



наш Telegram-канал

КУРСИВ

СОДЕРЖАНИЕ ЛИЦЕНЗИРОВАНО THE WALL STREET JOURNAL.

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС:
КАК ВЫЖИВАЮТ РЕГИОНЫ

стр. 2

ТЕНДЕНЦИИ:
НОВЕЙШАЯ ИСТОРИЯ ДЕВАЛЬВАЦИЙ

стр. 4

ЭКСПЕРТИЗА:
ОТДАТЬ В ХОРОШИЕ РУКИ

стр. 10

LIFESTYLE:
ПОЛОЖЕНИЕ «ВНЕ ИГРЫ»

стр. 12

kursiv.kz f kursivkz vk kursivkz

Кризис – AQR – кризис...

Банковская статистика за февраль сегодня интересна не сама по себе, а как некая отсечка, фиксирующая состояние сектора до наступления кризиса. Причем на работающие в Казахстане китайские банки коронавирус уже повлиял. С начала года активы дочерних Bank of China и ICBC снизились на 15% и 12% соответственно, и это максимальное падение на рынке.

Виктор АХРЭМУШКИН

С учетом всех тех вызовов, которые сегодня возникли в экономике, надо признать, что как минимум одну превентивную меру Казахстан предпринять успел. Речь о завершении процедуры AQR в банковском секторе. Для четырех банков, у которых проверка выявила дефицит капитала, разработана и реализуется программа поддержки. Остальные 10 игроков признаны вполне здоровыми. Поэтому неприятных сюрпризов от банков, касающихся именно их старых проблемных портфелей, во время наступившего сейчас нового кризиса быть не должно. Разумеется, при условии, что на финальном этапе AQR, когда некоторые банки торговались с регулятором по поводу сумм дополнительных провизий, надзорный орган проявил принципиальность.

Какими будут длина и глубина сегодняшнего атипичного кризиса, не дано знать никому. От этих измерений зависит и эффект, который испытают на себе банки. В лучшем случае, дело для них ограничится недополученной прибылью. В худшем – из-за роста необслуживаемых кредитов, вызванного резким спадом деловой активности в стране, некоторые банки рискуют ослабнуть до такой степени, что не смогут функционировать без внешней поддержки. Решающими факторами собственной конкурентоспособности в этих условиях становятся сила акционеров (закрывающаяся в их способности докапитализировать банк в необходимом объеме) и сила самого банка (закрывающаяся в его умении генерировать доход).

25 марта рейтинговое агентство Fitch ухудшило до «негативного» прогноз по банковскому сектору Казахстана и еще шести постсоветских государств (Россия, Украина, Беларусь, Грузия, Армения и Азербайджан).

> стр. 7

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ
ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

2 000005 032011 1 1020



Фото: Офелия Жакаева

Болезненные будни

Что происходит с бизнесом в карантинных зонах и за их пределами

Режим ЧП в стране и карантин в Нур-Султане и Алматы нарушили привычные торговые и производственные связи на всех уровнях. Люди в ожидании худшего жестко ограничили потребности.

Георгий КОВАЛЕВ

Клиентов и партнеров внутри страны и на внешних рынках теряют 90% казахстанских компаний – вне зависимости от размеров. Как показывают опросы бизнеса – а их сейчас, чтобы оперативно выработать меры

для смягчения экономических последствий, проводят и НПП «Атамекен», и советник президента экономист Олжас Худайбергенов, – у казахстанского МСБ, особенно работающего в сфере услуг, практически нет запаса прочности.

Что показал опрос советника президента

На анкету, размещенную Олжасом Худайбергеновым, ответили более 600 предпринимателей. Вопросы касались сферы деятельности компании, уровня падения продаж, проблем наемного персонала,

доступности кредитования и вероятности закрытия бизнеса. Вот некоторые выдержки из опроса.

Сат Берниязов, питомник газонных трав, 25 работников: «Осенью обанкротимся, если не найдем источник финансирования до мая».

Медет Рахимбаев, IT-бизнес, разработчик облачного HR-сервиса по управлению талантами: «Мы находимся в той зоне, где клиент думает отказаться от нас, чтобы выжить. Мы не в зоне жизненно важных расходов».

> стр. 2

Кредиты, микробы и нефть

Банки заявили о том, что поддержат своих заемщиков, платежеспособность которых пострадала из-за введения режима ЧП. Как будет администрироваться эта поддержка, кредитные организации не объясняют. По словам одного из финансистов, решения о предоставлении льгот будут приниматься индивидуально.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Представители отечественных финансовых ассоциаций и банкиры отказались разъяс-

нять анонсированные финсектором антикризисные меры, предложив использовать официальные пресс-релизы. Судя по всему, кредитные организации быстро согласились с инициативой Агентства по регулированию и развитию финансового рынка о поддержке потребителей, так как понимают, что их заработки напрямую зависят от благосостояния населения.

Из релизов Ассоциации финансистов Казахстана и Ассоциации микрофинансовых организаций следует, что все кредитные учреждения подтвердили готовность, во-первых, в период действия ЧП не начислять штрафы за просрочку, возникшую у заем-

щиков «в результате этих ограничений». Физическим лицам, уточняется в сообщении, обращаться в банк для применения этой меры не нужно.

Во-вторых, для индивидуальных предпринимателей и субъектов МСБ, чье финансовое состояние из-за введения ЧП ухудшилось, «в индивидуальном порядке будет рассмотрена возможность предоставления отсрочки по исполнению обязательств по кредитам на срок до 90 дней и пересмотра графика погашения задолженности».

> стр. 6

Неотложный дивиденд

Казахстанский фондовый рынок впервые за много лет получил серьезную поддержку.

Александр ВОРОТИЛОВ

«Считаю, что нацкомпании должны произвести выплату дивидендов государству за прошлый год в размере до 100 процентов от чистого дохода», – сказал президент Касым-Жомарт Токаев на заседании Государственной комиссии по чрезвычайному положению 23 марта.

Напомним, в своей речи президент озвучил пакет кризисных мер из-за распространения коронавируса в Казахстане. Антикризисная программа стоимостью \$10 млрд должна обеспечить социальную стабильность в стране, касается общественной безопасности и направлена на поддержание экономики государства в целом.

Среди национальных компаний, которым предложено выплатить дивиденды своим акционерам, четыре являются публичными, это АО «НАК «Казатомпром», АО «Казахстанская компания по управлению электрическими сетями» (KEGOC), АО «КазТрансОйл» и АО «Казахтелеком».

В 2019 году все публичные госкомпании выплатили дивиденды своим акционерам и только одна компания на 100% распределила чистую прибыль в виде дивидендов.

Согласно данным Казахстанской фондовой биржи (KASE), чистая прибыль «Казатомпрома» на 1 января 2020 года составила более 213 млрд тенге. По итогам 2018 года «Казатомпром» выплатил дивиденды своим акционерам в 2019 году в сумме более 80 млрд тенге, что составляет 21,04% от чистой прибыли (380,3 млрд тенге). АО «ФНБ «Самрук-Казына» владеет 81,28% акций, и на 17,67% номинальным держателем является Citibank, за которым стоят институциональные инвесторы и частные лица.

Чистая прибыль группы компаний «Казахтелекома» по итогам 2019 года составила 60,3 млрд тенге. «Казахтелеком» заплатил дивиденды в прошлом году в сумме 8,6 млрд тенге при чистой прибыли за 2018 год 42,8 млрд тенге (20,09% от прибыли). Акционерами «Казахтелекома» являются АО «ФНБ «Самрук-Казына» – 45,9%, Skyline Investment Company S.A. (Люксембург) – 22,01%, The Bank of New York Mellon DRS (номинальный держатель) – 8,62%.

Что касается KEGOC, то последняя финотчетность датирована 1 октября 2019 года; в ней говорится, что чистая прибыль компании на тот период чуть недотянула до 30 млрд тенге.

> стр. 3

kursiv.kz қазақша сөйлейгі!

Телефон камерасын
QR-кодқа жақындатып,
жазылу парақшасына өт

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС

Как выживают регионы

Павлодар

Повышенный спрос на гречку, сахар и туалетную бумагу заставил местные власти всерьез задуматься о включении этих товаров в список для закупок в областной стабилизационный фонд. Сейчас в этом списке десять продуктов первой необходимости: картофель, морковь, лук, сахар, макароны, мука, гречка, рис, подсолнечное масло и яйца. В акимате приняли решение увеличить число таких продуктов с 10 до 12 наименований, но что именно это будут за товары, станет ясно после анализа покупательского спроса.

Сахар, до режима ЧП продававшийся в Павлодаре по 180–190 тенге за килограмм, стал стоить 220–225 тенге – многие продавцы, увидев ажиотаж, тут же переписали ценники. Чтобы не допустить дальнейшего повышения цен, был распечатан стабилизационный фонд, после чего стоимость сахарного песка вернулась к своей первоначальной отметке. Правда, во многих торговых точках его стали отпускать по пять килограммов в одни руки.

За несколько дней областного стабилизационного фонда заметно «похудели». На их пополнение из резерва областного бюджета выделили миллиард тенге – транш будет разделен поровну между владельцами крупных сетевых магазинов и стабилизационным фондом. Частным предпринимателям выделят беспроцентный займ. На эти средства предприниматели закупят 19 наименований товаров, отнесенных к социально значимым, и будут реализовывать их населению по единой социальной цене.

Атырау

Иностранные и казахстанские нефтяные компании внедряют ограничительные меры, чтобы снизить риск возможного распространения COVID-19: с 16 марта часть персонала перешла на дистанционный режим работы. К примеру, руководителю NCOC определили уровень минимального количества основного персонала, который продолжит работу на штатных местах работы и совместно с другим персоналом NCOC обеспечит безопасное выполнение производственных операций, включая добычу.

Режим ЧП и введенный в Нур-Султане и Алматы карантин повлияли на планы атыраусцев – они массово сдали билеты в кассы. По данным директора железнодорожного вокзала города Атырау **Айбека Куанышева**, на 18 марта были сданы билеты на общую сумму 19,2 млн тенге. Все деньги были возвращены, хотя сначала возникла проблема из-за нехватки наличности в кассах железнодорожного вокзала.

Пограничная служба совместно с представителями уполномоченных госорганов определила конкретные автомобильные пункты пропуска для проезда грузовых автотранспортных средств. В Атырауской области это пункт пропуска «Курмангаз». «Запускаем граждан РК, которые выехали за пределы страны до объявления ЧП, и выпускаем иностранных граждан, которые находились на территории Казахстана», – проинформировал заместитель командира воинской части 2016 (КНБ РК) **Ерхат Рафиков**. Кроме того, границу пересекают атыраусцы, имеющие вызов на лечение или по случаю смерти близких родственников – так ежедневно выпускают за границу около 10–15 человек. Дополнительные блокпосты пограничной службы не выставляли.

Атырауские волонтеры начали шить медицинские маски для социально уязвимых семей. Инициатором проекта стала дизайнер одежды, основатель ателье Assyl collection **Асыл Дюзбаева**. «На фоне ажиотажа, вызванного отсутствием медицинских масок в аптеках, мы решили их шить сами. В области много швейных ателье. Мы призвали всех присоединиться к этому делу, для чего запустили челлендж. Сегодня мы отложили все другие заказы и шьем многослойные многоразовые маски, которые можно будет постирать, использовать вновь. Чтобы маски смотрелись эстетично, вышли на них национальные узоры», – говорит она. Маски швеи раздадут бесплатно многодетным семьям.

Костанай

В Костане с 24 марта на магазинах стали вывешивать объявления «Убедительная просьба: без масок не входить». Но, как и в других городах РК, медицинские маски в Костане в дефиците. Власти здесь делали ставку на местную швейную фабрику «Большевичка», которая была готова производить 10 000 масок в смену из российской марли. Планировали, что их будут продавать в аптеках, но там масок так и нет, а на фабрике поясняли, что их марлевою продукцию заказывают предприятия и учреждения.

Шымкент

Попаста только в маске можно и на базары Шымкента. Тут же появился бизнес: самодельные маски, только издали похожие на медицинские, продают перед входами на рынок по 200–250 тенге. Транспортники Шымкента уже заявили об убытках и сократили на четверть количество выходящих на линию автобусов.

Подробнее о том, что происходит в регионах Казахстана с введением чрезвычайного положения, можно узнать, перейдя по QR-коду



Болезненные будни

Что происходит с бизнесом в карантинных зонах и за их пределами

> стр. 1

Саид Султанов, полный спектр геологоразведочных работ, 92 сотрудника, половина отправлена в отпуск: «Доступ к кредитам только в теории, на деле это крайне сложный, дорогой, невыгодный, долгий и унизительный процесс. Часть бизнеса закроется через два месяца».

Раис Исмаилов, производитель отделочного профиля, закрыл продажи, 25 человек из 30 отправлены в отпуск за свой счет: «КПН за 2019 год являю не смогу заплатить в сроки до 10 апреля, пенсионный и социальный налог за февраль тоже пока не платил».

Константин Горожанкин, сервис продажи билетов «Тикетон», 52 сотрудника, 3 уволены: «Доступа к кредитам в банках нет. Аналитик делал обзвон всех банков – до 15 апреля не дают. Личными связями добился кредитов под 18%. 7 лет собирал команду по крупницам, жаль будет ее потерять».

Зерап Мурзахметов, ювелирная сеть Serebroff, 40 ювелирных салонов по Казахстану, общее число партнеров – 200 человек: «После девальвации 2015 года образовалась огромная кредиторская задолженность, которую и так еле погасил. Планировали в этом году выйти из долгов, но нет...».

Юрий Пааль, ресторатор, закрыта вся сеть, без работы остались 64 человека: «Бизнес разорится, если карантин продлится более месяца».

Жасулан Асанулы, сеть фитнес-клубов, 250 сотрудников, все отправлены в отпуск с минимальной заработной платой: «Пробовали брать кредиты, но не давали даже в более благоприятное время».

Большая часть представителей малого бизнеса, принявших участие в опросе, работает в сфере услуг (образовательные центры, кафе и кофейни, химчистки). Они признаются, что смогут продержаться, не увольняя сотрудников, от силы месяц, и это в лучшем случае. Многие закрылись, потому что уже сейчас, не имея доходов, не в состоянии оплачивать аренду простаивающих помещений.

Производители просят помощи

По данным НПП «Атамекен», с 12 по 23 марта в штаб по оценке ущерба, понесенного бизнесом, обратились представители 7932 компаний. 52% из них работают в Алматы и Нур-Султане. Крупный бизнес представляют 185 компаний, средний – 1002. 85% обращений – от малого бизнеса. 65% из них работают в сфере услуг, в торговле – 23%, производством заняты 12%.

В числе крупных компаний – производители электротехники, мучных



Фото: Офелия Жакаева

и кондитерских изделий, сельскохозяйственных машин, химических реактивов, строительных материалов. Средние компании производят одежду, продукты питания, спецтранспорт и строительные материалы. Мелкие предприятия работают в производстве и переработке сельхозпродукции, производят мебель, текстиль, картон. Типичные для всех проблемы – срыв поставок импортного сырья, вынужденное сокращение штата сотрудников, потребность в поддержке фонда оплаты труда и реструктурировании кредитных выплат.

В обрабатывающей промышленности из числа обратившихся в штаб работают 193 компании. Их общий штат составляет 40 645 работников, 8 тыс. из них могут попасть под сокращение. 90 компаний испытывают проблемы из-за нарушения графика поставок сырья и комплектующих. 80 компаний имеют займы в общей сумме в 145 млрд тенге, 5 компаний – займы в сумме \$482,5 млн.

По статистике обращений 58% компаний в силу обстоятельств вынуждены нарушать договорные обязательства. 54% отправляют сотрудников в бессрочный отпуск или переводят на неполный рабочий день. 60% имеют обязательства по аренде, 53% производителей заявили о критичном удорожании сырья, 45% не могут решить проблемы с доставкой сырья на производство. 20% не могут выплачивать зарплату, 19% сокращают штат работников, 4% не могут оплачивать услуги, в том числе коммунальные.

Меры поддержки, которые, по мнению производителей, способны укрепить положение компаний: 26% надеются на кредитное пополнение оборотных средств; 24,5% ждут

налоговые каникулы, снижение ставки НДС и стоимости аренды; 22,4% высказались в пользу введения временного понижающего коэффициента на электроэнергию; 20,4% полагаются на инструменты субсидирования; 6,6% предпринимателей рассчитывают на внедрение временного понижающего коэффициента на услуги магистральной железнодорожной сети.

Как производители характеризуют свое положение

«Курсив» связался с некоторыми представителями производственного бизнеса Казахстана. Как заявил **Игорь Проценко**, директор мебельной компании ТornadoPlus, производство работает на склад. Текущие контракты с крупными партнерами-недропользователями и строительными компаниями заморожены. Ресурсы компании на исходе, обязательства по налогам и зарплате закрыты, но наступает срок погашения кредита и выплаты очередной, мартовской зарплаты 45 работникам. Несмотря на падение тенге, цена продукции ТornadoPlus не повышалась, хотя стоимость сырья растет. Например, металл подорожал на 10%, ламинированная плита и фурнитура – на 15%.

Проценко говорит, что в Алматы заморожены контракты на покупку мебели для ряда строительных объектов на общую сумму 220 млн тенге. Если учитывать, что строительство все равно придется завершать, государство могло бы в марте-апреле купить мебель у производителей напрямую, минуя процедуру конкурса. «Сбыт критически важен, без него производство не имеет смысла», – резюмирует Игорь Проценко.

Кризисная корзина

Из-за чего меняются цены на крупы и сахар



Ануарбек МУКАШЕВ, представитель ТОО «Фирма АС-АН» (импортер продовольствия)

Несмотря на падение курса тенге, завезенную ранее продукцию мы продавали по старым ценам. После объявления ВОЗ о пандемии коронавируса и затем после объявления карантина в городе Алматы покупательский спрос на бакалейную продукцию в Казахстане серьезно

вырос, по некоторым позициям – в разы. Такая ситуация сложилась не только у нас, а у всех поставщиков продукции. В первую очередь спрос поднялся на самые необходимые товары длительного хранения – развесные крупы, муку, сахар, растительное масло, консервы. В результате сейчас практически все запасы, сделанные до коррекции курса, раскуплены. Новые партии товара из России приходят по новым ценам, которые повысились на 15% и даже больше. Чтобы избежать убытков, мы вынуждены пропорционально поднять цену для наших покупателей, – а это торговые сети, рынки и так далее. Хочу отметить, что мы сейчас не складываем в

цену возможные валютные риски из расчета будущих поставок, а стараемся минимизировать последствия коррекции курса для конечного потребителя. Бизнес, по крайней мере наши партнеры, понимает сложность ситуации и по возможности старается частично перекладывать риски на себя.

Возможно, местами в стране есть единичные случаи недобросовестного ведения бизнеса, когда на волне ажиотажного спроса кто-то спекулятивно завышал цены. Но все же большинство не собирается на этом зарабатывать какие-то легкие деньги – им, как и нам, важно сохранить доверие партнеров и конечного потребителя, сохранить

репутацию надежного партнера и поставщика.

Сейчас Россия ограничила экспорт круп (пока на 10 дней), в том числе гречки – одного из наиболее востребованных товаров. По информации некоторых производителей, внутренняя цена в РФ на гречку и остальные крупы тоже повышается. Остается надеяться, что запрет на экспорт со стороны России не продлится слишком долго, и рассчитывать на запасы местных товаропроизводителей (по гречке это Павлодарская область и ВКО, по рису – Кызылординская область).

По сахару ситуация немного стабильнее: в России большие запасы, и поставки идут

бесперебойно. Цена на сахар при этом тоже имеет волатильность, поскольку сахар – биржевой товар. Сейчас цены находятся на уровне аналогичного периода прошлого года, а с учетом курсовой разницы с прошлым годом сахар сейчас даже дешевле.

Необходимые запасы – остатки сахара и круп – есть во всех крупных сетях, они присутствуют на полках в достаточном объеме и доступны для покупателей. Государством создан «зеленый коридор» для товаров первой необходимости, поэтому с автомобильными поставками особых проблем из-за ЧП и карантина нет. Также власти сейчас активно включились в процесс регулирования цен: отработываются варианты, как экономическими мерами сдержать рост цен так, чтобы не поставить под удар ни производителей, ни поставщиков, ни торговые сети.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВ

Газета издается с 24 июля 2002 г.
Собственник: ТОО «Altco Partners»
Адрес редакции: А15Р1М9, РК, г. Алматы, ул. Розыбакиева, 127.
Тел./факс: +7 (727) 346 84 41
E-mail: kursiv@kursiv.kz
Содержание лицензировано

THE WALL STREET JOURNAL

Генеральный директор/
Главный редактор:
Марат КАИРБЕКОВ
m.kairbekov@kursiv.kz

Редакционный директор:
Александр ВОРОТИЛОВ
a.vorotilov@kursiv.kz
Выпускающий редактор:
Татьяна НИКОЛАЕВА
t.nikolaeva@kursiv.kz

Редактор отдела «Финансы»:
Виктор АХРЕМУШКИН
v.akhremushkin@kursiv.kz

Редактор отдела «Ресурсы»
Дулат ТАСЫМОВ
d.tasymov@kursiv.kz

Редактор отдела «Недвижимость»
Наталья КАЧАЛОВА
n.kachalova@kursiv.kz
Редактор отдела
«Потребительский рынок»
Георгий КОВАЛЕВ
g.kovalev@kursiv.kz

Специальный корреспондент
по международным рынкам:
Павел НОСАЧЕВ
p.nosachev@kursiv.kz

Редакция:
Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ
Ирина ЛЕДОВСКИХ
Ирина ОСИПОВА

Корректура:
Светлана ПЫЛЬПЕНЧЕНКО
Татьяна ТРОЩЕНКО
Елена ШУМСКИХ

Арт-директор:
Екатерина ГРИШИНА
Бильд-редактор:
Вадим КВЯТКОВСКИЙ

Верстка:
Мадина НИЯЗБАЕВА
Елена ТАРАСЕНКО
Дизайнер:
Виктория КИМ
Фотографы:
Олег СПИВАК
Аскар АХМЕТУЛИН
Офелия ЖАКАЕВА

Коммерческий директор:
Анастасия БУНИНА
Тел.: +7 (701) 989 85 25
a.bunina@kursiv.kz

Руководитель по рекламе и PR:
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ
Тел.: +7 (707) 950 88 88
s.agabek-zade@kursiv.kz

Нач. отдела распространения:
Ренат ГИМАДИНОВ
Тел.: +7 (707) 766 91 99
rgimadinov@kursiv.kz

Представительство
в Нур-Султане:
РК, г. Нур-Султан, пр. Кунаева, д. 12/1,
БЦ «На Водном-зеленом
бульваре», ВП-80, 2 этаж, оф. 203
Тел. +7 (7172) 28 00 42
E-mail: astana@kursiv.kz

Зам. главного редактора
в Нур-Султане:
Дмитрий ПОКИДАЕВ
d.pokidaev@kursiv.kz
Руководитель представительства
в Нур-Султане:
Азамат СЕРИКБАЕВ
Тел.: +7 (701) 588 91 97
a.serikbaev@kursiv.kz

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве информации и
коммуникаций Республики Казахстан
Свидетельство о постановке на учет
№ 17442-Г, выдано 9 января 2019 г.

Отпечатано в типографии РПБК «Даур». РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, д. 17
Тираж 10 000 экз.

Информационная продукция данного
печатного издания предназначена
для лиц, достигших 18 лет и старше



Фото: Офелия Жакаева

СПАСАТЕЛЬНЫЙ КРУГ

О каких мерах поддержки заявил президент Токаев

Общий пакет антикризисных мер в Казахстане оценивается в \$10 млрд. Принято решение компенсировать работникам потерю рабочих мест, ввести отсрочку погашения кредитов с запретом начисления штрафов и пеней. Будет отменена аренда для компаний, базирующихся в зданиях госкомпаний. Отменяются штрафы и иные санкции в госзакупках, запрещены карательные меры со стороны налоговиков.

₸ 4,4 трлн, или \$10 млрд

составит общий пакет антикризисных мер, не считая налоговых преференций и поддержки на местном уровне

Поддержка для тех, кто остался без работы

Президент Касым-Жомарт Токаев распорядился выплачивать пособия лишившимся работы казахстанцам.

Канат БАПИЕВ

Президент РК, выступая на заседании Государственной комиссии по чрезвычайному положению, отметил, что в период действия карантина только в Алматы численность работников предприятий в общей сложности сократилась на 266 тыс. человек. Он сообщил, что аналогичная ситуация наблюдается и по индивидуальным предпринимателям, 80% которых приостановили свою деятельность. По предварительным расчетам, текущая ситуация отрицательно повлияла на финансовое состояние около 500 тыс. горожан.

«На период действия чрезвычайного положения поручаю начать осуществлять ежемесячные выплаты лицам, лишившимся доходов в связи с введением чрезвычайного положения, в размере 1 МЗП (42 500 тенге). В совокупности на данную помощь могут рассчитывать не менее 1,5 миллионов наших сограждан. При необходимости мы имеем все резервы для увеличения сумм, охвата и расширения видов поддержки. Поручаю Госкомиссии выработать эффективный и прозрачный механизм выплат», – сказал Токаев на заседании Государственной комиссии по чрезвычайному положению. Охват конкретных получателей будет определяться специально созданными региональными штабами с участием общественности и НПП «Атамекен».

Кроме того, президент РК поручил на регулярной основе начать предоставлять бесплатные продуктово-бытовые наборы многодетным семьям, инвалидам и другим группам социально уязвимых слоев населения. Отдельный акцент глава республики сделал на том, что эти наборы должны состоять преимущественно из отечественной продукции.



“Все ресурсы у нас есть – это средства госбюджета, Нацфонда. Ими нужно правильно распорядиться.”

“Несмотря на всю сложность складывающейся ситуации, она далека от катастрофической. Все возможности, резервы у нас имеются. Главное – мы вовремя начали готовиться к самому неблагоприятному сценарию и понимаем, что нужно делать.”

ПОМОЩЬ БИЗНЕСУ

₸ 1 трлн
на программу
«Экономика простых вещей»
займы на инвестиционные цели под 6% годовых

+ ₸ 600 млрд
на финансирование оборотных средств МСБ под 8% годовых

₸ 300 млрд
на программу «Дорожная карта занятости»
+ потенциал на увеличение до 1 трлн тенге

ГОСПОДДЕРЖКА МСБ

- Переориентация фискальных органов на профилактику правонарушений
 - Исключение давления на предпринимателей со стороны МВД и налоговой
 - Поддержка каждого работающего предприятия и сохранение рабочих мест
- Отмена платежей за аренду недвижимости на 3 месяца (для объектов, находящихся в госсобственности)

- Оплата услуг, оказанных в рамках госзакупок, – в течение 5 дней
- Отмена штрафов и невнесение в реестр неблагонадежных поставщиков, если неисполнение договора связано с текущими негативными явлениями
- Льготное финансирование на пополнение оборота для местных крупных производителей

НАЛОГОВЫЕ СТИМУЛЫ ДЛЯ МСБ

- 3 месяца отсрочки по всем видам налогов и другим платежам
- Снижение НДС на сельхозпродукцию и продукты питания
- Обнуление таможенных пошлин по критически важному импорту

ПОМОЩЬ НАСЕЛЕНИЮ

НЕГАТИВНЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ КАРАНТИНА В АЛМАТЫ

80%

ИП приостановили свою деятельность

266 тыс.

алматинцев остались без работы

500 тыс.

алматинцев ощутили ухудшение своего финансового положения

ПОМОЩЬ ЗАЕМЩИКАМ, ПОСТРАДАВШИМ ОТ КРИЗИСА

НАСЕЛЕНИЕ

- Нет штрафов и пеней за просрочку более 90 дней
- Выплата основного долга и процентов по всем займам приостановлена на время ЧС
- Без обращения в банк

ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ (МСБ и ИП)

- Выплата основного долга и процентов по всем займам приостановлена на время ЧС
- Пересмотр графика погашения задолженности
- Обращение в банк через интернет



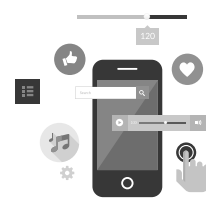
КОНТРОЛЬ НАД ЦЕНАМИ НА ТОВАРЫ

- Регулирование цен на социально значимые товары
- Контроль движения товаров между регионами для исключения локальных дефицитов и спекуляций



ПРЕМИЯ – ОДИН ОКЛАД

врачам, полицейским и другим задействованным в борьбе с коронавирусом



ГАРАНТИРОВАННЫЙ ДОСТУП К СВЯЗИ

- Независимо от задолженности
- Особенно к образовательным ресурсам, социальным сетям и мессенджерам
- Бесплатный доступ на все казахстанские интернет-ресурсы

Неотложный дивиденд

> стр. 1

В 2019 году компания два раза выплачивала дивиденды. По итогам 2018 года общество выплатило в 2019 году дивиденды акционерам в сумме 14 млрд тенге, что составило 87,7% от чистой прибыли компании за 2018 год. Также KEGOC выплатил в ноябре прошлого года дивиденды своим акционерам за первое полугодие 2019 в сумме 17,46 млрд тенге. На 90% владельцем компании является АО «ФНБ «Самрук-Казына». Оставшиеся 10% акций принадлежат частным инвесторам, которые приобрели ценные бумаги в ходе «Народного IPO» в 2014 году.

«КазТрансОйл», по данным KASE, получил в 2019 году 45,1 млрд тенге чистой прибыли. По итогам 2018 года АО «КазТрансОйл» выплатило в качестве дивидендов своим акционерам 100% чистого дохода за 2018 год в размере более 38,4 млрд тенге. Основным акционером компании

является АО «НК «КазМунайГаз» (90%), оставшиеся бумаги были проданы частным инвесторам в ходе «Народного IPO» в 2012 году. Кстати, «КазТрансОйл» стала первой компанией в Казахстане, которая продала свои акции казахстанцам в ходе «Народного IPO».

Казахстанские финансисты едины во мнении, что озвученное президентом Касым-Жомартом Токаевым мнение о выплате дивидендов нацкомпаниями – «это первая реальная мера поддержки фондового рынка Казахстана с момента проведения «Народного IPO». Профессиональные участники фондового рынка страны говорят, что увеличение доходности публичных госкомпаний делает их акции привлекательными; дальнейший эффект положительно мультиплицируется на финансовых показателях институциональных инвесторов этих ценных бумаг – ЕНПФ, банков, страховых компаний, а также физлиц и иностранных

инвесторов. Помимо этого государство показало акционерам этих компаний, что «их интересы не забыты, ведь акции компаний в том числе покупали обычные казахстанцы в ходе «Народного IPO». Эксперты говорят, что часть средств, которые будут направлены на выплату дивидендов акционерам публичных нацкомпаний, останется на Казахстанской фондовой бирже – часть из них будет реинвестирована, что серьезно поддержит казахстанский фондовый рынок в кризисное время.

Полный текст выступления президента РК на заседании Государственной комиссии по чрезвычайному положению можно прочесть, перейдя по QR-коду



Фото: Олег Сливков

ТЕНДЕНЦИИ

Новейшая история девальваций

Восстанавливаем условия, в которых тенге дешевел резко и значительно

Девальвация 2009 года

21 января 2009 года **Анвара Сайденова** на посту председателя НБРК сменил **Григорий Марченко**.

С июля 2008 года по январь 2009 года рубль подешевел с 5,13 до 3,41 тенге.

4 февраля 2009 года было объявлено о девальвации тенге. Официальный курс доллара США на 4 февраля 2009 года – 122,32 тенге, на 5 февраля – уже 143,98 тенге. Одновременно ставка рефинансирования НБРК была снижена с 10 до 9,5%.

KASE. Спекуляции на тему обесценения национальной валюты, а также недоступность зарубежного фондирования обострили дефицит краткосрочной тенговой ликвидности. Ставки денежного рынка в I квартале 2009 года пробили максимум: овернайт (TONIA) 4 февраля составил 19,82% годовых, трехмесячный KazPrime (межбанковский депозит) – 14,5% годовых.

При этом объем торгов на валютном рынке в феврале достиг \$9,07 млрд, что в 2 раза больше, чем за аналогичный период предыдущего года.

Нацфонд. В феврале 2009 года активы Национального фонда РК просели на \$5,6 млрд, до \$22,3 млрд, или на 20% по сравнению с предыдущим месяцем. Нарастить фонд до прежнего объема государству удалось лишь в августе 2010 года. В то же время Нацбанк осуществляет масштабные валютные интервенции – регулятор продает \$2,83 млрд еще в январе 2009 года и \$2,98 млрд – в феврале.

Нефть. Исторический максимум стоимости нефти пришелся на июль 2008 года. Brent достигла \$147,5 за баррель в ходе торгов 11 июля 2008 года. В это время средний дневной объем торгов в 15 раз превышал суточную добычу нефти в мире. Вскоре «пузырь» лопнул, и цены резко начали

снижаться – в декабре 2008 года цены достигли минимального на тот момент уровня \$38–39. 5 февраля 2009 года Brent торговалась на уровне \$46,46 за баррель.

Dow Jones. «Медвежий» тренд индекса Dow Jones обозначился уже в середине 2008 года как следствие ипотечного кризиса в США, который перерос в мировой финансовый кризис. В мае – июне 2008 года индекс был на уровне 12–13 тыс. пунктов. Крупнейшим падением во время этого кризиса стал крах 29 сентября 2008 года, когда индекс упал на 778 пунктов (с 11 143 до 10 365), в процентном соотношении наиболее существенным было падение 15 октября, когда уже упавший до 9310 пунктов индекс сократился еще на 7,87%. К концу года индекс просел почти на 50%. 5 февраля 2009 года индекс обозначился на уровне 8063,07 пункта.

Девальвация 2014 года

1 октября 2014 года Григорий Марченко покинул пост председателя Нацбанка, его сменил **Кайрат Келимбетов**.

11 февраля 2014 года регулятор сообщил о решении отказаться от поддержки обменного курса тенге на прежнем уровне. В итоге новый курс доллара был установлен на уровне 185 тенге плюс-минус 3 тенге. Прежний курс был равен 156 тенге за доллар.

Нефть. В условиях благоприятной внешней экономической конъюнктуры и стабильного макроэкономического положения в Казахстане причин для очередной девальвации не было, о чем за месяц до обвала курса заявил глава Нацбанка. Так, нефть торговалась на уровне \$110 за баррель, при этом цены на энергоноситель оставались высокими вплоть до осени 2014 года.

Dow Jones. В 2012–2014 годах индекс Dow Jones демонстрировал стабильный восходящий

тренд. В середине февраля 2014 года индекс торговался на отметке 16 тыс. пунктов. К концу 2014 года на фоне быстрого роста американского ВВП индекс впервые в своей истории превысил 18 тыс. пунктов.

KASE. Ощутимых скачков в ставках денежного рынка во время девальвации 2014 года не наблюдалось. Так, овернайт 13 февраля был на уровне ставки рефинансирования НБРК – 6%. Однако в начале марта индикатор TONIA подскочил до рекордных 80%. Валютную ликвидность обеспечили интервенции Нацбанка, которые в январе – феврале 2014 года составили \$2,92 млрд.

На Национальном фонде девальвация 2014 года не отразилась, напротив, активы фонда стабильно пополнялись и достигли в августе рекордных \$77,24 млрд.

Рубль. Другой индикатор возможной девальвации тенге – курс доллара к рублю – также оставался стабильным. Стремительное ослабление рубля началось уже после девальвации тенге и было связано с введением экономических санкций против России и со стремительным падением цен на нефть. В феврале 2014 года доллар стоил 35,18 рубля, а в июле 2015 года курс вырос до 61,74 рубля. Ослабление рубля создает давление на тенге, но НБРК продолжает удерживать курс на установленной в феврале отметке.

Девальвация 2015 года

20 августа 2015 года правительство Казахстана приняло решение отпустить национальную валюту в свободное плавание. Искусственно сдерживаемый курс доллара за день подскочил с 188,38 до 255,26 тенге.

С июня 2014 года по август 2015 года Нацбанком РК на ва-

лотном рынке было проведено интервенций на сумму \$32,3 млрд. Активы Национального фонда в августе 2015 года составили \$68,8 млрд, за год показатель сократился на \$8,46 млрд, или на 11%.

Рубль. Несмотря на августовскую девальвацию, курс тенге к рублю не соответствовал сложившейся закономерности 5:1. Если в России доллар 20 августа 2015 года стоил 65,7 рубля, то в Казахстане он должен был соответствовать 330 тенге.

Толчком к дальнейшему росту курса стало заявление нового председателя Нацбанка **Данияра Акишева** о минимизации участия регулятора на валютном рынке, он объяснил это необходимостью сохранения золотовалютных резервов. Через два дня, 7 ноября 2015 года, курс доллара преодолел психологический рубеж в 300 тенге. К концу года доллар торговался уже на уровне 340 тенге.

KASE. В целом объем торгов в августе 2015 года на валютном рынке Казахстанской фондовой биржи был относительно умеренным – \$4,58 млрд. Резкий скачок в ставке овернайт был зафиксирован 20 августа – до 60%. Однако и это не было пределом. Следующие несколько месяцев ликвидность валюты обеспечивали интервенции Нацбанка, однако после отказа от поддержки курса вливаниями со стороны регулятора ставки зашкаливали выше 300% (21 декабря TONIA закрылся на 317,95%). Это были самые высокие ставки на денежном рынке за последние 10 лет.

Базовая ставка, введенная регулятором как инструмент денежно-кредитной политики с 2 сентября 2015 года на уровне 12%, уже через месяц была увеличена до 16%, а затем в 2016 году и до рекордных 17%.

Нефть. Осенью 2014 года междуна-

родные организации понизи-

зили прогнозы глобального роста и мирового спроса на топливо, следом началось снижение стоимости нефти, которое за год достигло 50%. Неготовность ОПЕК договориться о сокращении добычи также была не на руку нефтедобытчикам. На момент девальвации нефть марки Brent стоила \$45,46.

Девальвация 2020 года

В период с 10 по 11 марта 2020 года нацвалюта РК ослабла с 328,05 до 393,6 тенге за доллар. Резкий скачок курса последовал за реакцией Нацбанка на ухудшение ситуации в мировой экономике – повышением базовой ставки с 9,25 до 12% и обещанием проводить валютные интервенции для стабилизации курса валют.

KASE. Интервенции действительно последовали, в пресс-релизе 16 марта Центробанк заявил, что делал это «для стабилизации ситуации на валютном рынке в условиях резкого изменения внешних условий торговли и дефицита предложения иностранной валюты». В отдельные периоды регулятор был единственным продавцом валюты на КФБ. Сколько денег было потрачено на поддержание курса, будет известно в апреле. Однако уже с 10 по 20 марта на рынке РЕПО объем сделок составил \$10,65 млрд, ставка TONIA при этом оставалась неизменной – 13,5%.

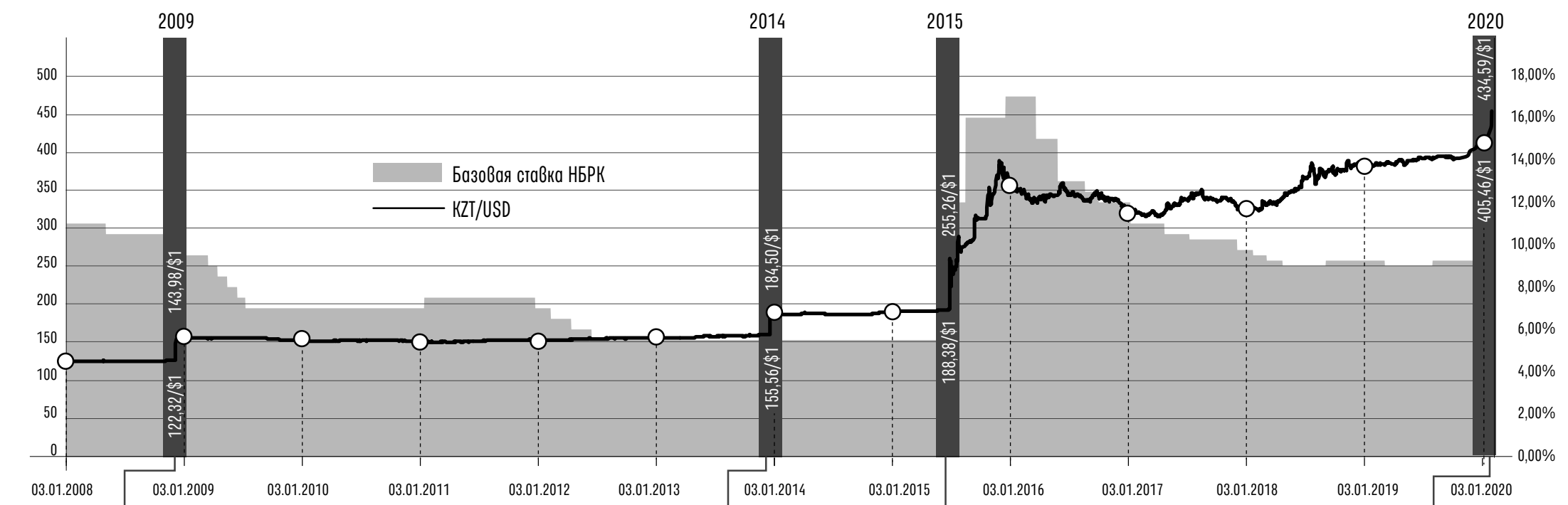
В то же время регулятор сообщил, что намерен способствовать формированию равновесного курса в соответствии с полити-

кой свободного курсообразования, что практически означает отказ от будущих интервенций со стороны Нацбанка. 16 марта 2020 года курс доллара в Казахстане взлетел с 405,5 до 434,6 тенге. На длинных выходных в честь Наурыза курс определен на уровне 444,8 тенге. Всего с 1 по 20 марта нацвалюта обесценилась на 18%.

Дополнительным фактором давления на курс выступает введение в республике чрезвычайного положения, связанного с пандемией коронавируса. 23 марта 2020 **Касым-Жомарт Токаев** провел заседание Государственной комиссии по чрезвычайному положению. Для стабилизации обменного курса тенге президент поручил обеспечить обязательную продажу субъектами квазигосударственного сектора части своей экспортной выручки на валютном рынке страны.

Нефть. Падение курса тенге происходит на фоне низких цен на нефть. Эпидемия коронавируса стала причиной снижения промышленного производства в Китае и еще ряде стран, что привело к падению потребления нефти. Но решающим ударом по нефтяным ценам – они обвалились ниже \$30 за баррель – стали отказ России договариваться о новом снижении объемов добычи нефти и начатая Саудовской Аравией ценовая война. 22 марта торги нефтью марки Brent закрылись на уровне \$26,8. Цены на нефть ниже, чем во время девальвации 2015 года.

Dow Jones. С распространением COVID-19 на «медвежью» территорию уходит и мировой фондовый рынок. Dow Jones с пика 29 551,42 пункта, достигнутого в феврале 2020 года, за месяц упал на 20%. 20 марта индекс составил уже 19 173 пункта.



ДЕВАЛЬВАЦИЯ 2009

Председатель НБРК – Григорий Марченко

4 февраля 2009 122,32/\$1
5 февраля 2009 143,98/\$1
Глубина девальвации – 25%

ДЕВАЛЬВАЦИЯ 2014

Председатель НБРК – Кайрат Келимбетов

11 февраля 2014 155,56/\$1
13 февраля 2014 184,50/\$1
Глубина девальвации – 20%

ДЕВАЛЬВАЦИЯ 2015

Председатель НБРК – Кайрат Келимбетов

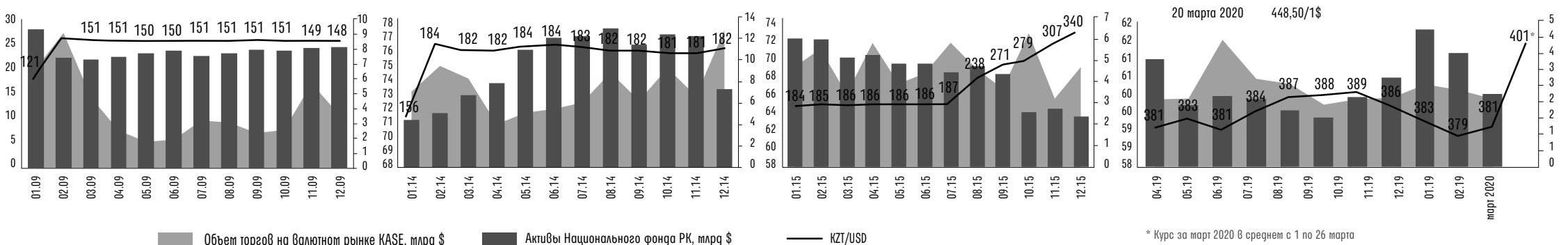
20 августа 2015 188,38/\$1 31 декабря 2015 339,47/\$1
21 августа 2015 255,26/\$1
Глубина девальвации – 36%

ДЕВАЛЬВАЦИЯ 2020

Председатель НБРК – Данияр Акишев

16 марта 2020 405,46/\$1
17 марта 2020 434,59/\$1
Глубина девальвации – 18%

изм. курса с 1 по 20 марта



На 5 февраля 2009

Нефть	\$46,46
Dow Jones	8 063,07
TONIA*	19,8% (4 февраля)
KazPrime**	14,5%
СТАВКИ БВУ	февраль 2009
депозитов физлиц	
в тенге	8,4%
в USD	6,6%
депозитов юрлиц	
в тенге	6,2%
в USD	3,0%
Базовая ставка НБРК***	9,5%

На 13 февраля 2014

Нефть	\$108,73
Dow Jones	16 027,59
TONIA*	5,5%
KazPrime**	6,0%
СТАВКИ БВУ	февраль 2014
депозитов физлиц	
в тенге	6,9%
в USD	3,6%
депозитов юрлиц	
в тенге	4,3%
в USD	1,8%
Базовая ставка НБРК***	5,5%

На 21 августа 2015

Нефть	\$45,46
Dow Jones	16 459,75
TONIA*	60% (на 20 августа)
KazPrime**	300% (на 22 декабря)
СТАВКИ БВУ	август 2015
депозитов физлиц	
в тенге	7,9%
в USD	3,3%
депозитов юрлиц	
в тенге	7,2%
в USD	2,9%
Базовая ставка НБРК***	12,0% (2 сентября 2015)

На 20 марта 2020

Нефть	\$26,98
Dow Jones	19 173,98
TONIA*	13,5%
KazPrime**	13,5%
СТАВКИ БВУ	январь 2020
депозитов физлиц	
в тенге	9,2%
в USD	1,3%
депозитов юрлиц	
в тенге	7,3%
в USD	0,6%
Базовая ставка НБРК***	12,0%

* Индикатор TONIA (Tenge Overnight Index Average) – средневзвешенная процентная ставка по сделкам открытия РЕПО на один рабочий день, заключенным в секторе автоматического РЕПО на КФБ

** Индикатор KazPrime – среднее значение по ставкам размещения денег на казахстанском рынке межбанковских депозитов

*** До 2015 года – ставка рефинансирования

Ищи, кому выгодно

Кто выигрывает от девальвации тенге

Основными причинами пикирующей национальной валюты в последние годы обычно называются внешние факторы, в числе которых – цена на нефть, курс российского рубля, санкции против России и прочее. Все негативные последствия обесценившегося тенге давно озвучены и испытаны каждым казахстанцем на себе. Но есть ли выигравшие от девальвации? «Курсив» спросил у экспертов: кто, по их мнению, в Казахстане получает профит от падения курса тенге.



Мурат Кастаев,
генеральный директор
DAMU Capital Management

«От девальвации и обесценивания тенге выигрывают в первую очередь экспортеры, у которых выручка поступает в долларах США, а расходы осуществляются в тенге. Наши экспортеры в основном представлены нефтяным, горно-металлургическим и зерновым секторами. Во вторую очередь выигрывает государственный бюджет, основные поступления в который и обеспечиваются экспортными отраслями. Ключевым для бюджета является цена на нефть: к примеру, ранее госбюджет был рассчитан исходя из средней цены на нефть в 55 долларов за баррель и 370 тенге за доллар США. В связи с резким падением цены на нефть сейчас бюджет будет сверстан исходя из прогнозной цены в 35–40 долларов США.

Причинами предыдущих девальваций были внешние факторы. В 2008–2009 годах она была вызвана коллапсом строительного сектора из-за пузыря на рынке недвижимости и кредитного пузыря, который в свою очередь был связан с мировым кризисом 2008 года и резким падением цен на нефть. В 2015 году девальвация также пришла к нам извне, когда против России были введены международные санкции; рубль резко подешевел, а так



Фото: Офелия Жакаева

как мы были связаны с Россией Таможенным союзом, в результате дисбаланс рубль стал ниже трех тенге. Этот дисбаланс и был исправлен резкой девальвацией и последующим постепенным ослаблением тенге.

В целом действительно свободно плавающий курс валюты отражает и исправляет дисбалансы в экономике и является благом. Примером является Россия, где Центробанк не сглаживает колебания валюты и не пытается играть против рынка. Поэтому движения рубля сильно волатильны, и там это практически не вызывает ажиотажа и очередей в обменные пункты. Население и бизнес в РФ привыкли, что рубль может как укрепляться, так и дешеветь, и самостоятельно оценивают свои валютные риски. Поэтому Нацбанк поступает верно, уходя от частично плавающего курса к свободно плавающему. Вызывает вопросы и нарекания только момент, когда это было сделано: когда все население и бизнес и так напряжены из-за коронавируса и введения ЧС, а также как это было сделано – резко и одномоментно. Мы считаем, что было бы лучше, если бы Нацбанк сглаживал волатильность и постепенно снижал объемы своего присутствия на бирже, позволил

тенге постепенно и аккуратно нащупать новую точку равновесия к другим валютам в связи с изменением мировой ситуации».



Вячеслав ДОДОНОВ,
д.э.н., главный научный сотрудник
Казахстанского института
стратегических исследований при
президенте РК

«Девальвация традиционно в любой экономике выгодна компаниям-экспортерам, поскольку у них большая часть затрат в местной валюте, а выручка – в иностранной. Также можно сказать, что девальвация не то чтобы выгодна, но несколько улучшает отчетность в отдельных сферах и у некоторых финансовых институтов – там, где значительная часть активов размещена в валютных инструментах, а отчетность тенговая. В частности, такая ситуация с ЕНПФ. У них порядка трети портфеля – валютные инструмен-

ты, и когда девальвация имеет место, сильно растет тенговая доходность. Также тенговая отчетность Нацфонда в условиях девальвации выглядит лучше, потому что там около 95% активов – валютные. Да, базовой валютой Нацфонда является доллар, но оперативная отчетность, которую публикует Минфин, – в тенге, и она будет тем лучше, чем сильнее девальвация.

Я думаю, больше она никому, по большому счету, невыгодна. Но есть также некоторые сферы, где побочным эффектом от девальвации при ухудшившейся ситуации в целом будет некоторый позитив. Например, бюджет, доходная часть которого на 25–30% формируется трансфертами из Нацфонда, будет при таком же объеме тенговых трансфертов требовать меньше расхода валюты Нацфонда. Но это все слабое утешение – в целом негативный эффект для экономики от девальвации всегда выше. Это удар по всем зависимым от импорта отраслям – от торговли (которая столкнется со спадом спроса на импорт) до промышленности (где вырастут издержки на приобретение основных фондов). Это удар по населению, его покупательной способности, уровню жизни, ре-

альным доходам. Это в очередной раз удар по финансовой системе, новые шоки для банковского сектора. И, конечно, это удар по государственным финансам – от Национального банка, который потратил средства на поддержку курса, до бюджетного процесса и через него – Национального фонда, из которого будут производиться дополнительные трансферты на борьбу с последствиями девальвации, на социальные выплаты, индексацию выплат и пр. В целом баланс позитива и негатива от девальвации однозначно негативен, и этот негатив распространяется на большую часть отраслей и сфер экономики Казахстана».



Рамазан ДОСОВ,
ведущий аналитик Ассоциации
финансистов Казахстана

«В условиях свободно плавающего валютного режима динамика обменного курса тенге

складывается исходя из действия рыночных факторов. По нашему мнению, сегодняшняя волатильность на валютном рынке в первую очередь обусловлена рыночными событиями. Цены на основной экспортный товар – нефть (~60% казахстанского экспорта) – упали с начала марта почти в два раза на фоне распространения коронавируса и ценовой войны между крупными экспортерами сырья. В связи с этим не совсем правильно видеть в происходящем роль только отдельных участников валютного рынка, тем более строить теории заговора.

Вместе с тем если говорить о предыдущих колебаниях курса, то как казахстанский тенге, так и российский рубль имеют обратную корреляцию с котировками нефти. При этом также отметим, что резкое падение цен на рынке нефти в предыдущих периодах как раз приходилось на 2014/2015 и 2009 годы.

К тому же особенностью фискального периода в Казахстане заключается в выплате налогов в каждый второй месяц отчетного квартала, а именно в феврале, мае, августе и ноябре. Текущее ослабление не приходится на эти периоды».



Сергей ДРОЗДОВ,
аналитик ГК «ФИНАМ»

«Думаю, что не стоит искать черную кошку в темной комнате, особенно если там ее нет (дополнительных факторах, влияющих на курс тенге. – «Курсив»). На данном этапе ослабление тенге, как, впрочем, и всех без исключения валют развивающихся стран, в первую очередь связано с непростой ситуацией на мировых финансовых рынках. Инвесторы опасаются, что борьба с коронавирусом приведет к рецессии глобальной экономики, в связи с чем мы видим бегство иностранного капитала из активов развивающихся стран. Давление, как правило, также оказывает снижение на сырьевых площадках, а, как мы все знаем, цена на нефть является одним из определяющих факторов в формировании курса тенге».

Подготовила
Ольга Фоминских

Закат нефтяного ренессанса

Олег ЧЕРВИНСКИЙ,
издатель журнала Petroleum,
автор книги «Черная кровь
Казахстана»

Разрыв сделки ОПЕК+ по ограничению добычи нефти, случившийся в Вене 6 марта, – это лишь лежащая на поверхности причина обвала цен на нефть. Источники в отрасли говорят, что не позднее осени мировые ключевые игроки будут вынуждены вновь собраться за столом переговоров и искать общий язык. Удастся ли поднять нефтяные цены со дна, куда они опустятся к тому времени, – большой вопрос.

Есть большие сомнения в восстановлении в этом году глобального спроса на энергоносители, нокаутированного пандемией вируса COVID-19. Экономика одного из основных потребителей нефти и газа – Китая, с января жившего практически на осадном положении, обвалилась до рекордных показателей. По данным официальной статистики, спад промышленного производства там составил по итогам января-февраля 13,5%, это худший показатель с 1990 года. Наибольшее падение показали отрасли – главные потребители энергоресурсов: автомобильный сектор (почти на треть), производство оборудования для железнодорожного, аэрокос-

мического, морского и другого транспорта (без малого на 30%), обрабатывающая промышленность. По иронии судьбы одна из двух отраслей, и в таких условиях показавших рост, – добыча нефти и газа.

Китаю удалось справиться с эпидемией. Представители госкомитета по развитию и реформам КНР заявляют о начале восстановления производства. И восстановление это, можно быть уверенным, будет идти достаточно динамично. Но! Экономический кризис, вместе с коронавирусом, вышел за границы КНР и импортирован в Европу и США.

А это значит, что европейскую экономику ожидает трудный год. Во-первых, COVID-19 фактически приземлил авиацию. 700 из 763 самолетов концерна Lufthansa останутся на земле как минимум до середины апреля. Также поставили на стоянку большинство самолетов крупнейшие европейские лоукостеры Ryanair и EasyJet, не исключая при этом полного прекращения полетов. Латвийская airBaltic прекратила полеты по всем маршрутам. IAG, владелец British Airways, Iberia, Vueling и Aer Lingus, оставит в небе лишь 25% бортов в течение апреля-мая.

Закрывшиеся в домах люди перестали ездить на междугородних и международных автобусах.

Во многих европейских городах сокращена частота курсирования муниципального транспорта. Из-за закрытия границ между странами и городами поставлена на прикол часть личного автотранспорта. Все это вызывает колоссальное снижение спроса на нефтепродукты.

По причине карантина в Европе временно закрываются заводы, сокращается промышленное производство, а вместе с ним и потребность в сырье и энергии. Надежды на быстрое восстановление баланса между стремительно уменьшающимся спросом и растущим после развала ОПЕК+ предложением призрачны.

Не стоит сбрасывать со счетов и спекулятивную составляющую нынешнего ажиотажа. На нем очень хорошо играют те, кто продает и покупает нефтяные фьючерсы. Биржевым спекулянтам как раз важны волатильность и неопределенность – именно с них они получают свою прибыль.

Нефтегазовые гиганты пытаются успокоить рынок. Но они не в силах стимулировать спрос. Chevron объявил о планах выплатить акционерам до \$80 млрд в виде дивидендов и выкупа акций в течение следующих пяти лет. Одновременно концерн заявил о сокращении расходов на \$2 млрд. При этом пообещав про-

должить реализацию программы капиталовложений с низким уровнем риска, частью которой является проект расширения месторождения Тенгиз в Западном Казахстане.

Как долго продлится эпидемия в Европе и в США, предсказать трудно, практически невозможно. А без этого невозможно сказать, когда начнется восстановление мировой экономики, а значит, и рост глобального спроса на сырую нефть. Но одно несомненно: наш мир после пандемии не будет прежним. Пройдя через этот кризис, мировая экономическая архитектура будет переформатирована.

Аналитики Рокфеллера еще четыре года назад рекомендовали совету директоров прекратить ин-

вести в добычу нефти и газа. «В то время как мировое общество прилагает усилия, чтобы избавиться от необходимости использовать ископаемое топливо, нет смысла, как в финансовом отношении, так и в этическом, продолжать инвестировать в эти компании, – говорится в заявлении фонда, датированном мартом 2016 года. – Нет разумных оснований компаниям продолжать разведку новых месторождений углеводородов». Фонд отметил необходимость сохранения большей части уже открытых запасов в земле ради дальнейшего

экологического благополучия, выживания и процветания человечества.

«Каменный век закончился не потому, что закончились камни» – эти слова приписывают бывшему министру нефти Саудовской Аравии легендарному шейху Заки Ямани. Так и конец нефтяной эры случится раньше, чем в недрах иссякнет последняя капля нефти.



Фото: Shutterstock/Thaiview

ТЕНДЕНЦИИ

Главное – как приземлишься

Сколько потеряет казахстанский бюджет из-за падения цен на нефть

Снижение стоимости нефти на мировом рынке негативно отразится на доходах Казахстана. Только в январе сборы от продажи нефти и газа уменьшились на \$900 млн. При ценах ниже \$25 за баррель сборы по экспортным таможенным пошлинам перестанут поступать совсем.

Дулат ТАСЫМОВ

Цены на нефть снижаются с начала года. В январе – феврале стоимость энергоресурсов стала падать из-за уменьшения спроса со стороны Китая (второго крупного потребителя нефти в мире после США), где из-за вспышки коронавируса снизилась экономическая активность. За этот период стоимость нефти марки Brent упала примерно на 20%, до \$55 за баррель.

Обвал нефтяных цен произошел в конце первой декады марта, и это случилось из-за того, что 6 марта на министерской встрече в Вене страны – экспортеры нефти не смогли договориться о продлении соглашения о сокращении добычи. ОПЕК предлагала до конца года дополнительно уменьшить производство на 1,5 млн баррелей в сутки, в том числе странам, не входящим в картель, – на 0,5 млн. Действующая до конца марта сделка предусматривает сокращение добычи на 1,7 млн баррелей.

В результате в общей сложности с начала года стоимость нефти на биржах упала более чем в 2 раза. Для Казахстана, 20% ВВП которого дает нефтегазовая отрасль, нынешняя ситуация на рынке станет серьезным испытанием.

Свободное плавание

Министр национальной экономики Руслан Даленов отметил, что изменение цен на нефть не влияет на доходность бюджета, поскольку поступления от нефтегазового сектора напрямую перечисляются в Национальный фонд и только оттуда поступают в бюджет – в виде гарантированных трансфертов в размере 2,7 трлн тенге ежегодно.

Однако в республиканский бюджет напрямую, минуя Нацфонд, поступают экспортные таможенные пошлины (ЭТП) от нефти – около 1 трлн тенге в год. И эти доходы при нынешних ценах могут сократиться в 3 раза, а в случае установления цен ниже \$25 за баррель ЭТП и вовсе обнулится, говорит генеральный директор Союза нефтесервисных компаний Казахстана Нурлан Жумагулов. По его подсчетам, в прошлом году бюджет получил 5 трлн тенге нефтяных денег: 3,5 трлн тенге – трансферты из Нацфонда, 1 трлн – выплаты по экспортным таможенным пошлинам, 500 млрд – налоги нефтесервисной отрасли. Отметим, что при цене менее \$40 за баррель обнуляются еще и ставки по рентному налогу.

При этом уже в январе доходы республики от экспорта углеводородов упали на \$900 млн. Ассоциация финансистов Казахстана подсчитала, что только Франция, Швейцария и Италия снизили покупку казахстанской нефти на \$863 млн, а Китай сократил импорт казахстанского газа на \$128,6 млн.

Переживем?

В компаниях «Тенгизшевройл» и «Карачаганак Петролиум Оперейтинг», на двух самых крупных нефтедобывающих предприятиях страны, отказались отвечать на вопрос, как повлияет на их деятельность удорожание доллара, произошедшее из-за падения стоимости нефти. При этом на специальном совещании, прошедшем 14 марта в Атырау, генеральный директор «Тенгизшевройла» Имер Баннер сообщил, что добыча нефти компанией проводится в штатном режиме. «ТШО в состоянии пережить сложную экономическую ситуацию в связи с падением цен на нефть, так как подобный период в истории нашей компании уже был», – сказала она. Предприятие не планирует сокращать рабочих и обещает выполнить все свои обязательства.

Президент нефтяной компании «Меридиан Петролеум» Балтабек Куандыков считает, что на самом деле никому из участников нефтяного рынка такое падение цен не выгодно и долго оно продолжаться не может. «Конечно, мы не достигнем в ближайшее время цен на уровне \$100. Но реальная цена нефти, считаю, должна быть на уровне \$40–50», – говорит он и отмечает, что на нефтяные цены помимо борьбы за рынки сбыта, которую ведут в том числе Россия и Саудовская Аравия (СА), влияет и падение спроса на нефть, произошедшее из-за пандемии коронавируса, в результате которой снизилось потребление энергоресурсов. В случае если участники рынка договорятся, а проблемы с вирусом будут решены, то восстановления нефтяного рынка можно ожидать в течение 5–6 месяцев.

Рекордное падение

Напомним, что обвал цен на нефть произошел после того, как провалились переговоры между странами – экспортерами нефти

Юго-Восточной Азии, что с апреля готова продавать свою нефть марки Arab Light со скидкой \$6–8 за баррель. А еще через пару дней два самых крупных производителя нефти – Россия и Саудовская Аравия – объявили о намерении увеличить суточный объем добычи нефти еще на 500 тыс. и 2,5 млн баррелей соответственно. В результате 9 марта на торгах стоимость Brent опустилась до \$31 за баррель, что почти на 37% ниже, чем было до того, как сорвалась сделка ОПЕК+.

С тех пор нефтяные котировки неоднократно обновляли многолетние минимумы. Стоимость фьючерсов на Brent на бирже ICE 18 марта снизилась до \$24,88 за баррель, что почти на 37% ниже, чем было до того, как сорвалась сделка ОПЕК+.

Борьба за рынки сбыта

В истории мировой нефтедобычи это четвертый по счету

увеличило производство, чтобы бороться с Венесуэлой, которая нарушила квоту ОПЕК по добыче нефти. Рост производства совпал с экономическим кризисом в Юго-Восточной Азии, в результате цены упали примерно с \$20 до \$10 за баррель, а в России произошел дефолт.

В третий раз ценовая война началась в ноябре 2014 года и длилась около двух лет. Тогда СА решила нарастить добычу и снизить цены на нефть, чтобы убраться с рынка производителей сланцевой нефти из США. Нефть упала с \$100 до \$27,88 за баррель. Более-менее восстановить цены удалось только после того, как осенью 2016 года ОПЕК и страны, не входящие в картель, договорились ввести квоту на добычу нефти.

Нынешняя ценовая война, как уже упоминалось, вспыхнула после разрыва сделки в рамках ОПЕК+. Представители правительства России говорят, что инициаторами разрыва сделки были арабские производители нефти. Ранее в интервью РБК пресс-секретарь «Роснефти» Михаил Леонтьев сообщил, что сделка по сокращению добычи лишена смысла. «Мы, уступая собственные рынки, убираем с них дешевую арабскую и российскую нефть, чтобы расчистить место для дорогой сланцевой американской», – сказал он. Заполнив рынок дешевой нефтью, саудиты и россияне, похоже, надеются отобрать долю рынка у сланцевых производителей.

По мнению вице-президента компании «ЛУКОЙЛ» Леонида Федуна, которым он поделился с РБК, нынешнее падение цен «не убьет, но сильно ранит» сланцевую промышленность США и отбросит ее развитие примерно на 6 лет. Если WTI будет продаваться по \$25, то добыча сланцевой нефти может сократиться в 2 раза, с 7,5 млн до 3,5 млн баррелей в сутки. Однако, по мнению эксперта, это не означает, что они не смогут восстановиться. Значительная часть сланцевой добычи контролируется крупными нефтяными компаниями, в том числе Exxon и Chevron, которые обладают большим запасом прочности на обычных месторождениях.

Определенное воздействие обвал нефтяных цен на американских сланцевых производителей все же произвел. The Wall Street Journal 19 марта рассказала, что ряд нефтяных компаний из Техаса, в том числе и производители сланцевой нефти, рассматривают возможность сокращения добычи, чтобы поддержать цены на сырье. Позже стало известно, что Райан Ситтон, комиссар Техасской железнодорожной комиссии, являющийся государственным регулятором нефтегазовой отрасли штата, провел переговоры по телефону с генеральным секретарем ОПЕК Мохаммедом Баркиндом. Картель пригласил Ситтона принять участие в следующей встрече стран – экспортеров нефти, которая состоится в июне этого года.

Когда нефтедобытчики наконец договорятся, а рано или поздно это должно случиться, ожидать повышения цен на нефть до \$100 уже не стоит, в том числе и из-за развития зеленых технологий. Например, итальянская Eni объявила, что она будет разрабатывать только существующие месторождения и к 2050 году перестанет заниматься нефтедобычей. По мнению Леонида Федуна, скорее всего, так же поступят и другие европейские нефтяные компании – British Petroleum, Shell и Total.

Напомним, обязательства Казахстана по добыче нефти по действующему соглашению в рамках ОПЕК+ составляют 1,84 млн баррелей в сутки. По словам министра энергетики Нурлана Ногаева, страна выполнила все принятые на себя обязательства и не собирается ни увеличивать, ни уменьшать производство. Комментируя нынешнюю ситуацию с нефтью, он отметил, что республика пережила в 1998 году период низких цен на нефть, когда стоимость барреля упала до \$8,5. «Я думаю, мы оптимизируем мероприятия, усовершенствуем все, что есть в наших руках – все меры предпримем», – пообещал министр.

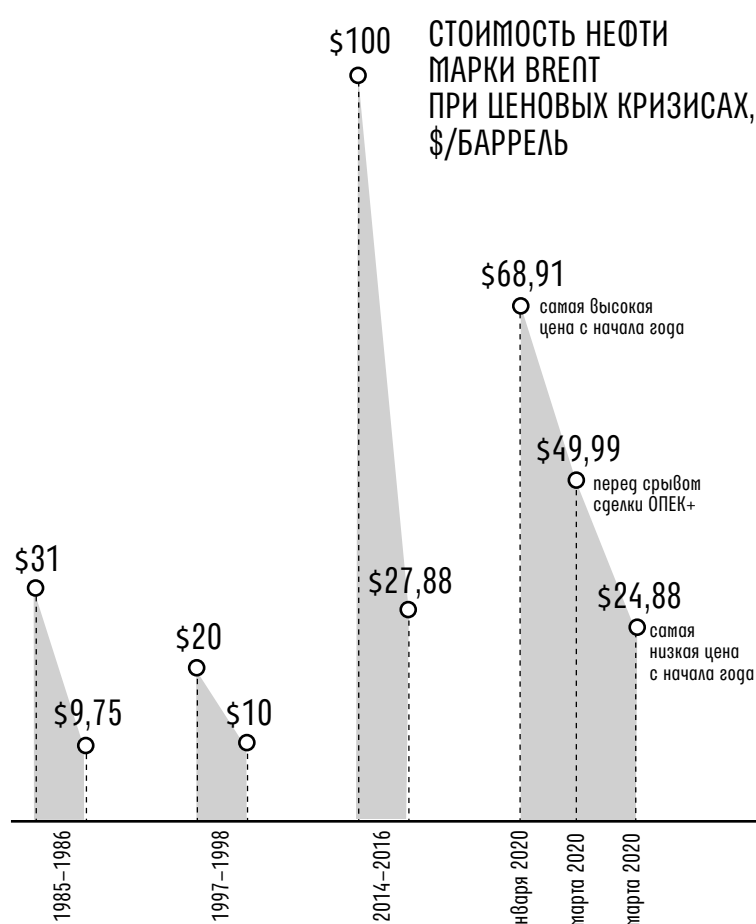
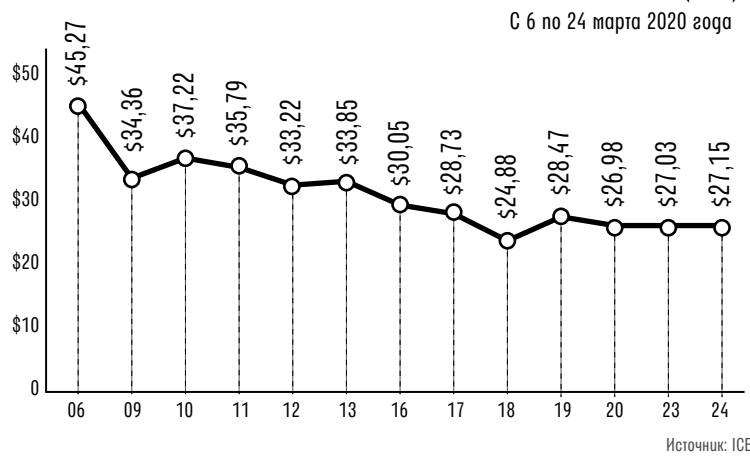


Фото: Shutterstock/Vasily Kozlov

СТОИМОСТЬ ФЬУЧЕРСА НА НЕФТЬ МАРКИ BRENT НА МЕЖКОНТИНЕНТАЛЬНОЙ БИРЖЕ (ICE)

С 6 по 24 марта 2020 года

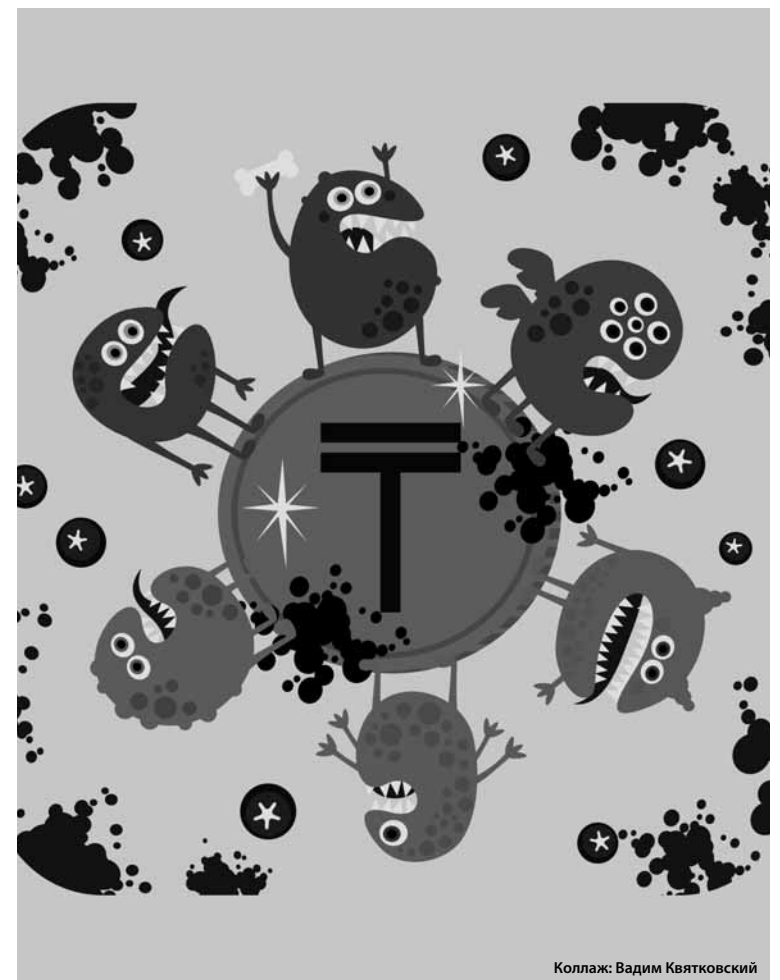


в рамках ОПЕК+. Россия готова была пойти только на пролонгацию действующих соглашений, тогда как СА предлагала дополнительно снизить суточную добычу, чтобы уравнивать спрос и предложение. В результате срыва сделки уже к вечеру того же дня, 6 марта, на биржах нефть марки Brent подешевела почти на 9%, опустившись до \$46 за баррель.

Буквально на следующий день стало известно, что Saudi Aramco уведомила покупателей в США, странах Европы, Восточной и

ценовой кризис. Во всех случаях нефть дешевела из-за переизбытка предложения на рынке. Первая ценовая война произошла в 1985 году и длилась около года. Тогда Саудовская Аравия заявила, что больше не будет одна нести бремя сокращения производства, и увеличила добычу, в результате чего стоимость нефти упала с \$31 до \$9,75 за баррель. В СССР добыча нефти сократилась в 2 раза.

Вторая ценовая война произошла в 1997 году и длилась около полутора лет. Королевство



Коллаж: Вадим Квятковский

Кредиты, микробы и нефть

> стр. 1

Инструкции – потом

Подробно об алгоритме действий в отношении компаний МСБ, которые пострадают от закрытия двух крупнейших городов страны, банкиры рассказывать не смогли. Пресс-служба финагентства на соответствующий запрос «Курсива» также не ответила. «Решения принимались быстро, поэтому не подготовлены инструкции. Могу заверить, что будет изучаться каждое заявление предпринимателей, и не обязательно тех, кто работает в Алматы или столице. Например, у компании основные поставки товаров могут быть связаны с этими городами или, наоборот, какие-то комплектующие производят в Алматы. Все будем изучать и принимать справедливые решения», – сообщил «Курсиву» один из банкиров.

Какое влияние окажет кризис, множественный на карантин, на бизнес самих банков, предсказать сегодня нельзя – все будет зависеть от его глубины и продолжительности. «Курсив» через мессенджеры пообщался с представителями четырех крупных финансовых институтов. Все они сообщили, что еще не считали будущие потери. «В лучшем случае, то есть при идеальном развитии событий, мы по итогам года недооцениваемся 25–30% прибыли. Но сейчас главное – сосредоточиться на действующих заемщиках и по возможности удержать качество ссудного портфеля на уровне, близком к итогам AQR», – признался один из собеседников.

Многие финансовые организации запустили собственные программы поддержки заемщиков. По состоянию перед длинными выходными, начавшимися 21 марта, «Курсив» насчитал как минимум семь таких институтов, это банки Алтын, Альфа, Евразийский, Forte, Jysan, Kaspi и Хоум Кредит. Поддержка заключается в том, что банки дают своим клиентам (в основном физлицам, лишившимся доходов из-за введения ЧП) отсрочку по кредитным выплатам на срок от одного до трех месяцев. Некоторые банки в своих сообщениях указали, что на данную льготу могут претендовать только те заемщики, у которых нет просроченной задолженности. В некоторых банках, по их собственным формулировкам, «детали поддержки уточняются». Кроме того, почти все БВУ запустили программы лояльности для клиентов, предпочитающих онлайн-операции.

Блокадные хроники

Все банки страны за считанные дни реорганизовали свою работу, направив еще больше усилий на дистанционное обслуживание клиентов через интернет-банк и мобильные приложения. Работа банковских отделений в торговых центрах карантинных городов временно приостановлена. По оценкам экспертов, меньше всего от текущего кризиса пострадают именно те банки и компании, которые много лет

вкладывались в цифровые технологии.

При подготовке этого материала корреспондент «Курсива» посетила отделения семи крупных банков в Алматы. Во всех финансовых организациях менеджеры и охранники работали в масках, при этом количество посетителей было минимальным. В нескольких офисах у банкоматов были замечены флаконы с санитайзерами.

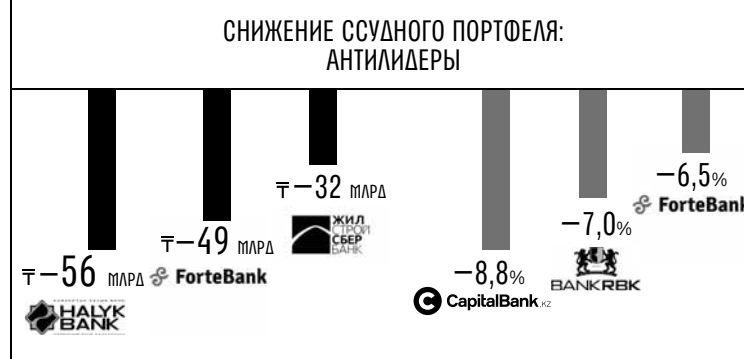
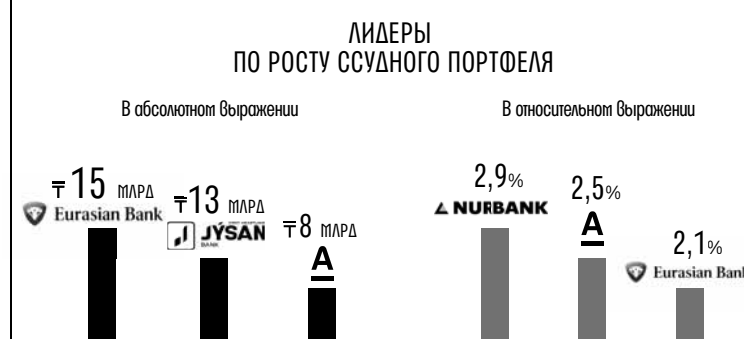
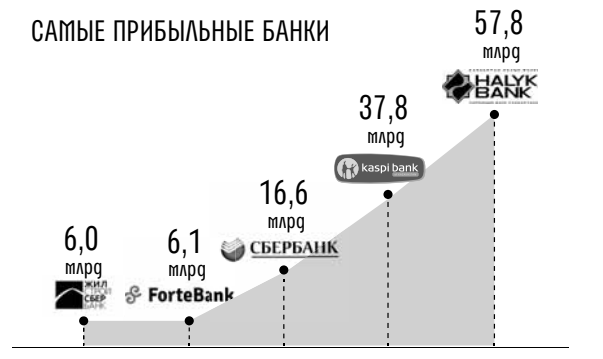
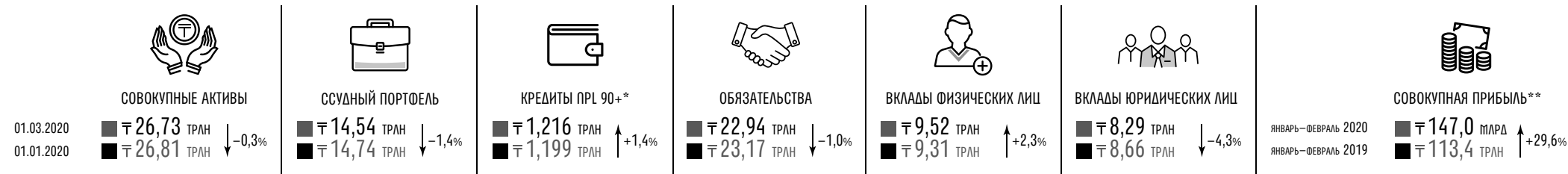
Что касается страховых компаний, то некоторые из них в условиях карантина почти полностью ушли в онлайн. «В Алматы работает только наш головной офис, но круглосуточно, – рассказала «Курсиву» зампредаседателя правления СК «Аманат» Анна Некрюкова. – Сотрудникам аварийного комиссариата, колл-центра и отдела выплат выданы маски, перчатки – все необходимо. Усилена клининговая служба». По ее словам, компания много лет инвестировала в диджитализацию процессов, поэтому способна продолжать деятельность даже при полном закрытии головного офиса и разделении Алматы на сектора.

Собеседница отметила, что на рынке резко сократилась продажа продукта «Медицинское страхование туристов» (МСТ) в связи с кратным уменьшением количества людей, выезжающих за границу. «Тренд снижения начался в конце февраля, и продажа полисов МСТ резко сократилась в первой декаде марта. Если в январе компания в среднем продавала 50 полисов ежедневно, а в феврале – 54, то в марте данный показатель упал до 26 полисов», – привела статистику Некрюкова. Также в связи с распространением коронавируса страховщики фиксируют снижение премий по страхованию временного въезда (транзитного транспорта).

СК «Nomad Life» в двух мегаполисах также переходит на удаленку. Дело в том, что в многих предприятиях в связи с вводом карантина нет сотрудников, ответственных за заключение договоров страхования, поэтому часть работы откладывается. «По добровольным продуктам пенсионного аннуитета, накопительного страхования и другим работам с потенциальными клиентами происходит сейчас в основном путем онлайн-консультаций. Наблюдается небольшое падение спроса», – отмечает зампредаседателя правления Nomad Life Мадина Шалгимбаева.

В компании Freedom Finance Life некоторые сотрудники головного офиса также перешли на работу в режиме онлайн. «Прежде всего это наиболее уязвимые категории сотрудников, подпадающие под риски (родители с маленькими детьми и работники старше 60 лет). Большинство процессов в компании выстроены онлайн, что позволяет проводить операции дистанционно, обеспечивая непрерывную деятельность организации», – сообщил председатель правления Freedom Finance Life Азамат Ердесов.

БАНКОВСКИЙ СЕКТОР РК: ИТОГИ ЗА ДВА МЕСЯЦА, В тенге



БАНКИ С ХУДШИМ КАЧЕСТВОМ ССУДНОГО ПОРТФЕЛЯ

Банк	доля PPL 90+	объем PPL 90+
CapitalBank	81,40%	₸44,7 МЛРД
AsiaCredit Bank	45,81%	₸19,4 МЛРД
JYSAN	36,81%	₸316,2 МЛРД

ЛИДЕРЫ ПО СНИЖЕНИЮ ОБЪЕМОВ PPL 90+

Банк	снижение PPL 90+	объем PPL 90+
HALYK BANK	₸-11,9 МЛРД	₸299,6 МЛРД
JYSAN	₸-9,7 МЛРД	₸316,2 МЛРД
kaspi bank	₸-1,6 МЛРД	₸99,2 МЛРД

ЛИДЕРЫ ПО РОСТУ ВКЛАДОВ ФИЗИЦ

Банк	рост	объем
HALYK BANK	₸73 МЛРД	₸3 242 МЛРД
JYSAN	₸68 МЛРД	₸487 МЛРД
ЖИЛ СБЕР	₸49 МЛРД	₸875 МЛРД

ЛИДЕРЫ ПО РОСТУ ВКЛАДОВ ЮРИЦ

Банк	рост	объем
ForteBank	₸48 МЛРД	₸724 МЛРД
JYSAN	₸32 МЛРД	₸262 МЛРД
VTB	₸26 МЛРД	₸106 МЛРД

* Кредиты с просрочкой платежей свыше 90 дней
 ** Без учета Цеснабанка
 Источник: Нацбанк РК, расчеты «Курсива»
 Инфографика: Виктория Кум для «Курсива»

РОСТ ОБЪЕМОВ PPL 90+: АНТИЛИДЕРЫ

Банк	рост PPL 90+	объем PPL 90+
AsiaCredit Bank	₸11,6 МЛРД	₸19,4 МЛРД
CapitalBank	₸10,2 МЛРД	₸44,7 МЛРД
Eurasian Bank	₸6,9 МЛРД	₸67,9 МЛРД

ОТТОК ВКЛАДОВ ФИЗИЦ: АНТИЛИДЕРЫ

Банк	отток	объем
ForteBank	₸-32 МЛРД	₸547 МЛРД
kaspi bank	₸-12 МЛРД	₸1512 МЛРД
TENGRI BANK	₸-3 МЛРД	₸28 МЛРД

ОТТОК ВКЛАДОВ ЮРИЦ: АНТИЛИДЕРЫ

Банк	отток	объем
HALYK BANK	₸-273 МЛРД	₸2985 МЛРД
АТФ Банк	₸-62 МЛРД	₸517 МЛРД
СБЕРБАНК	₸-54 МЛРД	₸774 МЛРД

Кризис – AQR – кризис...

> стр. 1

Распространение коронавируса и падение цен на нефть негативно влияют на банки этих стран и могут привести к снижению их рейтингов, сообщило Fitch. По мнению агентства, степень давления на банки будет зависеть от степени и продолжительности экономического спада, конкретных рисков для национальной экономики (например, от снижения цен на нефть), политических мер властей, а также от бизнес-профилей, подверженности рискам и замедления финансовых показателей самих банков. Преобразуется ли это давление

в негативные рейтинговые действия, будет также зависеть от наличия поддержки со стороны государства или акционеров, отмечает Fitch.

Аналитики агентства прогнозируют, что качество корпоративных активов в рассматриваемом регионе ухудшится из-за снижения экономической активности и высокой долларизации кредитов. Розничные риски также возрастут с учетом недавнего быстрого роста потребительского кредитования. Рентабельность банков снизится из-за ограниченного количества новых кредитов, более высоких расходов на покрытие рисков и некоторого сокращения

маржи, предупреждает Fitch. При этом ликвидность вряд ли окажется под давлением из-за разумных буферов капитала, умеренных сроков погашения оптовых долгов и доступных средств поддержки в чрезвычайных ситуациях, считают аналитики.

По мнению рейтингового агентства Moody's, смягчить негативное влияние кризиса на казахстанские банки поможет новая программа поддержки МСБ по ставке 8% годовых, на которую государство выделит 600 млрд тенге. Финансирование будет осуществляться через 13 банков, прошедших AQR. «Пакет объемом 600 млрд тенге состав-

ляет около 16% всех кредитов, выданных субъектам МСБ. Используя эту ликвидность, банки смогут рефинансировать своих заемщиков из данного сегмента и ограничить рост просроченных кредитов», – считают в Moody's.

В то же время аналитики Moody's настороженно отнеслись к решению Агентства по регулированию и развитию финансового рынка ослабить пруденциальное регулирование на период с 1 апреля по 1 октября 2020 года. В частности, надзорный орган заявил о снижении коэффициента риск-взвешивания при расчете достаточности капитала по займам, выданным МСБ, с 75 до

50%, а по займам в иностранной валюте – с 200 до 100%. Кроме того, банкам разрешено не формировать провизии по кредитам, просроченным из-за введения ЧП.

По мнению Moody's, меры, направленные на сдерживание риска сбоя в банковской системе РК, «являются кредитно-негативными, поскольку маскируют фактический эффект от последующего ухудшения качества активов». Хотя меры являются временными, они лишают банки стимулов поддерживать достаточные резервы капитала и подкупают ценность регулятивной финансовой отчетности банков, что затруднит внешним наблю-

дателям мониторинг профилей платежеспособности банков, предупреждает Moody's.

«Временные меры пруденциального регулирования направлены на недопущение снижения уровня кредитования казахстанского бизнеса. Они имеют контрциклический характер и направлены на снижение давления на капитал и ликвидность банков», – объяснил логику своего решения финансист. По расчетам регулятора, применение данных норм позволит банкам дополнительно высвободить собственный капитал в размере 168 млрд тенге для кредитования экономики.



Аскар ЕЛЕМЕСОВ, руководитель офиса рейтингового агентства АКРА в МОЦА

«С точки зрения валютных рисков ситуация сейчас стабильнее»

Республика Казахстан, располагая в мировом масштабе относительно небольшой по размерам и в то же время достаточно открытой (то есть с высоким объемом экспорта и импорта относительно ВВП) экономикой, будет сильно затронута событиями, происходящими на мировых финансовых и товарных рынках.

Для финансовой отрасли Казахстана краткосрочные последствия будут не столь велики. Наиболее крупной ее составляющей являются банки, имеющие около 27 трлн тенге активов, в то время как пенсионные активы составляют 11 трлн тенге, и два этих показателя на порядок превосходят совокупные активы всех остальных сегментов отрасли (страхового, управляющих компаний, микрофинансовых организаций).

Из 27 трлн тенге банковских активов чуть больше половины (15 трлн)

кредитов. Порядка 4 трлн тенге в портфеле банков приходилось на ценные бумаги; если к этой цифре добавить 11 трлн тенге пенсионных активов (там почти 100% – ценные бумаги) и около 1,5 трлн тенге вложений в ценные бумаги страховых организаций и брокеров, то мы получим приблизительную сумму работающих финансовых активов (как в тенге, так и в иных валютах, размещенных внутри Казахстана и за рубежом) в районе 34 трлн тенге, в том числе в кредитах 15 трлн (45%) и в ценных бумагах 19 трлн (55%).

Далее, я прошу это особо отметить, все цифры будут абсолютными условными, то есть гипотетическими. При довольно негативном сценарии проседания рынка акций на 50% и облигаций на 20% приблизительный размер потерь банковской системы останется в пределах 1–2 трлн тенге. Банковские кредиты не будут заметно обесцениваться в перспективе следующих двух-трех месяцев, по крайней мере с точки зрения отечествен-

ных регуляторов – мы говорим условно о 3% (0,45 трлн тенге) как о крайне тяжелом сценарии. Механизм признания потери стоимости займов, выданных коммерческими банками, везде в мире работает намного медленнее, чем признание потерь на рынке ценных бумаг. Итого даже в таком негативном из гипотетически рассматриваемых в данный момент случаев активы банковской системы могут обесцениться на 1,0–2,5 трлн тенге.

Параллельно с этим по пенсионным активам, номинированным в твердой валюте, и по долларовым кредитам в банках (это около четверти от 34 трлн тенге) автоматически произойдет перерасчет в связи с девальвацией тенге, что в значительной мере создаст точно такой же условный доход от переоценки активов (около 1,7 трлн тенге), по размерам сопоставимый с такими же условными потерями (1,0–2,5 трлн тенге). Однако достаточность капитала банков будет под давлением из-за роста

активов, взвешенных по риску (RWA), по валютным кредитам.

Общий итог может сложиться в размере от +0,7 трлн до –0,8 трлн тенге, или 2–3% от общих активов финансовой системы, что в текущих условиях не критично. На начало года банки РК были должны нерезидентам 1,5 трлн тенге, то есть порядка 5% своих активов, что значительно меньше, чем было, например, в 2008 году, поэтому с точки зрения валютных рисков ситуация сейчас стабильнее.

Все эти расчеты строятся исходя из краткосрочного прогноза (до лета 2020 года), и мы говорим о «возможных», или «бумажных», прибылях или потерях, потому что сейчас маловероятно, что кто-то будет в массовом порядке продавать свои ценные бумаги, зафиксировав тем самым убытки и превратив «бумажные» потери в реальные. Более долгосрочные прогнозы делать пока рано, однако уже сейчас ясно, что ситуация будет сохраняться сложной и сама собой не разрешится.

Уже произошло увеличение процентных ставок в тенге, что привело к повышению стоимости заимствования для большинства заемщиков. Обычно такие процессы приводят к понижению прибыльности бизнеса, неплатежам, сокращению производства, банкротствам и увольнениям.

Государство в лице правительства и Агентства по регулированию и развитию финансового рынка приняло ряд мер, о которых хорошо известно. Стоимость пакета в размере 5–6% от ВВП – весьма достойная цифра для развивающейся страны. Финансисты пошло на те послабления в отношении банков, которые пока удержат баланс между созданием стимулов для частного капитала пойти навстречу заемщикам и сохранением доверия вкладчиков к финансовым институтам и их регулятору. В перспективе двух-трех месяцев это рациональное и профессиональное решение, то есть какую-то часть внешнего шока государство абсорбирует

вало. К сожалению, никто не сможет сказать, насколько это снизит экономический и социальный ущерб. Скорее всего, максимизация стимулирования совокупного спроса, то есть большая социальная направленность, принесла бы больше эффекта.

На все эти тенденции накладывается огромный фактор неопределенности – пандемия, ход которой трудно предсказуем и зависит от большого количества волатильных переменных. Возможное воздействие этого фактора на нашу экономику вряд ли может быть спрогнозировано.

Основной вывод такой: пока финансовый сектор и экономика в целом выдерживают эту шоковую заморозку в основном благодаря мерам, принимаемым государством. Однако прогнозировать, как именно сложится ситуация через два-три месяца, пока сложно. Устойчивость финансовой системы будет зависеть от состояния экономики в целом, и наоборот.

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК



Коллаж: Валерий Кайтосский

Падение курса тенге и массовый переход на удаленную работу влияют на продавцов электроники

Крупные сети продажи бытовой техники фиксируют резкое падение продаж.

Георгий КОВАЛЕВ

Драматическое сочетание падения курса тенге и перевода жизненного уклада на карантин негативно отразилось на продажах смартфонов и ноутбуков. Если прежде в условиях девальвации продажи этих товаров росли, то необходимость мыслить категориями выживания заставляет казахстанцев контролировать траты. Корреспондент «Курсива» изучил проблемы текущего спроса на популярные гаджеты.

Вынужденное потребление

Работники торговой сети Technodom отмечают уникальное поведение покупателей. Весь опыт торговли говорит, что падение курса нацвалюты сопровождается резким повышением уровня продаж наиболее популярных моделей смартфонов и ноутбуков. Ничего подобного в этот раз не произошло. В первые дни продажи упали на 25%, и далее в течение недели спрос понизился до 50% от обычного уровня. При этом цена изменилась только на продукцию Apple – она выросла на 11%–14%, товар других марок будет переоценен в апреле. Хорошо продаются только офисные модели ноутбуков, но это в сети охарактеризо-

вали как «вынужденные приобретения». Их совершают родители школьников, которых ждет перевод на онлайн-обучение, и сотрудники компаний, переведенные на удаленную работу.

Рассрочка поддерживает спрос

Арендаторы (компании, которые используют площадку маркетплейса) онлайн-магазина Froot.kz в первые дни кризиса закрыли продажи смартфонов из опасения дальнейшего падения курса тенге. Но уже на следующий день вернулись к продажам, пересмотрев цены. Здесь отмечают, что уровень продаж поддержала возможность приобрете-

ния товара в рассрочку – банк-партнер сохранил такую возможность, хоть и ужесточил скоринг. Самые популярные покупки – дорогие модели смартфонов. Покупатели опасаются, что в ближайшее время цены на этот товар радикально вырастут.

Продают не все

В торговой сети Pulsar отметили общее падение спроса, но уточнить его параметры затруднились. Спрос сохранился на дорогие игровые модели компьютеров и офисные ноутбуки.

Интернет-магазин Moon.kz зафиксировал повышение спроса (на 10%) на офисные ноутбуки стоимостью 250–500

тыс. тенге и стационарные игровые модели компьютеров. Причем покупатели сразу выкладывали полную стоимость, поскольку многие банки закрыли программы покупки товаров в кредит и рассрочку.

Онлайн-магазин Appletech.kz также на период праздников приостановил продажи. Здесь нам подтвердили, что на рынке возник высокий спрос на ноутбуки и стационарные компьютеры; покупатели – переведенные на дистанционную работу сотрудники офисных компаний.

Интернет-магазин Forcescom.kz приостановил продажи дорогой техники перед Наурызом из-за непредсказуемого курса тенге.

Ушел в себя, вернусь не скоро

Как трансформировать бизнес в поствирусную эпоху потребления

Сегодня бизнес ищет новые возможности для выгоды, ведь все мы стали свидетелями рождения новой экономической эпохи: вирус изменил все! У потребителя появились новые требования, которые меняют рынки; если бизнес будет в состоянии удовлетворить эти потребности первым, то он будет успешным.

Все больше людей работают дома; школьные и студенческие классы переезжают в интернет; развлекательные мероприятия переходят с арен в игровые системы; театры и концерты транслируются в прямом эфире в соцсетях и так далее. Пандемия повысила актуальность удаленной работы, а сотни работодателей по всему миру уже перевели сотрудников на домашний режим работы. «И как минимум половина из них никогда не вернется», – считают некоторые бизнесмены.

Растет потребность в увеличении производства продовольствия, тем самым вызывая спрос на изобретение инструментов и механизмов, позволяющих повысить эффективность сельского хозяйства. Стремительно вырос спрос на сервисы доставки, попутно растет потребление интернет-трафика и увеличился спрос на цифровизацию бизнесов. Вероятно, у поствирусного покупателя появятся ранее неизвестные потребности.

Мир не был готов к такому повороту. Сегодня нет уверенности в завтрашнем дне, привычной нам стабильности, нет понимания новой социальной картины мира. Мы вдруг оказались живущими в «новой цивилизации», и это не фантастика, а новая модель реальности, в которой мы уже находимся. Многие из нас уже прошли первые стадии принятия неизбежного:



Асель МАШАНОВА, основатель концепта Lulu и Meta Body

отрицание, злость, торг... Пора переходить на заключительную стадию – необходимо признать и принять, что мир уже не будет прежним. Необходимо принять новую экономикку, новую архитектуру образования, новую архитектуру взаимодействия business-to-business, business-to-client, business-to-people, people-to-people. На мой взгляд, сегодня можно выделить четыре тенденции в организации «поствирусного» бизнеса.

Home-office становится новой нормой

Есть мнения, что удаленная работа как новое явление – только временное явление на время карантина. Тем не менее большинство опрошенных мной бизнесменов осознают, что спрос на работу из дома будет только расти. Предполагается, что часть компаний-работодателей отдаст предпочтение модели управления сотрудниками, не предпола-

гающей наличие офиса. А цены на аренду офисных помещений в городах рухнут.

Согласно итогам исследования «Революция рабочего места», проведенного компанией IWG еще в начале 2018 года, по всему миру хотя бы раз в неделю работали удаленно 70% квалифицированных специалистов, а 53% работали удаленно по меньшей мере половину недели. По результатам исследования Head Hunter в 2019 году в России 85% офисных сотрудников хотели бы в будущем иметь возможность удаленной работы. А в США количество сотрудников, регулярно работающих из дома, за последние 10 лет выросло на 115% и достигло 2,8% всех трудоустроенных американцев (3,9 млн человек).

В рамках исследования IWG важнейшими условиями для работы не из офиса 84% респондентов назвали наличие качественного и быстрого доступа в интернет, 45% – хорошо работающий смартфон, 37% – удаленный доступ к серверу, 26% – наличие планшета и 17% – удаленный доступ к своему рабочему столу.

Исследователи отмечают, что удаленная работа не только снижает расходы компании на аренду помещения, но и, например, расходы сотрудников на поездку на работу, ежедневную покупку обеда и покупку офисного гардероба.

Дистанционное образование

Онлайн-обучение давно набирает обороты, это уже конкурентоспособный рынок, в котором немало онлайн-школ и коучеров. Но в связи с последними событиями темп роста онлайн-обучения может резко ускориться, тем самым увеличив доступность получения образования.

Новые виды досуга

Развлечения мигрируют из офлайна в онлайн. Например, в сети уже встречаются ночные клубы с тусовкой у монитора или смартфона. Концерты мировых звезд проходят на онлайн-площадках; обратите внимание на то, сколько в Instagram сегодня прямых эфиров знаменитостей – иногда не знаешь, кого посмотреть. Сегодня проще, чем когда-либо, запустить свой YouTube-канал или подкаст. Набирают популярность онлайн-каналы, благодаря которым можно путешествовать, не выходя из дома. Популярными становятся реали-шоу, заменяющие реальное общение людей, как в известном фильме «Суррогаты». Помимо этого совершенствуется технология VR (виртуальной реальности), которая позволяет получать настоящие ощущения, сидя в любимом кресле. А кто из нас не смотрел какие-нибудь broadcast-трансляции – от презентации нового iPhone и чемпионата по футболу до операции в онлайн по разглаживанию морщин? Не стоит забывать дистанционное занятие фитнесом, онлайн-игры и live streaming. И это неполный список развлечений, которые в ближайшем будущем заменят привычные встречи с друзьями, посещение тренажерных залов или выставок, посиделки в кафе, походы в кино и обеды в ресторанах.

Роботизация человеческих профессий

Мировая пандемия коронавируса показала, что отсут-



Фото: Shutterstock/GoodStudio

ствие или замедление промышленного производства хотя бы на две недели вводит страну в экономический кризис. Поэтому дополнительный стимул к развитию получит роботизация как минимум торговли. Автоматизированные магазины без продавцов, доставка роботами товаров и продуктов со склада, проведение операций машинами, которыми управляет хирург «из дома», – это уже не фантазии из голливудских фильмов, а реальность завтрашнего дня.

Роботам не страшны вирусы, холод, жара, они не устают от заботов и не знают усталости. Будущее, показанное в знаменитом фильме «Я, робот», уже наступило, и развитые страны направляют много усилий на модернизацию производства.

К примеру, бизнес-школа «Сколково» выпустила каталог новых будущих профессий, основанный на совокупности мнений авторитетных экспертов-практиков. Скорость

изменений увеличивается, потребности людей меняются, сложность профессиональных задач растет. Некоторые специалисты, например SMM-менеджер или блогер, не были известны еще 20 лет назад, а не так давно стали популярными и высокооплачиваемыми. Уже сегодня есть потребность в тех, кто сможет заменить трех-четырех специалистов, а то и целое структурное подразделение. Урбанист-эколог-биотехнолог и архитектор живых систем, генетический консультант и клинический биоинформатик, консультант по здоровой старости и молекулярный диетолог, разработчик Big Data и киберисследователь – профессии со странными названиями на первый взгляд, но уже востребованные.

Мир меняется очень быстро, и выживать будут те, кто способен нейтрализовать стресс и адаптироваться под любые изменения.



Фото: Shutterstock/GoodStudio

Как казахстанской конине найти путь на экспортные рынки

По темпам прироста поголовья коневодство – одна из самых быстроразвивающихся отраслей животноводства в республике. Сейчас количество лошадей в Казахстане в полтора раза превышает показатели 1991 года. Внутренние потребности страны в конине почти закрыты, и теперь нужен выход на внешние рынки, иначе отрасль ждет стагнация.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

3,6 млн лошадей – это казахстанский рекорд почти столетней давности, 1928 года. Коллективизация в 30-х годах прошлого века это поголовье изрядно сократила – до 0,9 млн голов. К 1991 году в республике насчитывалось 1,7 млн лошадей, но оно резко упало – до 1 млн – к 1998-му. Вернуться к предыдущему показателю удалось лишь через 20 лет: к 2018 году количество лошадей в стране выросло до 1,79 млн голов, что позволило Казахстану занять 8-е место в мире по количеству лошадей.

По итогам 2019 года Министерство сельского хозяйства сообщило о рекордном для Казахстана нового времени показателе – 2,7 млн лошадей, а в середине марта 2020 года министр сельского хозяйства Казахстана Сапархан Омаров, выступая на правительственном часе в мажилисе, озвучил новое достижение казахстанского коневодства – 2,8 млн голов. По оценке Омарова, рост поголовья в коневодстве за последние пять лет составил 45,8%, что делает отрасль абсолютным лидером в мясном и племенном животноводстве. Для сравнения: аналогичный показатель по крупному рогатому скоту за тот же пятилетний период составил только 23,3%, по МРС – 6,6%.

Чем обусловлен демографический взрыв

Коневодство – мечта любого инвестора, уверен генеральный директор Мясного союза Казахстана Максат Бактыбаев. Он аргументирует: вложения по сравнению с другими направлениями животноводства ниже, а продукция имеет устойчивый спрос и высокую маржинальную прибыль, поскольку сбывается по цене выше говядины и баранины. В ноябре 2019 года, ссылается Бактыбаев на данные Комстата, цена килограмма говядины составляла от 1491 до 2143 тенге в разных регионах страны, а баранины – от 1353 до 2136 тенге. Конина же сбывалась в ценовом

диапазоне от 1705 до 2405 тенге за килограмм, и это при себестоимости в 300–400 тенге, подчеркивает представитель Мясного союза. «Низкая себестоимость обусловлена тем, что лошадей можно пасти круглый год, – поясняет Бактыбаев и убежденно добавляет: – Но при этом из-за более высоких вкусовых качеств и традиций в Казахстане конина будет дороже и говядины, и баранины».

Потребление в Казахстане говядины (по данным Комстата, 5,6 кг на одного жителя страны во втором квартале 2019 года) и баранины (1,7 кг за тот же период) пока превышает потребление конины – 1 кг на жителя за тот же период. Но при этом конина в прошлом году дорожала медленнее, чем два ее основных конкурента по внутреннему рынку (13% роста в цене за 10 месяцев прошлого года против 15% роста стоимости говядины за тот же период и 15,6% роста цены барани-

ны). Не исключено, что ценовое сближение способствовало тому, что конина показала на внутреннем рынке вдвое большие темпы роста спроса, чем баранина: 15% и 7% соответственно. И если эти темпы роста спроса сохранятся, то уже в ближайшее время конина будет делить второе место с бараниной по востребованности на внутреннем рынке.

Почему табунам в Казахстане уже тесно

Сейчас Казахстан на 98% закрывает внутренние потребности по конине. 2% экспорта, по мнению экс-вице-министра сельского хозяйства страны Тоулета Рахимбекова, – это в основном разовые поставки из стран, которые ставку на коневодство не делают. Например, пару лет назад конину в Казахстан завозили из Уругвая, Исландии и Болгарии только благодаря ценовой разнице. «В этих странах конину вообще не потребляют, поэтому

она там стоит очень дешево – раза в три-четыре ниже, чем у нас», – заметил Рахимбеков.

Эксперты считают вызовом для казахстанских коневодов отнюдь не конкуренцию с завозным мясом, а потолок внутреннего рынка: экспортные 2% при текущих темпах роста поголовья могут быть покрыты в любой момент. И сразу после не исключено перенасыщение маленького рынка республики и, как следствие, стагнация отрасли, у которой не будет стимулов для дальнейшего роста.

Выход – в экспорте казахстанской конины. Старший научный сотрудник отдела коневодства Казахского научно-исследовательского института животноводства и кормопроизводства Даурен Сыдыков рассказывает, что конину используют в Европе при изготовлении колбас. Например, в Италии спрос еще в 2017 году доходил до 50 тыс. туш лошадей для переработки соответствующими производ-

ствами. Заместитель директора Всероссийского научно-исследовательского института коневодства, кандидат сельскохозяйственных наук Александр Зайцев убежден: несмотря на специфичность рынка конины в мире (потребление этого мяса в чистом виде распространено в ограниченном количестве в странах), у его казахстанских экспортеров большой потенциал. Но только при условии налаженной переработки мяса и поставок на экспорт именно полуфабрикатов. «Сырьевой путь на экспорт – это неправильно, тут можно взять только переработкой», – говорит российский эксперт.

Выход за границу требует кооперации

В личных подворьях, по данным Минсельхоза за 2019 год, содержится 48,9% поголовья (1,28 млн голов), еще 44,9% (1,18 млн голов) находится в распоряжении индивидуальных

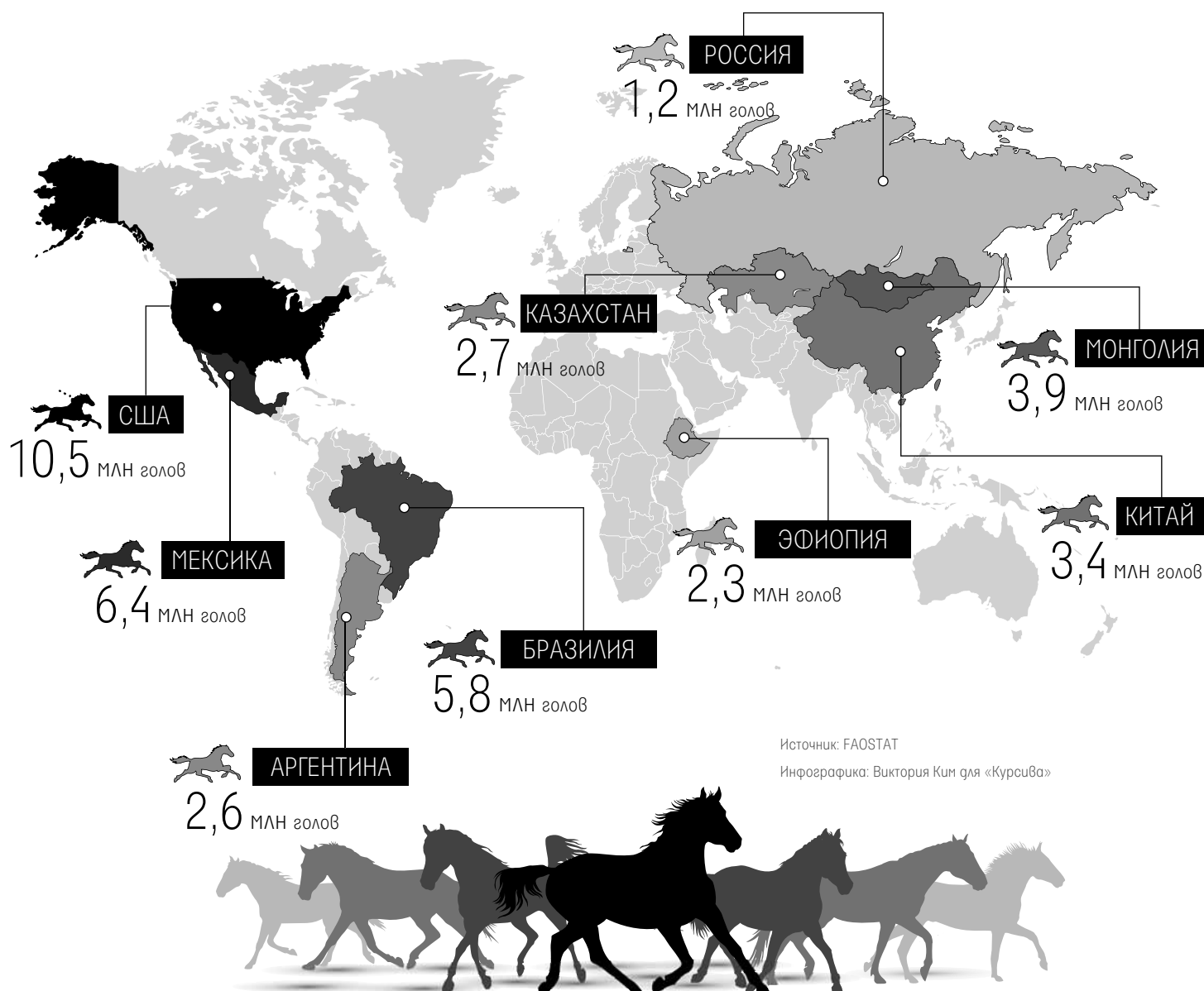
предпринимателей, крестьянских и фермерских хозяйств и лишь 6,2% (163 тыс. голов) – в крупных сельхозпредприятиях. При этом динамика прироста поголовья в сельхозпредприятиях и крестьянских хозяйствах населения, – 11–12% против 6%. Государство решило закрепить тенденцию наращивания поголовья в семейных фермах по опыту Америки и Австралии, внося изменения в госпрограмму развития АПК на 2017–2021 годы и в отраслевые подпрограммы. «Основу программы развития мясного животноводства составят небольшие хозяйства в виде семейных ферм: предусматривается создание более 80 тыс. семейных ферм, занятых скотоводством, овцеводством и коневодством, расширение площади используемых пастбищ с 58 млн га до 100 млн га», – говорится в скорректированной программе.

Предполагается, что фермеры станут частью якорной кооперации, состоящей из фермерских хозяйств по выращиванию лошадей, промышленных откормочных площадок и современных мясоперерабатывающих комплексов. Также в стране будут созданы сельскохозяйственные кооперативы по оказанию сервисных услуг, заготовке и переработке продукции коневодства и продолжена программа обводнения пастбищ за счет субсидирования затрат на обустройство колодцев и проведение мероприятий по улучшению пастбищ.

Исторически опыт в изготовлении продуктов переработки конины у Казахстана есть: Сыдыков утверждает, что на территории села Коянды (Акмолинская область) базировался консервный завод, который снабжал тушеной из конины еще царскую армию. Есть опыт нового времени: за последние четыре года Казахстан нарастил производство кобыльего молока на 5,2%, до 27 тыс. т в год. Карагандинская компания «Евразия Инвест ЛТД» экспортирует сухое кобылье молоко под маркой Saumal как в Россию и Китай, так и в США – на этот рынок продукция казахстанского предприятия вышла через Amazon, крупнейший в мире интернет-магазин. По итогам 2018 года суммарный объем экспорта составил 30 т при общей мощности производства 40 т в год.

Желающим попробовать себя в выстраивании такой кооперационной цепочки государство готово предоставить поддержку в виде приоритетного выделения земельных участков, льготного кредитования закупки поголовья, приобретения техники и оборудования, а также создания инфраструктуры пастбищ.

ТОП-9 стран с наибольшим количеством лошадей



Путеводитель по СЭЗ «Оңтүстік»

Инвестиционный портфель СЭЗ «Оңтүстік» включает в себя 39 проектов общей стоимостью 88,7 млрд тенге. Когда все эти проекты начнут действовать, на них будут работать более 3,3 тыс. человек. Пока в СЭЗ «Оңтүстік» реализовано 15 из 39 проектов, в уже действующий бизнес вложено 29,6 млрд тенге, создано 1610 рабочих мест.

Ирина ПРИТУЛА, ШЫМКЕНТ

Основные предприятия СЭЗ «Оңтүстік» – это предприятия легкой промышленности, уже заработавшие себе репутацию не только на местном, но и на международном рынке.

«Бал Текстиль»

ТОО «Бал Текстиль» – крупнейший казахстанский производитель ковров, ковровых изделий и синтетических нитей. Мощность

фабрики – 5 млн кв. м ковров и ковровых изделий в год. Этим количеством ковров можно, например, в пять слоев покрыть территорию Ботанического сада в Алматы (его площадь – 103,6 га). «Бал Текстиль» продает свою продукцию и на внутреннем рынке, и на рынках стран СНГ и Европы. Виды ковров на фабрике определяют по количеству узлов на один квадратный метр, толщине нити и высоте ворса. Варьируя эти матрицы, ковры можно выпускать с самыми разными узорами – от национальных до современных. С 2016 года «Бал Текстиль» делает ковры для IKEA, которые идут на экспорт в Россию, США и Китай. С компанией заключен бессрочный контракт.

На «Бал Текстиль» работают около 300 человек. Пока предприятие состоит из трех производственных цехов, в ближайших планах компании – строительство еще одного цеха по производству ковров и ковровых изделий, предполагаемая сумма инвестиций в расширение – 2,5 млрд тенге. «Бал Текстиль» – участник проекта по созданию в Казахстане модельных цифро-

вых фабрик (предприятия, которые к 2025 году должны стать демонстрационными площадками возможностей цифровых технологий). Сейчас компания внедряет сразу пять цифровых проектов и собирается серьезно сэкономить за счет энергосбережения и снижения простоя оборудования.

«Назар Текстиль»

ТОО «Назар Текстиль» – еще один производитель ковров и ковровых изделий. Мощность предприятия – 2,3 млн кв. м ковров в год; здесь производят настенные, напольные декоративные и напольные застилочные ковровые изделия от классики до модерна из полипропиленовой пряжи различного дизайна и цветовой гаммы. Чтобы не зависеть от поставщиков, фабрики строят два собственных цеха по производству синтетических нитей мощностью 4 тыс. т нитей в год – в новых цехах будет создано 50 рабочих мест, сейчас на предприятии трудятся 150 человек. Ковры от «Назар Текстиль» продаются на внутреннем рынке, а также экспортируются в страны СНГ.

«АГФ Групп»

ТОО «АГФ Групп» – крупнейший производитель домашнего текстиля. Начали с того, что работали по госзаказу, а с 2010 года начали сотрудничать с Oby – одним из крупных российских производителей детской одежды. В отличие от партнеров Oby в Китае и Узбекистане казахстанская фабрика готова была отшивать в три раза быстрее. Под этот проект в СЭЗ начали строить фабрику, которая работала бы исключительно на экспорт. Открыли ее в 2014 году, когда произошла девальвация – импортное сырье подорожало вдвое, пришлось разорвать контракт с российскими партнерами. Большая фабрика на 10 тыс. швейных изделий в день практически простаивала. Рассматривался вариант продажи фабрики, когда возникла идея стать поставщиком IKEA. Полтора года фабрику проверяли на соответствие стандартам шведской компании и в 2015 году подписали с ними договор. С 2016 года компания поставляет постельное белье (более 150 артикулов) для шведской компании IKEA. Это

около двух миллионов изделий постельного белья в год. Кроме того, производится и продукция под собственным брендом – две линейки домашнего текстиля Aqua и Suave, но собственные бренды занимают в производстве менее пяти процентов.

На производстве «АГФ Групп» работают 250 человек. Проектная мощность предприятия составляет пять миллионов изделий, компания сейчас использует свою мощность на 95%. Здесь не сомневаются: недалек тот день, когда мощностей перестанет хватать, поэтому уже начали строительные работы по расширению швейного цеха. Увеличение мощности позволит выпускать еще два миллиона изделий в год, инвестиции в этот проект – 500 млн тенге.

И другие...

ТОО «Элем БТ» выпускает носки, его производственная мощность – 20 млн пар изделий в год, изготовлением которых занимаются 210 человек. Основные покупатели изделий «Элем БТ» – Россия и Италия. ТОО «Tumar Textile» производит



72 тыс. махровых полотенец и банных халатов в год, ТОО «ЕКОНИМ» – веревки, шнуры и канатно-веревочные изделия (35 тыс. изделий в год). ТОО «Azala Cotton» – пока единственная фабрика в республике по производству хлопчатобумажной пряжи. Продукцию Azala Cotton покупают Восточная Европа, Россия, Турция и Китай. Пока на предприятии, производственная мощность которого составляет 4,8 тыс. т хлопчатобумажной пряжи в год, задействованы 290 человек. После реализации второго проекта Azala Cotton – цеха по производству смесовой пряжи – количество сотрудников заметно вырастет.

ЭКСПЕРТИЗА



Отдать в хорошие руки

В Узбекистане начинается крупнейшая в истории страны приватизация госактивов

Власти Узбекистана инициируют масштабную приватизацию государственных активов. Более тысячи предприятий с госучастием (ПГУ) будут предложены частному сектору. Реализация этих мер прописана в специальной стратегии, в разработке которой принимали участие и зарубежные эксперты. По их мнению, для реализации данных мер потребуются не только политическая воля руководства страны, но и серьезные изменения в законодательстве.

Павел НОСАЧЁВ,
ТАШКЕНТ

Большое хозяйство

О необходимости широкомасштабной приватизации в декабре 2019 года заявил президент Узбекистана Шавкат Мирзиёев, он потребовал провести инвентаризацию государственных предприятий. Позже в обращении к Олий Мажлису глава республики поручил разработать стратегию формирования конкурентной среды.

По итогам ревизии в расширенный список попали 2965 предприятий с номинальной стоимостью государственных долей в 111,4 трлн сумов (\$11,7 млрд). Анализ их текущей деятельности выявил целый ряд любопытных фактов. К примеру, доля предприятий с госучастием в ВВП страны равна 55%. По словам начальника департамента Агентства по управлению государственными активами Бахтияра Хайдарова, данная цифра свидетельствует о повышенном участии государства в экономике страны. Для сравнения: в России эта доля составляет 35%, в Сингапуре – 15%, во Вьетнаме – 8%, во многих развитых странах данный показатель в среднем равен 20–25%.

При таком засилье всего государственного в экономике налоги в доходную часть от ПГУ составляют 47%. Еще более парадоксальной выглядит цифра занятых граждан в официальном секторе, их всего 6%. Среди других минусов в работе госкомпаний – убытки на 4,1 трлн сумов (\$431,1 млн), отсутствие налоговой отчетности у 34% ПГУ и всего лишь 33% госкомпаний, которые выплачивали дивиденды.

По словам Бахтияра Хайдарова, 900 предприятий сегодня зависят от налоговых и таможенных льгот, в некоторых ПГУ отсутствует обоснование владения госдолями, а многие имеют порядка 2 тыс. непрофильных предприятий.

Лучше поздно, чем никогда

Решать назревшие годами проблемы власти Узбекистана намерены в сжатые сроки, хотя пандемия коронавируса наверняка повлияет на реали-



Инфографика: Виктория Ким для «Курсива»

зацию и этих планов. Агентство по управлению госактивами (АУГА) разработало ряд нормативных документов, которые предусматривают утверждение масштабной программы приватизации. Для ее создания и реализации привлекаются не только экспертное сообщество республики, но и зарубежные специалисты, а также международные финансовые институты. Согласно стратегии, госдоли в 1115 предприятиях будут предложены частному сектору. За государством остаются 554 компании, свыше 700 юрлиц будут вовсе ликвидированы. Значительно сократится число государственных унитарных предприятий: из 1718 ГУПов останутся лишь 70, которые впоследствии будут преобразованы в АО и ООО.

Представитель Европейского банка реконструкции и развития (ЕБРР) Андрей Бойцун, выступая в начале марта на заседании круглого стола по вопросам приватизации, отметил: «Очень важная работа, которую ведет сегодня Госактив (АУГА – «Курсив») – это сортировка предприятий, идущих на приватизацию. Какие-то останутся, а какие-то будут ликвидированы или реорганизованы. Для того, чтобы определить, в какую корзину попадет предприятие, нужно понимать, зачем государство вообще владеет государственными предприятиями».

Свой среди своих

Важнейшим критерием в новой стратегии приватизации Узбекистана Андрей Бойцун считает разделение функций органов власти в отношении госпредприятий. По его словам, министерства должны сосредоточиться на разработке политики для сектора и одинаково относиться к частным и государственным компаниям. Конкурировать с ПГУ частники не в силах. Многие госкомпании не только имеют таможенные и налоговые преференции, но и работают без лицензий, получая при этом прямой доступ к госзаказам без какого-либо участия в тендерах. К примеру, только в строительстве и архитектуре насчитывается 62 таких предприятия.

«Функцию собственника должен выполнять другой орган, а не тот, который является регулятором. Иначе получается как в футболе, когда судья играет на стороне одной из команд», – заметил Бойцун. «Никогда фармацевтические предприятия Узбекистана не будут конкурентоспособными, если не будут выполнять стандартной практики. Установить этот стандарт – задача министерства, а не управления и владения предприятиями сектора фармацевтики. Если мы этого не сделаем, Узбекистан будет лишь рынком сбыта для зарубежных компаний», – привел

пример независимый консультант АУГА, экс-министр казны Польши Веслав Качмарек.

Объясняй или продавай

Стратегия приватизации Узбекистана, рассчитанная на пять лет, предусматривает целый комплекс мер по ограничению государства в экономике. В частности, внедряется правило «Желтых страниц», подразумевающее выход госсектора из тех сфер экономики, где уже представлен бизнес. При этом реализация активов будет осуществляться только через торги, а государству запретят создавать новые предприятия в тех сферах, где уже существует конкуренция.

Все ПГУ будут работать по принципу «Объясняй или продавай». Если государство обоснует свое владение долей, то предприятие остается за ним. Этим будет заниматься АУГА, как главный орган, управляющий госактивами. «Поскольку конечными собственниками госпредприятий являются граждане Узбекистана, будет правильно, если Госактив будет отчитываться перед Олий Мажлисом – представителями народа», – подчеркнул представитель ЕБРР.

Кто главный?

Внедрение новых правил приватизации выдвигает на первый план вопрос эффективности

корпоративного управления оставшимися ПГУ. В программе предусмотрен переход на рыночные механизмы, внедрение оценки исполнительных органов, создание службы комплаенс, внешний аудит и т. д. Серьезные изменения должны коснуться наблюдательных советов. Сейчас в них лишь 3% независимых участников. И их количество, по мнению Андрея Бойцуна, необходимо увеличивать. «Когда речь идет о создании наблюдательных советов, важно, чтобы в них были профессионалы, обладающие разнообразием компетенций и навыков для принятия правильных и взвешенных решений. На практике должно стать меньше госслужащих. Сейчас большинство», – констатировал Бойцун.

Представитель Всемирного банка Винояка Нагарач в необходимости приватизации не сомневается, но призывает не рубить с плеча. «В Узбекистане есть сильные возможности, административный потенциал. Если вы посмотрите на историю Узбекистана, макроэкономические показатели, многие предприятия были очень хороши. Нельзя говорить, что все директора плохие управленцы. Важно использовать то, что есть», – заявил Нагарач.

Реформа в законе

Международные эксперты, представители бизнеса и госкомпаний уверены: реализация новшеств в приватизации невозможна без законодательного регулирования.

По словам Веслава Качмарка, чтобы не повторять ошибок прошлых лет, стране нужен новый закон о приватизации. «Если мы говорим о возрождении приватизации, первый шаг этой важной стратегии – новая редакция закона о приватизации. Без нее никак», – заявил эксперт АУГА.

Начальник управления стратегического планирования, аналитики и развития АО «Узавтосаноат» Рустам Кадыров отметил, что четкие правила, прописанные в законе, привлекут дополнительные средства со стороны граждан республики. «Сегодня наши граждане не заинтересованы инвестировать в Узбекистан. Ведь у нас в этом плохой опыт. Потому что вы покупаете землю, и нет никакой гарантии, что через пять лет это решение не аннулирует хоким», – привел пример Кадыров.

Заместитель директора Агентства по управлению госактивами Узбекистана Тулкин Набиев считает, что многие нормы сегодня сильно устарели и нуждаются в обновлении. «Закон о приватизации был принят в 1991 году, он уже устарел и не соответствует времени, у нас есть 279-е постановление, которое состоит из 400 страниц, и оно тоже устарело. У нас также много нормативных актов устарело, а специалисты не владеют обновленной базой. Мы должны все обновлять и переручивать наших специалистов, мы должны все эти законы и акты обновить, пересмотреть, и это является одним из наших приоритетов в сегодняшней работе», – резюмировал Набиев.

Приватизация в Узбекистане – это трансформация всей экономики страны



Азиза УМАРОВА,
исполнительный директор
консалтинговой компании SmartGov
consulting, консультант Агентства
управления госактивами Республики
Узбекистан

В Узбекистане остро стоит вопрос о сокращении роли государства в экономике. Анализ показал, что госпредприятия, пользуясь индивидуальными таможенными и налоговыми льготами, создают перекосы на рынке, вредят конкуренции и при этом у самих компаний практически отсутствует эффективное управление. Сегодня в Узбекистане заговорили о мерах, которые позволят сократить долю государства в экономике и высвободить рынок для настоящего частного сектора.

Процесс приватизации и сокращения доли государства будет идти поэтапно. Согласно разработанному проекту стратегии владения, управления и реформирования предприятий с государственным участием, он займет целых пять лет. И я могу сказать, что этот документ не просто про приватизацию, он в целом про всю трансформацию экономики в стране. От способов принятия решений до реализации интересов государства на уровне предприятий.

Конечно, эта программа неидеальна, но с помощью нее государство сможет поменять сложившуюся ситуацию в экономике. К примеру, сейчас в глаза бросается большое количество организационно-правовых форм, под которыми скрывается участие государства. В том же Сингапуре предприятия с госучастием оформлены как ООО. Они платят налоги, раскрывают свою финансовую отчетность и отчитываются перед главным держателем – государством.

Стратегия предусматривает значительное упразднение государственных унитарных предприятий (ГУП). Проведенная Агентством по управлению госактивами инвентаризация 1742 ГУП показала, что большинство из них просто не соответствуют реалиям сегодняшнего времени. По плану, должны остаться лишь 70 ГУП, то есть только 4%. Остальные будут упразднены либо превращены в форму АО.

Многие из этих предприятий имели право обходить правила прозрачных госзакупок, нередко осуществляли деятельность без лицензий. Все это позволило раздуть квазигосударственный сектор. Приведу пример. В перечне госпредприятий, которые будут упразднены, оказались все базары республики. До сих пор они находятся на балансе местных органов власти (хокимиятов) и управляются ими. Объясняется это заботой о продовольственной безопасности и санитарным контролем. Та же ситуация сложилась со многими мукомольными комбинатами, хотя уже давно появились частные игроки, конкурентоспособные и не нуждающиеся в субсидиях. Другой пример касается работ по благоустройству городов, которые осуществляют ГУПы при каждом хокимияте. В различных мэриях разных стран данная функция давно передана частному сектору на принципах ГЧП/аутсорсинга, а у нас эти вопросы курируют чиновники.

На данном этапе стратегия предполагает сохранение за государством 554 предприятий. В них будут внедряться принципы корпоративного управления. И это требование времени. С сентября 2016 года в Узбекистане активно заговорили о необходимости экономических реформ, что невозможно без отхода от этикета или административно-командной экономики. До сегодняшнего дня уже были приняты законы об аудиторской деятельности, МСФО, о госзакупках. Также запускается работа экспертного совета и общественной коллегии, которые будут сопровождать процесс приватизации госпредприятий.

Вопрос приватизации тесно связан с антимонопольной политикой и конкуренцией. И планируемая трансформация экономики в стране затрагивает практически весь цикл – от способов принятия решений до реализации интересов государства на уровне предприятий. В период будущего коронавируса, когда, как мы видим, государство усиливает свою роль в экономике в условиях нарастающего кризиса посредством господдержки, разговоры о сокращении доли госсектора кажутся чуть более утопичными, чем обычно. Но это правильный вектор. Который останется, хотелось бы верить, невзыра на катаклизмы.

Пять регионов и столица

Находятся в зоне риска из-за паводков

Риск подтопленй в период весеннего половодья остается актуальным для 309 населенных пунктов Казахстана, сообщил во вторник вице-министр внутренних дел Юрий Ильин. В прошлом месяце под угрозой затопления паводковыми водами находилось 609 населенных пунктов страны.

Дмитрий ПОКИДАЕВ

Аномальные снегопады в начале 2020 года предвещали напряженную паводковую ситуацию на территории Карагандинской, Акмолинской, Костанайской, Павлодарской и Восточно-Казахстанской областей, а также в Нур-Султане, где этой зимой снега выпало в четыре раза больше нормы. В столице определено 37 паводкоопасных участков, на территории которых проживают свыше 5 тыс. человек.

После того, как в первой декаде марта из-за потеплений снег начал резко таять и площадь покрытых снегом земель сократилась примерно в половину по сравнению с аналогичным февральским показателем, Комитет по ЧС и местные акиматы перешли на усиленный режим работы.

Упреждающий удар

Работы по разрыхлению снежного покрова в руслах рек и профилактические взрывные

работы на реках в Восточно-Казахстанской, Акмолинской и Карагандинской областях позволили «растянуть» паводковые потоки во времени сброса и тем самым устранить опасность их накопления. В третьей декаде марта такие же действия начаты на водоемах Павлодарской и Костанайской областей. Профилактические взрывные работы прошли и на территории Северо-Казахстанской области. Всего на реках этих пяти областей совершено 120 подрывов для беспрепятственного прохода воды в случае повышения температуры.

Предотвращению подтопленй способствует и температурный фон: плюсовая температура днем и минусовая температура ночью в пяти самых подверженных паводковым рискам регионах, по словам Юрия Ильина, приводит к постепенному вымерзанию снежного покрова. «Благоприятные погодные условия сейчас складываются, в том числе, на территории Акмолинской, Карагандинской и Северо-Казахстанской областей, в течение трех дней у нас ожидаются заморозки на территориях, которые я обозначил, до 10–15 градусов мороза, это помогает и уменьшению влагозапасов, и сокращению водности», – заметил заместитель министра внутренних дел.

По данным РГП «Казгидромет» на 20 марта, объем влагозапасов в бассейнах рек Акмолинской и Карагандинской областей уменьшился на 5% и на 15% соответственно, в бассейнах различных



Фото: Shutterstock/donikz2

рек Костанайской области снизился на величину от 5% до 55%, а вот в Северо-Казахстанской области остался без существенных изменений. По состоянию на ту же дату, снегом был покрыт 51% территории страны, но количество населенных пунктов, подверженных риску подтопления, снизилось почти вдвое. В конце февраля министр внутренних дел РК **Ерлан Турғумбаев** говорил о 609 населенных пунктах и 675 участках автомобильных и железных дорог, которые могут быть подтоплены нынешней весной. В пятницу, 20 марта, Комитет по ЧС сообщил о том, что риск подтопленй в период весеннего половодья остается

актуальным для 309 населенных пунктов. «Названная цифра не говорит о том, что территории всех этих населенных пунктов на сто процентов подпадают под разливы воды и затопления, – пояснил Ильин. – В частности, на территории Акмолинской, Северо-Казахстанской и Карагандинской областей возможны единичные случаи подтопленй тех населенных пунктов, которые находятся вблизи русел рек».

Ежедневный контроль

Сейчас под совместным контролем Комитета по ЧС и Комитета водного хозяйства Министерства экологии, геологии и природных ресурсов идет сни-

жение объемов воды в водохранилищах до минимальных значений для того, чтобы максимально заполнить их в период пика паводков. Например, Астанинское водохранилище заполнено на сегодняшний день лишь на 52%.

Напомним, что еще в конце февраля премьер-министр Казахстана **Аскар Мамин** поручил всем акимам регионов взять на ежедневный личный контроль паводковую ситуацию, мобилизовать все необходимые средства и технику для вывоза снега, в том числе из сельских населенных пунктов, а также обеспечить расчистку русел рек, стоков, ливневых канализаций, возведение временных земляных валов и

дамб. Министерству индустрии и инфраструктурного развития было поручено организовать круглосуточный контроль по недопущению переливов на автотрассах республиканского значения и железнодорожных путях. Министерство экологии с учетом прогнозных данных должно было определить безопасные объемы заполнения водохранилищ и обеспечить постоянный контроль за их наполнением. А при необходимости это ведомство должно принять меры по заблаговременному опорожнению этих водохранилищ. В чрезвычайных резервах и резервах на неотложные затраты правительством было заложено на эти нужды 34,2 млрд тенге, на случай возможного затопления подготовлена 1 тыс. 707 пунктов приема эвакуируемого населения. Для оперативного реагирования на возможные осложнения паводковой обстановки созданы специальные группировки сил и средств органов внутренних дел численностью 9 тыс. человек и 1 тыс. 730 единиц техники, акиматами подготовлены необходимые запасы продуктов питания и питьевой воды. Все эти меры изначально были заложены в дорожную карту по предупреждению паводковых угроз. Подобный подход практикуется в республике с 2017 года и, по оценке Ерлана Турғумбаева, позволил за последние три года предотвратить подтопления в 437 и минимизировать риски в 287 населенных пунктах страны.

Как стать застрахованным в системе ОСМС

Частная медицина включается в оказание услуг по ОСМС в Атырауской области.

Дина КАН, АТЫРАУ

В Атырауской области в рамках ОСМС условно застрахованными считаются больше 655 тыс. человек (94% жителей). Категория «условно застрахованные» позволяет людям получать медицинские услуги, которые полагаются им в рамках пакетов как гарантированного объема бесплатной медпомощи, так и обязательного социального медицинского страхования. Но действует это правило только до 1 апреля. Сейчас население Атырауской области, как и всего Казахстана, должно определить свой статус – застрахован человек в системе ОСМС или нет. С начала апреля рассчитывать на медпомощь в рамках ОСМС – а это и плановая стационарная помощь при болезнях, которые не входят в перечень тех, что лечатся бесплатно (в том числе – дорогостоящие операции), прием у узких специалистов и т. д., смогут только застрахованные.

Три способа стать застрахованным

Есть три основных способа стать застрахованным. Первый – это уплата взносов и отчислений. За наемного работника это уже два года делает работодатель, который сейчас отчисляет в фонд медицинского страхования 2% от зарплаты работника за счет собственных средств, и с 2020 года взносы делает сам работник (еще 1%, который удерживается с зарплаты). ИП и лица, занимающиеся частной практикой, платят в ОСМС 5% от 1,4 МЗП, самозанятые – 5% от 1 МЗП, пателыщики ЕСП – 1 МРП, если проживают в городе и 0,5 МРП – если в сельской местности. Во всех случаях речь идет о ежемесячных платежах.

Второй способ: застрахованными являются все, кто относится к 15 льготным категориям (это и дети, и официально зарегистрированные безработные, и представители еще многих со-

циально-уязвимых групп населения, включая студентов) – за них платит государство. В Атырауской области, например, государство делает взносы больше чем за половину застрахованных в регионе.

И наконец, третий способ оказаться застрахованным: от уплаты взносов и отчислений освобождены военнослужащие и сотрудники правоохранительных и специальных государственных органов.

Все медорганизации, которые оказывают услуги в рамках ОСМС, устанавливают сейчас у себя платежные терминалы, через которые можно внести взносы в фонд медицинского страхования. В 2020 году атырауский филиал ФОМС планирует потратить 13 млрд тенге на закупку медицинских услуг в рамках ОСМС, договоры на оказание таких услуг заключены с 47 медорганизациями, в том числе – с 23 частными.

Пациентов – в частные руки

Одна из частных медицинских клиник в Атырау, где пациенты уже получают услуги по ОСМС – ТОО «Медикер Жайык», филиал казахстанского многопрофильного медцентра «Медикер». Клиника может оказывать все медуслуги в рамках ОСМС, единственное исключение – МРТ, поскольку в центре нет такого аппарата. В 2019 году «Медикер Жайык» взяла в доверительное управление Атыраускую городскую поликлинику №2. В Атырау это первый проект передачи в доверительное управление социального объекта в рамках закона о ГЧП. В этот проект ГЧП «Медикер» уже инвестировал более 140 млн тенге – на 68 млн тенге приобретено медицинское оборудование, 72 млн потрачено на проведение строительного и технологического ремонта. С января 2020 года в рамках ОСМС «Медикер» уже оказал медицинскую помощь более чем 17 тыс. жителей Атырау. Медицинский директор «Медикер Жайык» **Бахытжамал Иманалиева** говорит, что прикрепление по ОСМС к этому медцентру выбрали более 20 тыс. атыраусцев.

Как прикрепиться к частной клинике в рамках ОСМС

Чтобы прикрепиться к частной клинике, участвующей в системе ОСМС, и получить в ней услуги, нужно обратиться в ЦОН и указать в заявке желаемую клинику, либо сделать то же самое через портал egov. Проверить, какие частные клиники входят в систему страхования в Казахстане, можно на сайте ФОМС в разделе «выбрать клинику».

Директор Атырауского филиала АО «ФОМС» **Сабит Куралбек** объясняет: услуги в рамках ОСМС, которые ранее пациенты могли получить только в тех клиниках, к которым они были прикреплены, теперь возможно получить в любой медорганизации в республике по принципу «деньги идут за пациентом». Для этого достаточно иметь статус «застрахован». Медработник, оказывающий услугу, видит в общей базе, к какому участку прикреплен пациент и есть ли у него отчисления ОСМС. И после оказания услуг нужная сумма за пациента автоматически изымается, перекрепляется к другому медучреждению для этого не нужно.

К примеру, атырауские пациенты в январе 2020 года смогли получить стоматологические услуги в клиниках Мангыстауской, Актюбинской, Жамбылской, Павлодарской областей и в Нур-Султане и Шымкенте. Куралбек напоминает: «До 1 апреля текущего года все жители страны считаются условно застрахованными и могут беспрепятственно получать медицинские услуги, которые полагаются им в рамках пакета ГОБМП и пакета ОСМС. В этот период гражданам необходимо определиться со своим статусом застрахованности и стать участниками ОСМС. После завершения льготного периода незастрахованные пациенты будут продолжать получать медицинскую помощь, которая предусмотрена только в рамках ГОБМП, остальные услуги – на платной основе. Поэтому важно получить статус застрахованного в системе ОСМС до 31 марта».

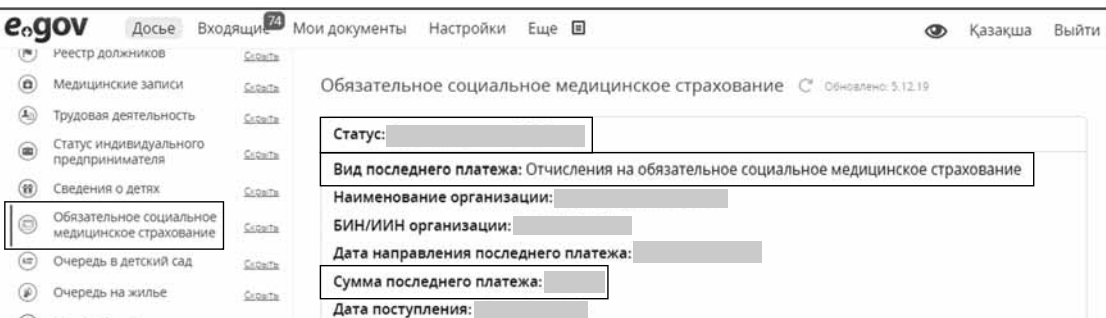
КАК ПРОВЕРИТЬ СВОЙ СТАТУС В СИСТЕМЕ ОСМС

До 1 апреля все казахстанцы считаются условно застрахованными и могут беспрепятственно получать медицинские услуги, которые полагаются в рамках пакета ОСМС. После завершения льготного периода незастрахованные пациенты будут продолжать получать медицинскую помощь, но только в рамках ГОБМП. Остальные услуги – на платной основе. Проверить свой статус в системе ОСМС можно несколькими способами.



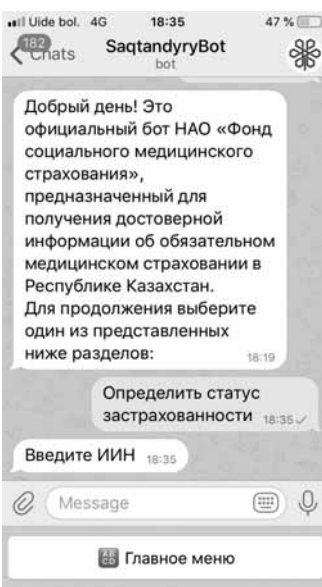
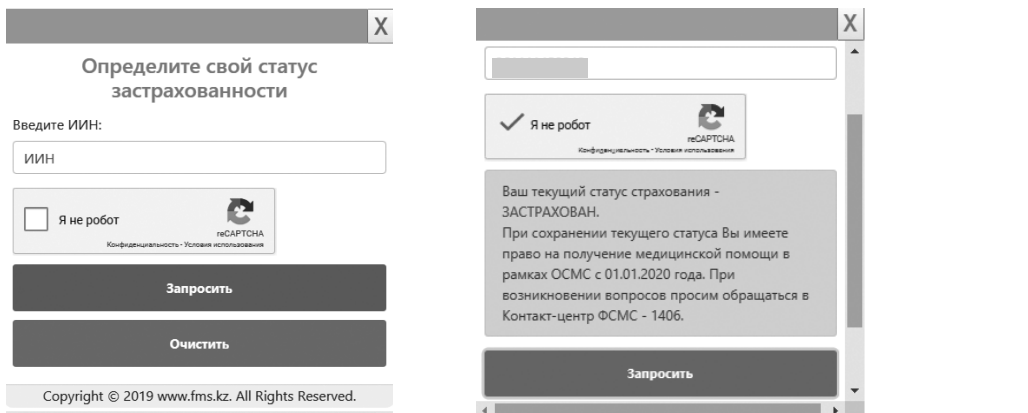
ЧЕРЕЗ ПОРТАЛ EGOV.KZ

В личном кабинете в левой колонке находим иконку «Обязательное социальное медицинское страхование» и там будут указаны как статус застрахованности, так и вид и сумма последнего платежа



НА САЙТЕ FMS.KZ

есть всплывающее окошко «определить статус» – нужно лишь нажать на него, ввести ИИН, поставить галочку «я не робот» и будет выдан статус застрахованности



В TELEGRAM-БОТЕ SAQTANDYRY

нужно выбрать язык запроса, выбрать в главном меню «определить статус застрахованности» и ввести свой ИИН

Кроме того, можно получить справку в ЦОНЕ об участии в системе ОСМС в качестве потребителя медицинских услуг, либо обратиться в медорганизацию по месту прикрепления

Положение «вне игры»

Как коронавирус повлиял на казахстанский спорт



Коллаж: Вадим Квятковский

Летняя Олимпиада в Токио отложена на год и должна состояться летом 2021 года – об этом договорились премьер-министр Японии Синдзо Абэ и президент Международного олимпийского комитета Томас Бах. Какие еще турниры отменены и как оценивались шансы казахстанских спортсменов – в материале «Курсива».

Владимир ЖАРКОВ

Когда в феврале, в канун чемпионата мира, разгорелся скандал в мужской биатлонной сборной Казахстана, казалось, серьезнее потерь для казахстанского спорта в наступившем году уже не будет. Как же мы заблуждались.

Спортивные и экономические потери от переноса и отмены соревнований нашим клубам, сборным командам и представителям индивидуальных видов еще только предстоит подсчитать – да и то лишь после того, как хотя бы приблизительно станет ясно, когда коронавирус отступит и станет дозволенным снова полноценно бегать, прыгать, тренироваться и играть. Но уже сейчас можно составить список наиболее пострадавших отечественных спортсменов, которые возлагали на этот сезон особые надежды.

Сборная Казахстана по хоккею с мячом

Отечественная сборная по банди – самая титулованная команда страны по игровым видам спорта. Казахские мастера клюшки и оранжевого мяча шесть раз становились бронзовыми призерами мировых первенств, завоевывали золото Азиады-2011. На ЧМ-2020 в Иркутске наша дружина точно входила бы в число претендентов на награды, однако еще 9 марта Ассоциация банди РК официально уведомила организаторов турнира, что на чемпионате мира она не выступит. К слову, тогда еще не шло речи об отмене первенства, и оргкомитет одобри-

тельно воспринял это решение казахстанской стороны. В итоге ЧМ-2020 все же отменили.

ХК «Барыс»

16 марта руководство хоккейного клуба «Барыс» направило в КХЛ письмо, в котором сообщено о том, что откажется от продолжения борьбы в розыгрыше Кубка Гагарина 2020 года. Континентальная хоккейная лига, мягко говоря, выразила недовольство тем, что клуб из Нур-Султана поломал сетку плей-офф, хотя еще днем ранее с турнира снялся финский «Йокерит». Руководство КХЛ начало прорабатывать вариант окончания сезона с шестью российскими командами, но затем плей-офф все же был приостановлен, и не стоит удивляться, если 12-й Кубок Гагарина будет признан несостоявшимся.

Между тем «Барыс» можно считать одним из самых пострадавших клубов КХЛ в сложившейся ситуации. Во-первых, казахстанская команда после уверенной победы над магнитогорским

«Металлургом» в первом раунде плей-офф имела все шансы на успех и в противостоянии с «Сибирью», а в случае выигрыша у новосибирцев коллектив Андрея Скабелки выходил бы в финал Восточной конференции, чего «Барысу» еще никогда не удавалось. Во-вторых, в клубе из Нур-Султана легионеров больше, чем в любом другом клубе лиги – к ним можно отнести и североамериканских хоккеистов с казахстанскими паспортами. Все они отправились по домам, и нет никакой гарантии, что вернутся в расположение команды. Таким образом, мы рискуем больше никогда не увидеть «Барыс» в его нынешнем виде.

Сборная Казахстана по хоккею с шайбой

Проблемы нашей национальной команды – продолжение истории с «Барысом». В прошлом году сборная Казахстана уверенно выиграла турнир во втором по силе дивизионе и вернулась в элиту мирового хоккея. Возвращение казахстанской дру-

жины должно было состояться на планетарном первенстве в Швейцарии, и это был бы на 90% тот же самый коллектив, что в прерванном сезоне выступал в форме «Барыса», да еще и руководимый тем же самым тренером – Андреем Скабелкой.

ЧМ-2020 переносить не стали – некуда, его просто отменили. А это значит, что возвращение сборной Казахстана в класс сильнейших откладывается, как минимум, на год. А вот каким будет состав главной хоккейной команды страны в 2021-м, остается только догадываться. Опять же, многое будет зависеть от того, вернутся ли в КХЛ натурализованные легионеры Даррен Диц, Джесси Блэкер, Кертиг Волк, Хенрик Карлссон и Дасти Бойд, который, по некоторым сведениям, близок к завершению карьеры. Нельзя исключать того, что их игру вживую казахстанские болельщики больше не увидят, если «Барыс» не пойдет на дополнительные расходы и не пересмотрит контракты хоккеистов, которые из-за падения

курса тенге существенно потеряли в зарплатах.

БК «Астана»

У баскетбольной команды из Нур-Султана, помимо чемпионата Казахстана выступающей в первенстве Единой лиги ВТБ, сезон закончился на более ранней стадии, нежели у «Барыса», еще до старта плей-офф. Впрочем, далеко не факт, что «Астана» пробилась бы в кубковую восьмерку, и есть опасения по поводу серьезных перемен, ожидающих клуб, причем не в лучшую сторону. Прежде всего из-за того, что иностранцы могут испугаться возвращения в Казахстан по тем же причинам, какие были у легионеров из хоккейной столичной команды.

Сборная Казахстана по футболу

26 и 29 марта лучшие казахстанские футболисты должны были в составе сборной провести два товарищеских матча – против соперников из Литвы и Армении соответственно. Это был бы пер-

вый сбор нашей национальной команды в 2020 году. Ясно, что встречи с литовцами и армянами отменены, однако Федерация уже успела понести определенные затраты на организацию несостоявшихся матчей, ведь их проведение намечено было не на закрывшейся на реконструкцию «Астана Арена», а на Центральном стадионе Алматы. Теперь непонятно, получится ли у дружины Михала Билека собраться вместе до старта Лиги наций, намеченного на сентябрь 2020 года. Впрочем, нет никакой гарантии, что этот турнир начнется в срок. Между тем соперник сборной Казахстана по группе в Лиге наций – Беларусь – единственная страна в Европе, которая не стала приостанавливать внутренний чемпионат.

Кто еще может пострадать

Геннадий Головкин

Бой казахстанского боксера Геннадия Головкина против поляка Камила Шереметы уже несколько раз переносился, причем без какого-либо вмешательства COVID-19. Причиной стала травма GGG, полученная на одной из тренировок – он повредил голень. По последней информации, поединок, в котором Головкину предстоит защита титула чемпиона IBF в среднем весе, должен состояться 6 июня. Однако если до этого времени ограничения не будут сняты, казахстанец лишится возможности не только отстоять звание, но и прилично заработать. А в случае, если из-за коронавируса не состоится третий бой GGG с Саулем «Канело» Альваресом, Головкин недосчитается гонорара в размере \$15 млн.

Казахстанские бойцы ММА

На 13 июня в Нур-Султане намечено проведение первого на территории нашей страны турнира UFC. На нем перед родной публикой должны выступить казахстанские файтеры – Шавкат Рахмонов и Жалгас Жумагулов. Состоится этот турнир или нет – напрямую зависит от того, как будет развиваться ситуация с распространением коронавируса.

Что делается в Казахстане для поддержки кино

Прошел ровно год с момента, как в Казахстане был создан Центр поддержки национального кино. Что успела сделать новая госструктура?

Айша АМИРХАН

С появлением Центра поддержки национального кино (ЦПНК) кардинально изменилась система бюджетирования отечественных фильмов в Казахстане. Теперь все заявки кинематографистов, претендующих на государственные деньги, принимает и отбирает не национальная студия «Казахфильм» (как это было раньше), а непосредственно ЦПНК.

По новым правилам, будущие кинопроекты должны пройти предварительный отбор в Центре поддержки национального кино, после чего их ждут на питчинге (публичной презентации) перед экспертным советом, затем все заявки отправляются в межведомственную комиссию (ее участники – представители госаппарата), и уже там утверждается финальный список фильмов, которые получат бюджетные средства.

Два таких питчинга уже прошло. В результате питчинга 2019 года государством было поддержано 18 художественных и документальных фильмов. Среди них как рассчитанные на широкую массу картины вроде фильма «Боксер» Акана Сагаева, так и будущие фестивальные хиты – к примеру, запущили новый проект мэтра казахского арт-хауса

Дареджана Омирбаева «Акын». Кроме того, было объявлено, что запуск получили молодые, но уже известные в фестивальном мире режиссеры: Адильхан Ержанов (проект «Обучение Адемоки»), Эмир Байгазин («Выбор»), Фархат Шарипов («Хардкор») и другие авторы.

Часть поддержанных государством в 2019 году проектов даже успела выйти в национальный прокат – это, например, фильм «Каникулы off-line 2», нацеленный на подростковую аудиторию. Часть поддержанных картин уже отснята, в частности, Фархат Шарипов успел не только снять свой новый фильм, посвященный молодежи 90-х, но даже сделать закрытый предпоказ. Увы, но те проекты, что были в процессе запуска или даже съемок, пришлось приостановить из-за введенного режима ЧП и карантина в двух казахстанских городах. Это ленты «Кажымукан» Канагата Мустафина, «Боксер» Акана Сагаева и «Выбор» Эмира Байгазина.

Второй питчинг нового центра состоялся в конце февраля – начале марта 2020 года. В нем приняли участие 88 проектов. В предыдущие четыре месяца были рассмотрены рекордные 223 заявки от претендентов на участие в питчинге – экспертный совет, изучив сценарии и другие материалы, представленные конкурсантами, допустил к питчингу лишь часть из них. Затем представители съемочных групп защитили свои работы перед экспертами.

В этом году приятно удивило количество дебютантов и их профессионализм. Молодой режиссер Алдияр Байракимов представил социально-значимое мотивационное кино «Паралимпиец». Автор вдохновился историей жизни казахстанского лыжника Александра Колядина, который стал чемпионом зимней Паралимпиады в Пхёнчхане. Он завоевал золото в лыжном спринте на 1,5 километра. А талантливый дебютантка Жаннат Алшанова, чей фильм «Конец сезона» в 2018 году показали в престижной студенческой программе Каннского кинофестиваля, а следующий короткометражный фильм «Паола загадывает желание» был приглашен на знаменитый американский кинофестиваль Sundance в начале этого года, рассказала о своем новом проекте «Язык». Это история молодого репортера из Европы, этнического казаха, который получил задание расследовать мистическую историю сонной лихорадки – жители одного из поселков почему-то засыпают на долгие недели и даже месяцы.

У опытных кинематографистов преобладающими темами были голодомор и Вторая мировая война. Продюсеры Арман Асенов и Алия Увальжанова представили два разных проекта, посвященных одному герою ВОВ – легендарному летчику Талгату Бегельдинову. Автор незабвенной «Иглы» Рашид Нугманов заинтересовал всех своим новым проектом «Бог», причем в одном из вариантов кастинга он пред-

ложил снять нашего знаменитого земляка, рэп-исполнителя и битмейкера Скриптонита, а автор популярных комедий Аскар Узбаев представил проект «Адам и Алма», где он планирует снять стэндап-комика Нурлана Сабурова и певцу Назиму, известных во всем СНГ.

Питчинг был максимально прозрачен, он доступен не только киноэкспертам, но и всем желающим, все записи до сих пор можно посмотреть на YouTube-канале центра. Отобранные по результатам питчинга проекты отправлены в межведомственную комиссию. Предполагалось, что имена победителей станут известны к концу апреля, но, учитывая чрезвычайную ситуацию с коронавирусом, это, скорее всего, произойдет несколько позже.

Если в прошлом году, как мы уже упоминали выше, было поддержано 18 проектов, то сколько именно фильмов получат господдержку в этом году и какая сумма будет им выделена, пока точно не известно. Также неясно, внесет ли свои коррективы нынешняя экономическая ситуация с падением цены за баррель нефти, подскочившим курсом доллара, карантином и другими вещами, неизбежно влияющими на бюджет. В одном из своих недавних интервью киновед Гульнара Абикиева говорила о том, что на 2020 год наше государство выделило денег примерно на 20 полнометражных фильмов. Напомним, что в этом году в питчинге участвовало 88 проектов, то есть в четыре раза больше.

В 2020 году исполняется

175 лет

со дня рождения казахского поэта и просветителя Абая Кунанбаева.

«Курсив» предлагает узнать 5 фактов, связанных с именем Абая

~170

стихов написал Абай за свою жизнь и стал автором переводов еще 56

9

почти 9 лет

писал Абай «Слова назидания» («Қара сөздер»). В 1890 году он написал первые два слова, а в 1898 году – 42-45 слова назидания

1909

в 1909 году

в Санкт-Петербурге тиражом в 1 тыс. экземпляров была впервые издана книга произведений Абая, это произошло уже после смерти поэта. При жизни Абай опубликовал только несколько своих стихотворений

2013

в 2013 году

в общеобразовательных школах РК появился новый предмет – «Абайтану» («Абаеведение»), этот предмет преподается в классах с казахским языком обучения

АБАЯ

Пик

так называется вершина в западной ветви Малого Алматинского отрога хребта Зайликийский Алатау, ее высота – 4010 м

Инфографика: Виктория Ким для «Курсива»