

WWW.KURSIV.KZ

«Курсивъ» №30 (754)

Полные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 30 (754), ЧЕТВЕРГ, 2 АВГУСТА 2018 г.

БИЗНЕС/ВЛАСТЬ:
НЕФТЕПЕРЕРАБОТЧИКИ
ХОТЯТ РАВЕНСТВА

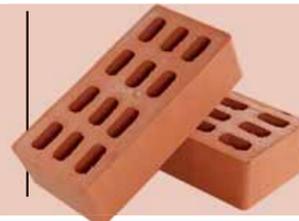
03

ИНВЕСТИЦИИ:
ШАНС
НА КОРРЕКЦИЮ

04

ИНВЕСТИЦИИ:
ФИНИШНАЯ
РАСПРОДАЖА

04

ТЕНДЕНЦИИ:
РЕЙТИНГ
ЗАСТРОЙЩИКОВ
КАЗАХСТАНА

06

* Бриф-новости

Акимы меняются – нарушения остаются

Почти 30% от общего числа обращений предпринимателей Туркестанской области, поступивших за первое полугодие 2018 года в региональную палату предпринимателей по вопросам защиты бизнеса, связаны с земельными вопросами.

>> 2

Одними льготами инвесторов не заманишь

Предоставляемые государством в особых экономических зонах льготы – самый привлекательный фактор для инвесторов. Это преимущество декларировалось при открытии всех без исключения экономических зон Казахстана. Но почему-то зарубежные деньги не выстраиваются в очередь в стремлении осчастливить отечественные СЭЗ своим присутствием.

>> 7

Халык и Казком слили

Разговоры о слиянии двух крупнейших банков Казахстана – АО «Народный Банк Казахстана» и АО «Казкоммерцбанк» – начались в мае. В июне клиенты впервые ощутили все «прелести» поглощения. Пик негативных эмоций пришелся на конец июля: соцсети захлебывались в критике, аналитики утверждали, что технологии ККБ навсегда затеряются в недрах Народного, но глава слитого банка Умут Шайхметова заявила, что «большой процесс завершен».

>> 8

Проблемные льготы

Город Темиртау – лидер в Карагандинской области по реализации госпрограмм, направленных на поддержку предпринимателей. Только с прошлого года в рамках «Дорожной карты бизнеса-2020» смогли организовать свой бизнес десятки предпринимателей. Однако условия банков, даже по льготному кредитованию, тормозят развитие МСБ.

>> 8

Тепличная нерентабельность

О тревожной ситуации в тепличной отрасли заявили эксперты региональной палаты предпринимателей (РПП). Согласно их данным, производство овощей в закрытом грунте в Туркестанской области из-за наплыва дешевой узбекской продукции становится убыточным делом.

>> 10

Туркестан станет хабом «зеленых» инвестиций

В Туркестанской области началась работа по подготовке к реализации ряда проектов «зеленой» экономики. Как сообщили в региональном инвестиционном центре «ОнТүстік», в качестве эксперта выступает руководитель Отдела по окружающей среде и устойчивому развитию (ООСУР) ЭСКАТО ООН Рае Квон Чунг.

>> 10

Деньги в пепел

В 2017 году в Кызылординской области фермеры получили 932 тыс. тонн шерсти и 65 822 шкур. Однако реализация этих продуктов животноводства не приносит прибыли. В регионе отсутствуют соответствующие объекты перерабатывающей промышленности, а перекладчики, если и появляются в хозяйствах, стараются скупить сырье за бесценок.

>> 11

Синдром безопасности

В Казахстане идет кампания по дискредитации руководства МВД

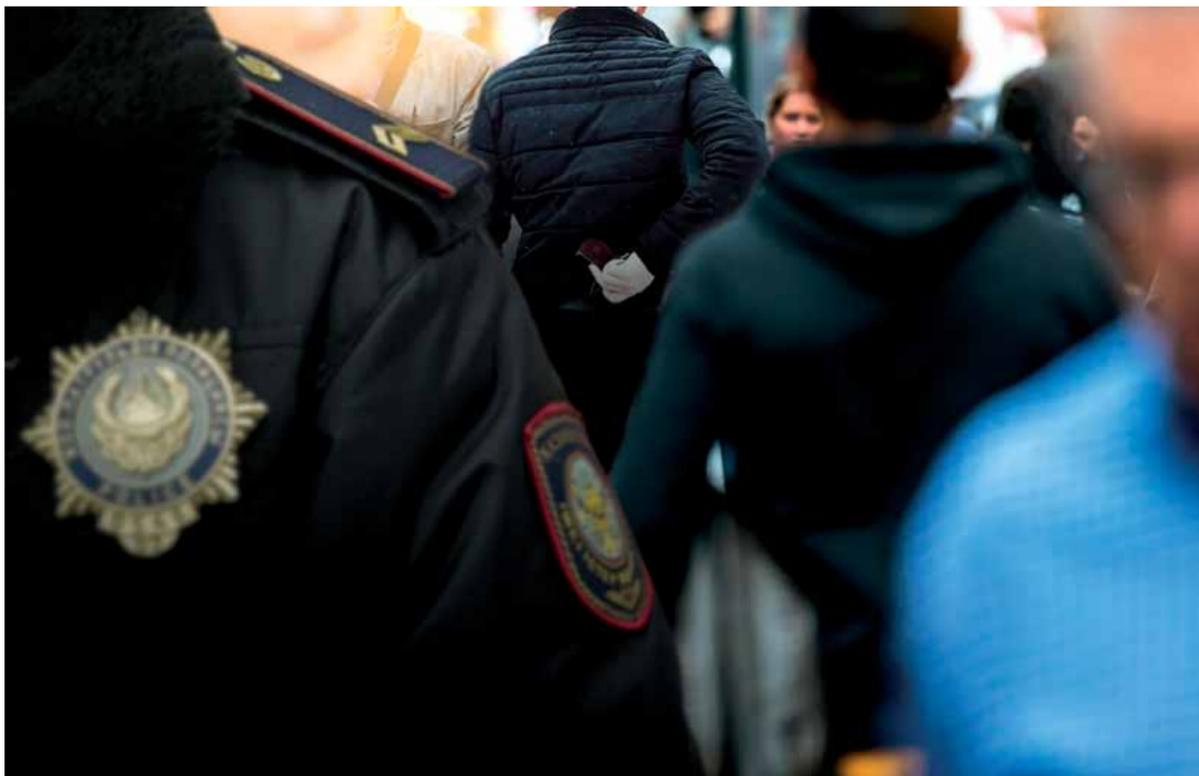
Последние события – убийство Дениса Тена, ребенок, сбитый неизвестным преступником на Восточной объездной – стали спусковым триггером для активизации неких сил, цель которых – смещение нынешнего главы МВД Калмуханбета Касымова. Такой активности не было ни после освобождения дорожного беспределщика Максата Усенова, ни после недавнего освобождения Кайрата Жамалиева, осужденного по «делу Алиби» в 2015 году на 13 лет.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

Да, правоохранительная система в Казахстане уже почти тридцать лет при взгляде со стороны напоминает мутный водоем с не слишком полезной для здоровья водичкой. Но если взглянуть трезво, то ее качество пока не ухудшается.

Подметные письма

Отметим, что еще в апреле в соцсетях анонимы распространили информацию, дискредитирующую начальника ДВД Алматы генерал-майора полиции Серика Кудебаева, работающего на этой должности с октября 2013 года. Авторы писали следующее: «с момента назначения Кудебаева на должность криминальная ситуация в Алматы ухудшилась, близкая к нулю раскрываемость преступлений искусственно завышается путем регистрации мнимых эпизодов, тяжкие и особо тяжкие преступления перекалываются на менее тяжкие».



Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

Интересно, что это не первый анонимный наезд на алматинского руководителя ДВД. Ровно два года назад, после громкого променада по центру города убитый восьмью полицейскими Руслана Кулекбаева, тоже рассылалась анонимки, якобы подписанные подчиненными Кудебаева. Авторы заявляли: «...руководство ДВД по указанию

начальника – генерала Кудебаева С. М. – вместо того, чтобы провести тщательный анализ и дать объективную оценку чрезвычайному происшествию, фальсифицируют факт нападения, уничтожают видеозаписи, укрывают вещественные доказательства, чтобы увести от ответственности начальника ДВД и Алматинского РУВД. Послед-

ний в спешном порядке написал рапорт об освобождении от занимаемой должности по собственному желанию и теперь ожидает назначения на другую должность». Между тем министерские проверки данных писем дали положительные для руководителя ДВД результаты – свидетели «благополучном морально-психоло-

гическом климате среди личного состава».

Если иметь в виду его послужной список, то вполне возможно, что Серик Кудебаев – в команде генерал-полковника Касымова, и это были попытки дискредитировать его патрона.

>> 2

Всеобщее декларирование: удар по «тени» или предлог уйти в золото?

С 1 января 2020 года все граждане Казахстана будут обязаны ежегодно представлять государству декларацию о своих доходах и расходах. На первом этапе будет представляться так называемая входная декларация, которая станет отправной точкой для последующей оценки соответствия полученных официальных доходов и расходов. В идеале это должно сократить долю «тени», которая сейчас в Казахстане превышает четверть от общего объема экономики, при этом определенные лазейки для отмывания теневых средств система оставляет изначально.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Казахстан долго запрягал

О всеобщем декларировании в Казахстане речь зашла достаточно давно: сначала предполагалось, что в течение 2011–2012 годов будет проведена вся подготовительная работа и к 2013 году декларироваться в Казахстане будут все. Однако позже Министерство финансов признало, что законодательная база и технические возможности фискального ведомства не готовы к такому «прорыву» – сроки были перенесены на 2017 год.

В 2016 году всеобщее декларирование вновь перенесли – на 1 января 2020 года, причем некоторые депутаты мажилиса парламента настаивали на его внедрении в два этапа: в 2020 году ввести обязательное декларирование для городского населения, а для сельского растянуть процесс до 2025 года, до обеспечения всех сельских насе-



Лазейка для вложения не учтенных в декларации средств видна уже сейчас: биологические активы, драгоценности и антиквариат, которые предлагается декларировать по желанию.

Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

ленных пунктов высокоскоростным интернетом.

Однако оптико-волоконную связь на селе «Казактелеком» пообещал внедрить гораздо раньше, в связи с чем дробить введение всеобщего декларирования не стали. Но государство взяло пятилетний (с 2016 по 2020 год) тайм-аут. Прежде всего для того, чтобы привести в порядок существующие базы данных по недвижимому и движимому имуществу. И чтобы максимально наладить обмен этими данными между госорганами и частными структурами.

Кто, когда и что будет декларировать

Как следует из разъяснений государственных органов, сдавать входную декларацию по форме 250 должны все совершеннолетние граждане Казахстана, оралманы и лица, имеющие вид на жительство. Также декларированию подлежат несовершеннолетние лица – при наличии зарегистрированного на них имущества или получении ими доходов. Только декларацию за них должны будут представлять их законные представители, то есть родители, попечи-

тели или опекуны. При этом в форме самой декларации будет указываться, кто именно заполнял и представлял декларацию за несовершеннолетнего. В случае несвоевременного или неполного представления сведений это лицо и будет нести ответственность.

Ответственность налагается и на лиц, которые несвоевременно сдадут декларацию, заполненные на себя, либо «забудут» указать в них какое-то имущество либо доход, изначально им будет вынесено предупреждение. Повторное нарушение повлечет штраф в сумме трех месячных расчетных показателей. Напомним, что Налоговым кодексом предусмотрена сдача форм налоговой отчетности как на бумажном носителе, так и в электронном виде. В связи с этим предусмотрено два срока представления декларации:

на бумажном носителе – до 15 июля 2020 года, в электронной форме – до 15 сентября 2020 года.

Помимо этого под всеобщее декларирование подпадут и иностранцы – при наличии у них на территории Казахстана имущества или получении доходов из казахстанских источников, подлежащих обложению самостоятельным. Физическими лицами в 2020 году будут представляться декларации об активах и обязательствах, в которых необходимо указывать имущество, которое находится в собственности, в том числе квартиры, машины, вклады в банках, наличные деньги в размере до 500 минимальных заработных плат, а также финансовые обязательства по состоянию на 31 декабря 2019 года.

>> 3

Мнение эксперта Айжан МУХЫШБАЕВА, эксперт Института мировой экономики и политики при Фонде Первого Президента:

– Если говорить о возможных минусах введения всеобщего декларирования, то государство несет прямые расходы на запуск и поддержание этой системы. В самом простом виде государство несет расходы на заполнение анкет и их хранение, более серьезных затрат требует внедрение системы качественной проверки представленных сведений. Также всеобщее декларирование может привести к разглашению коммерческих секретов предпринимателей, деталей их бизнеса, которыми могут воспользоваться конкуренты.

Система всеобщего декларирования может сыграть ключевую роль при возвращении украденных активов: после внедрения всеобщего декларирования вся информация по наличию у граждан активов за рубежом, в том числе банковских счетов и недвижимого имущества, будет перепроверяться на предмет законности их происхождения и налогообложения. Внедрение всеобщей декларации предотвращает еще и возникновение конфликта интересов. Из заполненной декларации работодатель может увидеть наличие либо отсутствие личных интересов (прямое владение акциями, участие в этом бизнесе близких родственников и т. д.) у конкретного публичного должностного лица. Наконец, система всеобщего декларирования доходов и имущества в долгосрочной перспективе может привести к снижению уровня коррупции: существует четкая взаимосвязь между сроком действия закона о декларациях доходов и имущества и международным индексом восприятия коррупции. Согласно исследованию Transparency International в странах с низким уровнем коррупции средний срок действия закона о декларациях превысил 17 лет, тогда как в группе стран с высоким уровнем коррупции – всего полтора года.

Акимы меняются – нарушения остаются

Почти 30% от общего числа обращений предпринимателей Туркестанской области, поступивших за первое полугодие 2018 года в региональную палату предпринимателей по вопросам защиты бизнеса, связаны с земельными вопросами.

Лариса КАН

Как сообщил «Къ» заместитель директора РПП **Кайрат Акинов**, по сравнению с предыдущими годами есть положительные изменения: в первые годы работы палаты (2013–2014 годы) земельные вопросы составляли порядка 70–80% от всех жалоб предпринимателей. «В результате активного содействия местных исполнительных органов эти нарушения намного уменьшились, – отметил г-н Акинов. – Государственные органы идут навстречу. Адвокатские снижаются. К примеру, уровень согласования проектов постановлений сократился с 12 до 4 человек».

Тем не менее, говорит он, земельные вопросы как занимали, так и продолжают занимать в списке жалоб лидирующую позицию. Неизменными остаются и виды обращений, поступающих по этому вопросу. Это проблемы при изменении целевого назначения земельных участков, жалобы на действия или бездействие земельной комиссии, затягивание сроков выдачи постановлений и иных документов на землю, изъятие земель и так далее.

Как считает собеседник издания, главная причина такой ситуации – нерадивое отношение к выполняемой работе сотрудников местных исполнительных органов, то есть человеческий фактор. Соответственно, уменьшить его влияние позволит цифровизация услуг в земельной сфере.



Между тем сами предприниматели придерживаются иного мнения. Так, **Муса Джумашев**, проблема которого рассматривалась на последнем заседании регионального совета по защите прав предпринимателей и противодействию коррупции, заявил: все дело в коррупции.

В 2011 году ему предоставили в Туркестане земельный участок площадью 2 га для строительства скотного рынка, через два года дополнительно отвели еще порядка 2,3 га. В счет выкупа земельных участков в 2013 году он внес более 4 млн тенге. Предприниматель получил все правоустанавливающие документы, зарегистрировал право собственности, подвел инфраструктуру. Получив разрешения, построил офис,

Земельные вопросы как занимали, так и продолжают занимать в списке жалоб лидирующую позицию.

Фото: Shutterstock.com

три столовые и другие здания, которые были сданы в эксплуатацию в соответствии со всеми требованиями законодательства. Однако в 2016 году решением специализированного межрайонного суда ЮКО по иску управления земельной инспекции ЮКО, договоры купли-продажи земельных участков и государственная регистрация на земельные участки были признаны недействительными.

Основанием для такого решения послужило отсутствие инвестдоговора, хотя оригинал этого документа на руках у предпринимателя имелся, что он и продемонстрировал на заседании. Предъявить инвестдоговор в самом суде г-н

Джумашев не смог, так как, по его словам, приглашен туда не был. На заседании он недоумевал: как считавшиеся законными документы через пять лет вдруг стали незаконными?!

Предприниматель пытался обжаловать решение вплоть до Верховного суда, однако высший судебный орган не только подтвердил ранее принятые решения, но и установил, что право подписи на документах руководитель отдела земельных отношений акимата не имел. Между тем здания, строения и сооружения по сей день принадлежат предпринимателю. Он понес колоссальные расходы и продолжает нести убытки.

Еще один случай, рассмотренный на заседании, также касался Туркестана. В январе 2007 года ТОО «Қарабұра мәдени орталығы» выдала земельный участок площадью 0,18 га под строительство музея. В начале этого года, когда члены товарищества собрались приступить к запланированной стройке, то увидели, что на их участке уже возведено здание – Школа искусств. Оказалось, что постановлением акима Туркестана еще в 2013 году земельный участок изъята для государственных нужд.

«Никаких уведомлений о том, что он изымается, ни от акимата, ни от отдела земельных отношений ни в письменном, ни в каком другом виде к нам не поступало, – рассказал представитель ТОО **Нурлан Жусупов**. – По сей день участок находится на нашем балансе, он зарегистрирован на нас в юстиции, мы платим за него налоги. Каким образом отчуждалась земля и на каком основании, мы до сих пор не знаем».

Ответить на этот и другие вопросы по обоим туркестанским случаям не смог приглашенный на заседание заместитель акима Туркестана **Гани Рысбеков**. Как заявил замакима, он не был готов к разговору, так как не знал о повестке дня. Тем не менее не преминул заметить: «Где был бизнесмен эти 10 лет? Ждал, пока образуется «Атамекен»? Он же мог судиться. Я работал секретарем маслихата, потом три года замакима. Но никогда не слышал, чтобы кто-то претендовал на эти земли». Г-н Рысбеков добавил, что решить сейчас этот вопрос будет непросто: столько лет прошло, за это время в Туркестане сменилось несколько акимов.

«Поменялись акимы, но акимат не поменялся, – высказался член совета **Умирзак Мельдеханов**. – Госорган остается госорганом и отвечает за свои действия независимо от того, что один аким ушел, другой пришел».

Помимо нарушений при изъятии земельных участков для государственных нужд на заседании также рассмотрели другую категорию земельных дел, связанную с административными барьерами при изменении целевого назначения земельного участка, пролонгации договоров аренды земельного участка и так далее. Как констатировал председатель совета **Мелес Сейтжанов**, несмотря на требования ряда статей Земельного и Гражданского кодексов РК, здесь продолжают иметь место систематические нарушения законодательства и допускаться административные барьеры на стадии согласования проектов постановлений.

Синдром безопасности

<< 1

Работа на результат

Пусть чиновников, в том числе и алматинского начальника ДВД, обвиняют в работе ради хороших показателей, но обычно в процессе подобной деятельности можно наблюдать хоть какие-то реальные результаты, ощутимые для населения. В этом смысле динамика Комитета по правовой статистике и специальным учетам Генеральной прокуратуры Республики Казахстан показывает, что криминогенная ситуация в городе за последние пару лет не ухудшилась. Отметим, что на долю Алматы приходится 20,4% регистрируемых в республике уголовных правонарушений.

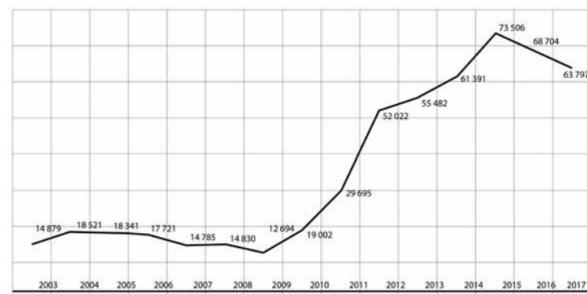
Хотя, как мы видим, кризис 2007–2008 годов резко обозначил всплеск преступности в Алматы в пять с лишним раз. В Астане за тот же период показатель подскочил почти в десять раз.

Для понимания данной динамики, возможно, нужно пояснение. В глобальном исследовании по проблеме убийств Управления Организации Объединенных Наций по наркотикам и преступности отмечается, что взаимосвязь между объемом ВВП и числом умышленных убийств была наиболее очевидна в странах – бывших республиках Советского Союза после его распада: сокращение ВВП в первой половине 1990-х годов совпало с резким ростом уровня убийств, в то время как медленное улучшение экономической ситуации сопровождалось устойчивым сокращением числа умышленных убийств. При этом исследователи пишут, что рост умышленных убийств характерен для государств с недостаточно эффективным контролем за исполнением закона.

В прошлом году портал **News.kz** опубликовал интервью с директором межведомственного научно-исследовательского института Академии правоохранительных органов при Генеральной прокуратуре РК **Асхатом Жумагали**, который также рассказал о связи социально-экономических показателей страны с криминогенной ситуацией. По его мнению, с ростом благосостояния населения падает статистика по убийствам в стране. Правда при этом сохраняется аспект рецидива, и немаловажным является фактор жесткой судебной практики в отношении тяжких преступлений. Так, чем больше в каком-либо регионе осуждают без назначения лишения свободы, тем больше лиц, которые в последующем совершают убийство, в том числе повторно.

В документе «Программа развития «Алматы-2020», выложенном

Число зарегистрированных преступлений по Алматы



на сайте акимата города, авторы констатируют: «Анализируя оперативную обстановку на территории города Алматы в период с 2013 по 2015 годы, необходимо отметить, что данный период характеризуется стабилизацией криминогенной ситуации. Департаментом внутренних дел в течение последних трех лет предпринят ряд организационных мер, направленных на профилактику правонарушений и борьбу с преступностью, коренное изменение подхода к учету и регистрации преступлений. Если в 2013 году зарегистрировано 53 918 преступлений, в 2014 году – 60 211, в 2015 году – 70 098 преступлений. В 2015 году статистический рост общеуголовных преступлений произошел с расширением границ города с присоединением территорий Алматинской области на 23,2 тыс. га и увеличением численности населения на 10% (с 1 552 349 до 1 699 714). В связи с введением нового уголовного законодательства, из общего числа зарегистрированных административных правонарушений (46 статей КоАП РК). На 13,9% произошел рост преступлений небольшой (11 216) и средней тяжести (48 363). В 2015 году из 10 тыс. лиц, совершивших преступления, половина (4 800) приходится на граждан соседних регионов».

Как видим, статистика Генпрокуратуры и ДВД Алматы разнятся, хотя и тот и другой источник демонстрирует похожие тенденции. Там же сообщается, что в 2015 году сократилось количество тяжких видов преступлений на 15,3%, разбоев – на 14,2%, грабежей – на 9,6%, краж из квартир – на 12,5%, угонов транспортных средств – на 7,1%.

Что характерно, в более ранней редакции документа сообщалось, что на охрану общественного порядка в городе ежегодно выставлялось в среднем до 810 сотрудников полиции и военнослужащих внутренних войск МВД РК, которые

перекрывали до 556 маршрутов патрулирования, из них 300 автомобильных и 256 пешеходных маршрутов. При этом, по опубликованным в СМИ данным, год назад штат ДВД Алматы составлял 4 560 человек. Видимо, это численность без учета бойцов Нацгвардии. То есть на патрулирование выделялось менее 17% личного состава. Правда в последнем отчете о реализации программы развития-2020 заявлено, что в рамках пешеходной программы «Укрепление лучших нарядов полиции на криминогенных патрульных участках города» в 2017 году ежедневно в среднем несли службу более 2000 сотрудников полиции и военнослужащих Национальной гвардии МВД РК, которые перекрывали 550 маршрутов патрулирования, в том числе 300 автомобильных и 250 пешеходных маршрутов. Численность удвоили, но количество маршрутов осталось прежним.

Между тем в данном документе как раз демонстрируется пресловутая работа главы ДВД на статистику, приведенные данные говорят, что с приходом нового начальства «пошел результат»: «Раскрываемость тяжких преступлений в 2013 г. составила 24,7%, в 2014 г. – 27,7%, в 2015 г. – 31,7%, особо тяжких в 2013 г. – 70,2%, в 2014 г. – 76,2%, в 2015 г. – 85,0%».

Анализ показал, что из 10 700 (2014 г. – 9 354) лиц, привлеченных к уголовной ответственности, 4177 (2014 г. – 3045) или 41,1% составляют жители других регионов Казахстана, иностранцы – 623 или 6,1% (2014 г. – 377), лица без определенного места жительства 212 или 2,1% (2014 г. – 326).

Анализ динамики преступлений, совершенных ранее совершавшими, показал, что в 2013 г. зарегистрировано 770 преступлений, в 2014 г. – 1003, в 2015 г. – 2001.

Разработчиками программы установлены не слишком амбициозные целевые результаты в плане общественной безопасности и правопорядка уже к 2020 году. Так, удельный вес преступлений, совершенных на улицах, снизится

до 26,5%. Это означает, что он не будет достигать даже до уровня 2015 года (26,1%). Число погибших в ДТП на 100 пострадавших снизится до 2,3 случаев, при том, что в 2015 и 2016 году этот показатель был на уровне 2,4). Удельный вес преступлений, совершенных несовершеннолетними, снизится до 1,3% (в 2016 – 1,2). Уровень доверия к полиции составит 60%. К сожалению, подобных свежих социологических данных попросту нет.

В 2016 году комитет по статистике министерства национальной экономики РК провел соопрос «Уровень доверия населения к правоохранительным органам», в котором приняли участие 15 533 домохозяйств по всему Казахстану. Только треть опрошенных смогли продемонстрировать высокую степень доверия к отечественным органам внутренних дел. Вполне возможно, что ДВД Алматы либо акимат заказывали некие соцопросы, поскольку в «Программе развития Алматы-2020» есть данные о том, что в 2014 году «уровень доверия полиции» составил 54,4%.

Уровень грабежей к 2020 году на 100 тысяч человек населения должен снизиться до 150. Это действительно труднореализуемая цель, поскольку в 2015 году показатель составил 194 (по данным ДВД – 183,6). Число убийств, совершенных жителями на 100 тысяч человек населения, должно снизиться до 5, при том что в 2015 году показатель составил 5,4. Удельный вес преступлений, совершенных ранее совершавшими, должен снизиться до 17,9%. Похоже, показатель рецидива у нас очень высок, ведь в 2014 году он составлял всего 8,4, но в следующем году уже подскочил до 14,7.

Всевидящее ли око?

Вернемся к проблеме обеспечения безопасности. Как мы уже сообщили, лишь малая доля сотрудников ДВД занимались конкретно обеспечением общественного порядка на улицах. Есть ли надежда, что увешанный видеокамерами, как новогодними украшениями, город, обеспечен высокотехнологичным, и благодаря этому обеспечивающим оперативное реагирование, оборудованием?

На сайте МВД сообщается: «В настоящее время при поддержке акиматов принимаются меры по установлению видеосистем в жилых районах крупных городов. Так, в регионах успешно реализуется программа «Безопасный двор», в рамках которой в 2017 году установлено более 45 тыс. камер видеонаблюдения, выведенных к ЦОУ (2061), участковым пунктам

полиции (1019), пунктам видеонаблюдения консьержей (1552)».

Что же касается Алматы, то на «приобретение особого оборудования» ДВД из местного бюджета выделено 2,7 млрд тенге. Что за оборудование – не сообщается, но его назвали в документе «арттехвооружение».

Зато для установки в наиболее криминогенных местах стел безопасности, с размещенной на них тревожной кнопкой, был найден инвестор на основе государственно-частного партнерства. Система экстренной связи установлена и функционирует на 18 объектах города, в том числе в 12 оружейных магазинах и на 6 объектах различных форм собственности. В данном случае авторы документа отделились «липой». Поскольку никто из жителей города не знает, где эти самые стелы и кнопки, то, скорее всего, «наиболее криминогенными местами» стали как раз магазины. Также сообщается, что «исполнение мероприятия» на сумму 1,9 млрд тенге по повышению освещенности жилых районов (тротуаров, дворовых территорий), а также внедрению энергоэффективного освещения. Жители и гости Алматы сами оценят чувство юмора авторов документа.

В аналитической записке к «Программе развития Алматы-2020» сообщается, что «посредством расширения системы интегрированного видеонаблюдения и усиления контроля за правопорядком количество совершенных преступлений по итогам 2017 года снизилось на 6,1%, в том числе в общественных местах – на 18,3%, на улицах – на 21,9%». Кроме того, в документе сообщается, что для отслеживания оперативной обстановки, обеспечения охраны общественного порядка, дорожной безопасности, а также профилактики и раскрытия правонарушений в городе Алматы используются возможности более 115 тыс. камер видеонаблюдения. В том числе по принципу «Безопасный двор» в 6 686 дворовых территориях многоквартирных домов установлено 43 330 видеокамер, 8 387 частных дворов охраняются 24 907 видеокамерами и 3 404 камеры видеонаблюдения установлены на 1 272 перекрестках улиц частного сектора. Также в городе на 6 682 объектах различных форм собственности установлено 35 892 видеокамеры. С помощью видеокамер в 2017 г. раскрыто 1 218 уголовных правонарушений.

Программистами АО «Институт цифровой техники и технологий» (КБТУ) разработана автоматизированная система «Автонавигатор», включающая в себя электронную карту города с заполнением марш-

рутов (446) патрулирования для отслеживания движения нарядов комплексных сил полиции. Этот же софт призван обеспечивать ежедневную расстановку и корректировку нарядов комплексных сил полиции на электронной карте города.

Кроме того, израильской компанией «Тадриак» разработана специальная программа, позволяющая в реальном времени отслеживать количество звонков, поступающих каждому оператору, и время их обработки с выводом на проекционную панель ЦОУ ДВД, тем самым обеспечивая контроль работы операторов спешной «102».

Обратная связь

Редакция, изучавшую бюджет города за прошлый год, заинтересовала расходная статья «Поощрение граждан, участвующих в охране общественного порядка», с затратами в размере 18 млн тенге. Оказалось, что в ВУЗах Алматы функционируют 37 студенческих отрядов правоохранительной численностью 1265 человек. За активное участие в обеспечении охраны общественного порядка по итогам 12 месяцев 2017 г. денежной премией поощрены 959 общественных помощников полиции как раз на эту сумму. Ктонибудь видел этих новоявленных дружинников?

Более того, если студентам требуется какая-то компенсация правоохранительных усилий, то есть бескорыстные общественники. Так, по данным акимата, в городе функционируют два общественных формирования и 211 коллективов различных организаций, оказывающих содействие в обеспечении общественного порядка, численностью 3147 человек. В отчетном периоде с участием «общественных помощников полиции» раскрыто 167 преступлений, выявлено 9524 административных правонарушений.

Кроме того сообщается, что участковыми инспекторами полиции в течение 2017 года проведено 1964 схода с населением, в которых принимало участие свыше 117 тыс. граждан.

Между тем в бюджете города заложен пункт, о котором не знает население города, но на напрямую касается его интересов. Это бюджетная программа «Создание местной полицейской службы, подотчетной местным исполнительным органам и местному сообществу» на сумму 834,9 млн тенге. Что означают эти мероприятия – неизвестно. Но нам как раз и нужна такая подотчетная местному сообществу полиция, которая должна стать не статистом в погонах, а реально охранять общественную безопасность.

<p>РЕСПУБЛИКАНСКИЙ БЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК</p> <p>КУРСИВЪ</p> <p>Газета издается с июля 2002 г.</p> <p>Собственник: ТОО «Алтеко Partners»</p> <p>Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/д «Нурлы-Тоғу», блок 5А, оф. 119</p> <p>Тел./факс: +7 (727) 346-84-41.</p> <p>E-mail: kursiv@kursiv.kz</p>	<p>Генеральный директор: Марат КАИРБЕКОВ, m.kairbekov@kursiv.kz</p> <p>Главный редактор: Дилора ШУМАЕВА, d.shumayeva@kursiv.kz</p> <p>Зам. главного редактора: Ияра КЛЕВЦОВА, i.klevtsov@kursiv.kz</p> <p>Магиза ТОРЕБАЕВА, m.torebaeva@kursiv.kz</p>	<p>Аналитический отдел: Kursiv Research: Айгуль ИБРАЕВА</p> <p>Технический редактор: Олеся ТРИТЕНКО</p> <p>Отговор: Олег СПИВАН, Askar AKHMETULMIN, Офелия ЖАКАЕВА</p> <p>Дизайнер: Александр ИГИЗБАЕВ</p>	<p>Корректорское бюро: Светлана ПЫЛИПЧЕНКО, Елена ГРИБАНОВСКАЯ, Елена ШУМСКИХ</p> <p>Представительство в Астане: г. Астана, пр. Кунаева, дом 12/1, ВП-80, оф. 203, 2 этаж, БШ «На Водно-зеленом бульваре».</p>	<p>Зам. главного редактора в Астане: Дмитрий ПОКИДАЕВ, Тел. +7 (7172) 28-00-42, astana@kursiv.kz</p> <p>Руководитель представительства в Астане: Азамат СЕРИКБАЕВ, Тел. +7 701 588 91 97, a.serikbaev@kursiv.kz</p>	<p>Коммерческий директор: Айна ТЕМЕРЖАНОВА, Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz</p> <p>Руководитель службы по рекламе и PR: Сапар АГАБЕК-ЗАДЕ, Тел. +7 707 950 88 88, s.agabek-zade@kursiv.kz</p>	<p>По вопросам размещения рекламы обращайтесь в Астане: +7 (7172) 28-00-42 в Алматы: +7 (727) 346-84-41</p> <p>Распространения: Рамзан БАЙРАТОВ, r.baigatov@kursiv.kz</p>	<p>Полные индексы: для юридических лиц – 15138, для физических лиц – 65138</p> <p>Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.</p> <p>Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.</p> <p>Отпечатано в типографии РПИК «Дэуір». РК, г. Алматы, ул. Кадьякбаева, 17</p> <p>Тираж 10 400 экз.</p>
---	---	--	--	---	---	---	---

Нефтепереработчики требуют равенства



Выход модернизированных казахстанских НПЗ на проектную мощность делает борьбу за клиента более ожесточенной. Фото: www.kazenergy.com

Сопоставимые ставки акцизов на бензин и дизтопливо, произведенное в Казахстане и за рубежом, предлагают ввести в Ассоциации KAZENERGY. Это может привести к росту доходов казахстанских нефтепереработчиков. А для привлечения интереса к поставкам нефти на внутренний рынок предлагается продлить комплекс мер по выравниванию внутренних цен на сырую нефть для отечественных потребителей с экспортными.

Жанболат МАМЫШЕВ

В KAZENERGY предлагают поднять ставки акциза на импортный бензин до уровня акциза на производимый бензин – с 4500 до 10 500 тенге за тонну, а также поднять акциз на импортное дизельное топливо до средневзвешенного уровня – с 540 до 4500 тенге за тонну. Генеральный директор KAZENERGY (ранее вице-министр энергетики) Асет Магауов считает необходимым изменить ситуацию, когда ставки акцизов на бензин и дизтопливо, произведенное на российских и казахстанских НПЗ, разнятся кардинально.

«Есть определенные вопросы по регулированию акцизов на нефтепродукты. У нас неравные условия для отечественных производителей нефтепродуктов по сравнению с импортными поставками. Мы хотим, чтобы были одинаковые ставки на эти акцизы», – сказал он на брифинге для представителей дипломатического корпуса в Министерстве иностранных дел РК.

Возможные варианты изменения ставок акциза на бензин уже активно обсуждаются между министерствами энергетики и национальной экономики, сообщил он «Къ». «Я думаю, что в ближайший квартал это может решиться. Сейчас идет обсуждение. Сейчас на российский (бензин. – «Къ»), когда он к нам заходит, цена 4500 тенге, наш – 10 500 тенге. Соответственно, Минэкономики должно провести расчеты, на каком уровне сделать: или средневзвешенную сделать, или нашу опустить до российского,

разные варианты возможны», – сказал глава KAZENERGY.

Вместе с тем эффект влияния на розничные цены на бензин в Казахстане будет невелик.

«Если будет (акциз) 6000 тенге на тонну, это где-то 5 тенге на литр. Он уплачивается непосредственно сразу на заводе. Но если мы снизим до российского уровня, то цены не изменятся, потому что российский бензин свободно заходит на наш рынок. Сейчас, получается, эту разницу платят нефтяники со своего кармана. Мы продаем на пистолете по цене российского, а 6000 тенге с цены (за тонну. – «Къ») нефти изымается», – отметил Асет Магауов.

В июне остатки бензина в республике составляли порядка 300 тыс. тонн, поэтому выход модернизированных казахстанских НПЗ на проектную мощность при отсутствии пока экспорта бензина (запрет на экспорт ГСМ действует до 1 января 2019 года) делает борьбу за отечественного клиента более ожесточенной. Речь идет не только о выравнивании акцизов, но и о введении временного запрета на ввоз ГСМ из РФ железнодорожным транспортом. В настоящее время данный процесс инициирован Министерством энергетики. Предполагается, что это позволит распродать имеющиеся остатки отечественного бензина и раскатать его выпуск на НПЗ.

С дизтопливом ситуация сложнее, поскольку в настоящее время наблюдается сезонный рост цен. К примеру, на АЗС «КазМунайГаз» стоимость литра дизтоплива составляет 185 тенге, что почти равно стоимости литра АИ-98 – 189 тенге.

Асет Магауов ожидает, что выпуск дизтоплива с завершением модернизации НПЗ увеличится. «АНПЗ (Атырауский НПЗ. – «Къ») выйдет на каткекинг, они сейчас заканчивают и должны нарастить объемы дизтоплива. Шымкентский нефтеперерабатывающий (завод. – «Къ») тоже недавно закончил», – сказал он, напомнив, что больших остатков дизтоплива в стране нет.

Решение вопроса с разными ставками акциза приведет к тому, что закупочная цена нефти на внутреннем рынке может увеличиться. Нефтяники пытаются создать условия, при которых цена на нефть на казахстанских НПЗ была бы конкурентоспособна с экспортными направлениями.

В частности, предлагается выравнивать ставки экспортной таможенной пошлины на светлые нефтепродукты в РК и РФ путем введения коэффициента 0,5–0,6 к ставке экспортной таможенной пошлины (ЭТП) на нефть.

В прошлом году была проведена работа по снижению экспортных таможенных пошлин на битум (до 15 евро/т), на мазут (до 30 долларов США/т), а также были отменены льготные ставки дизтоплива для сельского хозяйства, отопительного мазута для коммунальных предприятий. Переход таких поставок на рыночные цены ведет к росту стоимости нефти для казахстанских потребителей.

«Соответственно, мы видим рост цен на поставки нефти на наши заводы. Если цена на экспорт выросла в долларовом эквиваленте на 25%, то цена поставки нефти на наши заводы выросла на 47% в долларовом эквиваленте, то есть мы видим, что разница между внутренними ценами на нефть и экспортными снижается», – сказал Асет Магауов.

С завершением модернизации казахстанских НПЗ увеличится выход светлых нефтепродуктов, что, соответственно, также создаст предпосылки для более высоких закупочных цен на нефть.

Ранее АО «Разведка Добыча «КазМунайГаз» сообщила, что АО «Озенмунайгаз» и АО «Эмбамунайгаз» в 2018 году поставят примерно 36% от общего объема продаж, или 3 млн тонн нефти (60 тыс. баррелей в сутки), напрямую на Атырауский НПЗ и на Павлодарский нефтехимический завод для последующей переработки и реализации нефтепродуктов в соответствии со схемой самостоятельного процессинга нефти, действующей с апреля 2016 года.

Из них на АНПЗ будет поставлено 1,9 млн тонн нефти (38 тыс. баррелей в сутки), на ПНХЗ – 1,1 млн тонн (22 тыс. баррелей в сутки). Чистая выручка от продаж нефтепродуктов (за вычетом всех расходов, связанных с процессингом и реализацией, в 2018 году планируются в размере 62 616 тенге за тонну нефти на АНПЗ и 65 072 тенге за тонну нефти на ПНХЗ. При этом выручка от продаж зависит от конъюнктуры рынка нефтепродуктов (кроме регулируемого государством бензина АИ-80) и корзины выхода нефтепродуктов на НПЗ.

Евразийская крипта прорубает окно в Париж

На прошлой неделе в штаб-квартире Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) состоялся международный семинар, организованный при поддержке Центра Россия – ОЭСР РАНХиГС при Президенте РФ, «Страны ОЭСР и ЕАЭС: возможности сближения подходов к регулированию криптовалют и блокчейн». Участники пришли к выводу, что страны Евразийского сообщества и Организации экономического сотрудничества имеют общие направления для сотрудничества в сфере криптоэкономики.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

В семинаре приняли участие заместитель министра экономического развития РФ Илья Торосов, заместитель руководителя Федеральной налоговой службы РФ Алексей Оверчук, а также представители государственных регулирующих органов Российской Федерации (Минфин России, ЦБ РФ, Минкомсвязь России, ФТС России и др.), Национального банка Республики Казахстан, профессиональных ассоциаций и экспертных кругов государств – членов ЕАЭС.

Директор департамента макроэкономической политики ЕЭК Тоты Калиаскарова подчеркнула важность разработки согласованных подходов стран ЕАЭС в сфере криптовалют и технологий блокчейн и рассказала о результатах деятельности ЕЭК в этом направлении.

В свою очередь ведущий аналитик Центра налоговой политики и администрирования ОЭСР Кэрролайн Мальком, специализирующаяся на вопросах налогообложения в цифровой экономике, отметила важность проводимой международными организациями аналитической работы. «Страны не уверены в той позиции, которую они занимают по этому вопросу, и поэтому необходимо провести дальнейшую работу по этой теме. ОЭСР помогает странам-участницам в вопросах применения налогового регулирования цифровых финансовых активов. У организации есть понимание, как сейчас выглядит эта картина в разных странах, что они делают в этом направлении и надо ли развивать модель лучшей практики», – заявила Кэрролайн Мальком.

Она сообщила о работе ОЭСР по изучению криптовалют и технологий блокчейн, отметила схожесть подходов ЕЭК и ОЭСР в оценке и развитии такой новой сферы, как криптоэкономика. Представитель ОЭСР выразила готовность сотрудничеству с комиссией, в том числе в вопросах разработки терминологии, единых принципов налогообложения, единых принципов регулирования цифровых финансовых активов.

«Вопросы терминологии и налогообложения – очень острые. Сейчас достаточно сложно дать устойчивую классификацию разного вида токенов, так, чтобы она была работоспособной в будущем, с учетом динамики развития этого явления», – отметила Кэрролайн Мальком.



По мнению директора департамента финансовой политики Министерства финансов Российской Федерации Яны Пурескиной, «на нынешнем этапе задача международных организаций – Евразийской экономической комиссии и ОЭСР, как нашего ориентира в регулировании и рекомендациях, – договариваться о единых требованиях, единых понятиях, единых принципах контроля и надзора. И здесь у нас есть уникальная возможность в самом начале этого явления принять масштабно общее регулирование».

Представитель Минфина России проинформировала о ходе работы над законопроектом «О цифровых финансовых активах» и принципах регулирования, которых придерживается Минфин России в сфере криптовалют и технологий блокчейн, в том числе с целью соблюдения требований противодействия легализации (отмыванию) доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма (ПОД/ФТ).

Так, концепция регулирования, заложенная Минфином России в законопроект «О цифровых финансовых активах» (ЦФА), предполагает, что ЦФА необходимо рассматривать как новый вид финансовых инструментов и встраивать его в уже созданную систему контроля. Задача введения жестких ограничений не ставится. Законопроект нацелен на то, чтобы стороны сделок с криптоактивами имели возможность защищать свои права в суде. В него заложена теоретическая возможность широкого обмена криптоактивов, но предполагаются поэтапность и принятие дополнительных решений Центральным банком РФ об открытии второго окна для широкого обмена криптоактивов.

Партнер юридической фирмы «Беларусь» Дмитрий Матвеев отметил динамику развития законодательства в своей стране и живой интерес к этому процессу в том числе нерезидентов из других государств. «В феврале этого года Национальный банк РБ внес изменения в постановление о правилах внутреннего контроля, осуществляемого банками, что позволило банкам открывать счета субъектам криптоэкономики, тем же майнерам. В марте были разработаны изменения в стандарты бухгалтерского учета», – напомнил г-н Матвеев.

Президент Российской ассоциации криптовалют и блокчейна

(РАКИБ) Юрий Припачкин высоко оценил инициативу ЕЭК по подготовке общего глоссария ЕАЭС и призвал участников семинара подключиться к этой работе. Он отметил, что единая терминология в сфере криптовалют и блокчейн-технологии станет отправной точкой для формирования транспарентной регуляторной среды на пространстве ЕАЭС.

Отметим, что на прошедшей ранее в Астане дискуссии «Влияние блокчейн-технологии и криптовалют на реализацию согласованной макроэкономической политики и формирование общего финансового рынка в рамках ЕАЭС» член Коллегии (министр) по экономике и финансовой политике ЕЭК Тимур Жаксылыков предложил не «гнать лошадей», поскольку нет единого подхода к регулированию стран Содружества. По его словам, в последнее время финтех-индустрия активно развивается в странах ЕАЭС, однако финансовые регуляторы пока не выработали согласованные подходы к ее регулированию.

Развитие финансовых технологий приобретает глобальный трансграничный характер и оказывает прямое влияние на национальные финансовые рынки. Это обстоятельство необходимо учитывать при разработке стратегии и конкретных направлений развития финансового рынка на пространстве Евразийского экономического союза. «Считаю, что вопросы разработки и реализации скоординированной политики в области развития финансовых технологий на общем финансовом рынке ЕАЭС должны найти свое отражение в Концепции формирования общего финансового рынка ЕАЭС и стать предметом для обсуждения в рамках существующих консультативных органов и экспертных групп, действующих при Евразийской экономической комиссии. К этой работе нам необходимо подключить банковское и финансовое бизнес-сообщество всех наших стран», – заявил Тимур Жаксылыков.

При этом, по его словам, страны ЕАЭС вступили в эпоху цифровой трансформации, которая оказывает серьезное влияние на многие отрасли экономики. «Иновации в финансовом секторе, или, как их принято называть, финансовые технологии (финтех), влияют на конъюнктуру финансовых рынков и уровень конкуренции среди ее участников», – считает министр ЕЭК.

Всеобщее декларирование: удар по «тени» или предлог уйти в золото?

<< 1

При желании граждане также могут декларировать драгоценности, ювелирные изделия, антиквариат, предметы искусства и прочее имущество стоимостью, превышающей 500 МЗП за единицу, при наличии подтверждающих цену документов. По предварительным данным, в 2020 году количество лиц, которые будут представлять декларацию, составит 12,9 млн человек, в том числе 7,4 млн горожан и 5,5 млн сельчан.

Начиная с 2021-го лица, которые на протяжении 12 месяцев получают лишь заработную плату, пенсию, стипендию и не будут иметь других доходов, например с продажи имущества, ограничатся представлением краткой декларации на одном листе без указания каких-либо цифр. Если же помимо вышеуказанных доходов будут получены дополнительные средства либо приобретено имущество, ценные бумаги или финансовые активы, то они должны будут представить уже подробную декларацию.

Был бы забор – лазерки найдутся

Ответ на вопрос, зачем государство столько лет выстраивает систему сопоставления доходов и расходов граждан, лежит на поверхности: для борьбы с теневой экономикой, которая сейчас, по оценкам экспертов, превышает четверть от

общего объема экономики Казахстана. Зарплаты в конвертах само по себе введение всеобщего декларирования не отменит: их получатели могут годами представлять краткие повторные декларации без указания цифр. Но в последующем, когда обладатели таких зарплат попытаются купить что-то крупное, например квартиру или автомобиль, к ним могут возникнуть вопросы о том, откуда взялись средства на данную покупку, если все эти годы они жили на минимальную зарплату, налоговые отчисления от которой не соответствуют масштабам осуществленного приобретения.

Еще одним позитивным последствием введения всеобщего декларирования должно стать снижение уровня коррумпированности госорганов, поскольку сама

возможность сравнивать доходы чиновников с их крупными расходами подразумевает серьезные осложнения в легализации взяток. Принцип тут тот же самый, что и с зарплатами в конвертах: приобретение квартиры в Европе при зарплате, позволяющей разве что двухкомнатную в старой Астане, станет поводом для разбирательств.

Впрочем, лазейка для вложения не учтенных в декларации средств видна уже сейчас – те самые биологические активы, драгоценности и антиквариат, которые предлагается указывать по желанию. То есть во входящей декларации можно не обозначить коллекцию драгоценностей или картин, а потом объяснить происхождение денег на недвижимость продажей необязательных к декларированию материальных

ценностей. Например, породистого скакуна, который вполне вписывается в понятие «биологический актив» и не подлежит обязательной декларации, но стоит гораздо больше среднестатистической иномарки, которую в декларации надо указывать обязательно.

Поэтому ждать полного искоренения теневой экономики пока не стоит: сама по себе «тень» есть везде, даже в тех странах, где всеобщее декларирование практикуется десятилетиями. Так, по оценке международной Ассоциации дипломированных сертифицированных бухгалтеров, объем теневой экономики к 2017 году в США составил 7,8% от ВВП, в Швейцарии – 8%, а благополучной Германии экспортеры в 2011 году прочли и вовсе скачок «тени» до 15%. Но в случае с Германией надо учитывать, что рост теневой экономики прогнозировался ввиду возникновения угрозы массового наплыва нелегальных мигрантов, которые, как правило, получают неофициальную зарплату. И если сравнивать эти показатели с 39% теневого рынка в соседней с Казахстаном России или с 67% от ВВП в Азербайджане, который только присматривается к международному опыту введения всеобщего декларирования, то становится очевидным, что всеобщее декларирование является серьезным сдерживающим коррупцию и теневую экономику инструментом. Повторимся: сдерживающим, но не искореняющим.

Мнение эксперта Сергей ДОМНИН, эксперт Института мировой экономики и политики при Фонде Первого Президента:

– Наша цель – выйти на уровень развитых стран, стран с полномасштабным и эффективным администрированием налогообложения, с уровнем «тени» 10–15% и ниже. Существенно усложнится среда для коррупционной деятельности, хотя эта мера сильнее ударит не по коррупционерам (к ним, их родственникам и близким друзьям по части налогов, как правило, не придираться), а по неформально занятым гражданам.

Последним в конечном итоге придется получать какой-либо формальный статус, а это болезненный процесс, прежде всего ментально: значительная часть этих людей десятилетиями находится в неформальном статусе, и им будет непросто заставить себя контактировать с госорганами. Тем более все мы знаем, насколько проблемными могут быть эти контакты. Поэтому нужны механизмы, которые делают переход из «серого» статуса в «белый» мягким. Пример такого механизма – службы онлайн-такси, которые помогли формализовать значительную часть сектора частного извоза.

Страна	Год введения всеобщего декларирования	Объем теневой экономики (2017 год)	Объем ВВП (в \$ млрд) в 2017 году
Казахстан	2020	свыше 25% от ВВП	135,13
США	1977	7,8%	19 284,99
Дания	1988	18%	314,27
Украина	срок обсуждается	46%	93,55
Азербайджан	срок обсуждается	67%	36,2

Казахстан в разные годы	Уровень теневой экономики	Объем ВВП (трлн тенге)
2017	свыше 25% от ВВП	51,97
2013	28,6%	34,1
2008	порядка 20%	15,9
2005	порядка 20%	8,7
2002	порядка 30%	3,7

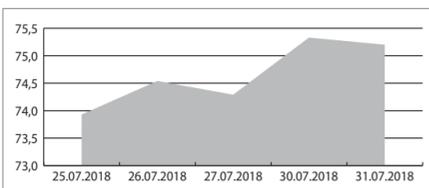
О бедных банкирах замолвили слово...

Ну и наконец, введение всеобщего декларирования в Казахстане, похоже, решили использовать и для дополнительной помощи с ликвидностью нашим банкам. Речь идет о норме, согласно которой в первоначальной входящей декларации в 2020 году в графе «Наличные» можно будет указать только сумму, равную 500 МЗП (на сегодняшний день чуть более 12 млн тенге). Первоначально эта сумма преподносилась в СМИ как некое ограничение, но потом последовало разъяснение от КТД, согласно которому держать в матрасе наличности вы можете сколько угодно, вот только с ее использованием могут возникнуть проблемы.

Иными словами, никто не запрещает хранить дома 15 млн тенге, 12 из которых вы отразите в первоначальной декларации. Но если в 2021 году вы решите использовать все 15 млн на покупку квартиры в Астане (средняя цена вторичной жилплощади в столице), то по 3 млн тенге у налоговой могут возникнуть вопросы относительно их происхождения. То есть исподволь застраших декларантов подводят к мысли о том, что хранить «избыток» наличности надо в банке – во избежание проблем с ее использованием в дальнейшем. Вопрос о доверии физлиц к банковской системе при этом в качестве аргумента не рассматривается, хотя бы потому, что государство обязуется возмещать вкладчикам потери в случае форс-мажора в размере до 10 млн тенге.

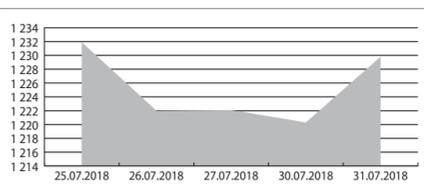
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (25.07 – 31.07)



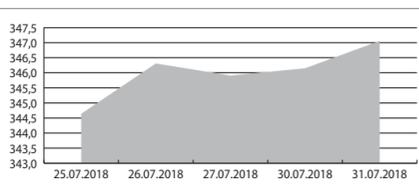
Цены на нефть активно поднимаются из-за растущих опасений по поводу перебоев с поставками топлива.

GOLD (25.07 – 31.07)



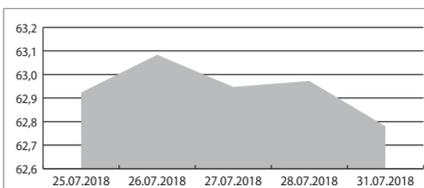
Профессиональные инвесторы теряют интерес к золоту на фоне ужесточающейся денежно-кредитной политики ФРС США.

USD/KZT (25.07 – 31.07)



Укрепившийся доллар на фоне позитивных данных по экономике США давит на тенге.

USD/Rub (25.07 – 31.07)



Рубль показывает позитивную динамику на фоне продаж экспортёров под уплату налога на прибыль.

ВАЛютный обзор

Шанс на коррекцию

Иван КАПУСТЯНСКИЙ,
ведущий аналитик
Forex Optimum

EUR/USD

Технически евро/доллар продолжает консолидироваться в сужающемся диапазоне, внятной динамики нет. Тем не менее на этой неделе у пары есть шанс продолжить рост с целью пройти уровень 1,1749, далее – 1,1790. Драйвером роста может послужить статистика с рынка труда США. Эксперты прогнозируют рост показателей. В первую очередь интересует средняя почасовая заработная плата, средняя продолжительность рабочей недели, а также уровень безработицы. Если данные выйдут хуже ожиданий, то это станет реальным драйвером, который поддержит единую европейскую валюту против доллара.

Что касается заседания ФРС США, то оно будет проходным. Ставку с высокой вероятностью не изменят. Другой вопрос – это комментарии ФОМС относительно кредитно-денежной политики. Рынки ожидают, что глава ФРС Пауэлл останется преданным своей риторике и текущей умеренно жесткой монетарной политике.

USD/JPY

Статистика подтвердила слабость японской экономики. Вышли данные по рынку труда. Уровень безработицы вырос до 2,4 против прогнозных 2,3%. Объем промышленного производства снизился на 2,1 против -0,3%. Все это дает японскому ЦБ основания вести сверхмягкую кредитно-денежную политику. Закономерно, что на этом фоне регулятор также сохранил ставку без изменения.

Технически валютная пара доллар/иена имеет потенциал продолжить рост к локальным максимумам июля в районе 113,12. В случае пробоя этого уровня среднесрочный восходящий тренд подтвердится.

GBP/USD

Фунт/доллар продолжает двигаться вверх, но при этом волатильность торгов остается достаточно низкой. Ближайшая поддержка находится в районе 1,3080. До заседания ЦБ Англии подобная динамика – боковик – может сохраниться. Тем более что интрига в этом заседании есть. Рынки ожидают очередного повышения процентной ставки до 0,75 с текущих 0,5%. Если сценарий подтвердится, а глава ЦБ Англии Марк Карни добавит оптимизма относительно дальнейшего ужесточе-

ния кредитно-денежной политики, то фунт продолжит рост.

USD/RUB

Дональд Трамп в начале недели расставил точки над «i» и хотя бы временно погасил новую санкционную волну, которую поднял сенатор-республиканец Линдси Грэм. Трамп заявил, что санкции по России останутся такими, как есть. В свою очередь, черное золото продолжает рост на фоне благоприятной статистики по запасам нефти и нефтепродуктов на прошлой неделе. В среду вышли аналогичные данные от Минэнерго США.

Негатив, связанный с новыми санкциями со стороны ЕС, был проигнорирован. Ограничения коснулись компаний, участвовавших в строительстве Крымского моста, поэтому значительного урона экономике РФ они не нанесут. Эти компании работают на внутреннем рынке.

Технически валютная пара доллар/рубль продавала уровень 62,63. Далее в рамках нисходящего канала валютная пара имеет потенциал снижения к нижней его границе 61,35–61,20.

USD/KZT

Перспективы тенге сейчас во многом зависят именно от ди-

намики американского доллара. Последнее время «американец» активно укрепился на фоне торговых войн и роста доходности по государственным облигациям. Фактически картина сейчас повторяется. Доходность по десятилеткам США снова подобралась к 3% и продолжает расти, при этом экономика США демонстрирует стабильный рост. Эти факторы могут вызвать повышенный спрос на доллар. Поэтому на горизонте двух месяцев, возможно, увидим еще один рывок доллара вверх, в том числе и по отношению к тенге.

Что касается краткосрочных перспектив, то у тенге есть шанс скорректироваться в диапазон 344,62–341,99. Условиями для этого являются растущая нефть, а также благоприятные макроэкономические данные Казахстана. Годовая инфляция, по официальным данным, находится на уровне 5,9%, инфляционные ожидания – на уровне 6%, на этом фоне ЦБ Казахстана придерживается нейтральной кредитно-денежной политики. Если же смотреть более глобально, то тренд восходящий. Единственное, в моменте, на текущей неделе ослабление тенге против доллара могут вызвать публикации комментариев ФОМС в среду, а также данные по рынку труда США в пятницу.

ОБЗОР СЫРЬЕВОГО РЫНКА

Финишная распродажа

Оле ХАНСЕН, глава отдела стратегий Saxo Bank на товарно-сырьевом рынке

Сырьевые товары начали надувать точку опоры: сырьевой индекс Bloomberg Commodity повышается уже вторую неделю подряд. Это произошло после 10-процентного снижения, которое наблюдалось с июня, когда начался активные разговоры о «торговой войне», ведущей к снижению темпов роста и объемов спроса». Продажи, осуществляемые хедж-фондами, судя по всему, должны приостановиться после урезания длинных позиций по 24 основным сырьевым товарам почти на 2/3 начиная с марта, в результате чего они достигли минимального уровня за 13 месяцев.

Нефть

Наблюдавшееся в начале июля снижение цен на сырую нефть марки Brent с \$80 за баррель, судя по всему, на данный момент исчерпало себя. Столь резкую коррекцию вызвало сочетание новостей, влияющих на потенциальные перспективы спроса и особенно на краткосрочные перспективы предложения. Напряженность в сфере торговли, нарастающая в течение последних трех месяцев, вызвала все большую обеспокоенность по поводу возможности отрицательного воздействия этого процесса на глобальные темпы роста и объемы спроса, особенно в развивающихся странах, которые и так находятся в весьма

сложной ситуации, вызванной укреплением доллара и одновременным повышением стоимости обслуживания долларового долга. Ранее мы уже отмечали, что сырая нефть марки Brent, скорее всего, пока закрепится в диапазоне от 70 до 80 с небольшим долларом за баррель. С точки зрения снижения цены ситуация выглядит спокойно в связи с рисками поставок, сохраняющимися невзирая на рост добычи со стороны некоторых членов ОПЕК и России. Что же касается повышения цены, то, как выяснилось, \$80 за баррель – это весьма крепкий орешек, а разговоры о «торговой войне», ведущей к снижению темпов роста и объемов спроса», скорее всего, будут по-прежнему обеспечивать весьма ограниченный аппетит к покупке ниже этого уровня. Если применить принцип Фибоначчи для измерения того, насколько нынешнее оживление может изменить цену, мы обнаружим, что краткосрочный потенциал повышения находится примерно в диапазоне от \$75,35 до 76,33 за баррель.

Золото

Факторы, оказывающие влияние на уровень доходности золота, меняются с течением времени. Но одним из основных «источников вдохновения» неизменно остается доллар. И сейчас мы наблюдаем, что на золото все больше влияет его обратная зависимость от курса доллара. Золото опять торгуется в диапазоне от \$1200 за унцию, который уже обеспечивал поддержку в прошлом и представляет собой

50-процентную коррекцию резкого роста на \$329 за унцию, наблюдавшегося в период с декабря 2015 по июль 2016 года. Наплыв предложений на продажу со стороны фондов может также начать замедляться после того, как они сосредоточили в своих руках рекордное количество валовых коротких позиций. Благодаря этому золото находится в более выгодном положении для реакции на наблюдающееся пока отсутствие новостей, которые могли бы способствовать повышению цен. А на серебро цены снижаются вот уже седьмую неделю подряд, и это худшая ситуация по еженедельным потерям почти за 18 лет.

Металлы

Промышленные металлы за неделю выросли сразу на 1,8%. Этому в том числе способствовало введение Китаем новых стимулирующих мер, среди которых снижение налогов, реализация инфраструктурных проектов и смягчение требований по капиталу для некоторых банков. Цены на медь (HG) повысились впервые за семь недель после 20-процентного падения, которое привело к достижению минимальных показателей за целый год. Данное повышение было обусловлено потенциалом новых инфраструктурных проектов в Китае, перемирием в торговой войне между США и Европой и трудными переговорами о повышении заработной платы на крупнейшем в мире медном руднике в Чили.

После потери почти половины прироста, достигнутого с 2016 по январь 2018 года, все эти факторы помогли стабилизировать цены на

медь и промышленные металлы в целом. Улучшение фундаментальных и технических перспектив теперь в потенциале может привести к возобновлению закупок, особенно потому, что хедж-фонды не отказались от надежды на повышение цен и в настоящий момент удерживают самые большие почти за два года чистые короткие позиции.

Сельхозтовары

\$12 млрд, выделенные правительством США на поддержку американских фермеров, пострадавших от повышения тарифов, и ожидающееся увеличение спроса со стороны Европы помогли стабилизировать цены на соевые бобы.

А в зерновом секторе началось оживление, двигателем которого является пшеница, поскольку важные регионы произрастания этой культуры, от Европы до Австралии, сообщают о весьма сложных условиях, вызванных засухой. Отсутствие дождей по всей Европе превратило зеленые пастбища в нечто напоминающее песчаные пляжи. В результате европейский рынок пшеницы продемонстрировал весьма резкий рост: в Париже фьючерсы на мукомольную пшеницу впервые за три года начали торговаться на уровне выше 200 евро за тонну. Кроме того, начались разговоры о том, что Россия может ввести ограничения на экспорт пшеницы, чтобы предотвратить повышение внутренних цен на хлеб. По «мягким товарам» типа сахара и кофе довольно ощутимо ударило возобновившееся снижение курса бразильского реала.

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (25.07 – 31.07)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
Акционерная	20,91%	KAZ Minerals	-1,57%
Банк Астана	2,09%	Аэропорт	-1,18%
Газпром	1,90%	PA KazHydroCo	-1,04%
Казстатком	1,80%	Народный банк	-0,75%
Банк БТБ	1,76%	Bank of America	-0,55%
КазТрансОйл	1,62%	БЭСТ	-0,48%
KEGOC	0,07%	Банк ЦентрКредит	-0,35%
-	-	-	-
-	-	-	-

NASDAQ

рост	изм.	падение	изм.
AFCA Biopharma	41,84%	Collector Biosciences	-47,32%
Amunix	27,20%	ACImmune	-40,99%
ADTM Biologics Inc.	27,13%	Agile Therp	-39,13%
ATD	19,95%	China Commercial	-31,62%
ATP Inc	17,53%	Ability	-30,37%
Avid	17,29%	Beepac	-24,80%
Clearfield	15,04%	Benefitous	-22,02%
Arko	14,99%	Biostat Pharma	-20,55%
ADPA	14,67%	Arelac Pharma	-19,44%
Coliplex ADR	12,91%	Ableron Therapeutics	-18,83%

MCX

рост	изм. %	падение	изм. %
Solimar Fin	10,81%	RycoHedge	-6,89%
Система	6,24%	M Burojo	-6,41%
Сургутнефтегаз (руб.)	5,35%	Янекс	-5,66%
НПК OAO	4,11%	Интер PAO EOC OAO	-3,12%
Телепорт	3,80%	HTK OBEK	-2,63%
NOBATEK	3,75%	Polymer International	-2,34%
Роснефть	2,92%	Мечел	-1,90%
Ломок	2,89%	Сбербанк	-1,91%
Сургутнефтегаз	2,60%	Сбербанк (руб.)	-1,90%
ЛУКОЙЛ	2,04%	Юнипро	-1,64%

Euro Stoxx 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Deutsche Bank	4,61%	Nokia Oyj	-6,70%
Telefonica	4,36%	Anheuser Busch Inbev	-3,99%
Total	4,31%	BASF	-2,55%
Deutsche Tel.	4,23%	Indra	-2,25%
Deutsche Post	4,22%	Schneider Electric	-2,11%
Orange	3,91%	CRH	-1,40%
BIP Paribas	2,93%	ASTI Holding	-1,07%
Engie	2,53%	L'Oréal	-1,00%
Danone	2,50%	Adidas	-0,84%
Philips	2,45%	Louis Vuitton	-0,81%

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Lufthansa	5,27%	Deutsche Borse	-2,67%
Deutsche Bank	4,61%	BASF	-2,55%
Deutsche Tel.	4,23%	Infineon	-1,56%
Deutsche Post	4,22%	ThyssenKrupp	-1,16%
Merck	2,51%	Adidas	-0,84%
Boyer	1,98%	SAP	-0,69%
Commerzbank	1,91%	Henkel	-0,51%
RWE	1,91%	Freixenet SE	-0,17%
Allianz	1,90%	Bayer AG	0,22%
Gesiro	1,81%	Freemium Medical	0,26%

BVSP

рост	изм. %	падение	изм. %
Azucar	9,83%	DELO ON NM	-6,03%
SANTANDER BR UNT ED R2	8,34%	TELEF BRASIL PT EJ	-5,14%
Saano Papel Celulose	6,17%	BR TMULLS PAR ON NM	-5,02%
VALE ON PT	5,89%	JBS ON NM	-4,61%
Companhia Siderurgica Brasileira	4,71%	Embraer SA	-4,58%
WAWRED UNT R2	4,69%	CYRELA REALT ON NM	-4,48%
Bradesp SA	4,13%	CDR SA ON NM	-4,20%
GOL PSE	3,96%	RAIADROGASIS ON NM	-3,38%
AMBEV SA ON	3,85%	ECOROVIVAS ON NM	-3,36%
QUADROP ON NM	3,56%	RUMO ON NM	-3,36%

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

	изм. %
KASE	0,13%
Dow Jones	0,26%
FTSE 100	-0,11%
NASDAQ	-2,69%
Nikkei 225	0,27%
S&P 500	-0,63%
Euro Stoxx 50	0,88%
Hang Seng	-0,31%
MCX	0,76%
IBOVESPA	1,42%

СЫРЬЕ

	изм. %
Light	-0,50%
Natural Gas	-0,18%
Алюминий	-0,64%
Медь	0,27%
Никель	0,07%
Олово	0,00%
Палладий	0,23%
Платина	0,00%
Серебро	-0,37%
Цинк	0,00%

FOREX

	изм. %
Eur/Chf	-0,01%
Eur/JPY	0,18%
Eur/Kzt	-0,09%
Eur/Rub	0,13%
Eur/Usd	0,03%
Usd/Chf	-0,03%
Usd/JPY	0,14%
Usd/Kzt	-0,14%
Usd/Rub	0,07%

ИНВЕСТИДЕЯ

Palo Alto Networks – firewall от хакерских атак

Аналитики инвестиционной компании «Фридом Финанс» рекомендуют обратить внимание на акции компании Palo Alto Networks (тикер – PANW), занимающейся вопросами сетевой безопасности, которая становится все актуальнее из-за усиления киберугроз. Текущая цена на 31 июля – \$207,97, целевая цена – \$279,66, потенциал роста ожидается на уровне 34,4%.

– Расскажите, пожалуйста, об эмитенте.

– Компания Palo Alto Networks предоставляет клиентам сервисы межсетевое экрана (firewall), чтобы эффективно предотвращать хакерские атаки и утечку данных. Вопросы кибербезопасности приобретают приоритетное значение с развитием облачных технологий

и регулирования в области защиты данных пользователей. Скандалы по поводу утечки различных данных и взломов серверов заставляют частные компании и государственные органы увеличивать расходы на информационную безопасность, что повышает востребованность услуг Palo Alto Networks.

В прошлом Palo Alto специализировалась на ограничении или предоставлении безопасного доступа для сотрудников к приложениям Skype или YouTube, но с развитием интернета такой подход потерял актуальность. Теперь бизнес Palo Alto сосредоточен на предотвращении угроз.

Продукты компании представляют собой аппаратные средства и виртуальные машины, которые устанавливаются в дата-центры. С увеличением объема обрабатываемых данных повышается и потребность в дата-центрах, а Palo Alto Networks предоставляет услуги по их защите. Решения компании

используются в набирающих популярность облачных серверах Amazon и Microsoft.

Palo Alto распространяет и программное обеспечение с технической поддержкой по подписке. На сервисах по подписке компания зарабатывает 34% выручки, что способствует ее стабильности.

– Какова стратегия развития компании в ближайшее время?

– Стратегия компании направлена на увеличение количества продуктов по подписке с развитием в сфере облачных систем в условиях растущего спроса. Чтобы упрочить собственное лидерство на рынке компьютерной безопасности предприятий, Palo Alto Networks приобрела компанию Secdo и Evident.io. Новые продукты позволяют привлекать клиентов, а комплексность решений увеличивает вовлеченность действующих клиентов и способствует их лояльности и регуляр-

ным обновлениям подписок, что положительно сказывается на выручке.

Переход к комплексным решениям от точечных вкпе с продажами дополнительных продуктов существующим клиентам способствует росту объема заказов Palo Alto. Разнообразие киберугроз оправдывает стратегию по расширению линейки продуктов, так как клиенты предпочитают единого поставщика сервисов и оборудования по безопасности, а не нескольких узкоспециализированных провайдеров.

Таким образом, компания выстраивает экосистему вокруг своего firewall, который в последние годы смог потеснить с рынка таких крупных игроков, как Cisco, и выйти на третье место по популярности среди провайдеров.

– Каковы финансовые показатели?

– Финансовые результаты Palo Alto радуют. Ее доходы увеличива-



ются в среднем на 47% в последние пять лет. Активность на рынке слугений и поглощений не препятствует высокому росту показателей. Валовая маржа компании остается выше 70% и имеет потенциал улучшения до 76%.

Как ожидается, в отчетности за II квартал Palo Alto выйдет в прибыль, так как новые приобретения не планируются. Долговая нагрузка

компании невысока. Отношение долга к активам составляет 15, коэффициенты ликвидности больше 1 исключают риск дефолта.

По показателю будущих P/E или EV/Sales компания выглядит более дорогой по сравнению с конкурентами, однако опережающее увеличение выручки в будущем ликвидирует признаки переоцененности.

Рашид Жаксылыков: Инвестор ничего не должен – для него важна только прибыль

Нефтегазовая отрасль является одним из важнейших сегментов экономики Казахстана. Однако для успешной работы отрасли необходимы и качественные обслуживающие компании. В интервью редакции «Къ» председатель президиума Союза нефтесервисных компаний Казахстана Рашид Жаксылыков рассказал о современных реалиях нефтегазового сектора страны.

Ербол КАЗИСТАЕВ

– Для начала расскажите о нефтесервисных компаниях, какие они оказывают услуги?

– В нашей экономике нефтесервисная отрасль – сравнительно молодая. Мы только-только начинаем ее изучать и понимать, что она может превратиться в драйвер национальной экономики наравне с агропромышленным комплексом, который на сегодняшний день глава государства называет одним из приоритетных. Этому очень много примеров других нефтяных государств, которые в конце концов превратили нефтесервисную отрасль в локомотив своей экономики. Например, Норвегия, где на сегодняшний день доход от нефтесервиса превышает доход от продажи самой нефти. Это очень интересный факт – Норвегия является одним из лидеров по экспорту нефтесервиса. То есть практически 50–60% новых технологий, квалифицированных кадров по нефтесервису приходят из Норвегии.

– Почему нефтесервис настолько важен для нефтегазовой отрасли Казахстана?

– На одного нефтяника приходится от 1 до 5 нефтесервисных работников. То есть если этого кластера не будет, не будет и нефтегазовой отрасли. Нефтесервис – это же огромный пласт, начиная от геологии и заканчивая простой гигиеной нефтяников. Бурение, логистика, строительство, страхование, обеспечение питания нефтяников и т. д. В каждом сегменте доля Казахстана разная. Если по инжинирингу казахстанские компании имеют 40–50% от общего дохода, то в строительстве уже около 80%. Логистика отстает – всего 18% казахстанского участия. Нужно учитывать, что и доходы распределяются по-разному. По инжинирингу доходы одни, по бурению – другие. На сегодняшний день в нефтесервисе наиболее рентабельна – порядка 200–300% – сфера новых технологий, и это тот участок, где практически нет отечественного бизнеса.

– А насколько нефтесервисная отрасль сегодня нуждается в новых технологиях?

– Колебание цен на нефть всех нервирует. Не только нефтяников. Ведь рухнет экономический баланс. Как только падает цена на нефть, инвесторы и операторы включают режим экономии. Моментально они начинают каждую копейку тратить более разумно. Разница же огромная – цена \$30 за баррель или \$140 за баррель. При низких ценах начинается экономия и оптимизация. А для этого и нужны новые технологии. То есть была какая-то затратная часть, мы начинаем придумывать что-то новое по инжинирингу, по подходу, по решениям. И таким образом начинаем сокращать расходы. Поэтому нефтегазовая и нефтесервисная отрасли должны быть прикреплены не только к финансовым институтам, но также должны быть прикреплены к науке. Это неразделимые вещи.

– На ваш взгляд, почему казахстанских компаний так мало представлено в новых технологиях?

– Во-первых, при СССР наука всегда контролировалась Москвой. Даже после распада Советского Союза Российская академия наук ничем не уступала иностранным коллегам. В свою очередь Казахстан был занят выправкой экономики, был в поисках ориентира – чем мы будем заниматься. Казахский бизнес только-только начал понимать, что, прежде всего, мы должны вкладывать деньги



в науку чтобы, опять же, получить качественный, конкурентоспособный и дешевый товар. Без науки нам не обойтись. Для этого условия и создаются. Назарбаев Университет – это та площадка, которая вселяет надежду, и мы надеемся, она принесет огромную выгоду Казахстану. Ведь сейчас из нефти мы получаем только ГСМ, хотя можно получать более 100 продуктов, в том числе и лекарства.

– А как сегодня проходит процесс отбора нефтесервисных компаний на рынке?

– Я скажу, но наверное, многие не поверят. В нефтесервисном бизнесе работают компании, прошедшие естественный конкурентный отбор. Нефтесервисная отрасль уже давно живет в мировой экономике. Мы же говорим о ВТО и туманно понимаем, что это такое. И в наших головах такая картина, когда западные крупные компании приходят в Казахстан и захватывают рынок, они убивают отечественные компании. Ерунда все это. Мы 25 лет работаем с мировыми гигантами нефтегазовой отрасли. А как можно с ними сотрудничать? Только заслужив доверие транснациональных компаний своей качественной работой. То есть те казахстанские компании, которые работают в нефтесервисной отрасли, уже давно конкурентоспособны.

– Бывали ли случаи, когда иностранные добывающие компании отдавали предпочтение иностранным нефтесервисным компаниям?

– Закон любви никто не отменял. Мы с этим боремся. Но представьте себе такую ситуацию: инвестор приехал в Казахстан. Не знает страну, не знает народ, не знает ни одной компании, которой он может довериться. Что он будет делать? Конечно отдаст предпочтение своему партнеру, с которым он работает долгое время. Если нефтегазовая отрасль у нас молодая, то в Европе и Америке она сотню лет существует. Эти компании всю жизнь добывают нефть, помогли Саудовской Аравии на ноги встать. И у этих иностранных компаний за век бизнеса и партнерства создались такие дочерние компании, которым можно довериться.

– На сегодняшний день генеральные тендеры в основном забирают иностранные компании или же отечественные?

– Предпочтение отдается иностранным компаниям. Первая причина – доверие. Вторая – значимость этих нефтесервисных компаний на мировом рынке. И третья причина – финансовая обеспеченность компаний. Это отечественный бизнес полностью построен на риске. А человек, кото-

рый вкладывает в свое дело \$38 млрд, разве будет рисковать? Поэтому он предпочтение отдаст той компании, которая не только контрактом заверяет то, что выполнит качественно и в срок, но и финансово. То есть 30% от суммы контракта сервисная компания кладет в банк в качестве страховки, и эти деньги там находятся до окончания сделки.

В прошлом году затраты всех компаний на нефтесервисные услуги превысили 3 трлн тенге.

Фото: Аскар АХМЕТУЛЛИН

Два бизнесмена, владеющие нефтесервисными компаниями, вошли в список Forbes в топ-50 богатейших людей Казахстана

Мы вошли во того уровня, когда местные компании сами начали создавать конкуренцию, но только не в IT-технологиях. Здесь больше проблемы

– А какие инструменты используются, чтобы продвигать казахстанские нефтесервисные компании?

– Единственный путь, который дает результаты, это совместное предприятие и консорциум. Вот, например, на строительных работах ПБР ТШО общая стоимость работ составляла \$8 млрд, там участвовало девять иностранных компаний, четыре лота было. И совместное предприятие турецкой компании GATE и отечественной АСАР победило и вышло на генеральный подряд. Это победа казахстанского бизнеса и нефтесервисной отрасли. Из четырех лотов один лот – «Общие строительные работы» – ушел отечественной компании. Теперь создаем второй консорциум для лота «Пусконаладка». Она будет работать вокруг британской компании Wood Group. Так что мы нашли подход, как добираться до генерального подряда. В этом направлении и будем продолжать двигаться.

– А что касается других операторов?

– Есть уполномоченный орган P&A. К контрактам за \$30 млн и более допускаются только те иностранные компании, которые создали совместное предприятие или консорциум с отечественной компанией. Остальные даже не рассматриваются. Поэтому иностранные компании вынуждены сами бегать за казахстанскими и искать среди них себе партнеров. Корзина потенциальных отечественных партнеров маленькая, не богата выбором. Поэтому мы сейчас региональных предпринимателей призываем больше заявлять о себе на Западе, чтобы иностранные компании обратили на них внимание.

– А отечественные нефтесервисные компании оказывают услуги только на территории Казахстана?

– Не только в Казахстане. Да, 2015 год был шоковым. После \$140 за баррель сразу до \$30 упала цена. И операторы моментально полностью заблокировали нефтесервисную отрасль, и наши компании были вынуждены искать хлебное место в других странах. На сегодняшний день в России казахстанских компаний очень много представлено. Более двух тысяч человек там работает. Также наши компании оказывают услуги в Иране, Азербайджане, Иордании и даже в Африке. Сейчас уже осваивают Латинскую Америку. Но это пока единственный пример.

– Если переводить в денежный эквивалент, то какие месторождения больше пользуются услугами нефтесервисных компаний?

– В прошлом году затраты всех компаний на нефтесервисные услуги превысили 3 трлн тенге. При этом в систему «Казмунайгаз» мы не лезем. Дело в том, что у них своих дочерних компаний много. Среди частных компаний доминирует Китай. Мы пытаемся с ними сотрудничать, но это очень сложно. Пытаемся обеспечить лояльность казахстанским компаниям. Диалог тяжелый, но он идет.

– А каков годовой оборот отечественных нефтесервисных компаний?

– В прошлом году общий годовой оборот составил 2,4 трлн тенге. Бывает, инвесторы вкладывают

дополнительно. А в обычном рабочем режиме – от \$8 до \$10 млрд ежегодно. При этом два бизнесмена, владеющие нефтесервисными компаниями, вошли в список Forbes в топ-50 богатейших людей Казахстана. По скромным подсчетам, их капитал насчитывает по \$100 млн. Но на мировом рынке казахстанские нефтесервисные компании пока не особо котируются. Считаться с ними начнут, когда Казахстан уже сам станет крупным инвестором. Мы ожидаем, что месторождение «Ансатан» Казахстан сам спроектирует – от начала и до конца – без участия иностранных инвесторов. Может тогда мы и заявим о себе.

– Как вы считаете, насколько велик вклад Казахстана в нефтяную отрасль мира?

– Казахстанское участие на мировом рынке относительно небольшое. Пара процентов, возможно. Есть мы или нет, большого влияния на рынок не оказываем. Да, на сегодняшний день мы можем хвастаться тем, что в Германии каждый третий литр бензина произведен из казахстанской нефти. Это достижение хорошее. И если мы завоюем рынок Европы, и там каждый второй литр бензина будет из отечественной нефти, то мы будем интересными партнерами для каждого игрока на этом рынке.

– Скажите, можете ли вы дать прогноз стоимости нефти на ближайшие 5–10 лет?

– Не люблю давать прогнозы. Дело в том, что предугадать будущую ситуацию очень тяжело. Последние заявления Трампа настораживают и пугают. Когда цена на нефть растет, возникает чувство страха сильное. Лично у меня. Просто я прекрасно понимаю, что в один день цена эта рухнет. Сколько раз такое было. А когда цена падает, это плохо отражается не только на нефтесервисной отрасли, но и на Казахстане в целом. Все-таки драйвером экономики сегодня является нефтегазовая отрасль. Мне не хотелось бы, чтобы цена поднималась и потом снова падала. Комфортнее было бы, когда \$65–70 за баррель. Мне тяжело верить, что цена на нефть может превысить \$100. Теперь, наверное, никогда такого не будет.

– Насколько сегодня отечественные нефтесервисные компании нуждаются в государственной поддержке?

– Очень сильно нуждаются. Но радует то, что отечественная нефтесервисная отрасль может и без государственной поддержки существовать. То есть отрасль выработала свою тактику, свою стратегию. Здесь речь идет о том, что наши компании сегодня напрямую могут вести диалог с операторами и инвесторами, которые идут как контр-партнеры и бизнес-партнеры. Они повышают уровень технической оснащенности, квалификацию кадров и меняют стратегию бизнеса.

– А как государственная поддержка скажется на отрасли? И в чем именно нуждается нефтесервис?

– Государственная поддержка не помешала бы, скажем так, для обеспечения большего дохода от нефтесервисного бизнеса. Но отчасти люди не понимают всей важности именно этой сферы нашей экономики. Государству важны агропромышленность, индустриализация и т. д. То есть они не могут выходить за рамки какой-либо программы и рассматривать и другие отрасли тоже. А тот сектор экономики, который приносит стране больше денежных поступлений в виде налога, остается без должного внимания. Есть пресловутая Актауская декларация, на которую сылаются инвесторы,

Рашид ЖАКСЫЛЫКОВ,
Председатель президиума Союза нефтесервисных компаний

Родился 1 мая 1965 года.
24.02.1995–11.03.1998 – Заместитель директора по внешней торговле ТОО «Кенес».
16.03.1998–29.01.1999 – Директор ТОО «Компания АСТ».
01.02.1999–15.05.2001 – Начальник отдела контроля комитета по государственному контролю над производством и оборотом алкогольной продукции МГД РК.
03.08.2003–10.11.2006 – Председатель алматинского областного комитета Гражданской партии Казахстана.
2006–2007 – Член политсовета народно-демократической партии «Нур Отан».
27.10.2006–26.09.2008 – Советник председателя ОЮЛ Национальной экономической палаты союза «Атамекен».
18.11.2008–09.02.2009 – Директор атырауского филиала ТОО «НБК» (разведка и добыча углеводорода).
09.02.2009–20.08.2009 – Генеральный директор ТОО «НБК» (разведка и добыча углеводорода).
20.08.2009 – ТОО «СБС Сапа Барлау Сервис» (разведка и добыча углеводорода Каратобе жонный).
2011 – настоящее время – председатель президиума Союза нефтесервисных компаний Казахстана.

операторы и государство в том числе. Сейчас спросите любого инвестора о том, как он поддерживает казахстанское содержание. Они начинают упоминать декларацию, которая не дала стране ни копейки за пять лет с момента ее вступления в силу.

– Какие услуги нефтесервисных компаний сегодня наиболее популярны?

– Есть множество разных сегментов в нефтесервисе, в рамках которых предоставляются различные виды услуг. Это и инжиниринг, и логистика, и нефтегазовое строительство, и бурение, и так далее. Наиболее популярным видом услуг являются строительные-монтажные работы, в проектировании и инжиниринге у нас небольшие показатели – в процентном выражении они составляют 12–14% по итогам прошлого года.

– А для вас какой наиболее важный сегмент нефтесервиса?

– Самый популярный сегмент для меня – это новые технологии. Хотя этот сегмент на сегодняшний день в Казахстане, как я уже говорил, равняется нулю. Данный сегмент должен быть популярным для отечественного бизнеса. Да, мы научились проектировать, мы научились строить, мы дошли до того уровня, когда местные компании сами начали создавать конкуренцию. Я вам приведу пример: одна сильнейшая нефтесервисная компания в 2016 году имела объем работы на \$400 млн, в 2017 году – на \$270 млн, а в 2018 году – всего на \$18 млн. Вы можете себе представить? Это насколько казахстанские компании начали создавать конкуренцию друг другу. То есть существует положительная динамика в отрасли, но где у нас застопорилось? Это новые ИТ-технологии, которые и нужно развивать в стране.

– Инвестируют ли нефтесервисные компании в отечественное образование и подготовку кадров?

– Нефтесервисные компании инвестируют в свою компанию. Они обучают свои кадры за рубежом, вкладывают бешеные деньги, открывают при своих базах учебные центры – очень много таких примеров. Но в последние годы, особенно перед большими проектами, эти же подготовленные кадры превращаются в их головную боль. Потому что иностранная компания выигрывает тендер и начинает переманивать отечественных специалистов из казахстанских компаний. Сами подумайте, иностранная компания смогла бы из своей страны привезти 5000 человек? Нет, конечно. Поэтому есть такая тенденция. Мы с этим сейчас боремся, как можем, объединяем компании и стараемся создать хотя бы рамочное «джентльменское соглашение». Вот, допустим, инвестор поставил перед собой задачу: «пойду осваивать нефтяной рынок Казахстана». На каких условиях? С какими компаниями? С каким законом? И начинают диктовать свои условия. Вот строится в Астане LRT от Аэропорта до вокзала Нурлы жол. Именно к инженерно-строительным работам стараются не подпускать наши компании. Почему? Потому что мы это научимся делать, и завтра на иностранные кадры не будет спроса. Поэтому нельзя думать, что инвестор к нам пришел и он нам должен. Никому он ничего не должен. Он будет думать категориями бизнеса и позаботится о том, чтобы вытаскать свои деньги и приумножить их.



ТЕНДЕНЦИИ

Рейтинг застройщиков Казахстана

Сколько строительные компании платят государству?

По последним данным, в Казахстане зарегистрировано 57 крупных предприятий, занимающихся строительством жилых и коммерческих зданий. Данные компании РК в 2017 году пополнили бюджет в виде налогов и других обязательных платежей на сумму 75,6 млрд тенге. Судя по отчислениям, которые всего на 2,6% больше, чем в 2016-м, строительного бума в стране за прошлый год не произошло.

Айгуль ИБРАЕВА

Ощутимый рост налоговых отчислений строительных компаний наблюдался в 2015–2016 годы, чему способствовали обесценивание нацвалюты и, как следствие, рост цен на рынке в тенге, а также активизация государственных жилищных программ. Некоторые строительные предприятия увеличили доходы за счет участия в возведении объектов выставки «ЭКСПО-2017». В промышленном строительстве компании активно участвовали в запуске месторождения Кашаган.

В прошлом году столь значимых факторов для увеличения рынка строительства не было, о чем свидетельствует умеренный рост налоговых выплат строительных гигантов страны. По данным КС МНЭ РК, за 2017 год в Казахстане был выполнен объем строительных работ на сумму 3,48 трлн тенге, что на 6,8% больше, чем годом ранее. Для сравнения, в 2016 году рост показателя относительно предыдущего года был на уровне 12,5%.

Наибольший объем налоговых поступлений в 2017 году обеспечил филиал турецкой Sembol Construction в Астане – «Сембол Улусларарасы Ятырым Тарым Пейзаж Иншаат Туризм Санайи ве Тиджарет Аноним Ширкети». В прошлом году компания пополнила бюджет страны на 17,27 млрд тенге, что почти в два раза больше показателя предыдущего года. Для сравнения, в 2014 году налоговые выплаты предприятия составляли 1,83 млрд тенге. За четыре года показатель вырос в 9,4 раза.

Работая на рынке Казахстана с 2004 года, компания построила ряд значимых объектов в двух крупнейших городах республики: в Астане – Дворец Мира и Согласия, ТРЦ и жилой комплекс «Хан Шатыр», «Риксос Отель Президент», Конгресс-холл, ледовый дворец «Алау», мечеть «Хазрет Султан», Назарбаев университет, в Алматы – «Риксос Отель» и другие. Застройщик внес свою лепту и в строительство «ЭКСПО-2017». Казахстанский павильон «Нур Алем», где ныне расположен МФЦА, был воздвигнут данной компанией.

На втором месте по налоговым выплатам среди застройщиков оказалось ТОО «Сенимди Курылыс». В 2017 году предприятие пополнило казну на 8,06 млрд тенге, что на 31,3% меньше, чем годом ранее. Компанию в 2000 году основали турецкий строительный холдинг ENKA и американский Bechtel. ТОО специализируется на проектировании и строительстве инфраструктурных объектов в нефтегазовом секторе Казахстана.

На третьей позиции расположилась компания Unex Stroy с налоговыми выплатами за прошлый год в размере 6,73 млрд тенге. За последние пять лет показатель вырос в разы. Так, по



В 2017 году значительных факторов для увеличения рынка строительства в РК не было.

Фото: Shutterstock.com

сравнению с 2016 годом выплаты застройщика государству увеличились в два раза. Компания образована в 2002 году, специализируется на строительстве гидротехнических сооружений, магистральных нефте- и газопроводов, дорожном строительстве и общестроительных работах для промышленных и гражданских объектов. Большие объемы строительных работ застройщиком освоены в Астане, Алматы, Атырау, Актау. Конечными владельцами компании числятся Илья Кензин и Юрий Епишев.

Четвертой в рейтинге стала строительная компания Oil Construction Company. По итогам 2017 года она выплатила в бюджет РК 4,46 млрд тенге налогов и других обязательных платежей, что на 73,9% больше по сравнению с 2016 годом. Компания была образована 1 апреля 2003 года на основе объединения трех крупных предприятий акционерного общества «Мангистаумунайгаз» – ТОО «Мангистаумунара», «Нефестрой», «Мангистаумунайжолдары». Эти предприятия строительного профиля занимались капитальным строительством и ремонтом нефтепромысловых объектов АО «Мангистаумунайгаз». Владеет строительным бизнесом национальная компания «КазМунайГаз».

Пятерку замыкает один из лидеров жилищного строительства в стране – компания «Базис». Налоговые и другие обязательные платежи ТОО «Bazis Construction» в 2017 году составили 4,12 млрд тенге, что на 49,8% меньше по сравнению с предыдущим годом – в 2016 году застройщик отправил в бюджет 8,21 млрд тенге.

«Базис» работает на строительном рынке с 1991 года. За 26 лет деятельности компанией возведено более 8,8 млн кв. м жилых и административных зданий, более 2,5 млн кв. м объектов социального и инфраструктурного назначения. К тому же ТОО возвело ряд объектов для «ЭКСПО-2017», в число которых входит павильон «Мир энергии» и два международных павильона. В текущем году проекты «Базиса» сконцентрированы в южной столице Казахстана – здесь строятся жилые комплексы «JAZZ-квартал», Oqion, Remizovka, «Легенда», Element, «Акварель» и жилой район «Алматы». В Астане компания реализует проекты, в числе которых жилые комплексы Astoria, Meridian, «Австрийский квартал», Barcelona, Millennium Park и жилой район «Ак Дидар». Учредителем ТОО является казахстанский бизнесмен Павел Белович.

Астанинский филиал МАВЕТЕХ GROUP – фирма Mabco Constructions S.A. по итогам прошлого года заняла шестую строчку рейтинга, заплатив в бюджет налогов и других платежей на сумму 3,89 млрд тенге, что на 44,9% больше, чем в предыдущем году. Группа компаний МАВЕТЕХ GROUP была основана в 1990 году в Швейцарии. На сегодняшний день она представляет собой инженерно-строительную корпорацию мирового уровня, которая также является одной из ведущих иностранных компаний в строительной отрасли Казахстана. В активе МАВЕТЕХ GROUP возведение и реставрация множества объектов государственного значения, таких как Парламент республики, здание министерства иностранных дел, резиденция президента «Акорда», республиканский велотрек, киноконцертный зал «Казахстан», театр оперы и балета «Астана Опера», Ледовый дворец и другие крупные объекты в Астане.

ТОО «АБК Құрылыс-1» оказалось на седьмой строчке рейтинга с объемом налоговых выплат за 2017 год 3,5 млрд тенге. По сравнению с предыдущим годом показатель увеличился более чем в два раза. Предприятие является «дочкой» VI Construction Company – компании группы VI, на сегодня одной из крупнейших отечественных строи-

тельных компаний. VI Construction специализируется на промышленно-гражданском строительстве, строительстве образовательных учреждений и социальной инфраструктуры. Компания занимается стратегическими государственными объектами промышленно-гражданского, инфраструктурного назначения, реализуя крупнейшие тендерные проекты в Казахстане.

На восьмой позиции по налогам среди строительных компаний оказался казахстанский филиал Sinopec Engineering (Group) CO., LTD – дочка китайской нефтехимической корпорации Sinopec. За прошлый год компания выплатила бюджету в виде налоговых и иных платежей 2,95 млрд тенге, что на 3,3% больше, чем годом ранее. По данным Комитета по статистике РК, предприятие базируется в городе Атырау и специализируется на строительстве жилых зданий. Ранее компания принимала участие в модернизации Атырауского НПЗ.

На девятой строчке расположилось АО «Монтажспецстрой» – крупнейшее строительно-монтажное объединение, специализирующееся на строительстве промышленных комплексов и объектов инфраструктуры в Республике Казахстан и за ее пределами. По данным КГД МФ РК, в 2017 году акционерное общество выплатило государству налогов на сумму 2,15 млрд тенге, что на 13,6% меньше, чем за 2016 год. Чистая прибыль предприятия за прошлый год составила 1,27 млрд тенге, по сравнению с предыдущим годом показатель сократился на 29,4%. Компания была создана в 1994 году на базе Министерства монтажных и специальных строительных работ Казахской ССР. В составе акционерного общества около 150 промышленных, монтажных, пуско-наладочных, проектных, научно-внедренческих организаций и филиалов. В текущее время предприятие работает на нефтегазовых месторождениях Тенгиз, Карачаганак и Кашаган. По последним данным, крупнейшим акционером компании с долей 55,42% является ее президент Талгат Назаров.

Десятку строительных компаний – рекордсменов по налоговым выплатам в бюджет в 2017 году замыкает ТОО «Мостоотряд-8». Предприятие зародилось еще в 40-е годы. В 1943 году на станции «Зима» Западно-Сибирской железной дороги был организован «Мостопоезд-60», который восстанавливал мосты на железной дороге вслед за линией развертывания военных действий. После войны предприятие занималось строительством мостов и железных дорог по всей Средней Азии. Сегодня «Мостоотряд-8» работает в области промышленного строительства.

За 2017 год налоговые и иные отчисления предприятия в бюджет составили 1,8 млрд тенге. Относительно 2016 года показатель сократился на 11,6%. По данным компании, в 2017 году было завершено строительство железнодорожной

эстакады 1-го пускового комплекса 1-ой очереди проекта «Развитие железнодорожного узла станции Астана», включая строительство вокзального комплекса. Размеры налоговых выплат предприятия в 2017 году уменьшились в связи с тем, что основной объем работ был выполнен по данному проекту в 2016 году.

В ближайшее время компания планирует принять участие в проектах строительства объездной железной дороги города Алматы и объездной железной дороги по территории Казахстана на участке Куркуреу-Су – Чолдала, начало которых запланировано на IV квартал 2018 года. Учредителями предприятия числятся ТОО «Инвестиции и Менеджмент» и председатель наблюдательного совета «Мостоотряд-8» Павел Навразиди.

В текущем году строительный рынок РК находится в относительно стабильном состоянии. Несмотря на события, которые могли дестабилизировать рынок недвижимости РК, первая половина 2018 года завершилась без грандиозных трансформаций, отмечают аналитики. При этом адекватная коррекция цен, произошедшая в последние шесть месяцев, стала показателем хорошего состояния рынка и восстановления спроса, считают эксперты. «Во втором полугодии также не ожидается серьезных коррекций цен предложений, однако не исключены сезонные колебания», – говорит обозреватель сайта «Крыша» Алина Буравцева. По словам эксперта, влияние шумевшей программы «7-20-25», скорее всего, окажется ограниченным в связи с масштабами, которые пока невелики. В среднем цены предложений на вторичном рынке в первой половине 2018 года в Астане держались на уровне 327 тыс. тенге за кв. м, в Алматы средняя цена «квадрата» колебалась на уровне 341,5 тыс. тенге.

На первичном рынке, по данным Homsters.kz, стоимость жилья в прошлом году менялась разнонаправленно. Так, в Астане после завершения «ЭКСПО-2017» можно было наблюдать временный рост стоимости жилья, тем не менее средняя стоимость квадратного метра в новостройках в столице в последние годы остается стабильной – в районе 300 тыс. тенге. В Алматы «первичка» с начала 2017 года несколько подешевела. Так, средняя стоимость «квадрата» в новом доме в прошлом году сократилась с 412,5 тыс. тенге на начало года до 395 тыс. тенге к концу года. В текущем году цена квадратного метра в южной столице колеблется в районе 380–390 тыс. тенге.

Ограничение ответственности

Kursiv Research обращает внимание на то, что приведенный выше материал носит исключительно информационный характер и не является рекламой данных организаций.

ТОП-30 строительных компаний РК

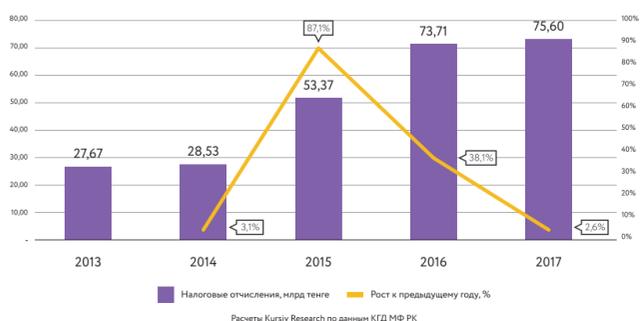
по налогам и другим платежам в бюджет

Наименование	Налоги 2016	Налоги 2017	Рост
1. Филиал АО "Сембол улусларарасы ятырым тарым пейзаж иншаат туризм санайи ве тиджарет аноним ширкети" в городе Астана	8 814,46	17 274,22	96%
2. ТОО "Сенимди курылыс"	11 733,02	8 064,11	-31%
3. ТОО "Компания "Unex Stroy"	3 371,69	6 725,75	99%
4. ТОО "Oil Construction Company"	2 566,68	4 462,60	74%
5. ТОО "Bazis Construction"	8 206,46	4 118,23	-50%
6. Астанинский филиал фирмы "Mabco Constructions S.A."	7 073,95	3 896,47	-45%
7. ТОО "АБК Құрылыс-1"	1 698,12	3 503,49	106%
8. Казахстанский филиал "Sinopec Engineering (group) CO.,LTD"	2 857,80	2 952,11	3%
9. АО "Компания монтажспецстрой"	2 487,11	2 150,04	-14%
10. ТОО "Мостоотряд - 8"	2 037,15	1 801,59	-12%
11. Филиал АО "Ренейсанс констракшн" в городе Астана	4 472,23	1 491,48	-67%
12. ТОО "Концерн "Найза-Құрылыс"	1 442,82	1 361,67	-6%
13. ТОО "Жандиг-С"	435,70	1 299,69	198%
14. ТОО "Оттау-Строй"	392,19	1 084,85	177%
15. ТОО "PSI Stroy Industriya"	1 540,17	1 075,36	-30%
16. АО "Центраэнегромонтаж"	1 942,32	1 062,51	-45%
17. ТОО "Ренко-КАТ"	1 244,86	1 003,64	-19%
18. АО "Электромонтаж"	556,91	730,01	31%
19. ТОО "Актобе-Саулет"	578,51	671,77	16%
20. ТОО "БК-Строй"	456,67	664,62	46%
21. ТОО "Мұнай Құрылыс Сервис"	408,32	648,40	59%
22. ТОО "Хиллсон Дивижн ЛТД"	105,80	642,24	507%
23. ТОО "AA Engineering Group"	399,15	607,38	52%
24. ТОО "Мегастройполус"	150,14	580,37	287%
25. ТОО "Средаэнегромонтаж Павлодар"	480,46	545,05	13%
26. ТОО "Совместное предприятие Казгерстрой"	770,85	540,33	-30%
27. "BI Civil Construction"	160,62	513,88	220%
28. ТОО "Шар-Құрылыс"	150,42	438,00	191%
29. ТОО "Строительная корпорация "Кулагер"	281,94	430,92	53%
30. АО "Национальная строительная компания "Астана-Құрылыс"	365,87	428,12	17%

Источник: КГД МФ РК, КС МНЭ РК

Kursiv Research

Налоговые и другие выплаты в бюджет 57 крупнейших строительных компаний РК



Расчеты Kursiv Research по данным КГД МФ РК

БИЗНЕС И ФИНАНСЫ:
ФИНАНСЫ
ПОД КИБЕРУГРОЗОЙ

09

РЕГИОНЫ/ЮГ:
ВЫИГРЫШНАЯ
КАРТА

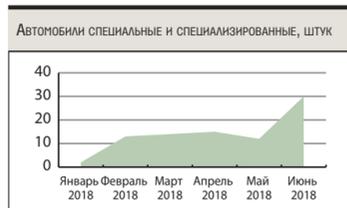
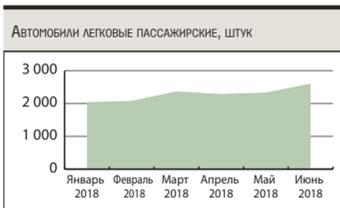
10

РЕГИОНЫ/ЮГ:
ФРУКТОВАЯ
КОРЗИНА

11

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ:
НЕУБИВАЕМЫЙ
ТОМ КРУЗ

12



Одними льготами инвесторов не заманишь



Вопросы привлечения прямых иностранных инвестиций и повышения эффективности развития специальных экономических зон стали ключевыми на прошедшей в Шымкенте международной конференции «Мировой опыт особых экономических зон». Своими мнениями, советами и опытом по этому поводу с участниками конференции делились авторитетные зарубежные специалисты.

Лаура КОПЖАСАРОВА, Шымкент

Предоставляемые государством в особых экономических зонах льготы – самый привлекательный фактор для инвесторов. Это преимущество декларировалось при открытии всех без исключения экономических зон Казахстана. Но почему-то зарубежные деньги не выстраиваются в очередь в стремлении осязательно отечественные СЭЗ своим присутствием. На конференции зарубежные эксперты объяснили причину этого. Так, региональный директор Всемирной организации свободных зон (WFZO) Ника Манукова заявила «Къ», что главным секретом привлечения инвесторов является предоставление высокого уровня сервиса. «Свободных экономических зон много в вашей стране и вне ее, – сказала она. – И во всех есть налоговые и другие преференции. Чтобы инвестор пришел именно к вам, нужно оказывать услуги более высокого уровня, чем у других».

112,19 млрд тенге –

именно столько составил общий объем налоговых поступлений за весь период функционирования казахстанских СЭЗ (2002–2017 годы)

МСБ как фактор роста

Между тем, по предположительным прогнозам WFZO, через 20–40 лет, при достижении достаточного уровня развития зон, государство может отказаться от предоставления их участникам особых льгот. Поэтому, подчеркнула Ника Манукова, уже сегодня нужно думать над тем, чтобы превратить СЭЗ будущего в наилучшие места для развития бизнеса. Основными компонентами СЭЗ будущего, в представлении WFZO, станут знания, инновации и польза обществу. Среди факторов их роста и успешности на нынешнем этапе, помимо упомянутого сервиса, г-жа Манукова указала еще развитие вокруг СЭЗ малого и среднего предпринимательства. Например, в ОАЭ и Испании рядом

Драго Напотник: «Инвестор – человек, который умеет собирать и анализировать информацию, просчитывая свои риски. Популистские заявления его только отталкивают. Используйте независимые рейтинговые агентства, разместите статданные в интернете и попробуйте привлечь инвесторов реальной информацией».

Фото автора

с крупными якорными проектами активно открываются небольшие предприятия по производству комплектующих деталей. Таким образом, с одной стороны, развивается кластер, с другой, локализуется и удешевляется производство. Важным компонентом успешности также является развитие при СЭЗ образовательных учреждений, напрямую связанных с производством. Увеличению числа инвесторов также будет способствовать сертификация СЭЗ, уверена Ника Манукова: «Это делается не ради рейтинга, а ради самооценки, чтобы вы смогли себя сравнить с другими, понять, где нужно сделать работу над ошибками и что нужно для дальнейшего эффективного развития».

1,4 трлн тенге – объем

произведенной продукции за весь период функционирования казахстанских СЭЗ (2002–2017 годы)

Подобного мнения придерживается и Кортни Фингар, главный редактор международного бизнес-журнала fDi (Foreign Direct Investment), специализированного издания Financial Times, ежегодно составляющего рейтинг лучших мировых ОЭЗ. Участие в таких мероприятиях и изучение их итогов, считает Кортни Фингар, позволит понять, на кого надо равняться, в чем надо преуспеть, чтобы добиться успеха и получить оценку независимой стороны.

Говорить нужно правду

Региональный директор компании Sonway Inc. в Китае Драго Напотник сделал акцент на том, что для успешного привлечения инвесторов важно представлять достоверную и обоснованную информацию. Многие агентства по привлечению инвестиций, как он констатировал, грешат противоположной практикой. В числе показательных примеров – заявление о выгоде инвестирования в Анголу в 2002 году, сразу после завершения в стране гражданской войны, в то время, когда она являлась второй в списке государств Африки по политическим рискам. Из той же категории – утверждение о наилучшем инвестиционном климате сразу в нескольких штатах США и странах Европы, что далеко от действительности.

«Инвестор – человек, который умеет собирать и анализировать информацию, просчитывая свои риски. Популистские заявления его только отталкивают. Используйте независимые рейтинговые агентства, разместите статданные в интернете и попробуйте привлечь инвесторов реальной информацией», – посоветовал эксперт. – Не сидите на месте. Встречайтесь с потенциальными инвесторами, приглашайте их в ваши СЭЗы, ведите

телефонные переговоры. Прямые иностранные инвестиции не придут к вам сами. В общем, надо предпринимать усилия, чтобы донести ваше приглашение до потенциальных инвесторов. Готовьтесь к их встрече в СЭЗ, опишите подробно стандарты и технические процедуры, представьте ясную картину инфраструктуры вашей СЭЗ – и все эти данные должны быть правдивыми. Если пишете, что что-то работает, оно действительно должно работать. Будьте открыты, честны, в том числе в ваших слабых сторонах, будьте готовы их объяснить и в целом ответить на любые вопросы», – посоветовал он.

По мнению г-на Напотника, Казахстан имеет свои преимущества, и ему необходимо рекламировать себя в странах, являющихся для него наиболее привлекательными. Резюмируя все сказанное, он призвал: «Будьте смелыми и умно агрессивными. Выходите на международный уровень!».

Все впереди

Директор по развитию бизнеса и маркетингу Investment Consulting Associates (ICA) Зои Харрис уверена: независимо от того, новая ли это или уже существующая зона, необходимо прежде всего определить цели, к которым она стремится. Исходя из них, двигаться дальше – определить маркетинговую и брендинговую стратегию, разработать тактику и процедуры реализации, привлечения клиентов и инвесторов и т. д. При этом необходимо, чтобы группа продаж активно работала на международном уровне, также важно помнить о технологичности, инновациях, устойчивом развитии, добавила она.

Как считает г-жа Харрис, Казахстану следует тщательно подбирать стратегию развития СЭЗ на государственном уровне, учитывая сильные и слабые стороны. В целом же, как она уверена, ввиду географического положения и огромных земельных ресурсов казахстанские зоны могут стать конкурентоспособными при использовании новых информационных и коммуникационных технологий и, естественно, при успешном привлечении инвестиций.

Как отметила Ника Манукова, в Казахстане и в целом в Центральной Азии свободные зоны только делают первые шаги. Эффективно развиваться им поможет приобщение к общемировому опыту, накопленному за десятилетия другими странами. Такую возможность дает членство в WFZO, объединившей свободные зоны, индустриальные парки и особые зоны со всего мира. На сегодня, по данным г-жи Мануковой, в WFZO входят порядка 500 зон из более 100 стран, всего их в мире насчитывается около 3500. К слову, шымкентская СЭЗ «Оңтүстік», выступившая организатором конференции, с этого года получила статус регионального представительства WFZO в Центральной Азии.

Безналичная экономика – неизбежность

Управляющий директор Mastercard в Казахстане, Беларуси и Армении Нина Виллемс убеждена в том, что растущие возможности девайсов и платежных карт неизбежно приведут к сворачиванию расчетов наличными по всему миру. В интервью «Къ» она заявила, что в подобной смене расчетной парадигмы заинтересованы как банки и владельцы расчетных счетов – физические и юридические лица, так и само государство.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

– Нынешние возможности безналичного расчета привели к появлению нового термина – «безналичная экономика», который подразумевает, что наличный расчет, как минимум, отойдет на второй план, а то и вовсе сожмется до минимума. А каким вы видите будущее финансовой системы? Монеты и банкноты останутся и будут иметь хождение наравне с безналичным расчетом?

– Это мое личное мнение, но мне кажется, что монеты скоро станут ценностью из области нумизматики. Потому что сейчас время диктует совсем другие правила: необходима быстрая транзакция, быстрая предоставления сервиса. И я вижу будущее платежной системы в том, что любой девайс может стать средством оплаты. Кстати, к 2020 году предоставление такой услуги, как оплата через смартфон, станет обязательным требованием ко всем POS-терминалам. В идеале же девайс либо другой электронный носитель должен сочетать в себе возможности идентификатора личности и платежного средства, в таком случае возрастет частота пользования им – и тогда безналичный расчет просто войдет в привычку.

– Для Казахстана такое объединение идентификатора и платежного средства пока из области фантастики...

– Почему же? Уже есть проект Международного финансового центра «Астана», когда в смартфоне может находиться карта резидента – проект по совместительству идентификатора и платежного средства, который потенциальный инвестор может заказать дистанционно, до приезда в Казахстан. Другой вопрос, что пока этот проект распространяется только на территорию МФЦА.

– Возникает и другой вопрос – вы говорите о безналичной экономике, но у нас не всегда карточки используются даже в супермаркетах, население предпочитает наличный расчет. Как убедить его перейти на безналичный расчет?

– Действительно, около 80% платежей – это наличные, и проникновение POS-терминалов в Казахстане ниже, чем в России и в Европе. И я считаю, что самое важное – создать продукты, которые будут интересны жителям Казахстана. Речь идет о продуктах, которые предоставляют клиенту дополнительную лояльность и дополнительные бонусы за то, что он использует карту как метод оплаты в магазинах или при приобретении услуг.

Банки должны поощрять клиентов за то, что они используют платежную карточку. Привычку очень сложно менять, но когда тебе напоминают о том, что при оплате картой будет дополнительная скидка, дополнительная привилегия, волей-неволей вспоминаешь, что у тебя есть карта, начинаешь ею пользоваться.

– С гражданами разобрались, а чем выгоден безналичный расчет государству, помимо снижения доли теневой экономики?

– Берлинский университет исследовал эту тему, поделив одним результатом этих исследований: увеличение безналичной экономики буквально на 1% влечет за

собой рост ВВП страны примерно на 0,04%. Это очень весомая цифра. Согласно этому же исследованию, в среднем любая страна тратит 1% ВВП на то, чтобы обеспечить наличный оборот, а в некоторых странах эта цифра доходит до 1,5% ВВП на то, чтобы выпустить бумажные деньги, перевыпустить, доставить эти деньги до потребителя... Это гигантская сумма, и, естественно, банки тоже несут определенную долю этих затрат.

При безналичной экономике есть и оборачиваемость дополнительная, помимо этого, добавочные сервисы приносят свои комиссионные доходы, то есть система оздоравливается, когда такая доля затрат уходит. Ну, и, помимо прочего, безналичная экономика – это фундамент для построения цифровой экономики, преимущества которой очевидны: люди могут быстро получить услуги, с высокой степенью безопасности, поскольку все каналы безналичной оплаты защищены.

– Какова должна быть минимальная инфраструктура в стране, чтобы развернуть безналичную экономику, и насколько Казахстан сейчас соответствует этим требованиям?

– Ну, минимальным требованиям Казахстан, конечно же, соответствует. А вот для того, чтобы уровень безналичных расчетов увеличился, мы видим необходимость расширения сети приемов. Потому что, например, в Алматы и в Астане мы не сталкиваемся с проблемами приема карт: там есть возможность оплатить картой даже в такси, но есть проблема с удаленными регионами, есть проблема оплаты у малого бизнеса. Однако все они имеют конкретные решения.

– А как сельское население включить в эту сеть?

– Надо разбираться, какая уже есть инфраструктура в том или ином регионе, что на ее основе можно предложить и как решить ту или иную задачу. Я слышала, что «Казактелеком» обещал оптоволоконную связь во всех населенных пунктах, и это решит проблему с переводами, с оплатой товаров и услуг.

– Но возможность доступа к безналичному расчету в данном случае – только часть вопроса, есть проблема еще и в доставке товаров, в логистике...

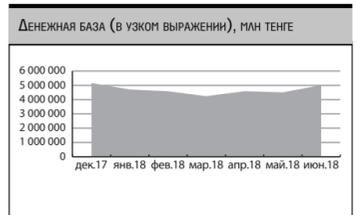
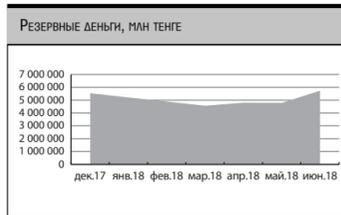
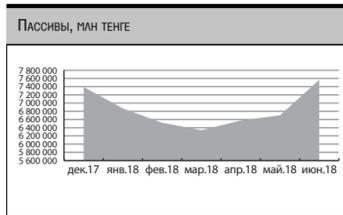
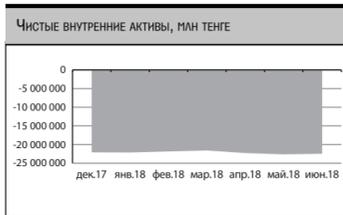
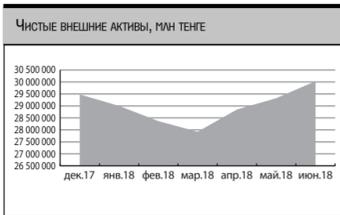
– Все вопросы решаются, когда мы начинаем ими заниматься: первый вопрос – это возможность оплатить сервис, второй вопрос – доставки. Мы обсуждаем сейчас с крупными сетями хорошие стимулирующие акции, как решать этот вопрос логистический, думаем, что скоро увидим это решение. Понимаете, чем выше безналичный оборот, тем понятнее, за счет чего строить логистические схемы.

– Венцом безналичной экономики является объединение платежного средства с идентификационными данными личности, насколько это возможно здесь и сейчас?

– Как я уже говорила, есть проект с МФЦА – совместить идентификатор, платежное приложение и дополнительные возможности. Эта карта, когда вы ее используете где-либо, показывает, кто вы, информацию по владельцу этой карты. Таким образом, платеж защищен дополнительно, поскольку можно сверить личность владельца и предъявителя карты.

Плюс персональная информация на карте предоставляет возможность использовать ее более широко: для доступа в помещение, доступа к дополнительным социальным сервисам, идентификации в каких-либо базах данных. Можно сказать, это такое электронное правительство в вашем кошельке. Повторюсь, будущее платежной системы – это карты и девайсы с различными возможностями, и чем больше возможностей у карты или девайса, тем больше он будет востребован на рынке.

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Халык и Казком слили

Разговоры о слиянии двух крупнейших банков Казахстана – АО «Народный банк Казахстана» и АО «Казкоммерцбанк» – начались в мае. В июне клиенты впервые ощутили все «прелести» поглощения. Пик негативных эмоций пришелся на конец июля: соцсети захлебывались в критике, аналитики утверждали, что технологии ККБ навсегда затеряются в недрах Народного, но глава слитого банка Умут Шаяхметова заявила, что «большой процесс завершен» и повода для беспокойства нет.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Еще в августе прошлого года о поглощении Qazkom Халыком речь не шла. «Будет происходить оптимизация работы банка, но мы не собираемся закрывать Казком», – сказала на одной из пресс-конференций председатель правления АО «Народный банк Казахстана» Умут Шаяхметова. «КБ» не удалось выяснить, кто и когда принял решение о слиянии двух банков, так как на запрос пресс-служба Халыка не ответила, а в интервью с главой банка «КБ» было отказано со ссылкой на занятость председателя. Тем временем эксперты рынка неоднозначно относятся к самому факту слияния.

«Я негативно смотрю на сам факт укрупнения рынка с точки зрения конкуренции и надеюсь, что объединенный банк будет постоянно стремиться предоставлять своим клиентам лучший сервис, удовлетворяя их потребности», – высказал свою точку зрения Павел Афанасьев, директор аналитического центра Ассоциации финансистов Казахстана.

Спикер сам начинал свою карьеру в ККБ и с ностальгией вспоминает это время. Около половины ныне успешных менеджеров финансового сектора получили первую работу в этом банке.

«Переворачивается очередная страница в истории финансового сектора Казахстана. Бренд Казкоммерцбанка имеет очень продолжительную историю, наверняка есть клиенты, работающие с банком с момента его основания. Казком стал и кузницей кадров работников финансовой сферы. Про историю банка можно написать целую книгу с целым рядом значимых событий», – сказал Павел Афанасьев.

Книга действительно может быть интересной. И если ее кто-то напишет, то самыми популярными, скорее всего, станут предпоследняя и последняя главы.

Начало заката

АО «Казкоммерцбанк» действительно было самой успешной финансовой структурой Казахстана. Так, ККБ



первым из местных корпоративных эмитентов выпустил еврооблигацию, первым привлек без правительственной гарантии долгосрочный кредит от международной финансовой организации, стал первым банком на территории СНГ, который вошел в индекс Доу – Джонса для развивающихся рынков (Dow Jones CDX.EM Diversified Index). Именно этот банк первым запустил платежные карты в 1997 году.

Все изменил экономический кризис. В 2007 году бывшие владельцы АО «Казкоммерцбанк» не стали скрывать проблемы, практические ежедневно общались с регулятором и еженедельно – с журналистами. Сотрудники буквально жили в организации, преодолевая проблемы быстрого роста в условиях закрытых рынков.

«Казком был непростым банком, выросшим в обстановке дикого капитализма, управлять которым можно было с изрядной долей адмресурса (в свое время чуть ли не половина правительства ранее работали в ККБ). Это было даже важнее профессионализма. Это был «самый красивый» банк. Но на перепутье его портфель оказался непростым», – объясняет независимый эксперт, директор общественного фонда Financial Freedom Расул Рысмамбетов.

Когда, казалось бы, ситуация исправилась, а финансовая отчетность банка заметно улучшилась, было объявлено, что владельцы продают Казком Кенесу Ракишеву. Почему было принято такое решение, неизвестно до сих пор. Нуржан Субханбердин и Нина Жусупова не комментировали эту сделку и не делились планами на жизнь. Аналитикам и журналистам приходится только гадать. Впрочем, гадают журналисты не только по поводу ухода с рынка самой крепкой бизнес-пары страны. Первые действия

Бренд одного из старейших банков Казахстана сохранится только на нескольких финансовых продуктах

новоиспеченного владельца сложно назвать рациональными. Например, приобретение зомби-банка.

«Только после раскрытия ряда данных можно сейчас разглядеть, что покупка Казкомом банка БТА была лишь попыткой вызвать призыв государства, а не трезвым расчетом. Если Субханбердин продавал банк Ракишеву и думал о спокойном переезде за пределы Казахстана, то у Ракишева, после того как он осознал сложность баланса банка и непростую структуру портфеля, была важная задача – продать банк дружественной группе, чтобы избежать длительных разбирательств с госорганами.

Идеальных банков нет, тем более банк, вовлеченный во все крупные строительные и нефтяные проекты», – комментирует Расул Рысмамбетов.

Показатели Народного Банка и Казкоммерцбанка на 01.07.2018, млрд тенге:

Млрд тенге	Народный (НБ)	Казкоммерцбанк (ККБ)	НБ + ККБ	Банковская система РК	Доля НБ	Доля ККБ	Доля объединенного банка
Активы	5 055,0	3 223,0	8 278,0	24 255,5	20,8%	13,3%	34,1%
Судный портфель	2 740,8	1 214,1	3 954,9	13 482,1	20,3%	9,0%	29,3%
Кредиты с просрочкой платежей	247,9	365,3	613,2	1 916,3	12,9%	19,1%	32,0%
NPL (просрочка свыше 90 дней)	192,3	313,7	506,0	1 179,9	16,3%	26,6%	42,9%
Сумма просроченной задолженности	225,2	386,3	611,5	1 433,6	15,7%	26,9%	42,7%
Провизии по МСФО	282,2	526,7	809,0	1 893,6	14,9%	27,8%	42,7%
Обязательства	4 245,3	2 966,7	7 212,0	21 210,7	20,0%	14,0%	34,0%
Вклады физических лиц	1 748,6	1 422,8	3 171,4	8 479,0	20,6%	16,8%	37,4%
Вклады юридических лиц	1 879,2	1 077,3	2 956,5	8 395,9	22,4%	12,8%	35,2%
Собственный капитал	809,7	256,3	1 066,0	3 044,8	26,6%	8,4%	35,0%
Прибыль после уплаты КПН	119,4	11,0	130,4	321,2	37,2%	3,4%	40,6%

Qazaq Banki – лицензия приостановлена, но не отозвана

На этой неделе Национальный банк Казахстана вновь приостановил лицензию Qazaq Banki на прием депозитов и открытие счетов физических лиц. Первый раз эту меру в отношении организации регулятор применил в апреле. Во вторник стало известно, что Медеуский районный суд Алматы продлил арест акционера Qazaq Banki до 1 сентября.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

По состоянию на 1 апреля 2018 года объем принятых вкладов физических лиц в банке составил 41 млрд тенге. Тогда доля депозитного портфеля «физиков» была равна 0,5% от совокупного объема вкладов в банковской системе страны. Тогда же Нацбанк сообщил о приостановлении лицензии на прием депозитов физических лиц. Дело в том, что по данным регулятора структура неоднократно нарушала законодательство и пруденциальные нормы регулятора. Таким образом, уже сегодня на счетах Qazaq Banki казахстанцы хранят только 22 млрд тенге, а это всего 0,3% депозитного рынка страны.

Вообще, показатели Qazaq Banki соотносятся со всеми мерами, которые к нему применяет надзорный орган. Например, активы структуры в первом полугодии сократились на 168,3 млрд тенге, или на 42,8%, составив 224,7 млрд тенге. Доля всех кредитов с просрочкой платежей, согласно актуальной отчетности НБ РК, выросла за 6 месяцев до 28,26%. При этом доля неработающих займов достигла отметки 9,96% (+4,92%). Провизии увеличились

на 4,4% (+0,7 млрд тенге), до 17,5 млрд тенге.

«Несмотря на довольно весомое снижение баланса банка, вызванного оттоком ликвидности, финансовое учреждение, согласно корпоративной отчетности, увеличило чистую прибыль по итогам полугодия в 3,3 раза, до 1,5 млрд тенге. Увеличение в основном обусловлено низкой базой аналогичного периода прошлого года и происходило на фоне восстановления резервов от обесценения кредитного портфеля. Негативная динамика обязательств банка преимущественно обусловлена сокращением текущих счетов и вкладов клиентов (-150,1 млрд тенге), доля которых сократилась с 81 до 73% всех обязательств», – прокомментировали ситуацию в Ассоциации финансистов Казахстана.

Отток капитала из банка был вызван задержанием в Германии одного из владельцев структуры – Бахыта Ибрагима. До июня 2017 года он возглавлял совет директоров Qazaq Banki, а заодно подрабатывая советником председателя правления Bank RBK. По данным Генпрокуратуры, арестованный подозревался «в хищении путем мошенничества в группе лиц по предвзвешенному сговору денежных средств АО «Bank RBK» в особо крупном размере». По версии следствия, общая сумма украденных в период с 2013 по 2016 год денег составляет 50 млрд тенге и \$83 млн. По этому же делу в Москве был задержан бывший глава Bank RBK Жомарт Ертаев. «Два человека, связанные с банком, находятся под стражей, еще несколько – в розыске. В банке направили крайних, и теперь, думаю, перед менеджментом стоит вопрос получения финансирования для дальнейшей деятельности. Если деньги не найдут, то при закрытии

банка будут тщательно проверять многие операции этой структуры. Вот почему думаю, что средства на работу, вероятнее всего, будут изысканы», – считает независимый эксперт, директор общественного фонда Financial Freedom Расул Рысмамбетов.

Согласно официальным данным, у Qazaq Banki девять акционеров – физические лица и два – юрлица. На первый взгляд капитал структуры размыт и потеря «одного бойца» не может сказаться на всей организации. Но отток вкладчиков демонстрирует обратное, как и очевидное приостановление лицензии на прием депозитов.

«Приостановление лицензии Qazaq Banki на отдельные виды операций, думаю, входит в нормальное русло событий. Это не большая неожиданность. Многие акционеры банка являются крупными бизнесменами, поэтому, вероятнее всего, они пойдут на закладывание своих активов, чтобы получить средства. Впрочем, речь может идти и о продаже этих активов. Однако стоит обратить внимание на систему управления банком, риск-менеджмент. Видимо, были допущены просчеты, в результате которых стала возможна нынешняя ситуация», – высказал свою точку зрения г-н Рысмамбетов.

Пока менеджеры Qazaq Banki делают все возможное для его спасения. Так, в первом полугодии организация получила прибыль от операций с финансовыми активами в 0,3 млрд тенге по сравнению с убытком в аналогичном периоде прошлого года (1,5 млрд тенге). Позитивное влияние на капитал банка имело увеличение резерва нераспределенной прибыли (+3,3 млрд тенге). Акционерный капитал не изменился и составляет 39,3 млрд тенге.

Проблемные льготы

МСБ вынужден выходить из льготных программ кредитования

Город Темиртау – лидер в Карагандинской области по реализации госпрограмм, направленных на поддержку предпринимателей. Только с прошлого года в рамках «Дорожной карты бизнеса 2020» смогли организовать свой бизнес десятки предпринимателей. Однако условия банков, даже по льготному кредитованию, тормозят развитие МСБ.

Валерия СЕРГЕЕВА

На днях власти города организовали пресс-тур по предприятиям, которые в свое время воспользовались поддержкой государства. Цель тура – убедиться, что проблем с развитием МСБ нет. Убедились: проблемы, несмотря на госпрограммы поддержки предпринимательства и значительное снижение количества административных барьеров, существуют. Например, фирма «ГрандМебель». Предприятие специализируется на производстве корпусной и мягкой мебели. В этом году ее глава Владимир Дашкевич стал участником программы «Развитие продуктивной занятости и массового предпринимательства», взяв кредит в размере 5 млн тенге всего под 6% годовых. Деньги потребовались на пополнение оборотных средств.

«Долго думал, пошел в центр занятости, предоставил пакет необходимых документов, затем обратился в Народный банк. Деньги, конечно, дали, но сроки возврата предоставили очень маленькие. Сначала хотели на полгода, но потом все-таки решили увеличить до девяти месяцев. Я закупил материалы по оптовым ценам, но, учитывая короткие сроки

возврата кредита, сейчас приходится очень сложно», – говорит Владимир Дашкевич.

Как говорит предприниматель, сжатые сроки не оставляют шансов на развитие бизнеса. Теоретически можно воспользоваться предложением Народного, которое позволяет три года отдавать кредит, и тут же брать другой на тех же условиях, но смысла в этом он не видит.

«Такие условия удобны только для тех, у кого все на «рельсах». А когда нет заказов, риски большие. Кроме того, просто так банк деньги не дает, требуется залог, приходится закладывать недвижимость. Поэтому, скорее всего, больше кредиты брать не буду», – решает предприниматель.

Не складываются отношения с отечественной банковской системой и у учредителя фирмы «Инкар-1» Куандыка Нурпеисова. Его производство является одним из самых стабильных в Темиртау. За 20 лет деятельности компания хорошо зарекомендовала себя на рынке машиностроения и металлообработки. Занимается поставками нестандартного оборудования для крупных промышленных производств Казахстана и России. Полтора года назад Куандык Нурпеисов взял по госпрограмме кредит в 100 млн тенге на строительство нового сборочного цеха. Цех построили, но условия того кредита не позволяют даже думать о дальнейшем развитии.

«Банк занижил оценочную стоимость нашего цеха в 4 раза, при этом у меня была гарантия государства. Я так понимаю, что это повсеместная картина, с которой сталкиваются все бизнесмены», – говорит Куандык Нурпеисов.

Он считает, что для нормального развития бизнеса нужно пере-

декларативная, а конкретная долгосрочная и вместе с тем достаточно гибкая и практичная стратегия дальнейшего развития», – аттестовал ситуацию Павел Афанасьев.

В свою очередь Расул Рысмамбетов утверждает, что слияние банков было неизбежно: «Теоретически можно было не сливать Казком и Халык, однако это неминуемо привело бы к потере денег вкладчиков. А в сравнении с митингами десятков тысяч вкладчиков банка любые митинги ипотечников показались бы потехой. Поэтому ради спасения денег простых вкладчиков лично я приветствую слияние банков».

По данным регулятора, фактически треть всего банковского сектора страны теперь сконцентрирована в одной структуре. «На рынке появились мегабанк, который, однако, будет в ближайшее время занят выстраиванием своих процедур. Кроме того, для сохранения темпов развития, вероятно, Халык будет выходить из каких-то бизнес-ниш», – считает г-н Рысмамбетов.

Независимый эксперт прогнозирует технические сложности в первое время работы объединенной структуры. «На мой взгляд, данная ситуация благоприятна для небольших банков, потому что через некоторое время на рынке появится (и уже появилось) немало бесхозных клиентов с хорошим потенциалом и хорошим оборотом. Но даже после решения проблем интеграции систем, скорее всего, Халык будет отдавать какие-то сегменты и регионы конкурентам», – рассуждает г-н Рысмамбетов.

На самом деле некоторые сегменты рынка отдает не только Народный банк. Рост оборотов на рынке микрофинансовых организаций и на рынке финтех говорит о том, что казахстанцы перестают доверять классическим институтам. А если к этому прибавить череду банкротств ВВУ, картина становится еще мрачнее. «На мой взгляд, после ряда скандалов у людей снизилось доверие к банкам. Поэтому мелкие розничные ниши уже открыты для микрокредитных организаций и даже каких-то мобильных решений. После тучных годов было затишье, а последний год показал людям, что только на банки надеяться опасно и придется самим искать финансовые решения», – считает г-н Рысмамбетов.

Смогут ли маленькие банки воспользоваться сумятицей в группе Халык, покажет время. Пока можно лишь констатировать смерть бренда одного из самых технологичных банков СНГ и надеяться, что акционеры Народного приобрели Казком не из желания «вызвать призыв государства».

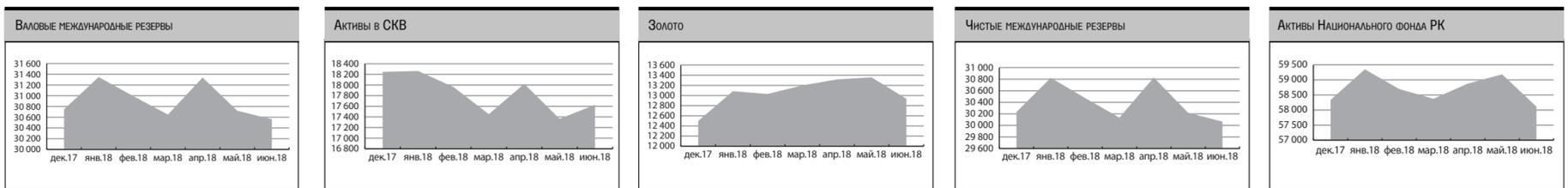
Что касается бывших владельцев ККБ, раз против них не ведутся следственные действия, то и государство, и миллиардеры вышли из сложной ситуации без потерь.

смотреть политику банков. Тем более что такая отрасль, как машиностроение, объявлена в стране приоритетной, поэтому банкиры должны идти на уступки.

«Если я предоставляю залог на энную сумму, то тогда и банк должен учитывать мой предпринимательский стаж, мою платежеспособность. Но мне в 4 раза урезают стоимость моего залогового имущества только потому, что у банка есть какие-то свои страховочные правила. В этом я не чувствую приоритета. Да, когда нам дают субсидии, это хорошо. Но когда у тебя все заложено, вплоть до квартиры, и тебе не хватает оборотных денег на развитие, это неправильно. Сегодня гарантия государства учитывается очень слабо, а по идее она должна нам дать возможность получить больший кредит, но это на сегодняшний день не работает», – сетует бизнесмен.

В целом же, несмотря на все сложности с кредитованием, МСБ в городе развивается хорошими темпами. С 2017 года только в рамках программы «ДКБ» реализовано 24 новых проекта на общую сумму более 2 млрд тенге, создано 262 рабочих места. По программе «Развитие продуктивной занятости и массового предпринимательства» реализовано 9 проектов, выдано микрокредитов на общую сумму более 95 млн тенге. Еще 14 проектов находится на стадии рассмотрения.

«Проблемы, конечно, есть и будут, главное – умение их решить. Сегодня на рынке очень большая конкуренция. Банки страхуются, но все равно условия для начинающих приемлемые», – заявил заместитель акима г. Темиртау Галымжан Спабеков.



Финансы под киберугрозой



Основная угроза – когда сами пользователи передают преступникам свои данные, после чего мошенники снимают деньги с карточек и счетов. Коллаж: Александр ИГИЗБАЕВ

Казахстанские финансисты фиксируют увеличение количества хакерских атак, фишинга и попыток мошеннических операций со средствами клиентов. Так, заместитель председателя правления ЕНПФ Бауржан Мухамеджанов в интервью «Къ» сообщил, что в 2017 году системами фонда были успешно отражены вирусные атаки шифровальщиков. Президент Ассоциации казахстанского интернет-бизнеса Константин Горожанкин рассказал о самом популярном виде мошенничества с пластиковыми кошельками. Насколько безопасны финансовые операции в сети, разобрался «Къ».

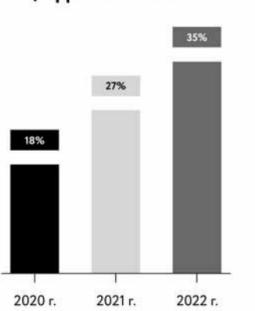
Ирина ЛЕДОВСКИХ

Киберугрозы условно можно разделить на хакерские атаки, фишинг и мошеннические операции, которые совершаются при помощи владельцев счетов и депозитов. «Попытки внешнего взлома осуществляются постоянно. Но в целом наша банковская система хорошо защищена, и я не помню ни одной успешной попытки взлома», – рассказывает президент Ассоциации казахстанского интернет-бизнеса Константин Горожанкин. Его слова подтвердил и заместитель председателя ЕНПФ Бауржан Мухамеджанов: «В 2017 году системами ЕНПФ были успешно отражены вирусные атаки шифровальщиков (Ретуа.А, WannaCry), а также различные виды сетевых атак. При этом кибератаки не повлекли за собой нарушения систем безопасности ЕНПФ либо утечки персональных данных вкладчиков». Сложнее обстоит дело с фишингом, когда с помощью спама, вредоносных сайтов, почтовых и мгновенных сообщений у пользователей выманивается конфиденциальная информация, например номера банковских счетов или кредитных карт. Большая часть фишинговых атак на финансовые организации отражается. Клиенты банков более уязвимы из-за своей доверчивости. Так, недавно ЕНПФ предупреждал вкладчиков, что не устраивает розыгрышей и не требует доступа к счетам вкладчиков. Впрочем, по словам Константина Горожанкина, сейчас мошенники стали действовать куда креативнее, чем просто рассылка писем-ловушек. «Основная угроза – когда сами пользователи передают преступникам свои данные, после чего мошенники снимают деньги с карточек и счетов. По моей информации, сейчас в Казахстане работает группа мошенников из Украины. Они звонят клиентам банков, которые дают объявления о продаже машины или квартиры. Мошенники представляют покупателям, которые готовы оставить залог на карточке продавца. Люди, ничего не подозревая, дают им номера карт и сталкиваются с тем, что через несколько минут их счета и депозиты опустошаются. Пик этого вида мошенничества пришелся на февраль, сейчас идет вторая волна», – отметил глава Ассоциации казахстанского интернет-бизнеса. Спикер напрямую связывает проблемы крупнейшего банка Украины и всплеск мошеннических операций в нашей стране. «Статистику по таким случаям никто не ведет, потому что банки не афишируют эти вещи. Когда в Украине начались проблемы в ПриватБанке, было освобождено очень много специалистов, после чего казахстанские банки стали отмечать рост мошеннических операций. Сфера карточного бизнеса, интернет-банкинг достаточно узкая, и нужны хорошие профессионалы, которые бы могли так работать. Нам кажется, что в Украине много профессионалов оказались на улице и решили зарабатывать таким путем у нас», – поделился мнением г-н Горожанкин.

Государство vs частники

На самом деле в нашей стране сразу несколько государственных

Программа «Цифровой Казахстана»



Планируемый рост безналичных платежей посредством цифровых технологий к показателю 2019 г.

органов собирают статистику киберугроз – Национальный банк Казахстана, КНБ, а также Министерство обороны и аэрокосмической промышленности РК. Другое дело, что финансисты неохотно делятся этой информацией. «Сейчас ряд банков, например, получил письма от различных ведомств, что они обязаны предоставлять информацию собственных систем легального контроля. Мы считаем, что это неприемлемо и вообще не факт, что эти письма соответствуют закону о банковской тайне. Такие вещи нарушают баланс и мешают поддерживать безопасность... Напомню, с введением новых правил Национального банка БВУ обязаны сообщать о таких инцидентах регулятору, и, наверное, в скором времени мы сможем увидеть более-менее объективную картину. Атаки есть, но их количество и характер пока сложно статистически описать», – поделился мнением директор центра по развитию финансовых технологий и инноваций Ассоциации финансистов Казахстана Константин Пак.

По его словам, финансовая отрасль Казахстана лучше всего подготовлена для защиты от киберугроз и большинство лучших специалистов в этой области – около 500 человек – работают именно в банках. «В работе банкиров с силовыми

структурами идет больше пиара, чем реальных действий. Банки не видят в нашей полиции профессионалов, которые могут помочь им в борьбе с мошенниками. Чаще всего финансисты самостоятельно решают свои проблемы, и только когда имеется большая доказательная база на мошенников, банкиры обращаются в правоохранительные органы. Задача полиции – просто выполнить свою работу. Очень часто бывает так, что и здесь наша полиция не хочет работать без дополнительной мотивации. В банках службы безопасности гораздо профессиональнее. Кроме того, они подкреплены финансовыми IT-специалистами, специалистами из карточного департамента», – объяснил разрыв между технологиями государственного и частного сектора Константин Горожанкин.

У представителя ЕНПФ другое мнение. Госфонд охотно сотрудничает со всеми структурами страны и на компетентность специалистов силовых структур не жалуется. «ЕНПФ уделяет большое внимание процедурам контроля и внешней оценки систем защиты. Это внешние аудиты, «пентестинги» и прочее. В этом направлении фонд взаимодействует с соответствующими государственными органами по мониторингу, выявлению и пресечению киберугроз в отношении информационно-коммуникационной инфраструктуры и электронных информационных ресурсов», – проинформировал Бауржан Мухамеджанов. По его словам, в настоящее время организация тратит на кибербезопасность 10% от бюджета на развитие информационных технологий фонда. Такие расходы – распространенная практика, которая позволяет финансовым структурам всего мира выстроить надежный барьер от мошенников.

Согласно программе «Цифровой Казахстана» к 2022 году рост безналичных платежей в нашей стране должен составить 35% от показателей 2019 года. Большой объем операций, хотя финансисты этого или нет, вынудит частный сектор плотно работать с государственными органами.

«Киберугрозы – это внешний фактор, и количество хакерских атак будет увеличиваться с ростом технологий. Основной дефицит, как всегда, специалисты. И не столько в банках, сколько в госорганах – там, куда поступает больше критичной информации, которая абсолютно «дырява». Посмотрите, у нас «Судебный кабинет» Верховного суда работает по открытому каналу! Для обеспечения цифровой безопасности нужно учить специалистов, а потом платить им. Профессионалы – это база. Банки постоянно внедряют новые системы. Если системно будет реализовываться госпрограмма «Цифровой Казахстан», то много разумного будет внедряться в ближайшие годы», – резюмировал представитель АФК.

Эксперты рынка сходятся во мнении, что пока Казахстан не интересен крупным международным хакерским группировкам – у нас все еще узкий рынок. Но интерес к стране с каждым годом будет расти, и от того, насколько подготовленными окажутся государственные органы, зависит безопасность кошельков казахстанцев.

После грозы

Биткоин, как и большинство криптовалют, начинает приходить в себя после «кровавого» февраля. Впрочем, нет никакой уверенности в том, что именно сейчас мы стоим на пороге чего-то большего.

Александр ГАЛИЕВ

Напомним, как закончились золотые времена для биткоина. В конце 2012 года стоимость биткоина резко выросла – от примерно \$140 до более чем \$1 тыс., это почти семикратный рост. Рост этот произошел всего за пару месяцев. Затем биткоин долго корректировался и в итоге откатился до отметки чуть меньше \$200. Произошло это в начале 2015-го. А уже с осени того же года криптовалюта вошла в цикл роста, который привел ее к отметке \$20 тыс. В этом цикле биткоин до сих пор и находится. В коррекционной фазе. По крайней мере, пока не пробит ключевой уровень, который мог бы сигнализировать о смене тренда (\$3250). По факту же биткоин ниже \$6 тыс. надолго не опускался. А в последнее время демонстрирует даже некоторую прыткость, обосновавшись выше \$8 тыс. за криптовалюту. Впрочем, питать иллюзии не стоит – время для второй серии в этой драме еще не наступило. Хотя, судя по всему, все идет именно к этому.

Бочка меда

В пользу позитивного сценария говорит то, что ситуация в мировой экономике напоминает медведя, который притупился на жердочке в курятнике. Малейшее неаккуратное движение – и все рухнет. Биткоин как бы замер в ожидании этого события. Действительно, валютные и торговые войны, протекционизм, Дональд Трамп, который не перестает эпатировать публику, – все это может спровоцировать восходящее движение биткоина. Особенно учитывая, что уже сейчас криптовалюта демонстрирует признаки защитного актива.

Разумеется, криптоэнтузиасты воспользовались ростом биткоина, чтобы сделать апдейт своих оптимистичных прогнозов. Например, по мнению исполнительного директора Blockbid Дэвида Саппера, сейчас наступил очень волнующий период для биткоин-валю и всей индустрии в целом. Его аргумент заключается в том, что крупные игроки заинтересовались цифровыми активами, и это дало сильный толчок рынку. Майк

ближайшее время, и тогда курс уже не остановишь». В качестве дополнительного аргумента глава КАБК приводит факт сильного роста среди альткоинов: «Они (альткоины. – «Къ») выросли сильнее биткоина. За тот же год с 1 августа 2017 по 1 августа 2018-го Ethereum вырос в 15 раз, EOS – в десятки. То есть получается, что динамика их роста во много раз опережает биткоин». Может ли это означать, что рынок криптовалют стал более зрелым? Возможно.

Впрочем, есть осторожные мнения, которые призывают не рассуждать под микроскопом каждый локальный всплеск биткоина на графике, – время для роста еще не наступило. Остаются большие шансы, что хедлайнер рынка криптовалют еще сыграет похоронный марш для тех, кто ставит на его рост. Некоторые аналитики говорят о том, что биткоин якобы не собрал все свои цели вниз и ставка на его рост прямо сейчас – самоубийство.

Громко сказано

Сегодня капитализация криптовалют, по данным Coinmarketcap.com, составляет около \$290 млрд. На долю первой пятерки (Bitcoin, Ethereum, Ripple, Bitcoin Cash и EOS) приходится более 77%. Основная борьба в турнирной таблице происходит ниже четвертой позиции, точнее между 5-й и 22-й (Coinmarketcap.com учитывает более 1700 цифровых активов). Здесь сгруппировались соперники примерно одной весовой категории. Относительно недавно Stellar, кстати, потеснил Litecoin, закрепившись на шестой позиции. Рост состоялся на новостях о том, что криптовалюта будет добавлена в листинг китайской криптобиржеи Huobi. К слову, Huobi, основанная в Пекине еще в 2013 году, – одна из крупнейших по объему в мире. Вообще, Stellar с начала года вырос в 63 раза. Собственно, это и есть будни второй пятерки по уровню капитализации.

Влияние биткоина как хедлайнера рынка на все более-менее значимые криптовалюты невероятно по своей силе. С одной стороны, это логично: при отсутствии каких-то понятных инструментов, которые помогли бы хоть как-то разобраться в этом зоопарке, единственная надежда – на лидера рынка. С другой стороны, то, как повторяют движение биткоина на графике другие криптовалюты, не может не заволаговать: вплоть до девятой позиции в рейтинге крупнейших криптовалют по капитализации



Фото: Shutterstock.com

Новограц, основатель и главный исполнительный директор Galaxy Digital Capital Management, считает, что биткоин взял курс на \$10 тыс. и довольно скоро преодолет эту отметку. После, по его мнению, он начнет поднимать к \$20 тыс., хотя произойдет это «только при наличии необходимых условий, таких как поддержка институциональных инвесторов и законодательная база». Наконец, Майк Аррингтон, основатель блога TechCrunch и блокчейн-компании Arrington XRP Capital, называя себя оптимистом, заявляет, что к концу года биткоин вырастет до \$25 тыс. По его мнению, драйвером такого роста послужит одобрение регуляторами США создания биржевых криптофондов.

Есет Бутин, глава Казахстанской ассоциации блокчейна и криптовалют, в комментариях «Къ», во-первых, призывает не забывать, что биткоин очень волатилен. А во-вторых, напоминает, что по состоянию на 1 августа 2017-го курс биткоина составлял \$3200, а сейчас, то есть на 1 августа 2018-го, – \$8200. «Получается, что биткоин все-таки вырос на 150%», – уточняет он, добавляя, что, по его мнению, новое rally биткоина состоится уже в этом году и к концу 2018-го его цена может достигнуть \$10 тыс. «Рынок ждет крупных институциональных инвесторов», – продолжает он. – И это произойдет уже в

графики выглядят без малого как близнецы-братья.

И снова здравствуйте

Когда речь идет о золотых для биткоина временах (на пике 1 биткоин стоил столько же, сколько 15 унций золота – без малого полкило), то следует понимать, что, по мнению некоторых криптоэнтузиастов, они еще даже и не наступили. В качестве аргументов, по аналогии с мнением Джеффри Верника, звучат обвинения в крайне безответственной монетарной политике, которую проводит истребитель. И якобы гэд будет расти и дальше – очень трудно отказать себе в удовольствии напечатать, а точнее сгенерировать нажатием одной лишь кнопки, пару сотен миллиардов. В противовес этой системе, которая в глазах многих энтузиастов выглядит «порочной», криптовалюты – это островок стабильности. Противоречия очень сильны: то, что сейчас происходит с точки зрения легализации криптовалют и криптотехнологий, во-первых, имеет фрагментированный характер, а во-вторых, происходит скорее вопреки. И монетарные власти, открывая криптовалюты, скрепят зубами, наступая на горло собственной же песне, – это просто конкуренция за денежные потоки. Но, приоткрывая дверь, регуляторы должны понимать, что в какой-то момент ее могут вырвать вместе с косяком...

Зеленый SEC для биткоина

Запуск биржевого фонда, работающего с биткоином, может поднять стоимость этой криптовалюты почти до \$10 тыс., считают аналитики. Однако пока попытки получить одобрение на старт такой биржи не увенчались успехом.

Ольга КУДРЯШОВА

На прошлой неделе Комиссия по ценным бумагам и биржам США (SEC) в очередной раз отказала в запуске привязанного к биткоину биржевого инвестиционного фонда (ETF) Winklevoss Bitcoin Trust, который принадлежит братьям Кэмерону и Тайлеру Уинклевоссам. Первый отказ комиссия вынесла в марте 2017 года. Такое решение обусловлено несколькими причинами, считают аналитики.

Почему SEC не признает биткоин?

Во-первых, у комиссии нет уверенности в том, что ценообразование биткоина происходит справедливо, считает главный аналитик «Телетрейд Групп» Олег Богданов. Во-вторых, отказ SEC мотивируется тем, что Winklevoss Bitcoin Trust

не представил достаточных доказательств невозможности манипулирования рынком и потенциальных актов мошенничества, говорит эксперт Международного финансового центра Ольга Прохорова.

Кроме этого SEC упоминает о том, что одним из требований, по которым рассматриваются заявки на ETF, является способность предоставлять регулятору данные мониторинга рынка криптовалютных продуктов.

«По моему мнению, этой ремаркой SEC может давать некий намек на то, что необходимые условия могла бы выполнять СВОЕ (Чикагская биржа опционов), ведь именно на базе этой площадки были впервые запущены биткоин-фьючерсы в конце прошлого года», – подчеркивает аналитик.

К слову, это решение значительно не отразилось на стоимости биткоина. Рынок просто остановился, прекратил свой рост в ожидании решения по СВОЕ, до оглашения которого остается все меньше времени, подчеркивает г-жа Прохорова.

Аналитик ГК «ФИНАМ» Леонид Делицын отмечает, что одобрение фонда SEC могло дать мощный толчок курсу этой криптовалюты, которая уже долго находится в ожидании позитивных новостей. «Коль скоро положительное решение не

было принято, это тоже сигнал. Сигнал о том, что SEC в развитии этого рынка большого смысла не видит», – считает он.

Надежда на будущее

Братья Уинклевоссы не единственные, кто пытался получить положительное решение на создание биткоин-ETF. Однако SEC отклонила все заявки на регистрацию от ETF-фондов.

«SEC объясняет это отсутствием регулирования крипторынка и тем, что на разных криптобиржах цены на биткоин могут отличаться – общепринятой котировки для биткоина нет», – говорит старший аналитик «Альпари» Роман Ткачук.

Несмотря на это, инвестфонды и криптобиржа BATS Global Exchange не теряют энтузиазма, обещая учесть все сделанные SEC замечания, чтобы получить одобрение комиссии. По словам аналитика, сама SEC не исключает одобрения подобного продукта в будущем. Кроме этого в ближайшее время SEC предстоит рассмотреть еще несколько заявок от фондов на биткоин: 10 августа – от SoliX и СВОЕ Global Markets, 21 сентября – на пять биткоин-ETF от Direxion.

«Если ETF-фонды на биткоин получат зеленый свет от SEC, мы ожидаем большого притока денег

в эти фонды со стороны инвесторов. В этом случае курс биткоина получит сильную поддержку и поднимется выше \$10 тыс.», – не исключает г-н Ткачук.

Однако если этого не произойдет, то на фоне разочарования инвесторов курс биткоина может откатиться к \$6 тыс., добавил он.

Ольга Прохорова полагает, что до 10 августа станет ясно, что решит SEC относительно запуска биткоин-ETF на базе площадки СВОЕ. «Даже в случае отклонения разрешения я не исключаю возможности падения курса биткоина к отметкам в районе \$6800, поскольку на текущих уровнях рынок находится у сильного района сопротивления, а объемы рынка за последние дни упали. Среднесрочной же целью роста является отметка \$9800 за монету», – прогнозирует аналитик.

Олег Богданов заключил, что в целом биткоин корректируется после полугодового снижения. Он также рассматривает вероятность того, что биткоин достигнет уровня \$9 тыс., но дальнейшая динамика будет зависеть от решений регуляторов в различных странах, которые пока к биткоину настроены негативно. Их по-прежнему пугают возможности, которые дают криптовалюты для различных теневых операций.

РЕГИОНЫ/ЮГ

Тепличная нерентабельность

О тревожной ситуации в тепличной отрасли заявили эксперты региональной палаты предпринимателей (РПП). Согласно их данным, производство овощей в закрытом грунте в Туркестанской области из-за наплыва дешевой узбекистанской продукции становится убыточным делом.

Лаура КОПЖАСАРОВА, Шымкент

По словам эксперта отдела сопровождения проектов РПП Бауыржана Бердалиева, сейчас некоторые теплицы региона работают в убыток и вынуждены продавать продукцию по себестоимости и даже ниже ее. Еще больше тепличных хозяйств изменили свои планы по развитию, сократили объемы экспорта и выпуска продукции. К примеру, ТОО «КазАгроном», расположенное в Сайрамском районе области, отказалось от планов расширения площадей с нынешних 3 га до 9 га. Вместо планомерного увеличения объема производства до 800 тонн в год их наоборот сократили до 550 тонн – из-за низких цен узбекистанских конкурентов. КХ «Фахридин» (теплица фермерского типа площадью в 5,18 га в Сарыагашском районе) также отложило расширение производственных площадей и сократило поставки в казахстанские города из-за их переполненности дешевой продукцией из соседнего государства. Расширяться дальше и наращивать объемы также не стало КХ «Жабай». Помимо снижения доли экспорта овощей в Россию с 70% продукции до 50%, хозяйству пришлось продать порядка 40% выращенных томатов по 40 тенге за килограмм при плановой цене в 200 тенге. Подобных примеров еще немало. Более того, есть случаи закрытия теплиц. При этом данные палаты несут выборочный характер и охватили лишь небольшую часть предприятий.

«То, что в результате конкуренции дешевле помидоры и огурцы, хорошо для населения, но плохо для производителя, – считает Бауыржан Бердалиев. – Фактически существование тепличной отрасли области находится под угрозой. А если учитывать, что в области расположено свыше 80% от всех теплиц страны (общая площадь теплиц региона, по последним данным областного управления сельского хозяйства, составляет 1287,7 га. – «Къ»), то можно утверждать, что последствия этой проблемы могут иметь большие масштабы. Если закроются теплицы Туркестанской области, то в период межсезонья Казахстан может оказаться зависимым от Узбекистана. Кроме того, речь идет о судьбе 15 тысяч людей, занятых в теплицах региона, которые могут потерять работу».

Высокая коммуналка

Причина неконкурентоспособности казахстанских фермеров с соседями кроется в гораздо более выгодном положении узбекистанских предпринимателей. Так, одно из ключевых мест в структуре себестоимости тепличной продукции в Туркестанской области составляют расходы на коммунальные услуги. По представленной РПП



информации, разница их стоимости с узбекистанскими в зависимости от видов составляет от 71 до 95%. Так, газ в Шымкенте стоит дороже, чем в разных узбекистанских городах в среднем в 2,5 раза, электроэнергия – в 2,7 раза.

Кроме того, в Узбекистане теплицы отапливаются всего два месяца, тогда как в Южном Казахстане в два раза дольше, и в целом там более благоприятные для выращивания овощных культур климатические условия. Значительным фактором также является мощная господдержка. Как проинформировали в палате, в рамках господдержки бизнеса в Узбекистане принята 91 госпрограмма, еще 8 находятся в разработке. Только стимулированию развития сельского хозяйства посвящены 54 постановления президента. В итоге, по расчетам РПП, выращивание в теплицах 1 кг помидоров в Узбекистане обходится в 180, в Южном Казахстане – в 270 тенге.

Вопрос о снижении конкурентоспособности и удорожании себестоимости продукции тепличных хозяйств региона неоднократно поднимался на разных уровнях. Так, председатель президиума НПП «Атамекен» Тимур Кулибаев весной этого года на расширенном заседании Регионального совета Палаты предпринимателей, где в том числе был поднят и этот вопрос, сказал, что со временем тарифы в Узбекистане, экономика которого до последнего времени была закрытой, будут постепенно «подтягиваться» под соседские.

«Снизить цены на коммунуслуги мы не можем, – констатировал он. – Чтобы наши производители конкурировали на приграничных рынках, необходимо поддерживать их через развитие кооперации, выстраивание цепочки по хранению, переработке и сбыту продукции».

Для снижения конкурентных преимуществ узбекистанских производителей, как считают в РПП, необходимо расширить институты мер господдержки. В частности, льготного кредитования, субсидирования затрат на коммунуслуги теплиц до уровня, со-

Вопрос о снижении конкурентоспособности и удорожании себестоимости продукции тепличных хозяйств региона неоднократно поднимался на разных уровнях.

Фото: Shutterstock.com

Для увеличения валового урожая фруктов и овощей в Казахстане эксперты палаты считают необходимым снизить таможенные пошлины с 5% до 0% на ввоз тепличных конструкций, строить новые теплицы в Атырауской, Актобинской и Алматинской областях, ЗКО, где низкая стоимость природного газа, повысить норматив инвестиционного субсидирования с 25% до 50% при закладке интенсивных садов, при строительстве высокотехнологичных теплиц с круглогодичным производством, овощехранилищ и фруктохранилищ с регулируемой газовой средой, а также активизировать работу по развитию отечественного питомниководства.

Руководитель областного управления сельского хозяйства Серик поставимого с ценами республики Узбекистан, закуп сырья, возмещения транспортных расходов и т. д. В целом для увеличения валового урожая фруктов и овощей в Казахстане эксперты палаты считают необходимым снизить таможенные пошлины с 5% до 0% на ввоз тепличных конструкций, строить новые теплицы в Атырауской, Актобинской и Алматинской областях, ЗКО, где низкая стоимость природного газа, повысить норматив инвестиционного субсидирования с 25% до 50% при закладке интенсивных садов, при строительстве высокотехнологичных теплиц с круглогодичным производством, овощехранилищ и фруктохранилищ с регулируемой газовой средой, а также активизировать работу по развитию отечественного питомниководства.

Руководитель областного управления сельского хозяйства Серик

Турбеков считает правомерным принятие дополнительных мер по поддержке отечественных производителей, особенно в случае использования зарубежными конкурентами демпинга, чего он в данном случае не исключает. Вместе с тем, по мнению главы сельхозуправления, в условиях рынка казахстанские аграрии должны принимать большие усилия по увеличению производительности, урожайности, переходу на новые технологии и улучшению качества продукции.

Мука на очереди

Между тем влияние конкуренции с производителями соседнего государства испытали не только тепличные хозяйства, но и мукомольные предприятия. Как констатировал Бауыржан Бердалиев, Казахстан почти уже потерял рынок Афганистана. Так, по данным РПП, экспорт муки из Казахстана в Узбекистан снизился с 984 тыс. тонн в 2013 году до 627 тыс. тонн в 2017 году, то есть в 1,6 раза. При этом экспорт пшеницы на этом направлении вырос за тот же период с 784 тыс. тонн до 1687 тыс. тонн, то есть в 2,3 раза, а экспорт муки из Узбекистана в Афганистан вырос с 25 тыс. тонн до 400 тыс. тонн, то есть в 16 раз. Как отметил наш собеседник, эти цифры свидетельствуют о том, что узбекистанцы увеличили закуп зерна из Казахстана, которое перемалывают сами и отправляют в Афганистан конечный продукт. Опять-таки это связано с более выгодным положением узбекистанских экспортеров, в частности, высоким тарифом на транзитные перевозки через территорию Узбекистана. По данным РПП, провоз муки по территории Узбекистана от казахстанской станции Сарыагаш до Галаба-Хайратон стоит \$54 за тонну, тогда как провоз до той же ветки от станции Ташкент по внутреннему тарифу обходится в \$31,7.

Для решения проблемы увеличения экспорта казахстанской муки в Узбекистан и Афганистан палата предлагает заключить с Узбекиста-

ном соглашением и закрепить удельные доли каждой страны по поставкам муки в Афганистан, создавать совместные предприятия по производству и экспорту муки в Афганистан, ввести упрощенный механизм возврата НДС в автоматическом режиме для мукомольных предприятий, имеющих пятилетнюю чистую налоговую и кредитную историю, выровнять доступ к транспортным тарифам. В качестве же альтернативного пути доставки продукции в обход Узбекистана рассматривается маршрут через Туркменистан.

Негативное влияние конкуренции на тепличный и мукомольный бизнес стало оборотной стороной урезания и активизации торгово-экономических отношений между Узбекистаном и Казахстаном, наблюдающихся в последнее время. В частности, межрегиональные торгово-экономические связи между Узбекистаном и приграничной Туркестанской областью пошли в резкий рост после прошедшего в сентябре прошлого года в Ташкенте узбекско-казахстанского бизнес-форума.

По статистическим данным, с октября 2017 года по апрель 2018 года, т. е. за 7 месяцев после проведения оборотной стороной урезания и активизации торгово-экономических отношений между Узбекистаном и Казахстаном, наблюдающихся в последнее время. В частности, межрегиональные торгово-экономические связи между Узбекистаном и приграничной Туркестанской областью пошли в резкий рост после прошедшего в сентябре прошлого года в Ташкенте узбекско-казахстанского бизнес-форума. По статистическим данным, с октября 2017 года по апрель 2018 года, т. е. за 7 месяцев после проведения форума, объем товарооборота между Республикой Казахстан и Республикой Узбекистан составил свыше \$1,3 млрд, что на 35,7% больше по сравнению с аналогичным периодом – с октября 2016 года по апрель 2017 года (\$978,8 млн). Экспорт за этот период увеличился на 43,7% – с \$644 млн до \$925,6 млн, импорт вырос на 20,4% – с \$334,8 млн до \$403,2 млн. К слову, треть от общего объема взаимной торговли между странами приходится именно на Туркестанскую область. По данным облакмата, по итогам трех месяцев 2018 года, товарооборот между ТО и Узбекистаном превысил \$125 млн, объем экспорта товаров из ТО в Узбекистан увеличился на 143,6% и составил \$73,1 млн, импорта – на 108% (\$52,5 млн).

Сравнение тарифов между РУ и г. Шымкент



Выигрышная карта



Подаренная областному музею копия карты была создана в XV веке. Фото: Самат МЫРЗАЛИЕВ

Туркестанский областной историко-краеведческий музей пополнится ценным экспонатом. На хранение сюда будет передана копия карты Великого шелкового пути, которых в мире единицы. Такой подарок областным властям сделал академик Национальной академии наук, профессор истории Хангельды Абжанов.

Ирина ГАЛУШКО, Туркестан

Передача ценного экспоната состоялась в ходе недавно прошедшего в Туркестане заседания за круглым столом «Развитие города Туркестана как духовно-культурного центра тюркского мира». Оно прошло при участии историков, археологов, архитекторов и художников Казахстана. Хангельды Абжанов стал одним из почетных гостей форума.

Поблагодарив южан за приглашение, Хангельды Абжанов подарил акиму Туркестанской области Жансениту Туймебаеву копию карты знаменитого на весь мир Великого шелкового пути, рассказав о том, как и когда она попала в Казахстан. Оказалось, что несколько лет назад в Академии наук в Алматы прошел большой форум с участием историков из разных стран. Был на нем и профессор Пекинского университета Линь Мицунь, который и подарил казахстанцам копию знаменитой карты.

Таких копий на Земле всего несколько. Оригинал же хранится в одном из банков Гонконга. Сделанный южанам презент был создан в XV веке. Профессор Линь Мицунь до недавнего времени владел двумя копиями. Одна теперь будет храниться в Туркестанском областном историко-краеведческом музее.

На карту нанесены крупные города и реки, расположенные вдоль Великого шелкового пути. Есть в этом перечне и древний Туркестан.

«Эта карта займет почетное место в музее, – заверил гостя Жансенит Туймебаев. – Если есть еще артефакты и археологические ценности, связанные с Туркестаном, мы готовы их принять. Пусть люди увидят и узнают их историю».

Сегодня маршрут Великого шелкового пути вызывает большой интерес у путешественников. Недавно Туркестан вошел в новый международный турпакет «Современный Шелковый путь». Появился он усилиями туристических компаний Казахстана, Турции, Азербайджана и Кыргызстана. Сегодня местные власти всерьез взялись за создание туристических объектов, чтобы пребывание гостей в городе не ограничивалось посещением только мавзолея Ходжи Ахмеда Ясави. Для привлечения в регион еще большего числа туристов проект предполагает строительство восточного базара, гостевых домов, пунктов питания в восточном стиле, а также создание этногородков.

Туркестан станет хабом «зеленых» инвестиций

В Туркестанской области началась работа по подготовке к реализации ряда проектов «зеленой» экономики. Как сообщили в региональном инвестиционном центре «Онтустик», который разрабатывает концепцию финансирования программы, в качестве эксперта выступает один из самых ярких сторонников «зеленого» роста, руководитель Отдела по окружающей среде и устойчивому развитию (ООСР) ЭСКАТО ООН Рае Квон Чунг.

Лаура КОПЖАСАРОВА, Шымкент

Как сообщила «Къ» заместитель Председателя Правления РИЦ «Онтустик» Акмарал Кансеит, один из ключевых проектов – переход на новую модель переработки отходов в городе Туркестане и области.

«Г-н Чунг, уже второй раз приезжающий в наш регион, посоветовал начать его с внедрения сортировки мусора, – рассказала она. – Мы привыкли выбрасывать его без сортировки, не задумываясь об экологии, экологии и других воздействиях на наше будущее. Поэтому в первую очередь должна быть налажена информационно-образовательная работа по продвижению концепции раздельного сбора отходов населения и предприятий. То есть мы должны научить наших граждан сортировать мусор. При этом, как подчеркнул г-н Чунг, формировать новую культуру поможет, в том числе, и денежное стимулирование. То есть предлагается выплачивать вознаграждение населению за сдачу рассортированных в заранее

выданные специальные пакеты различных видов ТБО – пластика, бутылок, бумаги, металлических изделий и т. д.».

Наиболее подходящее место для расположения будущего полигона по сбору и последующей переработке бытовых отходов еще окончательно не определено. Разработка концептуальной программы пилотного проекта фактически только началась. С участием международного эксперта также разрабатывается проект по «зеленой» энергетике – строительству солнечных панелей и ветрогенераторов.

«Г-н Чунг уверен, что регион способен не только обеспечить электроэнергией себя, но и экспортировать электричество на тысячи километров, – отметила Акмарал Кансеит. – Для нашего региона, где дефицит электроэнергии составляет 30-40%, – это амбициозная задача».

Помимо использования альтернативных источников энергии, этот проект включает в себя и строительство экомодов из экологически чистых материалов. Причем экомоды должны будут соответствовать требованиям, установленному акимом области Жансенитом Туймебаевым. Он заявил, что высота жилых домов в Туркестане не будет превышать высоты мавзолея Х. А. Ясави, чтобы главная достопримечательность города была видна со всех сторон. Поэтому, вероятнее всего, экомоды будут возведены в формате двух-трехэтажных таунхаусов.

Запланированные проекты будут запущены в Туркестане в пилотном режиме. И впоследствии этот опыт будет распространяться в других районах и городах области. Как сказала Акмарал Кансеит, есть намерение сделать Туркестан центром инвестиций по «зеленой» экономике, сосредоточить здесь

показательные проекты, демонстрирующие позитивный эффект внедрения зеленых проектов.

«Я больше чем уверена, что с их реализацией мы превратим Туркестанскую область в «зеленый» хаб Казахстана, который обеспечит рост всех секторов экономики, в особенности агропромышленного комплекса, который также сильно зависит от стоимости электроэнергии, – подчеркнула г-жа Кансеит. – Реализация проектов позволит достичь безотходной системы экономики Туркестанской области к 2030 году. Кроме того, трансформация экономики на новую систему переработки отходов, а также новых альтернативных источников энергии, позволит создать порядка 50-100 тысяч рабочих мест. За счет экономической и более дешевой энергии деловая активность увеличится в десятки раз. Соответственно это обеспечит регион рабочими местами нового формата. Таким образом повышение конкурентоспособности региона за счет внедрения новых «зеленых» технологий имеет важное значение для его развития».

Финансировать проекты планируется за счет привлечения инвесторов, в частности, уже идут переговоры с рядом зарубежных фондов. В свою очередь РИЦ разрабатывает концепцию финансирования «зеленых» проектов, в случае ее утверждения руководством региона это станет новым направлением деятельности инвестцентра. Напомним, РИЦ «Онтустик» был создан в 2009 году для диверсификации экономики региона путем разработки и финансового обеспечения проектов в приоритетных отраслях экономики области по льготной ставке вознаграждения. Ранее целевой нишей РИЦ были преимущественно проекты, вошедшие в Карту индустриализации и в сфере агробизнеса.

Богатство недр добывается с нарушениями закона

На сегодняшний день в Жамбылской области заключено 143 контракта на добычу общераспространенных полезных ископаемых. В том числе в регионе 44 объекта недропользования имеют республиканское значение. Эти предприятия в основном занимаются добычей золота, фосфоритов, барита, меди и черных металлов. Они же являются крупными налогоплательщиками региона. Однако не все из них выполняют взятые на себя обязательства.

Людмила МЕЛЬНИК,
Жамбылская область

Об этом сообщили в Управлении природных ресурсов и природопользования акимата Жамбылской области. К примеру, при завершении работ не всегда проводится рекультивация нарушенных земель, что наносит существенный вред природе. Такие недропользователи попадают в сферу внимания не только природоохранного органа, но также управлений по контролю за использованием и охраной земель, земельных отношений и департамента экологии. С ними особо не церемонятся, сразу направляя соответствующее предписание, обязывающее провести работы по ликвидации рудников или карьеров, а также рекультивации земель.

С 2013 по 2018 годы управление природных ресурсов направило 15 обращений к руководству фирм, занимающихся добычей полезных ископаемых. В том числе решением специальной комиссии недрополь-



вателями были восстановлены земли после добычи глины, песка и гравия вдоль строящейся международной трассы Западная Европа – Западный Китай. Следует отметить, эта работа осуществляется в тесном взаимодействии с департаментом экологии по Карагандинской области.

Понятно, что в контрактах на разработку рудников и карьеров содержатся пункты, обязывающие недропользователей выплачивать налоги, восстанавливать земли, соблюдать нормы экологической, санитарной и промышленной безопасности, требования по соблюдению границ и состоянию водоохраных зон. Все эти мероприятия находятся на

Если недропользователь не соблюдает обязательства по контракту, то каждый карьер приносит ему не только доход, но и головную боль.

Фото: Виктор БАРБАШ

контроле соответствующих госорганов. Как выяснилось в ходе проверок деятельности 33 предприятий, на 30 составлены административные протоколы за нарушения санитарно-эпидемиологических норм. К примеру, на нескольких рудниках, в частности ТОО «Керамик-Шагал», ТОО «Трудовой Пахарь», ТОО «Жамбыл Керамзит Компани», ТОО «Golden Compas Capital», ТОО «Golden Compas Jambyl», не проведено озеленение территории. На ТОО «Кзылы Тас», ТОО «Күлан көмір» и ТОО «White Brik Ch.R.» не осуществлялся производственный контроль. Рабочих ТОО «Қордай-Тау», кирпич-

ного завода ТОО «Айко», ТОО «Күлан жолдары» и кирпичного завода ТОО «White Brik Ch.R.» в полном объеме не обеспечили спецодеждой и средствами индивидуальной защиты. Кроме того, на ТОО «Қордай-Тау» и ТОО «Ақтас» бытовые помещения оказались совсем не оборудованными.

Что касается промышленной безопасности, то здесь в ходе проверок с участием представителей департамента Комитета индустриального развития и промышленной безопасности МИР РК по Жамбылской области в течение первого полугодия 2018 года выявлено восемь нарушений. К административной ответственности привлечено семь юридических и одно физическое лицо. Общая сумма штрафов составила 456 тыс. тенге. За несоблюдение требований использования и охраны водных ресурсов Шу-Таласской бассейновой инспекцией наложены штрафы в 40 МРП на ТОО «Нурбол» и ТОО «Сункар-2002». Материалы о возбуждении административных производств на ТОО «Ланос-2001», ТОО «Таразқұбырлары және қоліктік желілері» и ТОО «Тараздорстрой» направлены в районный суд Жамбылской области.

По словам заместителя руководителя областного управления природных ресурсов и природопользования **Жаксылыка Сапаралиева**, мобильными группами во время инспектирования районов 16–30 июня выявлен ряд фактов незаконной разработки карьеров. По нескольким из них, в Сарысуском, Жамбылском и Таласском районах, соответствующие документы направлены в подразделения ДВД области.

«Также в связи невыполнением обязательств по контрактам в части обеспечения социальных гарантий и обучения казахстанских кадров в адрес предприятий-недропользователей направлено 106 предписаний, – говорит г-н Сапаралиев. – С шестью предприятиями контракты на разработку карьеров и рудников вообще расторгнуты. В том числе с АО «Казхиммонтаж холдинг», ТОО «Alina holding», ТОО «Жамбыл Недр», ТОО «SBR Group-S», ТОО «Қайрақ-Тас». Еще 10 компаний предупреждены о необходимости устранить нарушения в строго указанных сроки».

29 июня текущего года вступил в силу Кодекс РК «О недрах и недропользовании». В связи с этим руководство управления напоминает предприятиям, работающим в сфере добычи общераспространенных ископаемых, о необходимости соблюдения нового законодательства. Право на добычу и сегодня отвечает принципу: «первый пришел – первый получил». Однако теперь заявление о выдаче лицензии рассматривается в течение 10 рабочих дней. Причем на бесконкурсной основе и на срок не более 10 лет. Информация о выдаче лицензии подлежит публикации на сайте местного исполнительного органа. План горных работ согласовывается всего с двумя уполномоченными органами. Сам недропользователь вправе приступить к добыче ОПИ на участках при условии исполнения обязательств по ликвидации последствий операций, которые должны обеспечиваться гарантией, залогом банковского вклада или страхованием.

Полосатый рейс

849 тыс. тонн сахарных дынь и медовых арбузов собрали за два месяца лета аграрии Туркестанской области. Почти треть этой сладкой и вкусной продукции отправлена на экспорт. Ароматную, созревшую под жарким южным солнцем ягоду с нетерпением ждут в Германии, Италии, Бельгии, Польше. Востребованы казахстанские дыни на рынках России, Беларуси, Латвии и Литвы.

Ирина ГАЛУШКО,
Туркестанская область



Третью продукцию бахчеводов уходит на экспорт. Фото автора

планируем собрать 1 млн 361 тыс. тонн бахчевых, 62% из которых уже отправлены на экспорт или в торговые сети».

Однако даже при высокой заинтересованности дехкан в возделывании бахчевых, увеличивать площади под арбузами и дынями в Туркестанской области больше не планируют, делая ставку на повышение урожайности. К слову, и сейчас она выше, чем несколько лет назад – 280–290 центнеров с гектара против 100–140. Добиваться более высоких урожаев помогает соблюдение агротехнологий.

«Раньше баштаны семенами засевали, теперь преимущественно выращенной в теплицах рассады, – объясняет разницу главный аграрий региона. – Но самый большой урожай у тех, кто применяет при поливе капельное орошение. Тогда с гектара можно собрать до 600–700 центнеров. Так что если работать по уму, нам не нужны большие площади. И так, кстати, с любой сельхозкультурой – чем лучше соблюдаются агротехнологии, тем выше результат. К слову, повысив урожайность, мы сможем конкурировать и с узбекистанскими сельхозтоваропроизводителями, чья продукция, в силу ряда объективных причин, ниже в цене. Но и сейчас наши аграрии получают с каждого гектара бахчи в среднем по 2–2,5 млн тенге. Тогда как на том же хлопчатнике они зарабатывают только 600–700 тыс. Но хлопок не портится. Его всегда можно продать. А с бахчевыми раз на раз не приходится. В какой-то год они могут стоить 30 тенге за килограмм, а в какой-то – упасть до 12-ти. В таких ситуациях только экспорт крестьян и спасает».

Выйти на рынки европейских стран южанам помогли бывшие земляки, еще в 90-е перебравшиеся на постоянное место жительства в Европу. Предприимчивые южане вначале возили дыни в качестве угощения, а потом попробовали продавать. И не прогадали! Казахские дыни пришлись европейцам по вкусу и год от года экспорт сладкой ягоды только растет.

«Наши дыни в Европе ценят, поэтому в сравнении с турецкими, выращенными в условиях повышенной влажности, они имеют более насыщенный вкус и аромат, – поясняет г-н Турбеков. – Поэтому на наши дыни хороший спрос. И дехканам экспорт выгоден. У нас на базаре они продадут дыни по 40–60 тенге за килограмм, а в Европе – по два доллара».

Грузите дыни фурами

«Интерес к выращиванию бахчевых у крестьян сегодня высок, – комментирует ситуацию руководитель управления сельского хозяйства Туркестанской области **Серик Турбеков**. – Это во многом благодаря возможности выхода на внешние рынки. Именно поэтому площади под бахчевыми в этом году выросли сразу на 20 тыс. гектаров и сегодня достигают 61 тыс. Со всех наших баштанов мы

Проблемный момент

Экспорт бахчевых мог бы стать еще более результативным, если бы процесс отправки арбузов и дынь, как и любых других овощей, в дальнее или ближнее зарубежье координировала специальная структура. Пока же каждое хозяйство в одиночку пробивает себе дорогу на внешние рынки.

«Мы ставили этот вопрос перед министерством сельского хозяйства, так как считаем, что задача крестьянина – вырастить урожай. Экспортом же могла бы заниматься, к примеру, торговая промышленная палата, – добавляет Серик Турбеков. – Пока же крестьяне сами выращивают, сами же ищут покупателей и заключают контракты на поставку, сами отправляют товар на экспорт. Это неправильно. Чтобы увеличить объемы экспорта, нужно менять подход к работе. К примеру, крестьян можно было бы объединить в ассоциации. И тогда каждая из ассоциаций могла бы заявлять свои объемы для экспорта. Такое регулирование и участие третьей стороны могло бы сделать процесс экспорта более результативным.

И у крестьян при таком подходе был бы гарантированный сбыт. К слову, здесь не нужно изобретать велосипед. Многие так работают. К примеру, у наших ближайших соседей, узбекистанцев, торговая промышленная палата регулирует все вопросы, связанные с экспортом. При ней действуют овощная, бахчевая и другие биржи. Крестьяне же только выращивают урожай. И когда к ним приезжают из России и делают заявку на поставку, положим, 300 тыс. тонн бахчевых, они этот заказ с легкостью выполняют. Мы же этого сделать сейчас не можем, потому что одновременно такого объема арбузов и дынь не собрать. А если бы процесс регулировался, то все было бы возможно. Как было в свое время с зерном. Для осуществления экспорта была создана Продкорпорация, которая сыграла свою роль. И здесь нужно действовать по аналогии. Нам говорит, чтобы мы создавали такую структуру на региональном уровне. Но ведь это вопросы внешнеэкономической деятельности и ими не может заниматься региональная структура. Однако мы все же надеемся, что наши просьбы и рекомендации будут услышаны, и экспорт бахчевых, как и других видов сельхозпродукции, станет более цивилизованным и, как следствие, результативным».

Фруктовая корзина

Аграрии юга республики делают ставку на развитие садоводства. Благоприятные климатические условия и государственная поддержка позволяют заниматься этим видом бизнеса во всех районах Южного Казахстана.

Ирина ГАЛУШКО,
Туркестанская область

Юг Казахстана как нельзя лучше подходит для разведения садов и виноградников. Однако трудоемкость агротехнических приемов, низкий уровень механизации, старение и болезнь растений долгое время сдерживали развитие садоводства. Чтобы остановить вырубку фруктовых деревьев и выкорчевывание лозы, с 2007 года государство само несет расходы на закладку новых садов и виноградных плантаций. Фермерам возмещаются все затраты – от момента посадки саженцев до их активного плодоношения. Это очень важно, поскольку временной фактор в садоводстве чуть ли не определяющий. Рассчитывать на отдачу плодового сада можно не ранее, чем через пять–семь лет после закладки. Все эти годы у дехканна только траты и мечты о хорошем урожае. А получить его можно, лишь если посадить хорошие саженцы и применять современные методы агротехники. К примеру, обязательным является использование системы капельного орошения, гарантирующей высокий урожай экологически чистого продукта, существенную экономию электроэнергии, водных ресурсов, рабочих рук.

Именно такой, во всех отношениях образцовый, сад у хозяйства DALA-FRUIT.KZ. Заложив его несколько лет назад на 110 гектарах, здесь сделали ставку на развитие интенсивного садоводства. Оно и понятно, если в традиционных яблоневых садах в среднем с одного гектара собирают 20–30 тонн продукции, то в интенсивных урожай через три–четыре года после закладки достигает 40–50 тонн. Именно поэтому государство поддерживает тех аграриев, которые намерены заниматься интенсивным садоводством. К примеру, на закладку одного гектара интенсивных садов, в зависимости от качества, предусмотрены субсидии в размере от 1 млн до 2,8 млн тенге. Субсидируется и приобретение каждого саженца. ТОО «DALA-FRUIT.KZ», решив внедрять все мировые новинки, за четыре года получило от государства по программам льготного кредитования «Агробизнес-2020» и «Дорожная карта бизнеса-2020» порядка 400 млн тенге в виде прямой финансовой помощи.

При закладке интенсивного сада используются посадочный материал из Италии, Турции и Голландии. На 105 гектарах посадили яблони нескольких сортов, среди которых «Грени Смит», «Фуджи», «Голден дельшес», «Гала». Пять гектаров отделил под сливы «Стелла», «Анжелина» и «Диамона». Уже на второй год молодые деревца порадовали владельцев сада первым урожаем. С каждым годом растет количество собираемых фруктов и ширится география потребителей. Вкус продукции DALA-FRUIT.KZ оценили не только в Астане, Алматы и Караганде, но и в России.

«Для нашего сада мы выбрали высокоурожайные сорта яблук и слив не только с хорошими вкусовыми качествами, но и такие, кото-

рые выдерживают достаточно продолжительное хранение и транспортировку, – делится агроном ТОО «DALA-FRUIT.KZ» **Есенлы Кеңесбаев**. – Если сразу находятся покупатели, мы реализуем фрукты, что называется, прямо с поля. Если нет – закладываем их на хранение в наше фруктоохранилище».

К слову, за тем, насколько правильно растет и развивается сад, присматривают не только местные специалисты, но и агроном из Италии **Анжело Мазанти**. Несколько раз в год он специально приезжает в хозяйство, чтобы оценить правильность возделывания фруктовых деревьев. Агросопровождение было одним из условий договора о поставке саженцев из Европы.

«Сад DALA-FRUIT.KZ – образец хорошего итальянского сада, – дает оценку работе казахстанских коллег Анжело Мазанти. – У себя в Италии мы выращиваем эти же сорта, и, попробовав на вкус сливы из этого сада, я как будто побывал дома. Соблюдая все агротехнологии, мы получаем с каждого гектара такого сада по 40 тонн фруктов. Уверен, что уже очень скоро и в DALA-FRUIT.KZ будут получать такие урожаи. Я регулярно приезжаю в это хозяйство и смотрю за тем, насколько правильно возделывается сад, заложенный по итальянской технологии, как проводится обрезка, уход, подкормка. И все эти усыпанные плодами деревья – результат нашей совместной работы».

Помимо ТОО «DALA-FRUIT.KZ» садоводством и виноградарством в Туркестанской области занимаются около 100 хозяйств. Их совместными усилиями общая площадь садов в южном регионе в нынешнем году достигла 18,233 тыс. гектаров. Еще порядка 10 тыс. гектаров отдано под виноградники.

Деньги в пепел

В 2017 году в Кызылординской области фермеры получили 932 тыс. тонн шерсти и 65 822 шкуры. Однако реализация этих продуктов животноводства не приносит прибыли. В регионе отсутствуют соответствующие объекты перерабатывающей промышленности, а перекупщики, если и появляются в хозяйствах, стараются скупить сырье за бесценок.

Мира ЖАКИБАЕВА,
Кызылорда

Как рассказывает директор ТОО «Сыр маржаны» Казалинского района **Мнажаддин Утеев**, животноводы области уже долгое время делают упор на производство мяса и молока, а шкура, кости и шерсть чаще сжигаются. «Раньше приезжали в аул скупщики, предлагали за одну каракускую шкуру 1000 тенге, за килограмм верблюжьей шерсти – 250 тенге, овечьей – 15. Высокую цену на шерсть мы не видели, – говорит г-н Утеев. – Недавно были скупщики из Шымкента, говорили, что готовы брать овечью и верблюжью шерсть. Но предложили очень низкую цену.

Посмотрите в интернете, почем продается верблюжья обработанная шерсть? Предложений меньше двух тысяч тенге за килограмм вы не увидите. Так почему я должен ее отдавать по 250 тенге?»

Директор областного центра ремесленников «Юрта чудес» **Карлыгаш Ильясова** считает, что у нас пропадает ценнейший материал – верблюжья шерсть. Из одного килограмма шерсти можно изготовить два верблюжьих одеяла. Шерсть мастераца собирает по аулам. За много лет работы заметила, что с каждым годом ее становится все меньше. Если раньше в период стрижки шерсти в каждом подворье было столько, что приходилось вывозить машинами, то сейчас же такую картину редко увидишь. Раз сырье не перерабатывается, многие его уничтожают.

«В 2017 году у меня был заказ из Астаны – просилишить два одеяла из верблюжьей шерсти, которые хотели увезти в Грецию для человека с больными ногами, – рассказывает мастераца. – В Европе кроме медикаментозного лечения при таких заболеваниях рекомендуют носить носки из верблюжьей шерсти и укрывать верблюжьим одеялом. Кызылординцы же покупают на рынках такие вещи китайского производства. Лишь немногие заказывают изделия ручной работы,

в то время как иностранцы это делают часто и готовы платить за них немалые деньги».

В области появляются все больше желающих заниматься животноводством, и открытие перерабатывающих предприятий могло бы значительно усилить экономику региона.

«Не то что в Кызылорде, в Казахстане нет ни одного крупного предприятия, которое бы занималось обработкой шкур и шерсти, – говорит начальник областного управления сельского хозяйства **Бахыт Жаханов**. – Эту проблему мы ставим на республиканском и региональном уровне не первый год. Нужно заинтересовать аулчан в сборе и сдаче вторичного сырья, платить им нормальные деньги за шкуры, тогда люди не будут сжигать и выкидывать их. Необходимы перерабатывающие предприятия, ведь кожа и шерсть – стратегический продукт, который можно экспортировать, а не выбрасывать».

Для решения данной проблемы, считают в управлении сельского хозяйства области, необходимо привлечь инвестора, который не просто профинансирует строительство перерабатывающего предприятия, но и выстроит понятную и эффективную логистическую цепочку – от сбора сырья до рынка реализации готовой продукции.

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

И вновь неубиваемый Том Круз



«Миссия невыполнима: Последствия» – одна из самых ожидаемых премьер лета – шестой фильм франшизы про независимого спецагента Итана Ханта, снятый, как и предыдущая часть, режиссером Кристофером МакКуорри. С неизменным Томом Крузом в главной роли.

Елена ШТРИТЕР

Надо сказать, что «Миссия» – это совершенно уникальный кинопроект. Если большинство кинофраншиз меняются от серии к серии, а режиссеры придумывают все новые сюжетные ходы, то в саге про Итана Ханта не меняется практически ничего. Только оттачивается. Такое ощущение, что режиссеры раз за разом совершенствуют первую часть. Только с каждой новой главой сюжет становится все более закрученным, трюки – все более изобретательными, миссия – все более невыполнимой, а Том Круз – все более бесстрашным.

И «Миссия невыполнима: Последствия» – не исключение. Это новый пик, где все еще круче, масштабнее. Что ж – индустрия спецэффектов со времен первой «Миссии» шагнула далеко вперед, и грех этим не воспользоваться. Возможно, кто-то скажет, что это халтура. Однако если зрителю нравится – а зрителю ведь действительно нравится! – почему бы и нет?

Посему сказать что-то новое о серии фильмов, первый из которых вышел более 20 лет назад, пожалуй, не получится. Завязка сюжета как всегда традиционна и незамысловата: плохие парни распоясались, мир в опасности. Его развитие – это сумасшедшие гонки, драки и перестрелки, которые ведут к ожи-

даемой кульминации: герои Тома Круза навалеет плохим парням и спасет мир.

Если добавить конкретики, то новый фильм о похождениях Итана Ханта и его отряда – прямое продолжение предыдущей части, вышедшей в 2015 году. И это не удивительно, учитывая, что режиссером обеих серий стал Кристофер МакКуорри – первый во франшизе режиссер, который снял больше одного фильма. Посему, отправляясь в кино, все же лучше освежить в памяти пятую часть.

На этот раз господин Хант противостоит Апостолу. Это как Синдикат из прошлой части. Апостолы умыкнули три элемента с радиоактивным элементом, собираясь устроить большой взрыв. Исключительно ради мира во всем мире. А чтобы миссия не казалась медом, к Ханту и Ко откомандировывают отомороженного на всю голову – пардон! – крутого агента Уокера, которому чужды принципы и моральные стандарты отряда.

Все вроде бы просто. Но... В этой самой простоте и заключается магия франшизы. Вот вроде бы знаешь, чем все закончится, но все два с половиной часа экранного времени не можешь оторвать глаз от экрана. Потому что это невероятно круто.

Особенно в объемном изображении (мы выбрали формат RealD), которое на сей раз не исчезает сразу после заставки. Немыслимо крутые гонки по Парижу дают полный эффект присутствия. Потрясающе снят прыжок в грозовой фронт и последующее падение на головы честных парижан. Слово «захватывающе» тут уместно, как никогда.

Особенно когда понимаешь, что большинство трюков сняты не на «зеленке» и выполнены отнюдь не каскадерами и дублерами. Да, Том Круз в роли Итана Ханта до сих пор

остаётся главным достоинством франшизы. И несмотря на возраст (ну не молодеет же он год от года) до сих пор невероятно хорош. Собственно, именно то, что актер в свои 56 лет самостоятельно выполняет большинство трюков, придает происходящему захватывающей реалистичности.

К слову, складывается такое ощущение, что с возрастом Круз либо уверовал в свою неубиваемость, либо просто стремится прожить каждый год по максимуму. Во время съемок актер и ногу ломал, прыгая с крыши на крышу (съемочный процесс был приостановлен на несколько месяцев), и с троса срывался во время погони на вертолетах – и ничего. Жив, здоров, шутки шутит про то, что будет сниматься в «Миссии», пока не умрет.

И, надо сказать, все это не зря. Шестая «Миссия» поставила рекорд по сборам франшизы за премьерный уикенд. Раньше он держался за второй частью, вышедшей в 2000 году и собравшей \$57,8 млн. Для самого Круза рекорд по премьерным сборам держит «Война миров» (\$64,8 млн в 2005 году), а «Последствия» заняли второе место в его личном зачете.

У фильма также самые лучшие отзывы (98% «свежести» на RT и 86% на Metacritic). Из 236 критиков на Rotten Tomatoes лишь шесть оценивают фильм негативно. По данным Cinema Score, картина Кристофера МакКуорри получила твердую «А», в то время как его предыдущая лента серии была оценена на «А-».

По сборам среди фильмов франшизы до сих пор лидирует опять же вторая «Миссия невыполнима», собравшая \$215 млн в 2000 году (меньше всего заработала третья часть – \$134 млн в 2006-м). Если «Последствия» продолжат в том же духе, то соберут гораздо больше \$215 млн.

Самые интересные кинопремьеры августа

В отличие от июля, в августе нас ждет много интересных киноновинок. И несколько из них определенно заслуживают вашего внимания.

Анна ЭМИХ

«Кристофер Робин»

Режиссер: Марк Форстер.
В ролях: Хейли Этвелл, Юэн Макгрегор, Тоби Джонс.
И еще одна история про самого знаменитого в мире плюшевого медведя. В детстве Кристофер Робин играл и гулял в чаще леса со своими друзьями Винни Пухом, Пятачком, Тигрой, осликом Иа и многими другими. В жизни повзрослевшего Кристофера Робина царит повседневная рутинная жизнь. Однажды он встречает друга детства – медвежонка Винни. Вместе им предстоит вернуться в Стоаковский лес, чтобы не только отыскать потерявшихся друзей, но и вновь обрести счастье. И конечно же, вспомнить о веселом ребенке, спрятанном внутри каждого взрослого.

«Кодекс Готти»

Режиссер: Кевин Коннолли.
В ролях: Джон Траволта, Кели Престон, Спенсер Лофранко.
Эта основанная на реальных событиях история поведает о самом внушительном и устрашающем гангстере нашего поколения. Кем был Джон Готти? Что тайлось в его душе и видел ли кто-либо когда-то его настоящим? Знал ли его окружающий мир таким, каким он был на самом деле? Как известно, гангстер начал свою карьеру с рядовых заданий, которые, впрочем, открыли ему дверь в мир настоящего серьезного криминала. Позже он по праву стал ключевым человеком в криминальном мире. Его семья – самая влиятельная и богатая в Нью-Йорке, финансовое благополучие и власть ставится выше моральных аспектов. Однажды дело Готти должно быть передано наследнику, однако неожиданно отец сталкивается с отказом сына иметь причастность к миру криминала. Но как поступит Готти-младший, когда над его семьей нависнет угроза?



спортсмена-бейсболиста – круто меняется, когда ему предлагают сотрудничество с управлением стратегических служб. Благодаря своим разнообразным талантам, а также умению хранить секреты, Мо быстро осваивается в роли шпиона. От выполнения его первого задания зависит ни много ни мало – судьба всего мира. Берг должен отправиться в фашистскую Германию, чтобы выкрасть или уничтожить Вернера Гейзенберга, одного из ученых – разработчиков атомной бомбы.

Фильм основан на реальных событиях. Мо Берг был личностью не только реальной, но и достаточно популярной. Заголовком для его некролога в журнале Newsweek в мае 1972 года стала фраза «Третью сортировку Кэтчер; Первосортный Шпион».

«Мер: Монстр глубины»

Режиссер: Джон Тёртелтауб.
В ролях: Руби Роуз, Джейсон Стэйтем, Рэйн Уилсон.
Фильм поставлен по роману Стива Альтена 1997 года «Мер: История ужаса». Глубоководная исследовательская станция обнаруживает в Марианской впадине целый мир существ, считавшихся вымершими миллионы лет назад. В их числе – 25-метровая акула мегалодон, которая вовсе не рада вторжению. В результате близко-



«Судная ночь. Начало»

Режиссер: Джерард МакМюррей.
В ролях: Илан Ноэль, Лекс Скотт Дэвис.
Как понятно из названия, «Начало» – приквел известной трилогии о «Судной ночи». Это единственный фильм во франшизе, в котором нет ни одного персонажа и актера из предыдущих трех фильмов, и единственный, режиссером которого выступил не Джеймс ДеМонако.

Начинается эта история с довольно непростого для США периода, когда страна переживает серьезный экономический кризис, а потом и полный крах. Образуется совершенно новое правительство под названием «Новые отцы-основатели», которое собирает страну заново и устанавливает совершенно новые порядки. Но у нового государства еще остались старые проблемы, в том числе высокий уровень преступности. Любые старые методы были бессильны исправить бедственное положение. Но один ученый предложил необычный выход. В качестве эксперимента был создан отдельный город, куда были посланы бандиты и рецидивисты, над которыми был установлен очень жесткий контроль. Особенностью этого города было то, что один день в году жителям можно было делать абсолютно все, не боясь при этом наказания со стороны правоохранительных органов. Новаторская идея была дерзкой, но в отсутствие других методов правительство согласилось на данный социальный эксперимент. Хотели бы вы жить в идеальном мире, где нет преступности, безработицы и войн? Единственная плата за такое счастливое будущее – это одна ночь абсолютного беззакония в году. Ночь, когда дозволено все. Вряд ли вы согласитесь поучаствовать в таком эксперименте.

«Выжившие»

Режиссер: Матье Тури.
В ролях: Бриттани Эшворт, Грегори Фетусси, Хавьер Ботет.
Постапокалиптические сюжеты – одна из самых популярных тем современного телевидения и кинематографа. Что неудивительно: варианты развития таких сюжетов, пожалуй, столько же, сколько и их творцов. На этот раз Матье Тури показал мир нерадостного будущего глазами Джулиет. Джулиет – одна из тех, кто выжил после того, как половину населения уничтожил смертоносный вирус. Теперь она вместе с такими же счастливыми выжившими – так люди называют появившихся после катастрофы монстров.

Толком о них никому ничего не известно. Непонятно даже, откуда они взялись, потому что раньше их точно не было. Ясно только одно – им хорошо живется в мире после

«Шпионская игра»

Режиссер: Бен Луин.
В ролях: Пол Радд, Марк Стронг, Конни Нильсен.
Вторая мировая война. Жизнь Мо Берга – интеллектуала, политолога, выпускника престижного университета и известного

апокалипсиса, теперь это их мир. Они охотники, а люди становятся добычей.

Повествование собственно начинается в тот день, когда Джулия отправляется в ближайший заброшенный город в поисках пропитания для лагеря. Однако на обратном пути, не справившись с управлением, вылетает с дороги. Когда героиня приходит в себя после аварии, выясняется, что у нее сломана нога, машина перевернута, на улице ночь и вокруг бродят «выжившие».

Mamma Mia! 2

Режиссер: Ол Паркер.
В ролях: Лили Джеймс, Мэрил Стрип, Аманда Сейфрид, Колин Фёрт.

Как и любой мюзикл, Mamma Mia! 2 – фильм на любителя. Впрочем, если вы поклонник Мэрил Стрип, Ааманды Сейфрид, Колина Фёрта и, конечно же, песен группы ABBA, то вам определенно все понравится. Действие картины происходит спустя пять лет после событий первого фильма. Для Софи и ее матери Донны кусочек рая на Земле, то есть греческий остров Калокайри, уже давно стал чем-то знакомым. Девушка мечтала провести свою свадьбу в этом замечательном месте – и у нее это получилось. Сейчас она собирается открыть на Калокайри их обновленную семейную таверну в память о Донне, скончавшейся за год до этого. На вечеринку по случаю открытия снова приезжают знакомые персонажи: подружки Донны Тания и Роза и все три «отца»: Билл, Сам и Гарри. Софи никогда не знала, как мама встретила пап, но пришло время узнать начало этой истории.

«22 мили»

Режиссер: Питер Берг.
В ролях: Лорен Коэн, Марк Уолберг, Джон Малкович.

«Призраки» – элитный отряд сверхсекретной разведки: официально они не существуют, но на самом деле – реальны. Они решают задачи, когда старые методы уже не работают, и всегда добиваются поставленной цели. Суперагенту отряда при поддержке ЦРУ предстоит непростая миссия: тайно вывести из Индонезии полицейского, владеющего доказательствами коррупции в высших политических кругах. До спасительного самолета им предстоит преодолеть 22 смертельно опасные мили.

В будущем STXfilms планирует выстроить вокруг фильма мультиплатформенную франшизу и выпустить, кроме сиквела, теле- и VR-проекты, сделанные на основе остросюжетной картины.

«Планета зверей»

Режиссер: Хань Янь.
В ролях: Ли Ифэн, Чжоу Дунъюй, Майкл Дуглас, Кевин Ли, Эрик Хейз, Альберто Ланселлотти.

«Планета зверей» – неожиданный для китайского кинопрома проект с участием Майкла Дугласа по мотивам манги Нобуки Фукумото.

Иногда человеческая жестокость не знает границ и в обычной жизни. А что уговорить про критические ситуации? Оказавшись по уши в долгах, герой Ли Ифэна решается на отчаянный шаг – принять участие в загадочных играх на пароме под названием «Число судьбы», где главная ставка – жизнь. Больше про сюжет толком ничего не понятно, но безумный летающий клоун с мечами, сражающийся в подземке со странными существами, определенно, стоит внимания.



Кубок Казахстана
среди детей до 12 лет

TEAM SERIES

04.08.2018-11.08.2018
ВХОД СВОБОДНЫЙ

Место проведения:
г. Астана, Национальный теннисный центр, пр. Туран, 4/2,
Тел: +7 (7172) 39 03 87
www.ktf.kz