его семья – самая влиятельная и богатая в Нью-Йорке, финансовое благополучие и власть ставится выше моральных аспектов. Однажды дело Готти должно быть передано наследнику, однако неожиданно отец сталкивается с отказом сына иметь причастность к миру криминала. Но как поступит Готти-младший, когда над его семьей нависнет угроза?



спортсмена-бейсболиста – круто меняется, когда ему предлагают сотрудничество с управлением стратегических служб. Благодаря своим разнообразным талантам, а также умению хранить секреты, Мо быстро осваивается в роли шпиона. От выполнения его первого задания зависит ни много ни мало – судьба всего мира. Берг должен отправиться в фашистскую Германию, чтобы выкрасть или уничтожить Вернера Гейзенберга, одного из ученых – разработчиков атомной бомбы.

Фильм основан на реальных событиях. Мо Берг был личностью не только реальной, но и достаточно популярной. Заголовком для его некролога в журнале Newsweek в мае 1972 года стала фраза «Третьесортный Кэтчер; Первосортный Шпион».

«Мер: Монстр глубины»

Режиссер: Джон Тёртелтауб.
В ролях: Руби Роуз, Джейсон Стэйтем, Рэйн Уилсон.
Фильм поставлен по роману Стива Альтена 1997 года «Мер: История ужаса». Глубоководная исследовательская станция обнаруживает в Марианской впадине целый мир существ, считавшихся вымершими миллионы лет назад. В их числе – 25-метровая акула мегалодон, которая вовсе не рада вторжению. В результате близко-



«Судная ночь. Начало»

Режиссер: Джерард МакМюррей.
В ролях: Илан Ноэль, Лекс Скотт Дэвис.
Как понятно из названия, «Начало» – приквел известной трилогии о «Судной ночи». Это единственный фильм во франшизе, в котором нет ни одного персонажа и актера из предыдущих трех фильмов, и единственный, режиссером которого выступил не Джеймс ДеМонако.

Начинается эта история с довольно непростого для США периода, когда страна переживает сфера экономический кризис, а потом и полный крах. Образуется совершенно новое правительство под названием «Новые отцы-основатели», которое собирает страну заново и устанавливает совершенно новые порядки. Но у нового государства еще остались старые проблемы, в том числе высокий уровень преступности. Любые старые методы были бессильны исправить бедственное положение. Но один ученый предложил необычный выход. В качестве эксперимента был создан отдельный город, куда были посланы бандиты и рецидивисты, над которыми был установлен очень жесткий контроль. Особенностью этого города было то, что один день в году жителям можно было делать абсолютно все, не боясь при этом наказания со стороны правоохранительных органов. Новаторская идея была дерзкой, но в отсутствие других методов правительство согласилось на данный социальный эксперимент. Хотели бы вы жить в идеальном мире, где нет преступности, безработицы и войн? Единственная плата за такое счастливое будущее – это одна ночь абсолютного беззакония в году. Ночь, когда дозволено все. Вряд ли вы согласитесь поучаствовать в таком эксперименте.

«Выжившие»

Режиссер: Матье Тури.
В ролях: Бриттани Эшворт, Грегори Фетусси, Хавьер Ботет.
Постапокалиптические сюжеты – одна из самых популярных тем современного телевидения и кинематографа. Что неудивительно: варианты развития таких сюжетов, пожалуй, столько же, сколько и их творцов. На этот раз Матье Тури показал мир нерадостного будущего глазами Джулиет. Джулиет – одна из тех, кто выжил после того, как половину населения уничтожил смертоносный вирус. Теперь она вместе с такими же счастливыми камнями прячется в убежище от «выживших» – так люди называют появившихся после катастрофы монстров.

Толком о них никому ничего не известно. Непонятно даже, откуда они взялись, потому что раньше их точно не было. Ясно только одно – им хорошо живется в мире после

«Шпионская игра»

Режиссер: Бен Луин.
В ролях: Пол Радд, Марк Стронг, Конни Нильсен.
Вторая мировая война. Жизнь Мо Берга – интеллектуала, политолога, выпускника престижного университета и известного

апокалипсиса, теперь это их мир. Они охотники, а люди становятся добычей.

Повествование собственно начинается в тот день, когда Джулия отправляется в ближайший заброшенный город в поисках пропитания для лагеря. Однако на обратном пути, не справившись с управлением, вылетает с дороги. Когда героиня приходит в себя после аварии, выясняется, что у нее сломана нога, машина перевернута, на улице ночь и вокруг бродят «выжившие».

Mamma Mia! 2

Режиссер: Ол Паркер.
В ролях: Лили Джеймс, Мэрил Стрип, Аманда Сейфрид, Колин Фёрт.
Как и любой мюзикл, Mamma Mia! 2 – фильм на любителя. Впрочем, если вы поклонник Мэрил Стрип, Ааманды Сейфрид, Колина Фёрта и, конечно же, песен группы ABBA, то вам определенно все понравится. Действие картины происходит спустя пять лет после событий первого фильма. Для Софи и ее матери Донны кусочек рая на Земле, то есть греческий остров Калокайри, уже давно стал чем-то знакомым. Девушка мечтала провести свою свадьбу в этом замечательном месте – и у нее это получилось. Сейчас она собирается открыть на Калокайри их обновленную семейную таверну в память о Донне, скончавшейся за год до этого. На вечеринку по случаю открытия снова приезжают знакомые персонажи: подружки Донны Тания и Роза и все три «отца»: Билл, Сам и Гарри. Софи никогда не знала, как мама встретила пап, но пришло время узнать начало этой истории.

«22 мили»

Режиссер: Питер Берг.
В ролях: Лорен Коэн, Марк Уолберг, Джон Малкович.
«Призраки» – элитный отряд сверхсекретной разведки: официально они не существуют, но на самом деле – реальны. Они решают задачи, когда старые методы уже не работают, и всегда добиваются поставленной цели. Суперагенту отряда при поддержке ЦРУ предстоит непростая миссия: тайно вывести из Индонезии полицейского, владеющего доказательствами коррупции в высших политических кругах. До спасительного самолета им предстоит преодолеть 22 смертельно опасные мили.

В будущем STXfilms планирует выстроить вокруг фильма мультиплатформенную франшизу и выпустить, кроме сиквела, теле- и VR-проекты, сделанные на основе остросюжетной картины.

«Планета зверей»

Режиссер: Хань Янь.
В ролях: Ли Ифэн, Чжоу Дунъюй, Майкл Дуглас, Кевин Ли, Эрик Хейз, Альберто Ланселлотти.
«Планета зверей» – неожиданный для китайского кинопрома проект с участием Майкла Дугласа по мотивам манги Нобуки Фукумото.

Иногда человеческая жестокость не знает границ и в обычной жизни. А что уговорить про критические ситуации? Оказавшись по уши в долгах, герой Ли Ифэна решается на отчаянный шаг – принять участие в загадочных играх на пароме под названием «Число судьбы», где главная ставка – жизнь. Больше про сюжет толком ничего не понятно, но безумный летающий клоун с мечами, сражающийся в подземке со странными существами, определенно, стоит внимания.





Кубок Казахстана

среди детей до 12 лет



TEAM SERIES

04.08.2018-11.08.2018

ВХОД СВОБОДНЫЙ

Место проведения:
г. Астана, Национальный теннисный центр, пр. Туран, 4/2,
Тел: +7 (7172) 39 03 87
www.ktf.kz