



КУРСИВ

СОДЕРЖАНИЕ ЛИЦЕНЗИРОВАНО THE WALL STREET JOURNAL.

БИЗНЕС И ВЛАСТЬ:
ТРУБА НЕ ДУРА

стр. 3

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
СТРАХОВЩИКИ ЖДУТ ПЕРЕМЕН

стр. 7

КОЛЕСО:
ПОЧТИ НЕВИДИМЫЕ ГИБРИДЫ

стр. 8

LIFESTYLE:
ПЕДАЛИ И ДАЛИ

стр. 12

kursiv.kz | kursivkz | kursivkz

Объединяй и властвуй

Три банка, освобожденные регулятором от процедуры AQR, продолжают заниматься слиянием. Официально они ход сделки не комментируют, но «Курсиву» удалось узнать некоторые подробности.

Виктор АХРЭМУШКИН

Слияние Tengri Bank, Capital Bank и AsiaCredit Bank заслуживает внимания хотя бы потому, что в 2017 году Tengri и Capital уже делали попытку объединиться, но тогда сделка сорвалась. Публично банки свои намерения не деэмулировали, но уведомить биржу о том, что совместные собрания акционеров, назначенные на 25 и 27 октября 2017 года, не состоялись, банкам пришлось. Об отмене сделки рынок догадался по умолчанию.

По информации «Курсива», инициатором отказа от слияния был акционер одного из банков. А передумал он, возможно, потому, что рассчитывал получить контрольный пакет в объединенной структуре, но договориться с другими сторонами сделки ему не удалось. В результате банки вернулись на исходную позицию и продолжили работать самостоятельно.

Единственный акционер Capital Bank Орифджан Шадиёв (племянник миллиардера Патоха Шадиёва из так называемой «евразийской тройки») нашел деньги на докапитализацию и финансовую поддержку своего института. В аудированной отчетности Capital Bank говорится, что в 2017 году Шадиёв пополнил уставный капитал банка на 3 млрд тенге за счет выкупа новых акций, а также обеспечил фондирование на сумму 6,3 млрд тенге. Из этого же отчета видно, что Нацбанк предоставил Capital Bank стабилизационный заем и пролонгировал его до 30 июня 2018 года.

> стр. 6

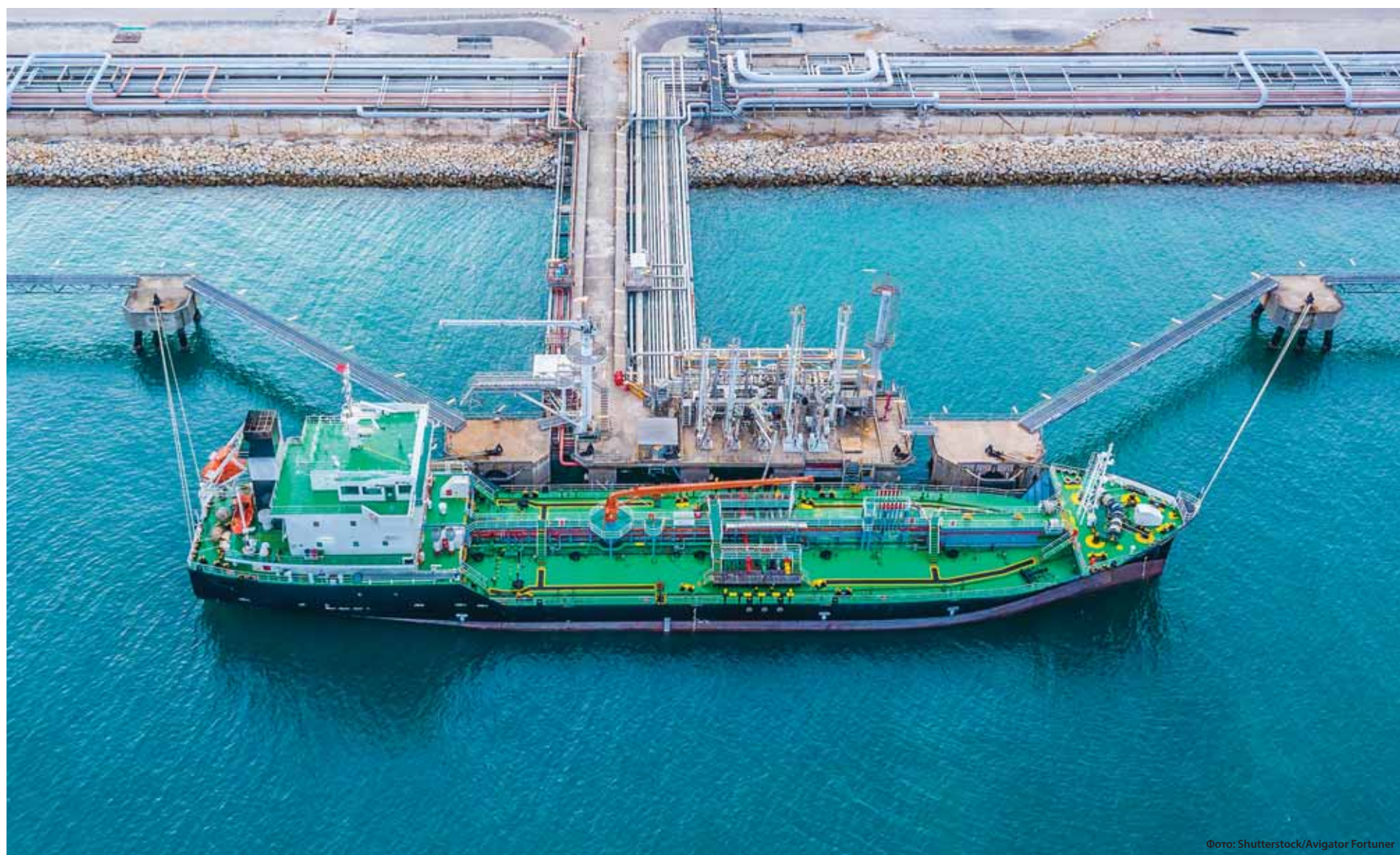


Фото: Shutterstock/Avigator Fortuner

Ужесточение требований к судовому топливу дает Казахстану шанс побороться за долю этого рынка

> стр. 3

Бывший президент Кыргызстана Алмазбек Атамбаев сдался властям. Еще неделю назад он был свидетелем по делу о коррупции – сейчас обвиняемый по особо тяжким статьям, санкции по которым грозят ему пожизненным лишением свободы. Политический кризис миновал, но как долго продлится затишье?

Революции не будет

Максим КАЛАЧ

Столица на осадном положении

Мы въехали в Бишкек почти за полночь. К этому моменту бывший президент Алмазбек Атамбаев уже несколько часов давал показания следователям ГКНБ. В городе не работали круглосуточные магазины, банкоматы и обменные пункты. С большим

трудом мы нашли один, неподалеку от столичного почтамта. Сотрудник обменника сидел за двумя решетками и бронированным стеклом. Сказал, что с такой защитой не страшно, да и как упустить возможность остаться без конкурентов в радиусе нескольких километров.

Многие кафе и рестораны тоже закрылись. Окна некоторых из них владельцы предусмотрительно задрапировали фанерными листами.

Город готовился к беспорядкам. Но организованного и массового выступления сторонников экс-президента не произошло. Кое-где на дорогах встречались разбросанные камни, битые автомобильные баки посреди проезжей части. Небольшие группы оппозиционеров, в подавляющем большинстве молодые парни, перемещались по городу, пытались строить баррикады, но милиционеры рассеивали их

шумовыми гранатами и слезоточивым газом. Значительная часть манифестантов стала собираться на центральной городской площади Ала-Тоо – там, где их лидер еще утром объявил бессрочный митинг. Правительственный квартал (рядом парламент, здание правительства и Верховный суд республики) дважды становился центром революций в Кыргызстане.

> стр. 2



Фото: Shutterstock/Aakruthi Vishva

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



Узбекистан – ягодка опять

Черешня стала новым экспортным брендом страны

За несколько лет Узбекистану удалось войти в четверку крупнейших экспортеров черешни в мире. «Курсив» разобрался в тонкостях успеха узбекских аграриев.

Жамолiddин ТУРДИМОВ

От Сеула до Лондона

В мае текущего года в лондонских магазинах впервые появилась черешня из Узбекистана. На самом

крупном оптовом рынке Лондона пятикилограммовую коробку узбекской черешни можно было купить за £35 (около 3,3 тыс. тенге за килограмм). Розничная цена заморского продукта в столице Туманного Альбиона составила £9,99 за килограмм (4,8 тыс. тенге). Незадолго до этого узбекскую черешню начали продавать в Шанхае, а также в магазинах Южной Кореи. В прошлом году география поставок расширилась на страны Ближнего Востока – Египет, ОАЭ. До конца года Узбекистан плани-

рует получить добро на экспорт черешни от карантинных служб Японии, Вьетнама, Таиланда, Иордании и Марокко.

По оценкам отраслевых экспертов, гектар хлопка приносит \$25–50 прибыли, гектар пшеницы – \$150, а продукты садоводства – от \$600 до \$3500 с гектара в зависимости от вида. Именно поэтому в стране было решено стимулировать выращивание абрикосов, персиков, винограда, черешни, дынь – в общем, всего того, чем издревле славится узбекская

земля. И значительная часть продукции должна уйти на экспорт.

Есть еще ягоды в столицах

Прилавки стран СНГ узбекская черешня завоевала давным-давно. В советские годы главным поставщиком черешни были предприимчивые жители Ферганской долины: там ягода поспевает раньше, чем в других районах Узбекистана.

> стр. 9

КУРСИВ

коммерческий партнер
THE WALL STREET JOURNAL.

УОЛЛ-СТРИТ СТАЛ БЛИЖЕ

Читателям газеты «Курсив» подписка на электронную версию Wall Street Journal. – со скидкой 25%

Подробности по телефону +7 (727) 346 84 41

Запах серы

Поборется ли Казахстан за долю рынка судового топлива?

Международная морская организация ООН (ИМО), движимая заботой об экологии планеты, ужесточила требования к качеству топлива для морских судов. Считается, что оксид серы – один из основных загрязнителей атмосферы.

Олег ЧЕРВИНСКИЙ

С 1 января 2020 года содержание серы в сжигаемом на кораблях судовом топливе должно быть снижено до 0,5% с нынешних 3,5%. А в отдельных, особо чувствительных акваториях, так называемых зонах эмиссионного контроля (к ним относятся, в частности, порты на Балтике и Северном море, на Ла-Манше, в прибрежных водах США и Канады и др.), требования еще жестче: суда, заходящие в эти порты, не должны использовать топливо с показателем выше, чем 0,1% содержания серы. Нарушителей – и судовладельцев, и портовые власти – ожидают внушительные штрафы.

Новые жесткие требования ИМО напрямую задевают интересы сразу нескольких групп стейкхолдеров – владельцев судоходных компаний, нефтепереработчиков, нефтетрейдеров и производителей присадок. И, как это ни парадоксально, простых казахстанцев.

Цена новых правил

Перевозка морем – самый популярный (а иногда и единственный возможный) способ доставки сырья, товаров и продовольствия из одной точки земного шара в другую. В мировой торговле судоходство обеспечивает транспортировку 90% всех перевозимых грузов. При этом, по оценкам S&P Global Platts, в стоимости перевозки до 70–80% составляют затраты на топливо.

Чтобы исполнить новые требования ИМО, судовладельцам придется устанавливать на кораблях дорогостоящие очистные установки, так называемые скрубберы, абсорбирующие серу оксидами цинка. Помимо высокой цены (от \$5 млн до \$8 млн) установка имеет еще один минус: она может занимать до четверти полезной площади судна, что делает невозможной ее использование на судах небольшого водоизмещения. Остается вариант покупки судового топлива с меньшим содержанием серы. А оно стоит гораздо дороже – уже сейчас контрактная цена на поставку в 2020 году топлива



Фото: Shutterstock/VladSV

с высоким содержанием серы снижается, обессеренного – растет. По оценкам экспертов консалтинговой компании Wood Mackenzie, из-за новых требований к содержанию серы затраты судоходных компаний на топливо вырастут в следующем году вполноценно.

И это значит, что забота об экологии обернется дополнительными расходами судовладельцев, которые они, без сомнения, заложат в цену перевозимого товара. А уж владелец этого товара переложит их на кошелек конечного потребителя. Так что не стоит удивляться в следующем году удорожанию товаров, попадающих в наши магазины морским путем из Азии, Америки или Японии.

Качественный раздел

На сегодняшний день большинство морских судов в мире используют высокосернистый мазут или специальное дизельное топливо. Серьезный игрок этого рынка – Россия, наш партнер по ЕАЭС. К примеру, одну десятую часть всех своих потребностей в топливе компания Maersk, мировой лидер в сфере контейнерных перевозок, закрывает за счет закупки продукции российских НПЗ. Однако стоит принять во внимание, что основной сорт добываемой в России нефти

– Urals, и его главная особенность – высокое содержание серы. Поэтому российские нефтеперерабатывающие заводы производят в основном мазут с высоким содержанием серы. Генеральный директор Maersk Серен Скоу уже заявил о намерении перевести к новому году большую часть своих судов на использование топлива с низким содержанием серы.

Это снизит спрос на российское топливо и заставит нефтепереработчиков изыскивать средства на модернизацию заводов и строительство дополнительных установок обессеривания.

Говорить о каких-то тенденциях в этой связи в Казахстане и вовсе не приходится: в 2018 году все три казахстанских НПЗ, только завершившие модернизацию, увеличившую их глубину переработки, произвели суммарно немногим больше 2,8 млн т мазута. Для сравнения: в целом по России этот показатель составил 46,4 млн т, из которых больше половины ушло на экспорт. Так что тут мы россиянам явно не конкуренты.

Впрочем, специалисты утверждают, что у Казахстана был шанс стать игроком на всемирном рынке судового топлива. В 2016 году в Актобе, на небольшом частном НПЗ «Актобе нефтепереработка», была вы-

пущена первая промышленная партия остаточного судового топлива по международному стандарту ISO 8217. У владельцев завода, одним из которых был бывший акционер Атырауского НПЗ Алмаз Кужагалиев, были амбициозные планы по наращиванию объемов переработки судового топлива и завоеванию доли мирового рынка.

По словам Кужагалиева, казахстанская нефть, добываемая на месторождениях на западе страны, в частности в Макаатском районе Атырауской области, отличается низким, а иногда ультранизким уровнем серы и меркаптанов, а также бензиновой фракции, и является идеальным сырьем для производства судового топлива. Сегодня эта нефть поставляется в сыром виде в нефтепровод «Атырау – Самара», где по пути смешивается с нефтью других поставщиков, ухудшающей ее качество.

«Чтобы получить справедливую премиальную цену за качество, необходимо весь объем казахстанской нефти, закачиваемый в нефтепровод «Атырау – Самара», уже на территории Казахстана разделить на три потока: 1) с содержанием серы до 0,1% – это не более 2 млн т; 2) с содержанием серы до 0,25% – это около 12 млн т; 3) с содержанием серы до 1,0% – это около 6 млн т», – написал

Кужагалиев в своем открытом письме на имя президента страны Нурсултана Назарбаева 14 марта 2019 года, за пять дней до его отставки.

Дополнительные доходы

По мнению опытного нефтепереработчика, нефть с содержанием серы до 0,1% «должна перерабатываться в судовое топливо на территории Казахстана, так как сохранить такое качество в системе ПАО «Транснефть» на территории России практически невозможно. Это принесет дополнительный доход в размере \$100 на каждой тонне ультралигосернистой нефти, из которых \$30 достигнут России за транзит судовых топлив на мировой рынок, остальное останется в нашем государстве. Таким образом, данное мероприятие принесет Казахстану около \$140 млн дополнительных доходов. Нефть с содержанием серы до 0,25% должна прокачиваться отдельно от российской нефти в порт Усть-Луга Ленинградской области и реализовываться как минимум по паритету с Brent (полагаем, будет премия на уровне азербайджанской легкой). Даже в этом случае дополнительный доход Казахстана составит \$33 на тонне, или \$400 млн в год», – резюмирует Алмаз Кужагалиев.

По его мнению, выгода для Казахстана будет на порядок выше, если Казахстан обзаведется собственным НПЗ в Усть-Луге, подобно тому, как Россия пользуется сейчас космодромом Байконур в Казахстане. Для реализации подобного проекта, по мнению автора обращения, нужна политическая воля высшего руководства.

Письмо авторитетного нефтяника было отправлено им из-за решетки. 7 декабря 2016 года на НПЗ «Актобе нефтепереработка» прошла спецоперация КНБ. Силовики обвинили руководство предприятия в хищении и контрабанде нефти, а также в занижении ее таможенной стоимости. Спустя два года, 12 декабря 2018 года, соучредитель ТОО «Актобе нефтепродукт» Алмаз Кужагалиев и гражданин Беларуси Сергей Кунцевич за продажу в Кыргызстан 13 тыс. т сырой нефти под видом нефтепродуктов были приговорены к 19 и 17 годам лишения свободы соответственно.

Пока непонятно, дойдет ли обращение осужденного Кужагалиева до нового президента Республики Казахстан. И будет ли Казахстан бороться за долю мирового рынка судового топлива, воспользовавшись жесткой позицией Международной морской организации.

Труба не дура

Нефтяные компании ждут компенсации от оператора «Дружбы»

«Транснефть» приступила к выплатам компенсаций пострадавшим компаниям за ущерб от попадания в систему принадлежащих российскому монополисту трубопроводов некондиционной нефти.

Максим КАЛАЧ

Первый транш в 2,3 млн евро уже получил украинский оператор «Дружба» «Укртрансффта». Казахстан при транспортировке через Россию потерял почти 600 тыс. т черного золота и тоже ждет компенсацию.

«Дружба» – крупнейшая в мире система нефтепроводов общей протяженностью почти 9 тыс. км. Именно через нее в Европу поступает большая часть российской нефти транзитом через Белоруссию, Украину и порты в Балтийском море.

В середине апреля концерн «Белнефтехим» (государственное предприятие, контролирующее всю нефтехимическую промышленность страны) сообщил о

поступлении в систему нефти с повышенным содержанием хлоридов. Отклонение в различных пробах превышало норму в 8–30 раз. Через несколько дней Белоруссия, а затем Польша и другие страны остановили перекачку российской нефти. По данным «Транснефти», общий объем некондиционной нефти, попавшей в трубопровод, составил 3 млн т. Белоруссия оценивает его в 5 млн т. В порту Усть-Луга (Ленинградская область) 600 тыс. т загрязненной казахстанской нефтью было загружено шесть танкеров.

Почти сразу после инцидента Федеральная служба безопасности РФ возбудила уголовное дело по нескольким статьям: «организация преступного сообщества», «приведение в негодность магистрального нефтепровода, совершенное из корыстных побуждений» и «кража». По версии следствия, «грязная нефть» попала в систему через терминал Лопатино (Самарская область). По предварительной версии, некондиционная нефть закачивалась в трубопровод, чтобы скрыть хищения каче-



Фото: druzha.transneft.ru

ственного сырья, которое затем вывозилось на переработку на частный НПЗ.

В общей сложности обвиняемыми по делу проходят 13 человек. Среди них семь сотрудников «Транснефти», а также гендиректор «Нефтеперевалки» (компания, которой принадлежит терминал в Лопатино) Светлана Балабай, ее заместитель Рустам Хуснутдинов и генеральный директор «Петронефть актива» Владимир Жоголев. Заместитель директора ООО «Маги-

страль» Сергей Баландин в мае написал явку с повинной. Еще два фигуранта уголовного дела – основатель группы компаний «Петронефть» Роман Трушев и бывший генеральный директор «Самаратранснефть-терминала» Роман Ружечко – были объявлены в международный розыск. Трушев, по данным СМИ, скрывается в Швейцарии и свою вину полностью отрицает. Роман Ружечко в конце июля был задержан в Литве по запросу Интерпола. В ответ он попросил у власти

страны политического убежища. В начале августа Ружечко попытался оспорить свой трехмесячный арест в суде Вильнюса.

В конце июня генеральный директор АО «КазТрансОйл» Димаш Досанов и президент ПАО «Транснефть» Николай Токарев договорились о компенсации ущерба казахстанским грузоотправителям за отгрузку некондиционной нефти. Через месяц совет директоров российского оператора принял решение о выплате всем компаниям, чья

нефть была испорчена в нефтепроводе, по \$15 за баррель некондиционного сырья – при условии, что они документально смогут подтвердить понесенные убытки. Максимальная сумма выплат только добывающим компаниям и компаниям-транспортерам может составить \$550 млн. «КазТрансОйл» может рассчитывать на \$63 млн. Это еще неокончательная сумма, так как пока нет информации о возможных дополнительных начислениях, например, за упущенную выгоду и срыв поставок.

Белорусская сторона настаивает, что грязная нефть вывела из строя часть оборудования на Мозырьском и Новополоцком нефтеперерабатывающих заводах. Она же привела к их вынужденному простоям. Окончательная сумма ущерба будет понята осенью. Неизвестны и суммы компенсации европейским компаниям – получателям российского сырья. Покрытие убытков за вынужденное сокращение объемов добычи требует у монополиста «Роснефть». Вероятно, ее примеру последуют и другие российские компании.



THE WALL STREET JOURNAL.

IPO: успех или неудача

Для бизнеса первичное публичное размещение акций означает доступ к фондированию путем долевого финансирования и публичность. Однако стратегия IPO подходит далеко не каждой компании. Для начала нужно понять цель. Доступ к новым, не долговым источникам финансирования – одна из немногих причин публичного листинга. Среди прочих: возможность прибыльного экзита для акционеров, привлечения внимания общественности, что приведет к увеличению клиентской базы и, соответственно, уровня доходов, увеличению числа потенциальных поставщиков и подрядчиков, улучшению структуры корпоративного управления, а также реальная оценка стоимости компании.

IPO – очень серьезный шаг. Годы подготовки потребуют существенных затрат и точной отстройки процессов для соблюдения различных законов о ценных бумагах и прохождения проверки на публичных рынках. Важно знать, что подготовка к IPO осуществляется «за кулисами». И очень важно сделать все правильно, ведь после «вскрытия карт» любое отступление может серьезно повлиять на способность компании успешно провести листинг на бирже в ближайшем будущем.

Прежде чем начинать, необходимо провести тщательную оценку и сравнительный анализ



Динара ИНКАРБЕКОВА,
управляющий партнер
инвесткомпания Sigma Advisors

планируется выводить на биржу. Поэтому до размещения необходимо завершить, например, оформление прав собственности на акции дочерних компаний. Можно также выделить и реализовать непрофильные активы или передать их не участвующей в IPO аффилированной компании. Нередки случаи, когда, предлагая инвесторам вложиться в бизнес головной компании, собственники группы не учитывают того, что основная прибыль сосредоточена в «технических» компаниях, не входящих в холдинг. Это автоматически снижает стоимость группы и привлекательность для инвесторов.

Так или иначе все вышесказанное сводится к тому, что главным условием успешной подготов-

Uber пополнила список компаний, растерявших запал после IPO

Падение акций компании демонстрирует, как тяжело оправдать ожидания после яркого дебюта.

Corrie DRIEBUSCH,
THE WALL STREET JOURNAL

В пятницу, когда обвалились акции компании Uber Technologies, она присоединилась к плеяде других знаменитых неудачников.

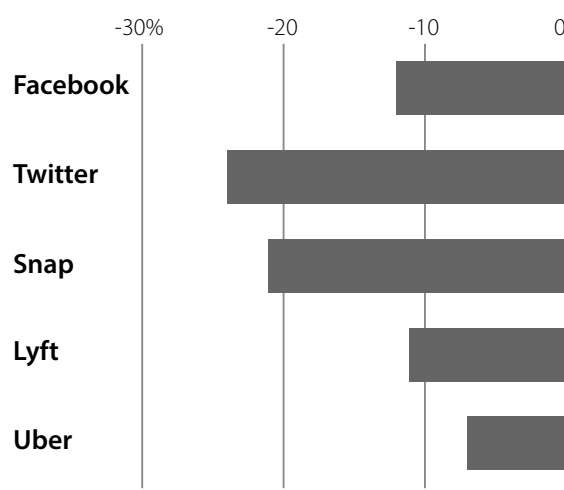
Многие из технологических компаний с самыми ожидаемыми IPO за последние десять лет точно так же разочаровали инвесторов, когда обнародовали первые квартальные отчеты в качестве публичных компаний. Так, акции Facebook Inc, Twitter Inc, Snap Inc и Lyft Inc рухнули после того, как компании опубликовали финансовые результаты в первые месяцы после своих IPO. Это свидетельствует о том, насколько тяжело компаниям оправдать шумиху вокруг себя – и покрыть расходы на IPO – после сенсационного дебюта.

Акции Uber в прошлую пятницу упали на 6,8%, до \$40,05 (на 7,62% на момент написания материала, до \$37).

Одна из причин падения прибыли после первичного публичного размещения – высокие расходы, связанные с IPO этих компаний. Uber отчиталась о \$3,9 млрд расходов на фондовую

Рано оступившись

Акции некоторых технологических компаний с самыми крупными IPO обвалились после того, как компании отчитались о своих первых квартальных результатах в качестве публичных компаний.



Примечание: падение акций Uber отражено по состоянию на полдень пятницы, 9 августа.

Источник: FactSet

компенсацию, связанных с майским IPO. Это составляет большую часть убытка в \$5,23 млрд, который сервис по вызову такси понес за последний квартал.

Другая причина разочарования результатов – техкомпаниям зачастую тратят огромные

деньги на маркетинг в преддверии IPO, чтобы заручиться поддержкой (и нарастить продажи). После объявления первых финансовых результатов Snap в качестве публичной компании в мае 2017 года выяснилось, что компании не удалось под-

держивать рост пользователей на фоне конкуренции с соцсетью Instagram, принадлежащей Facebook. Акции Lyft снизились в мае после того, как конкуренция с Uber затормозила рост выручки компании из Сан-Франциско.

Но если судить по примеру Lyft, то Uber еще может отыграться. Результаты Lyft за II квартал в качестве публичной компании превзошли ожидания аналитиков и по количеству пассажиров, и по прибыли на пассажира. Убытки по скорректированному доходу также были гораздо ниже, чем прогнозировали аналитики. Снизились и общие расходы.

Несмотря на отличные новости, акции Lyft по-прежнему котируются примерно на 18% ниже цены IPO в \$72. Бумаги Uber тоже барахтаются где-то на \$5 ниже оценки компании на момент IPO.

Обе компании по предоставлению услуг такси все еще далеки от повторения успеха лидера в технологическом секторе – Facebook. После обнародования первой отчетности в качестве публичной компании в июле 2012 года бумаги гиганта соцсетей закрылись на отметке \$23,71 (на 12% ниже). В минувшую же пятницу акции Facebook закрылись на отметке \$187,85.

Перевод с английского языка – Халида Каирбекова.



основных процессов со стандартными требованиями к листинговым компаниям.

За время внутренней подготовки к IPO компаниям удается наладить основные процессы: подготовить консолидированную отчетность по международным стандартам, улучшить корпоративное управление и бизнес-планирование. Однако далее следует очень тонкий этап вывода собственников в публичную среду, и для многих это становится камнем преткновения. Инвесторам должна быть представлена история происхождения, становления компании и накопления капитала.

Также до проведения IPO стоит уделить особое внимание структурированию бизнеса и четко определить активы, которые

является профессионализм управленческой команды. Надо быть готовыми к тому, что у ключевых менеджеров появятся новые задачи. В процессе проведения публичного размещения необходимо привлечь профессиональных консультантов: инвестиционный банк, PR-агентство, юридическую и аудиторскую фирмы, что требует дополнительных расходов. При этом успех IPO зависит как от внешних факторов – потенциала роста компании, масштаба отрасли, макроэкономических факторов, так и от внутренних факторов, а именно от профессионализма персонала, внутреннего конкурентного преимущества, принятой политики компании и отлаженных механизмов работы.

Инвестидея от Freedom Finance

United Internet AG – заряд оптимизма от сетей 5G

Обратить внимание на акции United Internet предлагают аналитики ИК «Фридом Финанс». Немецкая компания United Internet нацелена на внедрение связи новейшего поколения, создание собственной мобильной сети и дальнейшее улучшение финансовых результатов. Текущая цена акций – около 26,5 евро, целевая цена – 42,56 евро. Тикер на Xetra: UTDI.

Есть три причины, почему аналитики ИК «Фридом Финанс» советуют присмотреться к акциям United Internet AG.

Отчет за I квартал 2019 года. Успешно завершив 2018 финансовый год, в текущем компания планирует нарастить продажи

на 4%, а EBITDA – на 8%. Клиентская база в I квартале 2019 года увеличилась на 210 тыс., до 24,06 млн. Компания продолжает инвестировать в привлечение новых клиентов и расширение отношений с текущими для устойчивого роста базы. Выручка с января по март поднялась на 1,2%, до 1,2 млрд евро. EBITDA выросла на 7,7% год к году. После публикации отчета за I квартал руководство подтвердило прогнозы на текущий год. «Мы неплохо начали 2019 финансовый год и идем навстречу нашим целям», – прокомментировала релиз гендиректор United Internet AG.

Приобретение частот для сетей 5G. United Internet AG совершила эту сделку через свою «дочку» 1&1 Drillisch. Цена покупки на аукционе составила 1 млрд евро. Компания получила два частотных блока, в результате чего 1&1 Drillisch заложила осно-



ву для успешного и постоянного позиционирования в качестве четвертого по величине оператора связи в ФРГ. Тем временем United Internet увеличила свою долю в дочерней компании до 75,1% для поддержки создания

собственной мобильной сети после приобретения частот для развертывания сетей новейшего поколения.

Техническая картина. На текущий момент котировки отскочили от поддержки на

уровне 26 евро и демонстрируют разворот с тестированием уровня спотрифта 29 евро. В случае его пробоя у акции появится потенциал роста на 24%, до 35,7 евро. Средняя целевая цена инвестдомов

составляет 42,56 евро. Из 12 аналитиков, представивших обновленные рекомендации, только у одного таргет стоит ниже рыночной цены. Десять аналитиков советуют покупать акции компании.

Страховщики ждут перемен



Страховое сообщество вынесло на обсуждение дорожную карту развития отрасли до 2025 года. Она предполагает внедрение новых услуг, либерализацию регулирования и большую открытость страховых компаний.

Ирина ЛЕДОВСКИХ

Разработать собственную дорожную карту страховщикам предложил глава Нацбанка на встрече с профучастниками минувшей зимой. Инициатива не случайна: на протяжении трех последних лет, несмотря на постоянный рост показателей в номинальном выражении, наблюдается снижение доли страхового рынка по отношению к ВВП. По данным Ассоциации финансистов Казахстана (АФК), активы страховых компаний снизились с 1,82% к ВВП в 2016 году до 1,78% в 2018-м, страховые премии за этот же период уменьшились с 0,76 до 0,65%. «Рынок страховых услуг не должен стоять на месте и уже сейчас формирует новую повестку. Надеемся, что предложения будут положительно восприняты и дорожная карта будет утверждена регулятором», – поделился мнением управляющий директор АФК **Ерлан Бурабаев**.

Условно дорожную карту можно разделить на три больших блока: совершенствование регулирования, изменение спектра услуг компаний по страхованию жизни и перемены в деятельности компаний по общему страхованию.

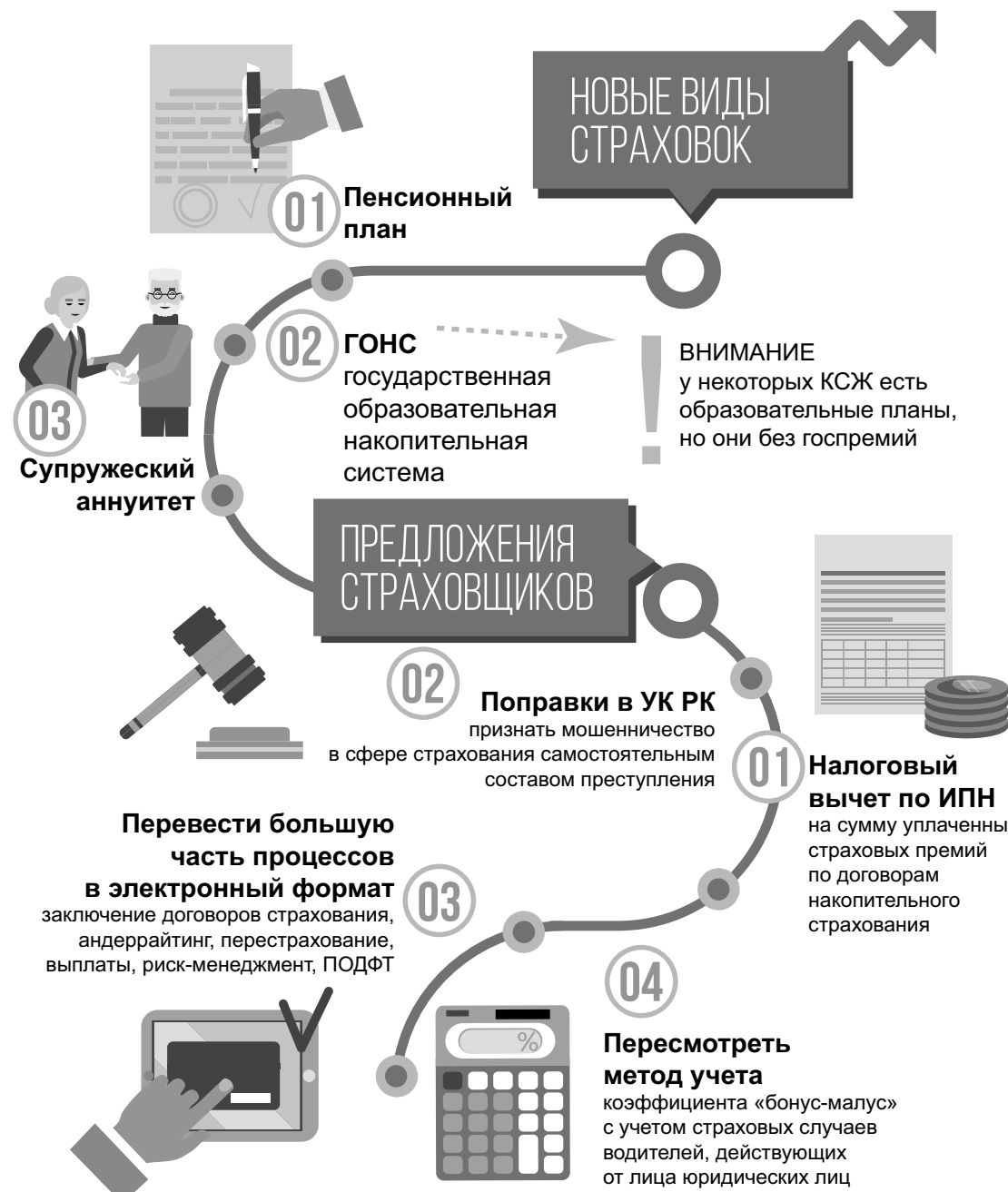
Общее страхование

О росте мошеннических операций на страховом рынке профучастники говорят последние 5 лет. Из-за нежелания бизнеса открыто признавать убытки и собственные проколы официальной статистики по аферам нет. В частной беседе страховщики говорят, что выплаты по таким операциям составляют от 5 до 15% в общем портфеле страховых выплат. По оценкам рынка, существует четыре вида страховок, на которые приходится 90% всех мошенничеств: обязательное автострахование, добровольное автострахование, страхование грузов и страхование товара на складе.

Для эффективной борьбы с сомнительными случаями страховщики предлагают ввести в Уголовный кодекс новый термин – «мошенничество в сфере страхования». «Дело в том, что в рамках существующего законодательства по многим страховым случаям, несмотря на подозрение на мошеннические действия, страховая компания вынуждена осуществлять выплаты в установленном сроке, а права на приостановление выплаты для проведения расследования у страховщика нет», – объяснил председатель правления СК «Коммерс-Өмір» **Олег Ханин**. По словам участников рынка,

у страховщиков отсутствуют инструменты, позволяющие доказать свою позицию в споре, нет возможности использовать институт расследования в рамках уголовного дела для сбора доказательств по гражданскому иску.

ДОРОЖНАЯ КАРТА РАЗВИТИЯ СТРАХОВОГО БИЗНЕСА ДО 2025 ГОДА



Инфографика: Ольга Слободяник

«Бонус-малус»

Но жулики не единственная беда самого массового класса – обязательного автострахования. В настоящее время расчет коэффициента «бонус-малус» осуществляется без учета страховых случаев водителей, действующих

от лица юридических лиц. «Этот коэффициент применяется при оформлении договоров «физиков». Однако большой процент ДТП выпадает на водителей, являющихся сотрудниками компаний, автопарков. Стоимость страхования для них не увели-

чивается после ДТП, как это происходит с физическими лицами, хотя частота страховых случаев достаточно высокая», – отметил г-н Ханин.

За прозрачность и онлайн

Представители СК «Amanat» считают, что отчетность, которую представляют страховщики Нацбанку, формальна и неинформативна. «Каждый страховщик должен публиковать чистые собранные премии и валовые собранные премии от аффилированных лиц, государственных учреждений и организаций с участием государства. Кроме того, нужно сообщать о среднем размере агентского вознаграждения в разрезе по классам страхования. Это поможет сделать наш рынок прозрачнее», – объяснила начальник юридического отдела Amanat **Ажар Атымтаева**.

Еще страховщики предлагают перевести все бизнес-процессы страхового рынка (заключенные договоры страхования, андеррайтинг, перестрахование, выплаты, риск-менеджмент, противодействие отмыванию доходов и финансированию терроризма) в электронный формат взаимодействия. «Это позволит применять современные технологии, такие как искусственный интеллект, Big Data, блокчейн, а также создавать новые продукты, повышать качество и скорость обслуживания, снижать административные расходы», – убежден г-н Ханин.

Страхование жизни

Самые большие надежды на отраслею дорожную карту возлагают компании по страхованию жизни (КСЖ). По данным Нацбанка, на 1 июля все страховые компании страны собрали 254,9 млрд тенге премий, из них на КСЖ пришлось всего 66,7 млрд.

Страховщики намерены пролоббировать поправки в пенсионное законодательство, которые позволят заключать договоры пенсионного аннуитета с клиентами моложе 50–55 лет. «Внедрение инструмента отложенного пенсионного аннуитета или пенсионного плана позволит привлечь работающее население, имеющее достаточные накопления, к участию в долгосрочном обеспечении своей достойной пенсии, снижению социальной нагрузки на государство», – рассказал управляющий директор КСЖ «Халык-Life» **Виталий Любимов**.

Еще один новый вид страхования – супружеский аннуитет. «Часто в семье высокий заработок у одного члена (обычно это муж), а неработающие супруги накапливают небольшие суммы на счетах ЕНПФ. Поэтому мы предлагаем дать право семейным парам заключать совместный пенсионный аннуитет, чтобы второй супруг получал от 70 до 100% выплат от текущего аннуитета в зависимости от их договора», – поделился г-н Любимов. В настоящее время законода-

тельство не препятствует этому виду страхования, но регулятор не разработал нормативные правовые акты (НПА) для супружеского аннуитета, поэтому страховщики не рискуют продавать этот продукт на рынке. «Мы предлагаем разработать на уровне НПА методику в деталях, в том числе процедуру раздела страховой выплаты при разводе супругов», – сообщил председатель правления КСЖ «Nomad Life» **Кайрат Чегебаев**.

Знания и налоги

В январе 2013 года в стране начала работать Государственная образовательная накопительная система (ГОНС). Любой гражданин Казахстана может открыть на свое имя либо на имя своего ребенка депозит, которым впоследствии оплатит его обучение. Ставки здесь сверхпривлекательные, до 10,5% годовых, и ежегодная премия от государства в размере 5–7%.

«Компании по страхованию жизни как минимум вправе участвовать в этом проекте, так как это один из классических продуктов КСЖ. Кроме того, если случится форс-мажор с родителем, то по условиям страхования наша выплата покроет расходы на обучение ребенка», – отметил г-н Любимов. «Банки не сильно заинтересованы в развитии этого продукта: его тяжело продавать. А у нас есть агенты, которые могут все объяснить людям. Мы не конкуренты банкам: кто-то из потенциальных клиентов выберет страховые компании, а кто-то решит довериться банкам», – подчеркнул г-н Чегебаев. Участники рынка говорят, что Нацбанк и Финансовый центр (государственный оператор в сфере ГОНС) поддерживают эту идею.

Еще представителям регулятора понравилась идея налогового стимулирования клиентов КСЖ. Компании предлагают ввести налоговый вычет по расходам на уплату страховых премий по договорам накопительного страхования жизни со сроком накопления 5 лет и более. «Чтобы у людей не было соблазна уйти от налогов с помощью нас, мы предлагаем ввести ограничения», – пояснил г-н Любимов. – Так, общая сумма налогового вычета не должна превышать 48-кратный размер минимальной заработной платы».

Время обсуждать

Первая дорожная карта в страховой отрасли была разработана в 2015 году. В АФК говорят, что она касалась онлайн-страхования и фактически была реализована поправками 2018 года. «Нацбанк имеет высокую заинтересованность в дальнейшем развитии страхового рынка и с готовностью рассматривает предложения рынка. Ассоциация финансистов рассчитывает, что по представленным в регулятор предложениям в ближайшее время начнется активное обсуждение», – заключил Ерлан Бурабаев.

Есть ли у страхования unit-linked будущее в Казахстане?

Согласно последним поправкам в страховом законодательстве в 2019 году компании по страхованию жизни могут предлагать страхование unit-linked (долевое страхование жизни). В США на этот вид страхования приходится до 60% договоров страхования жизни. Есть ли перспективы у этого продукта в Казахстане?

Последние несколько лет казахстанский страховой рынок показывает прирост благодаря нескольким видам страхования. Страхование жизни – в их числе. Есть все основания предполагать, что по итогам 2019 года тенденция сохранится – КСЖ еще больше укрепят свои позиции и покажут большой прирост страховых премий. Одним из перспективных направлений, по нашему мнению, будет страхо-

вание с участием в инвестициях unit-linked.

В течение последних лет страховое законодательство в отношении данного вида страхования совершенствуется, но КСЖ не торопятся предлагать этот продукт, так как остается ряд вопросов, которые в настоящее время активно обсуждаются. Предложения компаний рассматриваются, и, возможно, в ближайшее время мы получим реальную основу для вывода продукта на рынок. Это перспективный и интересный для клиентов продукт. В США на него приходится до 60% договоров страхования жизни, а в Европе – от 30 до 70%.

Unit-linked – это инвестиционный продукт, «упакованный» в полис накопительного страхования жизни. Владелец страхо-

договора, по сути, получает возможность инвестировать с высокой потенциальной доходностью и при этом быть застрахованным с первого дня. Страхователь может выбрать стратегию и инвестиционные инструменты. Это одно из ключевых отличий от обычного накопительного страхования жизни, где страхователь никак не участвует в инвестициях, а лишь получает фиксированную доходность в конце срока договора.

Иными словами, накопительное страхование жизни – это страхование жизни с гарантированной страховой суммой. А unit-linked – это инвестиционная программа, в которой страхование жизни – дополнительная функция. При этом доходность

у этих договоров может быть выше – все зависит от выбранных инвестиционных инструментов и стратегии. При этом нет гарантированной доходности, а риски инвестирования страхователь принимает на себя.

Внедрение нового вида страхования – это всегда большая работа, предусматривающая изменения в смежных сферах. Например, в налогообложении и сфере ценных бумаг. КСЖ получили возможность самостоятельно управлять инвестиционным портфелем с участием страхователя в инвестициях.

Благодаря этому клиенты КСЖ получили массу преимуществ: возможность создать диверсифицированный портфель, в который могут входить разные классы



Азамат ЕРДЕСОВ, председатель правления АО «КСЖ «Freedom Finance Life»

активов, а также инструмент долгосрочных инвестиций. Один из главных плюсов для клиентов – относительная простота продук-

та: чтобы начать инвестировать, достаточно заключить договор с КСЖ. При этом не нужно открывать брокерские счета. Потенциально благодаря этому продукт может стать некой ступенькой между накопительным страхованием жизни и инвестициями на фондовом рынке.

Какой вывод? КСЖ получили новый инструмент, благодаря которому смогут укрепить свои позиции. Страховой рынок получил продукт, который может стать драйвером роста в ближайшие 5 лет, а фондовый – потенциальный приток дополнительных средств. Но самое главное – клиенты КСЖ получили возможность диверсифицировать свои накопления, инвестировать в будущее и защититься от непредвиденных ситуаций.

LIFESTYLE

Педали и дали

Если оседлать велосипед прямо сегодня, то даже без предварительных тренировок вы переживете увлекательное приключение. А разницу между ним и кругосветным велотрипом составляет всего лишь прихваченная с собой горсть крупы.

Георгий КОВАЛЕВ

Мы подготовили краткий путеводитель по культовым для алматинских велосипедистов местам и людям, с которыми вы там можете встретиться и весело провести время.

История велотуров: в любом месте, в любое время

Первая зарегистрированная велосипедная многодневка прошла в 1820 году: группа любителей совершила тур вдоль границ Франции.

С тех пор любительские многодневки привлекают растущее число энтузиастов. Самый известный формат – Grand Fondo, шоссейная гонка для профессионалов и любителей, которую для десятков тысяч велосипедистов проводят в разных странах мира. В 2019 году старт этой серии был дан и в Казахстане – Grand Fondo Kazakhstan Tour of Zhetysay прошел в июне в Алматинской области.

К услугам любителей погорячее – ежегодная гонка Yak Attack в Непале: 400 километров трассы пролегают через джунгли и далее



Фото предоставлено Евгением Карабинским

в Гималаи на самый высокий горный перевал в мире – 5416 метров над уровнем моря. Любителям похолоднее – The Yukon Artic Ultra: 450 миль заснеженной тундры ждут ваш велосипед с привязанными к нему нартами. Наконец, вы можете испытать себя пустыней – Simpson Desert Bike предлагает преодолеть 360 миль песчаных барханов за пять дней, в течение которых вы не имеете права двигаться со скоростью ниже 12 миль в час.

Набирает популярность формат трансконтинентальных гонок. Последнее такое крупное событие – европейская трансконтиненталка длиной 4 тысячи километров – завершилось 6 августа сенсационной победой **Фионы Колбингер**, 24-летней врача из Германии. Впервые в таких соревнованиях победу одержала женщина, преодолев путь от Бургаса (Болгария) до Бреста (Франция) за десять дней, два часа и 48 минут. Когда она пересекла финиш, ближайший преследователь находился в 100 километрах позади, что уж говорить об остальных 250 участниках.

Любителей велопутешествий разнит только степень любви к комфорту. К примеру, поклонники традиционных форм велотуризма выглядят сибиритами на фоне испытаний, на какие обрекают себя суровые бэкпэкиеры. Но в центре всего – велосипед.

Велобэкпэкинг: впереди неизвестность

Формат длительных самостоятельных путешествий в отрыве от благ цивилизации называется бэкпэкинг (от от англ. Backpack. – «рюкзак»). В этом суть явления: вы везете все нужное в рюкзаке, игнорируя возможности заночевать в придорожном отеле – для этого есть палатка.

С кем ехать. В Алматы хорошо развиваются классические направления велотуризма, но бэкпэкинг остается увлечением немногих. Среди них – **Евгений Карабинский**. Ищите его, если вам интересен этот опыт. «Я хотел похудеть и начал бегать. Потом для разнообразия купил шоссейный велосипед. Планировал выступать в триатлоне, но получил серьезную травму в аварии. Прочитал про трансконтинентальные гонки и решил, что это для меня», – вспоминает Карабинский.

Куда можно ехать. Последний бэкпэкинг-трип, предпринятый Евгением Карабинским, – пятидневка «Алатау Ринг». Ровно тысяча километров: из Алматы в Кегень, далее – на Иссык-Куль, вдоль северного берега озера, потом до Бишкека и далее – Алматы. В будущем году планируется трип по горным дорогам: через Ассы на Бартогай и далее – на Кольсайское озеро.

Начинал он со «скромных» туров: Алматы – Чарын – Алматы, Алматы – Бишкек – Алматы, Алматы – Бартогай – Алматы. «Ограничений много: семья, работа. Приходится выбирать экспресс-маршруты», – смеется собеседник.

Что брать с собой.

Вес груза должен быть минимальным и вместе с велосипедом

не превышать 20 килограммов. Палатка и спальник – самые легкие, вместо каремата – надувной матрас, сменная одежда. «С точки зрения комфорта, это все», – отмечает велопутешественник. Минимум вещей – принцип бэкпэкера: тяжелый багаж делает вас неповоротливым, уставшим и раздраженным.

Техническое снаряжение разнообразнее: это запасные камеры и ремкомплекты к ним, цепь, мультитул, насос. «Главные проблемы в пути – проколы шин и разрыв цепи, остальное маловероятно», – говорит Евгений.

Сколько стоит экипировка. Велобэкпэкинг – дорогое



Фото предоставлено Екатериной Ушаковой

С кем ехать. Группы формируются самостоятельно в соцсетях, можно присоединиться к запланированным путешествиям, анонсируемым на специальных ресурсах – velotour.kz, gabchenko.kz.

Куда поехать. Вопрос второстепенный: ехать можно в любую точку, достижимую для автомобиля. Велосипеды доставляются на специальных креплениях.

Что брать с собой. Нет ограничений. С собой можно взять все, без чего отдых на природе кажется неполноценным. Вопрос снаряжения и технического обслуживания вторичен: при каждой машине есть закрепленный за ней веломеханик.

В чем удовольствие. Можно организовать привал в любом красивом месте, расположиться с максимальным комфортом, готовить и есть любые привезенные с собой продукты.

Что может поехать. Участвовать может любой человек любой степени подготовленности. Сложные места можно проехать на машине или пройти пешком, ведя велик «на поводку». Велосипед – любой марки, можно взять напрокат. Важно наличие шлема и защиты для локтей и коленей. Неудивительно, что особо удачные туры собирают до 200 участников.

Как готовиться. Учитывайте

удовольствие. Вот примерный список необходимого оборудования и его стоимости. Велосипед – \$1500, дорожные сумки – \$100, кармашек на раму – \$50, палатка – \$130, спальник – \$100, надувной матрас – \$50, велокомпьютер – \$400, шорты – \$100, велосипедные туфли – \$100.

С чего начинать. Среди любимых тренировочных маршрутов Евгений Карабинский называет те, что пролегают в ущелье реки Большая Алматинка. Например, дорога на Большое Алматинское озеро идеальна для тренировок. Отличные условия для весенней «раскатки» представляют бетонка Алматы – Талдыкорган и дорога вдоль Большого Алматинского канала.

Глобальный маршрут: вокруг света на 380 дней

Рано или поздно велосипедисту хочется заглянуть за ускользающий горизонт. На это и решился алматинец **Магжан Сагимбаев**. 1 мая 2014 года он отправился в одиночное кругосветное велопутешествие, из которого вернулся 280 дней спустя, 16 мая 2015 года. Ищите Магжана, если хотите разделить с ним его страсть к дальним путешествиям – сейчас он постоянно организует трансконтинентальные туры и многодневные вело-

путешествия внутри страны по сакральным местам.

Куда можно поехать. Задумывая кругосветку, направление можно выбрать любое. Магжан Сагимбаев предпочел отправиться на запад: Узбекистан, Туркменистан, Азербайджан, Иран, Грузия, Турция, Болгария, Сербия, Венгрия, Австрия, Франция, Испания, Португалия, Эквадор, Колумбия, Австралия, Камбоджа, Таиланд, Лаос, Малайзия, Вьетнам, Китай.

Что брать с собой. Велосипед – обычный Centurion, циклокрос, то есть универсальный, созданный одинаково как для гладкой дороги, так и для сложных условий. Общий вес багажа составил 30 килограммов. Но это не значит, что пришлось везти с собой большой продуктовый запас. Напротив, отправляясь в путь, Магжан берет с собой буквально горсть риса или гречки. Запас воды даже при пересечении пустыни не превышал одного литра на запланированные 100 километров пути.

Сколько стоит. О фактической стоимости путешествия Магжан предпочитает не распространяться, потому что ряд ЧП в пути сильно усложнил «бухгалтерский отчет». В среднем, говорит он, на один день путешествия хватает \$3-5.

С чего начинать. Магжан Сагимбаев говорит, что настоящим велопутешественником почувствовал себя на третий месяц пути. Столько времени прошло,



Фото предоставлено Магжаном Сагимбаевым



МАРШРУТЫ

	Терренкур	Юннатское озеро	Шымбулак	Космостанция
Километраж	5 км	17 км	22 км	33 км
Время	туда 0,5 ч. обратно 0,25 ч.	туда 2-2,5 ч. обратно 0,5 ч.	туда 3-3,5 ч. обратно 1 ч.	туда 5-6 ч. обратно 2,5 ч.

Источник: «Велосипедные маршруты в городе Алматы и окрестностях», veloalmaty.kz

НОВАЯ БАГАЖНАЯ ПОЛИТИКА

air astana

Сертификат № KZ 01/032 от 11.04.2019

Жара ослабляет

Почему нефтяной регион не может обеспечить себя электроэнергией?

В Атырау второй год подряд летний период сопровождается пиковыми отключениями электроэнергии. Перебои с поставками электричества связаны с нехваткой мощности местной энерговырабатывающей организации и с недопоставками со стороны производителей соседних областей. Чтобы компенсировать нехватку электроэнергии, местные власти договариваются с промышленными предприятиями.

Дулат ТАСЫМОВ, Атырау

Сбой в системе

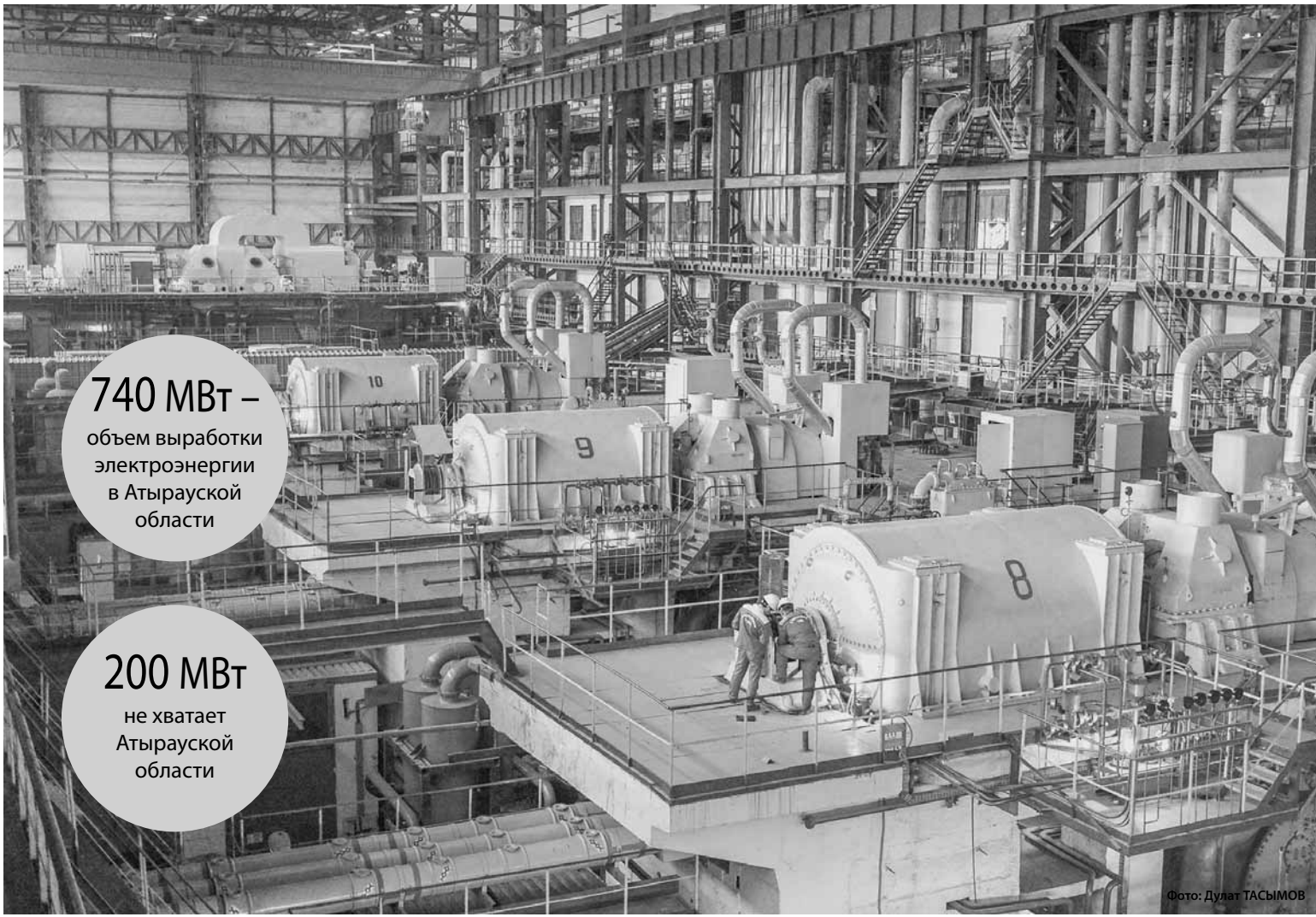
В июне текущего года, когда температура воздуха поднялась до +40 °C, в Атырау, как и в 2018 году, снова начались отключения электроэнергии.

«В связи с наступлением аномально жаркой погоды по Атырауской области резко увеличилось потребление электрической энергии. Основным источником генерации электрической энергии, АО «Атырауская ТЭЦ», работает в режиме максимально возможной выдачи мощности», – сообщили тогда прессе представители АО «Атырау Жарык», энергопередающей организации, занимающей доминирующее положение на рынке.

Как пояснила компания, прием электроэнергии в регион со стороны ЗАО ограничен пропускной способностью линии электропередачи Уралск – Атырау. При достижении величины 130 МВт*ч срабатывает противоаварийная автоматика – система автоматического отключения нагрузки.

В свою очередь руководитель управления энергетики и ЖКХ Атырауской области Мурат Игалиев сообщил «Курсиву», что по области фактический объем выработки электроэнергии составляет 740 МВт и области не хватает 200–300 МВт. При этом региону приходится просить помощи у промышленных предприятий, которые имеют свои электростанции и вырабатывают энергию для производственных нужд.

Согласно статистике управления энергетики и ЖКХ Атырауской области, на сегодняшний день в регионе работают пять



740 МВт –

объем выработки электроэнергии в Атырауской области

200 МВт

не хватает Атырауской области

Фото: Дулат ТАСЫМОВ

компаний, вырабатывающих электроэнергию в промышленных масштабах. Самая большая установленная мощность генерации электроэнергии у ТОО «Тенгизшевройл» (ТШО) – 480 МВт. При этом максимально электростанция ТШО может производить 440 МВт, а реальная ежедневная потребность предприятия составляет 223 МВт. Второй по объему мощности обладает АО «Атырауская теплоэлектростанция» (АТЭЦ) – предприятие поставляет электроэнергию населению области. Установленная мощность ТЭЦ достигает 414 МВт, а ежедневно она вырабатывает 261 МВт. И третьим крупным производителем электроэнергии является «Норт Каспиан Оперейтинг Компани» (НКОК) – 330 МВт установленной генерирующей мощности. Также по 26 и 9 МВт могут производить для собственных нужд ТОО «Атырауский НПЗ» и ТОО «Sagat Energy». Вместе с тем ТШО, НКОК и АНПЗ потребляют электроэнергию больше, чем производят, на 5, 63 и 90 МВт соответственно.

Есть еще ветроэлектростанция (ВЭС) мощностью 52 МВт, построенная в селе Манаш Исатайского района, что приблизительно в 200 км от областного центра. Однако, по словам Мурата Игалиева, на данный момент станция не готова действовать на полную мощность и вырабатывает всего 10–12 МВт в час. Помимо этого местные власти ведут переговоры с представителями СЭЗ «Национальный промышленный парко́» на территории которой строится газотурбинная электростанция мощностью 310 МВт, чтобы они в ближайше 2–3 года компенсировали региону недостающие мощности.

Проблемы крупным планом

Между тем договоренность о поставках может быть нарушена. Как пояснил «Курсиву» заместитель руководителя управления энергетики и ЖКХ Атырауской области Данияр Мукишев, летом МАЭК недопоставил электроэнергию в Атырау из-за того, что в этот период и в Мангистауской

области тоже резко повысилась температура и потребление электричества увеличилось.

Из-за жары не могла работать на полную мощность и Атырауская ТЭЦ. По словам президента АО «Атырауская ТЭЦ» Айвара Рахманова, на сегодня реальный объем электроэнергии, которую может выдавать населению предприятие, составляет: в зимний период – 325 МВт*ч, в летний – 275 МВт*ч.

«Зимой температура воды, охлаждающей турбины, низкая, поэтому мы можем производить больше. А летом, когда температура воды поднимается, у нас наступают ограничения по работе турбин», – говорит он.

Стоит отметить, что Атырауская ТЭЦ была введена в эксплуатацию в 1963 году. Тогда она имела мощность 24 МВт. Предприятие производит не только электричество, но и тепло. Согласно технологии производства ТЭЦ берет воду из канала Перетаска (рукав Урала) и нагревает ее в специальных котлах до парообразного состояния. Далее этот пар по трубам

идет в турбины, крутит их, заставляя вырабатывать электричество. В зимний период часть пара уходит по трубам на отопление города, а часть возвращается обратно в котлоагрегаты, по пути проходя через систему охлаждения, которая превращает пар в конденсат. Так вот, в летний период из-за того, что город не забирает выработанное тепло, весь пар идет обратно в котлы, не успев толком охладиться. Кроме того, внешняя вода, поступающая в систему охлаждения, из-за жары сама оказывается нагретой до 30 градусов, а должна быть не более 20 °C.

«При такой температуре пар не успевает превратиться снова в конденсат. И в итоге турбина не может выйти на свою номинальную мощность», – поясняет Айвар Рахманов.

Из-за низкой производительности конденсатора турбина, вырабатывающая зимой 60 МВт, летом может производить только до 30 МВт.

Проблему можно было бы решить, охладив эту речную

воду. И руководство предприятия обсуждало этот вопрос с различными проектными институтами. Украинские проектировщики, например, сказали, что это невыгодное занятие. Поскольку та мощность, которая будет уходить на охлаждение необходимого объема воды, будет равноценна мощности станции. И тем не менее ТЭЦ не оставляет попыток решить эту задачу. Сейчас ведутся переговоры с алматинским институтом КазНИПИЭнергопром, чьи специалисты обещают придумать технологию, которая снизит температуру воды, забираемой из Урала.

Но основное мероприятие, которое решит проблему нехватки мощностей и увеличит объем производства электроэнергии, связано с монтажом новой газотурбинной установки мощностью 60 МВт и вводом в эксплуатацию еще одного турбоагрегата силой 65 МВт.

«Газотурбинную установку мы собираемся ввести к концу этого года, а паровую турбину – к концу следующего года», – обещает глава АТЭЦ.

Всего в год предприятие забирает из Урала 80 млн м³ воды, 60 млн м³ из которых возвращает обратно. В год ТЭЦ потребляет 900 млн м³ газа. В резервуарах хранится 5,8 тыс. т мазута в виде резервного топлива на случай перебоев с поставками газа.

За последние десять лет АТЭЦ ввела в эксплуатацию четыре котла и четыре турбины, еще несколько реконструировала, что позволило увеличить мощности на 199 МВт/ч. В общей сложности предприятие вложило в это свыше 41 млрд тенге.

Однако численность населения города и области растет, промышленность развивается, потребление электричества, соответственно, увеличивается. Кроме того, в регионе наблюдается повышение летней температуры. Как сообщили «Курсиву» в Атырауском филиале РГП «Казгидромет», последние пять лет самая высокая температура воздуха в летний период в городе Атырау и области достигает +40...+45 °C. В 2018 году самая высокая температура была зафиксирована в Курмангазинском районе, она составила +44,8 °C. Не исключено, что и в будущем году у АТЭЦ могут возникнуть проблемы с охлаждением воды.

Пусто и густо

Внутренний рынок страны не обеспечен электроэнергией равномерно

Пока в Павлодарской области имеется профицит мощностей в 1 тыс. МВт, нехватку в них испытывают другие регионы. В ряде областей проблему решило строительство высоковольтной линии 500 кВ «Север – Восток – Юг».

Алтынгүль САГИТОВА, Павлодар

Более 40% всей казахстанской выработки электроэнергии приходится на долю Павлодарской области. Здесь тепловой электростанцией национального значения ТОО «Экибастузская ГРЭС-1» им. Булата Нуржанова» в 2018 году выработано 19,1 млрд кВт*ч, то есть почти на 30% больше, чем годом ранее. Доля АО «Станция Экибастузская ГРЭС-2» с двумя работающими энергоблоками на рынке скромнее – по словам председателя правления Ануара Берлибаева, в прошлом году было выработано 5,4 млрд кВт*ч.

Генеральный директор ТОО «ЭГРЭС-1» Мадид Абишев ранее информировал «Курсив» об увеличении объема производства электрической энергии ГРЭС-1 и коммерческого спроса потребителей как на внутреннем, так и на внешнем рынке.

«Потребление выросло на 5,5% по сравнению с 2017 годом,

особенно в северной, западной и южной зонах. В самой Павлодарской области потребление электроэнергии выросло на 779 млн кВт*ч. Экспортные поставки осуществляются в Российскую Федерацию», – ответил г-н Абишев на запрос издания.

По его словам, в этом году ТОО «Экибастузская ГРЭС-1» планирует выработать 18,9 млрд кВт*ч электроэнергии.

Руководитель управления энергетики Павлодарской области Ержан Иманзаипов уточнил, что основной причиной роста объемов производства явилось увеличение потребления электроэнергии южными областями: Жамбылской – на 286,9%, Туркестанской – на 215,3%, Алматинской – на 131,4% и Кызылординской – на 134,6%. В самой Павлодарской области зафиксировано увеличение потребления на 4,6%, что обусловлено ростом производства на таких предприятиях области, как ТОО «KAZ Minerals Boshakol», ТОО «Боғатғыр Комир», а также вводом новых объектов – производства колесных пар на ТОО «Промашкомплект», увеличением производственных площадей теплиц для выращивания томатов и роз в ТОО «Greenhouse-Qaztomat».

Впрочем, планы ГРЭС-1 на 2019 год были связаны не только с экспортом электроэнергии в Российскую Федерацию, но и с

созданием в Экибастузе индустриальной зоны с ориентировочным объемом потребления электроэнергии 1100 МВт. Тогда Мадид Абишев предполагал, что будет введен в эксплуатацию завод технического кремния ТОО «Ansa Silicon» с ориентировочным объемом потребления

электроэнергии более 200 МВт. Но пока этого не случилось. А вот надежды энергетиков на рост поставок после завершения строительства линии «Север – Восток – Юг» небезосновательны. В 2018 году КЕГОС завершил реализацию крупнейшего в отрасли инфраструктурного проекта.

Вводной линии электропередачи увеличил транзит электроэнергии от электростанций северного региона Казахстана в южные регионы республики с 1450 до 2100 МВт, сообщает системный оператор.

Напомним, на сегодня в Казахстане общая установленная мощность электростанций составляет

почти 22 тыс. МВт, располагаемая – на 4 тыс. МВт меньше. В том числе в Павлодарской области, где имеется семь станций, по данным областного акимата, существует профицит в пределах 1 тыс. МВт. Такой резерв недорогой мощности – гарантия инвестиционной привлекательности региона. И в первую очередь Экибастуза, где должна появиться та самая индустриальная зона. Ставка делается, конечно же, на ГРЭС-1, располагающую этим резервом и, главное, дешевой электроэнергией – по 5,76 тенге за киловатт-час.

Новые производства должны появиться и вокруг города Аксу. Запланировано строительство сахарного и крахмального заводов с помощью китайских инвесторов, в самом Павлодаре грядет строительство третьей очереди Казахстанского электролизного завода. Таким образом, мощности будут востребованы не только южными и западными регионами Казахстана, но и самой Павлодарской областью.

В то же время, по данным управляющего директора по производству и управлению активами АО «Самрук-Энерго» Серика Тютебаева, согласно утвержденному Министерством энергетики РК семилетнему прогнозному балансу на 2019–2025 годы, сохранение профицита мощностей ожидается до 2025 года.



Фото: Gres.kz

Почему произошел конфликт на Тенгизе?

По прошествии месяца после инцидента на Тенгизе работа по строительству завода третьего поколения (ЗТП) еще не возобновлена. Компания, занимавшаяся строительством, терпит убытки. А причиной конфликта могло стать отсутствие связи между руководством иностранной компании и казахстанскими работниками.

Дулат ТАСЫМОВ, Атырау

Cherchez la femme

Вкратце напомним, 29 июня работники компании Consolidated Contracting Engineering&Procurement S.A.L. Offshore (ССЕР), ведущей строительство-монтажные работы на проекте будущего расширения (ПБР), устроили драку из-за фотографии казахстанской девушки, которую разместил у себя в социальной сети иностранный работник.

В компании «Курсиву» сообщили, что в результате беспорядков были повреждены офисные здания и другие служебные помещения ССЕР.

«Также были зафиксированы факты пропажи имущества (рации) со склада компании. Однако наибольший ущерб компания понесла вследствие задержек строительных работ, что привело к дополнительным расходам, связанным с простоем персонала, и других факторов, которые повлияли на производительность и динамику проекта», – рассказали изданию на предприятии.

Здесь также отметили, что работа по строительству ЗТП на Тенгизе, которая была приостановлена в связи с беспорядками, еще не возобновлена.

«На остальных участках проекта будущего расширения беспорядков не было, но была проведена демобилизация персонала. К 1 июля все строительные объекты ПБР за исключением ЗТП работали в штатном режиме. Производствен-



Фото: tengizchevroil

ные объекты ТПО не прекращали работу», – сообщили «Курсиву» в отделе по связям с правительством и общественностью ТОО «Тенгизшевройл» (ТПО).

Освобождены, но не сокращены

Между тем недавно 176 работников ТОО «Реформ строй», субподрядной организации ССЕР, оставшиеся без работы, обратились с жалобой в управление государственной инспекции труда Атырауской области. Как пояснил в комментариях «Курсиву» руководитель данного ведомства Игилик Аубакиров, у субподрядчика просто закончился объем работ, поэтому он вынужден был уволить рабочих.

«Контракт был заключен с марта 2018 года. В течение года работы были полностью выполнены. После завершения определенного вида работ действие заключенных трудовых договоров прекращается», – сказал он.

По его словам, у трудящихся компании «Реформ строй»

контракт закончился в июне, но, несмотря на то, что в июле работы не производились, месячная заработная плата работникам будет выплачена полностью.

Госинспектор отметил, что сейчас межведомственная комиссия, созданная для исследования причин инцидента и организации труда на Тенгизе, продолжает свою работу.

Работодатель недоступен?

Стоит отметить, что после беспорядков на Тенгизе было много разговоров предположений о причинах, приведших к конфликту. Но главной остается версия о взаимоотношениях между работниками компании. Как отметил Игилик Аубакиров, рабочие хотели, чтобы руководство компании «услышало их».

«Обратной связи не было, не доносили информацию соответственно. То есть это упущение руководителей предприятия», – говорит г-н Аубакиров.

Ранее в социальных сетях сообщали, что у иностранных и

казахстанских работников ССЕР раздельное питание, местные трудящиеся жаловались на качество обслуживания в столовой. Однако в самой компании ответили, что все работники предприятия «обслуживаются на одинаковой основе независимо от расы, этнической принадлежности, возраста и религии».

«Любые обнаруженные нарушения подлежат рассмотрению в соответствии с политикой нулевой терпимости к дискриминации, принятой на проекте», – заверили в ССЕР.

Между тем председатель президиума Союза нефтесервисных компаний Казахстана (KazService) Рашид Жаксылыков на брифинге, прошедшем несколько дней спустя после инцидента на Тенгизе, отметил, что часто конфликты на крупных проектах возникают из-за того, что иностранные компании в качестве супервайзеров, контролирующих работу персонала, назначают иностранцев, не имеющих опыта работы в Казахстане.

Напомним, что в одном из сообщений, распространенных в

ССЕР, зарегистрированная в Ливии и Греции, работает на Ближнем Востоке, Австралии и во многих других странах. Общая численность сотрудников компании составляет 110 тыс. человек – представителей 85 национальностей из 40 стран мира. В Казахстане она начала свою деятельность в 1998 году. По данным KazService, в 2018 году ССЕР вошла в топ-10 крупнейших нефтесервисных компаний республики, выполнив строительно-монтажные работы на 69 млрд тенге, или \$186 млн. Это прямые выплаты от нефтегазовых компаний, без учета субподрядных работ.

социальных сетях, говорилось, что Эли Дауд, из-за фотографии которого начался конфликт, работал в ССЕР главным администратором по логистике. В компании не подтвердили, но и не опровергли данную информацию, отметив лишь что «в соответствии с политикой компании по подбору персонала все работники, независимо от возраста, пола, религии и национальности, оцениваются по одним и тем же стандартам на основе их опыта и квалификации», соответственно, те кандидаты, которые успешно проходят техническую и квалификационную оценку, принимаются на работу.

Вместе с тем, как рассказал «Курсиву» заместитель председателя территориального объединения профсоюзов «Профсоюзный центр Атырауской области» Эдил Узакбай, нередко случаи, когда работодатели привлекают экспатов по одной категории, а работают они уже в Казахстане по другой.

«Бывает, что при привлечении иностранных специалистов компании указывают специальность инженера, но при этом не раскрывают подвид данной специальности. Например, инженер-геофизик ли им нужен или еще какой-нибудь другой специализации», – отмечает он.

Но, по данным ССЕР, сегодня на строительных объектах предприятия на Тенгизе заняты около 10 тыс. сотрудников, из которых 96% казахстанцы и 4% – иностранные работники.

Каламкас: вчера и сегодня

За 40 лет эксплуатации на месторождении было добыто почти 160 млн т нефти

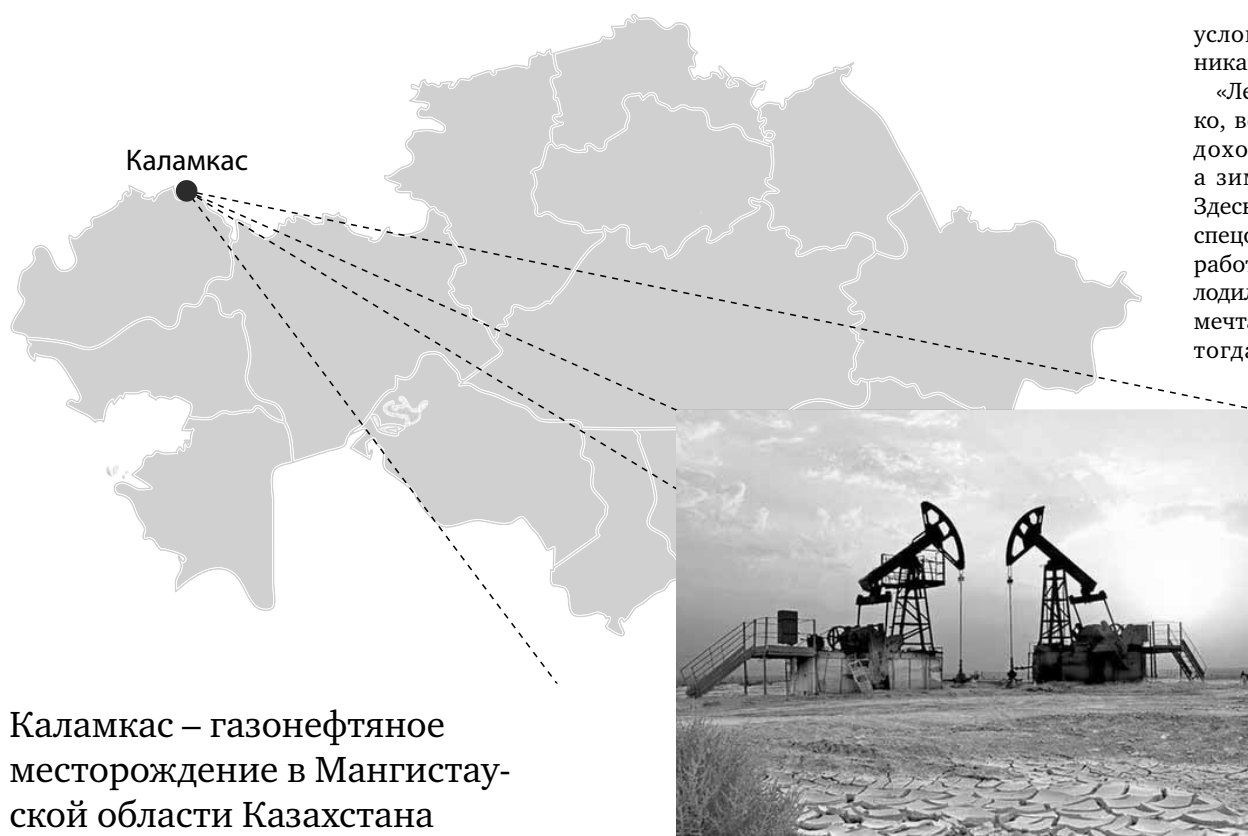
Прошло полгода с крупного ЧП с возгоранием грифона на месторождении Каламкас в Мангистауской области. Тогда пожар на скважине тушили несколько дней, привлекая даже специалистов из других областей. Как сейчас живет Каламкас, узнал корреспондент «Курсива», побывав на одном из самых крупных месторождений республики в канун его 40-летия.

Ольга ЗОЛОТЫХ, Актау

Грифонов больше нет

В этом году месторождение Каламкас прогремело на всю страну. В середине марта на нефтепромысле вспыхнул пожар – горела водогазовоздушная смесь (грифон). Департамент экологии области впоследствии возбудил сразу четыре административных дела. Общая сумма штрафа по ним составила более 1,5 млн тенге, а ущерб, который был нанесен окружающей среде, оценен в 98 млн тенге. Подрядную организацию (ТОО «СиБу», которая занималась бурением) обязали провести культивационные работы. На сегодняшний день они завершены.

«Выхода техногенных газов больше не зафиксировано. Хотя это очень характерно именно для этого месторождения, они наблюдались и раньше. После той ситуации, чтобы уменьшить риски техногенного проявления газа, предпринимаются системные работы. К примеру, исследуется определенное количество скважин, изучается взаимосвязь



Каламкас – газонефтяное месторождение в Мангистауской области Казахстана на полуострове Бузачи в 280 км северо-востоку от город Актау. Относится к Северо-Бузашинской нефтегазоносной области. Характерной особенностью нефтей является наличие в них промышленных концентраций ванадия и никеля.

между ними», – рассказала «Курсиву» инженер-эколог отдела охраны окружающей среды ПУ «Каламкасмунайгаз» Айымгуль Нурлиханова.

Кроме того, сейчас на территории месторождения не скапливаются производственные отходы, как это было раньше. Подрядная организация сразу же вывозит их на утилизацию.

Ты помнишь, как все это было

Сейсморазведочные работы на местности, которая носила название «Каламкас» – по одноименному некрополю, расположенному здесь, начались еще в 1974 году. Поисковое бурение стартовало спустя три года, а само освоение пришлось на 1979 год. Тогда же было организовано

условий практически не было никаких.

«Летом в них было очень жарко, ведь в этой местности жара доходит иной раз и до +50, а зимой было очень холодно. Здесь же и жили, здесь и сушили спецодежду, иногда приходилось работать в сырой спецовке. О холодильниках приходилось только мечтать, а о кондиционерах мы тогда и не знали. То, в каких условиях сейчас живут нефтяники – общежития, столовые, – это, конечно, небо и земля по сравнению с тем, что было», – рассказывает Орен Сагындыков.

Совсем рядом с месторождением Каламкас находится еще одно – Каражанбас, когда-то они были единым целым, а затем их разделили. Удивительно, но нефть на этих двух промыслах совершенно разная.

«Сам характер нефти, ее качество отличается от другой нефти Мангышлака. Если узенькая нефть, – к примеру, парафинистая, – на Каражанбасе она смолистая, то на Каламкасе она не вязкая», – отмечает ветеран.

К слову, само месторождение Каламкас по площади небольшое, но его геологический запас составляет 645 млн т, а извлекаемый – 208 млн. За 40 лет эксплуатации здесь было добыто почти 160 млн т. То, что последние несколько лет в сутки тут добывают от 10 до 11 тыс. т нефти, ветеран нефтяной отрасли считает уникальным: на старых и зрелых месторождениях это большая редкость.

Осталось 50 млн тонн

Сегодня добывающий фонд месторождения составляет 2,1 тыс. скважин. Есть скважины, которые используются для поддержания пластового давления и добычи воды для подготовки к закачке в пласт.

«Характерным для старых разработок, которым уже 30 и более лет, является обводненность скважин. На Каламкасе она составляет 91% от всех скважин. Самая главная задача – удержать этот уровень или снизить его», – говорит начальник производственного управления «Каламкасмунайгаз» Нурпеис Сарсенбай. Для этого несколько лет назад на промысле начаты работы по проведению опытно-промышленных испытаний на двух участках по закачке полимерного раствора. Если раньше в скважины закачивали лишь воду, то с внедрением метода закачки полимерного раствора стал расти коэффициент извлечения нефти (КИН).

«Закачка полимерный раствор, мы тем самым создаем своеобразный экран, он движется, выталкивая нефть. При этом увеличивается КИН. Раньше этот коэффициент составлял 24%, но мы планируем добиться увеличения до 35–39%. А это дополнительно более 100 т нефти с каждой скважины», – добавляет Сарсенбай.

Сейчас извлекаемых запасов на месторождении осталось всего 50 млн т, этого хватит, по оценкам специалистов, примерно на 25–30 лет. В производственном управлении работают около 1,6 тыс. человек, с учетом подрядных организаций в одну вахтовую смену выходят более 3 тыс. сотрудников, а в дене – свыше 6 тыс.

Тепличное ноу-хау

Предприниматель Болат Отарбаев решил наряду с обычными тепличными комплексами построить сооружение закрытого типа по израильской технологии. Проект получил название NetHouse, или «дом из сетки». Теперь предприниматель знает, как снизить затраты на строительство теплицы, но при этом сохранить урожайность.

Виктория БОРОДИНА, Актобе

Тепличный опыт

Тепличным бизнесом Болат Отарбаев занимается с 2014 года. В этом году он решил попробовать внедрить новую технологию выращивания овощей, которую посоветовали израильские коллеги. NetHouse – это тепличное сооружение из металлического каркаса, обтянутого специальной фитозащитной сеткой, которую бизнесмен заказывал в Испании. В этом, в принципе, и вся особенность, рассказывает предприниматель. Фитозащитная сетка, по его словам, обладает целым рядом преимуществ: защищает растения от избыточной солнечной радиации, от вредителей, обеспечивает хорошее проветривание в теплице, благодаря этому растения практически не болеют.

«У сетки достаточная высокая плотность – 50 меш, то есть 50 нитей на один дюйм. Сетка очень плотная, за счет этого она сдерживает ветер и не пропускает вредителей, поэтому в инновационном комплексе не применяются никакие препараты для



Природные особенности западного региона показали: в технологию, с успехом применяемую в других странах, необходимо вносить коррективы.

борьбы с ними. И это позволяет выращивать экологически чистую продукцию», – делится Болат Отарбаев.

Подобный тепличный комплекс пока единственный в регионе, и возможно, даже в Казахстане, считает собеседник «Курсива». Такая технология выращивания овощей распространена в жарких странах. К примеру, в Израиле больше половины всех овощей выращивается в «домиках из сетки». Такие теплицы широко распространены в Турции, Индии, Мексике, странах Африки и Южной Европы. В последнее время

аналогичные сооружения стали появляться в Северной Европе, Голландии, Великобритании, рассказывает предприниматель Болат Отарбаев.

Мал да удал

Тепличный комплекс занимает чуть более половины гектара земли. Для его строительства предприниматель взял в кредит 15 млн тенге. Сама технология выращивания овощей, применяемая по новой технологии, такая же, как в обычной теплице, то есть при помощи вертикальной формовки растений; систе-

ма орошения тоже идентична. Единственное отличие в том, что в инновационном комплексе нет отопления, система работает только с мая по сентябрь включительно. Между тем затраты на ее возведение в несколько раз ниже, чем при строительстве обычного тепличного сооружения. А урожайность ничем не уступает тепличной.

«Это самое дешевое сооружение закрытого грунта. На ее строительство на площади 1 га нужно 30 млн тенге, а теплица обходится как минимум в четыре раза дороже, то есть в

120 млн тенге. Мы планируем получать 150 т с одного гектара – примерно такой же урожай собираем в обычных теплицах», – говорит г-н Отарбаев. При этом он считает минусом этой технологии, что работать такой комплекс может только в теплое время, когда цены на огурцы не такие высокие, как зимой.

Грунт открытый и закрытый

Вместе с тем выращивать овощи в «доме из сетки» лучше, чем в открытом грунте, уверен биз-

несмен. Вегетационный период при применении этого ноу-хау увеличивается на 1,5-2 месяца. За счет этого урожайность в несколько раз выше. В настоящее время через день в «домике из сетки» собирают 1-1,5 тонны огурцов. При этом если полгектара в инновационной теплице дают 75 тонн огурцов, то для выращивания такого же урожая в открытом грунте необходимо посадить растения на площади 5 га. Соответственно, затраты на уход и полив в полях будут намного выше.

Технология NetHouse защищает и от возвратных заморозков. Перепад между наружной температурой и внутренней в сооружении закрытого грунта составляет около 5°C. То есть если на улице минус 3°C, внутри инновационного комплекса плюс 2°C. И это позволяет растениям перенести заморозки.

«Бывает, что теплая погода стоит, потом похолодало на один день, и все погибло при выращивании в открытом грунте. Мы от этого защищены. В нынешнем году мы посадили огурцы после окончания строительства в начале июня, а так вообще планируем в дальнейшем в начале мая уже высаживать, если позволят погодные условия. Это можно делать даже в конце апреля», – заключил предприниматель.

Свой товар бизнесмен сбывает в местные супермаркеты. В планах – получить сертификат «Органик», подтверждающий качество продукции поставлять овощи на рынок Казахстана и за рубеж. Если проект окажется рентабельным, то подобный опыт строительства теплиц бизнесмен будет внедрять и дальше.

Сферы перепутали

Помимо легкой промышленности на территории шымкентской СЭЗ решили развивать и другие отрасли

СЭЗ «Оңтүстік», созданная для развития в Южном Казахстане хлопково-текстильного кластера, теряет свою изначальную специализацию. Здесь уже реализуются проекты в сфере химии и нефтехимии, и на этом идеи руководства зоны по расширению ее деятельности не заканчиваются. Не пострададут ли при этом интересы легпрома, выяснял «Курсив».

Лаура КОПЖАСАРОВА, Шымкент

Зона широкого профиля

На днях руководство СЭЗ отправило заявку в МИИР о расширении перечня приоритетных видов деятельности зоны фармацевтикой. Кроме того, как сообщил «Курсиву» председатель правления АО «Управляющая компания СЭЗ «Оңтүстік» Сунгат Абдуллаев, сейчас также идет сбор данных для добавления в этот список производства изделий из резины и пластмассы. Напомним, ранее, с 2017 года, в нем появились производство кокса и продуктов нефтепереработки, а также химической промышленности.

Как отметил Сунгат Абдуллаев, одной из предпосылок расширения сфер деятельности СЭЗ «Оңтүстік» фармацевтикой является необходимость развития в этой отрасли МСБ. «На их долю приходится 30% доли рынка РК. На сегодняшний день в Шымкенте и Туркестанской области расположено 26 предприятий из более 160 зарегистрированных в стране фармацевтических предприятий, которые производят более 40% фармпродукции Казахстана. Таким образом, регион обладает огромным потенциалом – как со стороны предприятий, так и кадровых ресурсов – для формирования полноценного фармацевтического кластера», – пояснил собеседник.

Отечественные же компании – производители пластмассовых и резиновых изделий, по его словам, представлены в простейших сегментах с низкой добавленной стоимостью. Это производство пластиковых труб, дверей и окон, тары, упаковки и прочих мелких изделий. При этом, как подчеркнул г-н Абдуллаев, производство резинотехнической и резиновой продукции находится на недопустимо низком уровне. А в замещении импорта и увеличении глубины переработки он видит скрытый резерв для ускоренного разви-

тельности сулит множество выгод. Это создание новых рабочих мест, улучшение социально-экономической обстановки, стимулирование развития МСБ в сфере фармацевтической промышленности и в производстве изделий из пластика и резины, усиление бренда Made in Kazakhstan и в первую очередь повышение инвестиционной привлекательности и эффективности зоны.

«Позитивный эффект от расширения сфер уже очевиден. Уже сейчас реализуются два проекта – ТОО «Shymkent Chemical Company» и ТОО «Казхимпром Ре-

ради формирования которого и создавалась СЭЗ «Оңтүстік».

«Все работы в этом направлении продолжаются в прежнем режиме, – говорит он. – Легкая промышленность остается в числе приоритетных видов. Более того, текстильный кластер станет подспорьем для предприятий легпрома. Если ранее ковровая фабрика закупала полипропиленовые гранулы для производства синтетических нитей из-за рубежа, то теперь она будет иметь местное сырье. Естественно, это скажется на себестоимости продукции».



Фото: kazsezt.com

(7,07 млрд тенге), казахстанская чулочно-носочная фабрика ТОО «Әлем-БТ» (1,8 млрд тенге), крупнейший казахстанский партнер всемирно известной торговой марки IKEA ТОО «АГФ Групп». С начала этого года восемь компаний сферы легкой промышленности получили статус резидента СЭЗ «Оңтүстік». До конца 2021 года планируется реализация 11 текстильных проектов на общую сумму свыше 17 млрд тенге.

Руководитель управления предпринимательства и индустриально-инновационного развития Шымкента Нуркен Бегулиев в комментариях «Курсиву» также заверил, что легпром был и остается для города актуальным и приоритетным направлением экономики: «Мы планируем и дальше развивать и расширять его, привлекать инвесторов. Легкая промышленность – одна из ключевых сфер, которые поручено развивать в рамках программы экономики простых вещей».

Идею текстильного кластера «похоронили»?

Между тем, как заявила «Курсиву» президент Ассоциации предприятий легкой промышленности Казахстана Любовь Худова, расширение сфер деятельности СЭЗ «Оңтүстік» – в корне неверный подход, который «хоронит» идею создания в единственном хлопководческом регионе Казахстана текстильного кластера.

«Есть указ президента РК, подписанный еще в 2005 году, о создании именно текстильного кластера, который оказался невыполненным. Идея заключалась в том, чтобы выращиваемый у нас хлопок не экспортировался, а полностью перерабатывался в стране, была создана цепочка добавленной стоимости. Однако по факту в СЭЗ встали не только швейные компании, направленность зоны изменена», – высказалась Любовь Худова.

То, что в «Оңтүстік» пошли по такому пути, она считает недоработкой правительства, «распиской в безысходности». Глава профильной ассоциации призналась, что понимает вынужденность этой меры, так как инвесторы не видят

смысла идти в текстильную СЭЗ в Казахстане. По выражению г-жи Худовой, у нас открыты ворота: импортируется уже готовая продукция из Турции, Китая, Кыргызстана и других стран.

«Львиная доля завозимой продукции не сертифицирована и не задекларирована, по сути, является контрабандной и контрафактной. Поэтому на нашем рынке превалирует импорт готовой продукции. Отечественные текстильщики сегодня могут обеспечить потребности внутреннего рынка только на 10%, а производители обуви – вообще менее 2%», – констатировала эксперт.

В целом, как она считает, ситуация с СЭЗ демонстрирует плачевное положение легкой промышленности в Казахстане – на задворках экономики. Как отметила собеседница, в других странах, тех же бывших советских республиках, эта отрасль входит в число приоритетных сфер экономики, предприятия легкой промышленности освобождены от налогов, для них создаются благоприятные условия.

Для сравнения г-жа Худова привела пример соседнего Узбекистана. «Почему туда идут инвесторы, там создается много совместных предприятий? Потому что туда просто готовую продукцию не завезешь. У них принято постановление о том, чтобы не импортировать то, что можно производить в стране. Утверждена целая программа по полной переработке хлопка внутри республики. Отменены все виды налогов, действует льготное кредитование, есть государственные гарантии и так далее. То есть оказывается большая поддержка отрасли», – говорит собеседница.

Как она подчеркнула, в целом потенциал у легпрома в Казахстане есть: есть сырье, желающие работать в этой сфере. Но нет перерабатывающих предприятий, так как это очень финансово емкие проекты, которые МСБ не может осилить. Потому, заключила Любовь Худова, требуется поддержка отрасли в части средств, государственных гарантий и так далее, как это делается в других странах.

ОБЩЕСТВО

Споют ли романсы без финансов?

Вопрос финансирования мероприятий культурной столицы СНГ еще не решен

Ни точная сумма, необходимая Шымкенту в качестве культурной столицы СНГ 2020 года, ни сроки ее поступления в бюджет еще не известны. На данный момент чиновники называют предполагаемые цифры – 200 или 300 млн тенге. Между тем начало праздничных мероприятий запланировано уже на Наурыз.

Сергей ПАВЛЕНКО, Шымкент

Подсчеты приблизительные

Начальник управления культуры, развития языков и архивов города Шымкента Алия Шалхарова привела «Курсиву» лишь предварительные (приблизительные) расчеты расходов на грядущие празднества. «На открытие потребуется около 50 млн тенге. Фестиваль, Наурыз, 7 дней – вероятно, уложимся в 100 млн тенге. Потом празднование 75-летия Великой Отечественной войны – около 50 млн. Затем фестиваль оперы и балета, на который тоже понадобится около 50 млн. Я думаю, нам надо будет рассчитывать на 200-300 млн тенге», – отметила г-жа Шалхарова.

По ее словам, с 19 по 22 августа она едет в Межгосударственный фонд гуманитарного сотрудничества государств – участников СНГ (МФГС) для детализации всех мероприятий. «Это вместимость концертных площадок, помещений, оснащение, расходная часть. До этого мы сделали только план. По приезде в Шымкент я иду к акиму с отчетом, и мы начинаем обсуждать меропри-



Продолжит ли новый градоначальник реконструкцию археологических памятников пока неизвестно. Все упирается в денежный вопрос.

ятия и расходы. В сентябре мы должны видеть свой бюджет и подать заявку, чтобы в декабре просить деньги, а в январе они к нам поступили», – пояснила сложную задачу финансирования глава управления.

Она подтвердила, что на текущий момент еще нет точных данных о необходимых суммах. Но добавила, что есть представления о расходных суммах российских коллег. «Они ежегодно оплачивают \$100 тыс. на определенные мероприятия: дорогу артистам, писателям, их гонорары. Но как только вступают на шымкентскую землю, их питание, проживание, транспорт оплачивает наша сторона. Пришло письмо с посольства РФ о том, что они внесли дополнительно еще одно мероприятие – это будет Первый

Евразийский фестиваль песни «Душа Евразии». Вполне вероятно, что он останется в Шымкенте как ежегодный, наподобие «Азия дауысы». Для Шымкента это станет хорошим событийным мероприятием, а россияне говорят, что выделят нашему городу \$130 тыс.», – рассказала собеседница.

Что нас ждет

Любопытно, что программа предстоящих мероприятий уже известна. Минкультуры РК, руководством МФГС и акиматом Шымкента утвержден трехсторонний план проведения празднования. Официальная церемония вступления третьего мегаполиса Казахстана в статус культурной столицы СНГ намечена на Наурыз. «В этот момент Шымкент будет

цвети, будет солнце, уже будет тепло. Немаловажно и то, что на проведение Наурыза и так выделяются средства. Поэтому проведение Шымкента как культурной столицы не будет столь накладно для бюджета города», – пояснила выбор даты Алия Шалхарова.

По ее информации, 22 марта, в день передачи Шымкенту статуса столицы СНГ, планируется провести парад по центральным улицам Шымкента участников и артистов. А начнется действо фестивалем фольклорных танцев и музыки стран СНГ. Будут встречи писателей, научно-практические конференции. Дни Наурыза удобны еще и тем, что это время школьных каникул и дополнительная возможность привлечения туристов.

До 1 апреля будет идти фестиваль современного и декоративно-прикладного искусства «Шелковый путь». Часть мероприятий, проведение которых Министерство культуры планировало в Нур-Султане, поменяет геолокацию: их перенесут в Шымкент. Так, на 9 Мая будет Большой симфонический концерт артистов стран СНГ. Помимо этого пройдет торжественный концерт мастеров искусств стран СНГ, посвященный юбилею Победы. В рамках дня города, 19-20 июня, состоится фестиваль оперы и балета стран СНГ. А в сентябре – фестиваль драматических театров, который также финансируется из республиканского бюджета.

Министерство культуры также планирует в октябре перенос в Шымкент концерта звезд казахской эстрады. И в начале ноября фестиваль «Искусство – тебе, Казахстан». 27-30 ноября планируется официальное закрытие празднования, в ходе которого предполагается проведение «Шымфудфеста» – яркого действа с разнообразной национальной кухней и выступлениями артистов.

Что еще в минусе

Отвечая на вопрос, успеет ли Шымкент в должной степени подготовиться к знаковому событию за оставшееся время, начальник управления уклончиво указала на проблему ремонта местных театров. К примеру, в русском театре нет отопления, необходимо отремонтировать крышу, на это требуется 14 млн тенге.

Между тем культурная столица – это не только проведение официальных мероприятий, а еще и культурное наследие, па-

мятники истории, архитектуры. На цитадели городища Шымкент, которое заявлялось в качестве якорного турпродукта мегаполиса, корреспондент «Курсива» увидел лишь начало археологических изысканий на верхних слоях памятника, большие площади сгоревшей сухой травы, развалины «нахаловок», а также нескольких рабочих, неслабно возводивших непонятного назначения навес. Они же будут трудиться и над строительством ограждения исторической части городища.

По словам Алии Шалхаровой, проект реконструкции городища начался в 2017 году, получил поддержку прежнего акима города Габидуллы Абдрахимова. Как решит новый градоначальник, неизвестно, отметила собеседница, подчеркнув, что все упирается в деньги.

Она добавила, что нужно будет заключить меморандум с Туркестанской областью. «Потому что будут гости, и мы просто обязаны свозить их в мавзолей Ходжи Ахмеда Ясави. У нас в стране мало таких мест, какими можно похвастаться», – резюмировала чиновница, опустив упоминание о местных городских достопримечательностях.

Несмотря на существующие проблемы, собеседница заверила в готовности к проведению запланированных мероприятий. «Если сравнивать, как праздновали в Армении, а я там была, то, как они, мы могли бы так десять лет назад провести. В Ашхабаде было вау!» Денег на эти цели у них было выделено много. Но если брать одну из составляющих празднования – артисты, писатели, историки, то мы на достойном уровне проведем празднование», – заключила глава управления.

МНЕНИЕ



Улан ШАРДАРБЕКОВ, заместитель председателя правления СК «Лондон – Алматы»:

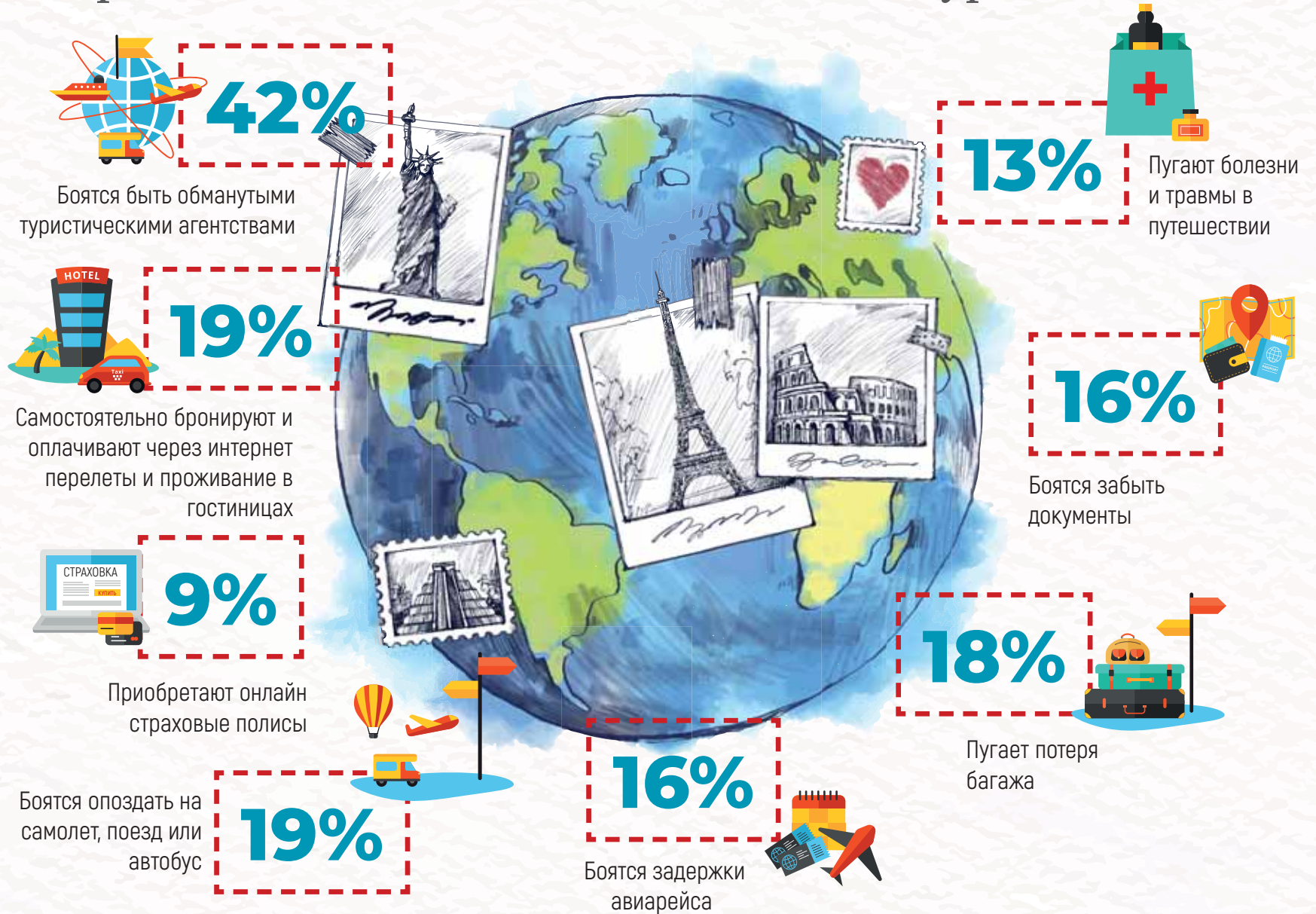
В конце августа, когда наступает бархатный сезон, многие казахстанцы отправляются в путешествие. При этом путешественники даже не подозревают о том, какие неприятности и опасности могут их подстерегать. Но некоторая осторожность и предусмотрительность будут весьма уместны в абсолютно любом вояже.

На днях аналитики СК провели исследование, в котором приняли участие жители Алматы и Нур-Султана в возрасте от 21 до 60 лет. Всего было опрошено около 1300 человек. По итогам опроса был составлен топ-5 самых распространенных ошибок и неприятностей, с которыми сталкиваются казахстанские туристы.

Было выяснено, что 42% туристов боятся быть обманутыми туристическими агентствами, именно по этой причине 19% из них самостоятельно бронируют и оплачивают через интернет перелеты и проживание в гостиницах. 9% из них приобретают онлайн страховые полисы и считают главной целью покупки полиса получение медпомощи за рубежом в экстренной ситуации.

Страхи туристов, связанные с обманом турагентствами, вполне объяснимы. Ведь, согласно данным фонда «Туристик Камкор», в котором состоят 49 крупнейших турагентств, в 2018 году 200 казахстанцев стали жертвами мошеннической деятельности семи турфирм и их менеджеров. Ущерб составил 137 млн тенге. Поэтому лучше приобретать туры в проверенных агентствах с хорошей репутацией, а также после приобретения запрашивать туристический код. Туристический код состоит из 11-13 (в зависимости от страны выезда) буквенно-цифровых символов. Он присваивается автоматически при оформлении каждой путевки. Этот шифр уникален для каждого туриста и является гарантией помощи и поддержки в случае экстренной ситуации. Также по Закону РК «Об обязательном страховании гражданско-правовой

ТОП-5 самых распространенных ошибок и неприятностей, с которыми сталкиваются казахстанские туристы



ответственности туроператора или турагента туроператор и турагент не вправе осуществлять деятельность по оказанию туристских услуг без заключения договора обязательного страхования ответственности. Это защищает туриста в случае неисполнения (или ненадлежащего исполнения) туроператором своих обязательств по оказанию услуг, объясняют аналитики страховой компании. 19% туристов боятся опоздать на самолет, поезд или автобус. Здесь аналитики советуют никогда не планировать все впритык и всегда иметь временной запас. 16% путешественников боятся задержки авиарейса и долгого ожидания в аэропорту. Здесь будет полезно знать, что согласно правилам международных авиоперевозок пассажирам должны быть предложены прохладительные

напитки, если ожидание составляет более двух часов, и горячее питание при ожидании отправления рейса более четырех часов. Потеря багажа пугает 18% туристов из Алматы и Нур-Султана. Согласно международной статистике еженедельно 496 153 чемодана не возвращается к своим владельцам по окончании полета. За день же теряют около 70 648 единиц багажа. В случае если багаж потерялся, следует отправиться в расположенный в аэропорту прибытия офис авиакомпании. Если такого офиса в зоне видимости нет, всегда можно обратиться в справочное бюро и уточнить, где именно он находится. К сожалению, не многие казахстанские туристы знают о том, что от риска утери багажа можно застраховаться.

На четвертом месте неприятностей находится забытые документы. О такой неприятности рассказали 16% туристов. Это, пожалуй, самое страшное, с чем может столкнуться человек в уже начавшемся путешествии, ведь вернуться за документами домой зачастую просто не хватит времени. И если электронные документы – это поистине гениальное изобретение для забывчивых людей, способное всегда выручить их в трудную минуту, то с забытым паспортом этот номер уже не пройдет. Именно поэтому всегда перед тем как отправиться в аэропорт или на вокзал, проверьте, взяли ли вы с собой документы. Замыкают пятерку топ неприятностей болезни и травмы в путешествии – о них вспомнили 13% опрошенных. Избежать колоссальных расходов на медицинские

услуги поможет лишь заблаговременно оформленная медицинская страховка: при наступлении страхового случая будет достаточно просто позвонить по указанному в полисе телефону, и представители страховой компании обязательно помогут урегулировать любую ситуацию. Наличие данного вида страхового полиса является гарантией того, что вам удастся избежать значительных финансовых затрат в случае болезни или травмы за рубежом. Кроме того, у вас будет четкое представление о том, как действовать в этих случаях дальше. Ведь без полиса вам придется самостоятельно организовывать медицинскую помощь, что в незнакомой стране сделать достаточно сложно, и оплачивать дорогостоящее лечение.