УМУТ ШАЯХМЕТОВА, ГЛАВА НАРОДНОГО БАНКА КАЗАХСТАНА: «БРЕНД QAZKOM ЕЩЕ СУЩЕСТВУЕТ» » СТР. 5

WWW.KURSIV.KZ
«Курсивъ» №31 (755)

Подписные индексы:
15138 - для юр. лиц
65138 - для физ. лиц

КУРСИВъ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 31 (755), ЧЕТВЕРГ, 9 АВГУСТА 2018 г.

БИЗНЕС/ВЛАСТЬ: НЕФТЯНИКАМ В ПОМОЩЬ 03

ИНВЕСТИЦИИ: ЗОЛОТЫЕ АПЕЛЬСИНЫ 04

ИНВЕСТИЦИИ: НЕКОРРЕКТНАЯ КОРРЕКЦИЯ 04

ТЕНДЕНЦИИ: МЕНЬШЕ БАНКОВ – КРЕПЧЕ СИСТЕМА? 06

* Бриф-новости

Рынок ГСМ Казахстана: то пусто, то густо

В середине августа Казахстан введет временный запрет на экспортные поставки российского бензина железнодорожным транспортом сроком на три месяца. Это связано с переизбытком запасов ГСМ, произведенных на собственных заводах. Однако закрывать бензиновую тропинку из России полностью минэнерго пока не рискует.

>> 2

Прикладная климатология

Министерство по инвестициям и развитию Казахстана разработало Стратегию развития акционерного общества «Национальная компания KAZAKH INVEST на 2018–2027 годы. Несмотря на то, что в документе четко не обозначены целевые и промежуточные маркеры, разработчики подготовили неплохой план по привлечению и поддержке как иностранных инвесторов, так и местного несырьевого бизнеса.

>> 3

Большая игра KazMinerals

Что заставило крупнейшего производителя меди в Казахстане заинтересоваться месторождением, открытым в Советском Союзе в 1972 году, но не освоенным по экономическим причинам, и заключить сделку, на которую очень долго не мог решиться гораздо более крупный «Норникель»?

>> 7

Пертурбации акций

Акции «Казахтелекома» и Kcell могут вырасти в случае успешного завершения сделки по покупке национальным оператором акций Kcell. Об этом говорят аналитики, основываясь на динамике цен на акции компаний с начала года, в том числе и на фоне сообщений о приобретении крупнейшей телекоммуникационной компанией сотового оператора.

>> 8

Минсоцтруда: фрилансер платит дважды

Министерство, призванное обеспечить социальную защиту населения, приняло пенсионные поправки, в очередной раз взбудоражившие общество. Только затих скандал с выплатой «десятины» с любых доходов, как выяснилось, что фрилансеры в Казахстане рискуют быть обложенными подоходным налогом дважды.

>> 8

А «дело» найдется

Карагандинские предприниматели необоснованно привлекаются к уголовной ответственности и подвергаются неправомерным действиям сотрудников правоохранительных органов. С таким заявлением выступил региональный совет по защите прав предпринимателей и противодействию коррупции.

>> 10

Дважды ремонт

В 2017 году в Жезказгане был проведен средний ремонт сразу шести улиц города. В нынешнем году к этим дорогам пришлось вернуться – к качеству ремонта возникли претензии.

>> 11

Вечная мерзлота для казахстанского инвестора

Приобретение актива Романа Абрамовича на Чукотке обрушило акции Kaz Minerals

2 августа группа KazMinerals сообщила о том, что ею заключено соглашение о приобретении медного проекта Баимское в Чукотском автономном округе Российской Федерации. В тот же день котировки акций компании на Лондонской фондовой бирже упали на 30%. Позиции не выправил и экстренный анонс о полугодовом отчете, который, наверняка, должен содержать позитивную информацию. Приобретение, действительно, спорное. Предложения владельца «Челси» купить медно-порфирное месторождение отфутболивали уже несколько компаний. При этом самому Абрамовичу Баимское досталось примерно в 20 раз дешевле.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

Несмотря на огромное количество факторов, от которых зависит успех предприятия, в самом Чукотском АО возлагают большие надежды на KazMinerals, как на будущий локомотив местной экономики. Фото: пресс-служба Kaz Minerals

Несмотря на позитивный сдвиг в процессе реализации этого крупного актива, котировки не вернулись к прежним позициям. Аналитики фондового рынка с осторожностью смотрят на данную новость. Так, на сайте инвестбанка Halyk Finance опубликован аналитический материал, где инвесторам рекомендуется пересмотреть позиции, хотя пятью днями ранее предлагалось держать акции меднорудной компании: «Принимая во внимание долгосрочные ожидание по возникновению значительного дефицита на рынке меди, компания может стать одной из наиболее привлекательных инвестиций в секторе. Между тем, несмотря на опыт KazMinerals в реализации новых проектов, Баимское включает ряд операционных рисков, связанных с налаживанием необходимой инфраструктуры и запуском, которые должны учитываться в текущей стоимости компании».

В свою очередь аналитики BCC Invest комментируют: «Инвесторов насторожили большие планируемые капитальные затраты на разработку данного месторождения (около $5,5 млрд), связанные с его удаленностью от транспортных узлов и отсутствием инфраструктуры. В ходе онлайн-конференции, посвященной этой сделке, Олег Новачук, председатель СД, отметил, что KazMinerals имеет большой опыт по освоению и разработке аналогичных месторождений (Актогай, Бозшаколь)».

Зато для инвесторов резко стал привлекателен «Норникель», который тоже мог приобрести Баимское. Аналитики российской инвестгруппы «Атон» сообщили: «Для «Норникеля» с точки зрения перспектив выплаты дивидендов, на наш взгляд, решение о разработке Баимского, контролируемого одним из его акционеров, воспринималось рынком как риск».

Отметим, что еще пару месяцев назад аналитики сомневались в заинтересованности в сделке у KazMinerals: приобретая новый проект и затрачивая капитальные расходы на него, компания пойдет в противоречие своей стратегии по снижению задолженности.

Но есть один момент…

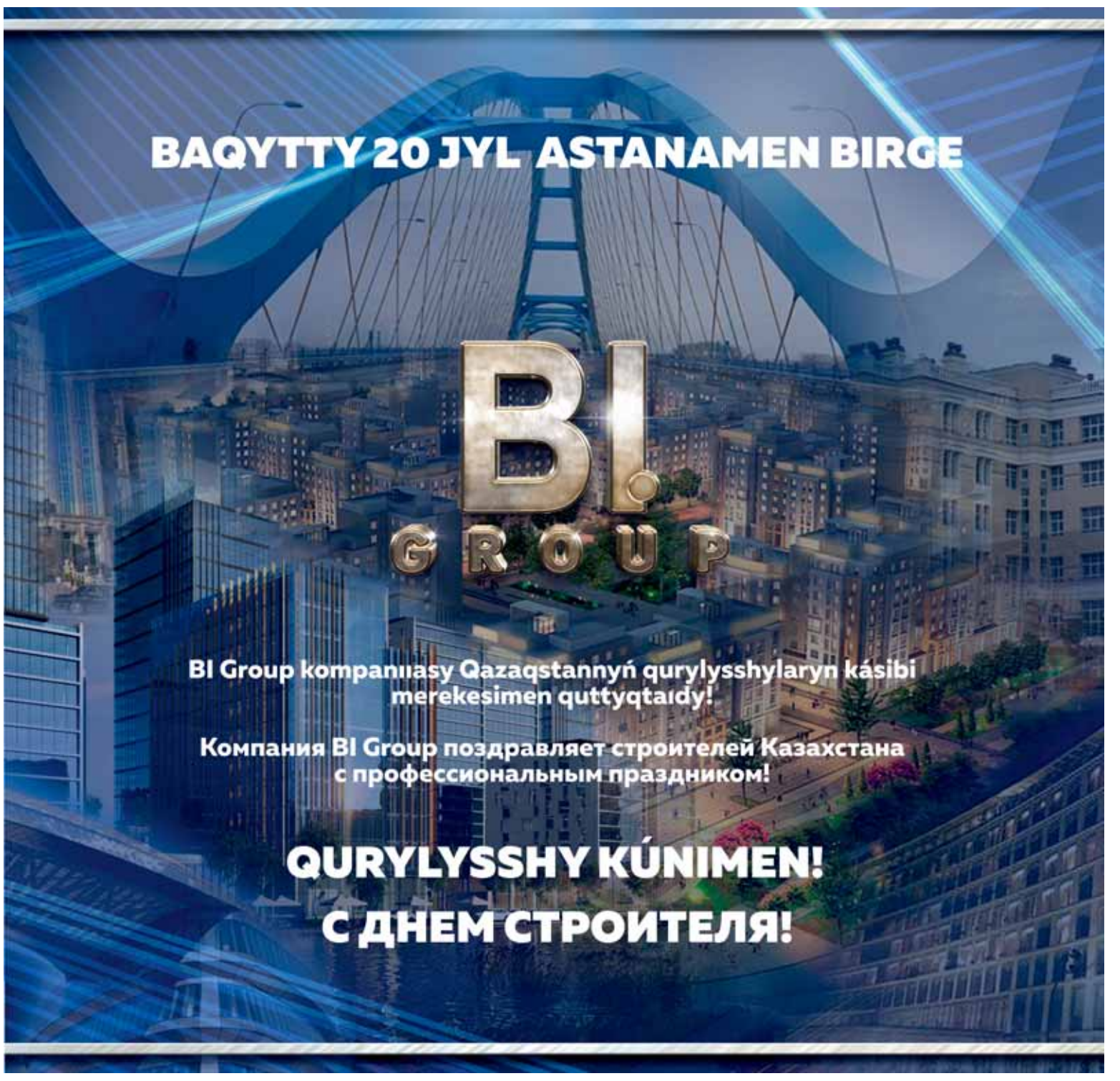
Для понимания, что за лакомый кусок достался казахстанской горно-рудной компании, нужно вспомнить географию и немного погрузиться в историю.

Прежде всего беспрецедентным за последние годы можно назвать приход в российскую экономику крупного казахстанского инвестора, который ранее не был задействован в проектах на территории РФ. Баимское во многих публикациях называют проектом роста и стратегическим объектом для страны. Так, буквально за день до анонса сделки президент РФ **Владимир Путин** встречался с губернатором Чукотки **Романом Копиным**, который заявил, что этот проект имеет стратегическое значение и для Дальнего Востока, и для Арктической зоны России. Более того, по оценке властей Чукотки, Баимка может войти в пятерку крупнейших месторождений мира.

Издание «Коммерсантъ» в связи с этим пишет: «Поскольку Баимская относится к участкам недр федерального значения (свыше 500 тыс. тонн меди и 50 тонн золота), а KazMinerals – иностранный инвестор, то закрытие сделки требует одобрения правительственной комиссии по иностранным инвестициям. Стороны планируют получить его в первом квартале 2019 года и закрыть сделку по 75% в первой половине года».

Баимская медно-порфировая площадь с входящим в нее месторождением Песчанка находится в Билибинском районе Чукотского автономного округа, в бассейне среднего течения реки Большой Анюй.

7 >>



В окопы агросектора

Умирзак Шукеев призвал акимов стать боевыми единицами сельхозотрасли

В Туркестане заместитель премьер-министра РК – министр сельского хозяйства Умирзак Шукеев провел региональный семинар-совещание для акимов разных уровней, руководителей сельхозотделов акиматов, председателей кооперативов, товаропроизводителей. На совещании обсуждались проблемные вопросы и нынешнее состояние АПК региона и страны. Министр подверг работу акимов резкой критике.

Лаура КОПЖАСАРОВА, Шымкент

Сдвинуть и сделать что-либо в сельском хозяйстве на местах невозможно без активной работы и содействия акимов районов и сельских округов.
Фото: Самат МЫРЗАЛИЕВ

«Вы – боевые единицы сельхозотрасли, проводники государственной сельхозполитики, от вас зависит состояние развития сельского хозяйства в районах и селах. Если вы не будете активны, современны, технологичны, не будете помогать реализации перспективных проектов, то ничего у нас в сельском хозяйстве не получится. Сдвинуть и сделать что-либо в сельском хозяйстве на местах невозможно без активной работы и содействия акимов районов, сельских округов», – заявил на совещании Умирзак Шукеев. Критика в адрес акимов из уст министра звучала неоднократно. Так, руководителям районов области устроили публичный разбор полетов после того, как председатель Комитета по водным ресурсам МСХ **Ислам Абишев** сообщил: на баланс РГП «Казводхоз» в Туркестанской области передана всего десятая часть требующих восстановления неиспользуемых орошаемых земель. Общая их площадь в области – 69 752 га, из них сдана документация только на 7053 га. Между тем работы по реанимации разрушенной поливной системы могут начаться только после прохождения этой процедуры: объекты должны быть переданы из коммунальной в республиканскую собственность и перейти на баланс «Казводхоза».

Совокупная стоимость восстановительных работ на 69 752 га определена в 40,2 млрд тенге, а общая сумма инвестиций на орошаемые земли, выделяемая Туркестанской области на 2018-2021 годы из МФО и республиканского бюджета, составляет больше половины от общереспубликанской – 175,7 млрд тенге из порядка 300 млрд тенге. Как констатировал Абишев, с финансированием проблем нет, деньги выделяются, проблема в том, что районы не спешат их получить.

Акимы и представители акиматов районов в оправдание ссылались на долгие судебные тяжбы с владельцами участков, задержку документов в различных органах и другие сложности с их своевременным оформлением, заверяя при этом, что на данный момент все готово. Однако глава Туркестанской области **Жансеит Туймебаев** ответил, что слышит такие отговорки не в первый раз и призвал акимов не уподобляться «нерадивым школьникам». Подчеркнув, что это их функциональные обязанности, глава региона установил последний срок на завершение всей необходимой работы – один месяц. И предупредил: «Сами знаете, чем грозит невыполнение поручения!».

Выразивший недоумение ситуацией (в регион готовы поступить свыше 170 млрд тенге инвестиций, но акимы не удосуживаются оформить необходимые документы) Шукеев отметил, что из-за такой нерасторопности область «проигрывает» по сравнению с другими регионами. Между тем, как он подчеркнул, увеличение и введение в оборот орошаемых земель в стране имеет очевидную эффективность: занимая всего 7% от общей площади посевов в 21,9 млн га, они дают более 40% стоимости продукции растениеводства. В рамках актуализированной госпрограммы развития АПК РК на 2017–2021 годы предусматривается доведение общей площади орошаемых земель в Казахстане до 2 млн га. По Туркестанской области за этот период планируется ввести в эксплуатацию порядка 36 тыс. га новых орошаемых земель, к 2025 году площадь всех орошаемых земель в области предполагается довести до 636 тыс. га.

Ни земли, ни воды

На необходимость акимам активизироваться вице-премьер указал также после обращения из зала фермера, посетовавшего на отсутствие земли и вынужденность работать на субарендованных участках, что сопряженно с большими тратами. Как отметил министр, согласно внесенным изменениям в земельный кодекс, при выявлении фактов неэффективного использования земель создаваемые при местных акиматах комиссии правомочны изымать их и выставлять на открытый аукцион. «Мы за это дело взялись, но практическая реализация механизма полностью зависит от активности акимов, – подчеркнул Шукеев. – Это они должны создавать комиссии, организовывать работу по мониторингу земель, изымать их и т. д. Они знают положение дел в своих районах и должны вплотную заняться латифундистами, которые живут за счет субаренды, кстати, незаконной».

Много вопросов из зала касалось также еще одной актуальной для юга проблемы – нехватки поливной воды. Как было заявлено, дехкане Сарыагашского и Казыгуртского районов области рискуют потерять урожай высаженных на 30 тыс. га овощей и фруктов из-за предстоящего сокращения подачи воды из узбекистанского канала. Серьезность таких опасений подтвердил руководитель областного управления сельского хозяйства **Серик Турбеков**. «По трансграничному каналу «Достык» вопреки договоренностям при потребности около 110 кубов в секунду поступает всего 90 кубов. На сегодня в Мактааральском районе из 86 тыс. га посевов хлопка было полито около 40 тыс. га, остались неполитыми 46 тыс. га. Обычно полив заканчивается к 20–25 августа, если с ним сейчас протянем, то продлится вегетация и хлопок придется собирать в декабре», – сказал он.

Производство мяса – в приоритете

Как отметил Шукеев, орошаемое земледелие – одно из четырех ключевых направлений развития современного АПК страны. Кроме того к ним относятся мясное и молочное животноводство, птицеводство, причем первостепенную значимость имеет развитие мясной индустрии. Согласно анализу МСХ, именно в этой сфере Казахстан имеет самый высокий экспортный потенциал.

Презентовавший долгосрочную инвестиционную отраслевую программу развития мясного животноводства на 2018–2027 годы директор областного департамента производства и переработки животноводческой продукции МСХ **Еркебулан Ахметов** уверен: говядина и ягнятина – продукция, обеспечивающая нашей стране конкурентное преимущество. В качестве главных факторов успеха отрасли он назвал большие площади натуральных пастбищных угодий, обводнение пастбищ, орошение сельхозкультур, рабочую силу и кочевое прошлое.

Как рассказал Ахметов, программа нацелена на формирование нового класса фермеров-животноводов. В итоге ее реализации количество семейных ферм в Казахстане вырастет с нынешних 20 до 100 тыс., численность КРС увеличится с 7 млн до 15 млн голов, овец – с 18 до 30 млн голов, производство говядины и баранины вырастет с 600 тыс. до 1,1 млн тонн продукции в год.

В рамках региональных отраслевых программ в Туркестанской области вокруг откормочных площадок за 10 лет планируется создать более 3 тыс. семейных ферм с общим поголовьем более 150 тыс. маточного КРС, поголовье овец будет увеличено на 300 тыс. голов. На сегодня, по данным облуправления сельского хозяйства, в Туркестанской области функционируют 54 откормочные площадки совокупной мощностью 33,3 тыс. скотомест, они загружены на треть.

Как мясное, так и молочное животноводство предполагается развивать на основе якорной кооперации. В частности одним из мясных «якорей» в Туркестанской области определено ТОО «Кайыпата», имеющее откормплощадку на 3 тыс. голов скота. Выступивший на совещании директор компании **Сырым Ертаев** сообщил, что строит еще один откормочный комплекс в Сайрамском районе на 10 тыс. голов, а также расширяет мясокомбинат с нынешнего объема убоя в 100 до 300 голов КРС в день. Для их загрузки на полную мощность вокруг будут образовываться хозяйства, поставляющие бычков.

Другим наука

С начала года предприятие экспортировало порядка 1,5 тыс. тонн говядины в Узбекистан и 300 тонн баранины в Иран. Глава МСХ акцентировал внимание на этих цифрах, напомнив, что в прошлом году экспорт мяса от всего Казахстана составил 5 тыс. тонн. В 2018 году его планируется довести до 15 тыс. тонн. В связи с чем Умирзак Шукеев призвал равняться на «Кайып-ата» и переходить с традиционного экспорта муки и зерна на экспорт мяса.

Показательным министр также посчитал пример садоводческого предприятия ТОО «AgroFood Kazakhstan», выращивающего в Сарыагашском районе на площади в 200 га яблоки и косточковые. Использование интенсивного садоводства и других современных систем и технологий, по словам руководителя компании **Акмаля Кадырбекова**, позволит на четвертый год после закладки сада довести урожайность яблок до 4,5–5 тыс. тонн и получать с каждого га по $30–40 тыс. прибыли (инвестиционный взнос в проект оставил около 3 млрд тенге. – **«Къ»**), в то время как с 1 га посевов хлопка она в пределах $2–2,5 тыс.

Главный аграрий страны призвал сельхозпроизводителей оценить разницу и присмотреться к возможностям интенсивного садоводства. В целом, как он считает, сельские предприниматели должны перестраиваться, ориентироваться на экономически более выгодные направления, внедрять современные технологии и менеджмент и т. д.

Новых подходов в развитии отрасли требует выполнение амбициозной задачи, поставленной перед АПК Казахстана, – в течение ближайших пяти лет увеличить в 2,5 раза производительность труда в сельском хозяйстве и объем экспорта переработанной продукции. С их учетом и была откорректирована действующая госпрограмма развития АПК РК на 2017–2021 годы, подчеркнул вице-премьер.

Рынок ГСМ Казахстана: то пусто, то густо

В середине августа Казахстан введет временный запрет на экспортные поставки российского бензина железнодорожным транспортом сроком на три месяца. Об этом во вторник сообщил вице-министр энергетики Болат Акчулаков. Это связано с переизбытком запасов ГСМ, произведенных на собственных заводах. Однако закрывать бензиновую тропинку из России полностью минэнерго пока не рискует: по прогнозам экспертов, через три-четыре года модернизированные казахстанские НПЗ опять перестанут самостоятельно справляться с потребностями внутреннего рынка.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Начиная с 2015 года, когда было заключено соглашение с Российской Федерацией об объемах беспошлинных поставок ГСМ в Казахстан, ежегодные импортные поставки бензина переваливали за миллион тонн. Такая зависимость остро сказалась осенью прошлого года, когда из-за разницы в ценах импорт российского бензина резко сократился, и на заправках образовался дефицит АИ-92, самого ходового вида высокооктанового топлива в Казахстане. Ситуация усугубилась несвоевременным ремонтом мощностей Павлодарского завода. Последовали оргвыводы – со своих постов были сняты вице-министр энергетики **Асет Магауов** и заместитель председателя правления национальной компании «КазМунайГаз» **Данияр Берлибаев**.

При этом президент Казахстана **Нурсултан Назарбаев**, комментируя тогда ситуацию с дефицитом «девяносто второго», назвал действия минэнерго «головотяпством», поскольку фактически одновременно на ремонт встали сразу два завода, а цены на бензин в России взлетели вверх – и реализовывать российские партии бензина в Казахстане было просто нерентабельно. Спустя год в стране складывается противоположная ситуация: профицит бензина привел к тому, что минэнерго инициировало запрет на экспорт его из России железнодорожным транспортом, поскольку дополнительные поставки АИ-92 из соседней страны могут вызвать проблемы со сбытом у отечественных производителей и привести к сбою циклов внутреннего производства.

«У нас сегодня в стране после завершения модернизации основных заводов наблюдается переизбыток бензина, в основном АИ-92, – сказал 7 августа Акчулаков на брифинге. – Да и по цене видно (наличие избытков топлива. – **«Къ»**): цена не растет, даже становится ниже прошлогоднего декабрьского уровня», – добавил он.

По данным рейтинга Международного агентства Global Petroleum Prices, средняя стоимость литра АИ-92 в Казахстане по состоянию на 30 июля этого года составляла 155,8 тенге против 157–158 тенге за литр в декабре 2017 года. Так что определенные, приятные для потребителя, признаки «затоварки» действительно имеются. Другое дело, что масштабы этого профицита кажутся не такими уж и катастрофическими с точки зрения угрозы внутреннему производству: по данным министерства энергетики, по состоянию на 6 августа запасы бензина АИ-92 составляют 347,9 тыс. тонн, в том числе 299,7 тыс. тонн на нефтебазах республики.

Перед министерством энергетики стоит проблема – куда девать производимый в стране бензин. Фото: пресс-служба СЦК

По оценке экспертов, это примерно 30-дневный запас с точки зрения внутреннего потребления. При этом в настоящее время на 15 суток приостановил свою работу Павлодарский завод, то есть в первой половине августа он восполнять этот запас не будет – и тем не менее, Казахстан все же вводит запрет на экспорт российского бензина.

«Приказ (о введении запрета. – **«Къ»**) сейчас находится на согласовании в регистрации в министерстве юстиции, я ожидаю, что он выйдет ближе к 10 августа, спустя 10 дней после выхода он вступит в силу», – сказал вице-министр.

Отметим, что речь идет о запрете поставок именно железнодорожным транспортом – именно по железной дороге производятся самые значительные по объемам поставки ГСМ, то есть завоз в приграничные с Россией области Казахстана российского бензина в автоцистернах никто не запрещает. Одновременно в министерстве энергетики Казахстана подчеркивают, что нынешний запрет не означает, что Астана отказывается от возможности в последующем восполнять возможный дефицит ГСМ за счет российских поставок.

«Имея примерный объем дефицита в 10%, все-таки сохранять уровень импорта нам нужно до того момента, пока мы не перейдем на полный цикл, – пояснил представитель минэнерго. – В этом году нам, наверное, придется сохранить определенный объем импорта, чтобы иметь запас. Если резко увеличится потребление, мы должны иметь коридор, откуда срочно можно будет завезти топливо», – добавил он.

Для российских производителей введение запрета на ввоз в Казахстан бензина новостью не стало, поскольку такой механизм предусмотрен двусторонним соглашением между Казахстаном и Россией в рамках Евразийского экономического союза и при принятии этого решения нынешним летом обсуждался с российскими властями. Более того, российские власти как раз этот трехмесячный запрет, по его мнению, восприняли позитивно.

«Российских коллег предупредили, и они не против, и не расценивают это, как ограничение. Наоборот, они счастливы, что смогут эти объемы нефтепродуктов продать на третьи рынки, взимая пошлину, что еще выгоднее», – прокомментировал Акчулаков реакцию российских властей.

Отметим, что сохранить налаженные бензиновые потоки из России необходимо еще и потому, что нынешние возможности трех модернизированных НПЗ, повысивших мощность переработки сырья с 13,8 до 16,5 млн тонн, позволят полностью (или почти полностью) обеспечивать внутренние потребности в течение 3–4 лет, а затем вновь встанет вопрос о необходимости временного экспорта – хотя бы на время строительства четвертого крупного нефтеперерабатывающего завода.

Впрочем, сейчас перед министерством энергетики стоит другая проблема – куда девать производимый в стране бензин. Поскольку, по оценке министра энергетики Казахстана **Каната Бозумбаева**, при нынешних уровнях загрузки НПЗ к октябрю уровень запасов повысится с месячного объема потребления в 340 с лишним тыс. тонн до двухмесячного объема – свыше 640 тыс. тонн. А это уже грозит остановкой внутреннего производства: выход в минэнерго видят в экспорте излишков в соседние страны.

Планы по экспорту у Казахстана имеются значительные: в июне этого года заместитель председателя правления по транспортировке, переработке и маркетингу нефти АО НК «КазМунайГаз» **Данияр Тиесов** заявлял, что к концу 2018 года Казахстан может суммарно экспортировать 300–400 тыс. тонн бензина, а в 2019 году, если объемы загрузки заводов будут соответствовать заявленным планам, экспорт составит 1–1,2 млн тонн бензина. Но здесь проблема состоит в том, что Астане нужно не только заключить межправительственные соглашения по налаживанию экспорта с потенциальными потребителями своего ГСМ (Кыргызстаном, Узбекистаном и Таджикистаном), но и согласовать экспортный вопрос с Россией.

Дело в том, что беспошлинные поставки российского бензина в Казахстан предусматривают запрет на экспорт нефтепродуктов самим Казахстаном, поскольку российские партнеры опасаются реэкспорта своей продукции. И как теперь будет налаживаться этот торговый баланс в ситуации, когда казахстанский рынок является то дефицитным, то профицитным, предположить достаточно сложно. Ведь, как уже говорилось выше, через время мы снова можем вернуться к импорту бензина из России, и тогда россияне вновь могут поставить вопрос о возможности реэкспорта получаемого Казахстаном беспошлинного бензина в третьи страны. А эти самые третьи страны наверняка хотели бы наладить поставки бензина на длительный период, а не на два-три года избытка его в Казахстане.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК
КУРСИВЪ
Газета издается с июля 2002 г.
Собственник: ТОО «Alteco Partners»
Адрес редакции: 050059, РК, г. Алматы, пр. Аль-Фараби, 7, б/ц «Нурлы-Тау», блок 5А, оф. 119
Тел./факс: +7 (727) 346-84-41.
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор: Марат КАИРБЕКОВ, m.kairbekov@kursiv.kz
Главный редактор: Динара ШУМАЕВА, d.shumayeva@kursiv.kz
Зам. главного редактора: Игорь КЛЕВЦОВ, i.klevtsov@kursiv.kz
Мадия ТОРЕБАЕВА, m.torebaeva@kursiv.kz

Аналитический отдел Kursiv Research: Айгуль ИБРАЕВА
Технический редактор: Олеся ТРИТЕНКО
Фотограф: Олег СПИВАК, Аскар АХМЕТУЛЛИН, Офелия ЖАКАЕВА
Дизайнер: Александр ИГИЗБАЕВ

Корректорское бюро: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО, Елена ГРИБАНОВСКАЯ, Елена ШУМСКИХ
Представительство в Астане: г. Астана, пр. Кунаева, дом 12/1, ВП-80, оф. 203, 2 этаж, БЦ «На Водно-зеленом бульваре».

Зам. главного редактора в Астане: Дмитрий ПОКИДАЕВ, Тел. +7 (7172) 28-00-42, astana@kursiv.kz
Руководитель представительства в Астане: Азамат СЕРИКБАЕВ, Тел. +7 701 588 91 97, a.serikbaev@kursiv.kz

Коммерческий директор: Аина ТЕМЕРЖАНОВА, Тел. +7 707 333 14 11, a.temerzhanova@kursiv.kz
Руководитель службы по рекламе и PR: Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ, Тел. +7 707 950 88 88, s.agabek-zade@kursiv.kz

По вопросам размещения рекламы обращаться г. Астана: +7 (7172) 28-00-42, г. Алматы: +7 (727) 346-84-41
Служба распространения: Рамазан БАЙРАМОВ, r.bairamov@kursiv.kz

Подписные индексы: для юридических лиц – 15138, для физических лиц – 65138
Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и информации Республики Казахстан.
Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г, выдано 15 января 2013 г.
Отпечатано в типографии РПИК «Дәуір». РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, 17
Тираж 12 500 экз.

Арман Евниев: В Казахстане возможен урожай на уровне прошлого года

Первый вице-министр сельского хозяйства Казахстана Арман Евниев в интервью «Къ» заявил, что урожай зерновых в этом году будет вполне сопоставим с прошлогодним. Хотя отечественные эксперты и ряд международных агентств ранее предрекали резкое падение объемов зерновых нынешнего урожая.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Экспортные перспективы у зернопроизводителей Казахстана высокие, если получится убрать урожай без особых потерь.

Фото: Shutterstock.com/ Vasca

Напомним, что в прошлом году в стране было собрано более 21 млн тонн в бункерном весе, при этом валовой сбор прогнозировался на уровне 19,2 млн тонн. Объем в 18 млн тонн для Казахстана, конечно, не рекорд: в 2016 году валовой сбор зерна в стране превысил 23 млн тонн, а в 2009 году в бункерном весе было собрано более 22 млн тонн. Но на фоне тех прогнозов, которые давались в начале года и в середине 2018-го, прогноз Минсельхоза является весьма оптимистичным.

«У нас прогноз достаточно благоприятный, на уровне прошлого года, – сказал г-н Евниев в интервью **«Къ»**. – Мы данные космического мониторинга сличаем с данными зарубежных структур, с данными наших местных исполнительных органов, разные источники сравниваем и видим, что более 18 млн тонн мы должны собрать», – добавил он. Зима-2017/18 выдалась малоснежной, что сказалось на запасах влаги в почве, а в летний период, по некоторым прогнозам, ожидалась засуха. К тому же в связи с диверсификацией в республике вновь снизилась площадь посевов зерновых: пшеница в этом году, согласно данным Министерства сельского хозяйства, заняла 11,4 млн гектаров, что по сравнению с прошлой посевной меньше на 544 тыс. гектаров.

Совокупность этих факторов и вызвала негативные прогнозы по сокращению объемов нынешнего урожая. Так, глава Зернового союза Казахстана **Нурлан Оспанов** в конце зимы говорил о 13–14,5 млн тонн зерновых. Солидарны с ним были и эксперты Глобальной сельскохозяйственной информационной сети (GAIN), которые 20 апреля этого года предрекли Казахстану объем производства пшеницы на уровне 14 млн тонн. И только Международный совет по зерну (IGC) в марте назвал примерно сопоставимые с нынешней оценкой МСХ данные, спрогнозировав урожай на уровне 17,8 млн тонн.

Засуха ушла в Россию

То, чего опасались казахстанские аграрии, в итоге случилось в соседней России: холода в Сибири и засуха на юге привели к снижению прогнозов урожая в этой стране. Если в прошлом году россияне собрали порядка 136 млн тонн, то в текущем году они прогнозируют сбор на уровне не более 100 млн тонн. И это обстоятельство, по мнению первого вице-министра сельского хозяйства Казахстана, также на руку казахстанским аграриям, поскольку увеличивает их экспортные возможности.

«Мы видим, что в России неурожай, и у нас хороший экспортный потенциал. Мы прогнозируем экспорт на уровне порядка 8 млн тонн», – говорит г-н Евниев.

Напомним, что в прошлом году экспортный потенциал зерновых страны оценивался примерно на том же уровне – 8 млн тонн, однако в итоге составил, по данным Международного совета по зерну 9,5 млн тонн зерна, в том числе 8,3 млн тонн пшеницы. В этом году, по мнению Армана Евниева, экспорт может вырасти, тем более что Казахстану есть куда продавать свое зерно: резкое снижение урожая в России приведет на казахстанский рынок традиционных покупателей российской пшеницы и откроет дорогу на те рынки, которые заполнялись российскими трейдерами.

«Для нас, скажем так, открываются новые старые рынки: мы работаем по Ирану, там есть нормативного характера документы, которые надо просто до конца довести и согласовать поставки на этот рынок, – говорит г-н Евниев. – В силу ситуации в России мы надеемся выйти на Азербайджан и в Грузию. Более того, только «Продкорпорация» уже поставила в Азербайджан 42 тыс. тонн, цена проходная, на рыночных условиях это можно делать, хотя в прошлом году мы этого не могли еще, цена была непроходная, у нас выше была. Вот поток пошел уже, есть возможность открыть Турцию – туда не было больших объемов, но сейчас работают наши трейдеры над этим», – добавил он. Помимо этого, по его словам, Министерство сельского хозяйства рассчитывает увеличить поставки в Китай.

Вырастить мало – важно убрать

Перспективы отечественного производителя в МСХ видят следующим образом: рынки открываются, цена растет, урожай неплохой, у соседей неурожай. Вывод: заработать на зерновых можно больше. Правда, для этого зерно надо еще убрать и сохранить.

«Да, другой вопрос, что теперь надо просить у Всевышнего, чтобы была хорошая погода, чтобы качественно и вовремя убрать урожай, но даже если будет какая-то дождливая погода, то опять же с Министерством энергетики и с нефтяниками есть договоренность, что они выделят дополнительный объем на элеваторы, чтобы сушить это зерно. То есть абсолютно все условия созданы, они достаточно конструктивные», – подчеркивает Арман Евниев.

Вопрос сохранности собранного зерна весьма актуален для Казахстана в свете прошлогодней ситуации, когда на внутренний рынок хлынул поток российского зерна из-за его избыточности у соседей, по той же причине возникли проблемы с зерновозами, а «Продокорпорация» срезала сначала закупочную цену, а затем и объемы закупа. Все это привело к тому, что Союз фермеров Казахстана вышел на правительство с вопросом, куда девать выращенный урожай. А правительство в ответ выделило из резервов средства на дополнительный закуп 2 млн тонн.

В этом году Союз фермеров Казахстана вновь выходит на правительство с очередной инициативой, направленной на поддержку отечественного производителя: в понедельник, 6 августа, СФК разослал пресс-релиз, в котором говорится о намерении обратиться к президенту Казахстана **Нурсултану Назарбаеву** с просьбой принять «волевое решение» о ежегодном выделении 1 млн тонн удешевленного дизельного топлива для нужд АПК.

Напомним, что сейчас на проведение посевной и уборочной страды ежегодно выделяется 370 тыс. тонн дизельного топлива, которое достается крестьянам по цене на 10–15% меньшей, чем на пистолете АЗС. По мнению Армана Евниева, троекратное увеличение объемов удешевленной солярки неосуществимо по ряду причин, одна из них – опасность перетекания этого удешевленного топлива в соседние страны, в которых стоимость топлива выше, прежде всего в ту же Россию.

«Они (Союз фермеров Казахстана. – **«Къ»**) к нам обращались с этой идеей, мы в этом году впервые взяли их на все переговоры, которые были на площадке Минэнерго с ресурсодержателями, – утверждает представитель руководства МСХ. – Тогда эти идеи тоже звучали – дайте нам побольше объемы. У нефтяников аргумент на это следующий: у нас есть сигналы, что это топливо перетекает в Россию. На самом деле логика в этом есть – на сегодня стоимость дизтоплива в России 224 тенге в пересчете за литр, у нас еще 187–190 на пистолете. И эта разница в 30 с лишним тенге за литр даже на рынке, притом что границ, по сути, экономических нет, приведет к тому, что машины вереницей начнут это топливо вывозить. Причем не только бензовозами – может зайти тяжелый грузовик с дополнительными баками, заправится – и уйдет. А в условиях повышенного спроса в уборочную страду такой уход топлива может быть критичным, и все это в условиях растущего спроса на нефть приводит к убыткам ресурсодержателей», – добавляет он.

Дизель по осени считаем

По его словам, фермеры исключают перепродажу льготного топлива, аргументируя это тем, что при необходимости обработки определенной площади земли нужно определенное количество топлива и его расход довольно просто проконтролировать. Но при этом не отрицают наличие человеческого фактора – наемные механизаторы вполне могут слить дешевую солярку и продать на сторону.

«За каждой машиной же не уследишь: сегодня, к сожалению, на каждом тракторе нет датчика расхода топлива, а когда разница в ценах на нашем и на российском рынках больше 15%, уже шайтаны в головах начинают бродить. Еще когда тебя начинает подговаривать, сулить деньги, то это происходит, это жизнь», – заметил Арман Евниев.

В этой связи решение по выделению 370 тыс. тонн по фиксированной цене, которая ниже рыночной на 10–15%, он считает вполне компромиссным и разумным. При этом в августе вслед за рыночной ценой выросла и цена фиксированная: в июле при средней стоимости ДТ на рынке в 177 тенге за литр она составляла 163 тенге, в августе при рыночной стоимости 187 тенге за литр удешевленное топливо обходится сельхозтоваропроизводителям в 164 тенге. Более того, уже в сентябре цена удешевленного дизтоплива вновь отыграет на тенге вниз.

«У нас была поздняя весна, поздние посевы, поэтому основная масса спроса на дизель придется на сентябрь и октябрь, и есть твердая договоренность с нефтяниками, что в сентябре и в октябре будет снижение по сравнению с сегодняшней планкой. Это не потому, что сегодня кто-то обратился, Союз фермеров знает, руководство, по крайней мере, знает, что этот шаг на снижение являлся четко запланированным. Мы договорились, что 164 тенге – это будет пик, в сентябре будет ниже. Я не могу сейчас сказать точно, на сколько, но как минимум мы вернемся на 163 тенге в сентябре и на 162 тенге – в октябре. Посмотрим по ситуации. Может быть, и больше будет снижение, но разница в 10–15% с ценой на пистолете АЗС всегда будет. Больше 10–15% – это риски перетока топлива в соседние государства», – заключил он.

Нефтяникам в помощь

В Министерстве энергетики зафиксировали падение объемов добычи нефти на Карачаганаке. Промышленное производство нефти снизилось из-за повышенного содержания воды в подземных пластах. В ходе совещания с участием премьер-министра Бакытжана Сагинтаева по развитию экономики и реализации проектного управления в ЗКО выяснилось, как казахстанские власти простимулируют интерес инвесторов к новым проектам по добыче нефти и почему нужно срочно решать вопрос повышения доли казахстанского участия в нефтяных проектах.

Алла ЗЛОБИНА

Бакытжан Сагинтаев: «Они там говорят: вот как хорошо, у нас 56% казсодержания. А нас устраивают эти 56%? А мы хотим 96%!»

Фото: Александра КУПРИЕНКО

Выступавшие на совещании министры и их замы не стали углубляться в причины «подземного наводнения» в пластах Карачаганакского месторождения, заметив лишь, что общий индикатор экономического роста по области из-за этого дал крен на 4,9%.

«В I квартале было добыто 3,3 млн тонн нефти, что составило 97% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. Такая же картина наблюдается во всем первом полугодии. В области добыли 6,5 млн тонн нефти. Недостижение плана добычи связано с обводнением пластов», – заявил заместитель министра энергетики **Булат Акчулаков**.

Как сообщил вице-министр, годовой план Карачаганака по добыче (на 2018 год. – **«Къ»**) составляет 12,7 млн тонн нефти. Из них доля Карачаганака – 12 млн тонн, а ТОО «Жаикмунай» (компания разрабатывает Чинаревское нефтегазоконденсатное месторождение. – **«Къ»**) – 7 млн тонн. Сегодня объем добычи этой в компании упал до 82%.

«В 2017 году общий объем добычи нефти в ЗКО составил 13,2 млн тонн. Снижение на Карачаганакском месторождении связано и с тем, что один раз в три года тут проводится плановый ремонт завода. Он выпал на этот год», – уточнил г-н Акчулаков.

К слову, добычей в ЗКО занимаются восемь предприятий, а 90% нефти и газа добывают на Карачаганаке. В работе и девять разведочных контрактов, но их переход на добычу будет осуществлен не раньше 2022 года. Эта информация прозвучала в контексте сообщений о работе правительства РК по привлечению новых инвестиций в разведку. «Инвестиционную привлекательность обеспечат и новые нормы Налогового кодекса. В частности, отмена ряда налоговых выплат недропользователей», – заявил г-н Акчулаков.

Какие еще льготы получат инвесторы:

→ Вводится упрощенное получение права на недропользование.

→ Сокращен проектный документ для заключения контракта.

→ Упразднены правовая и экономическая экспертизы и согласование рабочей программы.

→ Сокращен перечень базовых проектных документов.

→ Сокращены процедуры и сроки рассмотрения документов.

→ Внедрена международная система отчетности по запасам.

В частности, речь шла о господдержке в виде льгот и преференций по НДПИ (налог на добычу полезных ископаемых. – **«Къ»**) для низкорентабельных месторождений и месторождений с залеганием 4 тыс. метров и более. А также об отмене бонусов коммерческого обнаружения, отмене спецплатежей, о переходе к налогу на финансовый результат для месторождений свыше 5 тыс. метров и морских проектов.

На совещании замминистра энергетики также объявил об инициативе ведомства в продлении «полки добычи на Карачаганакском месторождении на стадии проектирования». Срок реализации – 2021 год. Ожидаемый эффект – рост добычи жидких углеводородов до 20 млн тонн за контрактный период. Инвестиции составят $1,6 млрд. В этот период на Карачаганаке будет построен 5-й магистральный трубопровод, который стоит, по информации МЭ, порядка $600 млн.

Свои «пять копеек» в эти планы внесли и местные власти. По инициативе акимата ЗКО ТОО «АВС Мунай» займется глубокой переработкой нефти – построит завод. Проект стоит $420 млн и должен обеспечить переработку 750 тыс. тонн нефти и 200 постоянных рабочих мест. Срок реализации – 2021 год. Начало строительства – 2018 год. Однако информация о начале строительства завода и о подписании лицензионных соглашений в МЭ еще не поступала, отметили на совещании.

Бакытжан Сагинтаев после доклада замминистра энергетики в подробности причин обводнения подземных пластов и вопроса, как надолго это явление затянется, тоже вдаваться не стал. После всех выступлений премьер напомнил: чтобы не зависеть от показателей перерабатывающей и добывающей отраслей экономики, нужно развивать и другие направления. Решить эту проблему отчасти должна подзабытая программа импортозамещения.

«Если большая компания чуть-чуть в сторону уйдет, все показатели падают. Мы зависим от таких компаний, как КПО. В одном году инвестиции бухнули – сразу показатели пошли. На следующий год – спад. Другие отрасли должны развиваться. Когда мы заезжали на Карачаганак, специально на этом вопросе акцентировались. Понятно, что производственные показатели, инвестиции идут, работают и вопрос показателей там решаем. Но почему не так растем там по казсодержанию? Они там говорят: вот как хорошо, у нас 56% казсодержания. А нас устраивают эти 56%? А мы хотим 96%! Министерство экономики, почему не решаете это? Если мы этот вопрос будет дожимать, все предприятия области заживут. А если кто-то продукцию нужную не выпускает, дайте технологии, дайте чертежи – научатся и будут поставлять», – завершил нефтяную тему г-н Сагинтаев.

Прикладная климатология

Министерство по инвестициям и развитию Казахстана разработало Стратегию развития акционерного общества «Национальная компания «KAZAKH INVEST» на 2018–2027 годы. Несмотря на то что в документе четко не обозначены целевые и промежуточные маркеры, разработчики подготовили неплохой план по привлечению и поддержке как иностранных инвесторов, так и местного несырьевого бизнеса.

Вячеслав ЩЕКУНСКИХ

Акционерное общество «Национальная компания «Kazakh Invest» появилось после принятия постановления правительства Республики Казахстан от 1 марта 2017 года № 100 «О переименовании акционерного общества «Национальное агентство по экспорту и инвестициям «Kaznex Invest».

В 2017 году совместно с Всемирным банком разработана и утверждена постановлением правительства Казахстана от 22 августа 2017 года № 498 Программа по привлечению инвестиций «Национальная инвестиционная стратегия». Одним из институциональных механизмов реализации Национальной инвестиционной стратегии по решению правительства РК стала компания АО «Национальная компания «Kazakh Invest».

После перерегистрации Kazakh Invest в 2017 году компания получила статус единого переговорщика с крупными инвесторами от имени правительства Казахстана.

Основная операционная работа компании будет нацелена на привлечение инвестиций именно в приоритетные отрасли, но при этом деятельность Kazakh Invest не будет ограничиваться только указанными отраслями – инвесторам, реализующим проекты в других секторах экономики, также будет оказана поддержка на всех этапах инвестирования.

Разработчики обозначили ряд стратегических направлений. Так, предполагается, что в страну будут привлечены не менее 91 ТНК в перерабатывающий сектор и созданы 28 совместных предприятий с якорными инвесторами в приоритетных секторах экономики. Активное привлечение иностранных инвестиций в проекты ГЧП позволит реализовать 55 проектов на сумму $3,3 млрд.

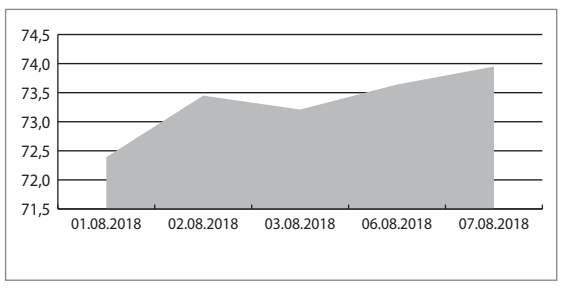
В результате достижения ключевых показателей деятельности по обеспечению инвестиционного климата ожидается, что количество инвесторов, покидающих казахстанский рынок, сократится до нуля к 2021 году и будет поддерживаться на этом уровне. Уровень доверия инвесторов вырастет до 90% к 2024 году и будет поддерживаться на этом уровне.

Деятельность по обеспечению организационного потенциала компании Kazakh Invest должна привести к тому, что к 2020 году все обращения инвесторов будут решаться в пользу инвесторов (в расчет берутся обращения инвесторов, которые не противоречат законодательству Казахстана). Для инвесторов будут готовиться инвестиционные предложения, такие как нишевые проекты, ГЧП и приватизируемые предприятия. Совокупное количество таких предложений достигнет 450 проектов на общую сумму $6,25 млрд. Также с инвесторами будет заключено не менее 30 соглашений по выстраиванию производственно-сбытовых связей с местными компаниями.

Разработчики стратегии констатируют, что степень износа основных средств в течение последних пяти лет по многим видам экономической деятельности составила около 40%, что является одной из причин дефицита финансирования предпринимательской деятельности, необходимого для расширения деятельности и модернизации действующих предприятий, а также для строительства новых объектов. Банковский сектор продолжает устранять последствия финансового кризиса и обесценения национальной валюты в 2014–2015 годах. Также ужесточение требований по залоговому обеспечению, в том числе в связи с введением МСФО 9, заметно ограничило возможности банков по выдаче кредитов. Доля кредитования юридических лиц в экономике страны в 2016 году снизилась до 16%. Вышеуказанное свидетельствует о необходимости привлечения альтернативных источников финансирования предпринимательской деятельности.

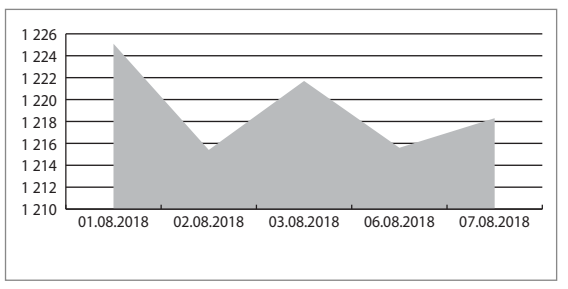
ИНВЕСТИЦИИ

BRENT (01.08 – 07.08)



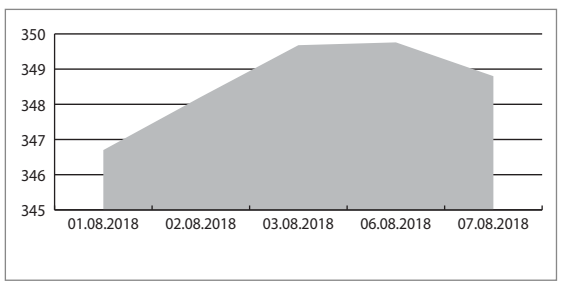
Черное золото активно дорожает на сигналах снижения добычи Саудовской Аравией.

GOLD (01.08 – 07.08)



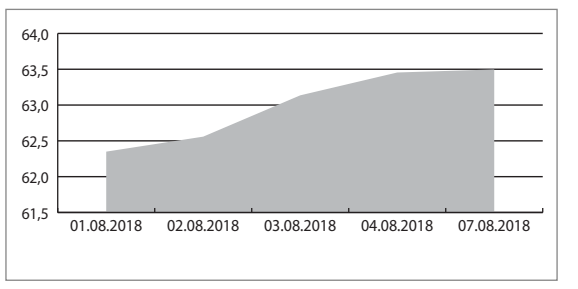
Цены на золото снизились на фоне повышения курса доллара – инвесторы предпочитают валюту США в качестве защитного актива.

USD/KZT (01.08 – 07.08)



Отток портфельных инвестиций на фоне ужесточения монетарной политики ФРС отразился и на тенге.

USD/Rub (01.08 – 07.08)



Санкции против «Русала» и распродажа российских гособлигаций спровоцировали рекордное с 2014 года ослабление рубля.

Валютный обзор

Некорректная коррекция

Иван КАПУСТЯНСКИЙ, ведущий аналитик Forex Optimum

На валютный рынок сильное влияние продолжает оказывать нефть. Рост доллара, практически по всем основным парам, приостановился в ожидании данных статистики из США.

EUR/USD

Валютная пара евро/доллар на прошлой неделе вышла из сужающегося диапазона на фоне благоприятной статистики по рынку труда США. Данные вышли на уровне ожиданий, но в целом подтвердили текущий тренд роста американской экономики и целесообразность текущего курса на умеренное ужесточение кредитно-денежной политики ФРС США. На волне укрепления доллара валютная пара подошла к поддержке 1,1510.

В конце этой недели будет опубликована еще одна порция данных по Штатам – по инфляции. Есть вероятность, что статистика может разочаровать. Накануне был опубликован PCE Deflator, на который ориентируется ФРС США. В июле он снизился до 2,2 против 2,3% месяцем ранее. Однако глобально динамика остается позитивной. Инфляция растет. В случае, если статистика выйдет не в пользу доллара, это может вызвать возврат котировок в середину диапазона 1,1662. Альтернативный сценарий – пробой поддержки 1,5010 и дальнейшее снижение к 1,1360.

USD/JPY

Торговая война между США и Китаем нанесла серьезный удар по Японии, в частности и по паре доллар/иена. На прошлой неделе правительство США заявило о готовности рассмотреть дополнительное повышение пошлин на китайские товары общей стоимостью в $200 млрд, а в пятницу Китай ответил собственными пошлинами на $60 млрд. Народный банк Китая также повысил норму обязательных резервов иностранной валюты с 0 до 20% в попытке сдержать ослабление юаня. Фактически торговая война только начинает развиваться и далека от завершения.

Технически доллар/иена продолжает рост в рамках сужающегося канала. Однако не исключены попытки выхода из него к концу недели. Но при этом для дальнейшего снижения доллара должны быть веские фундаментальные основания. Если их не будет, то пробой поддержки можно интерпретировать как ложный. В целом же цель 112,14 актуальна.

GBP/USD

Фунт все еще находится под давлением, а в пятницу распродажи усилились на фоне слабого отчета по активности в секторе услуг и комментариев главы Банка Англии Карни. Он заявил, что, несмотря на скромные темпы роста, британская экономика может перегреться, если стоимость кредитования будет оставаться на минимумах времен финансового кризиса. При этом глава ЦБ также подчеркнул, что многое в дальнейших решениях регулятора будет зависеть от судьбы торговой сделки в рамках Brexit. В этой связи инвесторы поставили на то, что Банк Англии больше не будет повышать ставки до официального выхода Британии из ЕС в марте следующего года. В свою очередь экономисты сомневаются в уместности последнего повышения ставки, ссылаясь на риски, связанные с процессом выхода, и на угрозу эскалации торгового конфликта между США и Китаем, который может ударить по мировой экономике. Валютная пара фунт/доллар на этой неделе обновила локальный экстремум 1,2956. Таким образом подтвердился нисходящий тренд в рамках канала. Ближайшей целью является отметка 1,2870 – нижняя граница канала.

USD/RUB

Самый негативный сценарий для рубля, скорее всего, в ближайшее время не реализуется. Новые санкции, которые рассматривают в США, не коснутся вторичного государственного долга РФ, то есть как минимум авральных распродаж не будет. Плюс к этому непонятно, будут ли рассматриваться эти санкции в сенате США в ближайшее время, поэтому складывается ощущение, что эти санкции необходимы не для того, чтобы надавить на Россию, а для того, чтобы показать Дональду Трампу отсутствие необходимости налаживания отношений с Москвой. Тем не менее рубль в августе вполне может снизиться, но благодаря доллару и нефти. ФРС США подтвердила текущий курс умеренного ужесточения кредитно-денежной политики, а также дала намек на очередное повышение ставки уже в сентябре. В свою очередь, данные по рынку труда США в пятницу вышли на уровне ожиданий аналитиков, но в целом оказались неплохими и в очередной раз подтвердили целесообразность текущего монетарного курса ФРС США. Таким образом, зеленый свет на укрепление доллара дан.

Нефть пока остается стабильной, но в случае падения может оказать давление на рубль. Причины для этого есть. Страны ОПЕК+ наращивают добычу, США – тоже. В какой-то момент на рынке снова может сформироваться переизбыток предложения. Быстро на него среагировать ОПЕК+ не сможет. Краткосрочно рост валютной пары доллар/рубль продолжится, ближайшая цель – 63,73, далее – 63,83. Рост выше 64,13 пока маловероятен.

USD/KZT

В пятницу тенге остановил падение к доллару, а в начале текущей недели наблюдается уже коррекция. Поддержку тенге оказала нефть. В частности, Brent растет вторую торговую сессию подряд. Цены на нефть повышаются на фоне сообщений о восстановлении санкций в отношении Ирана, который является пятым по величине производителем нефти в мире, со стороны США. Плюс к этому слабину дал и сам американский доллар. В ожидании статистики, вероятно, он не будет расти значительно, но может скорректироваться. Далее статистика по инфляции расставит точки над «i». Пара доллар/тенге до конца недели, вероятно, продолжит консолидироваться в районе узкого диапазона 351–348. Далее динамика в значительной мере будет зависеть от статистики США. Глобально же рост валютной пары вполне может продолжиться с ориентиром на 365.

Обзор сырьевого рынка

Золотые апельсины

Андронис САНКИС, аналитик сырьевых рынков ИК MaxFJD

Президент США Дональд Трамп напомнил инвесторам о том, что после восстановления американских санкций в отношении Ирана придется выбирать, с кем в дальнейшем поддерживать отношения – с США или с Ираном. Участники рынков опасаются, что мировая экономика может оказаться в состоянии дефицита предложения.

Нефть

В начале недели нефть марки Brent получила поддержку на фоне новых санкций США в отношении Ирана. Позитива добавила статистика Американского института нефти – запасы сырья сократились на 6 млн баррелей. При этом запасы бензина выросли на 3,1 млн баррелей, дистиллятов – на 1,8 млн. Кроме того, Минэнерго США скорректировало вниз прогнозы по добыче в США на текущий и следующий годы. Что касается среднесрочных прогнозов, то нефть может дойти до уровня $74–75 при успешном преодолении уровня сопротивления $69–69,7 за баррель. В перспективе на котировки нефти могут оказать сильное влияние следующие ожидаемые события: 20 августа состоится очередная телеконференция объединенного министерского комитета ОПЕК+. Последняя встреча состоялось 18 июля, и тогда члены ОПЕК сообщили, что из-за наращивания производства нефти общий уровень соблюдения договора снизился до 121%. Общепризнанно, хотя и не обсуждается открыто, что некоторые страны будут производить больше, чем предусмотрено их индивидуальными квотами, с целью компенсировать возможное снижение предложения; 15 сентября в США стартуют продажи зимних марок бензина. В рамках подготовки к этому моменту нефтеперерабатывающие заводы, как правило, начинают производить зимние смеси в августе; в ноябре США грозятся ввести санкции в отношении любых экономических агентов, которые «оказывают материальную помощь, спонсируют или оказывают финансовую, материальную или технологическую поддержку или предоставляют товары или услуги Национальной иранской нефтяной компании (NIOC)»; и, наконец, в декабре ОПЕК планирует провести очередное заседание в Вене. За ним последует встреча министров стран, не входящих в ОПЕК, на котором, как надеются аналитики, группа представит подробности учреждения «супер-ОПЕК».

Драгметаллы

После четырехнедельного снижения золото показало признаки восстановления, в результате чего фьючерс на драгоценный металл пробил минимум марта 2017 года – $1205 за унцию. При этом, согласно данным World Gold Council Report, спрос на золото находится на самом низком уровне с 2009 года. На заседании ФРС в сентябре высока вероятность повышения ставки, это удерживает инвесторов от покупок золота. Кстати, объемы золота в физических ETF сокращаются уже третий месяц подряд.

Металлы

Котировки промышленных металлов пошли вниз из-за снижения индекса деловой активности в производственном секторе Китая – с 51 до 50,8, что говорит о постепенном замедлении роста экономики. Индекс промышленных металлов LME снизился на 1,4%, с началом торговой войны – на 15%. Из промышленных металлов худшим за неделю был кобальт – 5%, так как китайский автомобильный сектор и сектор электроники находятся под воздействием санкций США. Никель подешевел также на 5% из-за снижения спроса на металл со стороны Китая. С другой стороны, медь до сих пор игнорирует надвигающуюся забастовку на чилийской шахте «Эскондида», которая обеспечивает около 5% мирового предложения.

Сельхозтовары

Эксперты рынка все чаще говорят о том, что в этом году апельсины будут в особом фаворе у инвесторов. Замороженный концентрированный апельсиновый сок США уже может похвастаться четвертым местом по динамике среди 60 товарных фьючерсов, отслеживаемых Barchart в 2018 году. Данный фьючерс вырос почти на 18% в течение года после серии подъемов в первом полугодии, чему способствовали прогнозы самого низкого урожая во Флориде (которая считается ведущим штатом по выращиванию апельсинов) за 75 лет. Однако с наступлением августа «бычий» тренд оказался под угрозой на фоне признаков нормализации ситуации в так называемом «штате солнечного света».

Лидеры роста и падения (01.08 – 07.08)

KASE

рост	изм.	падение	изм.
РД КазМунайГаз	2,02%	KAZ Minerals	-4,35%
Банк ЦентрКредит	0,89%	Цесна банк	-2,91%
КазТрансОйл	0,88%	Аэрофлот	-2,49%
Bank of America	0,63%	Сбербанк	-1,07%
Kcell	0,37%	KEGOC	-1,05%
Газпром	0,29%	Народный банк	-0,94%
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

Dow Jones

рост	изм. %	падение	изм. %
Tesla	14,71%	Alibaba	-4,60%
Apple	9,87%	Boeing	-2,73%
Facebook	7,60%	Exxon Mobil	-1,63%
Berkshire Hathaway B	4,14%	Chevron	-1,56%
Netflix	3,99%	Comcast	-1,29%
Amazon.com	3,96%	Home Depot	-0,93%
NVIDIA	3,74%	J&J	-0,38%
Wells Fargo&Co	2,79%	AT&T	0,44%
Pfizer	2,78%	Walmart	0,49%
Intel	2,49%	Citigroup	0,71%

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
Cherokee	106,52%	Citius Pharma	-28,11%
Blink Charging	50,85%	China Lending	-23,94%
Baingo	34,79%	Atlanticuss	-21,30%
Acer Therapeutics	28,06%	Alimera	-20,66%
Benefitfocus	26,58%	China Bak Battery	-19,26%
Cardtronics	25,24%	Clovis	-18,01%
CAS Medical	22,73%	CohBar	-17,74%
Blueprint Medicines Corp	18,78%	CLPS	-17,30%
Carbon Black	18,55%	China Construction Materials	-16,80%
Coherent	18,46%	Clementia Pharma	-15,99%

FTSE 100

рост	изм. %	падение	изм. %
Rolls-Royce Holdings	9,13%	Capita	-20,46%
Sage	7,23%	Travis Perkins	-7,27%
Mondi	4,96%	Rio Tinto PLC	-6,52%
Smith & Nephew	3,10%	Glencore	-6,13%
Provident Financial	2,48%	Antofagasta	-6,02%
Hikma Pharma	2,22%	Fresnillo	-5,62%
BT Group	2,14%	IAG	-5,30%
Shire	2,13%	Micro Focus	-4,76%
Hargreaves Lansdown	2,02%	St. James's Place	-4,31%
London Stock Exchange	1,61%	Easyjet	-4,05%

MCX

рост	изм. %	падение	изм. %
М.Видео	7,78%	Аэрофлот	-7,04%
Татнефть (прив.)	3,76%	Сбербанк	-5,10%
ММК ОАО	3,55%	ФСК ЕЭС ОАО	-4,58%
Магнит	2,47%	РуссНефть	-3,27%
ТМК ОАО	2,27%	Банк ВТБ	-3,11%
Мечел	2,16%	Интер РАО ЕЭС ОАО	-2,87%
МегаФон ОАО	2,08%	РУСАЛ	-2,76%
НПК ОВК	1,99%	Сбербанк (прив.)	-2,54%
Ростелеком	1,99%	Газпром	-1,70%
НМТП ОАО	1,80%	Sofmar Fin	-1,65%

Nikkei 225

рост	изм. %	падение	изм. %
The Japan Steel Works	16,87%	Pioneer Corp.	-23,03%
Pacific Metals	15,86%	Takara Holdings Inc.	-15,43%
Suzuki Motor Corp.	13,71%	Taisei Corp.	-13,77%
JFE Holdings, Inc.	12,49%	Sapporo Holdings	-9,79%
Oji Holdings Corp.	11,03%	TOTO	-9,69%
NTT Data Corp.	10,53%	Kubota Corp.	-8,40%
Isuzu Motors	9,58%	Maruha Nichiro Corp	-8,30%
Konica Minolta, Inc.	8,89%	Shimizu Corp.	-8,05%
Softbank Corp.	8,23%	Asahi Group Holdings	-8,02%
Marubeni Corp.	6,96%	Isetan Mitsukoshi Holdings	-8,02%

Euro Stoxx 50

рост	изм. %	падение	изм. %
Fresenius SE	6,03%	Siemens	-7,50%
Axa	2,08%	Intesa	-7,37%
Airbus Group	1,72%	Enel	-5,09%
L'Oreal	1,43%	Volkswagen VZO	-4,43%
Philips	1,23%	BBVA	-3,90%
Danone	1,22%	Deutsche Bank	-3,75%
BMW	0,99%	ING Groep	-3,28%
Unilever NV DRC	0,81%	Engie	-2,97%
Deutsche Tel.	0,64%	BNP Paribas	-2,95%
ASML Holding	0,57%	Santander	-2,88%

S&P 500

рост	изм. %	падение	изм. %
DISH Network	14,70%	Hanesbrands	-18,60%
CF Industries	10,54%	Newell Brands	-13,10%
Apple	9,87%	Stericycle	-11,06%
Fluor	9,83%	Noble Energy	-10,28%
Chipotle Mexican Grill	9,59%	Unum	-9,29%
PerkinElmer	8,18%	Wynn Resorts	-8,29%
Cerner	8,05%	Concho Resources	-7,34%
Facebook	7,60%	Alexion	-7,22%
Zoetis Inc	7,05%	Incyte	-7,20%
Jacobs Engineering	6,92%	TripAdvisor	-6,76%

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Fresenius SE	6,03%	Linde 1	-7,86%
Merck	4,12%	Siemens	-7,50%
Fresenius Medical	2,80%	RWE	-5,26%
Henkel	2,66%	Continental	-5,25%
Vonovia	1,67%	ThyssenKrupp	-5,04%
BMW	0,99%	Volkswagen VZO	-4,43%
Beiersdorf	0,80%	Lufthansa	-3,92%
Deutsche Borse	0,67%	Deutsche Bank	-3,75%
Deutsche Tel.	0,64%	Commerzbank	-3,14%
SAP	0,01%	Covestro	-2,44%

SSEC

рост	изм. %	падение	изм. %
HeBei Jinniu Chemical	32,84%	DELIXI XINJIANG Transport	-26,67%
Jinxi Axle	9,54%	Guizhou Changzheng Tiancheng	-26,52%
China Railway Hi-tech	8,74%	Hubei Kaile	-20,36%
Jilin Chengcheng	7,85%	Dongxing Securities	-19,15%
Anhui Liuguo Chemical	7,61%	Dahua Group Dalian Chemical	-17,84%
COSCO Shipping Specialized	7,57%	Changchun Sinoenergy	-17,77%
China Design	7,31%	China Molybdenum A	-17,75%
Gansu Qilianshan Cement	7,08%	Future Land	-17,54%
Dalian Bio-Chem	4,96%	China Sports Industry	-17,40%
Jinjian Cereals	4,89%	Glarun Tech	-17,31%

BVSP

рост	изм. %	падение	изм. %
BRW VAREJO ON NM	15,28%	CIELO ON NM	-3,62%
VIAVAREJO UNT N2	12,35%	Suzano Papel Celulose	-3,25%
ULTRAPAR ON NM	9,35%	Embraer SA	-3,22%
Smiles Fidelidade	8,36%	Bradespar SA	-2,70%
LOCALIZA ON EJ NM	6,91%	KLABIN S/A UNT N2	-2,20%
Petroleo Brasileiro SA Petrobras	6,69%	EQUATORIAL ON NM	-2,04%
PETROBRAS ON	6,20%	VALE ON N1	-1,69%
SABESP	5,92%	WEG ON EJ NM	-1,40%
ESTACIO PART ON NM	5,78%	MARFRIG ON NM	-1,22%
COPEL	5,56%	Tim Participacoes SA	-1,13%

HSI

рост	изм. %	падение	изм. %
CK Hutchison	2,72%	Galaxy Entertainment Group	-10,82%
CLP	2,38%	Geely Automobile	-8,60%
Swire Pacific	1,74%	Sands China	-6,62%
Power Assets	1,58%	Country Garden Holdings	-6,58%
BOC HK	1,26%	China Mengniu Dairy Co.	-5,14%
China Shenhua Energy H	0,85%	CSPC Pharma	-4,98%
HK & China Gas	-0,19%	AAC Technologies	-4,65%
Hang Seng Bank	-0,23%	China Overseas	-4,38%
China Petrol & Chemical H	-0,26%	Sunny Optical Tech	-4,25%
Tencent Holdings	-0,42%	CK Asset	-3,58%

Биржевые индексы

	изм.%
KASE	-0,64%
Dow Jones	0,34%
FTSE 100	-1,10%
NASDAQ	2,45%
Nikkei 225	0,39%
S&P 500	1,21%
Euro Stoxx 50	-1,30%
Hang Seng	-1,97%
MCX	-0,91%
IBOVESPA	2,31%

Сырье

	изм.%
Light	0,03%
Natural Gas	0,07%
Алюминий	0,17%
Медь	0,13%
Никель	-0,29%
Олово	0,00%
Палладий	-0,12%
Платина	0,16%
Серебро	0,05%
Цинк	0,00%

Forex

	изм.%
Eur/Chf	0,03%
Eur/Jpy	-0,03%
Eur/Kzt	-0,02%
Eur/Rub	-0,06%
Eur/Usd	0,04%
Usd/Chf	0,01%
Usd/Jpy	-0,05%
Usd/Kzt	-0,10%
Usd/Rub	-0,13%

Инвестидея

Micron Technology: скрытые перспективы на фоне недооценки

Аналитики инвестиционной компании «Фридом Финанс» рекомендуют покупать акции одного из ведущих производителей чипов Micron Technology Inc. (MU). Вопреки прогнозам большинства биржевых аналитиков, в настоящее время акции этой компании торгуются заметно ниже справедливой цены. Основная причина – чрезмерная реакция рынка на последние события вокруг компании в Китае.

– Расскажите, пожалуйста, об эмитенте.

– Micron Technology Inc. была основана в 1978 году. Ее штаб-квартира находится в Бойзе, штат Айдахо, США. Компания и ее дочерние подразделения занимаются разработкой, производством и продажей полупроводниковых устройств по всему миру.

Корпорация выпускает устройства, обеспечивающие хранение и извлечение данных в динамической оперативной памяти (DRAM), к которым относятся DDR, DDR2, DDR3, синхронная DRAM и такие специализированные продукты DRAM, как мобильная память DRAM, псевдостатическая память RAM и память DRAM с пониженным временем ожидания.

– Что произошло в Китае?

– В результате разбирательств вокруг патентного спора с тайваньской UMC 3 июля суд Китая вынес временный запрет Micron на продажу чипов в стране, которая обеспечивает порядка 50% валовой выручки компании. Хотя позже она пояснила, что данный запрет касается только 26 товарных позиций, формирующих лишь 1% валовой выручки, падение акций Micron в течение торгового дня достигало 9%.

Негативная реакция рынка на решение судебных властей Китая могла быть заметно слабее, если бы не серьезные опасения относительно долгосрочных перспектив компании ввиду реализации в КНР крупномасштабной программы по развитию импортозамещения полупроводниковой продукции до 2025 года. В рамках этой стратегии китайские власти планируют увеличить долю внутреннего производства полупроводниковой продукции с 20% в 2015 году до 70% к 2025-му.

В целом же, по мнению многих отраслевых экспертов, технологическое отставание Китая в производстве чипов памяти DRAM и NAND, продажи которых и формируют основную выручку Micron, за 10–15 лет преодолеть маловероятно.

Существенное давление на стоимость акций Micron оказывает возможность повышения импортных пошлин на чипы памяти в виде ответной реакции властей КНР на аналогичные действия США в отношении китайских товаров. На наш взгляд, рынок упускает из виду тот факт, что лишь 3 из 16 основных производственных площадок Micron расположены в США, а 10 находятся в Азии, в том числе у Micron есть завод в китайском городе Сиянь.

– Каковы финансовые показатели компании?

– Одним из ключевых фундаментальных показателей является мультипликатор Forward P/E, отражающий соотношение рыночной стоимости акции и ее прогнозной прибыли. На фоне исторических и прогнозных темпов роста прибыли компании малые значения данного мультипликатора сигнализируют о недооцененности ее акций, большие – о переоцененности. По состоянию на 25 июля текущего года Micron недооценена по Forward P/E: это соотношение равняется 4,5 при 5,0 у SK Hynix и 7,0 у Samsung Electronics, а у S&P 500 Forward P/E составляет 17,5.

Фото: www.livetradingnews.com

При этом в среднем за год EPS (базовая прибыль на акцию) у S&P 500 за последние три-пять лет увеличивалась примерно на 7,3%, в то время как EPS Micron росла на 13,0%.

26 сентября Micron подведет итоги финансового года, который заканчивается 31 августа. По нашим прогнозам, базовая прибыль поднимется на 160–170% год к году и будет в диапазоне $11,6–11,8 на акцию. Целевая цена по акции Micron в горизонте двух месяцев – $61.

Умут Шаяхметова, глава Народного банка: «Мы будем стремиться к сервису по казкомовски, даже сверхказкомовски»

В конце июля было объявлено о завершении присоединения банка Qazkom к Народному банку. Банки подписали Передаточный Акт, который является юридическим оформлением факта передачи Халык-банку всего имущества, прав и обязательств банка Qazkom. Сделка длилась более полутора лет. О некоторых деталях присоединения и будущем объединенного банка в интервью «Къ» рассказала председатель правления Народного банка Умут Шаяхметова.

Динара ШУМАЕВА

Умут ШАЯХМЕТОВА,
Председатель правления
АО «Народный Банк Казахстана»

Родилась 19.03.1969.
В 1993 году окончила Российский Университет Дружбы Народов им. П. Лумумбы с присвоением квалификации «бакалавр экономических наук»;
В 1996 году – Rutgers University, США, Нью-Джерси, с присвоением степени MBA.

Опыт работы:
В 1993 году – работник Национального банка Республики Казахстан;
1997–1998 годы – работник Управления структурного финансирования ЗАО ДБ «АБН АМРО Банк Казахстан»;
1998–2000 годы – Председатель Правления компании по управлению пенсионными активами КУПА «ABN AMRO Asset Management»;
2000–2001 годы – заместитель Председателя Правления ЗАО ДБ «АБН АМРО Банк Казахстана»;
2001–2004 годы – член Экспертного совета Национальной комиссии РК по ценным бумагам;
2004–2009 годы – зампред Правления АО «Народный банк Казахстана»;
С января 2009 года – Председатель Правления АО «Народный банк Казахстана».

Прочие должности:
С марта 2005 года – Председатель Совета директоров АО «Халык-Лизинг»;
2009–2015 годы – член Совета директоров АО «НПФ «Народного Банка Казахстана»;
С 2011 года – президент Казахстанской федерации гимнастики, переизбрана 29 января 2016 года;
С 2015 года – глава РСДЖ при Национальной палате предпринимателей «Атамекен»;
С июня 2016 года избрана председателем регионального совета UnionPay International по Восточной Европе и Центральной Азии;
В июне 2016 года избрана председателем Комитета финансового сектора НПП и вошла в состав Президиума Национальной палаты предпринимателей «Атамекен».
Награждена медалью «Ерен енбегі ушін» (2006).

– Умут Болатхановна, начнем с «горячей» новости. Недавно Самрук Казына досрочно изъял свои депозиты на сумму 117 млрд тенге, размещенные в Казкоме. С чем это связано?

– На самом деле мы сами выступили с этой инициативой, еще когда Qazkom не успел присоединиться к Халыку. Данная транзакция была завершена буквально месяц назад. Причина в том, что по этим депозитам слишком высокая ставка – 9% и выше – в тенге. Данные депозиты общей стоимостью в 117 млрд тенге были размещены в Казкоме еще в 2010–2015 годах на срок до 2022–2024 годов. А поскольку у Халык-банка самые высокие рейтинги в стране, к тому же базовая ставка снижается, мы имеем возможность привлекать более дешевое фондирование, чем 9%. То есть для нас это просто дорого.

Поэтому мы вышли с таким предложением и очень благодарны, что Самрук-Казына отреагировал, и данный депозит был досрочно возвращен со стороны группы Халык.

Это дает нам возможность проинвестировать эти деньги, избыточную ликвидность в новые кредиты.

– Почему вы считаете ее «избыточной», если возвращаете обратно?

– Мы эти деньги вернули, но параллельно Казком держал облигации Самрук-Казыны с доходностью 6%, что достаточно дешево. То есть на стороне активов – облигации под 6%, на стороне пассивов – обязательства, привлеченные под 9%.

Это была такая сделка, очень выгодная для Казкома (теперь для Халыка), поэтому как таковая ликвидность в банке сохранялась. Более того, у Халыка, с учетом самых высоких рейтингов, всегда было много ликвидности, мы имеем возможность оптимизировать свои обязательства и более эффективно управлять деньгами, обеспечивать большую доходность.

– Возврат 117 млрд тенге как-то отразится на финансовой устойчивости вашего банка?

– Нет, наоборот. Как я отметила, у нас уровень ликвидности очень высокий, в районе 40%, и у Халыка, как правило, всегда есть избыточная ликвидность, но мы и привлекаем по самым дешевым ставкам. Ставки по депозитам как для физических, так и для юридических лиц у нас самые маленькие, при этом кредитуем намного дешевле, чем другие банки. Если посмотреть на ипотеку, то у Халыка самые низкие ставки по ней. Если сравнивать кредитование МСБ, то мы имеем возможность выдавать кредиты по ставкам ниже, чем другие банки, потому что стоимость фондирования у нас дешевле.

Кроме того, после объединения рейтинговое агентство Fitch пересмотрело прогноз банка на «Позитивный» и, возможно, в ближайшее время будет повышение рейтинга уже объединенного банка.

– Рейтинговые агентства воспринимают присоединение Qazkom как позитивный фактор для Халык-банка?

– Да, потому что это уже объединенный банк, по всем обязательствам Qazkom ответственность несет Халык, соответственно, мы также будем работать над дальнейшей синергией объединенного банка. Например, эта ситуация по депозитам Самрук-Казыны – яркий пример снижения стоимости фондирования за счет более высоких рейтингов Халык-банка, чем раньше было у ККБ. То есть у нас будет сокращение как операционных, так и процентных расходов, при этом у нас есть возможность увеличивать свою доходную часть. Поэтому рейтинговое агентство это воспринимает как положительный фактор.

«Мы имеем возможность привлекать фондирование дешевле, чем Казком».

Фото: Елена ШТРИТЕР

– Но с другой стороны к вам переходят и все проблемы Казкома, в том числе NPL…

– Да, но эти проблемы уже реализовались, и мы их приобрели в момент покупки Казкома в прошлом году. Если вы посмотрите на нашу консолидированную отчетность по МСФО, эти проблемы уже там «сидят», то есть уровень NPL свыше 20% как раз отображал уровень портфеля «плохого» Казкома.

Буквально через несколько дней мы озвучим финансовые результаты за первое полугодие, я сейчас не могу раскрыть все цифры, но там достаточно положительные показатели. Мы достаточно эффективно отработали полугодие в Казкоме по снижению NPL разными методами, в том числе путем списания на внебаланс, передачи кредитов в КУСА (Компанию по управлению стрессовыми активами), продажи активов, реализации залогов и т. д.

– На текущий момент можете назвать какие-то цифры по объединенному банку? Общий капитал, доля рынка?

– Нет, я пока не могу раскрывать эту информацию в индивидуальном интервью, но еще раз повторяю, что консолидированная аудированная финансовая отчетность за первое полугодие в принципе отражает объединенный банк.

Во втором полугодии вы увидите лучшие цифры, которые появятся как раз за счет оптимизации расходов и получения синергии от объединения.

– Были ли сокращения людей, в каком объеме?

– Да, сокращения были, конечно, но они осуществлялись еще в августе-сентябре 2017 года. Сокращения шли несколькими этапами, и они незначительны. В этом году в момент объединения произошли сокращения, цифр не могу раскрыть, но больший эффект от сокращения мы увидим уже в следующем году, потому что людям выплачивались компенсации и сокращения шли поэтапно.

– Какова судьба топ-менеджеров ККБ?

– Управляющий директор **Нурлан Жагипаров** перешел к нам в Халык, продолжит курировать IT-направление и транзакционный банкинг. К нам также перешли бывшие заместители председателя правления ККБ **Жаннат Сатубалдина** и **Даурен Сартаев**, который отвечал за МСБ и корпорации.

Господин **Ульф Вокурка**, насколько я знаю, имеет предложение о работе, он сейчас в отпуске, как вернется, я думаю, станет известна его позиция.

Бывший заместитель председателя правления **Лариса Зданович** также осталась у нас в группе. Она возглавляет компанию по работе со стрессовыми активами (КУСА). В целом, можно сказать, что практически все в группе остались.

Мы – надежный сильный банк с хорошей репутацией, с лучшими рейтингами в стране, поэтому все равно депозиторы выигрывают от того, что их деньги теперь лежат в надежном банке

– А те, кто не попал в группу, сами отказались или уже нет для них места?

– По-разному (смеется). Но в целом сами, конечно.

Я считаю, что изначально топ-менеджмент, который мы сформировали со стороны Халыка в прошлом году, все – высокие профессионалы. Я рада, что в тот момент остались казкомовские сотрудники – Нурлан Жагипаров и Даурен Сартаев, которые уже много лет работают в банковской системе, хорошо знают историю банка, процессы, клиентов. Нурлан Жагипаров – это как раз тот человек, который разрабатывал Homebank. Поэтому мы были очень рады, что они остались с нами.

185 млрд тенге проинвестировал Народный банк в капитал Qazkom. Всего в капитал был вложено 250 млрд тенге

– Сколько денег было потрачено на объединение?

– Там две статьи по расходам. Первая – это непосредственно покупка акций банка и вложения в капитал. Как вы знаете, мы купили акции с отрицательным капиталом за 1 тенге и проинвестировали 185 млрд тенге в капитал Казкома. Плюс 65 млрд тенге доинвестировала компания АЛМЭКС. То есть в прошлом году двумя этапами (в июле и ноябре) 250 млрд тенге были проинвестированы в купленный банк.

Вторая статья расходов – это текущие операционные расходы. Мы работали над этой сделкой более полутора лет. Во время due diligence нанимали внешних консультантов – это и юристы, и аудиторы, и инвестбанкиры, которые проводили оценку компании, полностью сопровождали сделку.

– Это были иностранцы?

– Да. Это были крупные иностранные компании. Поскольку наши акции торгуются в Лондоне, для наших внешних инвесторов мы обязаны проводить все стандартные процедуры прозрачно.

Сколько именно ушло на операционные расходы – я не могу раскрыть, но я могу сказать, что эта цифра составила больше чем $10 млн.

Она включала в себя затраты на due diligence, затем мы непосредственно занимались сделкой по реструктуризации, объединению и т. д., где нас также сопровождали консультанты. Кроме того, мы наняли дополнительно консультантов на техническую интеграцию, то есть по IT нас сопровождала крупная IT-компания, которая вела весь этот процесс.

– Наименования этих компаний можете назвать?

– Мы, как правило, это не раскрываем, но если акционеры спрашивают – мы даем информацию.

– По поводу IT-интеграции, в конце июля – начале августа были проблемы с Homebank, банкоматами Казкома и т. д. Процесс интеграции завершился или он все еще продолжается?

– Хороший вопрос. У нас в конце июля были сложности. На самом деле система работала, интеграция состоялась, вся база данных мигрировала, все транзакции осуществлялись, платежи проходили. Единственное – были сбои и зависания некоторых систем. Причем они происходили попеременно.

Например, интернет банкинг для юридических лиц хорошо работает, а Homebank для физических лиц где-то давал сбои. На следующий день была обратная ситуация. Поэтому людям казалось, что в целом ничего не работает.

С каждым днем ситуация улучшается, мы все больше сервисов подключаем. На сегодняшний день онлайн, Homebank, банкоматная сеть, все отделения, все операции, платежи, внешние и внутренние – все работает.

Мы активно выдаем кредиты, я сегодня после обеда объездила несколько отделений и удивилась, какие большие очереди к нам – люди сидят за кредитами. Очередей в кассы нет. У нас в эти дни идет выдача пенсий, пенсионеры спокойно получают свои пенсии через кассы или банкоматы, банкоматы все полные, всё работает.

IT-интеграция 30 июля полностью завершилась. Единственное, возможно, идут какие-то сбои, но я думаю, на следующей неделе мы полностью перейдем на новый режим.

Банк будет обновленный. Как вы знаете, мы взяли фронтальные системы у Казкома – это Homebank, он у них сильный, продвинутый, клиенты очень хвалят и любят. Поэтому мы интегрировали Homebank в Халык. Для клиентов Халыка это тоже теперь будет доступно. Мы также взяли онлайн – это интернет-банкинг для юридических лиц, тоже достаточно удобный, тоже интегрировали. Оставили бэкофисные системы Халыка, но это в плане учета, отчетности, потому что у нас крупные промышленные системы, которые дают возможность выдавать и анализировать ситуацию день в день.

– Каким теперь будет сервис в новом банке – по Халыковски или по Казкомовски?

– Конечно, мы будем стремиться к сервису по казкомовски, даже сверхказкомовски (смеется).

Впереди у нас очень много инициатив, новых проектов, новых продуктов, мы их специально до интеграции не представляли рынку. Планируем начинать с сентября-октября показывать новые сервисы нашим клиентам, они уже у нас есть в разработке, кой-какие уже завершены даже.

Амбиции очень большие. Амбиции в технологиях, продуктах. Ставки по кредитованию у Халыка для физлиц ниже, чем у Казкома. Мы – надежный сильный банк с хорошей репутацией, с лучшими рейтингами в стране, поэтому все равно депозиторы выигрывают от того, что их деньги теперь лежат в надежном банке. Клиенты, которые брали кредиты, также выигрывают, потому что ставки для них в целом будут ниже…

– В каком смысле будут ниже, вы будете рефинансировать займы, выданные Казкомом?

– Нет, мы не будем рефинансировать, но, например, у МСБ кредитование происходит в рамках кредитных линий – на оборотный капитал, основные средства и т. д. Поэтому новые транши, возможно, будут выдаваться с пониженными ставками.

Тарифы за обслуживание будут взяты те, которые были ниже в том или ином банке. Например, где-то было 50 тенге, где-то 0 тенге, значит мы будем брать 0.

Во всех отношениях будут только плюсы.

Также будут плюсы и для сотрудников объединенного банка, потому что внутри самого Халыка много разных программ – это и субсидии по ипотечным займам для сотрудников, это и кадровые резервы, тренинги, обучение и т. д.

– Кому пришла идея объединить банки? Изначально говорили, что оставят два банка – два бренда – Казком и Халык.

– Касательно объединения – это было решение Совета директоров Народного банка в 2017 году, потому что Казком стал «дочкой» Халыка, соответственно, СД Халыка принимает решение по всем дочерним компаниям банка.

Также были привлечены консультанты, которые проводили оценку свершившейся сделки, которые анализировали денежные потоки, возможности синергии.

– То есть СД принял решение «уничтожить» Qazkom и оставить только Халык. Не было идеи оставить оба банка?

– Слово «уничтожить» тут точно не подходит. Вопрос в интеграции. Вопрос присоединения Казкома к Халыку. На самом деле во внутрь Халыка сейчас вошло очень много казкомовского – это, в первую очередь, клиенты, база данных, филиалы, банкоматы, на которых вы до сих пор видите название «Qazkom». Плюс еще часть клиентов даже от БТА Банка. Мы сейчас являемся преемниками, можно сказать, трех банков – БТА, Казкома и Халыка.

Поэтому наоборот, это не уничтожение – это создание и созидание.

– Бренд «Qazkom» останется или его уже не будет?

На сегодняшний день мы владеем брендом «Qazkom» и дальше будем думать. Но пока вы видите в отделениях, банкоматах и на карточках, что бренд «Qazkom» сохраняется, он полностью легитимен и он, как таковой, существует.

ТЕНДЕНЦИИ

Меньше банков – крепче система?

Рэнкинг банков РК в первом полугодии 2018 года

Совокупные активы банковского сектора к концу первого полугодия текущего года обозначились на уровне 24,26 трлн тенге. За шесть месяцев ссудный портфель в банках второго уровня сократился на 0,8%, при этом качество кредитов несколько улучшилось. Доходность сектора восстанавливается. В то же время эксперты не исключают возможности сокращения числа отечественных банков в текущем году.

Айгуль ИБРАЕВА

Эксперты отмечают высокую вероятность отзыва лицензий у Qazaq Banki, Банка Астаны и Эксимбанка, которые находятся в дефолте с начала года.

Фото: Shutterstock.com/ Things

Активы

На конец первого полугодия текущего года список крупнейших банков РК возглавляют Народный банк Казахстана с активами в размере 5,06 трлн тенге и Казкоммерцбанк с капитализацией 3,22 трлн тенге. Баланс Народного банка с начала года увеличился на 33,48 млрд тенге, или 0,7%, а активы Казкома сократились на 269,17 млрд тенге, или 7,7%.

На днях завершился процесс слияния вышеназванных банков, который длился более полутора лет. В S&P считают, что этот крупнейший банк будет еще в большей мере образовывать ценовую политику на рынке. С другой стороны, более мелкие банки смогут привлечь некоторых клиентов из Народного банка, предлагая им скорость сервиса и индивидуальный подход. Совокупные активы финансовых институтов на сегодня составляют 8,28 трлн тенге, что соответствует 34,1% общего объема активов всего сектора.

Тройку замыкает Цеснабанк с объемом активов в 2,11 трлн тенге. За полгода показатель сократился на 44,43 млрд тенге, или на 2,1%. С прошлого года БВУ активно проводили работу по переходу на стандарт МСФО-9, который начал действовать с начала 2018 года, что безусловно отразилось на снижении активов в текущем году, указывают в банке.

Наибольший рост активов демонстрирует Ситибанк Казахстан – за первое полугодие текущего года банк подрос на 206,88 млрд тенге, или 39,3%, до 733,79 млрд тенге. Активы АТФБанка за данный период увеличились на 106,12 млрд тенге (на 8,6%), капитализация Жилстройсбербанка Казахстана подросла на 88,28 млрд тенге, или 11,6%.

Аутсайдерами по наращиванию активов за первое полугодие 2018 года наряду с Казкоммерцбанком оказались Qazaq Banki, который потерял 168,22 млрд тенге, или 42,8% активов, и Банк Астаны, просевший на 72,54 млрд тенге, или 21,3% объема активов. Ощутимо сократились активы ЭксимБанка – с 91,96 млрд тенге до 63,71 млрд тенге (-30,7%).

При этом S&P отмечает высокую вероятность отзыва лицензий до конца текущего года у Qazaq Banki, Банка Астаны и Эксимбанка, которые находятся в дефолте с начала года.

Прибыль и эффективность

По итогам первого полугодия 2018 года совокупная прибыль банковского сектора обозначилась в размере 321,16 млрд тенге, что на 57,4% больше, чем за тот же период 2017 года. Положительный финансовый результат по итогам шести месяцев демонстрируют 30 из 32 БВУ.

Лучший показатель по прибыли показал Народный банк – за рассматриваемый период банк заработал 119,42 млрд тенге, что на 53,8% превышает результат предыдущего года. Второй результат у Kaspi Bank, с начала года банк сумел заработать 46,72 млрд тенге, по сравнению с аналогичным периодом прошлого года показатель увеличился в 2,3 раза.

Третий результат у Сбербанка, за первое полугодие текущего года чистая прибыль банка обозначилась на уровне 28,45 млрд тенге, по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года финансовый результат увеличился почти в четыре раза.

Лучший рост доходности относительно результата предыдущего года показал Нурбанк, за полгода банк заработал 1,83 млрд тенге, что в 11,47 раз больше, чем за аналогичный период 2017 года.

Выросли доходы и у Банка ВТБ – с 275,09 млн тенге за первое полугодие прошлого года до 2,6 млрд тенге, рост в 9,47 раза.

«В 2017 году мы начали реализацию новой трехлетней стратегии развития Банка ВТБ (Казахстан), направленной именно на увеличение уровня рентабельности бизнеса», – прокомментировал председатель правления Банка ВТБ (Казахстан) **Дмитрий Забелло**. По его словам, за год банк увеличил объемы розничных продаж более чем в два раза. По итогам первого полугодия все три бизнес-линии банка – розница, МСБ и крупный инвестиционный бизнес – вышли в прибыль, отмечает руководитель банка.

Bank RBK с начала 2018 года заработал 18,07 млрд тенге, что в 8,74 раза больше, чем за первые шесть месяцев 2017 года.

В минусе за первое полугодие 2018 года оказались два банка второго уровня – Банк Астаны с отрицательным финансовым результатом в 11,6 млрд тенге, ДБ «НБ Пакистана» в Казахстане с убытком 61,42 млн тенге. За рассматриваемый период относительно предыдущего года сильно сократилась прибыль Исламского банка «Заман-Банк» – с 1,29 млрд тенге до 26,02 млн тенге, Казкоммерцбанка – с 34,44 млрд тенге до 10,95 млрд тенге и AsiaCredit Bank – с 1,82 млрд тенге до 585,85 млн тенге.

Соответственно доходам выросла и эффективность использования активов отечественных банков. Так, по итогам первого полугодия 2018 года ROA сектора – 2,7% против 1,6% за аналогичный период предыдущего года. Наиболее эффективными банками по показателю рентабельности активов оказались Банк Хоум Кредит – 8,6%, Kaspi Bank – 6,4% и Bank RBK – 6,3%. В Банке Хоум Кредит при относительно стабильной прибыли рост объема активов привел к уменьшению показателя эффективности по сравнению с прошлогодним уровнем 14,3%. В Kaspi и RBK, напротив, наблюдается рост рентабельности при незначительном сокращении объема активов.

Кредитование

Ссудный портфель банков за первое полугодие текущего года просел на 0,8%. «Сокращение кредитов по системе связано в основном с сокращением кредитов в Казкоме (-386,86 млрд тенге) и Qazaq Banki (-109,31 млрд тенге), а также более меньшим сокращением в RBK и Банке Астаны, в то время как большинство банков нарастили кредитные портфели», – указывает эксперт S&P **Аннета Эсс**.

Сокращение ссудного портфеля, по словам аналитика, в Казкоммерцбанке связано с плановыми погашениями, небольшими выдачами новых кредитов, списанием проблемных кредитов и переводом некоторых кредитов в Народный банк. Сокращение ссудного портфеля в Qazaq Banki в S&P связывают с рефинансированием кредитов в другие банки, списаниями за баланс проблемных кредитов.

В тройку лидеров по наращиванию кредитного портфеля вошли банки из десятки крупнейших. Kaspi Bank за первые полгода текущего года увеличил объем кредитов на 101,54 млрд тенге, или на 10,8%. Судный портфель Народного банка вырос на 90,7 млрд тенге, или 3,4%. Совокупный объем кредитов Народного и Казкоммерцбанка за шесть месяцев вырос на 296,16 млрд тенге, или на 7%. Жилстройсбербанку удалось за тот же период увеличить объем кредитов на 13,6%, или на 63,03 млрд тенге.

Относительный рост кредитования по сравнению с показателями предыдущего года наблюдается у First Heartland Bank – 15,9 раз к аналогичному периоду предыдущего года, у ТПБ Китая в Алматы – в 2,2 раза и у Исламского Банка «Al Hilal» – на 31%.

FHB рост активов и ссудного портфеля связывают с привлечением новых корпоративных клиентов и притоком средств на их счета.

«Мы связываем приток новых клиентов с тем, что First Heartland Bank придерживается консервативного подхода к риск-менеджменту и инвестирует только в высоколиквидные активы», – говорят в пресс-службе банка.

Согласно сообщению ИБ «Al Hilal» рост кредитного портфеля был обеспечен за счет финансирования ряда крупных проектов.

Доля кредитов с просрочкой более 90 дней с начала года сократилась с 9,3% до 8,8%. В то же время около половины банков Казахстана показали увеличение NPL в абсолютном выражении в первом полугодии 2018 года. Снижение по системе в основном связано с Казкомом, объем токсичных кредитов которого уменьшился на 159,97 млрд за счет списаний и взысканий. Поэтому было бы некорректно сделать вывод, что качество кредитов БВУ улучшается, указывают в S&P.

Несмотря на сокращение NPL с 29,6% до 25,8% за первое полугодие, Казкоммерцбанк остается в первой тройке по уровню токсичных кредитов. А аутсайдером по качеству ссудного портфеля за рассматриваемый период оказался Эксимбанк – за первое полугодие текущего года доля кредитов с просрочкой более 90 дней здесь увеличилась с 0,6% до рекордных 44,2%. При этом на сегодня около 70% от общего объема кредитов банка имеют просрочку. Довольно высокий уровень NPL кредитов остается у ДБ «НБ Пакистана» в Казахстане – 32,7%, с начала года показатель сократился на 0,7% пункта.

Предельный уровень токсичных кредитов в 10% не смогли обеспечить еще четыре банка, в числе которых Банк Астаны, где NPL вырос за шесть месяцев с 4,4% до 21,6%, Bank RBK (рост NPL с 9,7% до 19%), Capital Bank Kazakhstan и Qazaq Banki с долей кредитов с просрочкой более 90 дней 12,3% и 11,5% соответственно.

Лидерами по сокращению объема токсичных кредитов в первом полугодии 2018 года наряду с Казкоммерцбанком стали Народный банк (-7,97 млрд тенге), Евразийский Банк (-4,37 млрд тенге) и Altyn Bank (-1,47 млрд тенге). Уровень NPL в данных банках находится в пределах допустимой нормы.

В Евразийском сокращение уровня кредитов с просрочкой более 90 дней связывают с позитивным результатом работы банка с просроченной задолженностью. При этом уровень ленческий коэффициент покрытия (покрытие резервами NPL90+ и начисленных процентов) составил 81,7% против 70% на начало года, указывают в банке.

Вклады

Обязательства банков второго уровня за первые шесть месяцев 2018 года увеличились всего на 0,4%, или 81,22 млрд тенге, до 21,21 трлн тенге. При этом рост показателя обусловлен увеличением депозитов населения в финансовых учреждениях.

Так, вклады физических лиц в БВУ на конец июня составили 8,48 трлн тенге, с начала года показатель вырос на 252,02 млрд тенге, или 3,1%. Наибольший приток депозитов населения за данный период показали Народный банк – 112,65 млрд тенге, Kaspi Bank – 88,97 млрд тенге и Жилстройсбербанк Казахстана – 35,88 млрд тенге. Некоторый рост вкладов также показали Казкоммерцбанк (+26,1 млрд тенге, или 1,9%), Евразийский Банк (+22,33 млрд тенге, или 6,3%) и Банк Хоум Кредит (+15,85 млрд тенге, или 29,6%).

Наибольший отток вкладов населения наблюдается у Qazaq Banki, который потерял 45,45 млрд тенге, или 67,3% портфеля. Депозиты населения в Банке Астаны сократились на 28,62 млрд тенге, или 40,3% от общего объема. На третьем месте идет Bank RBK, где отток составил 12,41 млрд тенге, или 10,5% депозитов.

Объем вкладов юридических лиц в БВУ РК с начала года уменьшился на 0,7%, или 57,65 млрд тенге. Отток вкладов юридических лиц прежде всего объясняется оттоком вкладов организаций, связанных с государством, что свидетельствует об их вложении ликвидных средств в инвестиции, указывают в S&P. Но, по словам аналитиков агентства, этот объем пока незначительный.

Действительно, наибольший отток депозитов компаний за первое полугодие 2018 года демонстрирует Казкоммерцбанк – 159,49 млрд тенге, что соответствует 12,9% всего портфеля вкладов юрлиц банка. Недавно стало известно, что ФНБ «Самрук-Казына» в июне текущего года досрочно изъял из Казкоммерцбанка депозиты на 117 млрд тенге, что подтвердила в интервью **«Къ»** председатель Народного банка **Умут Шаяхметова**.

По ее словам, данные депозиты были размещены в ККБ еще в 2010–2015 годы до 2022–2024 года. При этом ставка по указанным депозитам в тенге была очень высокая – она составляла 9% годовых и выше.

В связи с завершением процесса присоединения Казкома к Народному, имеющему высокие рейтинги и избыточную ликвидность, платить такое вознаграждение на фоне продолжающегося снижения базовой ставки невыгодно, уточнила она. По словам руководителя банка, досрочное изъятие депозитов фонда «Самрук-Казына» никак не отразится на финансовой устойчивости Народного банка.

Сокращение депозитов юридических лиц за рассматриваемый период наблюдается также у Евразийского банка – на 95,23 млрд тенге, или 30,1%, и у Цеснабанка – на 65,75 млрд тенге, или 7,6%, что, по словам представителей финансового института, обусловлено сезонным фактором и активным снятием средств клиентами для покрытия своих текущих потребностей, а также освоением государственных средств.

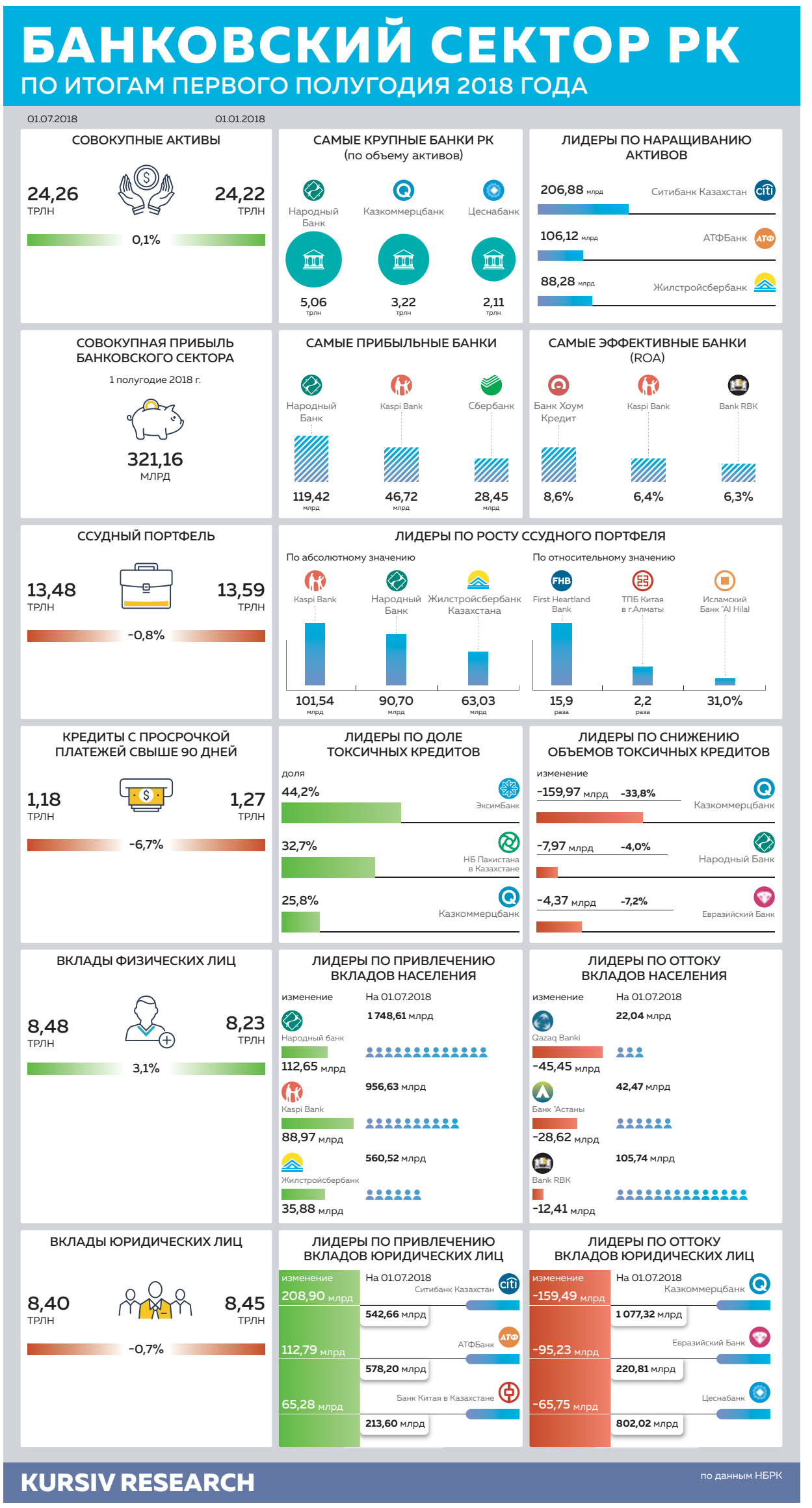
Отличились здесь также Qazaq Banki с оттоком вкладов 55,74 млрд тенге и Kaspi Bank, который потерял 54,73 млрд тенге депозитов.

В то же время наибольший приток депозитов юридических лиц за январь-июнь 2018 года показал Ситибанк Казахстан, портфель банка вырос на 208,9 млрд тенге, или 62,6%. Увеличились вклады компаний и у АТФБанка и ДБ «Банк Китая в Казахстане» – на 112,79 млрд тенге и 65,28 млрд тенге соответственно.

→ 321,16 млрд тенге составил совокупный объем прибыли БВУ РК за первое полугодие 2018 года

→ 0,8% – на столько просел ссудный портфель банков за первое полугодие текущего года

→ 252,02 млрд тенге составил рост портфеля вкладов физических лиц в отечественных банках за полгода



Компании и Рынки

WWW.KURSIV.KZ

№ 31 (755), ЧЕТВЕРГ, 9 АВГУСТА 2018 г.

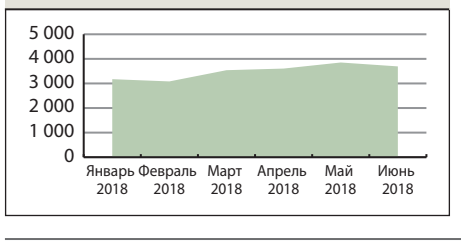
РЕГИОНЫ: МЕРА УДОБРЕНИЯ 09

РЕГИОНЫ/ЦЕНТР: КРЕДИТ НА ШПИЛЬКИ 10

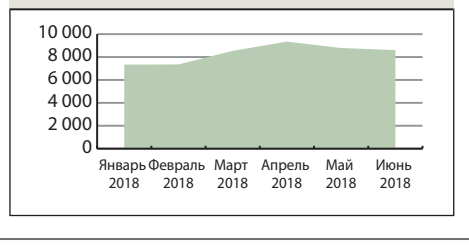
РЕГИОНЫ/ЦЕНТР: ДОРОГИЕ ДОРОГИ ТЕМИРТАУ 11

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ: FOURЭ-9: СЕРФИНГ В ГОРАХ 12

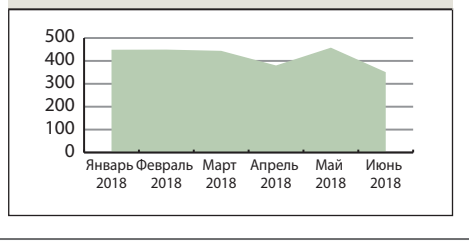
Руды железные, тыс. тонн



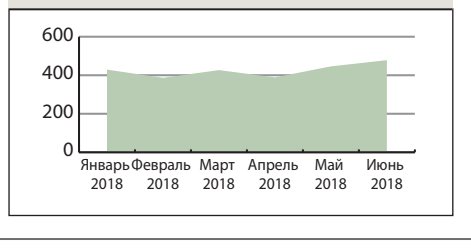
Руды медные, тыс. тонн



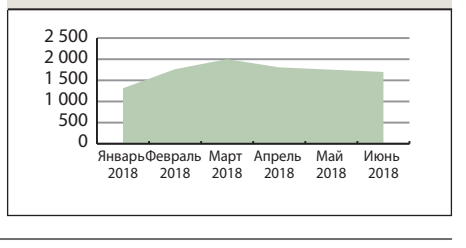
Руды медно-цинковые, тыс. тонн



Руды алюминиевые (бокситы), тыс. тонн



Руды золотосодержащие, тыс. тонн



Вечная мерзлота для казахстанского инвестора

<< 1

Фото: пресс-служба Kaz Minerals

Территория представляет собой тундрово-таежные области с сочетанием средне- и низкогорных ландшафтов и развитием многолетнемерзлых пород. Мощность мерзлотной зоны, по различным данным, оценивается в 130–150 м и более. Сезонно талый слой имеет непостоянную мощность, варьирующуюся в пределах 0,3–2,0 м. Минимальная температура (–55°С) приходится на декабрь-февраль, максимальная (+25°С) – на июль. Снежный покров образуется в конце августа – начале сентября и сходит к концу июня. Мощность снегового покрова достигает 0,6–1,2 м.

Материально-техническое снабжение объекта возможно в зимний период из города Билибино по автозимнику (265 км) машинами высокой проходимости и гусеничным транспортом. Доставка грузов через существующие морские порты возможна по автозимникам Зеленый Мыс – Билибино – 255 км, Певек – Билибино – 378 км.

Планомерное изучение Баимской зоны началось в 1956 году и изначально было связано с поиском россыпного золота. Первые сведения о наличии медного оруденения относятся к началу 1960-х годов, а с 1971 года на территории Баимской зоны начался этап поиска и оценки комплексных порфировых руд. Совокупные ресурсы месторождения оцениваются примерно в 30 млн тонн меди и порядка 2 тыс. тонн золота.

Приведем здесь информацию из интервью первого заместителя губернатора Чукотского АО **Леонида Николаева**.

Учитывая высокую энергоемкость добывающих производств и необходимость транспортировки продукта на дальние расстояния, рентабельность проекта развития Баимской рудной зоны критически зависит от создания транспортной и энергетической инфраструктур.

Важной задачей является формирование энергетической инфраструктуры, включающее строительство новых и реконструкцию существующих линий электропередач, подстанций, генерирующих мощностей. Фактически стоит задача создания новой конфигурации энергетической системы округа. Планируемый спрос на электроэнергию со стороны горно-промышленного комплекса на базе месторождений Баимской рудной зоны столь огромен, что превысит текущее потребление электричества всего Чукотского автономного округа в 5–7 раз. В 2019–2021 годах Билибинская АЭС будет выводиться из эксплуатации, что приведет к дефициту энергомощностей. Решение вопроса замещения БАЭС – строительство энергоцентра в Билибино мощностью не менее 20 Мвт (2019 год), установка плавучей атомной теплоэлектростанции в порту Певек мощностью 70 мВт (2019 год), строительство ЛЭП, объединяющей энергосистемы Магаданской области и Чукотского АО, и так далее. Вопрос энергообеспечения очень важен для объектов в регионе. Так, канадская корпорация Kinross Gold Corporation фактически автономно осваивает месторождения Купол и Двойное: на обоих месторождениях вырабатывается электроэнергия на дизельном топливе, которое завозится на автотранспорте за сотни километров по дорогам, построенным и обслуживаемым самим предприятием.

Транспортная система Чукотки существует автономно, нет круглогодичной транспортной связи по автомобильным дорогам с твердым покрытием между окружным и районными центрами и многими населенными пунктами. Кроме этого, отсутствуют автотранспортные выходы в прилегающие субъекты федерации (Магаданскую область, Республику Саха (Якутия), Камчатский край).

Не стоит также забывать о том, что развитие Северного морского пути крайне важно для разработки труднодоступных месторождений золота на Чукотке. То есть, доставка грузов на объекты и перевалка готовой продукции сильно зависят от дорожной инфраструктуры, развития порта Певек, а также климатических условий на СМП.

Привлекательная тундра

В 2008 году лицензию на геологическое изучение Баимской площади, в которую входит месторождение, по результатам аукциона получило ООО «Сатурн» (Millhouse). Сумма итогового платежа по аукциону составила 1,078 млрд рублей (на тот момент $45,5 млн). В 2009 году лицензия была переоформлена на ООО «Баимская ГДК» (Millhouse). С 2009 года на месторождении проводятся разведочные работы, в 2012 году первая очередь запасов прошла государственную экспертизу. В июле 2015 года «дочка» Millhouse – ООО ГДК «Баимское» получило разрешение на разведку и добычу цветных и благородных металлов на Баимской медно-порфировой площади, в том числе на месторождении Песчанка (Чукотский край). В октябре 2016 года завершилось предварительное проектирование (подрядчик – канадская инжиниринговая компания Fluor).

Государственной комиссией по запасам полезных ископаемых поставлены на учет запасы Баимской площади месторождения Песчанка по категориям С1 + С2: руда – 443,8 млн тонн, медь – 3,7 млн тонн, молибден – около 80 тыс. тонн, золото – около 234 тонн, серебро – 2 тыс. тонн (балансовые запасы); руда – 346 млн тонн, медь – 1,8 млн тонн, молибден – 46 тыс. тонн, золото – 89 тонн, серебро – 981,3 тонн (забалансовые запасы). На месторождении продолжаются разведочные работы.

В сообщении KazMinerals говорится, что ресурсы Песчанки по JORC – 9,5 млн тонн меди и 16,5 млн унций золота. Инвестиции в проект оцениваются в сумму $5,5 млрд. Баимский ГОК должен выпускать 476 тыс. тонн медного концентрата (148 тыс. тонн меди) и 276,5 тыс. унций золота в год, запуск запланирован на 2024–2025 годы. При этом в первые десять лет выпуск должен составить 250 тыс. тонн меди в год и 400 тыс. унций золота. В свою очередь аналитики банка Goldman Sachs, по итогам одной из неоднократных оценок JORC, заявляли, что разработка Баимской площади потребует $4,2 млрд.

Долго запрягают…

Два года назад сообщалось, что строительство горно-обогатительного комбината (ГОК) на крупнейшем месторождении меди на Чукотке начнется в 2019 году, первую медь на Баимской площади планируют добыть к 2022 году. Проект предполагает строительство ГОКа общей мощностью переработки руды 60 млн тонн в год в два этапа.

В апреле 2017 года пресс-служба Минвостокразвития скорректировала планы, сообщив, что ввод первой линии ГОКа Баимской рудной зоны на Чукотке запланирован на 2023 год.

Возможно, эти коррективы были связаны не только с активным поиском компанией Millhouse инвесторов и соинвесторов, ведь, как уже говорилось, энергообеспечение на объектах региона крайне дефицитное.

Лишь год назад правительство России внесло изменения в схему территориального планирования в области энергетики для реализации инфраструктурного проекта «Строительство и эксплуатация ВЛ Билибино – Кекура – Песчанка – Омсукчан (энергомост «Магадан – Чукотка»)». В первую очередь от создания энергомоста зависит освоение Баимской рудной зоны. Как отметил заместитель министра РФ по развитию Дальнего Востока **Александр Осипов**, для освоения Баимского месторождения необходима развитая энергетическая инфраструктура. Чтобы запустить новые производства и строится энергомост «Магадан – Чукотка», создается внешняя линия инфраструктуры – ВЛ 220 кВ Омсукчан – ПП – Песчанка. Появление энергомоста решит вопросы замещения выбывающих мощностей Билибинской АЭС, а также энергетического резерва.

Несмотря на огромное количество сложных факторов, от которых зависит успех предприятия, в самом Чукотском АО действительно возлагают большие надежды на Баимку, поскольку она по планам должна поднять внутренний региональный продукт более чем в 3,6 раза. Не так давно стало известно, что в Чукотском автономном округе приступили к созданию новой территории опережающего социально-экономического развития (ТОР) «Баимская». Заявка от округа была представлена в Минвостокразвития России 30 марта. Об этом сообщалось на официальном сайте администрации региона. Окончательное решение о создании ТОР примет правительство Российской Федерации. Режим ТОР обеспечит привлечение инвестиций в якорные инвестиционные проекты по освоению золоторудных месторождений Кекура, Клен и Песчанка. Это позволит развивать не только крупные горнодобывающие производства, но активизировать развитие малого и среднего бизнеса, в том числе непосредственно в Билибино и селах, включенных в ТОР. Отметим, что сейчас в регионе уже действует ТОР «Беринговский».

На выданье

Законным владельцем лицензии на Баимскую является ООО ГДК «Баимская», 100%-ная дочерняя компания продавца, Aristus Holdings Limited. Бенефициарные владельцы продавца – консорциум частных лиц, включая **Романа Абрамовича** и **Александра Абрамова**. Получив на аукционе за очень небольшую сумму актив с огромным потенциалом в плане запасов и со сравнительно неглубоким залеганием, но с проблемами в виде отсутствия инфраструктуры, собственник применил челночную дипломатию и стал предлагать потенциальным партнерам участие, а затем и покупку. Причем в 20 раз дороже цены приобретения. Действительно ли актив подорожал из-за вложенных в него средств – неизвестно, поскольку Millhouse – компания кипрская и непубличная, а отчеты ООО ГДК «Баимская» довольно лаконичные. Между тем, по некоторым данным, начиная с 2010 года выполнение объемов горных, буровых, геофизических и геохимических работ потребовало инвестиций в размере 575 млн рублей (курс к доллару в декабре – 30,86). Развитие столь крупного геологоразведочного проекта способствовало тому, что в целом по Дальнему Востоку в 2010 году финансирование ГРР на ТПИ из средств предприятий достигло 12,5 млрд рублей.

В результате в 2012 году Millhouse вела переговоры с австралийско-британской BHP Billiton о создании совместного предприятия, но сделка не состоялась. «Коммерсантъ» тогда писал, что BHP может получить 75% в СП, которое будет владеть 100%-ной долей разработчика месторождения ООО ГДК «Баимская», 25% останется у структуры Millhouse (Aristus Holdings Ltd). По условиям несостоявшегося соглашения, Millhouse мог получить около $1 млрд, из которых $350 млн – при закрытии сделки, остальное – несколькими траншами на разных этапах проекта.

В сентябре 2012-го также сообщалось, что на Баимскую обратил внимание австралийско-британский концерн Rio Tinto Group, который не смог договориться с Millhouse и решил разрабатывать золото-медное месторождение на российском Дальнем Востоке в партнерстве с «Норильским никелем». «Полюс Голд Интернэшнл» также проявлял интерес к Баимской и предлагал за актив около $500 млн, но Millhouse отклонил предложение.

В 2014 году гендиректор Российского фонда прямых инвестиций **Кирилл Дмитриев** заявлял, что РФПИ ведет переговоры с иностранными партнерами о вложении в разработку трех крупных месторождений: медных Удоканского и Баимского, а также золоторудного Наталкинского, однако окончательных решений озвучено не было.

KazMinerals конкурировала за актив прежде всего с ГМК «Норильский никель», но предложила лучшие условия. Как сообщал в июне «Коммерсантъ», мажоритарий «Норникеля» **Владимир Потанин** предлагал совладельцам ГМК Абрамову и Абрамовичу выкупить Баимку в рассрочку за $750 млн, в том числе задействуя «Интеррос» как промежуточное звено. Тут возник конфликт с еще одним совладельцем «Норникеля» **Олегом Дерипаской** (34% у В. Потанина, 27,8% у «Русала» О. Дерипаски, А. Абрамов и Р. Абрамович владеют около 4%). «Русал» заявил о готовности одобрить выкуп Баимки лишь при условии низкой цены входа, а также усомнился в необходимости инвестиций в проект. Также в «Русале» предполагали, что сделка может стать частью схемы по продаже 3,99% ГМК В. Потанину Р. Абрамовичем и А. Абрамовым, хотя это опровергают в Millhouse Р. Абрамовича.

В мае 2018 года в Высоком суде Лондона рассматривался иск UC Rusal Дерипаски, который оспаривал условия продажи 4% «Норникеля». Агентство РБК сообщило тогда, что **Максим Соков**, президент En+, основного акционера UC Rusal, заявил, что компании Whiteleave Владимира Потанина и Crispian Романа Абрамовича и Александра Абрамова вступили в сговор, договариваясь об условиях продажи 4% акций «Норильского никеля», принадлежащих Crispian, чтобы сделать их невыгодными для UC Rusal. Издание писало: «UC Rusal также увидела «дополнительный стимул» для Романа Абрамовича пойти на сговор в том, что Потанин дал понять, что «Норникель» купит у структур бизнесмена Баимское месторождение, это следует из показаний Сокова. При этом Дерипаска всегда выступал против данной сделки, указывая на отсутствие инфраструктуры в Арктической зоне, где расположено это месторождение, и необходимость значительных долгосрочных инвестиций в проект – более $5 млрд минимум в течение пяти лет. По словам Сокова, этот проект не нравится и другому акционеру UC Rusal – Glencore (8,75%)».

В результате решение суда в отношении продажи 4% «Норникеля» отодвинуло Потанина от Абрамовича, и единственным известным кандидатом стал KazMinerals. Компания предложила $900 млн деньгами и своими акциями. Сделка должна закрыться весной 2019 года, после одобрения властями и регуляторами. Что характерно, в последнее время Роман Абрамович планомерно избавляется от ряда активов и участия в некоторых проектах. Так, в ноябре 2016 года подконтрольная Millhouse компания «Северное олово» сочла нерентабельной разработку крупнейшего месторождения олова в РФ – Пыркакая (четвертое место в мире) на Чукотке – и закрыла проект, сдав лицензию государству.

В апреле 2018 года Highland Gold выкупила у принадлежащей Роману Абрамовичу компании Aristus Holdings три золотых актива на Чукотке за $91 млн.

Но, как мы видим из истории с «Норникелем», недра не отпускают бывшего «начальника Чукотки».

Мнение

Большая игра KazMinerals

В первые дни августа 2018 года деловые СМИ в Казахстане, России и Лондоне пестрили новостью о сделке по покупке компанией KazMinerals Plc Владимира Кима крупнейшего в мире медно-золотого месторождения – Баимского, расположенного на берегу Северного Ледовитого океана, в Чукотском автономном округе России, у структур Романа Абрамовича и Александра Абрамова.

Фото Kursiv

Тимур ТУРЛОВ, генеральный директор АО «Фридом Финанс»

Рекордная сделка подразумевает рекордные траты: $900 млн стоит только само месторождение ($436 млн будет выплачено деньгами на старте, остальное – акциями компании или деньгами, в зависимости от успешности разработки проекта), а инвестиции в производство, которое придется создавать полностью с нуля, по оценкам самой компании, составят более $5,5 млрд.

Что же заставило крупнейшего производителя меди в Казахстане заинтересоваться месторождением, открытым в Советском Союзе в 1972 году, но не освоенным по экономическим причинам, и заключить сделку, на которую очень долго не мог решиться гораздо более крупный «Норникель» (рыночная капитализация последнего на данный момент превышает $26 млрд, в то время как KazMinerals на LSE стоит $3,6 млрд, что почти в семь раз меньше)?

Во многом причина – в успехе двух последних проектов, которые были запущены и продемонстрировали потрясающие производственные показатели: Бозшаколь и Актогай.

Месторождения стали осваиваться с 2010 года и были удачно и дешево профинансированы, в том числе за счет средств Банка Развития Китая. Впервые с 2011 года компания получила положительный денежный поток от деятельности, и цена на ее акции взлетела почти в 2,5 раза за последние 12 месяцев.

Успех окрыляет, и не успев потратить несколько сотен миллионов долларов на санацию Банка РБК (чему он, кажется, был не слишком рад), топовый миллиардер в Казахстане решился более чем удвоить размеры своей компании. Очевидно, что KazMinerals придется финансировать и покупку лицензии, и все капитальные затраты, наращивая обязательства, в результате чего долг может более чем удвоиться (вырасти с уровня в $3,8 млрд до $8–9 млрд) до момента запуска добычи на полную мощность в 2026 году.

Мы с нашими аналитиками внимательно изучили финансовую модель компании: KazMinerals рассчитывает в условиях Крайнего Севера и наличия огромного количества инфраструктурных, транспортных и климатических рисков показать плановую производительность обогатительных фабрик на уровне, достигнутом на проектах в Казахстане.

Но даже в этом случае наша DCF-модель показывает прирост акционерной стоимости компании на 111–262 пенса за акцию (при текущей цене акции около 600 пенсов) при условии сохранения текущей конъюнктуры товарных рынков, которые показали очень хорошую динамику на фоне стимулов Трампа после президентских выборов в США.

Иными словами, это своеобразный All-in, который может превратить компанию в крупнейшего игрока в регионе и получить серьезную прибыль в случае роста цен на медь через 10 лет (такой позитивный прогноз предрекает менеджмент компании, ожидая дефицита глобального предложения на рынке).

Однако в то же время этот гигант может лишиться прироста акционерной стоимости или же начнет ее разрушать в любом из случаев, если проект потребует существенного роста капитальных затрат, не получит налоговые льготы, возникнут существенные задержки со строительством инфраструктуры со стороны государства или же цена на медь опустится на 12–15% ниже текущей отметки (что происходило буквально чуть более года назад).

Кроме того, придется на достаточно большой срок забыть о существенных дивидендах и смириться с ростом стоимости заимствований вследствие очень значительного увеличения долговой нагрузки на компанию и платы за «российский риск».

Последний способен проявиться главным образом в виде секторальных санкционных ограничений, которые могут затронуть бизнес и иностранных компаний, ведущих дела в России, в случае дальнейшего ухудшения отношений РФ со странами Запада.

В дополнение ко всему команде KazMinerals предстоит учиться строить отношения с государством в России, этого опыта не имея, и положиться на команду господина Абрамовича, который, судя по деталям соглашения, принял на себя достаточно много обязательств по политической поддержке проекта.

Учитывая весь набор данных факторов, реакция рынка с падением цены в Лондоне на 30% в день объявления о сделке выглядит в целом весьма сдержанной и не избыточной. Не исключено, что инвесторов ждут очень насыщенные восемь лет, в течение которых любые негативные новости с новой производственной площадки, например, рост политической напряженности или снижение цен на медь ниже уровня в $6 тыс. за тонну, могут спровоцировать обвалы котировок и пересмотры финансовых моделей аналитиками.

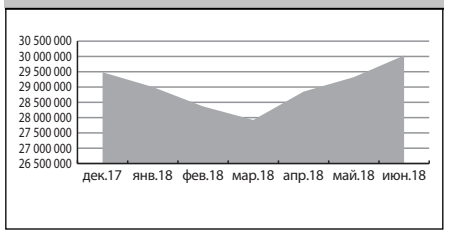
«Дойная корова», обещавшая высокие дивиденды и низкий долг, превращается в большой венчурный проект по рождению регионального лидера с претензией на крупнейшее производство меди на постсоветском пространстве, и боюсь, что в текущий, нервный для финансовых рынков и инвесторов из нашего региона период, это будет еще ближайшие 3–5 лет давить на акционерную стоимость компании, если только мы не увидим рождения нового тренда на рынке меди, который мог бы нивелировать все те риски, о которых я пишу выше.

Но, безусловно, у компании есть шанс: если инфляция в нашем регионе продолжит снижаться, финансирование будет становиться более дешевым и доступным, а Китай сохранит свой экономический рост, то данный проект имеет все шансы оправдать риски.

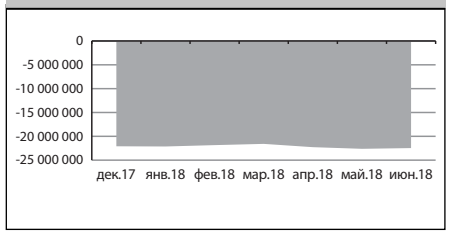
В конце концов, многие великие компании стали такими в том числе и благодаря умению рисковать в нужное время, и не исключено, что поход KazMinerals на Чукотку увенчается успехом, а рост цен на медь позволит Владимиру Киму не только сохранить место номер один в казахстанском списке богатейших предпринимателей, но и потягаться с российскими.

БАНКИ И ФИНАНСЫ

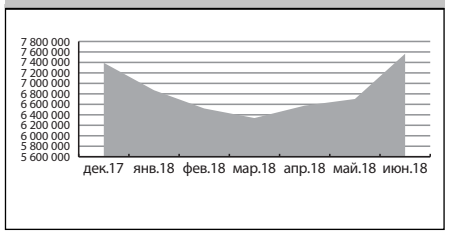
Чистые внешние активы, млн тенге



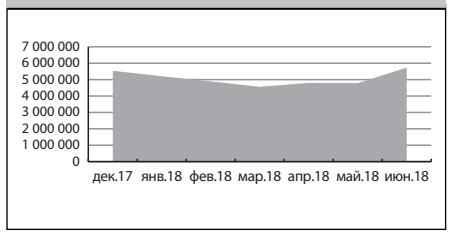
Чистые внутренние активы, млн тенге



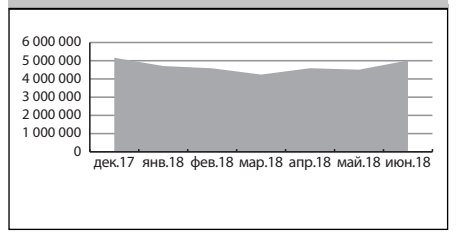
Пассивы, млн тенге



Резервные деньги, млн тенге



Денежная база (в узком выражении), млн тенге



Минсоцтруда: фрилансер платит дважды

Министерство, призванное обеспечить социальную защиту населения, приняло пенсионные поправки, в очередной раз взбудораживше общество. Только затих скандал с выплатой «десятины» с любых доходов, как выяснилось, что фрилансеры в Казахстане рискуют быть обложенными подоходным налогом 2 раза. В подробностях разбирался «Къ».

Ирина ЛЕДОВСКИХ

За более чем 20 лет истории независимого Казахстана не придумана схема, которая бы смогла заставить ярого неплательщика налогов платить их.

Фото: Shutterstock.com/ Wael Khalill alfuzai

С 14 июля вступили в силу поправки в закон РК «О пенсионном обеспечении». Согласно изменениям физические лица, получающие доходы по договорам гражданско-правового характера, обязаны отчислять пенсионные взносы.

«Основной вопрос по налоговым вычетам. Когда мы, будучи штатными сотрудниками, платим пенсионные взносы, они не облагаются налогами. Индивидуальный подоходный налог снимается уже при выплате пенсии. В случае договоров ГПХ ИПН удерживает работодатель. Получается, что люди будут 2 раза платить налог. Согласитесь, это очень проблемный момент», – поделилась сомнениями председатель правления АО «Единый накопительный пенсионный фонд» **Нурбуби Наурызбаева**.

Документ был разработан в Министерстве труда и социальной защиты населения, поэтому его отказались комментировать в Комитете государственных доходов и в Миннацэкономики. В самом Минсоцтруда ответы на вопросы **«Къ»** еще готовят.

Зато своим мнением с **«Къ»** поделились обычные бухгалтеры. **Роза Кохан** больше 20 лет в профессии и, как многие казахстанцы, основную работу сочетает с различными подработками: «Конечно, работодатель не должен платить в пенсионный фонд, это не его обязанность. Кроме того, это усложнит работу самих бухгалтеров. Но, с другой стороны, помимо основной работы я готовлю и сдаю отчеты 2 ТОО и 3 ИП. Получается, что из-за выплат в ЕНПФ я с небольших подработок буду платить подоходный налог государству 2 раза?!»

Самостоятельно проблему двойного налогообложения решили на крупном казахстанско-российском предприятии. «Фрилансер – это тот, кто выполняет разовую работу, и по договору ГПХ он получает гонорар. Именно с этой суммы платит индивидуальный подоходный налог работодатель. «Пенсионку» должен оплачивать сам получатель гонорара, но никто не будет сам платить в ЕНПФ, а налоговая будет спрашивать именно с работодателя. Поэтому наиболее подходящий вариант – удерживать ИПН и «пенсионку» компанией. Мы просто решили со всеми фрилансерами заключить допсоглашения», – поделилась информацией **Елена Павлова**, главный бухгалтер СП.

Эту точку зрения разделяет и глава ЕНПФ. «Да, мы тоже полагаем, что было бы удобнее, если бы юридическое лицо само уплачивало налог и взнос. Ему было бы проще учесть эти вычеты», – поделилась мнением Нурбуби Наурызбаева.

Только вопросы

Вопросов к новым поправкам много, но есть основной: а если у человека несколько договоров ГПХ? Согласно нынешним поправкам пенсионный взнос со всех дополнительных заработков должен быть единым. Кто из работодателей возьмет на себя эту ответственность?

«Двойного налогообложения можно избежать, издав подзаконный нормативный акт, устраняющий эту проблему. Кроме того, можно внести соответствующие поправки в Налоговый кодекс в части отнесения ранее уплаченных налогов на вычеты», – поделился мнением председатель общественного совета при ЕНПФ **Евгений Сейпульник**.

Владельцы малых предприятий только-только разобрались в тонкостях Налогового кодекса, который был введен 1 января 2018 года, и о новых поправках в него слышать не хотят. **Жулдыз Берикболова** руководит небольшой компанией – штат пять человек. У нее нет бухгалтера или заместителя, который имел бы доступ к деньгам, мог бы заключать договоры. «Только вышла из отпуска и узнала об изменениях Минсоцзащиты. По договору ГПХ у нас работает только уборщица – арендуем в БЦ 100 «квадратов». За месяц работы я заплатила человеку 15 тыс. тенге из своего кармана, предложила оформить договор, но предупредила, что ей придется часть денег отдать государству, так как налог я еще могу оплатить, но пенсионные взносы – нет. Женщина отказалась от договора и согласилась работать под мое честное слово», – рассказала предприниматель.

Не все бизнесмены и фрилансеры готовы рисковать и уводить компании в тень, поэтому чаще всего люди идут за разъяснениями и помощью в ЕНПФ, ведь средства поступают на счета именно в этой организации. Но менеджеры пенсионного фонда знают об инициативе Министерства труда и социальной защиты населения не больше рядовых казахстанцев.

«В этой связи мы обратились в МТСЗН за разъяснениями. Сейчас мы ждем от них четко прописанных правил. Отмечу, когда будет введено декларирование доходов населения республики с 2020 года, контроль будет еще проще осуществлять. На сегодня, мне кажется, люди должны быть сами заинтересованы, чтобы пенсионные накопления все-таки росли для обеспечения достойной пенсии», – подчеркнула Нурбуби Наурызбаева.

В фонде не прогнозируют наплыва новых клиентов, но сотрудники структуры проверили механизм перевода денежных средств. «Согласно официальной статистике, фрилансеров не очень много, и поступления от этих договоров не будут масштабными. Мы в выходные провели рейды в «Казпочте», банках второго уровня, проверили, сложно ли совершать оплату по договорам ГПХ, есть ли технические проблемы, которые бы мешали людям совершать эти операции. Большой наплыв клиентов был только в Халыке и Казкоме в связи с объединением. Зафиксировали технические проблемы по онлайн-сервису в kaspi bank. У других банков все хорошо», – отметила глава ЕНПФ.

Хотели как лучше?

Для того чтобы понять рвение Министерства труда и социальной защиты населения, достаточно вспомнить 9 февраля 2018 года. В этот день президент Казахстана **Нурсултан Назарбаев** на расширенном заседании правительства подверг критике работу Минтруда по вовлечению самозанятых в экономику страны. Указом главы государства министром труда и социальной защиты населения назначена **Мадина Абылкасымова**. В своем первом выступлении в кабинете министров она пообещала в кратчайшие сроки подготовить проект закона по вопросам легализации деятельности неформально и самостоятельно занятых. «Будут предусмотрены меры налогового стимулирования для выхода самозанятых из тени и упрощения налогового администрирования», – заявила тогда новоиспеченный глава ведомства.

Поможет ли инициатива нового министра вывести самозанятых из тени – вопрос спорный, так как контролировать своевременное и правильное перечисление средств в пенсионный фонд будет крайне сложно. «Думаю, в ближайшее время, пока не будут внесены соответствующие изменения в законодательство, ранее внесенные изменения самозанятых не затронут. За более чем 20 лет существования страны не придумана схема, которая бы смогла заставить ярого неплательщика налогов платить их. Хотя существует уголовная ответственность за уклонение от уплаты налогов. Я считаю, что проблему неплательщиков пенсионных отчислений можно решить, лишь изменив мировоззрение будущего пенсионера, предоставив ему гарантированную сохранность его пенсионных накоплений», – поделился своей точкой зрения глава общественного совета при ЕНПФ.

Кроме того, Евгений Сейпульник согласился с идеей, что с 2020 года фискалам станет легче отслеживать доходы и расходы казахстанцев. «Как бы для некоторых это ни звучало негативно, но мне нравится идея, когда человек зарабатывает на свою достойную старость самостоятельно, откладывая с каждого полученного дохода 10%. Но уплата налогов в данном случае является обременением для человека как гражданина страны, в которой он проживает», – заключил Евгений Сейпульник.

Пертурбации акций

Акции «Казахтелекома» и Kcell могут вырасти в случае успешного завершения сделки по покупке национальным оператором акций Kcell. Об этом говорят аналитики, основываясь на динамике цен на акции компаний с начала года, в том числе и на фоне сообщений о приобретении крупнейшей телекоммуникационной компанией сотового оператора.

Ольга КУДРЯШОВА

Shutterstock.com/Golden House Studio

Новость о покупке «Кселл» «Казахтелекомом» оказала очень существенное влияние на акции обеих компаний, особенно «Кселл»

Напомним, что первые новости о покупке компании «Кселл» «Казахтелекомом» появились еще в январе. Так, в конце января «Казахтелеком» направил ходатайство о намерении приобрести 75% акций сотового оператора в антимонопольный комитет. В это же время стала наблюдаться разнонаправленная динамика по акциям компаний.

«Если сопоставить изменение цен на акции «Казахтелекома» с первых слухов в январе до официального разрешения на проведение сделки по покупке 75% акций Kcell в июле, то эффект данной новости налицо – с 1 января по 1 августа цена на акции KZTK выросла на 58%», – рассказал директор департамента аналитики «Фридом Финанс» **Ерлан Абдикаримов**.

Согласно данным KASE за первое полугодие 2018 года, акции АО «Казахтелеком» показали наибольший рост, их стоимость выросла на 65,3%, или 13 385 тенге, до 33 890 тенге за акцию. «Рост цены акций компании проходил на фоне ожидания решения Комитета по регулированию естественных монополий, защите конкуренции и прав потребителей Министерства национальной экономики Казахстана касательно приобретения АО «Казахтелеком» 75% акций АО «Кселл», которое было одобрено в июле 2018 года», – отмечалось в сообщении биржи.

Не столь позитивно на новости о покупке отреагировали акции Kcell. По данным биржи, акции АО «Кселл» с начала года снизились в цене на 10,3%, или 184 тенге, до 1600 тенге. Заместитель директора аналитического департамента «Альпари» **Наталья Мильчакова** отмечает, что с начала июля акции «Казахтелекома» подешевели на 1,8%, а вот акции «Кселл» в противовес им выросли на 2%. Одновременно индекс Казахстанской фондовой биржи (KASE) упал почти на 5%.

«Новость о покупке «Кселл» «Казахтелекомом» оказала очень существенное влияние на акции обеих компаний, особенно «Кселл», – подчеркнула она.

В день объявления о том, что антимонопольные органы Казахстана разрешили «Казахтелекому» приобрести 75% акций «Кселл», акции «Казахтелекома» взлетели на 1,7%, акции «Кселл» выросли на 0,3%. «Росту акций «Казахтелекома» и более существенному росту акций «Кселл» помешала общая негативная ситуация на мировом фондовом рынке, повлиявшая в том числе и на Казахстан», – добавила аналитик. Однако влияние на динамику стоимости акций компаний оказывают и другие факторы. В июле премьер-министр РК **Бакытжан Сагинтаев** подтвердил информацию о том, что на бирже Международного финансового центра «Астана» (МФЦА) будут размещены акции крупнейших национальных компаний, среди которых и «Казахтелеком». Сейчас компания активно готовится к проведению IPO и SPO. Озвучены и примерные сроки – второе полугодие 2018 года.

Всплески объемов в июле

Согласно данным KASE, значительный рост объемов торгов в обеих компаниях наблюдался 27 июля. Также рост происходил в отдельные дни месяца (12, 16 июля – «Казахтелеком», 12, 13 июля – «Кселл»).

«Как таковых явных предпосылок к росту объема не было, две сделки по 17 млрд тенге 13 и 16 июля, а также сделка на 14 млрд 27 июля никак не повлияли на торги, так как купля/продажа крупных объемов проходила одновременно», – пояснил эксперт.

Рост же объемов Kcell 27 июля был гораздо скромнее. «Объемы на сумму 97 млн тенге и выше – не редкое явление для данной бумаги», – добавил он.

Кроме этого в первые дни августа наблюдалось снижение по ценам акций.

«Возможно, ранее долгосрочные инвесторы покупали акции специально под сделку, а в середине июля на рынке активность перешла к спекулянтам, которые обращают внимание больше на технический анализ и сиюминутные новости, поэтому и был сброс акций на достаточно крупных объемах», – поделилась мнением г-жа Мильчакова.

Специалист «Альпари» добавила, что акции «Казахтелекома» падают с 18 июля, акции «Кселл» начали корректироваться в цене раньше, с 13 июля. «Это может быть связано с тем, что рынок ожидает, что синергетический эффект от этой сделки проявится не скоро, а негативный эффект, такой как повышение тарифов на сотовую связь, рынок может увидеть очень скоро», – предположила она.

Однако эти опасения не совсем оправданны. Антимонопольным комитетом установлены требования и условия, неисполнение которых может повлечь пересмотр решения по сделке вплоть до ее отмены. Среди них сохранение действующих тарифных планов в течение трех лет после завершения сделки, расширение покрытия сети 4G в сельских населенных пунктах до 2021 года, а также предоставление услуг 5G не позднее 31 декабря 2021 года и появление дополнительных услуг для абонентов.

Прогноз

Возвращаясь к теме снижения цен, Ерлан Абдикаримов добавил, что оно обусловлено техническими факторами. «Акции KZTK сформировали серьезный уровень сопротивления на отметке в 34 тыс. тенге и не могут пробить их. Мы считаем, что это дело времени и рыночного настроения, так как предстоящее SPO является довольно важным драйвером роста цены до 38 тыс. тенге», – комментирует г-н Абдикаримов.

Цена на акцию Kcell остается близкой к фундаментальной цели 1661 тенге. «В случае совершения сделки с «Казахтелекомом», грамотного управления и внедрения новых 5G-технологий можно будет ожидать роста цен», – прогнозирует специалист.

В июле сообщалось, что продавцами акций выступят Teliasonera Kazakhstan holding b.v., которой принадлежит 24% акций Kcell, Fintur holdings b.v. – 51%. Еще одним крупным акционером Kcell является казахстанская инвесткомпания «Фридом Финанс» – 9,08%.

«Казахтелеком» занимает доминирующее положение на местном рынке телекоммуникаций. Основным акционером компании выступает государственный фонд «Самрук-Казына» – 45,9% уставного капитала (более 52% обыкновенных акций).

Ерлан Абдикаримов рассказал, что, согласно последней выписке из реестров акционеров, которая датируется 1 июля 2018 года, существенных изменений в составе акционеров у компаний не произошло. Так, 45,9% акций «Казахтелекома» по-прежнему принадлежат «Самрук-Казыне», 22,02% владеет Sobrio Limited, 8,25% находятся в свободном обращении. У Kcell изменения с начала года также незначительные. К 1 июля «Фридом Финанс» нарастил долю на 0,36%, до 9,44%.

Зависимость биткоина

Несмотря на то что главные преимущества биткоина, которые сохраняют его популярность, – это нерегулируемость и анонимность, определенные триггеры для криптовалют в целом все же существуют. Об этом «Къ» рассказали эксперты рынка.

Ольга КУДРЯШОВА

Криптовалютный рынок, как и год назад, пестрит мнениями. С одной стороны – эксперты, которые не видят будущего криптовалют как финансового инструмента. С другой – инвесторы и участники рынка, которые верят, что рано или поздно криптовалютой начнут пользоваться все.

По мнению аналитика ГК «ФИНАМ» **Леонида Делицына**, формирование курса остается загадкой, поскольку фундаментальные причины для движения криптовалют отсутствуют. «Криптовалюты на основе технологии блокчейн не нашли широкого применения как средство платежа, зато у них появились конкуренты», – заметил он.

Например, платежная система на основе мессенджера Telegram. Правда, для ее разработки привлекались доллары, а не биткоины. «Казалось бы, один этот факт – то, что Дуров (основатель Telegram. – **«Къ»**) предпочел обычные доллары биткоинам, должен был создать волну ужаса и разочарования, а ведь с биткоином фактически ничего не произошло», – напомнил спикер.

В свою очередь эксперт Международного финансового центра **Ольга Прохорова** считает, что сейчас наиболее сильно на стоимость криптовалют влияют такие факторы, как позиция высокопоставленных лиц в отношении криптовалют и комментарии регуляторов. Например, на саммите G20 прозвучала фраза о том, что криптовалюты не угрожают стабильности мировой финансовой системы, а значит, необходимости в их запрете нет. Эта новость серьезно воодушевила рынок, спрос поднялся, цены начали расти. Позитивно на рынке отражается и партнерство криптовалют с крупными банками и платежными системами.

«В меньшей степени рынок начал реагировать на такие факторы влияния, как новости, прогнозы СМИ, комментарии различных криптогуру. Фейковые новости и несостоятельность многих прогнозов привели к падению веры в них, рынок перестал на них реагировать, и «самосбывающиеся пророчества» в результате прекратились», – резюмировала г-жа Прохорова.

Что касается правового статуса, то проекты по использованию криптовалют (в частности, биткоина) в некоторых странах есть, и довольно успешные. Например, в Японии биткоин признан платежным средством с налогом на покупку, в Германии он признан в качестве расчетной денежной единицы, в Швейцарии на биткоин действуют те же правила, что и на иностранные валюты. В США о биткоине говорят как о «виртуальной децентрализованной валюте».

«До статуса мировой валюты биткоину еще очень далеко. Этого не произойдет, пока большинство стран не признают криптовалюты. Статус доллара как мирового платежного средства незыблем, и американский истеблишмент сделает все для сохранения этого статуса. Да и масштаб биткоина пока не тот, капитализация биткоина – копейки по меркам мировой экономики», – считает старший аналитик «Альпари» **Роман Ткачук**.

В целом первое полугодие прошло под знаком снижения интереса к криптовалютам. За это время биткоин и другие криптовалюты упали на 40–60%, отмечает Роман Ткачук. Исключение, пожалуй, составил только EOS (криптовалюта на базе Etherium), который в конце апреля обновил исторический максимум и вошел в топ-5 криптовалют. Однако позже, после перехода на собственную платформу, в системе EOS произошел сбой и котировки откатились вниз. По данным ведущего аналитика ООО «Эксперт плюс» **Марии Сальниковой**, общая капитализация рынка криптовалют с начала июля выросла на 19%, а без учета Bitcoin рост составил всего 10%.

Равнение на племя и «зеленые» технологии

На приобретение племенной продукции КРС было получено субсидий на сумму 93 млн 100 тыс. тенге.
Фото автора

Увеличение поголовья маточного скота и приобретение племенных быков-производителей, обводнение пастбищ и даже установка солнечных батарей на местах зимовок и жайляу – вот далеко не полный список направлений, по которым государство готово субсидировать сельчан, готовых развивать свое дело.

Екатерина ГУЛЯЕВА, Семей

Как сообщил руководитель отдела сельского хозяйства Семея **Нурлан Шакабаев**, сельхозтоваропроизводители Семея широко используют поддержку государства, подавая заявки на получение субсидий. Так, если на 1 января 2018 года в отдел сельского хозяйства Семея поступило 88 заявок на получение субсидий по различным направлениям, то на сегодняшний день их количество возросло до 293, из них по 261 уже были произведены выплаты на общую сумму 660 млн 900 тыс. тенге. Остальные заявления рассматриваются в управлении сельского хозяйства ВКО.

«В настоящее время практически все заведующие секторами нашего отдела находятся в командировках в сельских округах региона. Каждый из них проводит проверку по заявкам на выплату субсидий из бюджета области. В целом же заявки принимаются практически круглогодично, и выплаты производятся своевременно. Лишь изредка случаются небольшие задержки с финансированием. Но это решаемые текущие вопросы», – пояснил Нурлан Шакабаев.

Государство поддерживает сельхозтоваропроизводителей по самым разным направлениям. В Семейском регионе, где традиционно развивалось животноводческое направление, самые массовые заявки на субсидирование поступают на поддержку развития племенного животноводства, а также на повышение продуктивности и качества продукции животноводства. Уже на 1 июля 2018 года в Семейском регионе по 88 заявкам на субсидирование деятельности по ведению селекционной и племенной работы с маточным поголовьем по базовому нормативу крестьянские хозяйства получили от государства 97 млн 550 тыс. тенге. Еще 60 заявок на сумму 70 млн 970 тыс. тенге были удовлетворены по дополнительному нормативу.

65 хозяйств получили поддержку государства на сумму 93 млн 100 тыс. тенге на приобретение племенной продукции КРС. 200 тыс. тенге в виде субсидий получила откормочная площадка, занимающаяся содержанием племенных быков-производителей различных мясных и молочных пород, которые используются для воспроизводства потомства в общественных стадах, сформированных из скота индивидуальных подворий села.

Кстати, на сегодняшний день в регионе на базе девяти крестьянских хозяйств функционируют уже несколько крупных откормочных площадок, где содержатся от 30 до 350 голов крупного рогатого скота.

По информации Нурлана Шакабаева, субсидирование на приобретение племенного поголовья составляет 150 тыс. тенге на каждого быка отечественной селекции и 225 тыс. тенге – на быков-производителей, завезенных в Казахстан из-за рубежа. Ведение селекционной племенной работы с маточным поголовьем КРС приносит животноводам субсидии в размере 10 тыс. тенге за каждую корову.

По данным Нурлана Шакабаева, меры государственной поддержки позволили увеличить поголовье племенного крупного рогатого скота до 6200 голов, что составляет почти 13% от общего количества поголовья КРС в Семейском регионе.

Гораздо скромнее результаты хозяйств, специализирующихся на увеличении поголовья племенного мелкого рогатого скота. О спаде объемов производства в этом направлении можно судить по суммам выплат государственных субсидий. По ведению племенной и селекционной работы с маточным поголовьем овец было подано всего 8 заявок на 13 млн 950 тыс. тенге. Еще меньше – 5 заявок – поступило в отдел сельского хозяйства на получение поддержки государства в сумме 3 млн тенге на приобретение племенной продукции МРС.

Кроме того, субсидии получают и предприятия, занимающиеся переработкой сельхозпродукции. Так, за удешевление молока на 10 тенге предприятия Семея по 9 заявкам получили государственную помощь на общую сумму 4 млн 720 тыс. тенге. За удешевление стоимости кобыльего молока на те же 10 тенге по 9 заявкам были выплачены субсидии на общую сумму 5 млн 820 тыс. тенге. Самое большое удешевление – на 60 тенге – было достигнуто в производстве мяса птицы. Здесь переработчики по 16 заявкам получили субсидии на общую сумму 537 млн 800 тыс. тенге.

«В течение трех лет специалисты отдела сельского хозяйства работают с сельчанами по программе обводнения пастбищ. Цена одного метра на бурение скважины составляет до 25 тыс. тенге. И иногда стоимость скважины достигает 1 млн тенге и даже больше. Но государство компенсирует эти затраты до 80% от общей стоимости проекта. Далеко не сразу сельчане поверили, что на бурение колодцев тоже будут выплачивать субсидии. Судите сами, если в 2017 году лишь 13 крестьянских хозяйств региона пробурили 18 колодцев, то уже в текущем году планируется пробурить 62 колодца для нужд 55 крестьянских хозяйств», – сообщил руководитель отдела сельского хозяйства Семея.

По словам Нурлана Шакабаева, в 2017 году обводнение пастбищ осуществлялось в селах Кайнар, Акбулак и Танат Абралинского сельского округа Семейского региона. В настоящее время одна буровая установка работает в селах Знаменского сельского округа, а другая бурит колодцы в селах Приречное, Озерки, Ново-Баженово и других, расположенных вдоль поймы Иртыша с обеих сторон реки.

Помощь государства на приобретение и установку солнечных батарей тоже способствовала значительному расширению использования возобновляемых источников энергии в сельском хозяйстве региона. На текущий момент солнечные батареи на своих зимовках установили 140 крестьянских хозяйств. Они дают электричество мощностью 3–3,5 кВт. Для сравнения: «чабанки» выдают всего лишь 1,5 кВт электроэнергии. Здесь субсидии составили 80% от стоимости установки солнечной батареи.

Мера удобрения

Проректор Агротехнического университета им. С. Сейфуллина Кайрат Айтуганов выступил недавно на семинаре-совещании для костанайских крестьян в одном из самых успешных зерносеющих районов области – Федоровском. Он настаивал на необходимости вносить 400–600 килограммов минеральных веществ на гектар. Хлеборобы района с осторожностью отнеслись к рекомендациям ученого.

Жанара АХМЕТ, Костанай

Фермеры не готовы слепо следовать рекомендациям науки.
Фото автора

Выступая перед фермерами, Кайрат Айтуганов раскритиковал и советскую практику минерализации полей, и существующую. Прежде, когда денег совхозы не считали, удобрения вносились без меры. Сегодня для большинства хозяйств все диктуют не потребности почвы, а цены на удобрения. В итоге ситуация в агросекторе, по мнению ученого, складывается аховая и требует срочной коррекции, ибо на голодной земле не только урожаи невысокие, но и качество зерна снижается год за годом.

По словам г-на Айтуганова, такие выводы были сделаны по результатам исследований, проведенных учеными университета совместно со специалистами Республиканского научно-методического центра агрохимической службы при МСХ РК. Анализу подверглись более 4 тыс. гектаров возделываемых площадей в трех северных областях страны. Причем, подчеркивал спикер, применялась новая методика: почвенные пробы брались не с каждых 75 гектаров, как было принято раньше, а с каждого гектара. Картограммы с учетом такого количества образцов в Казахстане составлялись впервые. Результаты исследования он назвал удручающими.

«Мы предполагали, что ситуация сложная. Однако показатели даже по лучшим хозяйствам подтвердили, что ситуация намного хуже», – констатировал г-н Айтуганов.

По его словам, содержание азота на низком и очень низком уровне было зафиксировано на 77% исследуемых полей, подвижного фосфора – на 88%, гумуса – на 50%. Именно с этим, по мнению ученых университета, связано низкое плодородие почв.

Говоря о лучших хозяйствах, Кайрат Айтуганов имел в виду девять предприятий в Акмолинской, Северо-Казахстанской и Костанайской областях, которые вошли в пилотный проект по дифференцированному внесению удобрений. Предприниматели приобрели необходимое для этого оборудование, а специалисты университета составили для них агрохимические картограммы.

Компромисс с наукой

В Костанайской области пилотных хозяйств два – ТОО «Олжа Садчиковское» и ТОО «Трояна». На землях «Трояны», у кромки поля № 175 с видовой урожайностью пшеницы не менее 25–26 центнеров и проходил семинар.

Упоминание об урожайности не случайно. Хозяйство отличается высокой культурой земледелия. Оснащено современной техникой, давно – без понуканий и рационально – занимается цифровизацией технологических процессов. Здесь добились того, что с 2014 года при любых климатических условиях получают с пшеничного гектара 24–25 центнеров. Для Костанайской области, где средняя урожайность держится в пределах 11–12 центнеров, это высокое достижение. А опытное поле, куда весной внесли удобрения в соответствии с картограммой, должно дать не менее 30 центнеров с гектара. Собственно, это результат, который должен не только сработать на пользу хозяйству, но и убедить остальных костанайских аграриев, что наука советует дело. В этом стратегический смысл эксперимента.

Однако все не так однозначно, считает директор ТОО «Трояна» **Юрий Малышко**. Он, например, уже прикинул: чтобы окупить все затраты, урожайность должна быть даже выше 30 центнеров. Дифференцирование потребовало вносить удобрения дважды: во время посева и после него, то есть налицо дополнительный расход горючего. Кроме того, внесли удобрений гораздо больше, чем раньше, а это еще расходы. И, по мнению директора ТОО, вопрос не только в увеличении затрат.

Юрий Малышко внедрил в хозяйстве плодосменный севооборот, отошел от преимущественного возделывания пшеницы. Сейчас она занимает лишь треть посевных площадей, ее постоянно меняют другие культуры – масличные, бобовые. Кроме того что все – от горчицы двух сортов, чечевицы зеленой и красной до гороха и суданской травы – продается, растения еще и с землей работают. Одни стержневыми корнями разуплотняют почву, другие накапливают элементы, нужные почвенным микроорганизмам и так далее.

«Мы все-таки не стали вносить рекомендованную норму, которая, по-моему, чересчур велика, – говорит Юрий Малышко. – С профессором Академии сельскохозяйственных наук РК **Саяхатом Нукешевым** мы дискутировали по этому поводу. Европа и Китай в свое время повышали плодородие почв огромными дозами удобрений. И умертвили землю. Я предпочел компромиссный вариант: внести больше удобрений, чем у нас обычно бывает, но в целом меньше, чем нужно в соответствии с картограммой».

Для эксперимента директор выделил одну клетку – 400 гектаров пашни. На 200 гектарах удобрения внесены дифференцированно: где-то 90 килограммов на гектар, а где-то – 180. Затем вывели среднее значение и на участке рядом внесли по 235 килограммов на гектар. Есть делянка вообще без удобрений. Есть 130 гектаров, на которых внесено по 100 килограммов на гектар во время посева, как это было принято в хозяйстве.

Предстоящая уборка покажет, стоит ли игра свеч. Но вопрос, повторяет г-н Малышко, не только в повышении урожайности. Опыт «Трояны», например, свидетельствует о том, что после такого предшественника, как соя, пшеница и так дает верные 40 центнеров с гектара. Вопрос в том, какой вариант повышения плодородия предпочтительнее. Кроме того, культуры на поле постоянно сменяют одна другую. Потребности у них разные, это тоже придется учитывать при дифференцированном внесении удобрений. Так что, по большому счету, эксперимент только начинается.

Мусорные технологии

Финская компания ICM Recycling («АйСиЭМ Рейсайклинг») взяла Уральский полигон твердых бытовых отходов (ТБО) в доверительное управление на пять лет. Вложить планируют почти 2 млрд тенге – в сортировку, переработку и обезвреживание отходов. Это первый в Казахстане business hub по переработке мусора с участием иностранного инвестора.

Алла ЗЛОБИНА

В акимате надеются, что с приходом финнов МСБ получит дополнительный толчок к развитию. Фото Shutterstock.com/rcrcrc

Полигон ТБО в Уральске – притча во языцех: город так разросся, что почти вплотную приблизился к городской свалке. Занимает она 28 гектаров земли, а расположена всего в шести километрах от областного центра. Ежегодно сюда свозится более 3 тыс. кубометров мусора, который из-за неправильного хранения периодически еще и горит. С приходом финских инвесторов ситуация может измениться кардинально – ТБО станет толчком к развитию малого и среднего бизнеса.

В ГУ «Отдел жилищно-коммунального хозяйства и жилищной инспекции Уральска» (ОЖКХиЖИ), которое является координатором проекта, сообщили: договор с финнами был подписан в сентябре 2017 года, а проект вошел в дорожную карту города до 2021 года.

На полигоне уже поставили ограждение, провели освещение, установили весовое оборудование для учета мусора. До конца года установят электрическую подстанцию, а перед воротами свалки – новую мусоросортировочную линию. В последующие годы высадят защитную лесополосу шириной 10 метров, установят биогазоустановки, административные помещения и тому подобное.

«Теперь мы имеем четкое понимание, сколько отходов у нас поступает. С новой веточной линии длиной 150 метров оператор и робот будут сортировать пластик, железо, стекло, бумагу и так далее. Вторсырье будет дезинфицироваться и отправляться на переработку дальше», – сообщил главный специалист сектора благоустройства отдела ЖКХ **Аслан Даубаев**.

Сегодня в ГУ удовлетворены работой финской компании – реализация проекта идет в соответствии с утвержденным графиком. Новый экопроект должен дать толчок и развитию местного рынка вторсырья, надеются чиновники. Инвесторы получат прибыль от утилизации и переработки мусора, местный бюджет – налоги, город – «зеленую» экономику на отдельно взятом производстве плюс инфраструктуру, а местный бизнес – новые возможности.

Например, из упаковочного материала делают полиэтиленовые трубы. Самый дорогой мусор – электроника, где есть золото, алюминий, никель, серебро. Понятно, извлекать будут все, что принесет прибыль.

«Мы только начинаем понимать, что такое экологическая переработка мусора. Если оттягивать внедрение этих технологий, то оставим потомкам степи, укрытые пакетами, а не тюльпанами. Голландия, Финляндия, Германия шли к этому лет сорок. Тут главный принцип: чем больше переработаем вторсырья, тем меньше будет нагрузки на природу. До 98% (!) всех производимых товаров можно делать из вторсырья», – объясняет главный специалист отдела ЖКХ.

На новом мусороперерабатывающем комплексе планируют создать порядка 50 рабочих мест. Инвестиции в пятилетний проект составят около 1,7 млрд тенге. До конца года инвестор вложит $1,5 млн – во столько обойдется строительство мусоросортировочного комплекса, в свою очередь сообщил **«Къ»** представитель компании «АйСиЭМ Рейсайклинг», директор полигона **Алмас Пшенбаев**.

Впрочем, продвигается проект не всегда гладко. Причиной этого, как ни странно, становятся сами жители города. В этом году в ЗКО в качестве пилотного проекта установили 52 ультрасовременных контейнера. Это большие шкафы с отделениями для батареек, люминесцентных и энергосберегающих ламп и ртутьсодержащих приборов.

«Оторвали замки. Ломают и уносят массивные двери шкафов-контейнеров. И что совсем уж дико – воруют даже новые мусорные контейнеры и сдают на металлолом», – разводят руками в ГУ «ОЖКХиЖИ».

Что касается реализации переработанных отходов, то, как говорят в компании, отправлять их планируют в близлежащие города, в том числе российские.

«Например, в Казахстане картон перерабатывается только в Алматы – транспортировка дорогая. Еще мы должны понять, что лучше тут собирается из вторичного сырья. Возможно, мы запустим свое производство по его переработке», – говорит представитель компании.

Рейтинг бизнеса

В Карагандинской области составлен рейтинг регионов, который отображает их достижения в сфере легкости ведения бизнеса. В тройку лидеров вошли Караганда, Жанааркинский и Шетский районы.

Самал АХМЕТОВА, Карагандинская область

Наиболее важным в этом рейтинге является ряд индикаторов. В их числе показатель, отражающий активность новых участников в бизнесе. В частности, в областном центре появилось 2600 новых субъектов предпринимательства, причем половина из них (1373 единицы) – крестьянские хозяйства.

Одним из качественных показателей также является темп роста выпуска продукции малых и средних предприятий. В целом по итогам I квартала 2018 года рост выпуска продукции обеспечен на 16,3%, что соответствует почти 210 млрд тенге, сообщила руководитель управления предпринимательства **Татьяна Аблаева**.

Что же касается темпа роста инвестиций в основной капитал малых предприятий, то в зону риска попали 7 регионов области. Самый низкий показатель отмечается в Балхаше, где эта цифра составила 746,1 млн тенге против 2,6 млрд в 2017 году.

«Индикатор «Строительство новых объектов бизнеса» также оказывает влияние на экономический рост региона. Это и создание новых рабочих мест, и вложение инвестиций в сервисную экономику, а также увеличение налогооблагаемой базы. Чтобы реально оценить вклад каждого региона, мы по международной практике перевели его на тысячу субъектов действующего бизнеса. За последние шесть месяцев введено в эксплуатацию 88 объектов, вложено в экономику 3,9 млрд тенге, создано 523 новых рабочих места. Однако в то же время ни одного объекта не построено в Актогайском районе и г. Каражале», – сказала Татьяна Аблаева.

Еще один показатель отражает количество заявок на получение грантов по программе «ДКБ-2020», отметила она. Конкурс большой – в частности, на каждый грант претендует около 10 желающих. Но при этом в ряде регионов наблюдается снижение числа поданных заявок, а от предпринимателей из Приозерска не поступило ни одной.

«Индикатор «Поддержка проектов на местном уровне» оценивает усилия местных исполнительных органов по созданию благоприятных условий для начинающих предпринимателей, стартап-проектов в молодежной среде. На поддержку молодежного предпринимательства в 2018 году выделили средства из местных бюджетов только в Приозерске, Улытауском, Абайском и Бухар-Жырауском районах на сумму 7,9 млн тенге. В ближайшее время при уточнении бюджетов планируется выделить еще 20,8 млн тенге в Шахтинске, Сатпаеве и Сарани, а также в Жанааркинском, Нуринском и Каркаралинском районах. То есть при поддержке на местном уровне количество грантов по области вырастет как минимум в 3 раза», – отметила Татьяна Аблаева.

Кроме того, 207 микрокредитов на сумму более миллиарда тенге выделено по программе массового предпринимательства. Эта цифра также включается в республиканский рейтинг. Здесь в аутсайдеры попали г. Балхаш и Абайский район.

Наилучшие результаты показали Караганда, Шетский и Жанааркинский районы. Замыкают рейтинг Актогайский район, Каражал и Балхаш.

Инвестиции в землю

На опытных полях, где используется новейшая техника, передовые технологии и опыт зарубежных аграриев, урожайность может повыситься на 50%. Фото автора

Более 300 аграриев Карагандинской области собрал «День поля», который прошел в Осакаровском районе. Кроме фермеров из местных крестьянских хозяйств на встречу, которая состоялась на поле ТОО «Найдоровское», приехали и их зарубежные коллеги.

Самал АХМЕТОВА, Карагандинская область

Помимо встреч уже действующих партнеров и заключения новых контрактов, в рамках регионального мероприятия прошел форум, на котором фермеры обменивались мнениями, опытом и знакомились с новинками аграрного производства. Одним из последних новшеств, которое активно обсуждалось на форуме, стало «точное земледелие». Эта система управления продуктивностью посевов, основанная на использовании комплекса спутниковых и компьютерных технологий. Система призвана помочь аграриям в точном расчете количества семян, удобрений и других ресурсов, необходимых для каждого конкретного участка. В регионе пилотный проект точного земледелия, который курирует Казахский аграрный университет им. Сейфуллина, реализует ТОО «Найдоровское», но пока о значимых результатах говорить рано. Много говорили на форуме и о современной технике самого разного назначения – от почвообрабатывающей до кормозаготовительной. Основная причина, по которой казахстанские аграрии не спешат ею обзаводиться, – высокая стоимость. Однако, как заверяют производители брендовой техники, вместе с машинами фермеры получают пакет консультаций, составленный на опыте аграриев разных стран, который поможет в короткие сроки выйти на высокую урожайность.

«Сегодня в рамках Дня поля мы впервые в Карагандинской области показываем технику для безотвальной технологии почвообработки при возделывании овощей. Это прицепной глубокорыхлитель, который можно использовать в сочетании с любым трактором. Благодаря его использованию, сначала идет подрыв пласта почвы глубиной 45 сантиметров, а затем ротационная борона придаёт ему мелкокомковатую структуру. После этого можно начинать посадку картофеля. В Павлодарской области такая технология уже широко применяется», – рассказал генеральный директор компании AGROTEC Impex **Йохан Шимпф**.

Взаимовыгодность сотрудничества с зарубежными партнерами подтвердил и директор ТОО «Найдоровское» **Павел Лущак**, чье хозяйство получило толчок к развитию.

«Всего у нас шестнадцать партнеров, и все они сегодня здесь. Это представители компаний из Китая, США, Канады, Японии, Австрии, Германии, Швейцарии, Украины, России. Австрийцы приехали самой большой делегацией – одиннадцать человек. Они представили свои методы работы с почвой, которые позволяют им в условиях, схожих с нашими, получать очень высокие урожаи. Приехала делегация швейцарской компании, которая проводит сертификацию предприятий, решивших заняться органическим земледелием. Они сейчас помогают и нам в этом процессе, первая органическая продукция нами будет получена в 2020 году. Так что нам есть что показать. В нынешнем сезоне мы расширили площади и ассортимент бобовых культур, добавив люпин и зеленую чечевицу вдобавок к красной, которую сеем с прошлого года. Увеличили посевы подсолнечника, картофеля. Заложили много опытных участков, и результаты очень интересные», – делится Павел Лущак.

В свою очередь ученые Казахского агротехнического университета им. С. Сейфуллина считают, что науке нужно активней участвовать в развитии агрокомплекса страны, оказывая фермерам реальную помощь.

«Первые анализы почвы мы сделали 12 лет назад. Тогда еще ситуация была более или менее стабильной. В этом году анализы опять взяли и увидели, что нет ни фосфора, ни азота. Все вынесено неграмотным растениеводством», – говорит декан технического факультета КазАТУ, профессор **Саяхат Нукешев**.

Также специалисты университета продемонстрировали возможности использования дронов. В частности спектральные снимки, полученные с помощью дронов, позволяют установить полный контроль над полями. Снимки дают массу полезной информации для последующего анализа и принятия мер, начиная от зараженности сорняками и до стадии развития культурных растений.

Готовы к сотрудничеству

В Карагандинской области более 50% бизнеса принадлежит женщинам. Чаще всего это сферы туризма, дошкольного образования, дизайна, здравоохранения, декоративно-прикладного искусства. Помимо этого, бизнес леди делятся опытом с начинающими предпринимательницами, занимаясь наставничеством, а также вовлечены в общественную жизнь.

Самал АХМЕТОВА, Караганда

Активная работа совета деловых женщин обеспечивает развитие малого и среднего бизнеса в регионе. Фото пресс-службы РПП Карагандинской области

Совет деловых женщин Карагандинской области действует 4 года, но активность стал проявлять лишь в последний год. И во многом благодаря бизнесвумен, которые не просто вошли в состав совета, но и продвигают новые идеи. До настоящего времени областной филиал совета деловых женщин насчитывал чуть более 600 бизнес-леди. Теперь же он постоянно пополняется новыми участницами. Во многом этому способствует льготная форма кредитования именно женского бизнеса.

Возглавляет карагандинский совет деловых женщин **Жанаргуль Кульмагамбетова**, которая последние несколько лет успешно совмещает бизнес с общественной работой. Несколько лет Жанаргуль Кульмагамбетова возглавляла комитет финансовой грамотности и учила женщин правильно вести бизнес.

Сегодня СДЖ не просто разделился на работу по городским и районным филиалам. Здесь действуют (и довольно успешно) комитеты образования, социальной защиты, МСБ, туризма, ремесленничества.

«Женщины-предпринимательницы уже по своему определению сильные духом. Не каждый мужчина способен выдержать конкуренцию в мире бизнеса. А уж тем более женщины, которым приходится проявлять лидерские качества, деловую хватку и бизнес-интуицию гораздо чаще, чем их конкурентам-мужчинам», – считает Жанаргуль Кульмагамбетова.

Она приводит в пример одну из коллег – **Алию Сулейменову**, которая в настоящее время возглавляет комитет соцзащиты. Женщина с диагнозом ДЦП не осталась у обочины жизни и не живет на одно лишь пособие по инвалидности. Алия Сулейменова – директор реабилитационного центра для детей с нарушениями опорно-двигательной системы и задержкой психоречевого развития. Будучи инвалидом-колясочником с детства, Алия не понаслышке знает, как трудно родителям особенных детей найти в своем городе, и тем более в селе, центр, где с детьми будут заниматься психиатры, неврологи, логопеды и другие специалисты.

«Успеха можно достичь в любом возрасте и при любых обстоятельствах, если этого очень хочется. Главное – иметь четкую цель в жизни, никогда не жаловаться и учиться расставлять приоритеты. И если у тебя есть возможность, нужно всегда стараться помогать другим людям, как бы трудно тебе ни было. Так мир становится гораздо лучше», – говорит Алия Сулейменова.

Не менее важным при СДЖ является сфера дошкольного образования. Караганда сегодня, пожалуй, единственный город в республике, где решена проблема детских садов. Речь не идет о 100%-ном охвате государственными детсадами. В регионе активно открываются частные детские сады, которые работают по ГЧП.

Одной из первых ласточек, решившихся на создание частного дошкольного учреждения, была **Айнагуль Хамитова**, возглавляющая в СДЖ комитет образования.

Бизнес Айнагуль Хамитовой начинался с небольшого развивающего центра для малышей. Как она сама шутит, мотивом открыть дошкольное учреждение стали ее собственные семеро детей. А два года назад Айнагуль Хамитова получила грант почти на 2 млн тенге и консультативную помощь от палаты предпринимателей. Следующим шагом стало открытие детского сада лидерства «Данарыны бала». Его конкурентная особенность в том, что воспитывают детей здесь по методике, разработанной карагандинскими педагогами, и довольно успешно. По словам предпринимательницы, разработки ученых Центрального Казахстана заинтересовали зарубежных коллег.

Популярность в шахтерской столице набирают и дизайнеры, которые объединились под началом Ирины Нечаевой. Карагандинки, работающие в этой сфере, активно сотрудничают с местными швейными цехами и фабриками. В настоящее время дизайнеры вносят последние штрихи в эскизы школьной формы. По их эскизам предприниматели в сфере легкой промышленности, объединившиеся в своеобразный холдинг, шьют одежду для учеников не только карагандинских, но и столичных школ.

«Мы не боимся конкурентов. Хотя бы потому, что казахстанский рынок не насыщен отечественной продукцией. Поэтому мы открыты к сотрудничеству и всегда готовы прийти на помощь начинающим предпринимателям. Главное в нашем деле – быть упорным, конкурентоспособным и уметь вести честный бизнес. А результаты не заставят себя ждать», – утверждает Жанаргуль Кульмагамбетова.

А «дело» найдется

Совет по защите прав предпринимателей РПП намерен до конца отстаивать интересы обратившихся к ним за помощью бизнесменов. Фото РПП

Карагандинские предприниматели необоснованно привлекаются к уголовной ответственности и подвергаются неправомерным действиям сотрудников правоохранительных органов. С таким заявлением выступил региональный совет по защите прав предпринимателей и противодействию коррупции.

Самал АХМЕТОВА, Карагандинская область

О том, что она привлекалась к уголовной ответственности, **Дана Хамзина** узнала случайно – ей потребовалась справка о несудимости. И оказалось, что два года назад на нее было заведено уголовное дело по статье 389 ч.1 УК РК (самоуправство). А потом ОВД г. Шахтинска дело было закрыто… в связи с примирением сторон. Как утверждает сама предпринимательница, никаких повесток о вызове на допрос ей не вручали. Не была она уведомлена и о возбуждении уголовного дела, соответственно никто не сообщал ей о его прекращении.

«Для меня стало откровением, что, оказывается, два года назад я была под следствием. Более того, как мне разъяснили в управлении по правовой статистике, дело мое, якобы, нереабилитируемое. А это значит, что судимость не будет снята. Я обратилась с жалобой в региональную палату предпринимателей», – рассказывает Дана Хамзина.

Этот случай в числе других подобных рассматривался в Караганде на заседании с участием председателя Совета по защите прав предпринимателей и противодействию коррупции Нацпалаты «Атамекен» **Каирбека Сулейменова** и уполномоченного по защите прав предпринимателей **Болата Палымбетова**, на совещание пригласили и представителей прокуратуры.

«В рамках уголовного дела данного постановления по признанию ее подозреваемой не было. То есть в базе действительно допущена ошибка. В настоящее время управлением правовой статистики все исправлено и в ее отношении уголовное дело было прекращено за отсутствием состава уголовного правонарушения», – сообщил прокурор управления прокуратуры Карагандинской области **Аян Абдуллин**.

Тем не менее, в региональной палате предпринимателей считают недопустимым тот факт, что никто не понес ответственности за допущенную грубейшую ошибку.

«К лицам, допустившим возбуждение и прекращение уголовного дела в отношении ИП Хамзиной Д. А., не применены никакие меры ответственности, виновные лица не установлены. С того времени со стороны ИП Хамзиной подавались многочисленные жалобы в уполномоченные органы (прокуратура Карагандинской области, ДВД Карагандинской области)», – отметила юрист РПП **Юлия Олейник**.

В ответ на претензии Даны Хамзиной и представителей РПП, сотрудники прокуратуры признали ошибку, но к дисциплинарной ответственности привлекать никого не будут.

«По всем фактам были возбуждены уголовные дела, но они были прекращены за отсутствием состава преступления. Это событие прошлых лет, уже сроки вышли, вот и есть причина для непривлечения к дисциплинарной ответственности. Это все по закону. Мы согласны, ошибку допустили, но срок уже прошел», – заявил старший прокурор 1-го управления Прокуратуры области **Азамат Саукомеков**.

Председатель совета по защите прав предпринимателей области **Серик Торегельдин** сообщил, что от лица совета будет направлено письмо в Генеральную прокуратуру для полного разбирательства в данном вопросе и привлечения виновных к ответственности.

В Генпрокуратуру будет направлено и дело предпринимателя **Ерболата Асылбекова**, который в 2017 году участвовал в государственных закупках транспортных услуг ГУ «Аппарат акима Актогайского района» по перевозке призывников. Услуги выполнил в полном объеме, о чем имеются соответствующие акты, претензий от заказчика не было, но через месяц его вдруг попросили вернуть деньги, а затем вовлекли в орбиту уголовного преследования. Якобы предприниматель нанес ущерб госбюджету на 445 тыс. тенге.

«Свои обязательства я выполнил полностью. Но после окончания всех работ бухгалтер акимата позвонила и сказала, что неправильно начислила денежные средства. Я, как добросовестный предприниматель, вернул деньги», – рассказал на заседании совета Ерболат Асылбеков.

Как считает председатель совета по защите прав предпринимателей Серик Торегельдин, в обоих случаях налицо ущемление прав предпринимателей, поэтому юристы намерены добиваться объективной оценки действий правоохранительных органов в вышестоящих инстанциях.

Кредит на шпильки

В Карагандинской области начинающие бизнесвумен получили консультации по развитию и открытию бизнеса. В частности им разъяснили особенности нового кредитного продукта под низкий процент.

Нина КРАМЕР, Караганда

Льготное финансирование стало возможно благодаря меморандуму, подписанному Советом деловых женщин НПП РК «Атамекен», Евразийской Группой (ERG) и Народным банком Казахстана. Согласно договоренности, банк выделяет 1 млрд тенге на развитие и поддержку женских бизнес-проектов, а ставка по кредиту составляет от 5 до 7% годовых. Льготный кредит предназначен в основном для женщин, которые начинают свое дело или только думают о личном бизнесе. Нюансы процесса получения кредита пояснила председатель совета деловых женщин **Жанаргуль Кульмагамбетова**.

«На сегодняшний день к нам поступило больше 20 заявок, из них 5 находятся на рассмотрении у банка, по остальным осуществляется сбор документов. Предпринимательницы берут кредиты для открытия или расширения баз отдыха, детских студий и садов, салонов красоты, ателье и многого другого», – сообщила Жанаргуль Кульмагамбетова.

Взять кредит по новой программе могут юридические лица, крестьянские или фермерские хозяйства, индивидуальные предприниматели, являющиеся субъектами малого предпринимательства. Единственное условие – субъект должен принадлежать женщине, ранее не привлекавшейся к уголовной ответственности по статьям в области экономических правонарушений и уголовных правонарушений против собственности. По словам г-жи Кульмагамбетовой, женщины-предприниматели могут рассчитывать на кредит до 10 миллионов тенге на срок до 84 месяцев.

Каких-либо возрастных ограничений нет, главное, чтобы бизнес был не просто оформлен на женщину, а она сама непосредственно им занималась. Также необходим опыт в выбранной сфере бизнеса – не менее полугода.

В качестве залога банк принимает недвижимость, движимое имущество и денежные сбережения. Если же стоимость залогового имущества не покрывает сумму кредита, с залоговым обеспечением поможет фонд «ДАМУ». Залог, в зависимости от конкретной ситуации, может покрывать от 50% до 85% суммы кредита.

Также (в интересах самой заемщицы) рекомендуется предоставить бизнес-план относительно использования займа, чтобы она сама просчитала все плюсы, минусы и риски проекта. Если женщина не уверена, что сможет правильно составить бизнес-план, она может пройти бесплатные курсы при НПП «Атамекен», где её не только научат, но и помогут сделать все расчеты.

«Бизнес-план для женского кредитования мы готовим сразу. Максимальный срок – 10 дней. От предпринимательниц требуется четкое понимание своего дела и хорошо продуманная идея. Сейчас в работе находятся 25 проектов, остальные уже направлены в банк на рассмотрение», – отметила менеджер по маркетингу РПП Карагандинской области **Елена Ташони**.

Тендерная зависимость

Строительство ротонды в Темиртау стало самым скандальным проектом этого года

Новая архитектурная достопримечательность на въезде в город должна была появиться еще в прошлом году. Однако проект стоимостью 47 млн бюджетных тенге превратился в практически замороженный долгострой. Местные власти подали иск на столичную компанию, в свое время выигравшую этот тендер, но о сроках завершения строительства ротонды пока не известно.

Валерия СЕРГЕЕВА, Темиртау

Архитектурное изваяние должно было стать визитной карточкой города, но пока является памятником невезению акимата в «тендерной лотерее». Фото автора

Впервые о возведении имиджевого объекта на въезде в город заговорили еще в 2015 году, но по объективным причинам, в основном из-за отсутствия необходимых бюджетов, начало строительства переносилось. К вопросу возведения ротонды вернулись в прошлом году. В рамках программы «Развитие благоустройства городов и населенных пунктов» акимат предварительно оценил проект в более чем 50 млн тенге. Подрядчиком, выигравшим конкурс, стала столичная фирма DOSAN GROUP, которая предложила наиболее низкую цену – чуть более 47 млн тенге, что позволило городу сэкономить 3,6 млн от изначально заложенной на строительство суммы. Компания взяла на себя обязательство построить ротонду за четыре месяца.

Согласно проекту, объект должен был состоять из нескольких колонн и эстетически оформленных панелей, площадь вокруг ротонды должны были украсить цветные вазоны. У ротонды планировали установить 26 прожекторов, смонтировать 50 метров светодиодной подсветки, а саму территорию предполагалось выложить брусчаткой. Торжественно открыть ротонду намеревались ко Дню Независимости страны. Однако в декабре 2017-го ротонда еще строилась. Власти Темиртау подали иск в суд за невыполнение обязательств. К тому же по вине подрядчика в городском бюджете остались неосвоенные средства, что не преминули отметить в республиканском Счетном комитете при предварительном подведении годовых итогов.

Эта ситуация стала поводом для серьезного разговора в местном акимате: тогда глава города **Галым Ашимов** раскритиковал представителя фирмы-подрядчика.

«Надо заканчивать, из бюджета деньги выделены, конкурс вы прошли, выиграли. Мы же сами вас не приглашали, вы же сами обязались», – возмущался аким.

В самой же компании заявили, что такому положению дел есть серьезные объяснения. Строители говорили, что проблемы с возведением объекта возникли из-за вскрытых недочетов в проектно-сметной документации, кроме того, по независящим от компании причинам возникли задержки с поставкой строительных материалов.

«Проект был разработан в 2014–2015 году, не знаю, что произошло тогда, может быть, какие-то нюансы возникли, но детали не были учтены. Мы старались решить все в рабочем порядке. Чуть-чуть работа сдвинулась с графика: где-то на неделю, на десять дней. Сейчас фибробетон изготавливается, ждем этот материал, уже скоро поставим все колонны и будем работать», – заверял заместитель директора DOSAN GROUP **Бахытжан Турсынбаев** в начале 2018 года.

Между тем возведение объекта шло очень медленно, на строительной площадке работало всего несколько человек, материалов катастрофически не хватало. Представители акимата несколько раз выезжали на объект, проверяли, как работает подрядчик, однако дело почти не двигалось.

Прошел почти год, а затянувшаяся стройка на въезде в Темиртау так и не завершилась. Сегодня на площади, выделенной под строительство, возведены колонны, сама территория ограждена профлистом, брусчатка до сих пор не уложена, прожектора не работают, а над металлическим ограждением красуется билборд с изображением идеальной ротонды. «Подрядчик выполнил работы лишь на 75%, сейчас стройка пустует», – говорит руководитель отдела жилищно-коммунального хозяйства, автомобильного транспорта и дорог Темиртау **Низами Гаджиев**. По его словам, он пытается договориться с подрядчиком.

«В марте решением суда по нашей инициативе фирма DOSAN GROUP объявлена недобросовестным поставщиком услуг по госзакупкам. Ее лишили дальнейшей работы в течение двух лет, они не могут теперь заниматься госзакупками, но их не лишили права продолжать и завершить все-таки работу. Фактически незавершенная часть работы составляет около 25%», – сказал Низами Гаджиев.

Также суд, который состоялся в марте этого года, обязал власти Темиртау выплатить строителям деньги за выполненные работы. Подрядчики же по решению суда должны выплатить в пользу заказчика 2 млн тенге за просроченное строительство.

«Вся эта ситуация сильно ударила по нашему имиджу. Такой небольшой объект, на который требовалось всего несколько месяцев работ, тянется уже фактически год. Когда конкурс объявляется, мы не можем вмешиваться в то, кто пришел на рынок. Однако люди не рассчитывают свои силы, средства, возможности, берутся за работы и не выполняют свои договорные обязательства. Наша ошибка в чем?», – спрашивает Низами Гаджиев

Впрочем, вопрос риторический. Темиртауским властям вообще не везет с подрядчиками. Тендерная система госзакупок стала сущим наказанием для города. Так, летом 2016 года Темиртау остался без цветов. Выигравшая тендер компания из Тараза должна была высадить на улицах 20 тыс. петуний и бархатцев. На эти цели из местного бюджета было выделено 5 млн тенге, но в итоге клумбы и газоны украсил сорняк. Оказалось, что южные специалисты не учли более суровый климат Центрального Казахстана, и высаженные ими цветы в Темиртау просто не прижились. Условия договора выполнены не были, с подрядчиком темиртаускому акимату пришлось судиться. В прошлом году неоднозначная ситуация сложилась в городе и со строительством детских площадок. Компании, выигравшей тендер, пришлось несколько раз переделывать площадки, поскольку жалобы от горожан на их качество не прекращались. Больше того, позже оказалось, что стоимость горок и качелей сильно завышена. И в этом случае все проблемы пришлось решать через суд.

Что касается ротонды, чиновники ждут, когда подрядчик исполнит решение суда и закончит строительство объекта. В противном случае они вновь будут подавать иск, однако надеются, что до этого не дойдет, и многострадальная ротонда уже осенью все же украсит въезд в город.

Дорогие дороги Темиртау

В 2016 году местные активисты провели акцию, «похоронив» надежду на хорошие дороги в городе Темиртау – на проспектах Республики и Металлургов, в многочисленных ямах дорожного полотна, молодые люди «высадили» искусственные кладбищенские цветы. Власти «услышали» общественность, и с прошлого года в городе идет масштабный ремонт автодорог.

Валерия СЕРГЕЕВА, Темиртау

Дороги в Темиртау приводят в порядок, но проблему разбитых трамвайных путей еще предстоит решить. Фото автора

В 2017 году, впервые за много лет, акимат выделил на ремонт городских главных и внутриквартальных дорог Темиртау более 2 млрд тенге. Сумма за новейшую историю города рекордная, поэтому общественность Темиртау решила контролировать ремонтную кампанию, пристально отслеживая ход и качество работ.

Инициативу горожан поддержал и аким Темиртау **Галым Ашимов**, который в период проведения ремонтных работ каждую неделю проводил совещания с участием СМИ, членов общественного совета, руководителей подрядных организаций и депутатов городского маслихата. Тендеры выиграли восемь компаний.

В 2018 году на средний и ямочный ремонты дорог в Темиртау направили также более 2 млрд тенге, и в начале августа глава города провел очередной выездной тур для журналистов, чтобы показать, на что потратили деньги в прошлом году, и каково состояние отремонтированных дорог, переживших зиму. Поводом для тура стали жалобы горожан на то, что спустя год на отремонтированных трассах появились ямы и трещины. Решетки ливневых люков и колодцев провалились, что создало массу проблем автомобилистам.

Рейд начался с проспекта Республики, где в прошлом году укладкой асфальта занималась фирма «АрмСтрой». Несмотря на то, что в прошлом году в ее адрес было немало нареканий, компания и в этом году выиграла конкурс на ремонт дороги по проспекту Мира – это вызвало вопросы, но аким успокоил общественность.

«В том, что в этом году одни и те же подрядчики вновь выиграли тендеры, ничего противозаконного нет. Они участвуют в конкурсах на общих основаниях, поэтому отдать приоритет какой-либо фирме власти не могут. Компания не объявлена недобросовестной, поэтому имеет право подавать заявки и заниматься дорожными работами, да и в этом году нареканий к ним нет», – заявил глава города.

Посмотрев на разбитый асфальт вокруг ливневок и колодцев по проспекту Республики, аким отметил, что все эти недочеты подрядчик устранит, поскольку в течение гарантийного срока обязан исправлять брак в работе.

«Ливневки и колодцы на дорогах будут проваливаться, потому что мы же не капитальный ремонт делаем, мы с разбитыми ливневками на дорогах часто сталкиваемся. Это конечно, ненормально, но ливневки и люки нужно укреплять и капитально ремонтировать. Когда они проседают – это проблема, конечно, но фирмы уже начали устранять недочеты», – пояснил Галым Ашимов.

Он также отметил, что трудности в работе с подрядчиками будут всегда, но все эти инциденты относятся к рабочим моментам, которые решаются в процессе.

«Например, тот же «АрмСтрой», который в прошлом году доставлял нам очень много неудобств, в этом году более дисциплинированный. У них есть вся техника, которая необходима согласно конкурсной спецификации, люди профессиональные работают. Те же люди, которые работали на проспекте Республики в прошлом году, сейчас работают на проспекте Мира. Это те же геодезисты, те же укладчики, материалы у них есть, у них два асфальтных завода. Мы часто их проверяем, снимаем остатки их инертных материалов, битума, и делаем это у всех подрядчиков. В этом году подрядчики исправились, поэтому есть надежда, что все будет отремонтировано хорошо», – заверил аким.

В свою очередь технический директор фирмы «АрмСтрой» **Гриша Акопян** сообщил, что все проблемные ливневки и колодцы на их участке дороги будут отремонтированы, даже несмотря на то, что они по сути этим заниматься не должны.

«Ливневки – это постоянное воздействие на металл машин, они ломаются, но мы все сделаем, для этого и существует гарантийный срок. Переделка недочетов заложена изначально в три года гарантии, это естественный процесс, который происходит всегда при ремонтах дорог. В этом году мы заливали трещины, исправляли колодцы, где была просадка, исправим и ливневки», – сказал технический директор «АрмСтрой».

Он также напомнил, что в Темиртау компания работает уже второй год и планирует зарекомендовать себя как надежный подрядчик.

«В прошлом году, когда я начал в этом городе работать, ни жители города, ни администрация меня не знали, и, конечно, относились настороженно. Но второй год мы работаем, пожалуйста, – наглядно видно, что делает наша компания. Все нарекания решаются в рабочем порядке, это естественный процесс. Поэтому по ремонту на проспекте Мира претензий к нам быть не должно, планируем завершить работы согласно договору, в конце сентября», – заверил Гриша Акопян.

Мнение подрядчика разделяет и глава города. Серьезных нареканий к дорожному полотну, которое обошлось казне в 365 млн тенге, у Галыма Ашимова в принципе нет.

Но есть на проспекте Республики и еще одна проблема – общую картину значимо портят разбитые трамвайные пути, за содержание которых отвечает АО «АрселорМиттал Темиртау». Повлиять на ситуацию темиртауские власти не могут, поскольку рельсы находятся в собственности металлургического комбината.

«Мы регулярно отправляем им письма с просьбой провести капитальный ремонт путей. Но они отвечают, что для этого требуется много финансовых средств, которых у них пока нет, и что рассматривают выделение денег в последующие года. Я постоянно пишу письма в транспортную инспекцию, в надзорные органы, однако пути так и остаются в плачевном состоянии», – сказал аким.

Есть нарекания у акима и к полотну по проспекту Металлургов, где в прошлом году проводился средний ремонт. Появившиеся после зимы трещины в покрытии подрядчик попытался залатать весной, однако асфальт все равно трескается. Компания «Караганда ЖолКурылыс» на восстановление этой дороги получила 84 млн 827 тыс. тенге.

«Эта дорога на гарантийном обслуживании нашей компании, – говорит инженер фирмы. – Вы должны понимать, что средний ремонт – это восстановление лишь верхнего слоя асфальта, а здесь только один слой уложен, он, конечно, будет расползаться, основание же нужно ремонтировать капитально, в этом вся причина. Трещины будут в любом случае, но на года три нашей работы должно хватить, тем более, что мы обслуживаем эту трассу».

Почему на главном проспекте города не уложили покрытие в два слоя, аким объясняет просто: иначе денег не хватило бы на ремонт других улиц. Тем более, что проспект Металлургов в ближайшие годы власти планируют ремонтировать капитально, поэтому пока обошлись средним ремонтом.

«Сейчас два года мы идем по среднему ремонту дорог. Капитальный ремонт намного дороже обходится. На будущее, одна из первых дорог, которую мы будем ремонтировать капитально – это дорога по проспекту Металлургов. Но первоочередная наша задача была хоть как-то привести в порядок дороги города. Дорог же не было совсем. Сейчас скорая помощь не жалуется, когда заезжает во дворы, пожарные, жители не жалуются, лучше стало гораздо. Сразу отремонтировать все невозможно», – объясняет Галым Ашимов.

В целом качеством дорог в Темиртау делегация проверяющих осталась довольна. Появились дороги в старой части города, даже в тех районах, где их не было много десятков лет. Всего в этом году среднего ремонта удостоились 45 км 663 м автотрасс. Нынешнюю ремонтную кампанию в городе проводят пять подрядных организаций.

На сегодня в городе отремонтированы участки Бульвара Независимости, улиц Нижняя, Герцена и Габидена Мустафина. Восстановлен асфальт на улицах Тольятти и Чокана Валиханова, проведен средний ремонт автодороги на пересечении улиц Восточная и Нижняя. Идут работы на внутриквартальных дорогах по проспектам Мира и Металлургов, улицам Димитрова и Темиртауской.

«В 2015 году у нас в Темиртау была большая проблема, потому что все дороги нуждались в ремонте, их просто не было. Но уже скоро практически все центральные дороги будут отремонтированы средним ремонтом и закольцованы. Многие жители города звонят и просят, чтобы не забыли их двор отремонтировать или квартал. Мы никого не забудем, у нас трехлетний бюджет, поэтому там, где еще не сделано, будем ремонтировать», – подытожил аким.

Дважды ремонт

В 2017 году, объявленном акимом Карагандинской области Ерланом Кошановым «годом дорог», в Жезказгане был проведен средний ремонт сразу шести улиц города. В нынешнем году к этим дорогам пришлось вернуться – к качеству ремонта возникли претензии.

Юлия ПУЛИНА, Жезказган

В прошлом году на средний ремонт автодорожного полотна улиц Сейфуллина, Байконурова, Гагарина, Абая, Желтоксан и проспекта Алашахана из областного бюджета было выделено 824 млн тенге. Как сообщил начальник Жезказганского отдела «ЖКХ, ПТиАД» **Куанышбек Сансызбаев**, тендер на проведение ремонта выиграло карагандинское ТОО «КазТрансЭнерго». По условиям договора, все недостатки, выявленные на отремонтированных улицах, подрядчик обязуется исправлять в течение трех лет. Компании пришлось приступить к выполнению этих обязательств практически сразу после окончания ремонта. Городская комиссия выявила нарушения, допущенные во время ремонта дороги по улице Гагарина. В 2018 году только на улице Сейфуллина были обнаружены просадки сразу на нескольких участках отремонтированных в 2017 году дорог. Эти недочеты были исправлены опять же за счет подрядчика.

В этом году очередь дошла до проспекта Мира, улиц Сатпаева и Омарова. Так, на средний ремонт асфальто-бетонного покрытия автомобильной дороги по проспекту Мира из областного бюджета выделено 302 млн 400 тыс. тенге. Работы стартовали 31 мая, срок завершения – 30 сентября. Подрядная компания уже местная – ТОО «АлмасҚұрылысKazakhstan», Жезказган.

Аким города Кайрат Бегимов недавно лично проверил, как идут ремонтные работы. Его заверили, что ошибки предыдущих подрядчиков учтены, и ремонт идет по графику, сейчас укладывают первый выравнивающий слой толщиной 7 см, у подрядчика в промышленной зоне действует завод по производству асфальто-бетонного покрытия, с материалом проблем не возникает.

Однако **Кайрат Бегимов** позитивный настрой ремонтников не поддержал, отметив, что уже видит недочеты в работе подрядчика. В частности, он отметил, что выравнивающий слой только с натяжкой можно назвать таковым – покрытие повторяет рельеф основания, тогда как должен сгладить все неровности. Глава города также интересовался обустройством ливневой канализации и потребовал в течение месяца сделать ревизию всех ливневок. «Будет водоотведение – будут дороги в нормальном состоянии», – сказал аким.

В ближайших планах городских властей и ремонт внутридворовых дорог 63 квартала, улицы Омарова, 3, 4, 5 и 6 мкрн. Также в прошлом году были отремонтированы два путепровода – №3 и №5, в планах ремонт путепроводов № 1 и №4.

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

Легализация преступлений как лекарство от кризиса

Фото: www.kinopoisk.ru

«Судная ночь» уже стала довольно значимой франшизой в мировом кино. Выпустив три части, которые собрали неплохую кассу, продюсерский центр Майкла Бэя и компания Blumhouse Productions решили продолжить проект, но не следующей частью, а, как это понятно из названия («Судная ночь. Начало»), приквелом, предлагая зрителю наконец узнать, как и почему появилась судная ночь.

Елена ШТРИТЕР

Вообще «Судная ночь», вне зависимости от части, кино специфическое и на любителя. Возможно, кому-то просто нравятся сцены драк, насилия и кровищи. Но если посмотреть глубже, франшиза поднимает очень интересный вопрос: что делает с людьми вседозволенность? Когда ты можешь ограбить, ударить, убить. И ничего тебе за это не будет. Ты останешься чист перед законом. И ведь у каждого – абсолютно у каждого – есть те, кто когда-то обидел. Начальник, к примеру, премии решил – чем не повод? Или жена к другому ушла. А тут вот шикарная возможность отплатить. А кому-то самооценку поднять хочется. Доказать самому себе, что он не «тварь дрожащая». Кто-то вовсе участвовать во всем этом не собирался, но возможно ли удержаться, когда угрожает опасность кому-то из близких? И человек берет в руки оружие. Из благих побуждений. А если это все еще и умножить на массовость?

В общем, на эту тему можно философствовать часами. Не зря о психологии толпы написаны тома умных книг… Однако, давайте вернемся к фильму.

США. Кризис. Безработица, социальная неустроенность, отсутствие стабильности. Напряженность растет. Государство на грани. И тут доктор Апдейл (**Мариса Томей**) предлагает социальный эксперимент – судную ночь, когда на срок 12 часов легализуются любые преступления.

Зачем? Позволить людям выпустить пар. Проявить жестокость, не опасаясь ответственности, и таким образом очиститься. Эксперимент активно поддерживают новоявленные отцы-основатели, у которых, помимо научного, есть свой интерес. «В этой стране слишком много людей, слишком много преступников и правительство, которое не в состоянии позаботиться о своих гражданах. Они не потянут повышения налогов, и нас ждет коллапс. Мы, отцы-основатели, вынуждены разгребать весь этот кошмар», – говорит один из героев.

И как бы цинично это ни звучало, государству судная ночь действительно выгодна. Ведь она в первую очередь выкосит самые малообеспеченные слои населения (можно сэкономить на социальных пособиях). Психи-садисты-маньяки всех мастей самостоятельно устроят чистку в своих рядах. Что тоже, в сущности, неплохо. И абсолютная тишь-гладь весь остальной год. Согласитесь, зачем подставляться под статью, если можно дождаться судной ночи и уж тогда…

И если это все в масштабах страны, то в итоге градус напряженности в целом снижен, экономия бюджета налицо и между судными ночами страну населяет вменяемый и законопослушный электорат. А отцы-основатели открывают новую эру и вопреки расхожей фразе становятся пророками в своем отечестве.

Так, на откуп экспериментаторам отдают один из районов Нью-Йорка. Остров Статен-Айленд. Во-первых, остров – это гарантия того, что эксперимент не выплеснется вовне. Во-вторых, население острова – люди не самые богатые. Более того, это скорее местное гетто.

Впрочем, к участию в эксперименте никто никого не принуждает. Колхоз, как говорится, дело добровольное. Не хотите участвовать – милости просим вон с острова (собственно, состоятельные граждане так и поступили). А вот если останетесь, то тут вам и компенсация за участие в размере $5 тыс. И бонусы. Пропорциональные мере участия. То есть, чем активнее вы будете выпускать пар, тем больше денег получите.

Вот только эксперимент продвигается как-то вяло. Люди, за редкими исключениями, вместо того, чтобы с азартом «мочить» друг друга, устраивают какие-то вечеринки. Ну мародерствуют по чуть-чуть. В общем, будущее отцов-основателей оказывается под угрозой. И на остров запускают команду наемников, которые и начинают крошить всех подряд. Местный наркобарон, который не покинул остров по экономическим соображениям (оставлять наркоту без присмотра – потерять весь товар, вывозить нереально), но и участвовать во всем этом бедламе не планировал, случайно попадает в перестрелку и выясняет, что правительство играет не по правилам. И, конечно, решает по возможности отстоять свою территорию и ее население, становясь под конец фильма практически местным героем. Что, к слову, отнюдь не противоречит характеру мероприятия. Тут не важно, кто и кого. Тут важен сам факт вовлеченности.

Так что эксперимент (судя по тому, что мероприятие стало обязательным, повсеместным и ежегодным), удался.

Не могу сказать, что я в восторге от приквела, но и сказать, что он хуже остальных картин, тоже не могу. Да, безусловно, первая часть получилась, наверно, самой зрелищной. Но это только потому, что все продолжения и приквел сюжетно развиваются по одному и тому же канону. Персонажи разные, но их характеры и поступки – идентичны. Единственное новшество «Начала» – это эффект неожиданности. Люди еще не научились строить бункеры и обороняться, они не подозревают, что стали мишенями на бойне.

Кроме того, авторы на этот раз ощутимо закопались в социальную часть проблемы, что тоже в общем-то неплохо. Фильм, как и вся франшиза, поднимает целую кучу вопросов, начиная с вышеперечисленных (о психологии толпы, да), заканчивая вопросами морального облика всех участников сего действа. Вот, с одной стороны, правительство здесь – явные антигерои. С другой – либо выводим страну из кризиса, либо страна в конечном итоге прекращает свое существование. В данном случае цель оправдывает средства? Или вот участники эксперимента – сторона вроде бы, за некоторыми исключениями, пострадавшая, но люди оказались готовы участию в бойне (пусть даже пассивному) за деньги. Заслуживают ли они сочувствия?

Подводя итоги, скажу, что, несмотря на то, что фильм цепляет, продолжения уже не хочется. В крайнем случае, достаточно будет логичной пятой части, где «Судная ночь» канет в небытие, поскольку сценаристы уже который фильм не могут придумать ничего нового. Более того, франшизу вполне можно уложить в три части: «Начало», «Судная ночь» и то, что всю эту историю завершит.

FourЭ-9: серфинг в горах

17, 18, 19 августа в Солдатском ущелье близ Алматы, на территории Almaty Horse & Polo Club пройдет девятый FourЭ – фестиваль фестивалей под открытым небом, на котором практически каждый ищущий сможет найти что-то для себя: от музыки различных направлений до духовных практик и мастер-классов по ведению бизнеса. Девиз фестиваля в этом году – «Лови волну», и поймать ее можно будет на 17 площадках с самыми актуальными и захватывающими трендами настоящего времени.

Хэдлайнеры фестиваля – группа из Владивостока «Марлины».
Фото: vladivostok3000.ru

Елена КОРОЛЕВА

Суть фестиваля отражена в его названии. FourЭ – это четыре «Э»: этно, эко, эво и эмо, то есть здесь представлено все, что так или иначе имеет отношение к этносам, экологии, эволюции сознания и эмоциям, а эти темы неисчерпаемы и привлекают огромное количество гостей как из Казахстана, так и из-за его пределов. В 2017 году гостями «4Э» стало 8,5 тыс. человек, а сам FourЭ вошел в первую тройку лучших open-air фестивалей СНГ, по мнению рейтингового агентства «Турстат», оставив впереди только «Рок для Бобров» (Минск) и «Жара» (Баку). При этом важная деталь концепции FourЭ в том, что это зона ЗОЖ, где царит свобода творческого проявления себя, но не приветствуется употребление алкоголя и табака, и милые волонтеры, застукав вас, например, с сигаретой, обязательно об этом напомнят и попросят либо покинуть территорию, либо расстаться с нарушающим принципы предметом. Гости фестиваля располагаются, как правило, в палатках, а все активности проводятся под открытым небом, в огромных красочных шатрах или на сценах. Фестиваль в третий раз подряд пройдет на том же месте, но с новой планировкой, большим количеством новых участников и даже принципиально новых площадок.

Дебюты года

Впервые на FourЭ начнет работать площадка Evo Extreme, которая представит симбиоз спорта, экстрима и телесных практик. Здесь каждый желающий сможет познакомиться с существующими в Алматы экстрим-направлениями и попробовать себя в хождении по стропе, езде на уницикле – одноколесном велосипеде, укрощении огня, фехтовании и стрельбе из лука.

Еще один любопытный дебют – литературная площадка Write and Spek с живыми выступлениями писателей, мастер-классами и тренингами как по тому, что касается изящной словесности, так и по тому, как подходить к книге с точки зрения бизнеса и как писать продающие тексты. Здесь же пройдут вечерние просмотры культовых кинокартин «Побег из Шоушенка» и «Полет над гнездом кукушки» и их обсуждение в кругу тех, кто умеет и любит писать и говорить.

Звуки FourЭ-2018

Музыка на фестивале – яркая, необычная и разноплановая, как и весь «4Э»: этнические мелодии, регги, электро, ритмы сальсы и зумбы, звуки шаманских бубнов и барабанов, завывание волынки, космическое пение ханга…

Самые масштабные музыкальные события фестиваля – три вечерних шестичасовых концерта на Большой сцене с участием шести приглашенных хэдлайнеров и три дня звучания электронной музыки на Chillout-площадке. Среди хэдлайнеров заявлены: одна из топовых групп русского регги – «Марлины» из Владивостока, которая исполнит песни из последнего альбома «Дышите жабрами» с ямайскими ритмами и добрыми, глубокими текстами; украинские «ирландцы», фолк-группа Spiritual Seasons с кельтскими легендами и балладами; самый эзотерическо-психоделический рэпер русскоязычного пространства Tripundra HypnoClown с композициями из замешанного на восточной философии альбома «Ведом». Всего ожидается более 50 диджеев и музыкантов. Концерты продолжительные, поэтому на случай, если ваши палатки окажутся рядом со сценой, а вам вдруг захочется «поймать тишину», не удаляясь глубоко в горы, запаситесь берушами.

Театр под солнцем

Любителям театра на фестивале тоже некогда будет скучать. Хэдлайнеры площадки Performance из алматинского арт-убежища «Бункер» представят перформанс «Начало» – о людях, которые живут прошлым, отвергая новые технологии и новые взгляды. Кроме того, они проведут мастер-классы по применению актерских практик в повседневной жизни. Свой мастер-класс по актерскому мастерству даст и Елена Набокова – ведущая актриса, педагог, соучредитель театра «АРТиШОК» и одна из учредителей театра-студии «Дом Культуры». С форматом playback, когда нет сценария, режиссуры и отрепетированной постановки, а на сцене благодаря спонтанной игре актеров оживают только что рассказанные истории зрителей, можно будет познакомиться на представлениях театра «Родные люди».

Апгрейд сознания и тела

В Grand-шатре по традиции будет проходить прокачка сознания и тела. Среди заявленных хэдлайнеров завсегдатай фестиваля Натали Селезнева (Москва) с авторским «Марафоном счастливых возможностей»; сертифицированные преподаватели кундалини-йоги Сергей Алексеев (Москва) и Алия Мусина (Алматы) с тренингом только для взрослых; Ольга Бояринцева (Алматы) с авторской программой «Женщина-гармония». Ну а почувствовать движение Вселенной и ощутить волны счастья поможет мастер из Кыргызстана Фердуса, которая научит основам суфийских кружений – древней динамической медитации.

Только бизнес

Если вдруг вы утомитесь кундалини-йогой, хождением по углям и медитациями для достижения счастья – площадка Evo business всегда рядом и вернет в реальность семинарами, на которых расскажут об изменениях, внесенных в Налоговый кодекс, дадут руководство по безопасному ведению бизнеса и научат, как достигать не только духовной, но и материальной гармонии.

Детская площадка

Поскольку среди посетителей фестиваля всегда немало семей с детьми, для «цветов жизни» традиционно развернется городок в ярких красках – «Яркоград», где самые маленькие смогут поиграть в песочнице, покачаться на качелях или погулять по сенсорной дорожке, а дети постарше – посетить различные мастер-классы, сотворить шедевр своими руками и забрать его с собой. Кроме выступления цирковых артистов, встречи с клоуном и шоу мыльных пузырей, организаторы обещают игру на профориентацию. Подростков ждет также игровая тренировка для юных лидеров.

Не нарушая традиций

Территория фестиваля ежегодно оформляется так, что всем становится понятно – «здесь происходит нечто необычное». Кроме того, FourЭ – самое удачное место для реализации творческой фантазии, в том числе через этнические, шаманские, утонченно-специфичные и невообразимые «прикиды». Гости фестиваля – отдельное и захватывающее зрелище, здесь даже среди тех, кто не выходит на сцену, немало дающих спектакль одного актера – и такое сотворчество, разумеется, в рамках приличий и концепции, приветствуется, поскольку добавляет колорита. Кстати, о колорите: праздник Холи также ожидается, и все желающие принять в нем участие будут разноцветными с ног до головы, а прохладные горные вечера украсят и согреют фаер-шоу.

По традиции на фестивале пройдет и ярмарка мастеров, где можно будет не только восхититься красотой, которую люди делают своими руками, и приобрести понравившиеся изделия, но и пройти бесплатные мастер-классы, научиться делать что-то подобное и забрать свое творение на память.

Weekend с «Курсивъ»

У жителей Астаны и Алматы есть удивительный шанс провести свои выходные с пользой для души. Все самые яркие и интересные мероприятия – в подборке «Къ».

Мероприятия в Алматы

Выставка «Полчаса до рассвета»

До 18 августа, с 10:00 до 22:00

В Esentai Gallery проходит выставка pop-up художника-наивиста, профессора философии и теологии Алексея Копелиовича. Здесь представлена живопись в разных жанрах и форматах, отражающая впечатления и эмоции с помощью главным образом цвета. Художник привносит в реалистичные пространства и события воображаемые элементы, изображая фантастических персонажей. Сюжеты картин чаще всего автор берет из окружающей его жизни, фольклора, религиозной мифологии или собственной фантазии. В результате чего возникают оригинальные, удивительно чистые, поэтичные художественные миры, в которых присутствует некая наивная гармония между природой и человеком. Галерея работает без выходных.

Место: Esentai Mall, 2-й этаж, пр. аль-Фараби, 77/8

Вход: бесплатный

Концерт Bella Italia

9 августа, 19:00

Шедевры вокальной музыки Италии разных эпох прозвучат в исполнении солистов ГАТОБ им. Абая и лауреатов международных конкурсов Зарины Алтынбаевой (сопрано) и Эмиля Сакавова (баритон). Музыкальное сопровождение обеспечат лауреаты международных конкурсов Марина Алтухова (фортепиано), Гюзель Байузакова (скрипка) и Булат Тыныбеков (виолончель) – выпускник Королевского колледжа музыки и Высшей школы музыки и драмы Гилдхолл (Лондон) и член Международного союза музыкантов Великобритании.

Место: Казахконцерт, пр. Абылай хана, 83

Вход: 2000–6000 тенге

Мероприятия в Астане

Концерт «Музыкальные каникулы»

10 августа, 19:00

По традиции в концерте «Музыкальные каникулы» участвуют талантливые казахстанские студенты, обучающиеся в престижных учебных заведениях за рубежом – Зальцбургской консерватории «Моцартеум» (Австрия), Университете танца, музыки и актерского мастерства имени А. Брукнера (г. Линц, Австрия), Центральной музыкальной школе при Московской государственной консерватории им. П. И. Чайковского, лауреаты международных конкурсов: Алия Асанова (фортепиано), Темирлан Бейсембай (фортепиано), Карина Даулет (скрипка), Досхан Жексембай (бас-тромбон), Карина Измаилова (фортепиано). В программе произведения мировой музыкальной классики.

Место: театр «Астана Опера», ул. Кунаева, 1

Вход: от 500 тенге

Выставка «Пабло Пикассо «Селестина и керамика из Валлориса»

До 25 сентября, с 10:00 до 18:00

В 1946 году Пабло Пикассо побывал на ежегодной выставке керамики в Валлорисе. Вдохновившись новым материалом, он создал более четырех тысяч керамических скульптур. На выставке можно увидеть некоторые из них и коллекцию гравюр. Кувшины, тарелки, птицы, мифические существа – все в ярких красках, под стать солнечному югу Франции, где Пикассо жил после Второй мировой войны. Экспозиция представлена в Казахстане впервые. Выставка организована Министерством культуры и спорта Республики Казахстан и посвящена 20-летию Астаны. Музей работает ежедневно, кроме понедельника, последний вторник каждого месяца – санитарный день.

Место: Национальный музей Республики Казахстан, пр. Тауельсыздик, 54

Вход: 1000 тенге