



наш Telegram-канал

КУРСИВ

СОДЕРЖАНИЕ ЛИЦЕНЗИРОВАНО THE WALL STREET JOURNAL.

ИНВЕСТИЦИИ:КУРС ДОЛЛАРА ПАДАЕТ НА
ФОНЕ ВОССТАНОВЛЕНИЯ ВЕРЫ
В МИРОВОЮ ЭКОНОМИКУ стр. 4**БАНКИ И ФИНАНСЫ:**РЭНКИНГ БАНКОВ УЗБЕКИСТАНА
ПО ИТОГАМ I КВАРТАЛА 2020 ГОДА стр. 8**ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК:**СКЛАДЫ МОДНОЙ ОДЕЖДЫ
ГОТОВЫ ЛОПНУТЬ ПО ШВАМ стр. 12**LIFESTYLE:**ЗАЧЕМ СМОТРЕТЬ ТРИ НОВЫХ
МИНИ-СЕРИАЛА стр. 16

Подкравшийся март, затаившийся апрель

После резкого роста в марте, во многом связанного с валютной переоценкой из-за девальвации, в апреле ключевые совокупные показатели банковского сектора РК отыграли назад по сравнению с предыдущим месяцем. Выросли только плохие кредиты, а вместе с ними и провизии, но гораздо меньшими темпами.

Виктор АХРЭМУШКИН

Один в поле

Из казахстанских банков пожаловаться на пагубное влияние коронавируса успел пока только Tengri. Его председатель правления Паван Сингх назвал отсрочку по кредитам, предоставленную заемщикам всех банков из-за введения режима ЧП, одной из причин того, что в Tengri Bank «снизилась ликвидность».

Если восстановить хронологию событий, то лимиты на расходные операции клиентов Tengri ввел 14 апреля. Однако еще 30 марта банк получил письмо от финнадзора с требованием о докапитализации на 23 млрд тенге (дата письма и сумма требования стали известны из размещенного на сайте KASE протокола внеочередного общего собрания акционеров Tengri Bank от 15 мая). Собственный капитал банка на 1 апреля составлял 19,3 млрд тенге.

Даже если предположить, что финнадзор ошибся в расчетах и зависил сумму, необходимую банку для обретения устойчивости (120% от собственного капитала), очевидно следующее: проблемы в Tengri были, регулятору о них стало известно до 30 марта и введенный 16 марта режим ЧП вряд ли мог эти проблемы критически усугубить.

Проведя аудит финансовой отчетности Tengri Bank за 2018 год, компания «Делойт» выразила мнение с оговоркой. Оговорка касалась того, что банк выдал кредиты на сумму 6,5 млрд тенге (это треть собственного капитала) под залог акций «одной из сторон, участвующих в потенциальном слиянии». Аудитор подчеркнул, что ему не удалось получить надлежащих доказательств в отношении ожидаемых денежных потоков от этих кредитов.

> стр. 7

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ
ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

2 000005 032011 1 5 9 2 0



Фото: Reuters/Thomas Peter

Margin call для тихой гавани

Эксперты ожидают оттока капитала из Гонконга

Президент США Дональд Трамп объявил, что США больше не считают Гонконг автономной территорией, и лишил город специального торгового статуса. Как это отразится на одном из крупнейших финансовых центров мира?

Динара БЕКМАГАМБЕТОВА

Поводом для решения Трампа послужило принятие в Китае резолюции «О национальной безопасности», которая, по мнению экспертов, нивелирует автономный статус Гонконга. Документ предусматривает разработку законопроекта, который установит уголовную ответственность за подрывную деятельность против КНР, а также за проявления терроризма, сепаратизма и любое иностранное вмешательство в дела Гонконга. Законопроект должен быть разработан к августу.

Реакция мирового сообщества

Премьер Госсовета КНР Ли Кэцян, комментируя резолюцию, подчеркнул, что этот шаг не означает окончания действия принципа «Одна страна, две системы». Специальный автономный регион (САР) КНР Гонконг сможет и дальше существовать «с высокой степенью автономности» в соответствии со своей мини-конституцией, цитирует премьера Saixin Global.

Запад воспринял резолюцию совершенно иначе. Дональд Трамп на пресс-конференции в

минувшую пятницу заявил, что ввиду последних действий Китая Гонконг больше не является автономной территорией и, следовательно, должен лишиться специального статуса, который был предоставлен территории в 1992 году.

Изменения, по его словам, затронут весь спектр соглашений США с Гонконгом – от договоренности об экстрадиции до условий торговли, с некоторыми исключениями. Трамп также анонсировал введение новых санкций против китайских и гонконгских чиновников, «подрывающих автономию Гонконга». Госдепартамент США обновит и рекомендации по поездкам в САР: теперь американцев будут предупреждать о возможности слежки со стороны китайских спецслужб.

США также присоединились к совместному заявлению Великобритании, Канады и Австралии, которые выразили беспокойство, что китайская резолюция повлечет за собой новые волнения в Гонконге.

Пекин в свою очередь раскритиковал совместное заявление западных держав. Совершенствование правовой системы и обеспечение нацбезопасности в Гонконге – сугубо внутренние дела Китая, заявил официальный представитель МИД КНР Чжао Лицзянь на пресс-конференции в субботу. По его словам, «ни одно иностранное государство не имеет права вмешиваться» во внутренние дела Китая.

> стр. 3

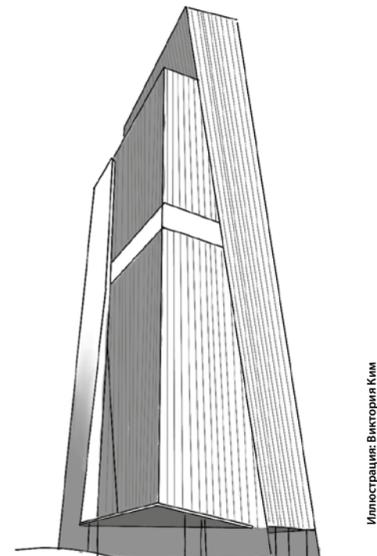


Иллюстрация: Виктория Ким

Чистый номер

Как брендовые отели Казахстана возвращаются к обычной жизни

По оценке крупнейшего международного консультанта в сфере коммерческой недвижимости, компании Cushman & Wakefield, на восстановление казахстанской индустрии гостеприимства уйдет от трех до пяти лет.

Наталья КАЧАЛОВА

Закрытые границы заставили большинство отелей приостановить свою деятельность – сесть в них было некому. Некоторые гостиницы разместили у себя иногородний персонал тех предприятий, которые работали в режиме ЧП. Сейчас и те, и другие готовятся к приему своего стандартного контингента – туристов. «Курсив» расспросил, как брендовые отели выходят из карантина.

Карантинные будни

Новый Sheraton Nur-Sultan Hotel в комплексе «Абу-Даби Плаза» открылся 16 марта 2020 года. Отель успел принять самых первых посетителей, но уже через несколько дней закрылся из-за пандемии, персонал был отправлен в отпуска. Сейчас Sheraton в Нур-Султане готовится к повторному открытию. Первым здесь начнет работу ресторан международной кухни Emiliya с легкой террасой – его запуск намечен на следующую неделю.

The Ritz-Carlton, в Алматы в период карантина впервые в истории отеля организовал доставку еды. Через Glovo и «Яндекс.Еда» можно заказать пиццу, бургеры и напитки из летнего меню. Но есть и специальное меню от шеф-повара Исмаила Алчая, куда входят лучшие блюда ресторана SEVEN Bar and Restaurant, например, тартар из камчатского краба с черной икрой. Их повара The Ritz-Carlton, готовят по индивидуальному заказу. Алматинский The Ritz-Carlton был вновь открыт для гостей 25 мая. Началу его работы предшествовали многочисленные тренинги персонала – компания Marriott International, под контролем которой находится бренд The Ritz-Carlton, совместно с ECOLAB (производитель моющих средств и профессиональной химии) разработала новый протокол очистки и дезинфекции рабочих и гостевых зон.

> стр. 11

Читайте **КУРСИВ** в Telegram

Наведи камеру телефона на QR-код и перейди на Telegram-канал

Четыре президентских обещания

Президент Казахстана Касым-Жомарт Токаев обещал изменить законодательство о митингах и развивать в стране партийное строительство. Законы, которые в той или иной степени должны это реализовать, уже приняты.

Юрий МАСАНОВ

Перевод мирных собраний с разрешительного на уведомительный порядок, введение 30%-ных квот в предвыборных списках партий для женщин и молодежи, появление понятия «парламентская оппозиция» и снижение порога для регистрации партий – все это новеллы законов, подписанных президентом страны Касым-Жомартом Токаевым буквально за последние несколько недель.

Что поменялось в законах и где они почти не меняют сложившийся статус-кво, разбирается «Курсив».

От разрешительного к уведомительному

Еще в сентябре 2019 года, в первом для себя послании народу, президент Казахстана Касым-Жомарт Токаев высказался о митингах. По его словам, местным властям нужно «идти навстречу», если «мирные акции не преследуют цель нарушения закона и покоя граждан». Позднее, в декабре 2019 года, на заседании Национального совета общественного доверия (НСОД) он выразил свою позицию еще четче: проведение митингов должно носить уведомительный характер.

Министерство информации и общественного развития взялось за разработку поправок в законодательство о мирных собраниях. Подход ведомства к организации и проведению митингов почти ничего не менял и был широко раскритикован.

Например, из рабочей группы мажилиса парламента вышел директор Казахстанского бюро по правам человека Евгений Жовтис. Он готовил текст законопроекта с 2007 года, и именно этот документ был взят за основу, по его словам, оказался другим. Правозащитник настаивал, что законопроект в предлагаемом виде не защищал права граждан на свободу выражения мнения в общественных местах.



Фото: akorda.kz

Основные новеллы законопроекта включали следующее: если ранее нужно было подавать заявление в местные исполнительные органы власти, чтобы получить разрешение на проведение митинга, то теперь организатору собрания достаточно уведомить местные власти о планах провести собрание или пикет не позднее чем за пять дней до проведения мероприятия.

При этом места для собраний и митингов местные мажилисы определяют сами, а вот для одиночных пикетов ограничений нет, за исключением мест массовых задержаний или объектов транспортной инфраструктуры.

Кроме того, в законе появилась новая норма – «презумпция в пользу проведения собрания». Это означает, что при отсутствии обоснованных причин для ограничения или запрета на проведение собрания оно может состояться.

Что касается шествий и массовых демонстраций, то их все же нужно согласовывать. Однако новый закон сокращает срок подачи заявления организаторами с 15 до 10 рабочих дней, а срок рассмотрения – с 10 до 7 дней.

Редакцию законопроекта, которая прошла нижнюю палату парламента, критиковали за рубликом, в том числе ООН, Amnesty International, Human Rights Watch и многие другие организации.

В итоге сенат парламента вернул законопроект в мажилис, предложив свои изменения. Например, количество специальных мест для собраний и митингов в городах республиканского значения и центрах областей должно быть не менее трех, а с организаторов собраний сняли обязанность требовать, чтобы участники не скрывали своих лиц, потому как обеспечение общественного порядка – это компетенция органов внутренних дел. Кроме того, сенаторы предложили, чтобы вероятность нарушения работы транспорта или социальной инфраструктуры не становилась больше причиной отказа в проведении мирных собраний.

Мажилис предложенные изменения принял, президент подписал закон 25 мая. В своем новом виде законодательство о митингах стало, очевидно, либеральнее, хотя у местных властей осталось еще много законных поводов отказывать в проведении мирных собраний.

Обязательная квота

Новшество, которое казахстанцы увидят на предстоящих выборах в парламента и мажилисы, – это появление 30%-ных квот для женщин и молодежи в предвыборных списках партий.

О необходимости «стимулировать активный приход женщин в политику» и «приход в парламента

и местные представительные органы молодежи» Токаев также заявил в декабре 2019 года на заседании НСОД.

Предложенный разработчиком законопроекта – Министерством юстиции – механизм квотирования слишком размыт. Еще в феврале, представляя концепцию документа на Межведомственной комиссии по законотворчеству, вице-министр юстиции Наталья Пан заявила, что право распределения 30%-ной квоты для женщин и молодежи оставляют «определять самим партиям».

Другой вопрос – это вероятность прохода квотированных кандидатов в окончательный состав органов представительной власти. Дело в том, что по закону, например, при подаче списков на выборы в мажилис парламента партии могут их формировать на полный состав нижней палаты.

Допустим, некая партия представила список на 100 позиций, из которых 30%, или 30 человек, составляют женщины и молодежь. Если по итогам выборов партия получит в палате 60 или 70 мест, то квотированные могут остаться за бортом.

Поэтому, похоже, все остается на откуп самим партиям. Сейчас в мажилисе парламента женщины составляют 26% от всего числа депутатов, а в мажилисах страны к началу года они занимали более

22% мест. Поэтому пространство для достижения гендерного равенства в законодательной власти Казахстана остается.

В парламенте появляется оппозиция

В нижней палате парламента и ранее была оппозиция – это Коммунистическая народная партия Казахстана и Демократическая партия «Ак жол», которые позиционируются как противорес президентской партии «Нур Отан» и создают многопартийность. Правда, в нижней палате у них на двоих 14 депутатских мандатов на 107-местную палату.

Новый закон вводит понятие «оппозиция» в законодательное поле – ранее его не было. Появляется определение «парламентская оппозиция»: это политические партии, представленные в мажилисе, но не входящие в парламентское большинство и, как правило, выступающие по политическим и социальным-экономическим вопросам с позицией, которая отличается от парламентского большинства.

Последние поправки в законодательство дают парламентской оппозиции право инициировать как минимум один раз за сессию парламентские слушания и не менее двух раз за сессию – правительственные часы. Кроме того, закрепляется возможность вносить альтернативные законо-

проекты к правительственным документам, с которыми они не согласны.

Также поправки гарантируют руководителю или представителю оппозиционных фракций право выступать на совместных заседаниях палат парламента, пленарных заседаниях мажилиса, заседаниях комитетов, рабочих групп, парламентских слушаниях и других мероприятиях, которые проводятся в парламенте. Лидеры фракций регулярно выступали на подобных мероприятиях и ранее, хоть это и не было закреплено законодательно.

20 тысяч – для регистрации партии

И последнее важное изменение – снижение порога для регистрации партий с 40 до 20 тыс. человек. Еще в сентябрьском послании народу Токаев заявлял, что видит свою задачу в том, чтобы «содействовать развитию многопартийности, политической конкуренции и плюрализма мнений в стране».

Очевидно, поправка по снижению порога для регистрации партий подготовлена для предстоящих выборов в мажилис и мажилисы, так как они, по словам, Касым-Жомарта Токаева, «должны способствовать дальнейшему развитию многопартийной системы в стране».

Изменение законодательства о партиях в его нынешнем виде похоже скорее на косметическое. Главная проблема в регистрации политических объединений, как не раз заявляли общественники, – это сама процедура. По закону для государственной регистрации в составе новой партии должно быть не менее 20 тыс. человек, которые представляют подразделения во всех областях, городах республиканского значения и столице с численностью не менее 600 человек в каждом из них.

Это, по словам политических активистов, остается значительным препятствием для появления новых партий, которые формируются в крупных городах. На начальном этапе своего становления у инициативных групп попросту нет административного ресурса и возможностей охватить все регионы страны. Потому и появление новых зарегистрированных политических движений затруднено. Изменение этого положения закона смогло бы реально преобразовать ситуацию с партийным строительством.

Кто принимает законы в Казахстане

«Курсив» составил сводный портрет казахстанского мажилисмента.

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОП

Из опубликованных на официальном сайте парламента Казахстана биографий депутатов нижней палаты – мажилиса – следует, что в настоящий момент в нем работают 104 парламентария. Вакантными остаются три депутатских кресла, поскольку по закону мажилис парламента состоит из 107 человек.

Средний возраст депутатского корпуса составляет почти 58 лет (если точнее, 57,6 года). Мужчин – 77, женщин – 27. Самым возрастным мажилисменом является депутат от Коммунистической народной партии Казахстана Владислав Косарев, ему 82 года. Самым молодым – 30-летний представитель партии «Нур Отан» Геннадий Шиповских.

Доминирующее положение в нижней палате парламента Казахстана занимают выходцы

из сельской местности – таких 67 человек. 36 депутатов – уроженцы городов. Мажилисмен Берик Дюсембинов ни в одной из своих биографий не указал место своего рождения, обобщенно сообщив, что родился в Восточно-Казахстанской области.

Из числа тех депутатов, кто родился в сельской местности, больше всего представителей Южно-Казахстанской (ныне Туркестанской) и Алматинской областей – по 10 человек. Среди «горожан» лидирующие позиции занимают родившиеся в Алматы – 11 мажилисменов.

Два депутата нижней палаты парламента – односельчане: Нурлан Абдиров и Нурлан Дулатбеков родились в селе Акусу-Аюлы Шетского района Карагандинской области. Кстати, уроженцем этого же села является министр образования и науки РК Асхат Аймагамбетов.

Родители нескольких депутатов мажилиса VI созыва известны всей стране. Например, отец 36-летнего мажилисмента Нурла-

на Алимжанова – поэт, писатель и драматург Баянғали Алимжанов. Отец депутата мажилиса Снежанна Иманшовой – появляющийся в списке Forbes Валерий Джунусов; Джамиля Нурманбетова – дочь Нусупжанна Нурманбетова, в

недавнем прошлом влиятельного депутата сената.

Почти все депутаты мажилиса VI созыва имеют не одну, а несколько специальностей. Специальность «юрист», «правовед» или «юрист-правовед» получили 37

мажилисменов, 30 человек могут показать дипломы инженеров (в том числе два инженера-экономиста и один зооинженер). У 25 – дипломы экономистов. Среди депутатов девять журналистов и восемь политологов. Встреча-

ются неожиданные сочетания полученных профессий, например, зоотехник и политолог или стюард-мебельщик и правовед.

Наиболее опытным парламентарием является 75-летний Куаныш Султанов, который впервые вошел в депутатский корпус еще в 1971 году, став членом Верховного Совета Казахской ССР VIII созыва. Ветераном казахстанского парламента является и упомянутый ранее Владислав Косарев, который стал депутатом мажилиса в 1999 году. С 2004 года в нижней палате парламента заседают депутаты Аманжан Жамалов, Нуртай Сабильянов и Бекболат Тлеухан. К ветеранам казахстанского парламентаризма можно отнести Майру Айсину, Светлану Бычкову, Кабибуллу Джакупова, Жексенбая Дуйсебаева, Гульнуру Исимбаеву, Гульжану Карагасову, Мейрама Пшембаева, Шавката Утемисова и Татьяну Яковлеву, которые являются депутатами мажилиса парламента с 2007 года.

МАЖИЛИС В ЦИФРАХ



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНДЕЛЬНИК

КУРСИВ

Газета издается с 24 июля 2002 г.
Собственник: TOO «Altesco Partners»
Адрес редакции: А15Р1М9, РК,
г. Алматы, ул. Розыбакиева, 127.
Тел./факс: +7 (727) 346 84 41
E-mail: kursiv@kursiv.kz
Содержание лицензировано

THE WALL STREET JOURNAL

Генеральный директор/
Главный редактор:
Марат КАИРБЕКОВ
m.kairbekov@kursiv.kz

Редакционный директор:
Александр ВОРОТИЛОВ
a.vorotilov@kursiv.kz

Выпускающий редактор:
Татьяна НИКОЛАЕВА
t.nikolaeva@kursiv.kz

Редактор отдела «Финансы»:
Виктор АХРЕМУШКИН
v.akhremushkin@kursiv.kz

Редактор отдела «Ресурсы»
Дулат ТАСЫМОВ
d.tasymov@kursiv.kz

Редактор отдела «Недвижимость»
Наталья КАЧАЛОВА
n.kachalova@kursiv.kz

Редактор отдела «Потребительский рынок»
Георгий КОВАЛЕВ
g.kovalev@kursiv.kz

Специальный корреспондент
по международным рынкам:
Павел НОСАЧЕВ
p.nosachev@kursiv.kz

Редакция:
Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОП
Ирина ЛЕДОВСКИХ
Ирина ОСИПОВА

Корректура:
Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО
Татьяна ТРОЦЕНКО
Елена ШУМСКИХ

Арт-директор:
Екатерина ГРИШИНА

Бильд-редактор:
Вадим КВЯТКОВСКИЙ

Верстка:
Мадина НИЯЗБАЕВА
Елена ТАРАСЕНКО

Дизайнер:
Дмитрий КИМ

Фотографы:
Аскар АХМЕТУЛЛИН
Офелия ЖАКАЕВА

Коммерческий директор:
Анастасия БУНИНА
Тел.: +7 (701) 989 85 25
a.bunina@kursiv.kz

Руководитель по рекламе и PR:
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ
Тел.: +7 (707) 950 88 88
s.agabek-zade@kursiv.kz

Нач. отдела распространения:
Ренат ГИМАДДИНОВ
Тел.: +7 (707) 766 91 99
r.gimadidinov@kursiv.kz

Представительство
в Нур-Султане:
РК, г. Нур-Султан, пр. Кунаева, д. 12/1,
БЦ «На Водно-зеленом
бульваре», ВП-80, 2 этаж, оф. 203
Тел. +7 (7172) 28 00 42
E-mail: astana@kursiv.kz

Зам. главного редактора
в Нур-Султане:
Дмитрий ПОКИДАЕВ
d.pokidaev@kursiv.kz

Руководитель представительства
в Нур-Султане:
Азамат СЕРИКБАЕВ
Тел.: +7 (701) 588 91 97
a.serikbaev@kursiv.kz

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве информации и
коммуникаций Республики Казахстан

Свидетельство о постановке на учет
№ 17442-Г, выдано 9 января 2019 г.

Отпечатано в типографии РПБК «Дауір»
РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, д. 17
Тираж 10 000 экз.

Информационная продукция данного
печатного издания предназначена
для лиц, достигших 18 лет и старше

Margin call для тихой гавани

Эксперты ожидают отток капитала из Гонконга

> стр. 1

Правительство Гонконга также осудило реакцию Трампа на принятие закона. Предположение США о том, что Китай не имеет права защищать свою территорию от сепаратистов и терроризма, «не выдерживает критики и попирает лицемерием и двойными стандартами», говорится в заявлении правительства SAR.

Решение США лишить Гонконг особого статуса мало повлияет на экономику города, заявил министр финансов SAR Пол Чан китайскому изданию Global Times. Такой шаг со стороны США, по его словам, не стал для города неожиданностью. Чан отметил, что в экономике Гонконга доминирует сектор услуг, поэтому меры США окажут на SAR небольшое влияние. Кроме того, на долю США приходится менее 0,1% гонконгского экспорта.

В Гонконге на фоне принятия резолюции возобновились демонстрации. Протестующие воспринимают резолюцию о национальной безопасности как очередную попытку Пекина усилить свой контроль над городом.

Что такое «специальный торговый статус Гонконга»

В 1992 году, за пять лет до того, как Великобритания передала контроль над Гонконгом Китаю, США согласились продолжать рассматривать эту территорию как автономную и после передачи.

В соответствии со специальным законом о политике США в отношении Гонконга Штаты предоставляют территории особый статус в составе Китая. Закон обеспечивает и соблюдение соглашений, заключенных между США и SAR до передачи последнего Китаю.

Подход США к Гонконгу отличается от их же подхода к Китаю в основном в сфере торговли и экономики. США признают SAR уникальной таможенной территорией, что означает, что он в значительной мере избежал последствий американо-китайской торговой войны.

Гонконг также является ключевым мировым финансовым центром. Этот статус он получил за десятилетия своего существования в качестве открытой экономики и соблюдения верховенства права. Китай использует долговой и фондовый рынки Гонконга для привлечения иностранного капитала, в то время как для международных компаний SAR служит пусковой площадкой для расширения в материковый Китай.

Реакция рынков

Гонконгский биржевой индекс Hang Seng сразу после объявления о принятии резолюции в прошлый четверг просел на 3%, однако заявление Трампа днем позже обнадружило инвесторов. Президент США был достаточно туманен в своих формулировках и не предоставил никаких подробностей по потенциальным санкциям.

Акции в Гонконге и материковом Китае подскочили в понедельник, первый рабочий день после выступления Трампа. Гонконгский Hang Seng вырос на 3,4%, в то время как отражающий движение акций в Шанхае и Шеньчжэне CSI 300 повысился на 2,7%.

Европейские инвесторы тоже отреагировали оптимистично. Британский FTSE 100 и французский CAC 40 набрали по 1,5%, благодаря чему Stoxx-600, отслеживающий движение акций 600 крупнейших европейских компаний, приблизился к трехмесячному максимуму.

Реакция Китая на ситуацию вокруг Гонконга, скорее всего, будет умеренной, и есть основания полагать, что договоренность о первой фазе торгового соглашения между США и Китаем останется в силе, отметила FT Джоанна Чуа, главный экономист Citi Group по Азиатско-Тихоокеанскому региону. По ее словам, рынок обнадужил и тот факт, что протесты в Гонконге в ответ на последние новости были не такими масштабными.

Что будет дальше

Если автономия Гонконга окажется под вопросом, город может столкнуться с волной эмиграции, прогнозируют в консалтинговом агентстве Capital Economics. На данный момент количество людей, покидающих город, все еще относительно мало, однако их число стало расти в июне прошлого года, когда начались протесты. «Объем запросов на справки об отсутствии судимости, которые часто требуются при подаче заявления на иностранную визу или вид на жительство, подскочил на 40% в прошлом году. Примерно у одного из десяти гонконгских жителей уже есть иностранные паспорта. И любой, кто родился в городе до 1997 года, имеет право на британский (заграничный) паспорт», — отмечают аналитики агентства в отчете China Economics Weekly.

У экспертов есть опасения и по поводу потенциального оттока капитала. Отток увеличился две недели назад, оказывая некоторое давление на гонконгский доллар и подталкивая межбанковские ставки вверх.

«Но движение до сих пор было очень скромным, и мы, скорее

всего, увидим постепенное снижение иностранного капитала в Гонконге, нежели внезапное бегство инвесторов», — прогнозируют в Capital Economics.

Даже если отток капитала усилится, финрегулятор Гонконга все равно сможет защитить привязку гонконгской валюты к американскому доллару, учитывая, что валютные резервы города полностью покрывают денежную базу. «Есть вопросы к будущему гонконгского доллара. Промежуточным шагом в процессе возможной ассимиляции с материком может стать его привязка к юаню. Но это все еще в далеком будущем», — полагают аналитики.

Принятие резолюции о национальной безопасности и последовавшее за этим решение Трампа об отмене особого статуса Гонконга может стать началом конца SAR в качестве отправной точки для международных инвесторов и компаний, ведущих бизнес с Китаем, считает эксперт британского аналитического центра Chatham House Алан Уитли.

Нет никакой уверенности в том, что принцип верховенства права будет соблюдаться в Гонконге после принятия нового закона, заявил он «Курсиву».

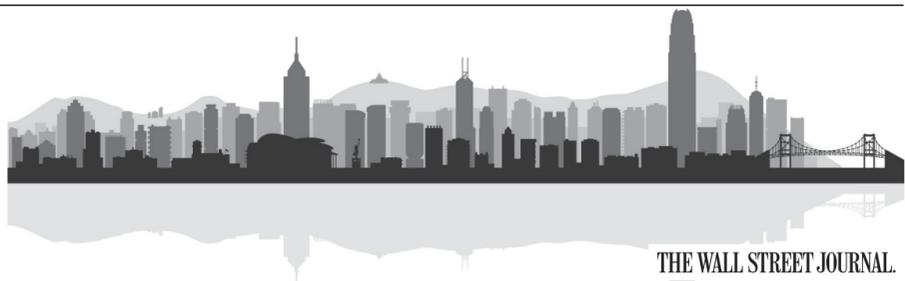
«Если вы — руководитель-экспат мультинациональной корпорации, базирующейся в Гонконге, рискнете ли вы выразить поддержку протестующим теперь, когда вы можете столкнуться с обвинениями в подрывной деятельности и терроризме? Деловая уверенность в этом случае может только пострадать. Сингапур, должно быть, потирает руки в ожидании ухода компаний и финансовых учреждений из Гонконга», — сказал Уитли.

При этом в краткосрочной перспективе Гонконг может незначительно выиграть, потому что одна из санкций Трампа направлена на то, чтобы воспрепятствовать китайским IPO в США.

«Если они не могут привлечь деньги на Уолл-стрит, компании вполне могут попробовать в Гонконге. И до тех пор, пока Китай сохраняет контроль над капиталом, эта территория будет оставаться убежищем для состоятельных китайских граждан и коррумпированных чиновников, которые будут переправлять свои деньги через границу», — считает Уитли.

Однако в среднесрочной перспективе Гонконг, скорее всего, будет все больше походить на другие крупные китайские города.

«Одна страна, две системы» станет одной страной, одной системой. Конец Гонконга, возможно, не близок, но, похоже, он наступит задолго до конца 50-летнего перехода в 2047 году», — заключил эксперт.



Великая дойная корова: как Гонконг финансирует материковый Китай

Решение США об ограничении автономии Гонконга поднимает вопрос о том, как Вашингтон будет относиться к городу в будущем, и о статусе Гонконга как глобального финансового хаба. Вот что поставлено на карту для Китая.

ВАЛОВЫЙ ВНУТРЕННИЙ ПРОДУКТ



Примечание: Суммы конвертированы из местной валюты по текущему курсу
Источники: Census and Statistics Department; Национальное бюро статистики КНР

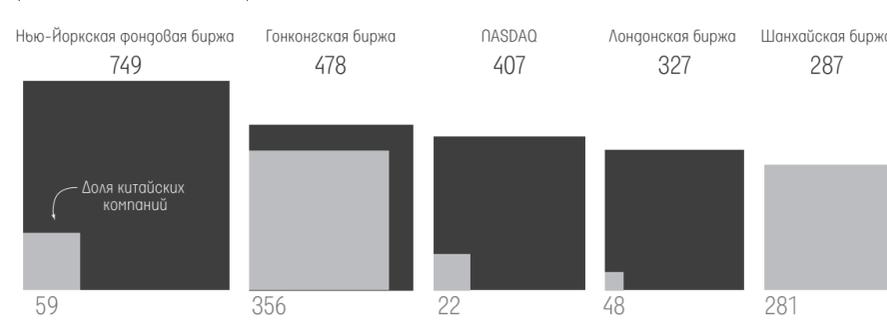
Когда Гонконг был передан под контроль КНР в 1997 году, его экономика составляла одну седьмую от всей экономики материкового Китая. Однако на фоне быстрого роста экономики материковой части страны относительная экономическая важность Гонконга снизилась.

ПРЯМЫЕ ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В КНР В 2018 Г.



Кроме того, именно в Гонконге расположена крупнейшая биржа, где при помощи листинга китайские компании привлекали значительные средства.

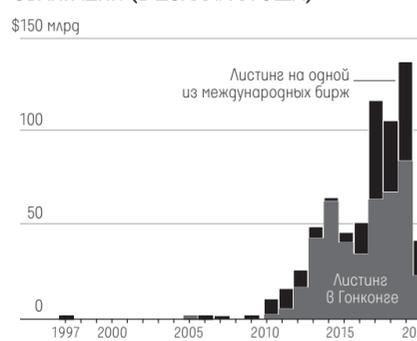
СТОИМОСТЬ IPO ПО БИРЖАМ, ИТОГОВЫЕ СУММЫ НАЧИНАЯ С 1997 ГОДА* (В МЛРД ДОЛЛАРОВ США)



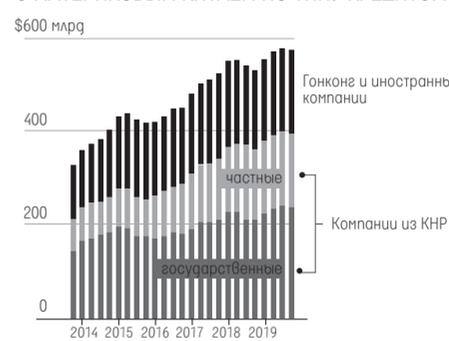
*В период до 22 мая 2020 года
Источники: Refinitiv

Также китайские компании стремились в Гонконг, чтобы занять на местном рынке деньги через выпуск облигаций или оформление кредита.

ВЫПУСК КИТАЙСКИМИ КОМПАНИЯМИ ОБЛИГАЦИЙ (В ДОЛЛАРАХ США)*



КРЕДИТОВАНИЕ БИЗНЕСА, СВЯЗАННОГО С МАТЕРИКОВЫМ КИТАЕМ ПО ТИПУ КРЕДИТОРА



Примечание: Данные по кредитам конвертированы из гонконгских долларов
*По состоянию на 22 мая
Источники: Dealogic (облигации); Управление денежного обращения Гонконга (кредитование)

И, наконец, это крупнейший офшорный центр для китайского юаня — валюты, которая, как надеется официальный Пекин, в будущем приобретет международное значение.

ГДЕ ТОРГУЕТСЯ ЮАНЬ (АПРЕЛЬ 2019)*



ГДЕ ИСПОЛЬЗУЕТСЯ ЮАНЬ (АПРЕЛЬ 2020)†



*Рассчитано на средневзвешенном обороте торгов юанем на валютной бирже
† Рассчитано на объеме платежей (за исключением Китая)
Источники: Банк международных расчетов (торги); Swift (использование)

Перевод с английского языка — Танат Кожманов.

Пекин готов заплатить



Александр ГАБУЕВ, руководитель программы «Россия в Азиатско-Тихоокеанском регионе» Московского центра Карнеги

Все, что происходит вокруг Гонконга, — это отражение того, что происходит в Китае с момента прихода к власти Си Цзинпина. Интересы национальной безопасности и стабильности режима все больше превалируют над интересами экономического развития. Что произошло в последнее время? Здесь важны три тенденции.

Первая — все-таки часть глобальных инвесторов, которые хотели бы инвестировать в Китай, научилась работать с материком напрямую. И роль Гонконга как посредника начала постепенно снижаться. Китайские компании научились напрямую листинговаться в Нью-Йорке или Лондоне — эти внешние инструменты ста-

ли для китайцев более доступны и понятны.

Во-вторых, для Си Цзинпина, который пришел к власти в 2012 году, политика в приоритете над экономикой. Экономика должна расти, но безопасность государства стоит во главе угла его внутривластного курса. Весь Гонконг, с его отсутствием файервола в интернете, с его возможностью проводить демонстрации каждую годовщину событий на Тяньаньмэнь и так далее, представлял определенную угрозу курсу.

Ну и третий момент — это противостояние Китая и США, которое переводит Пекин в режим военной экономики, своего рода осажденной крепости, где все уже не только по внутривластическим, но и по внешнеполитическим причинам подчинено целям укрепления безопасности.

Прошлогодняя попытка принятия закона, допускающего экстрадицию не только в материковый Китай, но и в другие страны, столкнулась с консолидированным отпором практически всего общества, увидевшего в этом разрушении основу особого

статуса. А также перспективу выдвигания отдельных лиц уже на законных основаниях в Китай, против чего выступили и местные олигархи, и вся та индустрия, которая служит прачечной для китайских чиновников. Естественно, Пекин все это не мог оставить без ответа, поэтому принятие закона является предсказуемым, и ясно, что Пекин готов заплатить экономическую цену за этот шаг.

Пекин считает, что Гонконг какое-то время еще будет играть свою роль, пусть и в меньшем объеме. А за это время Китай сможет выстроить параллельную систему внутренних финансовых центров — они будут работать на юанецентричную экономическую систему, которая станет охватывать не только Китай, но и сопредельные страны Юго-Восточной Азии и постсоветского пространства. Для этого укрепляется и без того сильный финансовый центр в Шеньчжэне; есть планы развивать финансовый центр на острове Хайнань, есть планы развивать финансовый центр на острове Макао. Это значит, что Китай готовит альтернативы для Гонконга.

THE WALL STREET JOURNAL.

На фоне восстановления веры в мировую экономику курс доллара падает



Сиднейский оперный театр в Австралии. Австралийский доллар также укрепился по отношению к доллару США.

Валюты, являющиеся популярными, когда к инвесторам возвращается риск-аппетит, наоборот, укрепились.

Caitlin OSTROFF,
THE WALL STREET JOURNAL

Продав доллары США, инвесторы начали скупать более рискованные валюты. Причиной этому стал оптимизм относительно восстановления экономики по мере того, как различные страны выходят из карантина.

Индекс доллара WSJ, который взвешивает американскую валюту по отношению к 16 другим валютам, в понедельник снизился на 0,57%, до 92 пунктов. Это снижение наблюдается три торговых сессии подряд. Британский фунт по отношению к доллару укрепился на 1%, продолжил укрепляться и евро, курс которого вырос на 0,28%.

За последние недели улучшились перспективы восстановления мировой экономики. В некоторых регионах Европы и Азии вновь открываются фабрики и школы.

Рост цен на нефть также стимулирует восстановление экономики таких стран-экспортеров нефти, как Россия и Мексика. И российский рубль, и мексиканский песо значительно укрепились по отношению к доллару за прошлый месяц. А Европейский союз предложил создать фонд восстановления, который будет предоставлять странам, наиболее пострадавшим от коронавируса, больше грантов, а не займов.

«Глобальный рост едва ли достигнет уровня 2017 года, однако элементы этого пазла постепенно встают на место. Поскольку чувство уверенности возвращается, часть денег из наиболее безопасных активов

теперь можно изъять», – заявил Крис Тернер, глава отдела валютной стратегии ING Bank.

На пике процесса распродаж ценных бумаг в марте инвесторы избавлялись от различных валют и скупали американский доллар, который считается наиболее безопасным активом благодаря своей роли в мировой финансовой системе.

За последние годы доллар значительно выиграл от более высоких процентных ставок и более сильного экономического роста в США по сравнению с большинством других развитых стран.

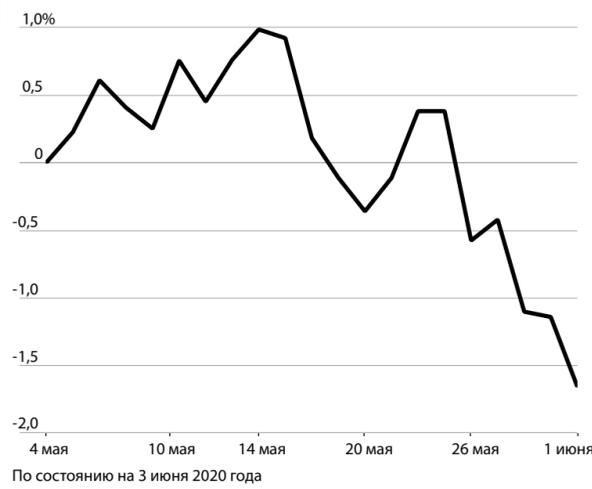
Однако по мере снижения ставок инвесторы начинают искать доходность в других регионах мира, говорит Тернер. После того, как ЕС предложил занять на рынках капитала €750 млрд (\$821,6 млрд) с целью содействовать восстановлению после пандемии коронавируса (что также сигнализирует о региональной сплоченности), инвесторы ожидают роста европейской экономики.

Благодаря этому предложению сократился спред между доходностью 10-летних государственных облигаций Италии и Германии, который считается индикатором уровня финансового стресса. По отношению к доллару за прошлый месяц евро вырос почти на 2%.

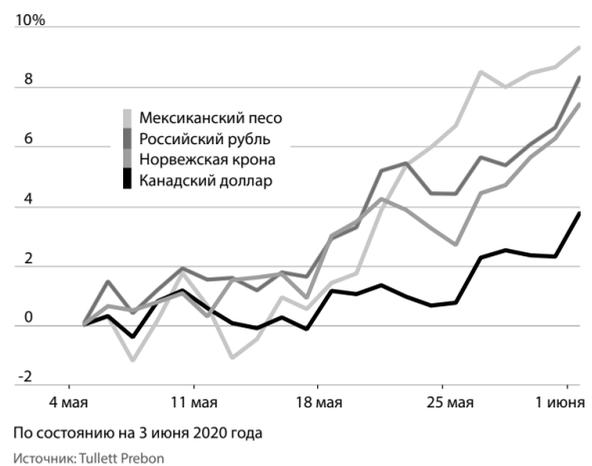
«Эти новости определенно оказались очень воодушевляющими для евро», – отмечает Джейн Фоли, глава валютной стратегии в Rabobank. По ее словам, если план с займом на рынках капитала будет реализован, это «станет большим шагом вперед».

«Темная лошадка» для доллара – это Китай. Некоторые инвесторы вздохнули с облегчением, когда президент Дональд Трамп решил не вводить торговые пошлины против Пекина после того, как тот ужесточил свой

Индекс доллара США



Изменение курса нефтянозависимых валют по отношению к доллару США в мае



контроль над Гонконгом. Однако в последнее время Китай также искусственно ослаблял свою валюту по отношению к доллару.

Аналитики полагают, что если напряжение в отношениях между Китаем и США усилится, курс доллара может вырасти снова. Кроме того, по словам Фоли,

вероятность повторной вспышки COVID-19 и крупнейшие за несколько десятилетий беспорядки в США могут вынудить инвесторов вернуться к более безопасным активам.

Перевод с английского языка
Халида Каирбекова.

Инвестиция от Freedom Finance

КазТрансОйл – рекомендация «держат»

АО «КазТрансОйл» опубликовало финансовые результаты за первый квартал 2020 года.

В целом отчет оказался нейтральным на фоне резкого ослабления курса в марте. Несмотря на то, что у совместно управляемой компании «Казахстанско-Китайский Трубопровод» имеется валютный долг, наличие долларовой наличности на балансе самого КазТрансОйла перекрыло убытки от негативной переоценки валютного займа. Тем не менее новая сделка ОПЕК+ по ограничению добычи нефти в Казахстане почти на 25% может значительно повлиять на финансовые результаты компании. На этом фоне аналитики ИК «Фридом Финанс» оценивают одну акцию АО «КазТрансОйл» в 910 тенге с потенциалом роста в 13,3% и дают рекомендацию «держат».

Выручка хуже ожиданий из-за падения грузооборота. Выручка КазТрансОйла упала на 5% г/г и на 5,1% к/к, достигнув по итогам квартала 56,8 млрд тенге. Главным фактором падения выручки стало снижение объема транспортировки из-за приостановки добычи на месторождениях АО «Актобемунгаз», где была обнаружена некондиционная нефть. Это событие сказалось и на производственных результатах компании, чей консолидированный грузооборот нефти упал на 4,8% г/г и на 5% к/к.

Незначительное давление на прибыльность компании. Падение выручки при достаточно

высокой доле фиксированных расходов повлекло за собой снижение прибыльности. Так, валовая маржа упала с прошлогодних 40,5 до 33,6%, а EBITDA маржа снизилась с 53,4 до 50,7%. Тем не менее снижение общих и административных расходов на 43,3% г/г компенсировало падение прибыльности из-за низкой выручки. Подобное снижение случилось благодаря практическому отсутствию расходов на благотворительность в этом году по сравнению с 2,2 млрд тенге в прошлом году, которые были потрачены для оказания помощи в строительстве объекта в городе Туркестан.

Ослабление тенге не стало катастрофой для компании. Ослабление тенге к доллару негативно повлияло на прибыльность КазТрансОйла через совместно управляемую компанию «Казахстанско-Китайский Трубопровод» (ККТ), которая имеет достаточно существенный объем валютного долга. Общая балансовая стоимость этого долга на конец 2019 года составляла 181,5 млрд тенге, или около \$475 млн. Тем не менее прибыль от переоценки валютной наличности, которая накопилась на балансе с момента последней выплаты дивидендов, компенсировала все убытки от переоценки долга и даже превысила их на 3,7 млрд тенге. В итоге компания справилась с этой ситуацией намного лучше, чем это было при девальвации тенге в 2018 году, когда на балансе не имелось столько же долларовой наличности, чтобы компенсировать потери от ослабления курса.

Народный Банк – рекомендация «покупать»

Народный Банк объявил о финансовых результатах за первый квартал 2019 года.

Отчет в целом оказался умеренно позитивным. На фоне ослабления тенге существенно увеличились активы, а также повысились непроцентные доходы и расходы, связанные с обменным курсом. В целом, несмотря на рост прибыли за счет этого, сформированные резервы под обесценение портфеля оказались значительно выше, вероятно, на фоне введения карантинного режима. Аналитики ИК «Фридом Финанс» сохраняют рекомендацию «покупать» акции Народного Банка со среднесрочным потенциалом роста в 31% от текущей цены. Целевая цена составляет 147 тенге за простую акцию.

Позитивные финансовые показатели, но со значительным ростом резервов. Процентные доходы Народного Банка за первый квартал 2020 года составили 179 млрд тенге, увеличившись на 1,8% г/г и на 0,24% к/к. Отмечен очень небольшой рост процентных расходов в квартальном выражении на 2,7%, несмотря на ослабление тенге в марте. Объем сформированных резервов на обесценение кредитного портфеля составил сразу 20 млрд тенге, что на 11 млрд тенге выше показателя



прошлого года. Вероятнее всего, это связано с ростом просрочек по некоторым кредитам из-за введения режима карантина. Это также подтверждается снижением собираемости наличности по процентным доходам портфеля со 100% в 2019 году до 84,5%, что также связано с предоставлением отсрочки по платежам в период ЧП. Тем не менее, несмотря на это, объем ликвидности на балансе Группы составляет 60,3% ко всем обязательствам, что даже выше предыдущего показателя в 59,2%. Операционные расходы относительно процентных доходов практически не поменялись, составив чуть ниже 20%. Чистая прибыль Группы насчитывает 81 млрд тенге (+8,8% г/г и -2,5% к/к), или 6,93 тенге на акцию. Объем кредитного портфеля увеличился на 15,5% г/г и на 6,4% к/к благодаря ослаблению тенге.

Узнай больше на kursiv.kz



Наведи камеру телефона на QR-код и перейди на страницу погнупки

Разводы бывают хлопотными и бьют по карману. Разворачивающийся конфликт между США и КНР в этом смысле мало чем от них отличается.

Nathaniel TAPLIN,
THE WALL STREET JOURNAL

После пандемии и агрессивных действий Пекина в Гонконге на Западе все громче звучат голоса, призывающие к разрыву экономических связей с Китаем. В мае президент Трамп не исключил вариант «полного разрыва всех отношений», в то время как политики во Франции и Австралии выразили глубокую озабоченность. По данным агентства Reuters, США рассматривают возможность создания «фонда рещоринга» на сумму \$25 млрд и уже начали усиливать кампанию против главного технологического игрока из Китая – компании Huawei. Официальный Вашингтон также нацелился на американско-китайский обмен человеческими ресурсами, замедлив процесс выдачи разрешений (либо вообще отменив их) для студентов и инженеров, надевавшихся получить работу в американских технологических компаниях или обучаться в местных университетах.

Огромный рынок Китая сложно игнорировать: по данным исследовательской компании Rhodium Group, прямые инвестиции из США начиная с 2012 года находились на стабильном уровне – в районе \$15 млрд ежегодно. Однако и степень разобщенности теперь вполне очевидна, поскольку геополитическое, технологическое и идеологическое противоборство уже становится самоцелью.

Потери будут существенными для обеих сторон, ведь зависимость США от Китая выражается не только в закупках масок или в iPhone. Китайские компании являются крупнейшими покупателями американских высоких технологий, а студенты из этой страны помогают обеспечивать финансирование американских университетов, компенсируя, таким образом, десятилетия недостаточного финансирования в фундаментальную науку и математическое образование.

Если обратить внимание на деятельность университетов в США, то становится понятно, что, несмотря на слабое финансирование исследований со стороны федерального бюджета, они сохранили свою ведущую роль в научных инновациях. Одна из причин этого – огромный и постоянно растущий спрос на дорогостоящее обучение в США со стороны студентов из других стран. Наибольший приток обеспечивают китайские студенты – они составляют почти треть от общего числа всех иностранных студентов. В 2017 году на образование в США и связанные

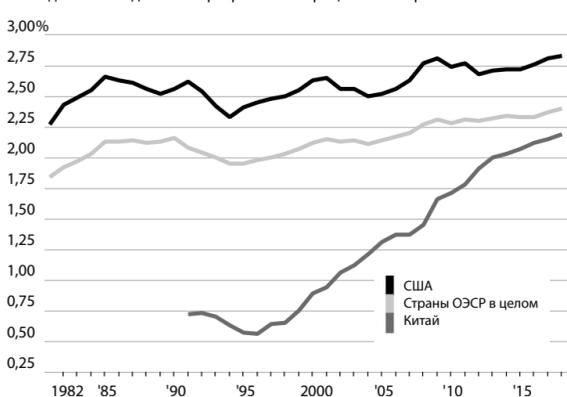


Призывы к разрыву экономических связей с Китаем на Западе звучат все громче.

Уважаемая Америка, холодная война с Китаем дорого вам обойдется

Момент озарения

Расходы на исследования и разработки в процентном выражении от ВВП

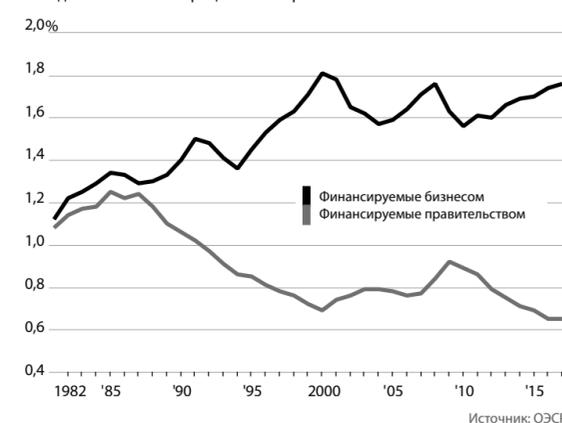


с этим расходы они потратили \$13,9 млрд. По данным некоммерческой организации Pew Charitable Trusts, это примерно в полтора раза больше, чем общее федеральное финансирование университетов, которое они получили в том же году. Непропорционально большая доля этих студентов изучает науки и устремляется на работу в американские технологические компании, что помогает им снизить свои расходы на заработную плату.

Тем временем в самом Китае армия низкооплачиваемых работников в городе Чжэнчжоу, также известном как iPhone City, и других производственных центрах помогают Apple выпускать эти устройства настолько быстро, что потребуется всего неделя, чтобы удовлетворить глобальный спрос. Это высвобождает больше финансовых средств для R&D. Ближайший конкурент, Samsung, который самостоятельно производит большую часть своей про-

Финансовые ресурсы

Расходы США на R&D в процентном выражении от ВВП



дукции, за последние пять лет в среднем нуждался в 60 днях, чтобы удовлетворить потребности глобального рынка. Более глубокая интеграция США с Вьетнамом, Тайванем или Мексикой способна помочь диверсифицировать цепочки поставок, но маловероятно, что она сможет повторить тот эффект масштаба, который возможен в материковом Китае.

Если взглянуть на американские расходы на R&D в целом (они уже многие годы стабильно

составляют 2,5% от ВВП), то их структура изменилась кардинально. В 70-е и 80-е годы XX века федеральное правительство в среднем расходовало на эти цели 1,2% от ВВП. Теперь оно тратит около 0,7%. Это снижение сумел компенсировать частный американский сектор. Интеграция с Китаем, с его огромной и дешевой рабочей силой и неутолимимым аппетитом к американскому высшему образованию и микро-чипам, важная тому причина.

Ограничения на продажу американских технологий китайским фирмам, возможно, затормозят прогресс КНР, однако это также негативно отразится и на самой Америке, особенно если Китай просто найдет поставщика где-нибудь в другом месте. Тем временем КНР неуклонно наращивает расходы на R&D. Эти инвестиции, которые на рубеже тысячелетия составляли лишь \$10 млрд, к 2018 году выросли до почти \$300 млрд (2,2% от ВВП), что является вторым показателем в мире после, собственно, США. Дальнейшее ухудшение отношений между Китаем и США неизбежно замедлит технологическое развитие КНР. Однако, учитывая то, как быстро китайские инвестиции достигли по объему уровень США, маловероятно, что разрыв отношений подорвет их полностью.

Впрочем, ничто из этого не говорит о том, что опасения США по вопросам безопасности необоснованные. Закупать важное сетевое оборудование у вероятного противника, наверное, было бы не очень мудро. Сотрудничество в области исследований по темам, напрямую связанным с вопросами безопасности, должно подлежать строгому контролю, равно как и критически важные медицинские товары должны производиться как можно ближе к границам собственной страны.

Однако американские ястребы в сфере безопасности должны знать, что широкомасштабная кампания по разрыву цепочек поставок и связей в области образования между двумя странами дорого обойдется США и негативно отразится на ее собственной конкурентоспособности. В случае, если «прерывание связей» продолжится, для компенсации образовавшегося пробела потребуется значительное увеличение финансирования фундаментальных исследований, а также науки и математического образования в США из федерального бюджета. Вероятно, это повлечет рост налогов и более мягкую иммиграционную политику для талантливых людей из Индии и других стран, с целью компенсировать вероятную «утечку мозгов» обратно в Китай. И наконец, американские потребители должны быть готовы платить больше за роскошь быть в безопасности и за более диверсифицированные цепочки поставок.

Долгое время США были глобальным локомотивом в области технологий и экономики. Вероятно, страна сумеет сохранить этот статус даже с более слабыми связями между собой и растущими конкурентами, однако это возможно лишь в том случае, если американцы и правительство страны готовы платить по счетам и пойти на более глубокую интеграцию с друзьями и союзниками США.

Перевод с английского языка –
Танат Кожманов.

Токен вне закона

В России хотят запретить криптовалюты и их майнинг

Власти РФ представили новый законопроект, регулирующий оборот криптовалют. Предлагается запретить как оборот основных мировых цифровых валют, так и майнинговый бизнес. Эксперты отмечают жесткость принятой позиции и, как следствие, вероятный отток капитала с рынка. Вместе с тем казахстанский законопроект, затрагивающий цифровые активы, уже находится в сенате РК.

Аскар ИБРАЕВ

В Госдуме РФ был представлен обновленный вариант законопроекта «О цифровых финансовых активах», существенно меняющий ранее обсуждавшийся подход. Нововведения напрямую запрещают оборот в России криптовалют, выпущенных не под внутренним регулированием, а также их добычу (майнинг) и рекламу. Как сообщают российские СМИ, участники рынка и эксперты находят такой подход чрезмерно жестким и пагубным для рынка. Исключение одного

майнинга чревато потерей для российской экономики более \$2 млрд в год, считают эксперты.

Россияне обсуждают подходы к регулированию криптовалют с 2018 года. В том же году началась и работа над проектом закона РК по вопросу регулирования цифровых технологий, в том числе затрагивающего цифровые активы, – «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам регулирования цифровых технологий» (законопроект «О регулировании цифровых технологий»). В Беларуси криптобиржи уже легализованы в специальном правовом режиме Парка высоких технологий. Были попытки ЕЭК рекомендовать регулирование криптоэкономики с целью еврайской гармонизации. Однако страны обобщили независимыми подходами; практика, вероятно, покажет наиболее удачный путь.

Несколько лет назад Нацбанк РК, в лице экс-председателя Данияра Акишева, аналогично ЦБ РФ занимал консервативную позицию. Между тем МФЦА, пользуясь особым конституционным статусом, в 2018 году принял нормативные акты, легализующие и регулирующие криптобизнес

в рамках своей юрисдикции. В прошлом году цифровые активы затронул в своем послании президент Касым-Жомарт Токеев, призывая оказывать содействие МФЦА и создавать бренд открытой юрисдикции.

Казахстан не против

Законопроектом «О регулировании цифровых технологий» определяется правовой статус цифровых активов – это имущество, созданное в электронно-цифровой форме, с применением средств криптографии и компьютерных вычислений, не являющееся деньгами, ценными бумагами. Цифровой актив не является средством платежа, а является товаром, переход прав на который осуществляется в цифровой среде.

Определяются два подвиды цифрового актива: беспеченные (цифровые токены) и необеспеченные (криптовалюта). Цифровые токены являются средством учета, обмена и удостоверения имущественных прав, то есть обеспечены базовым активом в виде товаров, услуг. В международной практике это так называемые utility tokens, используемые для токенизации сделок, товаров, услуг.

Необеспеченные цифровые активы – это криптовалюта. Выпуск и оборот необеспеченных цифровых активов на территории Казахстана запрещается, за исключением случаев, предусмотренных законодательством. Это означает отсылку к Конституционному закону о МФЦА и его нормативным актам, регулирующим криптобиржи.

Таким образом, Казахстан обозначил правовой статус криптоимущества, встроив в действующее гражданское законодательство; отделил токенизацию от ценных бумаг, средств платежа и криптовалюты; ограничил оборот криптовалют до юрисдикции МФЦА, в которой предусмотрены процедуры лицензирования, финансового мониторинга и иные регуляторные механизмы.

Майнинг и предпринимательство

Казахстанский законопроект «О регулировании цифровых технологий» закрепил понятие цифрового майнинга, а также возникающие права собственности на цифровые активы. Запрета на майнинговую деятельность в РК закон не содержит; фактически майнинг легализуется и выводится из «серой» зоны.

При этом разработчики закона закладывали следующее правоприменение: майнинг – сам по себе лишь процесс, не предпринимательская деятельность. Доход и, соответственно, налоговые обязательства возникают в двух случаях: реализации (продажи) добытой криптовалюты или возмездных услуг предоставления вычислительного оборудования для целей майнинга. В последнем случае такая деятельность ничем не отличается от других услуг дата-центров и стандартно регулируется действующим законодательством.

В целом стоит отметить лояльный настрой правительства РК, видящего экономическую ценность направления. Майнинг-фирмы, зарегистрированные как дата-центры, продолжают развиваться в Казахстане и становятся частью цифровой энергопрофицита, экспортируя вычислительные ресурсы, привлекая инвестиции. При этом Казахстан в силу недорогой электроэнергии и профицитных регионов обладает серьезным конкурентным потенциалом на глобальном рынке.

Дискуссия подходов

Во всем мире вопрос регулирования оборота криптовалют

является неоднозначным. Кто-то за прогрессивное регулирование, другие – за нейтральность, третьи – за консервативную осторожность. Тем не менее прослеживается глобальный тренд на деанонимизацию и институционализацию крипторынка, его вывод из теневой экономики.

Если взглянуть на ряд развитых стран и рекомендации международных организаций, таких как FATF (Financial Action Task Force on Money Laundering, Группа разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег), то подобный тренд является логичным ответом на давно обсуждаемые риски, связанные с мошенничеством, анонимностью, отмыванием доходов и незаконным оборотом. Ключевым моментом является разделение черного (теневое) и белого (разрешенного) рынка, при котором можно осуществлять надзор, лицензирование, мониторинг и развитие. Целями такого регулирования будут прослеживаемость оборота, внедрение процедур финансового мониторинга и идентификации; в то время как запрет создает риски теневого оборота, где виртуальные валюты продолжают функционировать без надлежащего надзора.

БАНКИ И ФИНАНСЫ

Страховщикам предъявили повестку развития

Агентство по финнадзору представило проект поправок в законодательство, касающихся регулирования страховой отрасли. «Курсив» изучил предлагаемые изменения и узнал об отношении к ним со стороны участников рынка.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

В 2018 году впервые за много лет в Казахстане прошла реформа страхового рынка. Страховщики наладили продажу полисов через интернет, капитализация компаний выросла, сектор страхования жизни стал более привлекательным для инвесторов и потребителей. По данным регулятора, объем страховых премий на 1 мая 2020 года увеличился на 13,6% к аналогичному периоду 2019-го и составил 176 млрд тенге. В том числе по добровольному имущественному страхованию собрано 90 млрд тенге, по добровольному личному – 56 млрд, по обязательному – 30 млрд.

На днях Агентство по регулированию и развитию финансового рынка (АРРФР) заявило о новой реформе рынка, которая пройдет на фоне пандемии коронавируса и подсчета убытков страховщиков от режима ЧП. «Страховой рынок и рынок ценных бумаг, занимая незначительную по сравнению с банковским сектором долю в экономике страны, имеют высокую социальную значимость. Эти услуги должны регулярно обновляться и своевременно отвечать на возникающие вызовы и проблемы», – говорится в концепции законопроекта, опубликованной на сайте АРРФР 25 мая.

Документ несколько недель обсуждается в Ассоциации финансистов Казахстана (АФК), проведены рабочие группы, замечания и предложения переданы регулятору. «Надеюсь, в июне рынок и регулятор согласуют документ, после чего начнется работа по внесению изменений в существующее законодательство», – объясняет управляющий директор АФК Ерлан Бурабаев.

Страсти по тарифам

Компании по общему страхованию в большинстве своем отказались комментировать изменения, предусмотренные в новой концепции. Возможно, это связано с тем, что на обсуждение вынесен вопрос об изменении тарифов по обязательному автострахованию. С одной стороны, эти тарифы не менялись с 2008 года, хотя количество машин в стране и их стоимость многократно возросли. С другой – рост тарифов неминуемо вызовет недовольство населения, особенно с учетом текущих сложностей в экономике.

В процесс переговоров страховщики и регулятор стараются не пускать третьи лица. «Какие-то предложения есть у нас, отдельные мнения всегда есть у самих страховщиков, АРРФР тоже имеет свое видение. Задача нашей ассоциации – привести все идеи к компромиссному решению, поэтому над концепцией мы работаем ежедневно», – признался Бурабаев.

По данным Нацбанка, в 2019 году страховые премии по обязательному автострахованию составили 76,7 млрд тенге, выплаты – 29,7 млрд. Из частных бесед «Курсиву» стало известно, что страховщики разработали техническое задание для актуариев. Специалисты изучат страховые случаи, убыточность автостраховки за последние пять лет. На основе этой информации будут разработаны новые тарифы. Кроме того, изменится и сам подход к обязательной автогражданке. «Вопрос пересчета страховых тарифов необходимо рассматривать каждые несколько лет, с учетом сложившейся ситуации на рынке автострахования. Предлагается пересмотреть модель расчета тарифов с учетом международной практики и установить гибкие страховые тарифы в региональном разрезе в зависимости от значений показателей убыточности по территории регистрации транспортного средства», – говорится в концепции.

Например, при превышении или понижении определенного порога убыточности по региону базовый страховой тариф может быть скорректирован с применением поправочного коэффициента. «Мы положительно относимся к таким изменениям, так как ценовая политика по клиентам-физлицам давно должна была измениться с пересмотром страховых тарифов. Нужно вводить поправочные коэффициенты в региональном разрезе», – говорит зампреда правления СК «Аманат» Анна Некрюкова.

Дальше в онлайн

Еще новая концепция предполагает серьезное сокращение бумажной волокиты. «Электронное страхование развивается, но нужно идти дальше и вводить электронное урегулирование страховых случаев. Если страховщик видит, что случай прозрачный, документы собраны правильно, это позволит ему осуществлять страховую выплату до решения суда», – уточняет Бурабаев.

Документ вводит понятие «выплата на согласованных условиях», когда клиент и компания приходят к соглашению о денежной компенсации без проведения долгих процедур. Мера направлена на борьбу с так называемыми «помогайками» – посредниками, которые предлагают свои услуги по получению страховых выплат при смертельных ДТП. «Мы приветствуем ограничение деятельности посредников в урегулировании страховых случаев с причинением вреда жизни потерпевшего лица. Мы считаем, что пострадавшие лица совершенно защищены законом и могут получить выплату без каких-либо затруднений напрямую в страховой компании», – уверена Некрюкова.

Кроме того, введение выплаты на согласованных условиях позволит быстрее внедрить в Казахстане европротокол. «Европротокол – это упрощенное оформление документов о ДТП, которое осуществляется без участия сотрудников полиции», – пояснил Бурабаев. В России и Украине европротокол действует уже несколько лет.

Пулы по интересам

Концепция финнадзора предполагает введение института страхования – это формирование страховых пулов, в которые будут входить компании, заинтересованные в определенных видах страхования. «Страховые брокеры будут разрабатывать уставы и правила пулов. Такие пулы будут существенно снижать риски страховщиков и способствовать диверсификации портфелей, что будет способствовать снижению стоимости продуктов», – рассказал Бурабаев. Причем клиент страховой компании может выступать инициатором создания такого пула: если он сомневается в финансовой устойчивости одного страховщика, он вправе предложить распределение рисков между несколькими компаниями. Также он вправе указать состраховщиков и долю участия каждого из них в риске.

Поправки 2018 года ввели понятие «вмененное страхование». Эти страховки уже популярны среди таможенных брокеров и судебных исполнителей. «Теперь создаются условия для распространения этого страхования на другие субъекты экономической деятельности. Например, предполагается введение страхования ответственности работников медицинских организаций перед пациентами, страхование ответственности владельцев ТРЦ, стадионов, ночных клубов», – говорит Бурабаев.

КСЖ излучают оптимизм

Компании по страхованию жизни (КСЖ) охотно комментировали грядущие изменения. Этот рынок второй год переживает бурное развитие и ждет отставки регулятора на новые продукты, такие как unit-linked (инвестиционное страхование). «Мы положительно оцениваем развитие актуальных страховых продуктов, которые бы стимулировали население заботиться о своем будущем за счет увеличения сбережений, помогали решать социальные проблемы и развивать пенсионную систему», – сказал председатель правления Freedom Finance Life Азамат Ердесов.

Также новая концепция позволяет КСЖ участвовать в государственной образовательной накопительной системе (ГОНС). «Мы предполагаем, что продукт будет действовать от 3 до 20 лет. Но размер и срок накопления выбирает клиент. Помимо наших процентов государство будет начислять на эти вклады до 5–7% годовых», – отмечает управляющий директор Nomad Life Елена Тайтуголева. В Казахстане пока только банки имеют право открывать образовательные депозиты. «Полис обеспечивает страховой защитой жизни и здоровья родителя. Есть еще ряд преимуществ: это получение запланированной выплаты по окончании срока программы; возможность перевести накопления в пользу второго ребенка, если, к примеру, ребенок в пользу которого открывалась программа, поступил на грант», – уточняет собеседница.

В США действует сберегательный счет «529», по которо-

му средства на обучение детей подлежат налоговому вычету. В Нидерландах распространены образовательные счета, по которым на одного обучающегося работника поступают индивидуальные взносы и от работодателя, и от государства. «Участие страховщиков в ГОНС – очень важная инициатива, в которой совместились как социальная функция государственной поддержки населения, так и возможность для страховых организаций осуществлять мероприятия по популяризации страхования жизни», – делится управляющий директор «Халык-Лайф» Виталий Любимов.

Концепция предлагает внедрение совместных аннуитетов, подразумевающих участие в договоре пенсионного аннуитета не одного человека, а супружеской пары. «Если у одного супруга недостаточно пенсионных накоплений для покупки аннуитета в КСЖ, а у второго имеется излишек, то с помощью совместного аннуитета обеспечиваются пожизненные выплаты им обоим», – говорится в документе.

Внедрение отложенных аннуитетов позволит вкладчикам, имеющим в ЕНПФ достаточную сумму для заключения пенсионного аннуитета, приобретать инструмент пожизненных пенсионных выплат с индексацией начиная с возраста 45 лет. При этом выплаты по пенсионному аннуитету будут осуществляться по достижении 55 лет. «Расширение возрастного диапазона предоставляет для такой возрастной категории страхователей альтернативу выбора распоряжаться своими пенсионными накоплениями, включая инвестиционные возможности», – отмечает Любимов.

Концепция предполагает расширение применения онлайн-технологий на рынке страхования жизни. «Это цифровизирует многие бизнес-процессы как внутри компаний, так и для регулятора, сэкономит рынку миллионы часов трудозатрат, сильно упростит жизнь клиентам», – констатирует Ердесов.

Законодательные инициативы финнадзора в отношении КСЖ положительно оцениваются международными экспертами. «Эти предложения будут стимулировать развитие сектора в среднесрочной перспективе. Например, введение страховой базы данных и возможные меры регулятора по передаче КСЖ части функций по управлению пенсионными средствами», – говорит замдиректора группы «Финансовые институты» S&P Global Ratings Екатерина Толстова.

Инфраструктура

Новая концепция серьезно изменит инфраструктуру рынка. Единая страховая база данных (ЕСБД) в настоящее время собирает страховую статистику, формирует отчеты, рассчитывает коэффициенты «бонус-малус» и страховые премии. «ЕСБД, скорее всего, будет развиваться в части доступа к государственным базам данных, так как это очень важная часть процесса по совершенствованию сервиса, касающегося электронных дого-

воров страхования», – полагает Любимов.

Благодаря расширению спектра услуг страховые компании смогут улучшить качество андеррайтинга. «В результате клиенты, которые показывают стабильную безубыточность, будут получать более выгодные предложения от нас», – заверяет Некрюкова.

Кроме того, новая концепция предполагает совершенствование системы гарантирования страховых выплат. «Расширится роль Фонда гарантирования страховых выплат. Пока рано говорить о конкретных изменениях, но увеличение гарантируемых видов страхования создаст благоприятные условия для доверия населения к страховым продуктам», – отмечает Бурабаев.

Влияние COVID-19

Согласованная концепция – это только начало пути реформирования страхового рынка, а изменения происходят уже сейчас. Влияние COVID-19 на страховые компании Казахстана будет различаться в каждом отдельном случае, полагают в S&P. «Способность страховых компаний справляться со сложившейся ситуацией будет в значительной степени зависеть от структуры их бизнеса, показателей капитализации, структуры инвестиционного портфеля», – говорит Толстова. Она считает, что большинство страховых компаний успешно выполнят план по обеспечению бесперебойной деятельности, но добавляет, что операционные риски, киберриски и риски, связанные с отчетностью, повышаются для всех страховщиков.

Пандемия COVID-19 привела к существенному изменению подхода к работе многих страховых компаний. «Уже сейчас мы видим перетекание клиентов в онлайн. Рынок страхования наверняка может сократить, но мы не думаем, что это будет большой разрыв по сравнению с прошлым годом», – делится ожиданиями исполнительный директор СК «Евразия» Шакир Минов. «Экономический эффект от сокращения количества путешественников, отмены поездов из-за коронавируса, отмены авиарейсов, переноса или отказа от отпусков будет очень значительным», – прогнозирует он.

Страховщики фиксируют спад в трансграничном страховании в связи с ограничением въезда автомобилей в Казахстан. «Также наблюдается уменьшение спроса на страховые продукты в нефтяной отрасли. В связи с падением цены на сырье нефтедобывающие компании сократили добычу или вовсе приостановили производство», – рассказывает председатель правления «Номад Иншуранс» Даурен Иманжанов.

Председатель правления «Коммекс-Өмір» Олег Ханин ожидает снижения спроса на рынке добровольного страхования: АвтоКАСКО, страхование имущества, страхование туристов. «Хотя не исключено, что после окончания пандемии возникнет интерес к продуктам медицинского страхования», – говорит он. По его мнению, показатели по сбору премий останутся общим страховым компаниям

на уровне 2019 года. «Ситуация с потребительским спросом на страхование, в том числе за счет банковского кредитования, может показать некоторый рост осенью, к началу делового сезона», – прогнозирует Ханин.

В Nomad Life прогнозируют снижение спроса по обязательным видам за счет уменьшения или простоя ряда предприятий из-за кризиса, вызванного COVID. «Мы уже наблюдаем неопределенность многих предприятий в отношении продолжения их дальнейшей деятельности и платежеспособности», – отмечает Тайтуголева. – Мы ожидаем сокращения в количественном выражении заключенных договоров, но по объему страховых премий снижение будет незначительным».

По добровольным продуктам КСЖ все будет зависеть от экономической ситуации в стране и уровня платежеспособности населения. «Спрос на услуги страхования будет ниже. Это затронет розничные продукты в результате снижения уровня доходов у части населения из-за введения карантина», – объясняет управляющий директор «Халык-Лайф» Айгуль Боранбаева.

Бюджеты

В S&P полагают, что большинство страховых компаний будут пересматривать бюджеты на 2020 и 2021 годы. «Они завершат этот процесс после того, как последствия пандемии COVID-19 станут более очевидными», – говорит Толстова. По ее мнению, дальнейшая динамика распространения коронавируса и изменения макроэкономической ситуации могут повлиять на показатели в большей степени, чем принято считать.

В СК «Аманат» подтвердили, что планируют секвестрировать бюджет. «Сейчас мы сосредоточены на процессном управлении и идентификации всех видов потерь. Работаем над тем, чтобы эти потери устранить. В результате будут оптимизированы проблемные участки бизнес-процессов», – сообщила Некрюкова. По ее словам, компания дополнительно автоматизирует бизнес-процессы, что позволит сократить издержки и повысить производительность, но расходы на маркетинг будут сокращены, «так как аудитория озадачена другими вопросами и не воспринимает рекламу».

В «Коммекс-Өмір» хотят пересмотреть вопросы арендной платы и оплаты различных внешних услуг. «Также мы существенно сократим расходы на мероприятия, которые отменим из-за невозможности их проведения в связи с ограничениями. При этом мы не собираемся снижать бюджеты развития в части новых технологий, онлайн-продаж, автоматизации и оптимизации наших процессов», – рассказал Ханин.

В «Халык-Лайф» сообщили, что «будут оптимизировать бюджет, в том числе за счет перевода некоторых процессов в онлайн». В «Номад Иншуранс» рассматривают возможность сокращения бюджета, но окончательное решение пока не принято. В Nomad Life уверены, что расходы не планируют.

Подкравшийся март, затаившийся апрель

> стр. 1

Это могли быть акции либо Capital Bank, либо AsiaCredit Bank, а принадлежат они в любом случае **Орифджану Шадиеву**, единственному акционеру этих банков. Оба института числятся в разряде проблемных с осени прошлого года, когда они фактически заморозили клиентские средства. В феврале этого года Tengri от слияния отказался. Capital и AsiaCredit заявили, что будут объединяться вдвоем, и пообещали нормализовать деятельность «к концу года». С учетом текущей ситуации в этих банках их акции трудно назвать ликвидными. Статус кредитов, которые выдал Tengri под залог этих бумаг, «Курсиву» выяснить не удалось.

Активы

Совокупные активы банков по итогам апреля снизились на 1,9% (месяц к месяцу), а с начала года рост составил 4,9% (см. инфографику). Пятерка самых крупных игроков за апрель (возможно, он останется единственным полным месяцем, который жители Нур-Султана и Алматы провели на карантине) не изменилась – это Халык, Сбербанк, Kaspi, Forte и БЦК.

Три банка из этой пятерки – Халык, Сбербанк и БЦК – стали лидерами по росту активов с начала года в абсолютном выражении. Максимальный относительный рост показали иностранные дочки – ВТБ, а также совсем небольшие Al Hilal и Казахстан-Зираат Интернешнл Банк. Из крупных банков двузначными темпами роста отметились Сбербанк (+10,7%) и БЦК (+10,6%).

10 из 27 работающих в Казахстане банков допустили снижение активов. Тройку антилидеров падения в абсолютных цифрах составили Forte и китайские

дочерние ICBC и Bank of China. В процентном соотношении худшую динамику продемонстрировали ICBC, а также проблемные Tengri и Capital.

Кредиты

Совокупный ссудный портфель в апреле снизился на 2,5% к марту, а с начала года вырос всего на 1%. В разрезе банков 14 организаций по итогам четырех месяцев увеличили кредитование, 13 – ушли в минус.

Тройку лидеров по росту ссудного портфеля в денежном выражении составили Халык, Сбербанк и Bank RBK. Лучшими с точки зрения темпов роста стали Bank of China, Казахстан-Зираат и Ситибанк, но их двузначные показатели опять же объясняются низкой стартовой базой. Из значимых игроков можно выделить относительный рост Bank RBK (+6,1% с начала года), Халыка (+4,7%) и Jysan (+2,7%).

Наибольшее снижение ссудного портфеля в абсолютных объемах наблюдается у Forte, Kaspi и Хоум Кредит. Два последних как специализирующиеся на рознице, очевидно, ощутили на себе влияние карантина. Кредитный портфель Хоум Кредит на 1 января составлял 354 млрд тенге, проредился на этом уровне три месяца, а потом за один лишь апрель сократился на 22,5 млрд тенге. Kaspi за первый квартал нарастил кредитование на 41 млрд тенге (с 1,417 трлн до 1,458 трлн), после чего в апреле показатель рухнул сразу на 84 млрд. В относительном выражении худшую динамику кредитования показали Kassa Nova, Capital и Tengri.

Совокупный объем NPL 90+ с начала года вырос на 16,7%, причем основной рост необслуживаемых кредитов пришелся на март (+12,3% к февралю). Доля просрочки свыше 90 дней уве-

личилась с 8,14% (на 1 января) до 9,41% (на 1 мая), доля всей просрочки – с 12,25 до 15,29% соответственно. В тройку банков с самым высоким уровнем NPL вошли Capital, Jysan и AsiaCredit. Наибольший рост объема плохих кредитов с начала года допустили Jysan, Сбербанк и Bank RBK.

Экспертиза

По мнению вице-президента – старшего аналитика Moody's **Семена Исакова**, больше всего от пандемии пострадают банки, работающие в секторе потребительского кредитования и малого бизнеса. «В этих секторах мы ожидаем наибольшего роста проблемных займов, что приведет к резкому росту кредитных потерь. Валютные займы также могут сильно пострадать, однако их доля планомерно снижалась в последнее время», – сказал он «Курсиву».

По прогнозам Исакова, рост ссудного портфеля в секторе резко замедлится и, скорее всего, в самой краткосрочной перспективе покажет отрицательную динамику. Причиной этому служит резкое падение платежеспособного спроса со стороны малого бизнеса и населения, на которые приходится более половины всех кредитов банков. «Немаловажную роль здесь также будет играть политика государства по стимулированию экономики, в том числе через предоставление ликвидности и субсидирование банковских кредитов реальному сектору», – добавил он.

Без частичного гарантирования кредитных рисков со стороны государства, а также в условиях высокой неопределенности в отношении процентных ставок в долгосрочном периоде банки будут вынуждены занять оборонительную позицию, полагает аналитик. Скорее всего, приоритет будет отдан операциям де-

нежного рынка и кредитованию надежных и понятных заемщиков, резюмировал Исаков.

Прибыль

Совокупная прибыль сектора в апреле ожидаемо упала. Если в I квартале текущего года банки сообра заработали на 43% больше, чем год назад, то после четырех месяцев рост прибыли хоть и сохранился, но составил лишь 11% (период к периоду). Поясним, что для сравнения совокупной прибыли нам пришлось пренебречь результатами Jysan, который на 1 мая 2019 года зафиксировал убыток в размере 190 млрд тенге. В противном случае рост доходов сектора составил бы почти 600%, что не отражает реальной картины.

В разрезе банков и с точки зрения ежемесячной динамики прибыль распределена крайне неравномерно. Лучший результат в апреле показал Kaspi, заработавший 16,7 млрд тенге (минус 3 млрд к марту). Прибыль Халыка составила 16,2 млрд тенге, но по сравнению с предыдущим месяцем он просел в этом показателе сразу на 10 млрд. Третье место у Ситибанка – 6 млрд тенге, столько же было в марте.

Остальные игроки в апреле либо заработали намного меньше тройки лидеров, либо ушли в убыток. Например, прибыль Банка Хоум Кредит в отчетном месяце по сравнению с мартом сократилась в 12,4 раза (с 4 млрд до 320 млн тенге). Сбербанк начал недополучать доход еще в первый месяц карантина: в январе он заработал 6,3 млрд, в феврале – 10,3 млрд, после чего в марте и апреле прибыль упала до 1,5 млрд и 1,3 млрд соответственно.

Своеобразное распределение дохода наблюдается у Forte. Заработав в январе и феврале в среднем по 3 млрд, в марте (когда был введен режим ЧП)

ему удалось увеличить месячную прибыль до 12,4 млрд, после чего в апреле показатель упал до 1,4 млрд тенге. На запрос «Курсива» ForteBank не ответил.

Аутсайдеры AQR

Также обращает на себя внимание динамика доходов четырех банков, которым понадобилась господдержка по итогам AQR. Евразийский банк, после прибыли в 1,4 млрд и 1,5 млрд в январе и феврале, в марте ушел в убыток на 1,2 млрд, а в апреле тоже остался убыточным, но в значительно меньшей степени (–79 млн тенге). По информации банка, такое распределение дохода объясняется допрогнозированием. «В марте банк на фоне макроэкономического ухудшения провел стресс-тестирование, по результатам которого превентивно создавал резервы в целях минимизации потерь от обесценивания кредитного портфеля», – сообщили «Курсиву» в Евразийском.

АТФ заработал 440 млн и 670 млн тенге в январе и феврале, ушел в убыток на 870 млн в марте и вернулся в зону прибыли в апреле (+700 млн). В марте, когда произошла девальвация, банк «осуществил переоценку своих валютных займов и направил часть прибыли на создание дополнительных провизий», – объяснили в пресс-службе АТФ. Затем в апреле корректировка тенге в сторону укрепления, а также полученный торговый и комиссионный доход в сумме положительно повлияли на рентабельность банка.

У БЦК, в отличие от АТФ и Евразийского, убыток пришелся на февраль (–620 млн), тогда как январь, март и апрель банк отработал с прибылью в размере 820 млн, 2,2 млрд и 1 млрд тенге соответственно. На запрос «Курсива» банк сообщил, что по

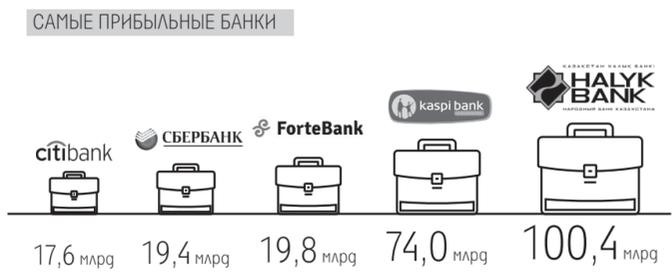
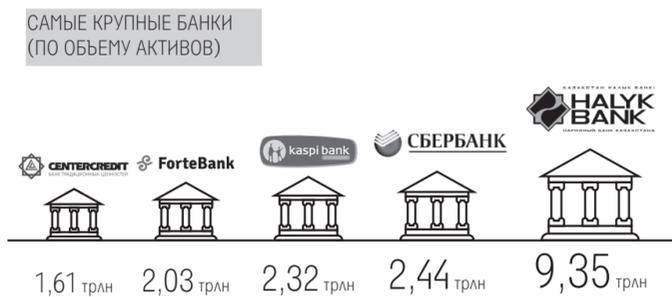
итогах AQR сформировал значительный объем резервов, поэтому «правильнее анализировать прибыль до провизий». «Если сравнивать чистую прибыль за 4 месяца, то в 2020-м банк заработал столько же, сколько и в 2019-м – 3,4 млрд тенге. Если же сравнивать прибыль до провизий, то в 2020-м банк заработал намного больше: 17 млрд против 13 млрд тенге», – заявили в БЦК.

Обстоянок в этой четверке стоит Нурбанк, чей убыток в апреле составил 25,2 млрд тенге. Кроме того, его собственный капитал за отчетный месяц уменьшился сразу на 21 млрд тенге (с 67 млрд до 46 млрд). Формирование провизий по итогам AQR повлияло на финансовый результат и, как следствие, на балансовый собственный капитал банка, сообщили «Курсиву» в Нурбанке. Вместе с тем крупным акционером проведена докапитализация банка на сумму 20 млрд тенге, напомнили в пресс-службе. «Размер пруденциального собственного капитала уменьшился с 72 млрд до 67,8 млрд тенге, но при этом все нормативы достаточности капитала банком выполняются с запасом», – утверждают в Нурбанке.

Вице-президент Moody's Семен Исаков считает, что в результате резкого ухудшения качества активов рентабельность банковского сектора РК существенно пострадает. Однако, добавляет он, поскольку в целом система хорошо капитализирована и имеет достаточный запас ликвидности, она должна справиться с последствиями пандемии в течение одного-двух лет. При этом отдельным игрокам с низкой достаточностью капитала и высокой зависимостью от самочувствия малого бизнеса и доходов населения будет сложнее справляться с ухудшением операционной среды, заключил аналитик.

БАНКОВСКИЙ СЕКТОР РК: ИТОГИ ЧЕТЫРЕХ МЕСЯЦЕВ, В ТЕНГЕ

01.01.2020		01.02.2020		01.03.2020		01.04.2020		01.05.2020		% – к предыдущему месяцу	% – с начала года
СОВОКУПНЫЕ АКТИВЫ	26,80 трлн	26,52 трлн	26,73 трлн	28,66 трлн	28,12 трлн	–1,04%	+0,79%	+7,22%	–1,88%	+4,9%	
ССУДНЫЙ ПОРТФЕЛЬ	14,74 трлн	14,51 трлн	14,54 трлн	15,26 трлн	14,88 трлн	–1,56%	+0,21%	+4,95%	–2,49%	+1,0%	
КРЕДИТЫ NPL 90+*	1,20 трлн	1,22 трлн	1,22 трлн	1,37 трлн	1,40 трлн	+1,67%	0	+12,30%	+2,19%	+16,7%	
ПРОВИЗИИ	1,98 трлн	1,95 трлн	1,95 трлн	2,07 трлн	2,09 трлн	–1,52%	0	+6,15%	+0,97%	+5,6%	
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	23,17 трлн	22,81 трлн	22,94 трлн	24,93 трлн	24,46 трлн	–1,55%	+0,57%	+8,67%	–1,89%	+5,6%	
ВКЛАДЫ ФИЗИЛИЦ	9,31 трлн	9,21 трлн	9,52 трлн	9,90 трлн	9,87 трлн	–1,07%	+3,37%	+3,99%	–0,30%	+6,0%	
ВКЛАДЫ ЮРИЛИЦ	8,66 трлн	8,70 трлн	8,29 трлн	9,26 трлн	9,19 трлн	+0,46%	–4,71%	+11,70%	–0,76%	+6,1%	
СОВОКУПНАЯ ПРИБЫЛЬ**	250,7 млрд	226,0 млрд	226,0 млрд	250,7 млрд	250,7 млрд	+10,9%					
	январь – апрель 2020	январь – апрель 2019									



БАНКИ С ХУДШИМ КАЧЕСТВОМ ССУДНОГО ПОРТФЕЛЯ

Capital Bank	87,77%	44,7 млрд
Jysan	48,47%	421,2 млрд
AsiaCredit Bank	48,16%	19,7 млрд

ЛИДЕРЫ ПО РОСТУ ВКЛАДОВ ФИЗИЛИЦ

Halyk Bank	286 млрд	3 455 млрд
Kaspi Bank	95 млрд	1 619 млрд
ЖИЛ ПОРТ СБЕР	61 млрд	887 млрд

ЛИДЕРЫ ПО РОСТУ ВКЛАДОВ ЮРИЛИЦ

ForteBank	100 млрд	776 млрд
Jysan	96 млрд	325 млрд
citibank	80 млрд	742 млрд



РОСТ ОБЪЕМОВ NPL 90+: АНТИЛИДЕРЫ

Jysan	95,4 млрд	421,2 млрд
Sberbank	22,6 млрд	92,4 млрд
Bank RBK	12,5 млрд	55,0 млрд

ОТТОК ВКЛАДОВ ФИЗИЛИЦ: АНТИЛИДЕРЫ

ForteBank	–36,7 млрд	542,0 млрд
Tengri Bank	–4,3 млрд	26,4 млрд
Nurbank	–2,4 млрд	86,7 млрд

ОТТОК ВКЛАДОВ ЮРИЛИЦ: АНТИЛИДЕРЫ

ICBC	–36,3 млрд	121 млрд
АТФ Банк	–36,3 млрд	543 млрд
Home Credit Bank	–26,6 млрд	47 млрд

* кредиты с просрочкой платежей свыше 90 дней; ** без учета Jysan Bank и Цеснабанка. Источник: Нацбанк РК, расчеты «Курсива»

БАНКИ И ФИНАНСЫ

Рэнкинг банков Узбекистана по итогам первого квартала 2020 года

Аналитики ожидают снижения прибыли узбекских банков

Реформы банковского сектора, инициированные правительством Узбекистана в прошлом году, дают свои результаты. По оценкам экспертов, банки страны могут справиться с последними экономическими спадами в 2020 году благодаря значительным запасам капитала.

Айгуль ИБРАЕВА

Сегодня банковский сектор Республики Узбекистан представлен 31 банком второго уровня, причем за последние два года в стране не закрылся ни один банк в отличие от Казахстана, где с начала 2018 года количество банков сократилось с 32 до 27. Напротив, число банков в Узбекистане увеличилось, так, в конце 2018 года лицензию на осуществление банковской деятельности получил «Пойтахт банк», в мае 2019-го начал функционировать «Тенге Банк» — дочерняя компания Народного банка Казахстана.

Также 20 апреля текущего года Центробанк Узбекистана выдал грузинскому TBC Bank лицензию на право осуществления банковской деятельности в стране. До конца 2020 года банк намерен вложить в развитие узбекского отделения еще \$9,4 миллиона. Средства пойдут в уставный капитал банка в дополнение к ранее инвестированному \$12,6 млн. Сообщается, что Европейский банк реконструкции и развития, Международная финансовая корпорация и Узбекско-Оманская инвестиционная компания могут стать новыми акционерами TBC Uzbekistan. Сейчас мажоритарным акционером банка является TBC PLC с долей участия 51%.

Крупнейшие банки

По данным Центрального банка РУз, доля государства в банковской системе достигает 85%. Так, пять банков являются полностью государственными, еще восемь банков наполовину принадлежат государству. Также государство участвует в трех иностранных банках. Высокая доля концентрации активов в руках государственных БВУ не дает банковской системе страны развиваться в условиях рыночной экономики, считают эксперты.

Совокупный объем активов сектора на конец первого квартала 2020 года составил 288,4 трлн сум (\$28,44 млрд по курсу ЦБ РУз на 29 мая 2020 года), из них 85% приходится на банки с государственным участием. За первые три месяца текущего года показатель вырос на 15,67 трлн сум, или на 5,7%. По сравнению с аналогичным периодом предыдущего года активы увеличились на 24,3%.

Крупнейшим банком страны по объему активов является «Национальный банк внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан» (АО «Узнацбанк»), сочетающий функции банка развития и универсального коммерческого банка. По состоянию на 1 апреля 2020 года активы банка составили 69,76 трлн сум. За первый квартал баланс банка подрос на 3,15 трлн сум, или 4,7%.

В декабре 2019 года S&P Global Ratings подтвердило долгосрочные и краткосрочные кредитные рейтинги эмитента АО «Узнацбанк» на уровне «ВВ-/В». Прогноз изменения рейтингов — стабильный. Подтверждение рейтингов отражает ожидания рейтингового агентства, что банк сохранит положение крупнейшей финансовой организации страны и продолжит занимать доминирующее положение как в секторе кредитования госкомпаний и бизнеса, так и в секторе клиентских депозитов.

Второй по величине АКБ «Узпромстройбанк» по итогам первого квартала 2020 года подрос на 2,93 трлн сум — до 37,82 трлн сум. Основными акционерами банка являются

Министерство финансов РУз, Фонд реконструкции и развития Республики Узбекистан (ФРРУ), а также предприятия базовых отраслей экономики.

В тройку крупнейших банков Узбекистана вошел акционерный коммерческий банк «Асака». На 1 апреля текущего года объем активов финансовой организации составил 36,75 трлн сум. 87,8% акций банка принадлежит ФРРУ, 9,4% — Министерству финансов республики.

Капитализация

В середине мая была принята Стратегия реформирования банковской системы Республики Узбекистан на 2020–2025 годы. В рамках стратегии предусмотрено снижение доли государства в банковской системе с текущих 85 до 40% к 2025 году, а также повышение доли небанковских кредитных организаций в общем объеме кредитования с текущих 0,35 до 4%. Планируется повысить долю обязательств банков перед частным сектором в общем объеме с текущих 28 до 70% к концу 2025 года.

В ближайшие годы государство поэтапно намерено реализовать госпакет акций в «Ипотека-банке», «Узпромстройбанке», банке «Асака», «Алокабанке», «Кишлок курилиш банке» и «Туронбанке». При этом государство решило сохранить свою долю в трех банках: в «Национальном банке внешнеэкономической деятельности», «Агробанке» и «Микрокредитбанке».

Банковский сектор снизил риски по компаниям в государственной собственности и валютный риск, одновременно улучшив капитализацию, отмечают Fitch. Кредиты государственным компаниям, финансируемые ФРРУ, на сумму около \$4,3 млрд были перемещены с балансов государственных банков на баланс фонда.

Кроме того, ФРРУ обменял кредиты на сумму \$1,5 млрд на участие в капитале государственных банков. В результате за последние 12 месяцев совокупный объем капитала банковского сектора вырос почти в два раза — до 53,33 трлн сум. Год назад показатель составлял 28,04 трлн сум. За рассматриваемый период объем капитала «Узнацбанка» увеличился более чем в два раза, за последние 12 месяцев банк «прибавил» 7,52 трлн сум. «Узпромстройбанк» и «Асака банк» были докапитализированы на 3,23 и 3,05 трлн сум соответственно.

Самым устойчивым банком по итогам первого квартала текущего года стал дочерний банк «Банка Садерат Ирана». Коэффициент достаточности капитала финансового института составил 92%. Показатель характеризует способность банка покрывать возможные финансовые потери за свой счет, не в ущерб своим клиентам. Высокие показатели устойчивости наблюдаются также у частного «Мадад инвест банка» и государственного «Узгроэксспортбанка». Однако стоит отметить, что все три учреждения являются относительно небольшими банками.

Среди первой десятки банков лучший результат по соотношению капитала к среднему объему активов показал «Микрокредитбанк» — 25%. Хорошие показатели устойчивости демонстрирует также «Народный банк» и «Агробанк» — 24 и 23% соответственно.

Прибыль

Совокупная прибыль банковского сектора Узбекистана по итогам первого квартала 2020 года составила 1,39 трлн сум. По сравнению с аналогичным периодом предыдущего года показатель вырос на 55,2%. Рентабельность активов (ROA) при этом улучшилась с 2,01 до 2,42%. Основной статьей доходов

банков стал процентный доход, который за январь — март 2020 года составил 8,15 трлн сум, процентная маржа при этом достигла 3,16 трлн сум. Непроцентный доход банков второго уровня за первый квартал обозначился в размере 1 трлн сум против 156 млрд сум годом ранее.

Несмотря на рост доходности за первый квартал текущего года, эксперты S&P ожидают снижения показателей прибыли узбекских банков ввиду ухудшения качества активов и замедления темпов роста кредитования.

Кредитование

Объем кредитов, выданных БВУ Узбекистана, по состоянию на 1 апреля 2020 года составил 221,93 трлн сум. В долларовом эквиваленте это \$21,9 млрд. Займы, выданные компаниям промышленного сектора, составили 79,29 трлн сум, это 35,7% совокупного объема ссудного портфеля банков. Кредиты населению достигли 43,49 трлн сум, или 19,6% всех выданных кредитов. Предприятия транспорта и коммунальные заняли у банковского сектора 24,44 трлн сум, что соответствует 11% всех кредитов. Аграрии в ссудном портфеле БВУ занимают 8,9%, компании в сфере торговли и общественных услуг — 7%.

По уровню кредитования юридических лиц лидирует первая тройка крупнейших банков республики — на долю «Узнацбанка», «Узпромстройбанка» и «Асака банка» приходится 58% всех кредитов, выданных компаниям. По кредитованию физических лиц картина несколько иная, более половины таких кредитов являются ипотечными. Здесь лидируют специализирующиеся на жилищных займах «Ипотека банк» — 7,23 трлн сум и «Кишлок курилиш банк» — 6,9 трлн сум, а также универсальный «Народный банк» — 5,21 трлн сум.

С начала года уровень кредитования экономики вырос на 4,9%, объем кредитного портфеля при этом увеличился на 10,35 трлн сум. Лидером по привлечению займов за первый квартал текущего года стал акционерный коммерческий банк «Агробанк». Так, объем кредитного портфеля финансового учреждения за три месяца вырос на 2,82 трлн сум, или на 17,8%. «Узпромстройбанк» за рассматриваемый период удалось нарастить объем выданных кредитов на 2,23 трлн сум. Выделился здесь и «Асака банк», ссудный портфель которого прибавил 1,66 трлн сум.

У 10 банков республики наблюдается сокращение уровня кредитования. «Алокабанк», финансирующий субъекты малого бизнеса и частного предпринимательства, за три месяца «потерял» 4,4% ссудного портфеля, или 244,72 млрд сум. В «Ипотека банк» и «Кишлок курилиш банк» объем выданных кредитов сократился на 0,6 и 0,8% соответственно.

Объем токсичных кредитов узбекских банков сравнительно низкий — 5,02 трлн сум, это 2,3% от общего объема выданных кредитов. При этом средний NPL банков с государственным участием составил 2,4%, частных банков — 1,5%. Наибольший уровень неработающих займов на конец первого квартала 2020 года наблюдается у «Узгроэксспортбанка» — 7,9%. Относительно высокая доля у «Народного банка Узбекистана» — 5,5% и у «Мадад инвест банка» — 3,8%.

Депозиты

Несмотря на рост кредитования в первом квартале, объем привлеченных депозитов в банках сократился. Совокупный объем вкладов на начало апреля текущего года составил 89,75 трлн сум, это 38% от общего объема обязательств БВУ. С начала

года показатель снизился на 1,26 трлн сум.

Вклады юридических лиц занимают 75% объема депозитов в банках Узбекистана, соответственно, вклады населения — 25%. «Узнацбанк» лидирует как по депозитам юридических лиц (115 трлн сум), так и вкладам населения (3,75 трлн сум). В свою очередь, «Асака банку» доверяют свои деньги компании — ими были осуществлены вклады на общую сумму 7,79 трлн сум и «Народному банку» — на 7,4 трлн сум. В части привлечения частных депозитов также отличились «Капитал банк» и «Агробанк» — 2,36 и 2,11 трлн сум соответственно.

Наибольший приток депозитов за январь — март 2020 года продемонстрировал «Народный банк Узбекистана» — плюс 1,12 трлн сум. «Асака банк» и «КДБ Банк Узбекистан» смогли привлечь дополнительные 946,05 млрд сум и 449,33 млрд сум соответственно.

Существенный отток вкладов за первый квартал 2020 года наблюдается в «Узпромстройбанке» — 1,3 трлн сум, или 14,4% от общего объема депозитов. «Ипотека банк» за три месяца потерял 856,59 млрд сум вкладов. Объем депозитов «Капитал банка» по сравнению с данными на начало года просел на 493,23 млрд сум.

Пандемия

С введением карантина в Узбекистане банки страны начали работать по-новому. Некоторые финансовые учреждения отказались от ключевых услуг, а другие запускают дополнительные сервисы. К примеру, приостановлено кредитование физических лиц в «Тенге Банке» и «Асака Банке». При этом заявления рассматриваются дистанционно. Приток оборотных средств кредитных организаций сократился ввиду продления срока возврата кредитов для тех, у кого возникли трудности в связи с пандемией. По словам главы ЦБ РУз Мамаризо Нурмуратова, объем отсрочки платежей по кредитам составил 16,4 трлн сум (\$1,67 млрд).

Последствия пандемии окажут негативное влияние на экономику Узбекистана и станут проверкой устойчивости узбекских банков, считают аналитики S&P Global Ratings. Агентство пересмотрело в сторону понижения базовый сценарий роста ВВП в Узбекистане в 2020 году до 1%, что значительно ниже 5,5%, которые прогнозировали ранее.

Несмотря на это, в S&P считают, что экономика Узбекистана сможет справиться с последствиями текущей стрессовой ситуации и, вероятнее всего, восстановит средние темпы роста на уровне 5% в 2021–2022 годы. При этом государственные банки и филиалы иностранных банков смогут справиться с последствиями экономического спада благодаря значительным запасам капитала.

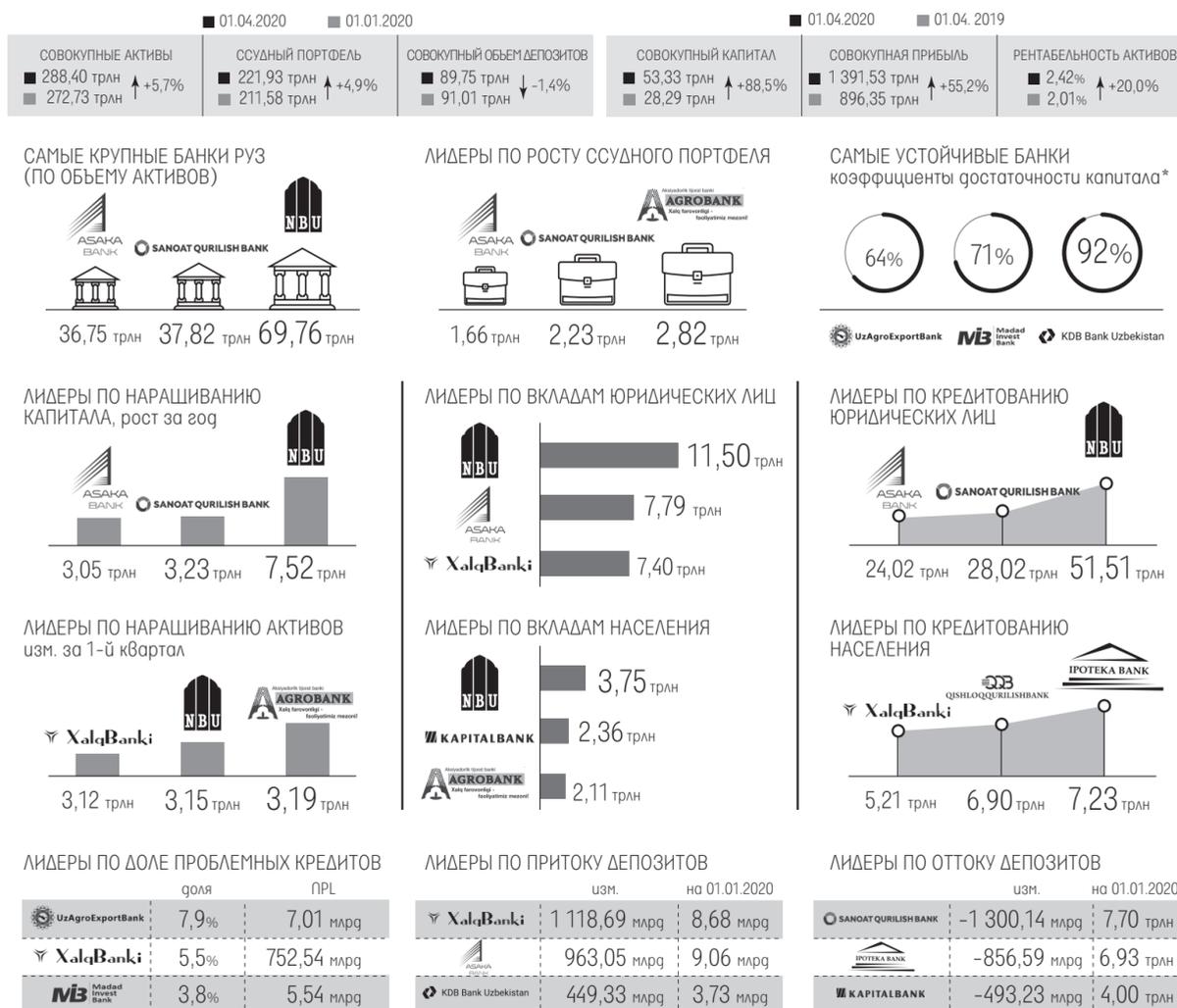
Аналитики S&P прогнозируют ухудшение качества активов и замедление темпов роста кредитования из-за COVID-19. Для смягчения последствий пандемии в Узбекистане был продлен срок погашения займов, выданных по программе «Каждая семья — предприниматель». В мае текущего года президент страны подписал постановление, согласно которому было выделено дополнительных \$100 млн на финансирование программы. Деньги поступят из ФРРУ трем банкам, «Народный банк» и «Микрокредитбанк» получат по \$30 млн, «Агробанку» — выделит \$40 млн. Программа предусматривает льготное кредитование на развитие собственного бизнеса. С этого года заем выдается по основной ставке Центробанка РУз — 15%.

Fitch Ratings подтвердило долгосрочные кредитные рейтинги Узбекистана в иностранной и национальной валюте на уровне «ВВ-». Прогноз — стабильный. Агентство объясняет это тем, что диверсифицированный экспорт товаров, доступ к внешнему финансированию и другие факторы обеспечивают стране гибкость в реагировании на последствия пандемии коронавируса.



Фото: Depositphotos/HenningMarquardt

БАНКОВСКИЙ СЕКТОР РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН по итогам 1-го квартала 2020 года, сум



* соотношение капитала на средний уровень активов за период. По данным Центрального банка РУз

Инфографика: Виктория Ким для «Курсива»

«Народные» облигации с привязкой к доллару

Минфин может выпустить облигации с привязкой к американскому доллару для граждан Казахстана, сообщил председатель Национального банка Ерболат Досаев.

Динара БЕКМАГАМБЕТОВА

«Министерство финансов имеет возможность выпуска облигаций в иностранной валюте, еврооблигаций, а также облигаций в тенге с привязкой к доллару для физических лиц – резидентов Республики Казахстан со сроками обращения два и три года», – говорится в ответе Досаева на запрос группы депутатов мажилиса.

По его словам, Минфин рассмотрит вопрос выпуска таких инструментов, если будет достаточный спрос со стороны населения.

Облигации – один из вариантов инвестирования, доступных физическим лицам. Этот инструмент позволяет эмитенту (тому, кто выпускает бумаги) привлекать деньги без посредников, напрямую у инвестора. Для инвесторов, в свою очередь, ставка купона по облигациям может быть выгоднее, чем инвестирование в такие традиционные для розницы инструменты, как банковские вклады.

Привлекательность инвестирования в облигации обычно



оценивают по доходности и надежности эмитента. Облигации, выпущенные Минфином, будут считаться максимально надежными, так как они обеспечены государством.

Прибыль по вложенным в облигации средствам можно

получить из двух источников: из купонного дохода или при продаже либо погашении облигаций. Однако в случае с гособлигациями могут быть ограничения по их перепродаже. В России, например, облигации федерального займа, предназначенные для

населения, нельзя перепродавать другому физическому или юридическому лицу.

Министерство финансов РК пока не озвучило деталей предполагаемого выпуска для розничных инвесторов. Между тем, по словам Досаева, доходность

существующих гособлигаций в тенге сроком погашения от одного года до трех лет составляет 10,9% годовых.

До конца 2020 года Минфин планирует разместить на местном рынке такие бумаги на сумму не менее 1 трлн тенге. Выпуск

будет производиться «в целях перетока избыточной ликвидности» из инструментов Нацбанка в государственные ценные бумаги республиканского бюджета, поясняется в ответе главы Нацбанка на запрос депутатов.



Капитал на колесах

Дочки российских банков стали крупнейшими получателями денег по программе льготного автокредитования.

Александр ВОРОТИЛОВ

Банк Развития Казахстана (БРК) направил 20 млрд тенге банкам на программу льготного автокредитования.

В свою очередь сам БРК получил эти деньги через облигационный заем у АО «Казахстанский фонд устойчивости» (КФУ, дочерняя организация Национального банка). После этого деньги поступили в коммерческие банки, а уже сами БВУ выдают населению Казахстана автокредиты по ставке 4% до семи лет на машины не дороже 15 млн тенге.

За пять лет, с 2015 года, это шестой транш БР; всего на эти цели со стороны государства БВУ было выделено 82 млрд тенге.

«Два транша из Национального фонда в общей сумме 26 млрд тенге в 2015–2016 годах, два транша из республиканского бюджета в общей сумме 16 млрд тенге в 2018–2019 годах. В 2019–2020 годах БРК путем выпуска облигаций осуществил заимствование на 40 млрд тенге у АО «Казахстанский фонд устойчивости», – говорится в сообщении БРК.

Программа финансирования льготного кредитования рассчитана на 20 лет и основана на револьверном принципе: за счет средств, поступающих от погашения основного долга физическими лицами, получившими кредит, банки будут выдавать новые займы на приобретение автомобилей. «Благодаря такому повторному освоению средств казахстанцы приобрели на льготных условиях 20 629 автомобилей отечественной сборки на общую сумму 98 219 млн тенге», – уточняют в БРК. Средняя стоимость автомобиля по программе составляет более 4,7 млн тенге.

Под действие программы льготного автокредитования попали два казахстанских производителя – АО «Азия Авто» и ТОО «СарыаркаАвтоПром», выпускающие машины под брендами JAC, Chevrolet, Ravon, UAZ, Hyundai, Kia, Skoda, LADA и др. – всего 42 модели автомобилей.

В рамках шестого транша БРК направил 13 из 20 млрд тенге дочкам российских банков в Казахстане: Сбербанк России получил 8 млрд тенге, ВТБ Банк – 5 млрд тенге, ForteBank – 5 млрд тенге и Народный банк Казахстана – 2 млрд тенге.

Программа финансирования льготного кредитования рассчитана на 20 лет и основана на револьверном принципе: за счет средств, поступающих от погашения основного долга физическими лицами, получившими кредит, банки будут выдавать новые займы на приобретение автомобилей. «Благодаря такому повторному освоению средств казахстанцы приобрели на льготных условиях 20 629 автомобилей отечественной сборки на общую сумму 98 219 млн тенге», – уточняют в БРК. Средняя стоимость автомобиля по программе составляет более 4,7 млн тенге.

Под действие программы льготного автокредитования попали два казахстанских производителя – АО «Азия Авто» и ТОО «СарыаркаАвтоПром», выпускающие машины под брендами JAC, Chevrolet, Ravon, UAZ, Hyundai, Kia, Skoda, LADA и др. – всего 42 модели автомобилей.

В рамках шестого транша БРК направил 13 из 20 млрд тенге дочкам российских банков в Казахстане: Сбербанк России получил 8 млрд тенге, ВТБ Банк – 5 млрд тенге, ForteBank – 5 млрд тенге и Народный банк Казахстана – 2 млрд тенге. Согласно данным с сайта БРК самые большие лимиты по программе имеет Сбербанк, который может получить более 19,1 млрд тенге, на втором месте Народный банк Казахстана – более 14,1 млрд тенге, на третьем – Евразийский банк – 11,1 млрд, далее идут Банк ЦентрКредит – 7,7 млрд тенге, ВТБ – 6,5 млрд, ForteBank – 1,64 млрд, АТФБанк – 1,6 млрд. Судя по всему, по ForteBank лимиты были увеличены.

Как Нацбанк Украины спасает экономику страны через инструменты денежного рынка

Доходность ОВГЗ в гривне стремится к 9%



Тимур АГДАВЛЕТОВ, советник председателя правления АО «Sky Bank» (Украина)

Национальный банк Украины (НБУ) стимулировал сужение коридора ставки через дополнительное РЕПО под облигации внутреннего займа (ОВГЗ) по 8% против рыночных 17%.

Таким образом, цены на государственные бумаги укрепились, что повлияло на снижение ставок по госбумагам, по сути, через кэрри-трейд. Напомним, carry trade – это стратегия получения прибыли на валютном рынке за счет разницы величин процентных ставок.

Коронавирус ускорил падение украинской экономики, наблюдаемое с середины 2019 года. Особенно пострадало украинское производство: в 2019 году падение производства в агросекторе составило 6,5%, в металлургии – 7,6%, в энергетике – 10,1%. Указанные сектора дают около 40% ВВП страны. В 2020 году тренд стагнации экономики Украины продолжается. Например, падение в производстве электроэнергии по состоянию на конец мая 2020 года составляет 11,4% (месяц к месяцу предыдущего года).

При таком падении темпов производства НБУ проводит политику инфляционного таргетирования, пытаясь снизить стоимость денег. В 2020 году учетная ставка регулятора была снижена до 8%, а таргет по инфляции потребительских цен на конец года установлен на уровне 5% ± 1%. На сегодня потребительская инфляция составляет 2,1% по состоянию на конец апреля 2020 года (месяц к месяцу предыдущего года).

На фоне этого снижается кредитование: предпринятиям – на

2% по сравнению с началом 2020 года, физлицам – на 1%.

В такой ситуации НБУ принял ряд мер по стимулированию экономики для сохранения финансовой стабильности в стране. Во-первых, отменено требование накопления буферов капитала банками. Во-вторых, НБУ рекомендовал банкам воздержаться от выплаты дивидендов, что позволит сохранить запас капитала для восстановления кредитования. В-третьих, повышена частота операций и продлен срок кредитов рефинансирования. В-четвертых, введен инструмент долгосрочного рефинансирования.

Сегодня ставка рефинансирования определяется по формуле: «учетная ставка плюс надбавка». Размер надбавки определяется как 0%, следовательно, НБУ рефинансирует банки под 8% годовых под залог высоколиквидных бумаг, к которым относятся государственные, муниципальные облигации и корпоративные бонды с государственной гарантией.

Рефинансирование под 8% на срок более 30 дней на \$102 млн увеличивает денежную массу на 0,15%. Таким образом, деньги от рефинансирования позволяют снизить ставки по кредитам для бизнеса, тем самым стимулируют экономику и рост цен согласно инфляционной политике НБУ. Более того, инициатива рефинансирования позволила Минфину Украины возобновить первичное размещение коротких облигаций внутреннего займа (ОВГЗ) со ставкой 11,3%–11,4%. Скупали бумаги на этом аукционе в основном банки, что позволило стабилизировать доходности вторичного рынка с 16%–17% до 11%–12% в зависимости от дюрации (эффективный срок до погашения облигации).

Очевидно, что предпринятые шаги НБУ стимулируют производство при условии продолжения политики рефинансирования. При этом движение по доходностям ОВГЗ в гривне на первичном и вторичном рынках будет стремиться к 9%.



Глубина погружения

Казахстанский нефтесервис на грани банкротства

Падение цен на нефть вынудило нефтяные компании сократить расходы, и в первую очередь от этого пострадали нефтесервисные предприятия. Если нефтесервисные операторы не возобновят реализацию своих капитальных проектов, десяткам тысяч сотрудников смежной отрасли грозит безработица.

Дулат ТАСЫМОВ

Многие нефтегазовые операторы перенесли на следующий год даже проведение планового капитального ремонта, не говоря о запуске инвестиционных проектов. С начала года работу потеряли уже три с половиной тысячи казахстанцев, занятых в нефтесервисной отрасли. Около девяти тысяч могут быть высвобождены в III квартале. Если компания «Тенгизшевройл» (ТШО) не возобновит проект будущего расширения (ПБР) на Тенгизе, то ряды безработных пополнят еще 36 тыс. человек.

Представители отрасли просят правительство найти работу казахстанским нефтесервисным компаниям, чтобы они хотя бы сохранили квалифицированный персонал, который пришлось долго обучать. Естественного оживления рынка нефтесервисных услуг эксперты ожидают не раньше середины 2021 года.

Нет заказов – нет нефтесервиса

В начале апреля Союз нефтесервисных компаний Казахстана (KazService) от лица более тысячи казахстанских нефтесервисных предприятий обратился к президенту Касым-Жомарту

Токаеву с просьбой поддержать отрасль.

Нефтесервисники просили отменить для всех компаний отрасли на полгода начисление и уплату налогов и других платежей с фонда оплаты труда (индивидуальный подоходный и социальный налоги, обязательные пенсионные взносы и социальное медицинское страхование). Снизить ставки КПН до 10% на 2020 год и предоставить отсрочки по выплате этого налога за 2019 год. Освободить от НДС в первом полугодии и снизить его размер до 8% – во втором. Провести индексацию действующих субподрядных контрактов на Тенгизе, Карачаганаке и Кашагане с учетом роста инфляции и корректировки курса национальной валюты. Выделить целевые кредиты для выплаты заработной платы работникам нефтесервисных компаний под 0%.

На обращение KazService ответили из Минэнерго. Там сообщили, что в правительстве сейчас рассматривается вопрос освобождения от уплаты налогов с фонда оплаты труда за апрель – сентябрь 2020 года. Министерство национальной экономики (МНЭ) не поддержало предложение по снижению КПН до 10%, поскольку этот налог уплачивается по итогам года с положительной разницы доходов и расходов. При снижении прибыли или получении убытков он соразмерно снижается или вовсе не выплачивается. А освобождение от НДС ставит в неравные условия других налогоплательщиков и противоречит принципу справедливости налогообложения, считают в МНЭ. Доступные деньги можно получить, подав заявку на кредит по программам «Дорожная карта бизнеса-2025» и «Экономика простых вещей», где конечная ставка по займам – 6%.

Вопросы же индексации действующих субподрядных работ и услуг находятся в компетенции

операторов. Сейчас все ранее заключенные контракты остаются без изменений. «Однако, учитывая текущее снижение цен на нефть и ухудшение финансового состояния, все нефтедобывающие компании будут вынуждены проводить оптимизацию запланированных затрат», – отметили в Минэнерго.

На несколько долларов выше

Председатель президиума KazService Рашид Жаксылыков говорит, что организация ведет переговоры с нефтегазовыми операторами и их учредителями, чтобы они помогли местным предприятиям. «За последние 25 лет Chevron очень хорошо заработал на Тенгизском проекте (только за 2019 год – \$3 млрд). Мы хотим их попросить, чтобы они полгода поддержали наших рабочих, дабы мы не потеряли их», – делится он.

«Тенгизшевройл» согласилась до конца июня платить среднемесячную зарплату работникам подрядных организаций, которых отправила в вынужденный отпуск из-за снижения темпов работ на ПБР. Компания эвакуировала с месторождения более 18 тыс. рабочих. С учетом их сменщиков около 36 тыс. человек сидят на «пособиях» ТШО. Что будет с ними дальше, сократят их или же оператор возобновит каппроект, пока неизвестно. Сейчас компания намерена вывезти из Тенгиза еще 7,5 тыс. рабочих.

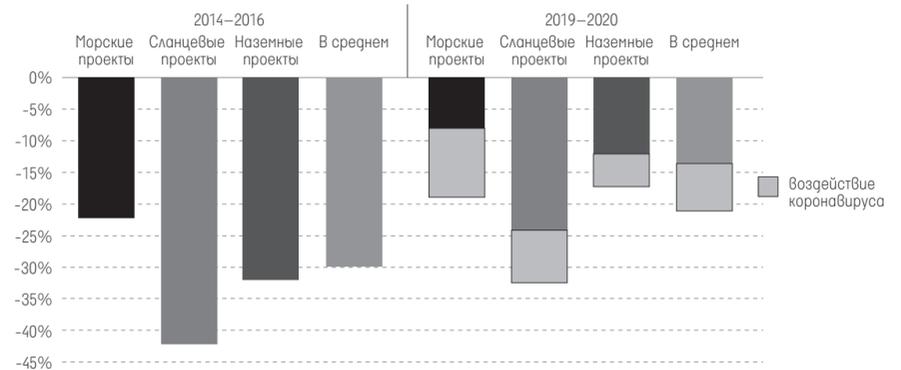
По оценке KazService, только в III квартале из-за снижения объемов работ будут сокращены свыше 9 тыс. человек, а по итогам года около 30% работников нефтесервисной отрасли с большой вероятностью лишатся работы.

В 2016 году, когда цены на нефть упали в среднем до \$28 за баррель, нефтесервисные операции в Казахстане, по сравнению с предыдущим годом, в денежном выражении сократились на

СОКРАЩЕНИЕ ЗАНЯТОСТИ В МИРОВОМ НЕФТЕСЕРВИСЕ

Процент сокращения рабочей силы

В I квартале в мировой нефтесервисной отрасли было занято свыше 5 млн человек. Более миллиона из них могут быть сокращены в 2020 году. По оценкам исследовательской компании Rystad Energy, в этом году подрядчики сократят рабочую силу, как минимум, на 21%. Из них около 13% – в связи с падением цен на нефть, 8% составят увольнения, вызванные мерами по защите от распространения COVID-19.



40%, а количество пробуренных скважин снизилось почти на 30%. Аналогичное падение показателей ожидается и в этом году. Половина казахстанских нефтесервисных компаний уже находится на грани банкротства. Могут сохранить свои позиции только те компании, которые смогли диверсифицировать производство.

«Нынешние цены на нефть не вдохновляют ни одного оператора на лишние траты. Поэтому нас предупредили, что работы, которые должны были выполняться в этом году, перенесутся на 2021-й или даже 2022 год. Сегодня практически во всех сегментах нефтесервиса работы остановлены», – говорит Жаксылыков. Но если цена на нефть поднимется выше \$45 за баррель, то операторы могут запустить проекты, и в нефтесервисе начнется оживление.

Пользуясь моментом

Нефтесервисные компании заинтересованы в сохранении

работников, поскольку обучение новых, когда операции возобновятся, выйдет дороже. Неквалифицированный персонал делает казахстанский нефтесервис неконкурентоспособным, и это сыграет на руку западным поставщикам.

Избежать этого, считают в KazService, можно – если принять ряд решений, которые позволят удержать позиции отечественных нефтесервисных компаний. Одно из предложений связано с пересмотром правила присуждения статуса казахстанского предприятия. Сегодня, объясняет генеральный директор KazService Нурлан Жумагулов, любой иностранный инвестор может открыть в Казахстане предприятие. Если 95% работников такого предприятия будут гражданами РК, то оно может рассчитывать на условные скидки в тендерах в размере 20%. Предложение KazService – считать казахстанскими только те предприятия, где как минимум 50% учредительного капитала принадлежит гражданам РК. Тогда, говорит

Жумагулов, иностранные компании будут заинтересованы в создании совместных предприятий в Казахстане.

Представители отраслевого союза предлагают также присуждать заказы стоимостью до \$100 млн только местным компаниям, а проектные работы стоимостью до \$50 млн исполнять исключительно в республике. Основание для последней рекомендации – именно на стадии проектных работ определяются компании, которые и будут проект реализовывать. И если проектирование происходит за границей, то, как правило, выбирается иностранный поставщик. Жаксылыков отметил, что конкурентным преимуществом иностранных нефтесервисных компаний становится и их доступ к зарубежному финансированию – они получают займы под 2% годовых. Казахстанские компании кредитуются в местных банках под 7%, поэтому имеют меньше возможностей для маневра при оценке своих услуг.

Связанные одной цепью

Как COVID-19 поможет заработать казахстанским заводам

Больше десятка казахстанских производителей вошли в глобальный список компаний, изготавливающих ключевые товары для борьбы с коронавирусом.

Ирина ОСИПОВА

Азиатский банк развития (АБР) опубликовал результаты исследования проблем поставок важнейших в борьбе с COVID-19 товаров. Первая волна заболеваемости показала, насколько страны были не готовы к такой угрозе, не обеспечены необходимыми средствами защиты, медицинским оборудованием. Согласно выводам экспертов АБР, спрос на ключевые товары превзошел объемы мирового производства медицинских масок, аппаратов искусственной вентиляции легких, защитной одежды, очков и перчаток. Ситуацию усугубило то, что изготовление некоторых изделий, допустим медицинских перчаток, сконцентрировано в наиболее уязвимых странах (Китае). Значительным недостатком для стран-покупателей стал запрет на экспорт, принятый многими странами-производителями.

«По оценкам Всемирной организации здравоохранения, в борьбе с пандемией ежемесячно необходимо 89 млн медицинских масок, 76 млн пар перчаток, 1,6 млн штук медицинских очков. Вспышка COVID-19 в начале этого года практически истощила все мировые запасы данной группы ключевых товаров, отставание в выполнении производственных заказов уже превысило шесть месяцев. Для удовлетворения спроса промышленность должна увеличить производство на 40%», – сообщают авторы исследования.

Пополнить запасы

Чтобы облегчить поиск сырья и компонентов, необходимых для производства критически

важных в борьбе с COVID-19 товаров, Азиатский банк развития составил интерактивную карту цепочек поставок. На сайте АБР

опубликован перечень предприятий, участвующих в цепочке поставок. Среди них 13 казахстанских компаний. Они сосре-

доточены по разным регионам страны и являются производителями компонентов или сырья для изготовления медицинских очков, респираторов, аппаратов ИВЛ. В список поставщиков попали такие крупные компании, как «АрселорМиттал Темиртау», «Казхром», «Казферросталь», «Алюминий Казахстана», Казахстанский электролизный завод и другие. Четырнадцатая компания в списке – Республиканский протезно-ортопедический центр, но там «Курсиву» сообщили, что ничего подобного упомянутой продукции не производят.

Список казахстанских компаний от АБР нельзя назвать полным, в него не вошли, например, кокшетауский завод по производству аппаратов ИВЛ «Тыныс», алматинская фармацевтическая производственная компания Dolce-Pharm, производитель медицинской одежды из Жамбылской области SuperPharm, шымкентская фирма Mega Pharm и другие. Потенциальными поставщиками такой востребованной во всем мире продукции, как респираторы, мог стать Серебрянский завод неорганических производств (СЗНП), что в Восточном Казахстане. Но активы предприятия находятся в Фонде проблемных кредитов, СЗНП имеет негативную кредитную историю.

Что это дает?

В связи с тем, что основная часть действующих казахстанских участников интерактивной карты – сырьевые поставщики, они могут представлять интерес для производителей конечной продукции. Статистика АБР показывает, что 33% рынка ключевых товаров занимает Северная Америка, 28% – Азиатско-Тихоокеанский регион, 22% – Европа. Емкость глобального рынка средств индивидуальной

защиты составляет около \$2,5 млрд (данные 2018 года).

Попадание в международный список поставщиков дает казахстанским заводам возможности не только для расширения рынков сбыта. Чтобы обеспечить стабильные торговые связи для таких предприятий, Азиатский банк развития разработал программу торгового финансирования и поставок (SCFP). Это «живые» деньги различных международных финансовых институтов, предоставляемые разным странам в помощь в борьбе с коронавирусом. Непосредственно АБР, согласно данным с сайта банка, установил финансовый пакет в размере \$20 млрд. Из них \$2,4 млрд пойдут именно на развитие торговых и логистических цепочек.

Например, Кыргызстан получил от АБР \$50 млн для поддержки неотложных приоритетов правительства по сдерживанию распространения пандемии и предоставлению стимулов для защиты малых и средних предприятий. Всего за два месяца АБР выделил кредитные ресурсы в объеме \$818 млн (с учетом софинансирования) на программу SCFP таким странам, как Пакистан, Узбекистан, Вьетнам, Армения, Монголия, Папуа – Новая Гвинея, Шри-Ланка, Бангладеш. Казахстана в списке государств, получивших такую помощь, нет.

Как воспользоваться этими инвестиционными ресурсами? Согласно данным пресс-службы Азиатского банка развития, выплаты в рамках проектов АБР могут осуществляться головным офисом напрямую подрядчикам или консультантам на их счета. Поэтому в рамках программ поддержки нет необходимости открывать специальные счета в каких-либо банках. Средства предоставляются постфактум, уже после отгрузки товара.

КАЗАХСТАНСКИЕ КОМПАНИИ – ПРОИЗВОДИТЕЛИ КЛЮЧЕВЫХ ТОВАРОВ В БОРЬБЕ С COVID-19

Компания	Локация	Вид товара
УЗТА	Усть-Каменогорск	одноразовые выдыхательные клапаны, коаксиальные выдыхательные контуры для медицинских вентиляторов
УСТЬ-КАМЕНОГОРСКИЙ АРМАТУРНЫЙ ЗАВОД	Усть-Каменогорск	одноразовые выдыхательные клапаны, коаксиальные выдыхательные контуры для вентиляторов
Механико-строительный завод имени С.М. Кирова	Алматы	комплекты обогревательных выдыхательных контуров для вентиляторов
AKTUBROENTGEN LIGHT STOCK COMPANY	Актобе	программное обеспечение
KELET	Алматы	блок питания переменного тока 150–240 В для вентиляторов
ЗАО «Завод им. С.М. Кирова»	Петропавловск	блок питания переменного тока 150–240 В для вентиляторов
LG Life's Good	Алматы	литий-ионный аккумулятор для вентиляторов
AZM	Актобе	клипы для респираторов
KAZCHROME	Актобе	клипы для респираторов
KazFerroSteel	Алматы	клипы для респираторов
ArcelorMittal	Темиртау	клипы для респираторов
Казахстанский электролизный завод	Павлодар	носовой зажим для респираторов
Алюминий Казахстана	Павлодар	носовой зажим для респираторов

По данным АБР

Инфографика: Виктория Ким для «Курсива»



Как мы можем защитить сектор гостеприимства



Лучано СОЦЦО,
управляющий отелем St. Regis Astana

Гостиничная сфера Казахстана – это 3,6 тыс. отелей и 40 тыс. сотрудников, которые за 2019 год продали 7 млн ночей. И эти люди оказались в числе наиболее пострадавших от пандемии. В Казахстане убытки пока не подсчитаны, но объемы потерь катастрофичны. Американская ассоциация отелей говорит о потерях дохода в \$400 млн за один день простоя. 70% сотрудников отелей были уволены или отправлены в неоплачиваемый отпуск на неопределенный срок.

За последние десятилетия мир столкнулся с как минимум дюжиной вспышек, в их числе были САРС (2003), свиной грипп H1N1 (2009), МЕРС (2012), Эбола (2014). Новые вирусы появляются все чаще и чаще. После каждой эпидемии мы наблюдаем серьезное падение потребительского спроса.

Чтобы сделать отрасль устойчивой, защищать и развивать талантливых сотрудников, необходимо инвестировать в их поддержку и обучение. Если опираться на успешные мировые кейсы, то в Казахстане, на мой взгляд, приемлемы два варианта поддержки.

Первый вариант – это введение в отелях туристического взноса для иностранных граждан, например, 1 тыс. тенге за одни сутки проживания. Размер взноса может быть разным и зависеть от класса (звездности) отеля. Данный взнос гость будет оплачивать во время выезда из отеля, и он пойдет в фонд солидарности, контролируемый профильным министерством.

При стоимости суток проживания в 50 тыс. тенге (средняя стоимость номера в сутки в отелях категории «5 звезд» в Нур-Султане) турист оплатит 50 тыс. тенге + 6 тыс. тенге (НДС 12%) + 1 тыс. тенге (гурвзнос) = 57 тыс. тенге. Таким образом, стоимость его проживания повысится менее чем на 2%.

За год фонд соберет около 7 млрд тенге (7 млн ночей * 1 тыс. тенге). Эту сумму можно будет направить на гарантированную поддержку сотрудников сферы гостеприимства в экстренных случаях, выплату им до 50% заработка на период от 3 до 6 месяцев. А если такой необходимости не возникнет, деньги пойдут на развитие и обучение сотрудников (аналог программы «Болашак» для туризма) или реализацию туристических и культурных инициатив, совершенствование сферы обслуживания в городах.

В Германии такой взнос называется «Взнос на культуру» и «Взнос за койку». Его размер зависит от продолжительности и стоимости проживания. В Берлине и Кельне он составляет 5% от стоимости гостиничного номера. Туристы, посещающие Италию, платят tassa di soggiorno (городской взнос). В Венеции он варьируется от 3 до 10 евро в день, в зависимости от сезона, в Риме – от 3 до 7 евро на человека в день, в Милане – от 3 до 5 евро, в зависимости от рейтинга отеля. В Испании введен так называемый экологический налог. В Барселоне, в зависимости от типа отеля, он составляет до 2,5 евро в день, на Балеарских островах (Майорка, Менорка, Ибица, Форментера) – от 1 до 4 евро на человека.

Второй вариант поддержки – это service charge (сервисный сбор) в 5–10% за услуги питания гостей. Он также должен аккумулироваться в фонде под надзором профильного министерства для отелей и городских ресторанов. Деньги будут направлены на повышение заработной платы для каждого зарегистрированного в отрасли сотрудника, предоставление 2-месячной бонусной зарплаты в течение года (май – декабрь) или обучение сотрудников и улучшение сервиса.

В 2018–2019 годах некоторые известные отели уже ввели service charge. Благодаря ему отели за год собрали около 48 млн тенге. Из этих сумм в конце года линейные сотрудники (официанты, клининг-леди, ресепшен) получили премиальный оклад в среднем в размере их 2-месячной заработной платы.

Я предлагаю после обсуждения с инвестиционными компаниями из сферы HoReCa представить эти вопросы на рассмотрение в Комитет индустрии туризма Министерства культуры и спорта Республики Казахстан.

Чистый номер

Как брендовые отели Казахстана возвращаются к обычной жизни

> стр. 1

Пятизвездочный Hilton Astana стал одним из первых карантинных госпиталей. Людей, возвращавшихся в Казахстан из отпусков, командировок, с учебы рейсами из Москвы, Минска, Стамбула, Лондона и Токио помещали на карантин именно сюда. Постояльцы могли покинуть отель только после того, как получили отрицательный тест на коронавирус.



С 23 марта Hilton Astana принял около 500 человек, в том числе 44 семьи с детьми. Когда репатриационные рейсы прекратились, отель на полтора месяца стал местом проживания 320 столичных медиков, работавших с заразившимися коронавирусом пациентами. 16 мая медики покинули отель, и персонал начал готовить гостевые комнаты, рестораны и общественные места к приему гостей по стандарту чистоты Hilton Clean Stay, разработанному во время карантина совместно с компанией Reckitt Benckiser и ее брендом

домашней дезинфекции Lysol, а также американской клиникой Mayo.

В отеле Rixos President Astana, по словам маркетинг-менеджера Марии Матюшечкиной, некоторые гости живут месяцами, а то и годами. Чтобы обеспечить заботу о них, на время карантина в отель переселились около 40 сотрудников. Столичный Rixos также запустил доставку еды для любителей своей кухни. С 18 мая Rixos President Astana возобновил работу, и стандарты очистки и эксплуатационных процедур здесь теперь еще строже, чем раньше.

В девяти номерах алматинского Novotel на момент объявления карантина все еще находились иностранные граждане, которые не смогли вернуться на родину, и казахстанцы из других городов.

Гостям было запрещено выходить за пределы отеля. Сотрудники Novotel также создали «аварийную бригаду» из семи добровольцев, которые остались в закрытом отеле вместе с гостями. Среди невольных затворников оказалась семья из Алматинской области. Муж привез молодую женщину в южную столицу, чтобы та получила консультацию о течении беременности, но пара не смогла выехать обратно. В результате ребенок родился в Алматы, а «карантинная команда» Novotel подарила увеличившейся семье улучшенный номер с прекрасным видом, бутылку шампанского и огромного брендированного плюшевого зайца – как

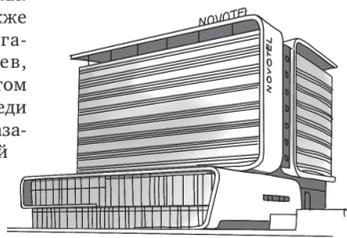
напоминание о месте, где новорожденный провел свои первые дни.

Найти и обезвредить

Первое условие обновления работы отелей – выполнение инструкций государственной санитарной службы. Отели необходимо закупить тепловизоры для проверки температуры сотрудников и посетителей, обеспечить персонал средствами индивидуальной защиты, разместить санитайзеры через каждые 30–50 метров, проводить проветривание, влажную уборку с дезсредствами, ежедневно дезинфицировать прилегающую территорию, организовать изолатор для потенциальных зараженных, обеспечить социальную дистанцию и даже, по возможности, регистрировать гостей по



не просто соблюдают требования главного государственного санитарного врача, а еще и разработали собственные протоколы безопасности. Так, в The Ritz-Carlton перерыв для обработки номера перед заселением новых гостей составляет 24 часа. Сотрудник в защитном костюме и респираторе при помощи специального аппарата холодного тумана дезинфицирует воздух в комнате, затем другой сотрудник обрабатывает все поверхности дезинфицирующими средствами. Полотенца и постельное белье проходят термообработку с применением дезсредств, содержащих озон. В ресторанах и комнатах гости могут использовать бесконтактное меню, доступ к которому они получают, сканируя QR-код камерой на своем телефоне. В Hilton доступна бесконтактная регистрация с помощью технологии Digital Key – гости могут зарегистрироваться, выбрать номер и получить доступ к своей комнате с помощью цифрового ключа. При заселении гость увидит на своем номере печать Hilton Clean Stay, которая означает, что комната прошла тщательную очистку. В лифтах отелей Rixos могут находиться не более двух не-



предварительной записи. В сфере Food & Beverage, кроме этого, запрещена работа детских площадок, ночных клубов, караоке, кальянных и фудкортков.

Все отели международных брендов, которые составляют треть «звездного» номерного фонда мегаполисов Казахстана,

знакомых человек, чемоданы перед доставкой в номер дезинфицируются, ключи от номеров и ручки подаются гостям в одноразовых упаковках.

Карантин снизил доходность казахстанских отелей на 80–100%, а их затраты на соблюдение санитарных норм значительно выросли. Поэтому даже выход из карантина не принесет гостиничному бизнесу быстрого облегчения, считают эксперты Cushman & Wakefield Kazakhstan. По их прогнозам, частичное восстановление объемов продаж отелей ожидается к началу делового сезона, сентябрю 2020 года – но о восстановлении доходности говорить рано. В ближайшее время отели ждут сокращение персонала и оптимизация всех затратных статей. Часть игроков покинет рынок, а между оставшимися участниками возможны ценовые войны. «Снижение гостевого трафика и тарифов в борьбе за клиента приведет к общему падению доходов в отрасли. Полное же восстановление гостиничной индустрии от последствий пандемии может занять от трех до пяти лет», – резюмирует руководитель отдела консалтинга Cushman & Wakefield Kazakhstan **Мадина Керимбаева**.

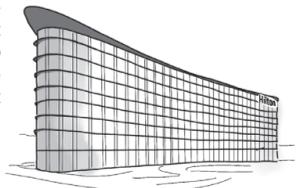


Иллюстрация: Виктория Илим

Airbnb пересматривает финансовые планы и вводит новые правила по уборке жилья

Сервис Airbnb мог стать самым популярным публичным предложением 2020 года. Но эпидемия коронавируса привела к тому, что гигант рынка краткосрочной аренды жилья сократил четверть своих сотрудников и ожидает в этом году снижения выручки в два раза по сравнению с прошлым годом.

Наталья КАЧАЛОВА

Пандемия коронавируса сократила доходы сервисов краткосрочной аренды жилья практически на 100%. Исполнительный директор Airbnb **Брайан Чески** заявил 5 мая, что выручка компании по итогам 2020 года составит менее половины от выручки за 2019 год. Компания сократит 1,9 тыс. человек, то есть каждого четвертого сотрудника, также будут сокращены инвестиции в неосновные бизнес-направления. «Мы все вместе переживаем самый тяжелый кризис нашей жизни и, когда он начал разворачиваться, глобальные путешествия зашли в тупик. Хотя мы знаем, что бизнес Airbnb полностью восстановится, изменения, которые он претерпит, не являются временными или краткосрочными. В связи с этим нам необходимо внести более фундаментальные изменения в Airbnb, сократив численность персонала и сузив бизнес-стратегию», – обратился Чески к своим сотрудникам на официальном сайте сервиса. Сфокусированная бизнес-стратегия компании, по словам Чески, заключается в возврате к истокам – предпочтения будут отдаваться обычным людям, которые сдают в аренду свои дома, а инвестиции в отели и люксы будут сокращены.

По-домашнему

Основатели сервиса Airbnb, **сот Брайан Чески** и **Джо Гебба** первыми придумали делить съемное жилье. У молодых ди-



Фото: Depositphotos/VitalikRadko

зайнеров попросту не хватало денег, чтобы заплатить за аренду своей квартиры на Рауш-стрит в Сан-Франциско. Когда они узнали, что на конференцию по промышленному дизайну придет много молодежи, а отели в городе забыты, то решили пересдать свое жилье. Молодые люди сделали незатейливый сайт, который помог им привлечь трех постояльцев, заплативших по \$80 за аренду гостиной с надувными матрасами и завтраком. После этого друзья приняли решение создать сервис краткосрочной аренды, популярный сегодня во всем мире.

Путешественники пользуются Airbnb уже 12 лет, сервис предлагает 7 млн вариантов размещения в более чем 200 странах мира. Это не только квартиры и апартаменты, среди предложений – 14 тыс. маленьких домов, 2,4 тыс. домиков на деревьях и почти 5 тыс. замков.

Airbnb выбирают туристы, которые хотят пожить «как местные», получить более просторное жилье, чем в отелях за аналогичную цену, или более надежный вариант размещения, чем у случайно найденных хозяев.

Соседи и отели против

Венчурные инвесторы в последние годы активно вкладывались в отрасль краткосрочной аренды, тем самым повышая интерес со стороны арендодателей. «Существует огромная финансовая привлекательность для внедрения этой модели», – говорил в декабре 2019 года для The Wall Street Journal (WSJ) **Хушбу Сикария** – вице-президент по инновациям компании Bozzuto, занимающейся строительством и управлением собственностью. Девелоперы во всем мире чаще стали переоборудовать свою недвижимость под проживание и сдавать ее через Airbnb и другие сервисы. Так, например, девелопер RXR Realty, по данным WSJ, переоборудовал в гостиничные номера несколько этажей в двух своих офисных зданиях в Нью-Йорке и рассчитывал провести подобный редевелопмент для других зданий.

Сервисы краткосрочной аренды, по данным WSJ, собирали сотни миллионов долларов в год и начали представлять серьезную конкуренцию традиционным отелям. Сторонники отелей все чаще стали выступать с заявлениями о том, что

краткосрочная аренда нарушает налоговое законодательство, ограничивает доступный арендный фонд для местных жителей и ведет к росту цен на жилье. На их стороне оказались и соседи арендаторов, не желавшие видеть толпы туристов в своих домах. В результате в туристических регионах США, Европы и Юго-Восточной Азии были введены ограничения на краткосрочную аренду квартир. В Берлине и Париже жители имеют право сдавать в аренду только основное место жительства, при этом не более чем на 90 и 120 дней в году соответственно. Власти Нью-Йорка ограничили сроки сдачи жилья в аренду 30 днями. В Японии количество объектов платформы Airbnb было сокращено на 80%. В Сингапуре краткосрочная аренда частных квартир была полностью запрещена.

Уборочная страда

По мнению основателя Airbnb, после эпидемии COVID-19 туристы будут уделять повышенное внимание безопасности жилья. Поэтому в конце апреля компания объявила о создании первого стандартизированного

протокола для очистки и дезинфекции в индустрии домашнего хозяйства – Enhanced Cleaning Initiative («Инициативы по усовершенствованной уборке»).

В его основе – стандарты центра по контролю и профилактике заболеваний США (CDC), разработанные бывшим хирургом, доктором **Вивеком Мурти** и компаниями, специализирующимися на гостеприимстве и медицинской гигиене. По этому протоколу хозяева и сотрудники клининговых служб обязаны использовать при уборке маски, перчатки и сертифицированные дезинфицирующие средства. Минимальный интервал между сдачей жилья в аренду составит 24 часа, вне зависимости от состояния здоровья предыдущего гостя. Хозяева, которые примут новые нормы, получат отличительный знак на сайте. Если арендодатель не сможет следовать требованиям, его жилье будет иметь «резерв между бронированиями» (Booking Buffer) 72 часа – сервис автоматически забронирует жилье для сдачи в аренду новому постояльцу на трое суток с момента выезда предыдущего.

«Исследования COVID-19 продолжают развиваться, и мы будем работать над тем, чтобы наше руководство содержало самую актуальную информацию, предоставленную медицинскими экспертами и властями», – сообщил пресс-секретарь Airbnb.

В начале апреля Airbnb снизил оценку своей стоимости на 16%, до \$26 млрд. А чтобы покрыть растущие убытки, привлек \$2 млрд от Silver Lake, Apollo Global Management, Sixth Street Partners и других инвесторов по высокой процентной ставке – около 10%, предназначенной обычно для компаний, терпящих бедствие. Кроме того, кредиторы получили преимущественное право взыскания в случае невыполнения компанией Airbnb своих обязательств. А некоторые из них – право покупать акции компании с 40% дисконтом к их оценке трехлетней давности – \$18 млрд, пишет WSJ.

Amazon сохранит большую часть рабочих мест, созданных за время пандемии

THE WALL STREET JOURNAL.

Гигант интернет-торговли заявил, что 125 тыс. временных позиций станут постоянными

Amazon сохранит большую часть рабочих мест, которые были созданы в США этой платформой электронной коммерции для удовлетворения покупательского спроса в марте и апреле. В компании считают, что рост онлайн-заказов во время пандемии предвещает дальнейшее увеличение спроса на ее продукты и услуги.

Sebastian HERRERA,
THE WALL STREET JOURNAL

Amazon неделю назад заявила, что 125 тыс. из 175 тыс. ее временных работников получат возможность остаться в компании на постоянной основе. Таким образом Amazon дала понять, что ожидает сохранения наблюдавшегося за последние месяцы роста. За счет новых рабочих мест вырастет общее число несезонных работников (как с полным, так и с неполным рабочим днем) Amazon в США. В самой компании недавно оценили, что число таких ее рабочих превышает 500 тыс. человек.

За время пандемии компании из самых разных секторов экономики сократили миллионы рабочих мест, и на этом фоне Amazon, Walmart и другие поставщики товаров первой необходимости оказались в узком кругу работодателей, продолживших нанимать сотрудников. Впрочем, большинство из них были наняты временно.

Безработица в США в апреле выросла до рекордного уровня в 14,7%, а число штатных сотрудников сократилось на рекордные же 20,5 млн. За один месяц итоги десятилетнего роста рынка труда были сведены на нет.

Решение Amazon сохранить более 70% рабочих мест, созданных за время пандемии, указывает на мощь крупных ретейлеров и технологических компаний, устоявших в этот кризис. Также это свидетельствует об ускоре-



Работники калифорнийского центра исполнения заказов Amazon соблюдают социальное дистанцирование и носят маски.

нии перехода потребителей к формату совершения покупок в интернете.

«Поскольку сейчас мы наблюдаем сохранение стабильного спроса, мы ожидаем, что в течение остального года покупательский спрос останется на таком же высоком уровне», — заявил в интервью Дэйв Кларк, старший вице-президент Amazon по глобальным операциям.

Такое решение оказалось хорошей новостью для Эрика Уомака, который в мае потерял работу в билинговой компании и недавно устроился на склад Amazon в районе города Гейнсвилл, штат Флорида.

Уомак начал работу в Amazon на временной основе в надежде стать постоянным сотрудником. Когда он потерял свою прежнюю работу, то попытался устроиться на должность административного помощника, отправив резюме более чем в 30 компаний, но нигде не получил ответа.

«Теперь мне не нужно переживать, что скоро снова придется искать работу. Этой неопределенности больше нет», — говорит 27-летний Уомак.

Amazon начала массово нанимать работников в марте, когда из-за самоизоляции люди стали заказывать в компании туалетную бумагу, продукты, хозяйственные товары и другие предметы первой необходимости.

Сети продуктовых магазинов Kroger и Albertsons в марте также рассказали о планах нанять десятки тысяч работников, чтобы удовлетворить возросший покупательский спрос. Обе компании сообщили, что не могут пока сказать точно, сколько новых сотрудников получат постоянную работу.

Сеть супермаркетов Walmart, крупнейший частный работодатель США, с середины марта наняла более 235 тыс. работников, большинство из которых были взяты на временные позиции. По

словам официального представителя компании, ретейлер уже перевел часть новых работников в постоянный штат и в будущем намерен то же самое сделать для «многих других», хотя конкретные цифры она не назвала.

«Мы рады, что смогли предложить временное трудоустройство такому огромному числу людей, потерявших работу. Мы видим, что многие возвращаются к прежней работе по мере того, как страна выходит из карантина, и ожидаем, что это будет происходить и дальше», — отметила представительница Walmart.

Со своей стороны официальный представитель Amazon также не раскрывая никаких деталей, сообщил, что 125 тыс. рабочих мест — это больше, чем обычно компания нанимает в эти месяцы. По словам Кларка, такое большое число сотрудников Amazon смогла нанять за столь короткое время благодаря тому, что многие процессы найма,

например интервью, проходили в режиме онлайн.

По мере роста спроса некоторые из сотрудников более чем 500 складов Amazon в США перестали появляться на службе. Кто-то опасался работать во время пандемии, другие просто решили воспользоваться политикой отпусков, созданной компанией.

В нескольких складах рабочие покинули свои места в знак протеста против небезопасных условий труда. Хотя Amazon и не сообщает, сколько сотрудников заразилось новым вирусом, по оценкам рабочих ассоциаций, счет идет на сотни, некоторые работники компании умерли от COVID-19.

По словам Кларка, Amazon рассматривает общее число заражений на своих складах как «относительно несущественный показатель». Гораздо больше внимания компания уделяет числу работников, которые должны были быть помещены под

карантин в случае выявления инфекции. Кларк утверждает, что эти показатели ниже среднего значения по району, где расположены склады Amazon.

Также компания стремится обеспечить конфиденциальность данных семей работников, отмечает он.

Amazon заявила, что ее расходы в период пандемии составили порядка \$4 млрд, включая затраты на средства индивидуальной защиты, уборку помещений и тестирование сотрудников на COVID-19. Кларк отметил, что такие меры предосторожности, как ношение масок и установка физических барьеров между сотрудниками, будут сохраняться, по меньшей мере, на протяжении ближайших 12 месяцев. По его словам, некоторые из нововведений, вроде проверки температуры, могут стать постоянными.

Обычно компании розничной торговли нанимают временных работников на склады и в магазины в преддверии сезона праздничных распродаж. Хотя по окончании сезона некоторые из этих работников могут войти в штат на постоянной основе, в целом оставлять так много временных сотрудников для компаний нетипично. За время пандемии потребительский спрос для Amazon, Walmart и других ретейлеров был близок к пиковым праздничным уровням.

По словам официального представителя Amazon, цифра в 125 тыс. работников рассчитана из долгосрочной потребности складов в рабочей силе. Она также отметила, что в число 175 тыс. временных сотрудников входили водители доставки, работающие на стороне фирмы, которые самостоятельно принимают решение, сколько людей оставить.

Несмотря на то, что Amazon сумела взять под контроль ситуацию с возросшим спросом, по словам представителя компании, «ей по-прежнему требуется больше сотрудников».

Перевод с английского языка —
Халида Каурбекова.

Склады модной одежды готовы лопнуть по швам

Из-за карантина у ретейлеров скопился нераспроданный товар. Это плохо для бизнеса, но хорошо для покупателей.

Carol RYAN,
THE WALL STREET JOURNAL

Учитывая, что склады ретейлеров одежды заполнены запасами нераспроданного товара, после возобновления работы магазинов покупатели могут рассчитывать на серьезные скидки. Однако для самих брендов падение прибыли может оказаться катастрофическим.

Магазины закрылись из-за карантина, и в них начал накапливаться товар. По данным Федерального резервного банка Сент-Луиса, коэффициент оборачиваемости запасов (показывает соотношение нераспроданного товара к месячным продажам) для ретейлеров в США в марте составил 1,53 — это максимальная отметка за последние 11 лет. Данные за апрель — они должны быть опубликованы в ближайшие несколько недель — скорее всего, покажут еще один скачок.

Зависимость ретейлеров одежды от стремительно меняющихся сезонов и модных трендов делает

их особенно уязвимыми перед проблемами, вызванными большим количеством непроданного товара. Шведская сеть H&M (Hennes & Mauritz) сообщила, что в конце апреля товарные запасы компании выросли на 10% по сравнению с двумя месяцами ранее.

Слабый спрос на онлайн-покупки не позволил ретейлерам распродать товары с доставкой на дом в том количестве, на которое они надеялись. По данным исследования аналитика финансового холдинга UBS Оливии Таунсенд, у одного из крупнейших европейских интернет-магазинов одежды, обуви и модных товаров Zalando сейчас срок продажи одежды в среднем составляет около пяти недель. Для сравнения — в IV квартале прошлого года этот показатель не превышал двух недель.

Ретейлеры предпринимая ряд мер, чтобы решить проблему затоваривания, однако их эффект, скорее всего, будет незначительным. По словам экспертов по логистике, обычный ретейлер одежды может отменить у поставщиков менее 20% заказов. Поскольку многие крупные бренды получают товар из Азии заранее (некоторые — даже за полгода вперед), к моменту, когда мага-



Покупатели возле магазина H&M в Монреале, 25 мая.

зины закрылись, большая часть весенней и летней коллекции уже находилась на складах или была в пути.

И хотя какой-то товар — в надежде продать его по полной цене — можно оставить на следующий год, лишь немногие бренды могут себе позволить заморозить часть оборотных средств на несколько месяцев. Один из крупнейших британских ретейлеров одежды, компания Next PLC, сообщила, что перенесет на будущий год лишь 15% своей коллекции.

Даже несмотря на то, что ретейлеры оказались в отчаянном положении, цены на одежду в интернет-магазинах не особенно снижаются. UBS изучил веб-сайты крупнейших европейских ретейлеров, включая Zara и H&M, и оказалось, что в апреле текущего года скидки в целом были меньше, чем в аналогичный

период прошлого года. По данным Refinitiv, в торговых центрах США средний размер скидки с 16% (показатель прошлого года) увеличился до 21%, что сложно назвать существенным ростом.

Однако кажущаяся ценовая дисциплина компаний обманчива. Работники складов и служб доставки с трудом успевают обрабатывать текущие онлайн-заказы, поэтому многие ретейлеры не спешат наращивать интернет-продажи. Вероятно, большинство из них ждет момента, когда магазины снова откроются, чтобы затем снизить цены. В традицион-

ПЕРЕУЧЕТ ТОВАРА

Оборачиваемость товара для ретейлеров в США



Источник: Федеральный резервный банк Сент-Луиса

ных магазинах распродать товар можно с большей выгодой, чем в онлайн, где расходы по возврату интернет-заказов, как правило, ложатся на продавца.

Задача распродать товар после пандемии может на долгие годы снизить рентабельность ретейлеров одежды. Если более слабые игроки покинут рынок (розничные сети J. C. Penney и Neiman Marcus уже подали заявления о защите от банкротства), то ликвидация их складских запасов может привести к еще большему наплыву товара на рынок одежды, который и без того насыщен промоакциями.

В текущем году акции компаний Inditex (владеет брендом Zara) и H&M — двух крупнейших в мире ретейлеров одежды — показали динамику хуже, чем европейский фондовый рынок в целом. Кроме того, этим

компаниям может понадобиться больше времени на восстановление, чем бизнесу, где управление складскими запасами играет менее важную роль. Особенно это касается сети H&M, которая страдала от спада продаж и избытка запасов задолго до начала пандемии.

Покупатели еще смогут найти для себя выгодные варианты во время грандиозной распродажи по окончании сезона, а вот у инвесторов гораздо меньше причин покупать дешевые акции производителей одежды.

Перевод с английского языка —
Халида Каурбекова.



Фото: Офелия Жакаева

Три модели онлайн-заказа продуктов

В условиях общего карантина мощный импульс к развитию получил рынок онлайн-заказа продуктов. Ежедневное число обращений в эти службы в некоторых случаях выросло более чем в десять раз.

Георгий КОВАЛЕВ

Желание ограничить личные контакты на фоне карантина заставило часть покупателей обращаться к онлайн-поставщикам продуктов. Для подавляющего большинства клиентов это был первый опыт.

Генеральный директор и соучредитель Instashop.kz Азамат Сейтбеков рассказывает, что пиковое число обращений в

На какой Froot похожи Arbuz и Instashop

Все три проекта построены как копии глобальных торговых онлайн-проектов. Froot – это маркетплейс, созданный по лекалам Amazon, который продает 20 категорий товаров. Торговая система включает в себя продовольственный склад в центре города и 16 офлайн-магазинов с практически совпадающим ассортиментом товара. Когда клиент делает заказ через сайт, программа определяет его местонахождение, показывает предложение двух ближайших магазинов, откуда и делают доставку. Курьеры передвигаются пешком, а если все заняты – привлекается курьер с автомобилем. Среднее время обработки заказа и доставки – 15 минут, в период карантина оно увеличилось, но незначительно, говорит Рула Райм.

Рыночная модель Instashop построена на



сервис по отношению к «докарантинному» уровню превысило 15-кратный показатель. Во время чрезвычайного положения ежедневно обслуживалось около тысячи заказов. «Это достойный показатель, который с учетом масштабов можно сравнить с показателями Москвы или Санкт-Петербурга, где норма 11 тыс. заказов в сутки», – считает Сейтбеков.

CEO Froot.kz Рула Райм говорит, что количество обращений в сервис доставки продуктов с началом ограничений взлетело почти на 600%. Максимальное число доставок в сутки достигло 1200. Показатель повторного обращения в сервис держится на уровне 80%. Рула Райм утверждает, что по итогам этого периода общая численность клиентской базы Froot выросла до полумиллиона человек.

Оба проекта сопоставляют свои успехи с показателями Arbuz.kz, самого узнаваемого проекта в этой сфере. При этом Froot и Instashop делятся уверенностью, что в критический период, «по ощущениям», смогли обойти Arbuz по показателю обслуживаемых в сутки клиентов.

«Курсив» рассчитывал выяснить подробности у главы онлайн-супермаркета Arbuz Алексея Ли, но тот так и не нашел времени для коммуникаций с журналистом издания, поэтому объективных показателей для сравнения у нас нет.

находкой – некоторые покупатели заказывают и оплачивают доставку домой какого-нибудь пустяка только ради этой услуги. Конвекционные печи в магазинах для выпекания хлеба на заказ, специальные кнопки в приложении, сигнализирующие о необходимости пополнения запаса продуктов – все это в планах Froot.

Проблемы, с какими столкнулся каждый из проектов в период карантина, тоже разные. Рула Райм считает, что сервису в период пиковой нагрузки наиболее досаждала путаница с товарными остатками. Дело в том, что сделать заказ продуктов можно тремя способами: через сайт, по телефону или через WhatsApp. Заказ через сайт полностью контролируется компьютерной программой, а два альтернативных способа оставляют место для человеческих ошибок. Как следствие, программа учета неверно фиксирует складские остатки и ошибается при разработке рекомендаций по пополнению запасов. Эту проблему Рула Райм планирует решить в ближайшее время, выпустив приложение для смартфонов и отключив возможность заказа телефонным звонком или через WhatsApp.

Основатели Instashop строят компанию как сервисно-операционную, ее главный актив – смарт-система, позволяющая обслуживать одновременно сотни заказов. В ней существует глобальный каталог из 80 тыс. товаров с уникальными штрихкодами. В период пиковой нагрузки Instashop пришлось решать две главные проблемы. Большой наплыв клиентов потребовал быстрой оптимизации работы сервера, а для своевременного выполнения заказов пришлось увеличивать численность команды шоперов и курьеров с 40 до 250 человек, одновременно обучая правилам бизнеса новичков.

Какие планы строят компании

Имея в основе бизнеса собственные IT-разработки, компании по-своему видят развитие в будущем. Предвидя рост популярности услуги по доставке продуктов, Instashop планирует продвигаться во всех крупных городах Казахстана, а также развивать франшизу. В планах – открытие собственных продовольственных складов, выход на рынок поставки медикаментов и корма для домашних животных. В будущем проект планирует продавать рыночную аналитику маркетинговым компаниям.

Froot работает над расширением собственной сети магазинов в Алматы до 40, что радикально сократит время доставки, и строит свой склад на границе с Узбекистаном, чтобы начать экспансию в эту страну. «Мы хотим сделать Froot.kz первым онлайн-магазином, который будет работать во всех странах СНГ», – говорит Рула Райм.

Иранское молоко в Казахстане – пока тонкий ручеек

Молоко иранской компании Kalleh появилось на прилавках крупных торговых сетей в Алматы. В компании-импортере Mehkaz считают, что товар закрепился на рынке, и надеются на увеличение продаж.

Георгий КОВАЛЕВ

Иран – региональный лидер в производстве молока. Ассоциация молочной промышленности Ирана сообщает, что ежегодно в стране производится 7 млн т молока. Государственная политика направлена на поддержку экспорта через субсидии. В 2019 году за границу было отправлено 450 тыс. т на сумму около \$770 млн. На 2020 год было запланировано продать молока на \$1 млрд.

Kalleh – второй по величине производитель молока в Иране. На долю компании в 2017 году приходилось 16% иранского рынка.

Молочный союз Казахстана оценивает ввозимый из Ирана объем молока как близкий к статистической погрешности. В республику в целом завозят незначительное количество питьевого молока, по статистике за прошлый год этим продуктом наша страна обеспечивает себя на 96%.

Как новое молоко находит своего покупателя

Импорт иранского молока в Казахстан занимается казахстано-иранское СП Mehkaz. Директор отдела логистики компании Теймур Фараджов рассказал, что первые партии завезли в начале 2019 года. Иранское молоко для нашего рынка товар незнакомый, поэтому сначала завозили мелкими партиями, не более 4 т в месяц. Сейчас, говорит Теймур Фараджов, разовые поставки увеличились до 60 т.

Главным оптовым покупателем долгое время были мелкие магазины и кофейни. Компания устраивала для них «слепые» дегустации и даже отдавала небольшие партии бесплатно.

Сейчас иранское молоко можно купить в нескольких алматинских супермаркетах и в магазинах Шымкента. Оно имеет непривычный для нашего рынка показатель жирности – 3%. Оптовая цена литра молока составляет 340 тенге, цена розничной продажи 350–360 тенге.

Может ли иранский продукт конкурировать с казахстанским

Эксперт Молочного союза Казахстана Динмухамед Айсаутов охарактеризовал текущий объем импорта иранского молока как малозначительный, на уровне статистической погрешности. Однако высказал мнение, что молочным компаниям страны не следует оставлять без внимания появление на рынке нового игрока.

По словам эксперта, главная сложность рынка питьевого

молока в Казахстане – крайне низкая маржинальность этого продукта для производителя. Но это важный социальный продукт, присутствие которого на рынке поддерживается государственными субсидиями. Эта поддержка, а также переработка молока-сырья в более дорогие продукты помогают бизнесу «размазать» убытки молочного производства по всей линейке выпускаемых товаров.

Динмухамед Айсаутов обратил внимание на явно заниженную цену иранского молока в Казахстане, сопоставимую с оптовой ценой казахстанских производителей. Возможно, это следствие

продиктовано в целом суровым климатом. Министерство сельского хозяйства страны оценивает молочное поголовье почти в 9 млн коров, средний надой – более 10 тыс. литров в год, жирность молока – 3,1–3,2%. Иранское молоко поставляется на рынки Ближнего Востока, Центральной Азии. Главные покупатели – Ирак и Афганистан. Одним из основных торговых партнеров с 2016 года стала Россия.

По данным Министерства сельского хозяйства Ирана, 90% молока в стране обеспечивают десять крупнейших государственных молочных компаний, Kalleh – одна из них. В стране принята



Фото: Офелия Жакаева

демпинга импортера, который таким образом закрепляется на новом рынке сбыта. «Если они продолжат экспансию, то займут какое-то место на рынке, но вряд ли это будет серьезная доля», – считает эксперт Молочного союза.

Айсаутов характеризует молочный рынок Казахстана как «живой и очень подвижный», быстро меняющийся вслед за глобальными потребительскими трендами. Например, сейчас в крупных городах страны сформировался сильный спрос на растительное молоко, хотя оно гораздо дороже коровьего.

Молочный импорт также подвержен изменениям. Например, в 2014 году главными импортерами питьевого молока в Казахстан были Россия (60% всего импорта), Украина (13%), Беларусь (10%), Кыргызстан (8%), а также по 3% поставляли Франция, Литва и Польша. Начиная с 2018 года в лидеры вышла Беларусь (55%), Россия сократила свою долю до 24%, Кыргызстан – до 4%, Украина – до 7%. Евросоюз сохранил долю на уровне 9%. 1% приходится на «иных поставщиков», в числе которых пока и иранские производители.

При этом доля питьевого молока в общем импорте молочной продукции составляет 5%.

Иранская молочная промышленность преодолевает препятствия

Молочное хозяйство Ирана имеет природные ограничения: дефицит воды и кормов, что

госпрограмма повышения качества молока до европейского стандарта, для чего перерабатывающие заводы активно модернизируются. Одна из проблем иранских производителей – слабая известность местных торговых марок за пределами страны.

Экспортеры молока поддерживаются субсидиями. Заходя на рынки других стран, иранские экспортеры часто устанавливают отпускную цену ниже, чем могут позволить себе местные производители. Часто желание во что бы то ни стало нарастить экспорт приводит к обратным последствиям. Например, в 2016 году иранские сухие сливки с ходу заняли 10% рынка сырья для производства сливочного масла в России. Но из-за маленького опыта транспортировки большого объема груза иранцы не смогли обеспечить стабильное качество поставляемого сырья, и рынок от него отказался.

Программа поддержки молочного экспорта Ирана усилилась на фоне пандемии коронавируса. Однако ситуация на молочном рынке страны сложилась непростая: в апреле склады переработчиков молока оказались затоварены. Поставщики сырой продукции не могли продать товар и купить новые корма. Ассоциация молочной промышленности Ирана в конце апреля сообщила, что вместе с Министерством сельского хозяйства страны ищет способ удержать на привычном уровне внутренние цены на питьевое молоко, а также поддержать планы заработать на внешних рынках \$1 млрд.



Фото: Офелия Жакаева

ЭКСПЕРТИЗА



Свобода слова имени Трампа

Что будет с социальными сетями после указа президента США

Президент США Дональд Трамп 28 мая подписал указ о регулировании социальных сетей. Почему это произошло?

Анатолий ИВАНОВ-ВАЙСКОПФ

Скандал разразился 26 мая. Сразу два сообщения Дональда Трампа в микроблоге Twitter в администрации социальной сети посчитали «вводящими в заблуждение», выставив соответствующие пометки. В обоих твиттах речь шла об обеспокоенности действующего президента США желанием властей штата Калифорния осуществить голосование на предстоящих осенью президентских выборах с помощью высланных по почте избирательных бюллетеней. По мнению Трампа, такие бюллетени злоумышленники могут подделать, а итоги выборов – фальсифицировать.

«Война» Трампа

Пометки от администрации социальной сети Twitter, которая указала, что сообщения американского президента «могут запутать избирателей», Дональд Трамп посчитал для себя оскорбительными, а саму практику их выставления – нарушением свободы слова. Помимо этого компания Twitter была обвинена в попытках вмешаться в американские президентские выборы 2020 года, чего Трамп пообещал не допустить. «Twitter душит свободу слова, и я, как президент, не позволю этому случиться!» – оставил запись все в том же микроблоге Twitter Дональд Трамп.

За словами сразу последовали и действия. Через два дня после возникшего конфликта 45-й президент США подписал специальный указ о социальных сетях, который допускает изменение действия статьи 230 американского Акта о соблю-



критике конфликт Трампа с компанией Twitter не стал. Корпорация Google пока отказывается комментировать ситуацию. В Twitter решили пойти на конфронтацию. В минувшую пятницу модераторы чаще всего используемой американским президентом социальной сети не только поставили под его твитом очередную отметку, обвинив Дональда Трампа в героизации насилия, но и скрыли его своим сообщением. «Цензорам» из Twitter не понравилось, что Трамп назвал вышедших с акциями протеста из-за смерти афроамериканца Джорджа Флойда людей бандитами, с которыми надо разбираться военным путем.

Выбор Европейского союза

Поскольку администрация Трампа в течение только текущего года получила свыше 16 тыс. жалоб на цензуру в социаль-

пейском союзе. Вице-председатель Еврокомиссии Вера Йоурова, комментируя разгорающийся конфликт, заметила, что «политики должны отвечать на критику фактами, а не прибегать к угрозам и нападкам». Заступился за соцсети и курирующий вопросы развития внутреннего рынка ЕС еврокомиссар Тьерри Бретон. «Недавние события в США показывают, что нам необходимо найти правильные ответы на трудные вопросы. Какую роль должны играть цифровые платформы в том, что касается предотвращения потока дезинформации во время выборов или кризиса в сфере здравоохранения? Как нам избежать распространения ненавистнических высказываний в интернете? Как мы защищаем наших детей от издевательств в социальных сетях?», – заметил в своем блоге на официальном сайте Еврокомиссии Тьерри Бретон.

А в Казахстане круглый стол

За конфликтной ситуацией между Трампом и социальными сетями внимательно следят и во властных структурах Казахстана. Это естественно: социальные сети стали важнейшим инструментом для непосредственной связи высокопоставленных лиц государства с населением страны. В частности, президент Казахстана Касым-Жомарт Токаев, министр обороны Нурлан Ермекебаев, министр культуры и спорта Актоты Раимкулова являются активными пользователями социальной сети Twitter; в Facebook регулярно обновляют свою хронику министр информации и общественного развития Аида Балаева, министр здравоохранения Елжан Биртанов, заместитель спикера мажилиса Владимир Божко и многие другие известные в Казахстане политики. «В свете последних событий правительство Казахстана рассматривает вопрос о взаимодействии с социальными сетями. В целом готовность к обсуждению этой проблемы есть. Есть информация, что на ближайшую пятницу, 5 июня, намечено проведение в онлайн-режиме круглого стола, посвященного дальнейшему развитию СМИ в нашей стране, в ходе которого будут затронуты и возникшие вопросы по социальным сетям», – рассказал «Курсиву» источник из правительственных кругов Казахстана.

Акции Twitter, Facebook и Alphabet после небольшого падения стоимости в период 26–28 мая вновь растут – в настоящий момент за одну акцию Twitter дают \$32,26, Facebook – \$232,72, а владеющей Google компании Alphabet Inc. – \$1442,31.

Онлайн-приватность в 4 шага

Инструменты и приемы, которые помогут вам добиться большей приватности в интернете.



Евгений ПИТОЛИН, управляющий директор «Лаборатории Касперского» в Казахстане, Центральной Азии, странах СНГ и Балтии

Ваши почтовые ящики завалены спамом? Не знаете, куда деваться от запросов в друзья, приходящих от не пойми кого, а ваши публикации в Facebook комментируют все кому не лень? Вас неотступно преследует реклама товаров, которые вы недавно искали в интернете? Вероятно, интернет слишком много о вас знает. Но ничего страшного – вот пять советов, которые помогут вам сохранить приватность в сети.

1. Прежде чем что-то опубликовать, подумайте

Да, не вы за собой шпионите и нарушаете собственные границы, но ваша онлайн-приватность все же начинается с вас и ваших решений: того, какой информацией вы делитесь и что оставляете при себе.

Перед тем как что-нибудь опубликовать, подумайте о последствиях: не выкладывайте на всеобщее обозрение контент, который может нарушить вашу (или чью-то еще) приватность. Вы же не выложите на Facebook ваш пароль? Вот именно. И со всем остальным так же: не нужно публиковать то, что может рассказать о вас больше, чем следует, например, адрес, личный номер телефона, адрес электронной почты и так далее.

То же касается билетов на самолет и любых документов со штрих-кодами или QR-кодами. Если вы сфотографировали билет на концерт с QR-кодом и выложили его в Instagram, считайте, что вы его уже кому-то подарили.

Если вы все же хотите выложить фото билета, позаботьтесь о том, чтобы не было видно QR-код и номер билета – их нужно хорошо замазать в фоторедакторе. Мы уже писали о том, как замазывать что-либо на картинке правильно, чтобы потом нельзя было прочитать информацию. Но безопаснее, конечно, ничего не выкладывать вообще.

2. Избавьтесь от слежки в браузере

Когда вы заходите на сайт, срабатывает система аналитики веб-трекер. Она следит за тем, кто и как часто посещает страницу. Как правило, эта система принадлежит какому-нибудь интернет-гиганту вроде Google или Facebook. Они используют информацию о посещенных вами сайтах, чтобы определять ваши интересы и предлагать «правильную» рекламу.

Чтобы избавиться от такого внимания, можно использовать режим «инкогнито». Но учтите, что приватный поиск скрывает не всю информацию о вас – кое-что все же будет видно сайтам, которые вы посещаете (и третьим сторонам, о которых вы даже и не подозреваете).

От чересчур любознательных сайтов и систем аналитики спасут специальные решения для блокировки веб-трекеров, например, компонент «Защита от сбора данных» в вашем антивирусном решении.

Кстати, некоторые браузеры и поисковые системы тоже собирают данные пользователей, чтобы показывать им рекламу. Не хотите такого? Тогда используйте браузер, который бережно отнесется к вашей приватности (например, Firefox), и поисковик, который не будет за вами шпионить (например, DuckDuckGo или Startpage.com). Но имейте в виду, что такая приватность требует жертв. Как правило, приватные поисковые системы выдают менее релевантные результаты, ведь они о вас ничего не знают.

У браузеров, выступающих против слежки, есть свой недостаток: несовместимость с некоторыми сайтами. Так, в Firefox некоторые страницы могут отображаться некорректно, поскольку чаще всего их адаптируют под считающийся золотым стандартом среди веб-дизайнеров браузер Google Chrome.

3. Покопайтесь в настройках социальных сетей

Социальные сети – публичные пространства, но не все публичные пространства одинаковы и не все публичные вещи следует показывать всем подряд. Во многих соцсетях можно выбрать, кто будет видеть определенный контент на вашей странице: все пользователи, только зарегистрированные, друзья и друзья друзей, только друзья и так далее.

В дополнение к этому в большинстве социальных сетей есть еще множество самых разных настроек. Вы можете, например, запретить показывать ваш профиль в результатах поиска или не давать другим пользователям отмечать вас в публикациях и писать вам сообщения. Так что если вы устали от навязчивых «друзей», спамеров и мошенников, поройтесь в настройках приватности ВКонтакте, Instagram, Facebook, TikTok, «Одноклассников», Twitter и других сервисов.

4. Удаляйте старые аккаунты, не теряя данных

Со временем у каждого из нас накапливаются десятки учетных записей, причем некоторые из них мы используем редко или вовсе забрасываем. Помните, что не все аккаунты удаляются автоматически по прошествии некоторого времени – многие из них так и остаются в сети и в какой-то момент могут стать причиной утечки ваших данных. Как вы знаете, утечки случаются чаще, чем хотелось бы.

Заведите привычку удалять аккаунты, которыми вы больше не пользуетесь и не планируете пользоваться в будущем. Делайте это безо всяких колебаний, особенно если речь идет об учетных записях, где много личных данных: профили в социальных сетях, почтовых ящиках и аккаунтах в платежных системах.

Если вы начитались статей о приватности и готовы распространяться со всеми или некоторыми соцсетями, имейте в виду, что это можно сделать без потери данных – обратитесь в службу поддержки сети или спросите у нас, как это сделать.



дени приличий в средствах массовой информации от 1996 года. В соответствии с этой статьей такие публичные интернет-площадки, как Twitter, Facebook или YouTube, освобождались от уголовного преследования за публикацию в них пользователями контента, в том числе и сомнительного характера.

На специальный указ Дональда Трампа руководители компаний, владеющих социальными сетями, отреагировали разнонаправленно. Например, глава Facebook Марк Цукерберг хоть и назвал решение американского президента несоразмерным и неправильным, подвергать жесткой

критике конфликт Трампа с компанией Twitter не стал. Корпорация Google пока отказывается комментировать ситуацию. В Twitter решили пойти на конфронтацию. В минувшую пятницу модераторы чаще всего используемой американским президентом социальной сети не только поставили под его твитом очередную отметку, обвинив Дональда Трампа в героизации насилия, но и скрыли его своим сообщением. «Цензорам» из Twitter не понравилось, что Трамп назвал вышедших с акциями протеста из-за смерти афроамериканца Джорджа Флойда людей бандитами, с которыми надо разбираться военным путем.

О своей поддержке социальных сетей заявили и на уровне руководства Евро-



Азамат ЕРДЕСОВ

COVID-19 кардинально изменил образ жизни казахстанцев. Школьники и студенты в марте перешли на онлайн-обучение, а родители либо стали работать на удаленке, либо оказались в неоплачиваемом отпуске и временно лишились заработка.

Как теперь родителям оплачивать высшее образование своих детей, изменятся ли цены в вузах для очников после перехода на удаленку и как заранее накопить на высшее образование – в материале от компании по страхованию жизни Freedom Finance Life.

Финансовые трудности обучения в вузе

По данным Министерства национальной экономики РК, в 2019–2020 учебном году в республике обучались 475,4 тыс. студентов. По сравнению с предыдущим учебным годом количество учащихся уменьшилось на 3%. На дневном отделении учатся 89,2% студентов, на заочном – 10,3% и 0,5% – на вечерней форме обучения. 180,1 тыс. человек (29,8% от общего числа студентов) получили образовательные гранты, 424,3 тыс. человек (70,2%) обучаются на платной основе.

Одной из самых главных проблем родители, чьи дети готовятся к поступлению в вуз, называют рост цен на образование. Обучение в казахстанских вузах в среднем ежегодно дорожает на 10–15%.

Часть студентов платного отделения не доучивается до конца и не получает диплома. Только в 2018 году учебу в казахстанских вузах бросили почти 52 тыс. человек, это 9,5% от общего числа студентов. Среди причин такого поступка – неуспеваемость, нарушение дисциплины, призыв в армию, проблемы со здоровьем или отчисление по собственному желанию. Но самая распространенная причина – финансовые затруднения. При этом статистика не учитывает абитуриентов, которые изначально не смогли поступить на учебу из-за отсутствия средств на оплату образования.

Стоимость обучения и его доступность

По данным Комитета по статистике РК за 2018 год, стоимость высшего и послевузовского образования не устраивает 12,6% казахстанцев, 45,9% удовлетворены им лишь частично и только 23,7% считают стоимость обучения приемлемой. Результаты опроса во многом зависели от достатка респондентов: чем он ниже, тем больше претензий к стоимости обучения.

Кризис, вызванный пандемией коронавируса, заметно повлиял на достаток казахстанцев. Стремительное падение тенге в марте привело к повышению цен на продукты питания минимум на 15%. Большая часть трудоспособного населения на время карантина осталась без постоянного заработка. По оценке министра труда и социальной защиты **Биржана Нурымбетова**, уровень безработицы в Казахстане к концу года может вырасти до 5,9% против 4,8% до введения режима чрезвычайного положения. Все эти факторы повлияют как на общий уровень жизни населения, так и на доступность платного обучения в вузах – кому-то новый учебный год может оказаться не по карману.

В 2019–2020 году стоимость обучения в топовых вузах РК составляла от 345 тыс. тенге до 2,9 млн тенге в год. В числе самых дорогих оказались КИМЭП, КБТУ, Алматы Менеджмент Университет и КазНУ им. аль-Фараби.

С 17 марта, с введением в Казахстане режима ЧП, все очники перешли на удаленные занятия до конца учебного года. Однако перерасчета стоимости обучения на дистанционном формате не



Source: Depositphotos/stocktoppe

Как копить на образование во время пандемии

предусмотрено. В апреле 2020 года на брифинге в СЦК министр образования и науки **Асхат Аймагамбетов** рассказал, что большинство казахстанских вузов пока не собираются делать перерасчет стоимости обучения. Лишь ряд некоторых вузов и организаций высшего послевузовского образования решили сделать скидки.

На вторую половину осени прогнозируется вторая волна пандемии коронавируса. Так что во-

прос о снижении стоимости обучения для очников, которые, возможно, опять вынужденно перейдут на онлайн-обучение, остается открытым. А ВОЗ в своих прогнозах не исключает, что человечеству понадобится несколько лет, чтобы полностью победить коронавирус, а значит, и удаленное (дистанционное) обучение сохранит свою актуальность.

На этом фоне растет важность правильного финансового планирования для родителей, кото-

рые хотят гарантировать детям хорошее высшее образование. В условиях новой реальности многим родителям уже сейчас нужно задуматься о будущем детей, даже если они учатся в средних и младших классах.

У казахстанских родителей есть несколько способов, как копить на учебу ребенка:

► Откладывать часть зарплаты в виде наличных средств

Многим кажется, что это довольно надежный способ накопить на учебу ребенка. Однако родителям нужно помнить, что наличным деньгам свойственно обесцениваться, особенно в период девальвации. Поэтому если вы откладываете деньги «под подушку», то рискуете ими.

► Образовательные депозиты

Для родителей, которые больше доверяют банкам, подойдут образовательные депозиты, входящие в Государственную образовательную накопительную систему (ГОНС). Такие депозиты открываются на ребенка, а помимо обычного процента на счет начисляется еще и государственная премия. Задача родителей – определить размер и периодичность пополнения открытого депозита, ориентируясь на свои финансовые возможности и нагрузку на семейный бюджет. На данный момент в Казахстане открыто более 20 тыс. образовательных депозитов.

► Накопительное страхование жизни

Это финансовый продукт, который сочетает в себе функции накопительного депозита и страхования жизни. Заключив договор по такой программе, родители могут копить на обучение ребенка в любом казахстанском и зарубежном вузе и при этом быть застрахованными от несчастных случаев, травм и критических заболеваний.

Компания по страхованию жизни Freedom Finance Life разработала программу накопительного страхования жизни Freedom Education для родителей, которые хотят гарантированно накопить на обучение детей.

Для этого нужно всего лишь:

- выбрать любой казахстанский или зарубежный университет;
- заключить договор с компанией по страхованию жизни Freedom Finance Life;
- платить страховые взносы (раз в месяц/раз в квартал/раз в год);
- копить на учебу.

Заключая договор, можно самостоятельно определять период накопления с учетом времени, которое осталось до окончания школы (например, 5 или 10 лет).

По истечении срока договора компания перечислит накопленную сумму за обучение на бакалавриате в выбранный родителем университет. Если за накопительный период с родителем произойдет страховой случай, страховая компания заплатит полную стоимость обучения в университете. Получателем выплаты будет назначен ребенок.

Подробнее ознакомиться с условиями страхового продукта и оставить заявку можно, перейдя по QR-коду.



ЧИТАЙ «КУРСИВ» НА БУМАГЕ

6 МЕСЯЦЕВ **2 833 ТГ**
 ГODOVAYA ПОДПИСКА **5 500 ТГ**

Оформи подписку на <https://kursiv.kz/subscription2020> или наведи камеру телефона на QR-код



Если возникли вопросы, обращайся в отдел подписки
 +7 (727) 346 84 41
 +7 (707) 766 91 99
 Ренат Гимадинов
r.gimadinov@kursiv.kz

LIFESTYLE

Расизм, геи, джаз и НОВЫЙ ВЗГЛЯД НА ЛЮБОВЬ

Зачем смотреть три новых мини-сериала:
«Голливуд», «Эдди» и «Нормальные люди»

Карантин и режим самоизоляции окончательно укрепили позиции сериалов и стриминговых платформ, теперь новинки сериальной продукции отслеживают не только адепты Netflix, но и те, кто считал этих адептов бездельниками с массой свободного времени. «Курсив» предлагает обратить внимание на три самых заметных сериала, выпущенных в первое полугодие 2020-го. Постараемся обойтись без спойлеров.

Галия БАЙЖАНОВА

«Голливуд»

Новый сериал Райана Мерфи, одного из самых известных шоураннеров в мире, по-голливудски легко, блистательно, с юмором и секс-байками рассказывает о Золотой эпохе Голливуда, этом великом и ужасном времени, когда харассмент и персонажи вроде Вайнштейна считались неотъемлемой частью карьеры, а о вопросах дискриминации даже не заикались.

Недавняя премьера «Голливуда» (он вышел только зимой) оказалась как нельзя кстати именно сейчас – в то время, когда Америка и весь мир следит за массовыми беспорядками в США, вызванными убийством чернокожего Джорджа Флойда, буквально задушенного на глазах у всех белым офицером полиции. Сериал предлагает альтернативную историю фабрики грез – историю, где нет расизма, гомофобии, сексизма и прочих неприятных вещей.

Авторы фантазируют: что было бы, если бы в тогдашнем Голливуде не дискриминировали черных актеров, режиссеров, сценаристов, а также азиатов, евреев, геев, женщин и всех тех, о чьих правах громко стали говорить лишь последние несколько лет?

Как сложилось бы, если первую черную лауреатку «Оскара» – Хэтти МакДэниел, получившую статуэтку за роль второго плана в «Унесенных ветром», не унижали бы, отсаживая на вручении от всех актеров в отдельную секцию, а китайцам было бы позволено играть хотя бы в фильмах о китайцах? Как изменилась бы индустрия, если бы блистательная азиатская актриса Анна Мэй Вонг действительно получила роль, а затем и «Оскара», без оглядки на то, что она была одной из тех самых «people of color»?

Несмотря на всю свою толерантность, политкорректность и острую повестку, сериал «Голливуд» получился совсем не нудным, совершенно не пафосным, как того требует тема, а, напротив, легким, неприязнительным и максимально смотрибельным. Наслаждаться сериалом не мешает даже его предсказуемость, приторная сказочность и голливудские лекала, которые куда бы ни вели, но в итоге приводят к неизменному хеппи-энду.

В центре истории – молодой красавец Джек Кастелло (Дэвид Коренсвет), только что вернувшийся с полей Второй мировой. Он недавно женился, ждет прибавления в семье и мечтает стать высокооплачиваемым актером. Для того чтобы встать на ноги в американской киноиндустрии, обрести друзей и постоянных работодателей, ему нужно пройти все круги ада и пропустить через себя печальную историю невестребованной актрисы Пег Энтуисл. Та покончила собой, прыгнув с буквы «Н» в знаменитой надписи «Hollywood» и разбилась насмерть, когда ей было всего 24 года.

Пытаясь хотя бы в фантазиях нивелировать последствия стыдных эпизодов американской истории вроде рабства, существовавшей даже в прогрессивных 60-х сегрегации (люди в космос летали, а цветным не разрешалось делить общественные места с белыми), автор сериала Райан Мерфи, весьма убедительно миксует реальность с вымыслом, а настоящих исторических личностей и легендарные имена типа Вивьен Ли и Альфреда Хичкока с выдуманными персонажами. Интересно, что колоритные обитатели второго плана в «Голливуде» в лице

хищных сутенеров в шкуре геев-продюсеров, обаятельных владельцев автозаправочных, предоставляющих клиентам не только бензин, но и эскорт-услуги, а также бесталанных актеров, которым угрозами и шантажом выбивали роли, оказались не вымыслом сценаристов. Все они действительно были настоящими обитателями голливудских холмов.

Удался ли создателям «Голливуда» Мерфи сеанс массовой психотерапии, как это получилось у Тарантино, фактически переписавшего трагическую историю Шэрон Тейт в «Однажды в Голливуде», вопрос спорный. Но создать безоблачную альтернативную реальность, где все негодяи получают по заслугам, справедливость торжествует, геи могут больше не прятать свои чувства на людях, а не белые люди не стесняться своего цвета кожи – точно получилось.

Дополнительный бонус к «Голливуду» – это сохранные там внешние атрибуты шикарной эпохи: роскошные женщины в эффектных платьях, эталонные красавцы, разительно отличающиеся от современных секс-символов вроде Бенедикта Камбербэтча и Адама Драйвера, и вызывающие ностальгию врезки из «старых» фильмов. В одном из них, когда экранному обитателю города звезд угрожают выселением из LA, он под драматичную музыку произносит броское: «But I am this town!» («Но я и есть этот город!»). Так вот, «Голливуд» это и есть нынешний Голливуд, только в ретро-декорациях.

«Эдди»

Если «Голливуд» предлагал погрузиться в мир киноиндустрии, то «Эдди», также снятый Netflix (в русской версии его перевели как «Водоворот») открывает зрителю мир современных музыкантов. Людей, с одной стороны, недостижимо крутых, с другой – беззащитных и беспомощных, которые по незнанию, бытовой глупости или из желания спасти дело своей жизни могут попасть в криминальную историю.

Первые две серии «Эдди» снял режиссер «Одержимости» и «Ла-Ла-Лэнда», знаменитый Дэмьен Шазелл. И хотя в остальных эпизодах он числится лишь в исполнительных продюсерах проекта, а последующие части снимали еще три режиссера, сериал получился на удивление гармоничным и выдержанным в едином стиле. В итоге вышел драматичный, где-то сентиментальный, очень атмосферный и по-настоящему музыкальный мини-сериал о непростой жизни владельца джаз-клуба в Париже.

Главный герой – Эллиот, чернокожий нью-йоркский пианист (Андре Холланд, блеснувший в содерберговском сериале «Больница Никербокер», а также камерной гей-драме, вырвавшей победу у «Ла-Ла-Лэнда» на «Оскаре» 2017 года). После семейной драмы (у него погибает сын), Эллиот переезжает в столицу Франции и пробует начать жизнь заново. У него новая муза, джазовая певица (потрясающая польская актриса Йоанна Кулиг, которую зрители могут помнить по работе в красивой черно-белой драме Павла Павликовского «Холодная война») и старый напарник (великолепный французский актер арабского происхождения Тахар Рахим, которого мы оценили в отличном «Пророке» Одиара). Вскоре к Эллиоту приезжает несносная дочь с полным ворохом подростковых проблем – от наркотиков до претензий к отцу-неудачнику, и события разворачиваются таким образом, что ему приходится бороться за клуб и выживать изо всех сил. На фоне коронавирусного кризиса удержание на плаву, пусть небольшого, но очень важного для некоторых людей бизнеса – тема очень актуальная.

Поскольку сценарий писал британец Джек Торн, которого волнует социальная тематика (он сочиняет истории о трудных подростках, правонарушителях и семьях алкоголиков), столица Франции здесь предстает не городом из туристических буклетов, в котором пахнет дорогим парфюмом, круассанами и лавандой, а современным Парижем. С его арабскими гетто, спальными округами, куда иностранцам лучше не заглядывать, но потрясающим клубам и исключи-

тельной концентрацией талантливых людей в одном месте. А музыкальное закулисье в «Эдди» показано таким, каким оно есть: мультикультурным, живым, энергичным и признающим только один язык – музыки. Благодаря тому, что в картине снялись не только актеры, но и реальные музыканты из разных стран мира: контрабасист Дамиан Нуэва, барабанщица Лада Обрадович, саксофонист Джоуи Омисил, трубач Ленни Кравица – Людовик Луи, а музыку писали именитые композиторы Глен Баллард и Рэнди Кербер – музыкальная часть в картине потрясающая.

Много настоящего джаза, отличные актерские работы, съемки на пленку ручной камерой знаменитым арт-хаус оператором Эриком Готье – все это делает сериал «Эдди» совершенно особым. Категорически рекомендуется к просмотру эстетам.

«Нормальные люди»

И заключает нашу тройку сериалов ирландский подростковый 12-тисерийник от BBC о той самой любви, которая на всю жизнь. «Нормальные люди» – это интимная, камерная, одновременно тихая и очень чувственная драма, снятая по бестселлеру 27-летней ирландской писательницы Салли Руни. Ее книга два года назад стала суперхитом, оказалась в лонг-листе «Букера» и, по мнению литературных обозревателей Guardian, уверенно вошла в список 100 лучших книг XXI века. Как только критики не говорили о Руни: ее называли и «Сэлинджером поколения Snapchat», и «голосом миллениалов», и «Джейн Остин эпохи Instagram» и «втором новым «Сумерек», написанным в 20-х годах XXI века».

Феноменальность и уникальность как книги, так и сериала, наверное, в том, что перед нами предстает мир нового поколения подростков, которые живут в мире соцсетей, страдают от буллинга, абьюзинга и депрессий, ходят к психологам, лечат свои душевные травмы, страхи, комплексы и открыто говорят о том, о чем было не принято говорить ранее: домашнем насилии, созависимости, попытках суицида. Они откровенничают о сексуальных переживаниях, пытаются рассуждать о классовом неравенстве и верят в отношения на всю жизнь. Стандартный подростковый набор, вроде юношеской любви, дружбы, предательства, первого сексуального опыта и настоящей близости, здесь тоже имеется.

«Нормальные люди» – это история любви и взаимоотношений двух подростков: звезды школы, спортсмена и умницы Коннелла, мать которого работает уборщицей (Пол Мескал) и симпатичной, но социопатичной интеллектуалки Марианны (Дэйзи Эдгар-Джонс) из богатой, но несчастливой семьи, именно в их доме и прибывает мать Коннелла. Марианна влюблена в Коннелла, а он скрывает этот факт в школе. Затем он от нее без ума, но она все время его отталкивает от себя. И так долгие годы – вместе они не могут быть, но и врозь тоже.

Сериал, наполовину снятый Ленни Абрахамсоном (режиссер «Фрэнка» и душераздирающей «Комнаты» с Бри Ларсон), наполовину Хетти МакДональд (она работала на ТВ), получился грустным, наполненным красивой музыкой и изысканными эротическими сценами. Фанаты подсчитали, что в общей сложности сцены секса длятся 41 минуту – для их съемок специально нанимали координатора интимных сцен, а полученную нарезку даже залили на Pornhub.

Характерная особенность этого сериала – его чрезвычайная инертность. События в «Нормальных людях» разворачиваются так неторопливо и на таких полтонах, что за время просмотра зритель может вспомнить всю свою жизнь, все свои отношения и порефлексировать на эту тему. Для одних такой темп откровенно скучен, для других, напротив, сродни медитации. Так или иначе, удивляет тот факт, как история, где в центре внимания только два главных персонажа, смогла растянуться на 12 серий? Если хочется вспомнить былое, понять современных подростков или, в конце концов, хотя бы получить классный плейлист для романтических встреч – то welcome.

