

КУРСИВ



Бесконтактные новости

СОДЕРЖАНИЕ ЛИЦЕНЗИРОВАНО THE WALL STREET JOURNAL.

БИЗНЕС И ВЛАСТЬ:

«САМРУК-КАЗЫНА» УПРОЩАЕТ ПРАВИЛА ОТБОРА ПОСТАВЩИКОВ

стр. 3

БАНКИ И ФИНАНСЫ:

ОБРЕМЕНЕННЫЕ КРИПТОЙ

стр. 5

ИНДУСТРИЯ:

ШКУРНЫЙ ВОПРОС

стр. 10

LIFESTYLE:

ТРИ САМЫХ ОРИГИНАЛЬНЫХ АЗИАТСКИХ СЕРИАЛА

стр. 12

[kursiv.kz](#)
[kursiv.kz](#)
[kursivkz](#)
[kursivkz](#)
[kursivkz](#)

Блеск и суета размещений

Некоторые крупные госкомпании раскрывают в своей отчетности, в каких банках они держат свободные денежные средства. Из этой информации следует, что в прошлом году «дочки» и «внучки» госфонда «Самрук-Казына» больше всего денег хранили в Халыке, а среди остальных казахстанских банков предпочитали АТФ и Forte. Обращает на себя внимание тот факт, что в ходе реструктуризации Цеснабанка портфельные компании «Самрук-Казыны» не пострадали – чего не скажешь о квазигосударственных структурах, выполняющих функции институтов развития.

Виктор АХРЕМУШКИН

Полюса притяжения

Изучая годовую аудированную отчетность госкомпаний, «Курсив» обнаружил шесть организаций (КазМунайГаз, РД КМГ, КазТрансГаз, КазТрансОйл, Казахтелеком и КЕГОС), полностью раскрывших, где и в каких объемах они хранят временно свободную ликвидность. По состоянию на конец 2019 года в четырех из шести случаев явное предпочтение было отдано Халыку (см. инфографику на стр. 7). КазТрансОйл держал на текущих и депозитных счетах в этом банке 95% свободной ликвидности (с учетом грузинской «дочки» Халыка), РД КМГ – 89%, Казахтелеком – 70%, КазТрансГаз – 60%. Также сюда можно отнести КТЖ, которая хоть и не раскрывает структуру размещения денег, но в своей отчетности сообщает, что хранит в Халыке 87% от общей суммы денежных средств и их эквивалентов (или 132 млрд тенге).

Исключение составили КЕГОС (34%) и материнский КазМунайГаз (13%). КЕГОС хоть и продолжает хранить больше всего средств в Халыке, но за последний отчетный год снизил эти объемы на 2,6 млрд тенге. Доля двух других банков в структуре размещения ликвидности КЕГОС сопоставима с долей Халыка: в Forte она составляла 28%, в АТФБанке – 26%. Оставшиеся 12% (годом ранее – лишь 1,8%) компания держала в Банке ЦентрКредит. Надо отметить, что из рассматриваемых шести компаний КЕГОС располагал наименьшим объемом свободных денег – 44,3 млрд тенге на конец 2019 года.

Больше всего средств на отчетную дату было у КазМунайГаза (491 млрд тенге), из них Халыку было доверено 64 млрд, или 13%. На фоне объемов, размещенных в Халыке остальными компаниями «Самрук-Казыны», эта доля может показаться очень маленькой, но если учесть, что в конце 2018-го она составляла всего 2,5%, то становится ясно, что в плане фондирования Халык усилился.

> стр. 7



Фото: Mohamed Talhan

Вавилонская башня Казахстана

Когда закончат строить «Абу-Даби Плаза» – самое высокое здание в стране

Сроки сдачи многофункционального комплекса «Абу-Даби Плаза» переносили как минимум пять раз. Очередная дата окончания строительства намечена на декабрь 2020 года, но в столичном акимате не смогли ответить на вопрос «Курсива», удастся ли подрядчику выполнить обещание или срок сдачи будет вновь перенесен.

Наталья КАЧАЛОВА

Последний этаж самой высокой башни комплекса «Абу-Даби Плаза» уже возведен. С южной стороны остекление фасада подходит к концу, осталась буквально пара этажей. С северной стороны неостекленная часть значительно больше.

Общая площадь «Абу-Даби Плаза» – более 500 тыс. кв. м, локация – левый берег Нур-Султана. Многофункциональный комплекс состоит из пяти башен разной высоты, которые у основания объединены двухэтажным торговым центром.

В самой высокой башне 75 этажей над уровнем земли и почти 311 метров. В верхней ее части

расположатся люксовые апартаменты с видом на столицу, а в нижней – офисы высшего класса А+. Две средние башни на 30 и 27 этажей тоже офисные, а 15-этажное здание жилое. В самой низкой 12-этажной башне расположился отель Sheraton на 190 номеров и 100 сервисных апартаментов.

Проект архитектора **Нормана Фостера** реализуется уже 11-й год и немного напоминает библейскую историю строительства Вавилонской башни.

> стр. 9

Как зарплата учителя влияет на уровень знаний учеников

Неконкурентная заработная плата начинающего специалиста – одна из причин, почему многие абитуриенты идут в педагогические вузы РК по остаточному принципу. В то же время качество образования – один из главных критериев, определяющих качество человеческого капитала. «Курсив» изучил, как стартовые и средние зарплаты учителей постсоветских стран связаны с результатами PISA.

Анастасия МАРКОВА

Что такое PISA

Тестирование PISA проводится Организацией экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) раз в три года среди школьников 15-летнего возраста. Выбор именно этой возрастной категории связан с тем, что примерно в 15 лет ученики во многих странах завершают обязательное обучение в школе.

Знания учащихся оцениваются по трем направлениям: грамотность чтения, математическая грамотность и естественнонаучная грамотность. Задания тестирования PISA составляются так, что учащимся нужно продемонстрировать не только умение непосредственно читать, но и понимать, осмысливать текст. Знание математических формул должно сопровождаться умением применять их

для решения практических задач. А естественнонаучная грамотность характеризуется во многом умением получать выводы, основанные на наблюдениях и экспериментах.

Результаты казахстанских школьников

РК участвует в тестировании PISA с 2009 года (см. инфографику на стр. 11). За десять лет лучший результат отечественные школьники показали в 2015 году – тогда Казахстан получил 427 баллов по чтению (53 место), 460 баллов по математике (42 место) и 456 баллов по естественным наукам (42 место).

> стр. 11

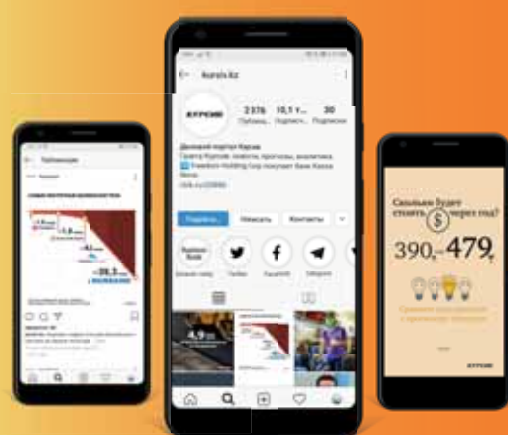


Коллаж: Вадим Квятковский

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



2 000005 103201 1 3 0 0 2 0



КУРСИВ в Instagram



Наведи камеру телефона на QR-код и перейди на Instagram-страницу

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС

Понятие нотариальной тайны введут в Казахстане

В парламент поступил проект с поправками в Закон «О нотариате».

Татьяна ТРУБАЧЕВА

Что именно подразумевается под нотариальной тайной? Кто помимо нотариуса, его помощника и стажера должен хранить эту тайну? Имеет ли бумажный и электронный нотариальный документ равную юридическую силу? Где теперь будут храниться нотариальные документы, которые нельзя уничтожить 75 лет? Законодательно закрепить эти моменты должны поправки в действующий Закон «О нотариате». Проект с поправками, работа над которыми шла больше года, поступил в мажилис парламента.

Тайна станет явью

Сейчас в казахстанском законодательстве существует понятие «тайна совершения нотариальных действий». Но понятие «нотариальная тайна» не раскрывается. Если обе палаты парламента примут инициированные поправки, то «расшифровка» этого значения будет звучать так: «Нотариальной тайной является

При этом в поправках уточняется, что не является нарушением нотариальной тайны. Это предоставление информации о нотариальных действиях в орган по финансовому мониторингу терроризма» (Закон о ПОД/ФТ); в информационную систему кадастра, когда это предусмотрено Законом «О государственной регистрации прав на недвижимое имущество»; в ЕНПФ для осуществления пенсионных выплат.

«Мы постоянно отслеживаем, чтобы информация от нас не уходила третьим лицам, действуем только в рамках законодательства. Допустим, вы совершили сделку купли-продажи на определенную сумму. Эта сумма превышает порог, прописанный в Законе о ПОД/ФТ. Только в этом случае мы сообщаем в Комитет по финансовому мониторингу Министерства финансов об этой сделке, потому что мы обязаны это делать. Либо, к примеру, сделку пытался совершить человек, который находится в официальном списке лиц, состоящих в запрещенных организациях. Мы также сразу обязаны сообщить об этом в КФМ», — объясняет Жанабиллова.

уже не тайна: человек все равно отнесет нотариальный документ в пенсионный фонд, чтобы получить наследство», — поясняет Асель Жанабиллова.

E-notary облегчает жизнь

В поправках к закону отчетливо видно, как вся деятельность нотариусов уходит в цифровое пространство. Фактически оцифровка нотариальных действий началась еще в 2010 году, когда была запущена Единая нотариальная информационная система. «Но в Законе «О нотариате» существует всего одна статья о ЕНИС. Говорится, что это аппаратно-программный комплекс для автоматизации нотариальной деятельности. Это устаревшее определение. Поправки расширяют, уточняют понятие ЕНИС и регламентируют работу системы», — говорит Асель Жанабиллова.

ЕНИС, по сути, призвана облегчить жизнь всем — клиентам нотариусов и самим нотариусам. Система позволяет работать по принципу одного окна. «Вот вы пришли к нотариусу, он ввел ваш ИИН в ЕНИС и все видит: ваше удостоверение личности, паспорт, статус (дееспособный гражданин или нет), наличие детей, супруга или супруги, недвижимости и так далее. Если вдруг гражданин, которого хотят задействовать в нотариальной процедуре, умер, то в ЕНИС это сразу высвечивается, так как система связана с базами загс», — поясняет Жанабиллова.

— Эта система, интегрированная со всеми государственными базами данных, позволяет нотариусу оказывать гражданам квалифицированную юридическую помощь».

Сами граждане от цифровизации тоже выигрывают. Во-первых, не нужно бегать за бумажками по разным учреждениям. Во-вторых, ЕНИС сводит к нулю факты мошенничества. К примеру, вы выдали доверенность, а потом отменили ее действие. В «бумажном мире» доверенное лицо все равно сможет воспользоваться доверенностью, ведь не все нотариусы знают, что документ уже не легитимен (знает только тот нотариус, который отменил действие доверенности). Если мошенник успел воспользоваться бумажной доверенностью и совершить по ней сделку, сделку придется отменять через суд. В «цифровом мире» в ЕНИС сразу высвечивается информация об отмененных доверенностях. Значит, мошенник не сможет злоупотребить документом, который уже стал «вне закона».

Поправки также регламентируют работу репозитория (временное электронное хранилище нотариальных документов) и электронного архива. Сейчас нотариусам не хватает площадей для хранения документов, которые нельзя уничтожить в течение 75 лет. «Государственные архивы не хотят брать наши документы на хранение, потому что это огромные объемы. В 2003 году в Закон «О нотариате» даже были внесены изменения, которые обязали нас создать частные нотариальные архивы. Мы их создали по всей республике, но и они уже переполнены. Поэтому мы вынуждены уходить в цифру, формировать электронные архивы. В рамках цифровизации мы вообще отойдем от бумаги, никому ничего не будем выдавать в бумажном виде, все будет обрабатываться, храниться и передаваться в электронном формате», — резюмирует Асель Жанабиллова.



Фото: Depositphotos/maxxyustas

Плохая оценка ОПЕК снова ухудшила прогноз

Организация стран — экспортеров нефти (ОПЕК) в понедельник, в день празднования своего 60-летия, ухудшила прогноз по мировому спросу на углеводороды до 2020 года.

Рашид АБДРАХМАНОВ

В сентябрьском отчете ОПЕК снова ухудшен прогноз мирового спроса на нефть в 2020 году на 400 тыс. баррелей по сравнению с предыдущим месяцем. Теперь ожидается, что спрос составит 90,2 млн баррелей в сутки. Это примерно на 9,5 млн баррелей в сутки меньше, чем спрос в прошлом году.

По предварительным данным организации, в августе предложение нефти в мире увеличилось на 1,32 млн баррелей в сутки, до 89,88 млн баррелей в сутки. Это близко к прогнозу ОПЕК по спросу на нефть в этом году — 90,2 млн баррелей в сутки.

ОПЕК ухудшила свой прогноз на текущий год из-за снижающихся экономических показателей стран Азии, и особенно недостаточным потреблением в Индии. Развитые страны также вносят вклад в снижение спроса из-за падения потребления топлива. Кроме того, в ОПЕК не исключают, что восстановление спроса будет не слишком активным даже после первой половины 2021 года. Эти прогнозы не включают возможные риски новой волны COVID-19 в мире.

На 2021 год оценка роста мирового спроса на нефть также понижена примерно на 400 тыс. баррелей в сутки (по сравнению с прогнозом прошлого месяца) — до 96,9 млн баррелей в сутки.

Черное больше не золото

Британская British Petroleum (BP), в штате которой работает сильнейшая команда аналитиков, в своем свежем прогнозе до 2050 года ожидает, что рост спроса на нефть, называемой в «жирные» годы черным золотом, не возобновится в ближайшие 30 лет, даже если политика в отношении изменения климата не будет ужесточена.

Обзор BP содержит три сценария развития событий до 2050 года. «Быстрый» (Rapid) сценарий предполагает удорожание парниковых выбросов для производителей на 70% от уровня 2018 года. «Нулевой» (Net Zero), самый радикальный, ожидает ужесточение

климатической политики и изменение поведения потребителей касательно энергоресурсов с падением выбросов CO₂ на 95% к 2050 году. В «Обычном» (Business-as-usual) сценарии сохраняется текущая ситуация без резких изменений в климатической политике.

Все три сценария включают в себя падение спроса на углеводороды в течение следующих 30 лет. «Обычный» подразумевает снижение потребления черного золота на 10% к 2050 году, «быстрый» — на 55%, «нулевой» — на те самые пугающие 80%.

«Переход к низкоуглеродным энергетическим системам приводит к более диверсифицированной структуре энергетики, и все три сценария подразумевают снижение доли углеводородов и увеличение доли возобновляемой энергетики вследствие растущей электрификации мира», — говорится в докладе BP.

Снижение спроса на нефть BP связывают с ростом эффективности электромобилей. Все три сценария описывают, что пик потребления нефти в транспортной сфере придется на середину и конец 2020-х годов.

Нерадужные разводы

Западные СМИ со ссылкой на свои источники сообщили на этой неделе, что Ирак хочет освободить себя от обязательств в рамках сделки ОПЕК+ в I квартале 2021 года, хотя официальные лица Ирака это отрицают. Ставят под угрозу дальнейшее выполнение сделки в 2021 году и действия других стран. Так, Саудовская Аравия, которая недавно настоятельно требовала их участников соглашения выполнения их обязательств, объявила скидки на свою нефть. И это тут же снизило котировки на биржах ниже \$40 за баррель. Вслед за ними о скидках объявили Ирак, Кувейт и Объединенные Арабские Эмираты.

Все происходящее ставит перед Казахстаном вопрос: увеличивать добычу нефти в 2021 году, сохранить производство на уровне текущего года либо снизить его еще больше? Пока республика в 2021 году собирается сохранить объемы производства на плановом уровне 2020 года — 86 млн тонн. По планам правительства после завершения проектов расширения Кашаган и Тенгиз добыча нефти в Казахстане в 2025 году вырастет до 100,7 млн тонн.



Коллаж: Вадим Квятковский

совокупность сведений, полученных при совершении нотариального действия или обращении к нотариусу, уполномоченному должностному лицу, в том числе о личных имущества и нематериальных правах и обязанностях».

«Если к нотариусу обратился клиент, который не может расписаться, то он имеет право пригласить рукоприкладчика. Клиент также может пригласить переводчика. То есть в процесс совершения нотариальных действий может быть вовлечен широкий круг лиц. И я считаю правильным, что в законопроекте расширен перечень лиц, обязанных хранить нотариальную тайну», — говорит Асель Жанабиллова, председатель Республиканской нотариальной палаты Казахстана.

«Обет молчания» помимо самого нотариуса, его помощника и стажера будет накладываться также на свидетеля, переводчика, рукоприкладчика, работников нотариальных палат и лиц, осуществляющих сопровождение и системно-техническое обслуживание Единой нотариальной информационной системы.

Что касается работы с ЕНПФ, то схема выглядит следующим образом. К нотариусу приходит наследник или наследники, чтобы оформить право на имущество, оставшееся после смерти наследодателя. В наследство могут входить пенсионные отчисления умершего. Как узнать, сколько денег лежит на счету наследодателя? Можно отправить наследника в ЕНПФ, чтобы он получил там соответствующую бумажную справку. А можно запросить данные через Единую нотариальную информационную систему (ЕНИС) у ЕНПФ.

«После этого нотариус выдает свидетельство о праве на наследство на пенсионные накопления в ЕНПФ. По свидетельству наследники получают причитающиеся деньги. При этом сотрудники ЕНПФ могут проверить, действительно ли выдавалось такое свидетельство нотариусом. Связано это с тем, что имеются случаи подделки нотариальных документов (свидетельства о праве на наследство, свидетельства о праве собственности, доверенности), по которым некоторые лица пытаются получить пенсионные выплаты. То есть такое свидетельство — это

родным уровне, вектор будущего экономического и социального развития. В данном контексте хочу заострить внимание на позитивном аспекте, связанном с сочетанием очень разных элементов, признанных на международном уровне (например, граница между Западом и Востоком, где встречаются современность и история, самая экологичная страна на востоке Европы...). Данная стратегия позволяет определить экономические и социальные цели, которые призваны стать

фундаментом взаимодействия образования, научных исследований и инвестиций. Подобная связующая основа позволит облегчить достижение целей.

В заключение хочу отметить, что развитие страны в глобальном масштабе включает в себя необходимость маркетингового и имиджевого продвижения марки «Казахстан» на международном уровне.

Эта траектория движения призывает Казахстану добиться лидирующих позиций в мире.



Эдуарду Балтишта КОРРЕИА, исполнительный президент научно-технологического парка Taguspark, профессор Школы менеджмента Лиссабонского университета, профессор Португальского института юридических и политических наук

Послание президента **К-Ж. Токаева** демонстрирует прозрачность и амбиции, весьма значимые для гармоничного и устойчивого развития Казахстана. Широкий охват тем, отраженных в видении реализации государственной политики, также подчеркивает глубокое знание страны.

Со стратегической точки зрения считаю правильным, что лица, ответственные за развитие государства, определяют позицию страны на междуна-



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВ

Газета издаётся с 24 июля 2002 г.
Собственность: TOO «Altco Partners»
Адрес редакции: A15P1M9, РК,
г. Алматы, ул. Розыбакиева, 127.
Тел./факс: +7 (727) 346 84 41
E-mail: kursiv@kursiv.kz
Содержание лицензировано

THE WALL STREET JOURNAL

Генеральный директор/
Главный редактор:

Марат КАИРБЕКОВ
m.kairbekov@kursiv.kz

Редакционный директор:

Александр ВОРОТИЛОВ
a.vorotilov@kursiv.kz

Выпускающий редактор:

Татьяна НИКОЛАЕВА
t.nikolaeva@kursiv.kz

Редактор спецпроектов

Татьяна ТРУБАЧЕВА
t.trubacheva@kursiv.kz

Редактор отдела «Финансы»:

Виктор АХРЕМУШКИН
v.akhremushkin@kursiv.kz

Редактор отдела «Ресурсы»:

Дулат ТАСЫМОВ
d.tasymov@kursiv.kz

Редактор отдела «Недвижимость»:

Наталья КАЧАНОВА
n.kachalova@kursiv.kz

Редактор отдела

«Потребительский рынок»
Георгий КОВАЛЕВ
g.kovalev@kursiv.kz

Редактор отдела «Фондовый рынок»:

Динара БЕКМАГАМБЕТОВА
d.bekmagambetova@kursiv.kz

Специальный корреспондент

по международным рынкам:
Павел НОСАЧЕВ
p.nosachev@kursiv.kz

Редакция:

Ксения БЕЗКОВОРАЙНАЯ
Ирина ЛЕДОВСКИХ
Ирина ОСИПОВА

Корректура:

Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО
Татьяна ТРОЩЕНКО
Елена ШУМСКИХ

Арт-директор:

Екатерина ГРИШИНА
Бильд-редактор:
Вадим КВЯТКОВСКИЙ

Верстка:

Мадина НИЯЗБАЕВА
Елена ТАРАСЕНКО

Дизайнер:

Гамаль СЕЙТКУЖАНОВ

Фотографы:

Аскар АХМЕТУЛЛИН
Офелия ЖАКАЕВА

Коммерческий директор:

Анастасия БУНИНА
Тел.: +7 (701) 989 85 25
a.bunina@kursiv.kz

Руководитель по рекламе и PR:

Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ
Тел.: +7 (707) 950 88 88
s.agabek-zade@kursiv.kz

Нач. отдела распространения:

Ренат ГИММДИНОВ
Тел.: +7 (707) 766 91 99
r.gimmadinov@kursiv.kz

Представительство

в Нур-Султане:
РК, г. Нур-Султан, пр. Кунаева, д. 12/1,
БЦ «На Водно-зеленом
бульваре», ВП-80, 2 этаж, оф. 203
Тел. +7 (7172) 28 00 42
E-mail: astana@kursiv.kz

Зам. главного редактора в Нур-Султане:

Дмитрий ПОКИДАЕВ
d.pokidaev@kursiv.kz

Руководитель представительства

в Нур-Султане:
Азамат СЕРИКБАЕВ
Тел.: +7 (701) 588 91 97
a.serikbaev@kursiv.kz

Подписные индексы:

для юридических лиц — 15138,
для физических лиц — 65138

Газета зарегистрирована

в Министерстве информации и коммуникаций Республики Казахстан

Свидетельство о постановке на учет
№ 17442-Г, выдано 9 января 2019 г.

Отпечатано в типографии РПИК «Дауір»

РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, д. 17

Тираж 10 000 экз.

Информационная продукция данного печатного издания предназначена для лиц, достигших 18 лет и старше

«Самрук-Казына» упрощает правила отбора поставщиков для компаний фонда

Фонд «Самрук-Казына» сообщил о том, что с 15 сентября либерализует процедуру предквалификационного отбора поставщиков, упростив процедуру и сделав их бесплатными для бизнеса. По данным фонда, «ежегодно частный бизнес получает от компаний группы заказов на сумму не менее 1 трлн тенге».

Александр КОНСТАНТИНОВ

Недостатки метода ценового предложения: победителем конкурса по госзакупкам становится тот, кто предложит наименьшую цену, а такие критерии, как качество поставляемой продукции или надежность поставщика, практически не учитываются. Четыре года назад эту проблему в ФНБ «Самрук-Казына» решили введением системы предварительного квалификационного отбора (ПКО) поставщиков. Этот механизм применяется, например, в компаниях-автопроизводителях, где от качества и надежности поставок контрагентов напрямую зависит эффективность работы основного конвейера.

Накануне «Самрук-Казына» объявил, что на смену ПКО 1.0 приходит новая, упрощенная версия предквалификационного отбора.

Как было

Коротко – суть первой системы. Потенциальные поставщики должны были пройти анкетирование (всего действовало шесть видов анкет), затем независимый аудит и, набрав определенное число баллов, включались в реестр поставщиков фонда.

Важным моментом был принцип критичности. То есть по каждой позиции товаров или услуг (всего в 2019 году их насчитывалось 9966) устанавливался уровень критичности – он зависел от того, насколько товар или услуга важны для бизнес-процессов заказчика (компаний группы «Самрук-Казына»). Чем выше уровень критичности – тем строже уровень аудита.

По информации фонда, за 2019 год 60% всех конкурентных закупок способом открытого тендера пришлось на ПКО. В денежном выражении, по словам гене-



Фото: ТОО «Самрук-Казына Контракт»

рального директора ТОО «Самрук-Казына Контракт» **Нурлана Муханова**, это составило около 400–450 млрд тенге.

Практика использования ПКО показала и ее недостатки. «Основными причинами изменений действующей модели предварительного квалификационного отбора явились такие факторы, как высокая стоимость для поставщиков, обширное количество вопросов к поставщикам в анкетах, а также то, что проведение процедуры ПКО не в полной мере гарантировало качество закупок», – объяснил Муханов.

В фонде проанализировали результаты применения ПКО 1.0 и выяснили: квалификационный отбор прошли более 4 тыс. поставщиков, но 50% из них практически не участвуют в закупках и только 30% поставщиков проявляли регулярную активность. При этом общее количество контрагентов ФНБ «Самрук-Казына» – более 10 тыс. субъектов МСБ.

Горнило ПКО

От участия в ПКО бизнес отпугивали высокая стоимость отбора и сложная система анкет. К примеру, для прохождения ПКО по одному из видов анкет потенциальным поставщикам требовалось потратить порядка 1 млн тенге. Эта сумма складывалась из тарифов квалификационного органа и тарифа независимой аудиторской организации, которая проводила выездной аудит.

Кроме того, предприниматели были вынуждены закладывать дополнительные расходы на дополнительные документы – различные сертификаты, дипломы по обучению персонала, аттестацию рабочих мест и другие, которые напрямую никак не влияли на качество поставляемых товаров, оказываемых работ или услуг.

Анкеты носили универсальный характер, то есть касались абсолютно всех сфер деятельности бизнеса, вплоть до социальной ответственности, и содержали 289 вопросов. «Сама система

была излишне бюрократизирована и финансово оправдывала себя лишь в тех случаях, когда профиль бизнеса сильно завязан на участии в закупках «Самрук-Казыны» или величина лотов высокая, иначе это лишние траты времени и денег», – пояснил на условиях анонимности «Курсиву» бизнесмен, чья компания прошла необходимые процедуры. По его словам, некоторые коллеги отказывались от такой проверки, опасаясь возможности использования информации из анкет в инсайдерских целях, а также «запутанности самой системы». «Не случайно появилось на рынке много компаний, чуть ли не основным видом бизнеса которых стала помощь в прохождении этой процедуры», – рассказал собеседник «Курсива».

Как стало

Новая модель, названная ПКО 2.0, предусматривает ряд кардинальных изменений. Прежде всего услуги предварительной квалификации поставщиков по

ПКО 2.0 предоставляются на безвозмездной основе. «Основной отличительной особенностью новой модели ПКО является ее доступность. ПКО будет полностью бесплатным», – сообщил Муханов.

Кроме того, вопросов в анкете станет в разы меньше. «Теперь анкеты будут содержать не более 10 вопросов, направленных исключительно на специфику категории», – заявил глава «Самрук-Казына Контракт».

Бальная система и разделение по уровням критичности также упраздняются. Вместо этого будут внедряться квалификационные требования, которые сами заказчики станут устанавливать индивидуально для каждой категории товаров, работ и услуг. То есть в новой модели ПКО требования будут устанавливать заказчик под свои производственные нужды и поставщик будет подтверждать свое соответствие требованиям каждого отдельно взятого заказчика.

Категории и квалификационные критерии, применяемые

к оценке потенциальных поставщиков, будут утверждаться специальной комиссией фонда, а также согласовываться с отраслевыми ассоциациями или НПП «Атамекен». Количество кодов товаров, работ и услуг планируется сократить примерно до 100–150 позиций. «Закупки среди квалифицированных поставщиков будут ориентированы исключительно на отдельные значимые товары, работы, услуги, имеющие отраслевую специфику. Это позволит передать значительную часть категорий в открытую конкурентную среду», – сообщил Нурлан Муханов.

Что касается аудита, то он станет бесплатным, а его проведение будет осуществляться коллегиально с привлечением отраслевых специалистов НПП «Атамекен», отраслевых ассоциаций и департамента закупок фонда.

Еще один важный момент, по словам Муханова, в том, что утвержденные категории, а также квалификационные требования будут размещены в открытом доступе на сайте ТОО «Самрук-Казына Контракт» и расширяться по мере утверждения новых категорий. Также публичной и коллегиальной обещают сделать и работу аудита.

«После комиссионного рассмотрения документов поставщика ему будет присвоен соответствующий статус. Если он будет соответствовать квалификационным требованиям, то будет включен в реестр квалифицированных поставщиков, который будет находиться в открытом доступе, то есть закрытой информации не будет. Отличие новой модели от существующей заключается в том, что она будет отвечать принципам открытости, прозрачности. Наша цель – чтобы у поставщиков была ясная и открытая картина всех процессов квалификационного отбора», – сообщил представитель фонда.

Те компании, которые прошли жесткую версию отбора и попали в реестр до введения ПКО 2.0, получат преференции, пообещал Муханов. Речь идет об освобождении от внесения обеспечения в размере 1% от суммы тендерной заявки по закупаемым товарам, работам, услугам. Во-вторых, при условии участия в закупках на общих основаниях и при условии равенства условий цен тендерных ценовых предложений победителем будет признан поставщик, прошедший ПКО 1.0.

Помочь себе и Кашагану

Проект строительства ГПЗ обсудили с общественностью Атырауской области

15 сентября управление природных ресурсов и регулирования природопользования Атырауской области в формате видеоконференции провело открытое заседание по обсуждению проекта строительства завода по переработке газа Кашаганского месторождения.

Дулат ТАСЫМОВ

Изначально встречу с общественностью планировалось провести в Доме культуры в пригородном поселке Жумыскер. Однако из-за ограничения на проведение собраний в связи с пандемией коронавируса обсуждение проекта прошло в онлайн-формате на платформе Zoom. Во встрече приняли участие представители Министерства экологии, геологии и природных ресурсов, акимата области, общественных организаций, НПО и прессы. Напомним, что общественные слушания по разделу проекта «Охрана окружающей среды» были проведены в декабре 2019 года в поселке Макат Макатского района Атырауской области. Сейчас

компания проводит развернутую разъяснительную работу.

Побольше товарного газа

Газоперерабатывающий завод (ГПЗ) строится в рамках Национальной программы переработки сырого газа вместо его сжигания и обратной закачки. Установка в год будет перерабатывать до 1 млрд куб. м сырого газа, поступающего с Кашаганского месторождения. ГПЗ планируется построить недалеко от установки комплексной подготовки нефти «Болашак» компании NCOS, в 60 км от города Атырау. Стоимость проекта оценивается в \$1,2 млрд. Финансирование будет осуществляться за счет собственных средств инвестора – компании GPC Investment и кредита. В период строительства завода будет создано до 2500 временных, а в период эксплуатации – около 600 постоянных рабочих мест. В год завод будет выпускать 815 млн куб. м товарного и 119 тыс. тонн сжиженного газа, 212 тыс. тонн серы и 35 тыс. тонн газоконденсата.

С одной стороны, реализация проекта позволит на 12 млн тонн увеличить добычу на Кашагане, где попутный газ является одним из факторов, сдерживающих рост



Фото: пресс-служба «КазТрансГаз»

объемов производства нефти, с другой – выпущенный товарный газ покрывает растущие потребности внутреннего рынка.

Сегодня природный газ является одним из наиболее востребованных энергоносителей. Казхстанские нефтедобывающие компании ежегодно закачивают обратно в пласт около 40% попутно добываемого газа. Хотя большую часть из них можно было бы перерабатывать в товарный газ. Рост перерабатывающих мощностей позволит увеличить и объемы экспорта газа.

По оценке компании «КазТрансГаз» (национального газового оператора), из-за роста

внутреннего потребления, в том числе за счет введения новых газохимических проектов и перевода ряда ТЭЦ на газ, в ближайше пять лет объем экспорта газа может упасть на 20%, а прибыль от экспорта может сократиться более чем на треть. Поэтому увеличение объемов переработки сырого газа в товарный – стратегически важная задача, стоящая перед отраслью.

Что беспокоит общественность

Одним из главных вопросов, на который обратили внимание представители общественности в ходе обсуждения проекта, – это эколо-

гическая безопасность будущего завода. К примеру, руководитель Жайык-Каспийского Орхусского центра **Шынар Изтелеуова** отметила проблему нехватки водных ресурсов в регионе, поэтому очень важно, чтобы предприятие использовало на производстве водосберегающие технологии.

Технический руководитель проекта **Болат Сактаганов** отметил, что источником промышленного водоснабжения будет являться существующий водовод Астрахань – Мангышлак. На заводе будет создан замкнутый цикл водопользования. Все хозяйственно-бытовые и производственные стоки будут проходить очистку, после чего будут направляться на повторное использование в системе производственного водоснабжения предприятия. При этом выбросы вредных веществ, количество отходов в период строительства и эксплуатации будут в пределах допустимых значений, соответствующих всем санитарным нормам. Несмотря на влияние на стоимость строительства, решено использовать самые передовые технологии по снижению вредных выбросов в атмосферу.

Специалист отметил, что на заводе будет использована технология доочистки SCOT (Shell

Claus Off-gas Treating), которая позволяет исключить выбросы в атмосферу такого вредного газа, как SO₂ (сернистый ангидрид). Также в процессе переработки сырья будут применены технологии от таких известных мировых химических компаний, как BASF и Dow Chemical.

Директор центра эколого-правовой инициативы «Глобус» **Галина Чернова** спросила у авторов проекта, насколько решен вопрос с серой, являющейся побочным продуктом при переработке газа. Общественница поинтересовалась, не будет ли накапливаться сера на производственной площадке, заключены ли договоры с покупателями.

Ответ Болат Сактаганова был исчерпывающим: компания имеет договоры на поставку серы и проблем с ее реализацией не будет. «Сегодня сера успешно реализуется как на рынке Беларуси, России и Украины, так и в Китае, который является самым большим потребителем этого продукта», – сказал он.

В завершение конференции организаторы заседания, представители компании – разработчика проекта и ряд общественных деятелей решили провести дополнительную встречу и обсудить актуальные вопросы проекта.

ИНВЕСТИЦИИ



В особо тяжелых случаях, лопнув, рыночные пузыри могут обрушить экономику целой страны, как это произошло в 1846 году во время железнодорожной мании в Великобритании.

Пузыри прошлого подскажут будущее

James MACKINTOSH,
THE WALL STREET JOURNAL

Всего за несколько дней семь крупных американских компаний потеряли \$1 трлн от своей акционерной стоимости. Один триллион долларов. Тот факт, что инвесторы в одночасье беднеют, в прошлом становился источником нехороших последствий. Так что же может произойти, если ажиотаж вокруг прорывных технологий, который наблюдался в этом году, продолжит сходиться на нет?

В особо тяжелых случаях лопнувшие рыночные пузыри способны подорвать экономику целой страны. Так было с железнодорожной манией в Великобритании в 1846 году, японским финансовым пузырем 1989 года и с ипотечным пузырем в США перед кризисом 2007 года.

Но есть и хорошие новости. В этот раз ажиотаж вокруг акций технологических компаний – не думаю, что это можно назвать пузырем, – не сопровождался инвестиционным бумом за счет выпуска новых акций или долговых обязательств. Конечно же, здесь есть свои компании-исключения (например, Tesla), которые нуждаются в регулярных денежных вливаниях и которые, если рынок пойдет против них, скорее решат замедлить свою экспансию.

Однако нет ни единой причины, по которой Apple, Amazon или большинство других крупных технологических компаний станут сворачивать свои проекты, даже если их акции упадут в цене вдвое.

Плохие же новости в том, что падающий рынок акций может ударить по экономике и остальной части рынка тысячью других способов.

За рыночными пузырями прошлых лет всегда следовали различного рода экономические сбои, более высокий уровень сбережений у домохозяйств, а также внезапные перемены в корпоративном поведении в зависимости от того, как менялась привлекательность фондового рынка. И продолжающийся спад акций технологических компаний может повлечь некоторые из этих рисков.



Японский финансовый пузырь 1989 года оказал мощное негативное влияние на фондовый рынок и экономику страны.

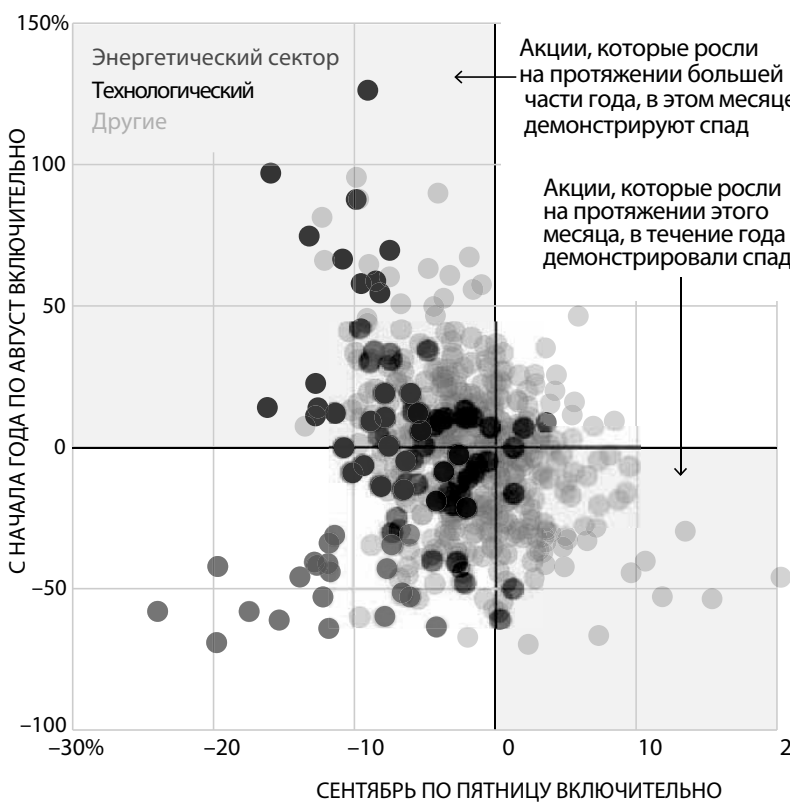
Кроме того, если инвесторы приобретали акции на заемные средства, то будут вынуждены продавать бумаги в случае их быстрого падения в цене, что только ускорит дальнейшее снижение акций.

Если же инвесторы уже потеряли достаточное количество денег или у них есть иные обязательства, то они могут начать продавать другие свои активы – и это приведет к спаду уже

Хотя Apple, Amazon и другим подобным компаниям вряд ли придется сокращать свои расходы, даже если их акции рухнут в цене, обесценившиеся опционы на акции для сотрудников сделают эти компании менее привлекательными для работы в них. Точно так же менее привлекательной может стать поддерживаемая венчурным капиталом экосистема Западного

В отличие от акций энергетического сектора акции других секторов начали обратный тренд в этом месяце

Динамика цены акций компаний из индекса S&P 500 по периодам



Источник: FactSet (динамика цены акций); FINRA (дебетовое сальдо); Федеральный резервный банк Сент-Луиса (корпоративные расходы)

в масштабе всего рынка. Однако пока на такой вариант развития событий мало что указывает; согласно индексу Russell 1000, хотя акции роста упали почти на 9,6% по сравнению с максимумом этого месяца, акции стоимости показали снижение менее чем на 4%.

Тем не менее уровень маржинального кредитования остается высоким. По данным Службы регулирования отрасли финансовых услуг (FINRA), выше он был лишь в период с конца 2017 года до конца 2018 года, когда рынок охватила паника по поводу возможной рецессии. Так что этот фактор по-прежнему представляет определенный риск, если акции технологического сектора продолжат падать в цене.

побережья США в том случае, если у технологических стартапов не будет пути отхода из переоцененного IPO. Кризис повлияет на чрезвычайно дорогую недвижимость в Сан-Франциско, что может нанести серьезный ущерб местной экономике.

Впрочем, в целом экономика США сегодня подвержена гораздо меньшему риску, чем это было во времена рыночных пузырей прошлых лет.

После того как лопнул пузырь доткомов, компании, которые не смогли выпустить новые акции, попросту разорились. Крупные телекоммуникационные компании, активно бравшие кредиты для строительства глобальных оптоволоконных и мобильных сетей, столкнулись с финансовыми проблемами и были вынуждены сократить объем инвестиций. Они попросту не смогли рефинансировать займы, а рыночный спрос оказался намного ниже того, что ожидалось. Совсем как в случае с железнодорожной манией в Великобритании XIX века.

С другой стороны, экспансия Amazon, Alphabet и Apple осуществляется за счет собственных ресурсов, поэтому им нет необходимости сокращать объемы инвестиций в новые проекты, даже если их акции падают в цене.

Также спад на фондовом рынке оказывает гораздо меньшее влияние на потребительские расходы, чем это происходит при падении цен на жилье. Подобного рода «эффект богатства», когда потребители, ощущающие себя более богатыми, начинают больше тратить, можно было наблюдать в годы, предшествовавшие финансовому кризису 2007–2008 годов. Тогда на фоне высоких цен на жилье заемщики повторно закладывали свои дома, чтобы тратить больше.

Однако с ценами на акции такого эффекта не происходит. Отчасти причина этого кроется в том, что мы уже привыкли к тому, что цены на акции растут, но падают, но главным образом это объясняется тем, что мало кто сегодня владеет акциями напрямую.

Уровень маржинального долга высок, однако бума корпоративных расходов не было

Дебетовое сальдо расчетов по ценным бумагам клиентов



Валовые нефинансовые корпоративные фиксированные инвестиции как часть ВВП



Не секрет, что после финансового кризиса гораздо больше людей начали скупать акции благодаря свободному доступу к ним через платформу Robinhood и отсутствию спортивных соревнований, на которые можно было бы делать ставки.

Однако сложно поверить в то, что так много людей вдруг стали настолько богаче (а теперь беднее), чтобы резко сократить расходы и начать делать сбережения.

Еще один риск, о котором я не упомянул, поскольку не знаю, как его оценить, это психология.

Когда в цене падают акции лидеров рынка, трейдеры и инвесторы (как и рыночные боты, следующие за трендом) могут начать проявлять большую осторожность, что вредно для рынка. Пока этого не произошло, и многие компании, просевшие из-за карантина, теперь растут в цене, тогда как крупные компании, демонстрировавшие в этом году значительный рост, теперь падают в цене.

С одной стороны, акции тех 22 компаний индекса S&P 500, что к концу августа выросли более чем на 50%, в этом месяце упали в цене. С другой стороны, те пять акций S&P, которые выросли более чем на 10% в этом месяце, упали более чем на треть по сравнению с августом.

И хотя все вышеописанное указывает на то, что дела в технологическом секторе идут неважно, это далеко не так. Даже если не брать в расчет итоги ажиотажа в конце лета, стоимость акций крупных компаний все еще выше по сравнению с показателями прошлого периода.

Просто обратите внимание на сверхнизкую доходность казначейских облигаций и способность многих из них пережить спад в экономике, их покупка гораздо более оправдана, по крайней мере до тех пор, пока доходность остается низкой, а экономика слабой.

Перевод с английского языка –
Танат Кожманов.

Инвестидея от Freedom Finance

Snap: будут пользователи – будет и прибыль

На американский рынок и акции Snap (тикер: SNAP) предлагают обратить внимание аналитики ИК «Фридом Финанс». По их мнению, акции Snap привлекательны для долгосрочных инвестиций, что обусловлено лидирующими позициями соцсети Snapchat среди миллениалов на развитых рынках, а также большим потенциалом дальнейшего расширения аудитории за счет пользователей из развивающихся стран. Все это позволит компании сохранить высокие темпы роста выручки в ближайшие несколько лет. Целевая цена акции Snap – \$27.

Корпорация Snap – разработчик популярной в США и Европе социальной сети Snapchat. Около 90% американцев в возрасте от 13 до 24 лет являются ее пользователями.

Основной источник выручки компании – цифровая реклама. В США Snap зарабатывает 58,3% всех доходов, в Европе – 17,5%, в остальном мире – 24,2%. Кризис, вызванный пандемией COVID-19, замедлил темпы роста выручки Snap, но негативное влияние этого фактора оказалось ограниченным. Выручка Snap во втором квартале увеличилась на 17% г/г и составила \$454 млн, превысив прогноз на \$12 млн. Позитивным фактором стало сохранение выручки, приходящейся на одного пользователя (ARPU), на уровне \$1,91, тогда как рынок ожидал ее снижения до \$1,81. В то же время число ежедневно активных пользователей (DAU) составило 238 млн, что ниже консенсуса примерно на 0,5 млн. Прогноз менеджмента Snap предполагает повышение DAU до 242–244 млн по итогам текущего квартала. Общерыночные ожидания предварительно закладывали этот показатель на уровне 244,4 млн.

Конкуренция за активных пользователей становится жестче. Давление на результаты

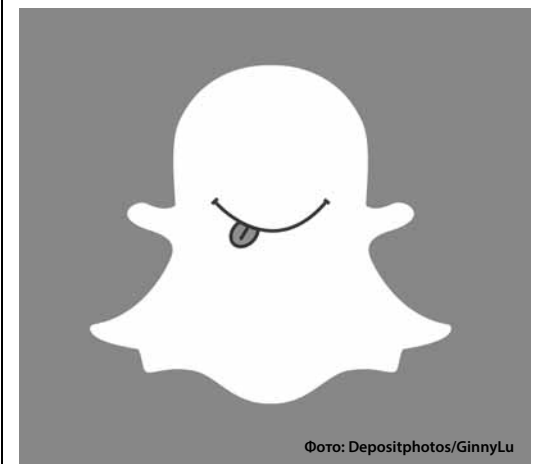


Фото: Depositphotos/GinnyLu

Snap может оказывать растущая популярность приложения TikTok. Однако аналитики ИК «Фридом Финанс» считают, что в долгосрочной перспективе увеличение пользовательской базы TikTok не угрожает развитию экосистемы Snapchat из-за большой разницы между двумя соцсетями. Аудитория Snapchat к 2030 году может достичь 370 млн, и аналитики полагают, что даже в случае усиления конкуренции компания способна компенсировать потенциальное замедление темпов роста аудитории более высоким показателем ARPU. К 2023 году в Северной Америке выручка с одного пользователя может увеличиться до \$31 (в 2019-м – \$14,2).

Компания продолжает раскрывать потенциал комбинаций различных форматов рекламы. В настоящее время Snap активно развивает AR-технологии в рекламе, а также смело экспериментирует и в других направлениях. Стоит отметить, что формат «сториз» впервые применили именно разработчики Snapchat.

Данные отчетности и прогнозы менеджмента свидетельствуют о замедлении роста аудитории социальной сети, однако фактическая выручка компании остается индикатором востребованности Snapchat как рекламной платформы. Аналитики ИК «Фридом Финанс» позитивно оценивают скорость внедрения многочисленных нововведений, которые стимулируют повышение доходов и вовлеченность пользователей. Компания активно развивает направление видеоконтента, расширяя партнерства с Disney, ViacomCBS и др. В начале августа Snap объявила о заключении контрактов с музыкальными компаниями, благодаря которым в Snapchat появится возможность использовать музыку, что укрепит лояльность аудитории.

По итогам второго квартала у Snap было \$2,8 млрд денежных средств и краткосрочных инвестиций при \$1,6 млрд долгосрочного долга. Компания остается убыточной, но, учитывая постепенное движение к положительному свободному денежному потоку, ее кредитоспособность в долгосрочной перспективе останется на высоком уровне. По результатам последнего квартала чистый убыток увеличился на \$71 млн г/г и составил 326 млн, что совпало с консенсусом. Одновременно свободный денежный поток вырос на \$21 млн, до –\$82 млн. Эксперты ИК «Фридом Финанс» считают, что компания получит чистую прибыль к 2023 году, а к 2030-му рентабельность по ней превысит 25%.

Цифровые активы постепенно отвоевывают нишу на финансовом рынке. В соседней России в августе впервые был выдан банковский кредит под залог криптовалюты. В Казахстане, по мнению экспертов, ни у регуляторов, ни у банков пока нет желания работать с новым инструментом из-за отсутствия четких правил.

Динара БЕКМАГАМБЕТОВА

Первый в России кредит, обеспеченный криптовалютой, был выдан Экспобанком. Залогом послужили блокчейн-токены Waves. Платформа Waves – криптовалютный аналог краудфандинговой платформы Kickstarter. Waves позволяет любому пользователю выпустить криптографический токен и привлечь с помощью него финансирование для своего проекта через краудфандинговую кампанию.

Российской Госдумой в июле был принят закон о цифровых финансовых активах (ЦФА) и цифровой валюте. Согласно ему криптовалюту, такую как биткоин, запрещено использовать для оплаты товаров и услуг. Сделки с ЦФА разрешены, но они не могут служить платежным средством. ЦФА могут быть переданы в залог и использованы для сделок обмена одного вида цифровых активов на другой. Сопровождавший сделку юрист, основатель компании LFCS Юрий Брисов заявил журналистам, что использование Waves на территории России абсолютно легально, так как оборот неплатежных токенов в стране не запрещен.

Особенности национального регулирования

Статус цифровых активов в Казахстане, как и в РФ, был закреплен только прошедшим летом. Согласно принятым в июне поправкам в Закон РК «Об информатизации» цифровой актив – это имущество, созданное в электронно-цифровой форме с применением средств криптографии и компьютерных вычислений. Цифровой актив не является финансовым инструментом, но может служить электронно-цифровой формой удостоверения имущественных прав.

Закон в Казахстане делит цифровые активы на два вида – обеспеченные и необеспеченные. К обеспеченным относятся активы, являющиеся цифровым средством удостоверения имущественных прав на товары и услуги, выпускаемые или предоставляемые лицом, выпустившим цифровой актив. К необеспеченным относятся токены, полученные как вознаграждение за участие в поддержке консенсуса в блокчейне. К этой категории и относятся криптовалюты, такие как всем известные биткоин и эфириум. Их выпуск и оборот в Казахстане разрешен только на территории Международного финансового центра «Астана» (МФЦА).

Государственные органы, которые курируют вопросы оборота и выпуска цифровых активов в Казахстане, не смогли ответить на вопрос «Курсива» о том, могут ли такие активы использоваться в качестве залога по банковскому кредиту. Министерство цифрового развития, инноваций и аэрокосмической промышленности (МЦРИАП) в ответе на соответствующий запрос издания привело выдержку из законодательства, в которой говорится о том, что цифровой актив не является финансовым инструментом. За подробностями в ведомстве



Обремененные криптой

В Казахстане готовят правила выпуска и оборота обеспеченных цифровых активов

посоветовали обратиться в Нацбанк РК. Регулятор на момент выхода материала не ответил на запрос редакции.

Эксперты Агентства по регулированию и развитию финансового рынка полагают, что криптовалюты или иные цифровые единицы «представляют существенный риск для участников сделок», и сослались на принятые Нацбанком правила формирования системы управления рисками и внутреннего контроля для банков второго уровня. Регулятор в этом документе рекомендует банкам «принимать меры по ограничению проведения операций клиентов, связанных с криптовалютами, в рамках программ управления рисками».

Четкую позицию по вопросу использования цифровых активов в качестве залога выразили только в МФЦА. Управляющий директор по финансовым технологиям комитета МФЦА по регулированию финансовых услуг Асылбек Давлетов считает, что с учетом требований гражданского законодательства финансовые институты страны могут принять в качестве залога обеспеченные цифровые активы. «Тем не менее ожидается, что это станет возможным после того, как уполномоченный орган (МЦРИАП) разработает правила удостоверения прав на цифровые активы в блокчейне», – отметил он «Курсиву».

В МЦРИАП изданию сообщили, что осенью ведомство планирует обнародовать правила выпуска и оборота обеспеченных цифровых активов, в числе которых будут и правила удостоверения прав на такие активы.

В соответствии с Гражданским кодексом РК предметом залога может быть любое имущество, в том числе вещи и имущественные права (требования), за некоторым исключением, отметила старший юрист Egen Gregogy Диана Достанова. «С недавних пор к имущественным благам и правам (имуществу) относятся и цифровые активы, что говорит о

том, что теоретически они могут являться предметом залога наряду с другими видами имущества», – сказала она.

Наиболее приемлемым для залога вариантом, по мнению Достановой, могут являться токены, обеспеченные товарами (Asset-Backed Coin). «Проще говоря, это токены, которые можно будет обменять на товары (зерно, золото, другие драгоценные металлы, нефть и газ), различные услуги, которые могут быть оказаны эмитентом токенов, и другое», – пояснила юрист.

В то же время, по словам Давлетова, в соответствии с правилами МФЦА о залоге финансовые институты – участники МФЦА вправе принять в качестве залога по займу и криптовалюты.

Что думают участники рынка

«Курсив» обратился за комментариями по теме в несколько казахстанских банков.

В Jusan Bank изданию отметили, что для формирования полноценной позиции по возможности принятия цифровых активов в качестве залога необходимо провести глубокое всестороннее изучение темы специалистами комплаенс-контроля. «Законодательное регулирование криптовалют находится в зачаточном состоянии, также существует риск использования криптовалют в финансировании терроризма и отмывании нелегальных доходов», – прокомментировали в пресс-службе банка. Представители фининститута отметили, что в Казахстане отсутствуют инструменты регистрации права обременения на цифровые активы, а также законодательно отрегулированный порядок обращения взыскания. Кроме того, неустойчивые курсы криптовалют по отношению к основным мировым валютам накладывают ограничения на структурирование сделок под залог цифровых активов, считают в банке.

В Заман-Банке, один из филиалов которого зарегистрирован в

МФЦА, изданию сообщили, что банк пока не готов рассмотреть подобную сделку.

В Altyn Bank, который является участником МФЦА с 2018 года, «Курсиву» сообщили, что в филиал банка в МФЦА не поступали обращения клиентов с целью получения банковского займа, обеспеченного криптовалютой. «В настоящее время банк не работает с необеспеченными цифровыми активами», – подчеркнули в пресс-службе фининститута.

Риски

С финансовой точки зрения криптовалюта, такая как, например, биткоин, является ликвидным активом, то есть легко может быть конвертирована в наличные деньги, и в этом своем качестве вполне пригодна для того, чтобы выступать в роли залогового обеспечения, считала директор сектора финансовых технологий и инноваций Ассоциации финансистов Казахстана (АФК) Константин Пак.

По его словам, наиболее подходящий вариант оформления такой сделки – это заклад, то есть передача имущества финансовому учреждению, которое должно завести свой криптовалютный кошелек и отразить эти активы в учете. «Здесь возникают сложности: обычно отражение валют на балансе должно учитывать курсовую разницу, однако в отношении криптовалют пока непонятно, по какому курсу банки должны их учитывать и как часто нужно производить переоценку», – сказал Пак.

Западные банки, предоставляющие кредиты, обеспеченные криптовалютами, тоже стал-

кваются с такой проблемой, отметил президент Национальной ассоциации развития блокчейн- и криптотехнологий Алан Дорджиев. По его словам, при структурировании таких сделок западные игроки обычно привлекают третью сторону – компанию, которая оказывает услуги по хранению цифровых активов и гарантирует их сохранность. Кроме того, участники таких сделок хеджируют курс цифрового актива на момент заключения контракта,

будем рассматривать их и делать выводы. Пока особого интереса со стороны бизнеса к этой сфере мы не видим, однако в обозримом будущем все может поменяться», – полагает эксперт.

Дорджиев считает, что казахстанские банки не видят потенциала, который несет в себе рынок криптовалюты, потому что привыкли работать по традиционной схеме хранения депозитов и предоставления кредитов. «Они просто рынка не видят, они даже не понимают его. Там нет специалистов, поэтому эту тему никто не поднимает. Тем более есть запрет от Нацбанка», – сказал он, ссылаясь на уже упомянутые правила формирования системы управления рисками и внутреннего контроля для банков.

Где выдают кредиты под залог криптовалюты

Суда в виде фиатных денег, обеспеченная криптовалютой, сама по себе не новый концепт. Существует ряд сервисов, которые готовы выдавать кредиты под залог криптовалюты: biterest.com, saltlending.com и другие. Такой заем работает, как обычный кредит: заемщик одалживает деньги в фиатной валюте (доллары, евро, рубли) на установленный срок, только в качестве залога предоставляет криптовалюту.

Объем залога зависит от суммы, которую клиент хочет занять. Например, один из сервисов, предоставляющих такие займы, принимает залог в биткоинах в размере суммы кредита +20%. То есть стоимость заложенных биткоинов должна на 20% превышать сумму запрашиваемого кредита. Учитывается и волатильность курса биткоина. Если курс резко упадет и разница между суммой залога и кредитным лимитом снизится до 10%, наступит margin call. Тогда заемщику придется внести дополнительную сумму залога, чтобы закрыть разницу. В противном случае кредитор забирает залог в счет погашения кредита.

Среди банков в этом сегменте присутствуют в основном игроки, которые специализируются на работе с криптовалютами. Немецкий онлайн-банк Bitwala, действующий под лицензией ведущего банка



Германии Solaris Bank AG, предлагает ряд продуктов, позволяющих использовать биткоины, в том числе кредиты и депозиты. Американский Silvergate Bank в январе этого года заявил о запуске услуги по выдаче займов, обеспеченных биткоинами. Как отметили в банке, заемщики будут предоставлять цифровые активы в качестве залога «в размере, значительно превышающем кредитный лимит». Услуга доступна пока только институциональным клиентам.

Пак напомнил, что статус криптовалюты на законодательном уровне был закреплен в Казахстане совсем недавно, и правоприменительная практика в этой сфере пока нет. «По мере появления соответствующих кейсов, например, если какой-то «смелый» банк попробует в качестве эксперимента заключить такую сделку,



Мұнай-газ секторын коронавирус пандемиясынан кейін не күтіп тұр?

McKinsey мұнай саласын түбегейлі өзгеріс күтіп тұр деп болжайды

Қазақ тіліндегі іскерлік жаңалықтар



RU KZ EN

kursiv.kz

БАНКИ И ФИНАНСЫ

Движение в сторону ответственного финансирования

С началом пандемии в репутационном плане более всего выиграли те компании, которые изначально сделали своим приоритетом внимательное отношение к вопросам окружающей среды, развития социальной сферы и эффективности корпоративного управления.

Ответственное финансирование в широком понимании – это любая форма финансовых услуг и инвестиций в отрасли или проекты, имеющие позитивное влияние на окружающую среду или оказывающие благотворное влияние на общественную среду. Во многих определениях устойчивого финансирования присутствуют ESG-факторы – экологический, социальный, а также неразрывно связанный с ними фактор корпоративного управления.

COVID-19 повысил требования к финансовым организациям в области ESG. Например, Гонконгская фондовая биржа вводит с 2021 года обязательное раскрытие эмитентом информации по социальным и экологическим факторам. Казахская фондовая биржа (KASE) присматривается к опыту раскрытия факторов ESG.

Почему это важно? Дело в том, что инвесторы по всему миру реагируют на происходящие изменения фактическим отказом от финансирования секторов, связанных с ископаемым топливом, минимизируя инвестиции в бизнесы, игнорирующие вопросы защиты окружающей среды или известные своим негативным отношением к природе и людям.

Если компания не придает значения собственной ответственности в сфере ESG, то рано или поздно она сталкивается с критикой в свой адрес, негативным вниманием, что может привести к формированию неблагоприятного общественного мнения и репутационным рискам.

Влияние ESG на кредитоспособность банков

Очевидно, что активное распространение принципов ответственного финансирования, бурный



Елена ЕЛИШЕЕНКО,
глава филиала S&P Global Ratings,
Россия/СНГ

рост рынка связанных с ними инструментов вынуждает компании корпоративного сектора и финансовые организации как в Казахстане, так и в мире следовать общей тенденции. Но на развивающихся рынках, к которым относится и Казахстан, еще не все компании готовы к тому, чтобы отдельно анализировать ESG-риски.

Например, страны региона, такие как Россия и Казахстан, находятся в зоне климатического риска, а это может создавать угрозу жизни и здоровью людей, продовольственной безопасности и напрямую подвергать испытаниям существующую инфраструктуру, не говоря уже о том, что стихийные бедствия могут провоцировать вынужденную миграцию населения.

Риски изменения климата характерны не только для сферы промышленного производства и производства товаров и услуг, но и для банковского сектора. Так, S&P Global Ratings в своем исследовании «Изменения климата: могут ли банки справиться с его влиянием» говорит о том, что факторы, связанные с изменением климата, могут обусловить кардинальное изменение бизнес-моделей банков в будущем и в конечном счете оказать значительное влияние на их кредитоспособность, поскольку одни банки будут подготовлены к воздействию климатических факторов лучше других.

В статье «Экологические, социальные и управленческие факторы: банки региона EMEA» S&P Global Ratings отмечает, что в регионе EMEA как минимум один из факторов ESG оказывает прямое влияние на кредитное качество семи из 52 проанализированных банков (14%). Говоря о банках, мы также отметили, что социальные и экологические факторы все чаще лежат в основе стратегий устойчивого развития банков и все чаще находятся в центре внимания советов директоров, а корпоративное



Компоненты профиля ESG

Экологические факторы	Социальные факторы	Факторы корпоративного управления
Выбросы углекислого газа	Рабочая сила и диверсификация	Структура и надзор
Отходы	Безопасность и управление	Нормы и ценности
Водные ресурсы	Вовлеченность клиентов	Прозрачность и отчетность
Использование земель	Сообщества	Киберриски и системы

управление представляет собой фактор, который в большинстве случаев оказывает влияние на показатели кредитного качества банков. Банки кредитуют компании в различных секторах экономики, и S&P, оценивая риски, использует специальные риск-атласы, которые помогают

понять, как изменения климата могут отразиться на компании, работающей в определенной отрасли в той или иной части света.

Казахстан

Государственное стимулирование усилий компаний по повы-

шению качества корпоративного управления и ответственности в сфере охраны окружающей среды может серьезно облегчить переход на новые бизнес-модели и стимулировать выделение значительных расходов на развитие социальной инфраструктуры. Последние несколько лет

Национальный банк Казахстана и Агентство РК по регулированию и развитию финансового рынка совершенствуют финансовое законодательство в части эффективного и прозрачного управления бизнесом.

Интерес к проблеме изменения климата, а также к вопросам социальной сферы и корпоративного управления со стороны госкорпораций и бизнеса растет в первую очередь под воздействием международных финансовых институтов, европейских контрагентов, акционеров и инвесторов. В Казахстане много внимания этим вопросам уделяют ЕБРР и IFC, государство и регуляторы внедряют новые высокие стандарты и характеристики.

На казахстанском рынке финансовые инструменты ответственного финансирования только начинают развиваться. Так, недавно фонд развития предпринимательства «Даму» при поддержке Программы развития ООН осуществил первое в Казахстане размещение зеленых облигаций в торговой системе фондовой биржи Международного финансового центра «Астана». Выпущенные облигации на сумму 200 млн тенге будут направлены в банки и микрофинансовые организации для дальнейшего кредитования субъектов малого и среднего бизнеса, реализующих зеленые проекты.

Конечно, этот небольшой и первый пока проект не может конкурировать с множеством государственных программ, которые за редким исключением выдвигают экологические или социальные требования. Но надо понимать, что помимо государственных денег эмитентам нужна диверсификация источников финансирования, а мировой рынок зеленых облигаций наращивает объемы в течение последних шести лет.

В заключение добавлю, что глобальное движение в сторону ответственного финансирования будет только ускоряться – инвесторы все чаще хотят получить информацию о способности компании решать проблемы, связанные с непредвиденной дестабилизацией в ее деятельности, поэтому очень важно, чтобы ESG-инициативы исходили от участников рынка, чтобы рынок проактивно двигался навстречу запросам инвесторов.

Если на вас оформили чужой кредит

«Уж сколько раз твердили миру, что лезть гнусна, вредна, но только все не впрок...» – так и хочется сказать строчками из знаменитой басни тем, кто в порыве доброты сердечной добровольно берет на себя кредитные обязательства по просьбе близких. Плохая кредитная история, материальная нужда и уверения последних исправно платить по кредитным счетам говорят в пользу доброго дела. В конце концов, желание протянуть руку помощи определяет в нас человека. Но что делать, если знакомый после получения денег отказывается платить или вовсе пропадает из виду.

Подобный случай произошел в городе Нур-Султане, где горожанка, проникшись нелегкой судьбой и уговорами своей соседки, которую знала на протяжении нескольких лет, взяла на свое имя для нее кредит в размере 400 тысяч тенге. Соседка через какое-то время съехала с квартиры, на звонки не отвечала, а потом и вовсе отключила телефон. Отзывчивой женщине остался огромный долг, который она долго и мучительно выплачивала.

Что делать в такой ситуации? Лучше научиться говорить «нет» людям, которые пытаются навесить на вас свои проблемы, в противном случае нужно быть готовым к неприятным неожиданностям. Ведь придется нести полную ответственность перед банком, своей семьей.

Сегодня все чаще возникают ситуации, когда люди становятся

невольными заемщиками, даже не подозревая об этом, пока им не позвонят из банка с требованием погасить платеж. Кредитные мошенничества – явление нередкое. Такое случается при утере, краже или подделке документов, удостоверяющих личность, с помощью которых злоумышленники оформляют кредит.

Бывает такое, что идентификационные данные граждан похищают кибермошенники. Один из таких способов – устройство на работу онлайн. Сейчас, в условиях коронавирусной пандемии, это особенно актуально, если учесть скорость развития цифровых технологий. Люди при этом доверчиво указывают свои персональные сведения, номера счетов и т. д. и впоследствии оказываются жертвами мошенников.

Чтобы доказать свою непричастность к оформленному кредиту, пострадавшие тратят массу сил, времени и моральных ресурсов.

Что же делать, если на вас оформили чужой кредит?

Во-первых, сохраните спокойствие, помните: данное преступление преследуется по закону и виновный понесет заслуженное наказание.

В Агентстве РК по регулированию и развитию финансового рынка рекомендуют гражданам в первую очередь узнать, в какой кредитной организации был оформлен заем. Для этого нуж-



Фото: Depositphotos/Aleutie

но запросить свою кредитную историю в кредитном бюро: Государственном кредитном бюро, Первом кредитном бюро или через веб-портал электронного правительства.

«Отслеживание своей кредитной истории – это своего рода «страховка» от мошенников. В базе данных кредитных бюро есть сведения обо всех заемщиках каждого банка и кредитной организации по всему Казахстану. Это значит, если кто-то хоть раз взял кредит, то эта информация, в том числе по просрочкам, занесена в базу. И проверить свой персональный кредитный отчет нужно регулярно», – говорит директор департамента защиты прав потребителей финансовых услуг Агентства РК по регулированию и развитию финансового



рынка Александр Терентьев. По словам представителя финрегулятора, вам необходимо выяснить, в какой кредитной организации мошенники получили заем на ваше имя, и написать заявление в данную организацию, подробно указав в нем всю имеющуюся информацию. «В случае утери платежной карты или документа, удостоверяющего личность, необходимо приложить подтверждающую справку. Обязательно потребуйте проведения внутреннего служебного расследования. Ваше заявление должны зарегистрировать, регистрационный номер с датой принятия заявления необходимо поставить и на копии заявления, которую вы оставляете себе», – рекомендует А. Терентьев. Кроме того, кредитная организация

должна предоставить вам копии договора, приложений к нему и документов, удостоверяющих личность, а также реквизиты счета, на который переведены деньги. Нелишним будет уточнить данные сотрудника, выдавшего кредит.

«Обязательно обратитесь с заявлением в правоохранительные органы и в Агентство РК по регулированию и развитию финансового рынка. Подобные факты незаконной выдачи кредитов необходимо жестко пресекать», – подчеркивает А. Терентьев.

Казахстанский блогер Батыржан Ибрагимов, интересующийся темой финансовой безопасности населения, также рекомендует гражданам, на чье имя мошенники оформили кредит, написать заявление в правоохранительные органы, которые с помощью почерковедческой экспертизы определят подлинность подписи в кредитных документах. «Специальное подразделение полиции выявляет организаторов кибератак по IP, если это был онлайн-заем», – отмечает Батыржан Ибрагимов. Если кредит был оформлен в кредитоматах, то в них установлены видеорекамеры, записи с которых помогут идентифицировать получателя.

Если кредитная организация не найдет доказательств того, что деньги по вашему удостоверению получили мошенники, необходимо подать иск в суд по месту жительства о признании сделки недействительной. Если суд вы-

несет решение в вашу пользу, то кредитная организация должна прекратить требовать с вас уплаты долга, списать задолженность, направить в кредитное бюро письмо об исключении информации по чужому займу из вашей кредитной истории.

Какие же действия предпринимать, чтобы обезопасить себя от посягательств мошенников?

А. Терентьев напоминает, что нельзя озвучивать и отправлять незнакомым людям свои персональные данные, включая копии удостоверяющих личность документов. Весьма рискованно передавать и публиковать в социальных сетях реквизиты платежной карты. Нужно всегда проверять наличие префикса HTTPS:// на сайтах, где требуется ввести конфиденциальную информацию, зарегистрироваться. Не следует доверять звонкам от незнакомцев, которые представляются сотрудниками финансовых организаций, не стоит раскрывать им свои персональные данные. Нужно внимательно читать все подписываемые документы, сверять правильность указанных данных, на регулярной основе проверять свою кредитную историю.

Эти простые правила помогут вам уберечься от мошенников и обеспечить свою финансовую безопасность.

ГДЕ КРУПНЫЕ ГОСКОМПАНИИ РАЗМЕЩАЮТ СВОБОДНЫЕ ДЕНЬГИ

	31 декабря 2019, млрд тенге	31 декабря 2018, млрд тенге
КазМунайГаз 31 декабря 2019 – 491 млрд тенге* 31 декабря 2018 – 929 млрд тенге*		
	193	0
	87,0	123
	64,2	23,5
	61,0	149
	34,0	146
	28,6	1,0
	23,6	1,9
	0	149
	0	149
	0	149
	0	14,5
	0	11,4
	0	9,9
Другие	0	1,8
	491	929

	31 декабря 2019, млрд тенге	31 декабря 2018, млрд тенге
КазМунайГаз 31 декабря 2019 – 170 млрд тенге* 31 декабря 2018 – 330 млрд тенге*		
	151	311
	10,0	0,35
	7,8	14,6
	0,86	1,1
	0	2,7
Другие	0,34	0,25
	170	330

	31 декабря 2019, млрд тенге	31 декабря 2018, млрд тенге
KazTransGas 31 декабря 2019 – 119 млрд тенге* 31 декабря 2018 – 156 млрд тенге*		
	71,3	69,0
	44,1	6,9
	2,7	0,36
	0,70	0,18
	0	6,6
	0	72,6
Другие	0,20	0,36
	119	156

	31 декабря 2019, млрд тенге	31 декабря 2018, млрд тенге
KazTransOil 31 декабря 2019 – 76,7 млрд тенге* 31 декабря 2018 – 61,5 млрд тенге*		
	70,9	60,8
	3,0	0
	1,7	0,38
Другие	1,1	0,32
	76,7	61,5

	31 декабря 2019, млрд тенге	31 декабря 2018, млрд тенге
КАЗАКТЕЛЕКОМ 31 декабря 2019 – 71,3 млрд тенге* 31 декабря 2018 – 45,3 млрд тенге*		
	50,0	34,4
	11,8	5,8
	5,0	3,3
	3,3	0,76
	0,52	0,70
	0,47	–
	0,17	0,12
Другие	0,04	0,22
	71,3	45,3

	31 декабря 2019, млрд тенге	31 декабря 2018, млрд тенге
KEGOC 31 декабря 2019 – 44,3 млрд тенге* 31 декабря 2018 – 41,9 млрд тенге*		
	15,2	17,8
	12,5	9,6
	11,5	13,8
	5,2	0,75
	44,3	41,9

* Объем средств на текущих банковских счетах и депозитах
Источник: годовая аудированная отчетность компаний
Инфографика: Гамаль Сейтжанов для «Курсива»



Блеск и суэта размещений

> стр. 1

Что касается остальных денег КМГ, то максимальный объем (193 млрд тенге, или 39%) он хранил в Национальном банке РК, и это уникальный случай – остальные компании, раскрывшие информацию о размещении ликвидности в разрезе банков, этот инструмент не использовали.

Из отдельной финотчетности КМГ выясняется, что в 2019 году (точная дата не известна) компания открыла в Нацбанке долларовый депозит в размере \$500 млн (по курсу 386 тенге за доллар). 24 февраля текущего года \$200 млн из этой суммы КМГ забрал. «Размещение оставшейся суммы депозита продлили на срок до 12 июня 2020 года», – говорится в финотчетности. Ставка по этому вкладу не раскрывается, но приблизительно ее уровень понять можно. В целом на конец 2019 года КМГ разместил депозитов на сумму, эквивалентную 255,5 млрд тенге, и заработал по ним 22,9 млрд тенге вознаграждения. Таким образом, средняя ставка оказывается равной 8,95%. С учетом того, что доля вклада в Нацбанке составляет 76% от всех депозитов КМГ, ставка по нему не должна сильно отличаться от среднего значения. Отсюда можно предположить, что проценты по вкладу в Нацбанке могли быть выше рыночных.

На конец 2018 года КМГ держал примерно по 150 млрд тенге в пяти иностранных банках. Спустя год, на фоне общего снижения свободной ликвидности в компании (с 929 млрд до 491 млрд тенге), эти суммы были радикально сокращены. Счета в Sumitomo Mitsui, Societe Generale и эмиратском Citibank были обнулены, в Mizuho и Tokyo-Mitsubishi уменьшились до 61 млрд и 34 млрд тенге соответственно. В результате самым крупным зарубежным (и вторым в целом после Нацбанка) держателем денег КМГ стал Credit Agricole, но и в нем средства компании снизились со 123 млрд до 87 млрд тенге. Также КМГ обнулил счета в трех казахстанских банках – Forte, БЦК и Сбербанке. Зато, помимо наращивания денег в Нацбанке (+193 млрд тенге за 2019 год) и Халыке (+41 млрд), компания резко увеличила счета в Алтын Банке (+27,6 млрд) и АТФ (+21,7 млрд).

Личные предпочтения

Показательно, что в АТФ свои деньги хранят пять из шести рассматриваемых компаний (за исключением КазТрансОйла). В двух из них размещения можно назвать символическими: 1,7 млн тенге от КазТрансГаза и 860 млн от РД КМГ. Материнский КМГ держит на счетах АТФ Банка 23,6 млрд тенге, Казактелеком – 11,8 млрд, КЕГОС – 11,5 млрд, что в сумме составляет 47 млрд. Любопытно, что в консолидированной отчетности КМГ, где структура размещения ликвидности тоже раскрывается, АТФ отдельно не указан, хотя названы банки с гораздо меньшим объемом средств, вплоть до микроскопического счета в Societe Generale (52 млн тенге).

Вообще, иностранные банки, которым доверяют свои деньги компании «Самрук-Казыны», имеют международные рейтинги

не хуже «BBB+». АТФ Банку в настоящее время присвоен рейтинг «B-». По итогам AQR этот банк вошел в четверку игроков, у которых была выявлена потребность в существенном дорезервировании. В обмен на господдержку крупнейший акционер АТФ (им является Галимжан Есенов через принадлежащее ему ТОО «KNG Finance») обязался в срок до 25 мая докапитализировать банк на 10,3 млрд тенге. Судя по отсутствию официальной информации, это условие до сих пор не выполнено. В примечаниях к аудированной финотчетности АТФ сказано, что «конечный собственник банка принял на себя обязательство по докапитализации на сумму более 14 млрд тенге до конца 2020 года».

С мая 2013 года по апрель 2019-го председателем правления АТФ Банка был Энтони Эспина. 15 апреля прошлого года он ушел с этой должности, но остался работать в банке в качестве члена совета директоров. 20 мая 2019 года Эспина был параллельно избран членом СД КазМунайГаза, причем не как независимый директор, а как представитель интересов акционера – фонда «Самрук-Казына». Эспина «располагает обширным опытом работы с фондовыми рынками, что представляет огромную ценность для КМГ в контексте повышения нашей финансовой устойчивости и проработки ва-

емные средства для дальнейшего целевого кредитования».

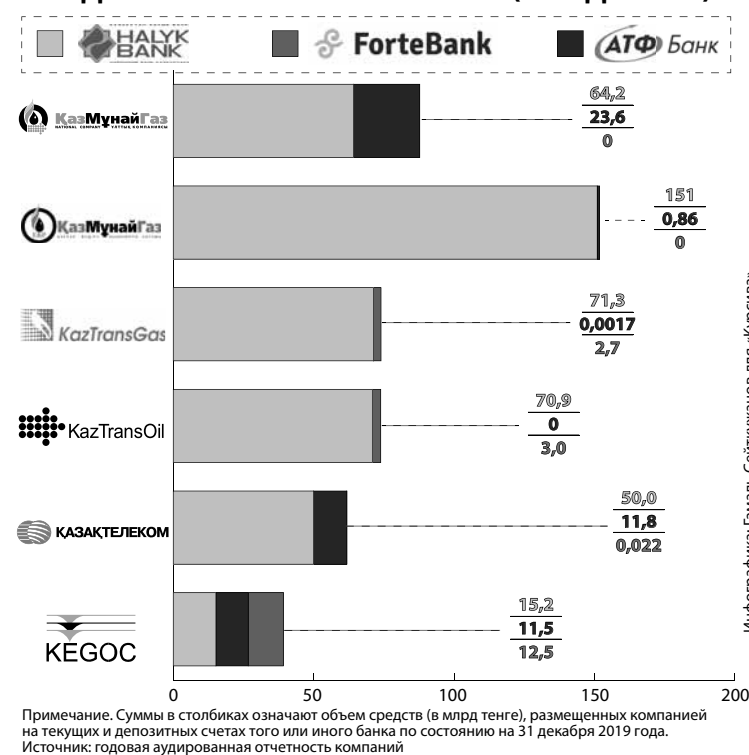
Например, группа компаний КазАгро понесла серьезные убытки в результате оздоровления Bank RBK в 2017 году и Цеснабанка в 2018-м и начале 2019-го. В Bank RBK агрохолдинг и его «дочки» держали 63 млрд тенге, взамен которых они получили облигации с фиксированной купонной ставкой 0,01% годовых и сроком погашения 15 лет. Справедливая стоимость этих бумаг, по расчетам КазАгро, составила 9,5 млрд тенге. В Цеснабанке реструктуризации подверглись требования агрохолдинга в размере 172 млрд тенге, которые превратились в 15-летние облигации с годовой ставкой 0,1%. При первоначальном признании данных бумаг группа зафиксировала убыток на сумму 137 млрд тенге.

Кроме того, КазАгро потерял деньги и в других банках в размере 26,5 млрд тенге. «Это суммы на текущих счетах в БВУ, которые перестали быть ликвидными в результате ухудшения финансового положения банков», – говорится в отчетности холдинга. «За 2018 год группа компаний холдинга получила консолидированный убыток в размере 136 млрд тенге. На данный финансовый показатель оказали влияние события в отечественном банковском секторе, повлекшие за собой отзыв лицензий у ряда

года составила 35 млрд тенге, что на 20% ниже значения 2017 года. Сокращение чистой прибыли связано с признанием дисконта и начислением резервов на сумму 48 млрд тенге при конвертации требований к Цеснабанку», – говорится в годовом отчете «Байтерек» за 2018 год.

Ранее холдинг потерял деньги в результате реструктуризации требований к Bank RBK на сумму 11,3 млрд тенге. Справедливая стоимость полученных холдингом облигаций составила 1,7 млрд тенге и представляла собой справедливую стоимость гарантии ТОО «Казакхмыс», предоставленной держателям данных бумаг. «Принимая во внимание тот факт, что реструктуризация проводилась по поручению акционера, путем принятия соответствующего постановления правительства, часть убытка от обесценения (4 млрд тенге) была признана непосредственно в составе собственного капитала», – поясняется в консолидированной финотчетности «Байтерек». Кроме того, холдинг лишился средств в двух обанкротившихся банках. Как констатируется в его отчетности, по состоянию на конец 2019 года холдинг имеет остатки на депозитных счетах в Казинвестбанке и Delta Bank на сумму 6,7 млрд и 9,5 млрд тенге соответственно, которые полностью обесценены.

КАКИЕ КАЗАХСТАНСКИЕ БАНКИ ПРЕДПОЧИТАЮТ «ДОЧКИ» «САМУРУК-КАЗЫНЫ» (МЛРД ТЕНГЕ)



Примечание: Суммы в столбиках означают объем средств (в млрд тенге), размещенных компанией на текущих и депозитных счетах того или иного банка по состоянию на 31 декабря 2019 года. Источник: годовая аудированная отчетность компаний

Инфографика: Гамаль Сейтжанов для «Курсива»

риантов IPO компаний», приводятся в годовом отчете КМГ слова председателя совета директоров компании Кристофера Уолтона.

Институты развития

В отчетности госкомпаний, являющихся институтами развития, структура размещения свободных денежных средств в разрезе банков не раскрывается. Специфика работы данных организаций заключается в том, что во многих случаях они не кредитуют конечных заемщиков напрямую, а делают это через банки. Поэтому при дефолте того или иного БВУ институты развития могут потерять не только размещенные там депозиты и деньги на текущих счетах, но и предоставленные этому банку за-

финансовых институтов», – констатировал КазАгро в годовом отчете за 2018 год.

НУХ «Байтерек» реструктурировал требования к Цеснабанку (по депозитам и кредитам) на сумму 82 млрд тенге. Взамен 53 млрд тенге холдинг сначала (в сентябре 2018-го) получил 10-летние облигации с годовой ставкой 4%, а затем (в январе 2019-го) срок погашения этих бумаг был увеличен до 15 лет, а вознаграждение снижено до 0,1%. Справедливая стоимость данных облигаций по состоянию на конец 2018 года составила 7,4 млрд тенге. Оставшаяся часть займов на сумму 29 млрд тенге была пролонгирована на 15 лет по ставке 0,1% годовых. «Чистая прибыль холдинга по итогам 2018

Потери «Самрука»

В отчетности портфельных компаний «Самрук-Казыны» отсутствуют факты, свидетельствующие о каких-либо потерях из-за ситуации с Цесной. Либо средства удалось заблаговременно изъять, либо их там не было. А вот по другим банкам факты потерь имеются.

В отдельной финотчетности ФНБ «Самрук-Казына» говорится о 6,5 млрд тенге, «сгоревших» в АО «Астана-Финанс». В отдельной финотчетности КМГ сообщается о том, что компания начислила 100%-ный резерв под обесценение депозитов в Delta Bank на сумму \$36,2 млн. КазТрансОйл, КЕГОС и Казатомпром реструктурировали депозиты в Bank RBK на сумму 5 млрд, 1,5 млрд и 567 млн тенге соответственно.

Казактелеком оценил как маловероятные к взысканию вклады и денежные средства на счетах Эксимбанка и Казинвестбанка в размере 3,9 млрд и 430 млн тенге соответственно. КЕГОС держал в Эксимбанке депозит на сумму \$8 млн, из которых ликвидационная комиссия вернула \$178 тыс. Кроме того, КЕГОС создал резерв под обесценение средств, размещенных в Казинвестбанке и Delta Bank, в объеме 1,24 млрд и 1,23 млрд соответственно.

«Эйр Астана» держала депозиты в Delta Bank и Казинвестбанке на сумму 15 млрд и 4,74 млрд тенге соответственно, которые компания переклассифицировала в долгосрочную дебиторскую задолженность. В 2017 году, по данным компании, ей удалось взыскать с Delta Bank 1,5 млрд тенге наличными через исполнительное производство. По состоянию на конец 2019 года резерв на обесценение для двух этих банков составляет 100%, говорится в отчетности «Эйр Астаны».

Сохранение лесов – новый большой бизнес

Крупные энергетические компании инвестируют в сохранение лесов, чтобы получить углеродные кредиты.

**Ryan DEZEMBER,
THE WALL STREET JOURNAL**

На протяжении большей части истории человечества деревья приносили прибыль только тогда, когда их срубали. Сейчас же, когда различные компании стремятся получить квоты на эмиссию парниковых газов, деревья намного ценнее, когда растут в своей естественной среде.

Хорошая новость для деревьев: текущий уровень цен на нетронутые леса вполне сопоставим с тем, что деревоперерабатывающие предприятия предлагают за древесину в различных уголках Аляски, Аппалачских гор, а также горного хребта Адирондак вплоть до национального парка Аркадия. Это побуждает землевладельцев заключать с добывающими ископаемое топливо компаниями долгосрочные контракты (на срок до 100 лет) по сохранению лесов, что позволяет последним соблюдать требования закона о снижении выбросов.

На сегодня Калифорния – единственный штат США с такой системой ограничения выбросов и торговли эмиссионными квотами, которая уменьшает загрязнение атмосферы за счет постепенного ценового давления на представленные в штате компании (другими словами, этим компаниям становится все дороже загрязнять атмосферу). Сохранение лесов позволяет компаниям получить углеродные кредиты, своего рода валюту в сфере борьбы с изменением климата. Эти кредиты дают компаниям право на выброс определенного количества углекислого газа, а также могут быть проданы другим участникам рынка.

Последнее время крупные энергетические компании начали стремиться к сохранению огромных участков лесов свыше своих потребностей в Калифорнии. Они рассчитывают, что идея «углеродный кредит – за сохранение деревьев» получит широкое распространение как часть растущего рынка углеродных кредитов.

Один из наиболее активных игроков здесь – это компания BP PLC, которая с 2016 года приобрела у штата Калифорния более 40 млн углеродных кредитов на сумму в сотни миллионов долларов. Прошлой осенью топливно-энергетический гигант инвестировал \$5 млн в компанию Finite Carbon из Пенсильвании. Finite Carbon – пионер в бизнесе, который помогает землевладельцам создавать и продавать углеродные кредиты.

На инвестиции от BP компания Finite собирается нанять больше лесоводов, внедрить спутниковый мониторинг биомассы и привлечь больше углеродных кредитов для использования их на добровольном рынке эмиссионных квот.

Компания BP попросила Finite подготовить добровольные кредиты как можно быстрее, причем как для учета их в собственных эмиссиях BP, так и для торговли углеродными кредитами с другими компаниями, стремящимися улучшить свои показатели выбросов в окружающей среде. В рамках выхода на рынок ископаемого топлива BP рассчитывает торговать эмиссиями точно так же, как сейчас торгует нефтью и природным газом.

«Благодаря инвестициям растет новый рынок, и BP хочет занять на нем свое место», – говорит **Начо Гименез**, управляющий директор подразделения нефтяной компании по управлению венчурным капиталом.

Компании платят землевладельцам за то, чтобы они не вырубали принадлежащие им леса. А значит, такие компании могут говорить, что сумели сохранить деревья, которые поглощают определенное количество углекислого газа (его можно подсчитать в метрических тоннах). Это хорошо для пиара компании, позволяет соблюдать целевые показатели по сокращению эмиссий и «ухаживает» за инвесторами, которые вкладывают деньги в фонды, обещающими инвестировать с учетом экологической и социальной ответственности.

Кроме того, старые леса служат хорошей защитой от пожаров, по-

скольку они менее восприимчивы к ним, в отличие от той молодой поросли, которая появляется на месте сплошной вырубке.

Впрочем, скептики утверждают, что подобная практика имеет весьма отдаленное отношение к сокращению выбросов парниковых газов, ведь эти деревья и без того уже поглощают углекислый газ и не должны учитываться, позволяя компаниям не платить за новые эмиссии. Также критики утверждают, что большей части лесов, защищенных квотами, вырубка не угрожала, поскольку не это является основным бизнесом для их владельцев, например, земельных трастов, либо потому, что лес расположен в слишком удаленном районе или просто не обладает большой коммерческой ценностью.

«Это ни на йоту не улучшает баланс выбросов, но зато служит обоснованием для эмиссий», – говорит **Дункан Макларен**, профессор Ланкастерского университета, изучающий геоинженерию.

Рыночный механизм в действии

Торговля уже растущими деревьями – это последний из внедренных рыночных механизмов, направленных на сокращение уровня загрязнений. Принцип «ограничить и торговать» изначально стали применять для борьбы с кислотными дождями, после того как президент **Джордж Буш-старший** подписал поправки в Закон о чистом воздухе (они ограничивали выбросы двуокиси серы со стороны электростанций). В период президентства **Барак Обама** законодатели попытались внедрить систему ограничений и торговли квотами на федеральном уровне, однако этот план застопорился из-за дебатов по поводу его стоимости и эффективности в глобальном масштабе.

Дальше продвинулась лишь Калифорния, которая установила эмиссионные ограничения и постепенно их ужесточает. Также штат ввел соответствующее количество квот. Теперь НПЗ, импортеры топлива и коммунальные предприятия конкурируют между собой за квоты на аукционе, которые они затем передают регулирующим органам для покрытия части своих выбросов. В 2014 году Квебек увязал свою программу квотирования эмиссий с программой, принятой в Калифорнии. В ЕС также действует собственная программа торговли эмиссионными квотами.

Компании имеют возможность покрывать углеродными кредитами, которые Калифорния выдает за улавливания шахтного метана и метана на молочных фермах, утилизацию озоноразрушающих веществ и сохранение лесов, что является самой популярной опцией, до 4% своих эмиссий.

Всего на данный момент было выдано 153 млн «лесных» кредитов, каждый из которых отвечает одной метрической тонне углекислого газа. Благодаря таким углеродным кредитам выручка леса была ограничена примерно на пяти миллионах акров в США. Это лишь малая часть из более чем 740 миллионов акров леса и лесных насаждений в США, которые еще не зарезервированы, но количество защищенных за счет квот лесов растет очень быстро.

По словам президента компании Finite **Шона Карни**, владельцам лесных угодий в США было выплачено свыше \$1 млрд за отказ от вырубки. Finite представляет интересы различных владельцев лесных угодий, включая индейский народ пассамакводди в штате Мэн, Датский пенсионный фонд, угольный концерн из Западной Вирджинии и ряд инвестиционных фирм, например Lume Timber Co.

Finite следит за участками на холодных торфяниках Миннесоты, вдоль плато Камберленд в Теннесси, а также во многих других местах на сотни тысяч акров.

Если к Калифорнии присоединятся другие правительства и создадут рынки ограничений и торговли эмиссионными квотами, стоимость добровольных компенсаций эмиссий может резко возрасти. Это похоже на покупку акций быстрорастущих технологических компаний перед всеми ожидаемым IPO. По словам Карни, как и акции компаний,



Лесоводы компании Finite Carbon Дэвид МакМат и Чэд Вестфол измеряют диаметр деревьев на участке компании Lume Timber в штате Теннесси.

Программа штата Калифорния по ограничению выбросов и торговле эмиссионными квотами.



Калифорния установила максимальные нормы выбросов парниковых газов в пределах штата, которые постепенно уменьшаются.



Штат выдает квоты и разрешения, которые позволяют компаниям осуществлять выбросы парниковых газов в определенном количестве. Некоторые квоты выдаются бесплатно, однако большая их часть продается через аукционы.



Компании, осуществляющие выбросы, могут эти квоты сохранять, чтобы воспользоваться ими позже либо продать их точно так же, как и любой другой актив.



Часть выбросов компании могут компенсировать углеродными кредитами, которые стоят дешевле квот и имеют большую ценность с точки зрения пиара.



Углеродные кредиты выдаются за улавливание шахтного метана и метана на молочных фермах, утилизацию озоноразрушающих веществ и сохранение лесов. Получатели таких кредитов могут использовать их сами либо продать на открытом рынке.

Индекс цен производителей древесины твердых пород, изменение по месяцам (Декабрь 2003-го = 100)



Источник: Бюро трудовой статистики США (индекс цен); Управление воздушными ресурсами штата Калифорния (кредиты)

Объем торговли углеродными кредитами за сохранение леса



не прошедших листинг на бирже, добровольные компенсации продаются не слишком часто и в широком диапазоне цен. К примеру, недавно речь шла в среднем примерно о \$6 за тонну. В 2019 году калифорнийские углеродные кредиты торговались в среднем по \$14,15. Цены даже доходили до \$15 долларов, прежде чем из-за карантина стали ниже. В последнее время такие кредиты торговались примерно по \$13.

Сейчас добровольные компенсации эмиссий главным образом востребованы компаниями для достижения их собственных KPI по сокращению выбросов углерода. Так, BP стремится достичь углеродной нейтральности к 2050 году. По данным британской компании, от момента добычи нефти и газа до потребления топлива автомобилистами и электростанциями она ежегодно несет ответственность за эмиссию 415 млн метрических тонн углерода.

Проект Finite был запущен в 2009 году Карни и партнерами в ожидании серьезных изменений в экономике лесного хозяйства. Сам он вырос в лесу на берегу реки Огайо в Западной Вирджинии, где его отец работал в угольной компании. Уехав в Университет Южной Калифорнии, Карни сразу же соскучился по деревьям. «Это было, словно высадка на Луну», – говорит он.

Четыре года компания Finite не зарабатывала ни копейки, сам Карни от зарплаты отказался. Он и другие сотрудники Finite ездили по отдаленным районам, чтобы рассказать землевладельцам о грядущем углеродном рынке.

Первыми откликнулись местные индейские племена и земель-

ные трасты. В 2013 году, когда Калифорния начала выдавать углеродные кредиты, компания Finite была на переднем крае этого процесса с 19 104 акрами принадлежащей трастам земли в восточной части штата Мэн.

За участок в 98 532 акра племя пассамакводди в штате Мэн получило свыше \$30 млн. Племя использовало эти деньги для рефинансирования своего бизнеса по выращиванию дикой черники, строительству цеха для производства кленового сиропа, финансирования жилищной программы, а также открытии клиники для борьбы с наркозависимостью. Когда был введен карантин, на эти деньги племя закупило большое количество продуктов питания, рассказывает **Кори Хинтон**, адвокат племени.

На Аляске компания BP выплатила корпорации Sealaska Corp., принадлежащей коренным жителям региона, более \$100 млн за управление 165 077 акрами по правилам штата Калифорния. Впрочем, и здесь нашлись скептики. «Однажды один земледелец заявил мне, что первое доказательство изменения климата, которое он увидел, – это чек, который он получил от Finite Carbon», – рассказывает Карни.

Бизнес компании Rowland Land из города Чарльстона в Западной Вирджинии находится под влиянием низких цен на древесину лиственных пород. Несмотря на то что цены на материалы из хвойных пород, которые используются для каркасов домов и заборов, этим летом достигли рекордных значений, цена на материалы из лиственных пород была самой низкой за весь пе-

риод после жилищного кризиса. Исторически компания Rowland начала заниматься лесозаготовкой в 1886 году, но в 1902 году обнаружила залежи угля.

Назад к лесу

«Мы уже долгое время занимаемся добычей угля, и, как большинство земельных компаний, сейчас мы видим свет в конце туннеля. Очень скоро уголь иссякнет, и мы снова станем лесопромышленным предприятием», – говорит **Дэвид Поллитт**, генеральный директор компании.

Калифорния выдала компании Rowland 1,9 млн углеродных кредитов, покрывающих 35 466 акров насаждений, в основном тополя и дубов, что является большим подспорьем в период низких цен на аппалачский уголь. Кроме того, выплата компенсации вовсе не мешает Rowland зарабатывать на модных трендах, связанных с мебелью, столярными изделиями и напольным покрытием.

Получатели углеродных кредитов имеют право вести точечную вырубку, если масса срубленных деревьев меньше, чем эффект, который обеспечил их лес с момента выплаты компенсации. Либо они могут продать кредитов чуть больше, гарантировав рост леса в будущем.

в обмен на сохранение леса Калифорнию подтолкнула вполне работоспособная и приносящая доход альтернатива лесозаготовкам, которая позволяет сохранять деревья, чтобы те могли поглощать углекислый газ, рассказывает **Андреа Таттл**, бывший глава департамента лесного хозяйства и пожарной охраны штата, а также один из разработчиков программы. По ее словам, система работает благодаря строгим критериям, сторонним проверкам и аудиту, который проводится каждые шесть лет.

Измерение роста

«Мы можем показать, как много углерода нам удалось уловить. Мы можем продемонстрировать это с помощью измерений, потому что деревья стоят на месте, и мы можем обернуть их рулеткой и показать, что они выросли», – говорит она.

Именно по этой причине **Тим Макаби**, возглавляющий разработку проекта Finite, не так давно побывал в настоящей глуши, в Среднем Теннесси. Ему и двум внештатным лесоводам было необходимо измерить деревья в глубине леса на участке компании Lume с тем, чтобы определить, сколько углерода поглощается на этой территории и, следовательно, сколько углеродных кредитов фирма может продать. Все эти деревья были расположены вокруг точки, выбранных компьютером случайным образом на участке Lume площадью 18 369 акров. Доступность данных точек при этом в расчет не бралась.

Надев каски и оранжевые жилеты, они пешком отправились в густой колочий лес, чтобы через час достичь деревьев, которые им предстояло измерить. На месте они нашли кусок окрашенной арматуры в центре участка деревьев, пронумерованных до десяти краской синего цвета. Белый ясень, черный дуб, красный клен и сассаfras были покрыты полосами на 4½ фута выше основного ствола, поскольку несколько месяцев назад другая команда также измеряла их диаметр.

Дэвид МакМат из Северо-Восточного королевства Вермонт подошел к номеру один, вытащил рулетку и, обняв ствол орехового дерева гикори, измерил его.

Коул Парсонс, уроженец Западной Вирджинии, который пошел работать в лесное хозяйство вслед за отцом, отошел от номера один и направил лазерный гипсометр сначала на ствол дерева, а потом на его крону с целью измерить высоту дерева.

Разница между измерениями деревьев для целей вырубки и получения углеродного кредита заключается в их точности. При расчете имеют значение десятые доли дюйма в диаметре и всего несколько футов в высоту. Учитываются в том числе и те деревья, которые пойдут на вырубку.

Затем результаты всех измерений суммируются. Стоимость такой работы на пересеченной местности составляет около \$350 за участок, а их может быть сотни. На Аляске, где для этого нужны вертолеты и люди, которые будут охранять персонал от медведей, стоимость работы может достигать до \$1000.

Finite рассчитывает снизить расходы, заменив часть ручной работы спутниковыми технологиями и искусственным интеллектом. Компания уже запускает специальную онлайн-платформу, где владельцы смогут регистрировать на добровольном рынке эмиссионных квот даже небольшие участки всего в 40 акров.

Прошлой осенью компания Lume выкупила у гиганта лесной промышленности Weyerhaeuser Co. участок земли на Верхнем полуострове Мичигана, где она рассчитывает получить добровольную компенсацию в размере \$300 млн. Теперь компания ищет малоходовые из-за сложного рельефа местности участки леса или те леса, где местные лесопилки были закрыты, и продает компенсацию, чтобы покрыть большую часть расходов на покупку таких лесов. Такой подход, по словам **Джима Ауэрдекуина**, главы фирмы из Ганновера, штат Северная Каролина, надолго откладывает момент превращения живых деревьев в древесину.

Перевод с английского языка – **Танат Кожманов**.

Вавилонская башня Казахстана

Когда закончат строить «Абу-Даби Плаза» – самое высокое здание в стране

> стр. 1

Сначала было слово

Знаковый казахстанский проект летом 2009 года получила девелоперская и инвестиционная компания Aldar Properties PJSC (ее крупным акционером является правительство ОАЭ). Среди проектов компании – первый в мире небоскреб шарообразной формы в районе пляжа Аль-Раха (собственная штаб-квартира компании), Gate Towers на острове Аль-Рим, гоночная трасса «Формулы-1» на искусственном острове Яс.

Между Казахстаном и ОАЭ было подписано межправительственное соглашение касательно строительства комплекса «Абу-Даби Плаза». Документ предусматривал серьезные налоговые льготы на 25 лет – до 2034 года арабская компания не будет платить КПН, НДС, земельный налог, налог на имущество и налог на транспортные средства. Кроме того, Aldar Properties PJSC получала освобождение от уплаты таможенных платежей на ввозимые стройматериалы и комплектующие для себя и своих подрядчиков. Документ также разрешал использовать на стройке небоскреба 6,6 тыс. иностранных рабочих.

Взамен на привлекательные условия девелопер Aldar Properties PJSC как единственный собственник будущего объекта обязался инвестировать в строительство около \$1,6 млрд.

Для работы в Казахстане девелопер создал «дочку» – «Алдар Евро Азия». Дочернее предприятие настояло на дополнительных условиях: не соблюдать при найме ограничения, связанные с соотношением численности местных и иностранных работников, требования к профессиональной подготовке местного персонала и требования к публикации объявлений о вакантных должностях.

28 августа 2009 года первый президент РК Нурсултан Назарбаев заложил капсулу на месте строительства перспективного высотного комплекса.

«Построим себе город и башню высотой до небес»

Казахстанский столп, по замыслу, должен был выделяться среди всех построек города и создать впечатление мощи и величия. «Этот комплекс стоит около \$2 млрд, будет иметь высоту 88 этажей, бюджет относится к самым высоким зданиям мира. Он будет украшением города и станет знаковым», – заявил Нурсултан Назарбаев при закладке капсулы.

В процессе строительства амбиции сократились на 10 этажей – с 88 до 78 (в том числе 3 подземных), или на 71,2 метра – с 382 до 310,8. Башня такой высоты, согласно данным интернет-ресурса www.skyscrapercenter.com (содержит сведения о самых высоких строениях в мире), после завершения строительства займет лишь сотое место в Азии. Для сравнения: первое место в Азии у малайзийской башни Merdeka PNB118 высотой 644 м, второе – у шанхайской башни высотой 632 м и третье – у финансового центра Ping An в Шеньчжэне высотой 599 м. Среди всех мировых небоскребов «Абу-Даби Плаза» останется далеко за сотней лидеров.

Для Центральной Азии и столицы Казахстана проект после завершения действительно станет самым высоким. А пока лидерами по высоте в Нур-Султане остаются ЖК «Изумрудный квартал» (201 метр, 53 этажа), ЖК «Северное сияние» (180 метров, 44 этажа) и здание КТЖ (174 метра, 40 этажей). Из строящихся высоток в Центральной Азии можно отметить многофункциональный комплекс Nest One высотой 270 м в Ташкенте, но и он пока не сдан в эксплуатацию.

«И огонь сошел с небес, и заговорили они на разных языках, и перестали понимать друг друга»

За два года, с 2016-го по 2018-й, «Абу-Даби Плаза» горел минимум пять раз. В феврале 2016 года пожар распространился по деревянным опалубкам и презентovým пологам с 11-го по 25-й этаж.



Фото: Depositphotos/Alexela

Ночью 1 апреля того же года загорелась минеральная вата (утеплитель) на уровне минус второго этажа, в этом же месяце пожар вновь повторился – горели 38–40 этажи. В ноябре 2017 года огонь возник в столовой общежития «Абу-Даби Плаза» – горели кухонное оборудование, бытовая техника и мебель. В апреле 2018 года в башне загорелась наружная обшивка на верхних этажах, но пожар был потушен собственными силами до прибытия государственной противопожарной службы.

Испытанием огнем дело не ограничилось – стройку сотрясли социальные конфликты. Иностранные партнеры в лице Aldar Properties, не имея сообразительности перед местным населением и получив разрешение

на привлечение более 6 тыс. иностранных рабочих, предпочли задействовать на стройке в основном специалистов из других стран. Причем на низкоквалифицированный труд привлекали рабочих из стран с низким уровнем оплаты труда, например из Индии, где средняя зарплата составляла около \$120. Поэтому и зарплата казахстанцев, попавших на стройку, была на уровне 60–120 тыс. тенге. В результате в феврале 2014 года назрел первый конфликт – 700 казахстанских рабочих высказали недовольство условиями труда. Конфликт удалось быстро погасить: недовольным пообещали повысить зарплату и увеличить долю отечественных компаний на стройплощадке.

К началу 2017 года, по данным пресс-службы Министерства

труда РК, на стройке по-прежнему работали более половины иностранных работников: около 5 тыс. против 3,7 тыс. казахстанцев. Подавляющее большинство иностранцев – индусы (76,7%), а кроме них – граждане Турции, Египта, Филиппин и Иордании. В сентябре 2017 года на территории вокруг комплекса между самыми крупными группами – казахстанцами и индусами – произошла массовая драка. Поводом для инцидента, по официальной версии, стал конфликт между казахстанским охранником и индийскими рабочими, которые толпой прошли через КПП мимо рамки досмотра. В результате завязалась драка, переросшая в побоище между десятками человек, на месте «боевых действий» было выставлено оцепление ОМОНа. В

результате инцидента 61 индийский рабочий стройплощадки «Абу-Даби Плаза» в течение двух недель покинул страну.

К 2018 году количество работников на стройке уменьшилось почти вдвое, до 4,5 тыс., но доля иностранцев так и не изменилась – 60% против 40% казахстанцев. Кроме того, в феврале почти 400 рабочих из четырех подрядных организаций («Казинжиниринг провайдер», «Казахстан Строй техно», «Экспо Строй» и World Monitoring) заявили, что их уволили без предупреждения и выплаты компенсации. О своем увольнении строители узнали, когда пришли на работу, но не смогли попасть на объект. Выяснилось, что договоры с ними были заключены «на время выполнения работ» с правом расторжить

их в одностороннем порядке без выплаты компенсаций. И накануне работники не глядя подписали бумаги, оказавшиеся заявлениями об уходе по собственному желанию. После вмешательства профсоюзов и акимата столицы части работников компенсации все же выплатили.

Лишь к январю 2019 года, когда численность работников сократилась еще в три раза (до 1,4 тыс.), а доля казахстанцев достигла 56%, Aldar Properties сообщил, что проблем с выплатой заработной платы нет, а недовольства на самой масштабной стройке страны утихли.

«И строили они башню ежедневно, пока много дней и лет не прошло»

Чиновники пророчески окрестили возведение этого небоскреба стройкой века еще в 2007 году, на презентации проекта. И действительно, время шло, в стране поменялся президент, а башня все строилась.

Исходные планы предполагали старт строительства в 2009 году, а завершение – в 2014-м. Но начавшиеся в 2010 году земляные работы остановил кризис. Работы возобновили к концу следующего года, и в апреле 2013-го на стройплощадке лишь устанавливали сваи.

Тогда же, весной 2013 года, на стройке сменился генподрядчик – контракт с Aldar Properties расторгнул (компания осталась инвестором проекта). Новым генподрядчиком стала Arabtec Holding PJSC, которая известна строительством филиала парижского Лувра на искусственном острове Саадият в Абу-Даби. Вместе с генподрядчиком поменялись и сроки завершения проекта – новой датой назвали конец 2016 года.

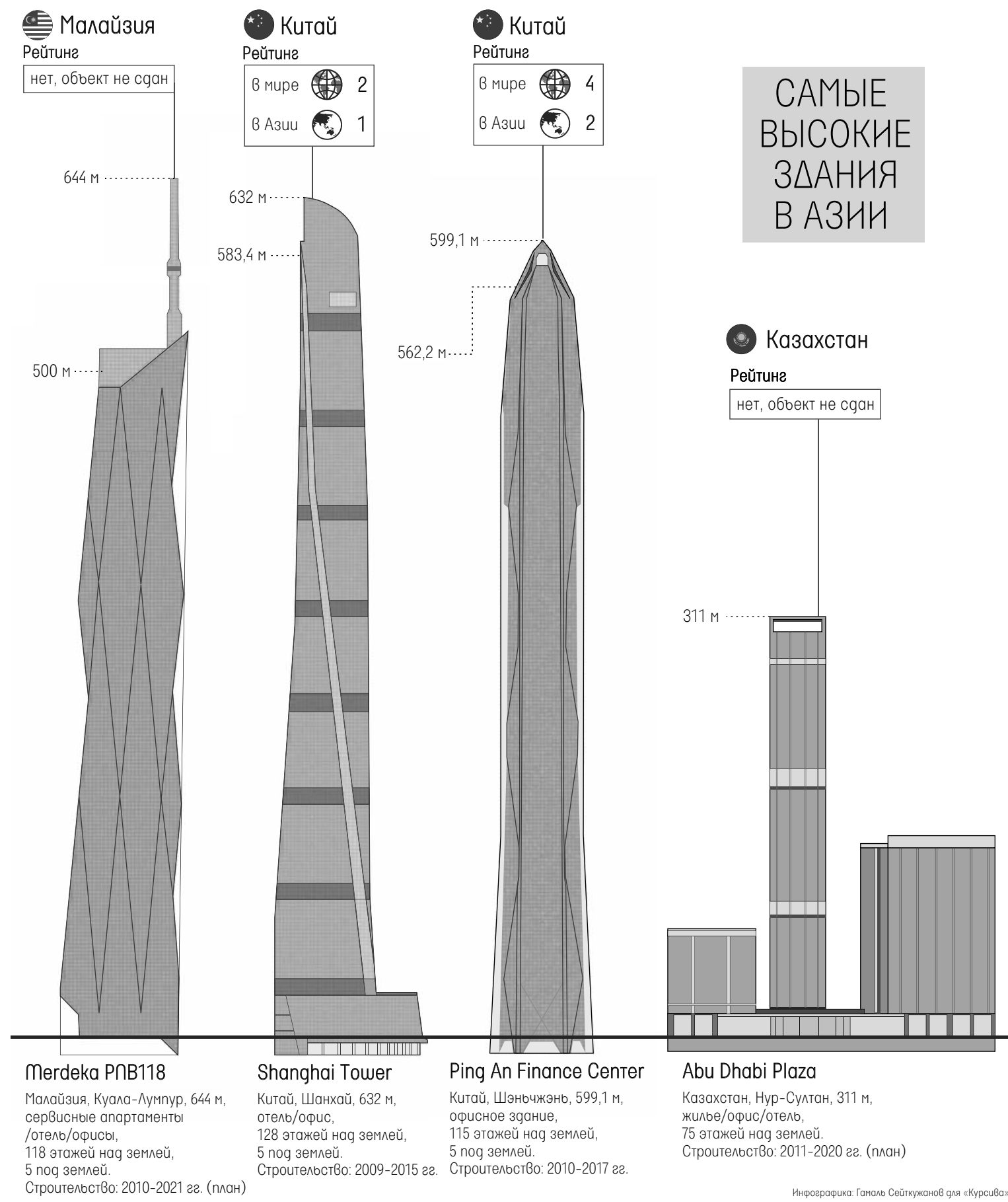
Презентовать проект планировали накануне международной выставки Экспо-2017. По замыслу казахстанских властей «Абу-Даби Плаза» должен был принимать гостей Экспо и стать визитной карточкой страны на международном мероприятии. Хотя к лету 2017 было завершено строительство несущих конструкций и закончена наружная облицовка во всех зданиях, кроме высотной башни, сроки в очередной раз перенесли. Сначала на 2018-й, а затем и на 2019 год. Осенью 2019-го заговорили о сдаче «Абу-Даби Плаза» ко Дню столицы – 6 июля 2020 года, однако и этим планам не суждено было сбыться. На этот раз в дело вмешался коронакризис.

Тем не менее часть объектов комплекса все же удалось запустить – 2 декабря 2019 года открыл свои двери торговый центр «Абу-Даби Плаза» площадью 26 тыс. кв. м, а 16 марта 2020 года принял первых гостей отель Sheraton. Отель успел проработать несколько дней и закрылся на полгода из-за пандемии. Sheraton открылся только в начале сентября.

Избежит ли казахская башня судьбы вавилонского столпа

«Проект должен быть завершен – для центра Нур-Султана это хорошая точка притяжения и уже неотъемлемая часть делового кластера», – уверен основатель консалтинговой компании PFM Solutions Евгений Гриханов. В то же время эксперт считает, что в период падения ставок во всех сегментах коммерческой недвижимости владельцу «Абу-Даби Плаза» придется непросто: чтобы получить рыночный уровень выручки от арендных платежей, концепцию объекта придется адаптировать к новым реалиям. «Попасть в волну тренда – это значит превратить музей достижений строительной отрасли в бизнес. Очевидно, такими длительными сроками застройки срок окупаемости объекта даже страшно прогнозировать – это как запуск космического корабля в космос», – комментирует Гриханов.

За годы строительства «Абу-Даби Плаза» стал не только неотъемлемой частью делового кластера в Нур-Султане, но и объектом местного фольклора. Среди жителей столицы ходит шутка: «Можно бесконечно смотреть на три вещи: как горит огонь, течет вода и как строится «Абу-Даби Плаза».



Шкурный вопрос

Как рынок реагирует на возможную отмену пошлины на вывоз шкур КРС

Представители кожевенной и обувной отраслей республики настаивают на сохранении экспортной пошлины на вывоз шкур крупного рогатого скота. Игроки считают, что отмена пошлины негативно скажется на обувных и кожевенных предприятиях, которые останутся без сырья. Между тем предыдущие запреты не помогли встать на ноги обувной и кожевенной промышленности Казахстана.

Ирина ОСИПОВА

В шкуре переработчиков

Сейчас в правительстве РК идет обсуждение отмены пошлины на вывоз шкур КРС, так как в стране из 5 млн шкур сельскохозяйственных на продажу идет только 0,7%, остальные – в утиль. Это обсуждение заставило участников Ассоциации легкой промышленности Казахстана написать коллективное обращение в правительство с просьбой не отменять экспортную пошлину. Их главный аргумент в этой дискуссии – «отмена пошлины нанесет непоправимый урон всем предприятиям легкой промышленности»: все казахстанское сырье будет уходить за границу, а отечественным предприятиям окажется нечего перерабатывать.

«Если пошлина будет отменена, можно не только позабыть о развитии кожевенной и обувной отраслей, можно смело говорить об их полном уничтожении и становлении экономики Казахстана сырьевым придатком Узбекистана», – пишут участники ассоциации.

Они уверены – рассмотрение отмены пошлины является лоббированием интересов предприятий соседнего Узбекистана. «Уверенность эта подкрепляется тем фактом, что правительство Узбекистана проводит агрессивную экспансионную внешнеторговую политику, в особенности, продвигая товары узбекистанских кожевенных предприятий. Так, за последние пять лет объем экспорта товаров кожевенно-обувной отрасли в Казахстан вырос более чем в 20 раз», – пишут в обращении представители ассоциации.

Они также считают, что беспощинный вывоз шкур «подорвет интерес иностранных инвесторов к Казахстану как к стране с большими объемами сырья». В качестве примера они приводят Аркалыкский кожевенный завод, который заключил договор с китайскими инвесторами на поставку оборудования на \$500 тыс. для производства желатина из шкур КРС на базе завода. По данным ассоциации, аналогичное производство создается и на юге Казахстана. Если пошлина будет отменена, инвесторы уйдут, так как им будет выгоднее создавать подобное производство в собственной стране, импортируя казахстанское сырье беспощинно.

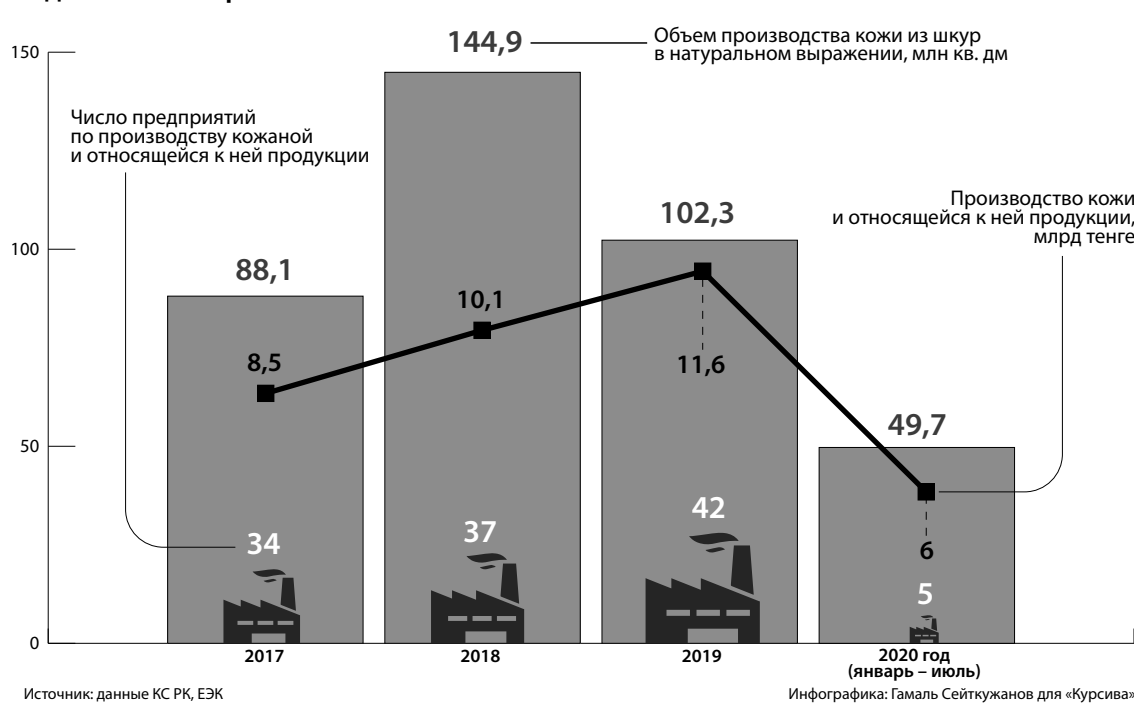
Запретительные практики

Переработчики и отраслевая ассоциация не раз выступали с инициативой ввести запрет на экспорт необработанных шкур. Предприятия просили фору для развития – сырье оставалось бы в стране, а не вывозилось за границу.

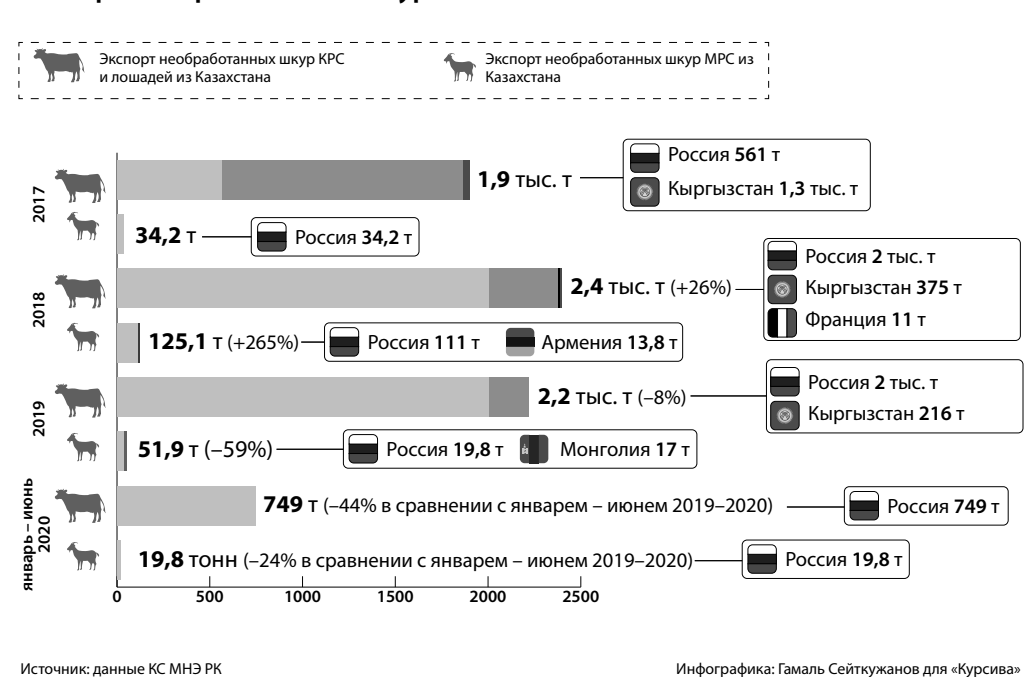
С ноября 2016-го по апрель 2017 года МИИР запретило экспорт необработанных шкур из Казахстана. Однако, судя по данным Комстата, это не повлияло на увеличение производительности в кожевенной отрасли в целом. Производство кожовой и относящейся к ней продукции в натуральном выражении по итогам 2016 года снизилось со 155 млн кв. дм до 102 млн кв. дм, или на 30%. Итоги 2017 года показали дальнейший регресс. За этот период произведено всего 88 млн кв. дм, еще минус 14,1%.

Вместе с тем, по данным Ассоциации легкой промышленности, запрет 2016–2017 годов

Объем промышленного производства в кожевенной отрасли РК в денежном выражении



Экспорт необработанных шкур из РК



было получено 5,5 млн штук шкур КРС, лошадей, МРС. Из них официально реализовано переработчикам и в торговую сеть чуть меньше 1%.

Почему шкур в Казахстане получают много, а перерабатывают мало, в Министерстве индустрии и инфраструктурного развития РК (МИИР) объяснили так: «Заготовители, скупающие шкуры животных у населения, сталкиваются с тем, что 80% приобретенного товара относится к третьему-четвертому сорту и не котируется на рынке. Большинство шкур имеют как прижизненные пороки из-за неправильного ухода, так и послеубойные дыры, порезы».

Немаловажный момент: для легальных поставок необработанных шкур на экспорт или переработку животное должно иметь идентификационный номер. Другими словами, корову

асколиацию (лабораторное исследование шкуры на наличие сибирской язвы) на 450%. Расходы предприятий потенциально возросли на 80 млн тенге. Необходимо решить вопрос возврата к прежней цене на эти исследования», – считает Любовь Худова.

Кожевенные болезни

Отчеты Комитета по статистике показывают резкое снижение количества предприятий, производящих кожовую и относящуюся к ней продукцию. Если в прошлом году таких компаний было 42, то по итогам первого полугодия 2020 года – всего пять. Самые крупные из них находятся в экономически сложном положении.

Коллегия Верховного суда 1 сентября этого года признала ТОО «Семипалатинский кожевенно-меховой комбинат» банкротом. По данным из судебных документов, общая задолженность перед всеми кредиторами превышает 5,3 млрд тенге. Весь прошлый год производило на предприятии проставало. В начале июня АО «Инвестиционный фонд Казахстана», как балансодержатель проблемного актива, сдало имущественный комплекс в аренду новому инвестору – ТОО «Semeu Tannery» (Kusto Group).

Как сказал в интервью «Курсиву» директор предприятия Асхат Мирманов, решение Верховного суда о банкротстве предыдущего собственника дало уверенность, что Semeu Tannery сможет спокойно реализовать на данной площадке свои планы развития минимум до конца периода аренды – до декабря 2021 года.

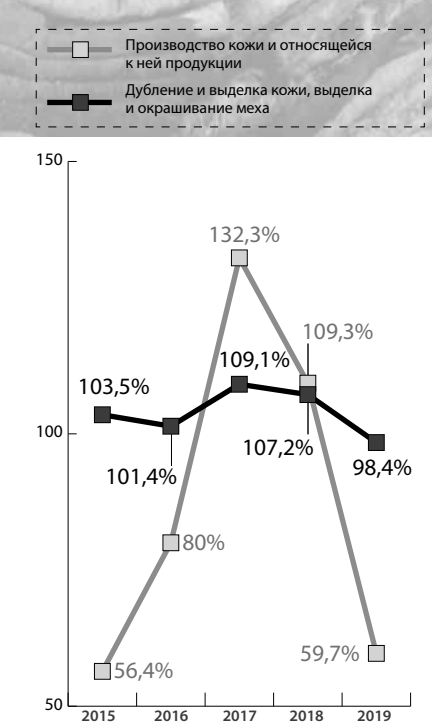
«Через два месяца после заключения договора об аренде мы начали производство, загрузили сырье в барабаны. На сегодняшний день для оценки наших рыночных возможностей мы произвели ограниченные партии полуфабрикатов wet blue для европейского и китайского рынков, готовой кожи для отечественных производителей, гольевого сплика (часть разделанной шкуры) для Украины, Беларуси и России. Об объемах пока говорить рано, необходимо понять каналы сбыта, логистику и рентабельность всех направлений», – комментирует Асхат Мирманов.

Алматинский кожевенный завод, согласно информации МИИР, в настоящее время загружен на 20%. По словам директора предприятия Куата Аманжолова, это связано с отсутствием международных рынков сбыта, сбоем в цепочке поставок. Предприятие пока работает в большей мере для отечественных партнеров.

Компания «ТаразКожОбувь» способна производить 500 тыс. пар обуви, но в настоящее время также загружена лишь на 20–25% от своей мощности. Генеральный директор ТОО Еркебулан Ералы объясняет это снижением спроса и перенасыщением рынка дешевой и некачественной обувью, не соответствующей госстандартам казахстанских обувщиков. В последний год кожевенный завод простаивал – оборудование переносили в другое здание. Работало только обувное производство.

«Трудности не только у нас, это кризис всей кожевенной и обувной отрасли. Уже пятый год подряд производство обуви снижается. К этому привел комплекс проблем. Во-первых, почти у каждого крупного переработчика есть старые кредиты, которые увеличивают себестоимость конечной продукции. Поэтому мы не можем конкурировать ни с Китаем, ни даже с соседним Узбекистаном, который полностью обеспечивает себя обувью. Во-вторых, наш внутренний рынок никак не защищен. Нам нужны программы импортозамещения, а не экспорториентированности», – высказал свою точку зрения Еркебулан Ералы.

Динамика Индекса промышленного производства* в кожевенной отрасли РК



помог крупным предприятиям увеличить эффективность производства и загрузки. Например, в компании «ТаразКожОбувь» производство обуви выросло вдвое, а налоговые отчисления – в четыре раза. На Семипалатинском комбинате объем потребляемого сырья стал больше в восемь раз.

Запрет на экспорт также действовал с марта по сентябрь 2019 года. «Он помог нам, переработчикам, в трудный период. Самое важное – цена на сырье была снижена. Допустим, если раньше за одну шкуру платили 6–7 тыс. тенге, то сегодня – максимум 1,5 тыс. тенге. Госрегулирование пошло на пользу производителям, но помешало получить сверхприбыль скупщикам. Сейчас оптовые продавцы держат цены», – комментирует генеральный директор Алматинского кожевенного комбината Almaty Tannery Куат Аманжолов.

Тем не менее данные МИИР показывают, что запрет несущественно повлиял на экспорт: в 2019 году он был ниже 2018 года

всего на 8%. Предприятия по переработке кожи производить продукцию в больших объемах не смогли. По данным Комстата, в 2019 году в натуральном выражении было произведено 102 млн кв. дм кожи, что на 29% ниже показателей 2018 года.

Не обувают страну

Отечественные обувные предприятия в январе – июне 2020 года пошили лишь 549 тыс. пар обуви, или 1,8% от нужд страны. Потребность в изделиях из кожи покрывается растущим импортом. Согласно данным платежного баланса Нацбанка РК, за прошлый год объем импортных поставок обуви достиг \$367 млн, увеличившись на 22%.

Чтобы объяснить, насколько мало в республике производится обуви, участники рынка приводят расчеты базовых показателей нацбезопасности промышленности.

«Чтобы поддерживать баланс и сохранить легкую промышленность, Казахстан должен

производить продукции (одежды и обуви) в размере 30% от объема потребления. Если эта доля ниже, то страна может вообще потерять отрасль. По предварительным расчетам, ежегодно казахстанцам необходимо минимум 55 млн пар обуви. Получается, мы должны производить около 20 млн пар, а текущий годовой показатель – всего 1 млн. То есть мы делаем всего 1,8% от потребности, остальное – импорт. Это катастрофическая ситуация для обувной промышленности», – говорит генеральный директор компании по переработке кожи и пошиву обуви ТОО «ТаразКожОбувь» Еркебулан Ералы.

Основные причины кризиса производства председатель Ассоциации легкой промышленности Казахстана Любовь Худова видит в сырьевом факторе. При динамичном развитии животноводства и большом поголовье скота переработчики не могут получить кожу приемлемого качества.

Статданные показывают, что в январе – июне 2020 года в РК

обязаны регистрировать в единой ветеринарной базе. Но, как сообщает МИИР, большинство забиваемого в селах скота не имеет таких номеров или данные введены некорректно, из-за чего шкуры нельзя заготавливать и они утилизируются.

«Шкуры МРС в Казахстане больше не перерабатываются, так как это слишком дорого. Экономическое положение переработчиков кожевенного сырья ухудшило решение о повышении ветлабораториями цен на

Объявления

ТОО «Сердце Евразии», БИН 0630440021102, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, 4 микрорайон, д. 14, кв. 18, тел. +7 701 899 7139.

ТОО «Strong&Asl», БИН 130840009870, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, мкр. Мамыр-7, д. 21, кв. 4, тел. +7 775 951 3767.

ТОО «Printoteka», БИН 170940029945, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, ул. Целиноградская, д. 82, тел. +7 702 405 5550.

> стр. 1

Как зарплата учителя влияет на уровень знаний учеников

Но именно эти результаты Казахстана признаны недействительными. В официальном отчете ОЭСР о PISA-2015 сказано, что в РК были нарушены правила маркировки заданий тестирования, поэтому результаты могут быть несопоставимы с баллами других стран или с результатами по Казахстану за предыдущие годы.

Минобразования РК в государственной программе развития образования и науки на 2016–2019 годы планировало, что в 2018 году казахстанские подростки наберут по математике 465 баллов, по естественному – 460, по чтению – 434. Однако реальные показатели последнего тестирования PISA были значительно хуже ожидаемых: 423 балла по математике, 397 – по естественному, 387 – по чтению. Причем по последним двум направлениям результаты оказались самыми низкими за весь период участия страны в тестировании.

В тестировании 2018 года, помимо Казахстана, принимали участие еще девять стран постсоветского пространства, из них на верхних строчках в этот раз можно увидеть лишь Эстонию, а стабильно в топ-30 входит только Латвия. Для наглядности в таблицу итоговых результатов PISA-2018 добавлен Китай, занявший первое место в рейтинге по всем трем направлениям, и Доминиканская Республика, показавшая самые низкие результаты по двум из трех направлений. Всего в тестировании участвовали школьники 78 государств.

Если сравнивать результаты PISA-2018 с результатами 2009 года, то можно обнаружить, что за 10 лет свои показатели улучшили три страны постсоветского пространства. В 2009 году у Эстонии были 501 балл по читательской грамотности, 512 баллов по математике, 528 баллов по естественным наукам, у Литвы – 486 баллов по читательской грамотности, 477 баллов по математике, 491 балл по естественным наукам, у России – 459 баллов по читательской грамотности, 468 баллов по математике, 478 – по естественным наукам.

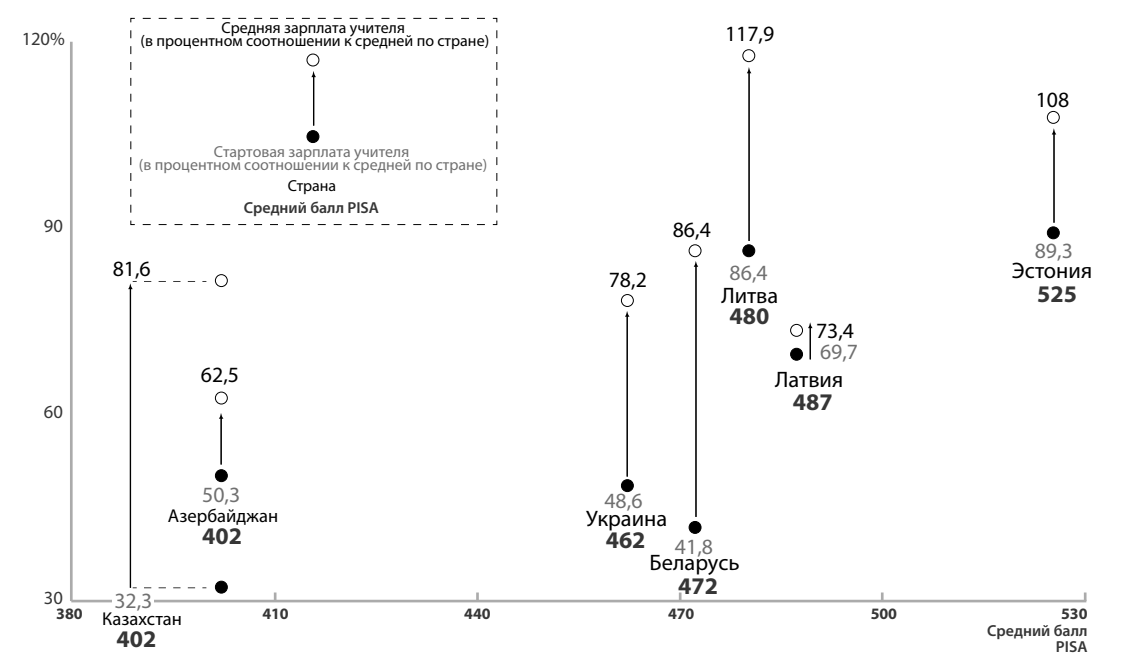
Средний минимум

В Казахстане должностной оклад учителя городской школы



Фото: Аскар Ахметуллин

Среднее значение баллов PISA и стартовая зарплата учителя



Источник: ОЭСР

Инфографика: Гамаль Сейткужанов для «Курсива»

(среднего уровня квалификации, без категории, проработавшего не более трех лет) в 2019 году равнялся 60 347 тенге. Это составляло треть от средней заработной платы в стране (186 815 тенге в 2019 году). Для сравнения – в Эстонии, стране-лидере среди постсоветских стран в PISA, в

2019 году минимальная заработная плата учителя, которую он получает на старте своей карьеры, составляла 89% от средней заработной платы в стране (1250 к 1400 евро).

Минимальные заработные платы учителей в большинстве постсоветских стран, участвовавших в тестировании PISA-2018, составляют менее 60% от средней заработной платы по стране. Исключение – страны Прибалтики, чьи результаты в тестировании одни из самых высоких в исследуемой группе.

Из прибалтийских стран самые низкие минимальная и средняя зарплата в Латвии, однако там для учителей действуют различные льготы. Так, например, раз в три года им предоставляется дополнительный оплачиваемый отпуск на развитие профессиональных навыков, в случае смерти члена семьи учителю выпла-

чивается одна минимальная ежемесячная зарплата, также учителям покрывается медицина и страхование.

При действующей системе оплаты труда размер зарплаты казахстанских учителей складывается из нескольких факторов: стаж работы, учебная нагрузка, наличие квалификационной категории, различные доплаты (за проверку тетрадей, классное руководство, работу с детьми с ограниченными возможностями, за работу в условиях обновленного содержания). С учетом всего вышеперечисленного учитель со стажем 15 лет в 2019 году получал 152 460 тенге (без вычета налогов), или 81,6% от средней заработной платы в стране.

Педагогика по остаточному принципу

В 2018 году в Казахстане из 8173 грантов на педагогические

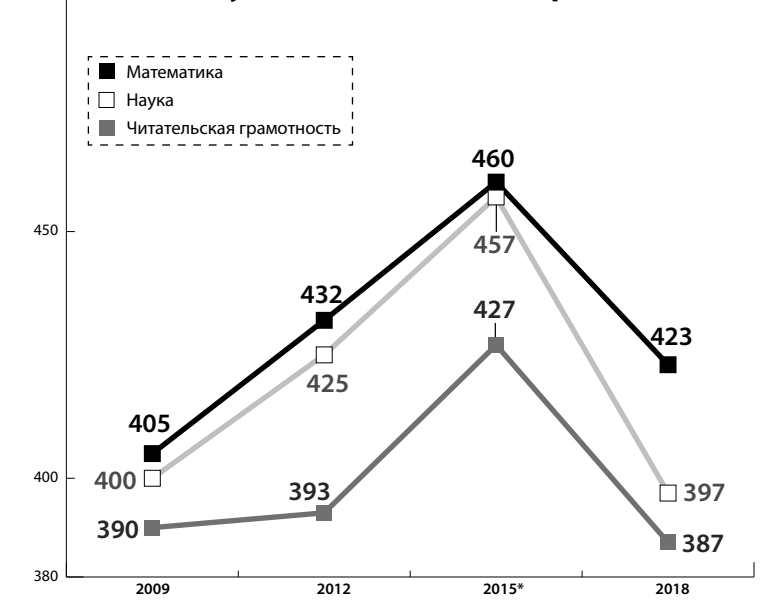
специальности 72,7% (5938 грантов) были выданы абитуриентам, которые набрали на едином национальном тестировании меньше 80 баллов. Проходной порог на «педагога» тогда составил 50 баллов. В 2020 году он увеличен до 70 баллов, но это все еще лишь половина от 140, максимального балла ЕНТ.

Ректор Казахского национального педагогического университета им. Абая **Такир Балыкбаев** согласен с утверждением, что молодежь выбирает педагогические специальности по остаточному принципу. Он видит основную причину в низком престиже профессии педагога в казахстанском обществе.

По расчетам центра прикладных исследований TALAP, двукратный рост заработной платы учителей в 2023 году не даст должного эффекта и не привлечет молодых специалистов в отрасль, поскольку разрыв между минимальной заработной платой учителя и средней по экономике зарплатой все равно останется значительным. Так, базовая ставка учителя будет увеличена с 60 347 тенге в 2019 году до 120 694 тенге к 2023 году, но все равно составит лишь 52,3% от средней заработной платы в стране, которая к тому моменту будет равняться, по подсчетам центра, 230 700 тенге (при росте на 7% в год).

«При рассмотрении законопроекта «О статусе педагога» мы предлагали сделать правило, по которому учитель без стажа получает минимальную заработную плату не ниже чем средняя зарплата по региону, остальные надбавки прилагаются сверху. Мы должны создать положительную дискриминацию учителей,

Результаты Казахстана в рейтинге PISA



*В официальном отчете ОЭСР о PISA-2015 сказано, что в РК были нарушены правила маркировки заданий тестирования, поэтому результаты могут быть несопоставимы с баллами других стран или с результатами по Казахстану за предыдущие годы.

Источник: ОЭСР

Инфографика: Гамаль Сейткужанов для «Курсива»

«Престиж профессии формируется из высокой заработной платы, из высокого социального положения работников этой профессии, из хороших перспектив роста. По всем этим вопросам, к сожалению, ситуация достаточно сложная. В этом году, со вступлением в силу Закона «О статусе педагога», заработную плату учителя увеличили на 25%, стало немного лучше, но все равно она остается низкой. Мы надеемся, что через три года, когда зарплата учителей увеличат в два раза, картина будет лучше», – говорит Балыкбаев.

На проблему низкой заработной платы учителей в прошлом году на августовской конференции педагогических работников обратил внимание глава государства **Касым-Жомарт Токаев** и поручил повысить зарплату педагогов в два раза в течение четырех лет.

чтобы привлечь в сферу хорошие кадры», – считает директор центра TALAP **Рахим Ошакбаев**. Для достижения такой цели, по мнению Ошакбаева, можно воспользоваться сложившейся в стране кризисной ситуацией, вызванной коронавирусом, и использовать ее как шанс улучшить сферу образования. «Кризис – это повод задуматься, правильно ли вы расходовали деньги на самые необходимые нужды. Когда возникает дефицит средств, чтобы финансировать текущий уровень трат, приходится расставлять приоритеты. И они должны сместиться в сторону образования, здравоохранения и социальной политики. Выделение средств на повышение заработной платы учителей в сложившейся ситуации позволит привлечь в сферу профессионалов», – резюмирует он.

Вуз абсурда

Почему в Казахстане нужно отменить государственное регулирование высшего образования



Нуркен ХАЛЫКБЕРГЕН, управляющий партнер Khalykbergen Strategy Communications

Система образования Казахстана регулируется законом, подробно описывающим полномочия госорганов, и многими подзаконными нормативно-правовыми актами, в числе которых Государственные стандарты образования (ГОСО).

Эти стандарты, издаваемые Минобразования РК, выдвигают ряд жестких требований в отношении кадрового состава университетов и институтов, по сути не давая казахстанским вузам самостоятельно определять свою кадровую политику.

1 Соотношение количества студентов и преподавателей

Согласно стандартам МОН РК, по каждой образовательной программе определен норматив – соотношение количества студентов к одному преподавателю. Макси-

мально на одного преподавателя может приходиться 16 студентов, но есть ограничения в рамках специальностей. Например, для педагогического направления – это восемь студентов на одного преподавателя, для направления «Искусство» – 3,5 студента. В Казахстане более 600 тыс. студентов, ежегодно эта цифра растет за счет подрастающего поколения и иностранных обучающихся. Содержание большого штата педагогов – это увеличение расходов вуза, и, как следствие, рост стоимости обучения.

Число казахстанских студентов в 2020 году выросло по отношению к прошлому году на 11,4%. В этом РК укладывается в глобальную тенденцию. Например, Индия планирует довести количество студентов до 40 млн человек. Если и дальше следовать логике МОН, то через несколько лет Казахстану не хватит внутренних ресурсов, чтобы соответствовать своим же требованиям.

2 Доля преподавателей с ученой степенью

Согласно стандарту МОН РК, не менее 40% штата профессорско-преподавательского состава должны иметь ученую степень кандидата или доктора наук и при этом работать только в

одном вузе. Преподаватели, имеющие ученую степень, но работающие в вузе по совместительству, в этих 40% не учитываются.

Это требование предполагает то, что коллектив педагогов вуза состоит из специалистов – кандидатов и докторов наук. Но, помимо ученого звания и степени, существуют и другие критерии оценки специалистов: длительный стаж, карьерный рост, международная сертификация и другое.

Обеспечить выполнение данного требования можно, приравняв к кандидатам наук специалистов из производственных сфер. Например, опытный адвокат с 20-летним стажем судебной практики может стать хорошим наставником для студентов юрфака, а финансовый директор международной компании способен прекрасно разъяснить особенности налогового регулирования. Это решит проблему кадрового дефицита и обеспечит связь реального сектора экономики и образования. Практик не должен держать трудовую книжку в вузе, там он должен делиться своими знаниями со студентами.

3 Требуемое по штатному составу преподавателей Для 60% преподавателей уни-

верситет должен быть основным местом работы. Преподаватели, работающие в вузах по совместительству, не засчитываются в установленный процент по количеству кадров с ученой степенью и не укладываются в норматив по обязательному количеству работников, трудоустроенных по основному месту работы. Они, наоборот, «портят статистику». То есть, основным критерием оценки кадрового состава является не опыт и стаж преподавателя, а по какому виду занятости его приняли на работу.

Во-первых, данная норма противоречит Трудовому кодексу РК, а именно понятию «свобода труда», а также косвенно ограничивает право граждан Казахстана на совместительство трудовой деятельности. Во-вторых, студенты не увидят специалистов-практиков, которые не смогут работать исключительно в вузе. Иначе – какие они практики? В-третьих, опытные преподаватели, способные работать в двух-трех университетах, в том числе дистанционно, получая несколько зарплат, вынуждены искать самое высокооплачиваемое место, что в итоге ведет к увеличению стоимости образования.

4 Повышение квалификации

Еще один стандарт, который требует пересмотра – это требование о повышении квалификации преподавателей не реже одного раза в пять лет. Данное требование должно быть отменено. Во-первых, при непрерывном стаже в повышении квалификации нет необходимости, так как специалист является практиком и ежедневно подтверждает свою квалификацию у работодателя. Во-вторых, как повышение квалификации засчитывается слишком узкий спектр обучения. Так, повышение квалификации подтверждается сертификатом утвержденного образца, а объем обучения должен составлять не менее 36/72 часов. При этом принимаются сертификаты только тех учреждений, чья уставная деятельность предполагает организацию обучения. То есть в зачет не берутся онлайн-курсы, стажировки, практики на предприятии, внутренние курсы университетов.

Казалось бы, логичный шаг – при отсутствии собственных преподавателей приглашать зарубежных специалистов. Однако если вы наймете англичанина, например, для преподавания английского языка студентам,

то будете удивлены логикой чиновников МОН. Раз у иностранца нет повышения квалификации по английскому языку, то он не имеет права преподавать.

Требования государства к кадровому составу вузов – это абсурд. Ведь кадры являются основным активом учебного заведения, от качества которого зависит судьба вуза. Все перечисленное – это лишь некоторые стандарты, которые чиновники навязывают рынку. Формальное отношение к высшему образованию тянет на дно всю систему, особенно во время пандемии и тотального перехода на онлайн-обучение.

Свободный саморегулируемый рынок высшего образования – это не утопия, он не одно столетие доказывает свою эффективность, например, в США. Здесь система высшего образования никак не регулируется государством. За управление отвечают общественные советы, которые построены на принципе добровольной аккредитации. Хочешь, чтобы твой вуз пользовался спросом на рынке, будь добр – пройди аккредитацию, она покажет глубину программ заведения, уровень преподавателей, новизну исследовательских программ и многое другое.

Боевик по идее Брюса Ли, зомби-хоррор про древнюю Корею и японский байопик о порнорежиссере

Три самых оригинальных азиатских сериала

«Воин» (Warrior)

Съемки первого сезона китайско-американского проекта, превосходного криминального экшн-сериала «Воин», созданного в стиле старых китайских боевиков, были инициированы дочерью знаменитого мастера боевых искусств, актера и кумира миллионов **Брюса Ли** – Шеннон. Концепция сериала, придуманная ее отцом еще в 70-х годах прошлого века, оказалась и сегодня как нельзя кстати. Это история о приехавшем в Америку китайском мигранте, который попал в криминальную группировку. Несмотря на то, что фильм рассказывает о Сан-Франциско конца XIX века, это еще одно очень современное высказывание о расизме, ксенофобии, американской истории и участии в ней китайцев.

Исполнительным продюсером проекта стал небезызвестный **Джонатан Троппер**, ранее работавший с экшн-сериалом «Банши», который любители боевиков считают образцом жанра. Также для съемок «Воина» был приглашен один из самых кассовых кинорежиссеров современности – американский режиссер, родившийся на Тайване, **Джастин Лин**. Он известен как постановщик четырех частей «Форсажа» (с третьей по шестую), сериала «Настоящий детектив» и нового «Стартрека».

Главной звездой сериала стал потрясающий британский актер и каскадер с японскими корнями **Эндрю Кодзи**. Пожалуй, 33-летний Кодзи сегодня самый интересный азиат из всех современных актеров. Во всяком случае, популярному **Генри Голдингу** из «Безумно богатых азиатов» он дает фору уж точно. Кодзи не только обладает драматическим талантом (чувствуется его британская театральная школа), но и превосходно дерется, как в старых фильмах с незабвенным Брюсом Ли. Актер долгое время занимался таэквондо, карате, кикбоксингом, кунг-фу, также обучался боевым искусствам в Шаолинском монастыре. В сериале «Воин» Кодзи во всех сценах снимается сам, без участия дублеров. Все 10 эпизодов первого сезона снимали в Кейптауне (ЮАР). Отснятое оказалось столь удачно, что проект продолжили. 2 октября этого года на Netflix состоится его долгожданная премьера.

Сериал «Воин» рассказывает о молодом амбициозном китайце, мастере боевых искусств, в совершенстве владеющем еще и английским языком, Ах Саме. Он ищет сестру, сбежавшую в США, и прибывает вместе с многочисленными мигрантами в порт Сан-Франциско.

Ему придется продемонстрировать местным задирам пару приемов, после чего Ах Сама продают преступной группировке, одной из трех самых могущественных тонг в местном Чайна-тауне. Сестру Ах Сам все же находит, но она уже не просто девушка, а правая рука главаря из конкурирующей банды, что все осложняет.

Передел власти в Чайна-тауне, кровавые войны китайских мафиозных групп плюс открытый расизм со стороны ирландских рабочих, которые оказались не у дел из-за ввезенной в страну дешевой китайской рабочей силы – все это делает сериал очень насыщенным. В течение всех 10 эпизодов там льются реки крови, искрятся любовь и семейные разборки и каждые пять минут происходят драки. Эффектный мордобой и изобретательные трюки, пожалуй, главное достоинство сериала.

Надо отдать должное и атмосфере, созданной в «Воине». Она живописна и экзотична – жизнь Чайна-тауна тех лет там представлена во всей красе: публичные дома с восточными диванами, которыми руководит роковая красотка с мужским характером, темные опиумные салоны, коррупционерствующие полицейские... Авторы смогли создать прекрасный ретро-стиль, в котором есть немного от «Банд Нью-Йорка» Скорсезе, немного от «Больницы Никербокер» Содерберга (это сериал про развитие медицины и хирургии в Америке) и много от олдскульных китайских кунг-фу-фильмов с Брюсом Ли. Кто-то вспомнит крутые индонезийские боевики типа «Рейд» – и тоже не ошибется. Одним словом, любителям экшна смотреть сериал «Воин» обязательно.



«Королевство» (Kingdom)

Необычный, экзотичный и очень смотрибельный сериал от корейских кинематографистов был заказан Netflix на два сезона. Это история, якобы развивающаяся в средневековой Корее эпохи Чосон (такое государство существовало с 1392 по 1897 год). По сюжету после очередной тяжелой для Чосона войны наступают смутные времена.

В стране царит голод и бедность, кругом коррупция, а старый император с каждым днем слабеет и теряет власть.

Глава государства берет в жену молодую избранницу из могущественного клана Чо, жаждущего правления. Новоявленная супруга ждет ребенка – наследника престола, а пока власть находится в транзитном положении, король болеет. Но болезнь скрывают от подданных, а к монарху не допускают никого, кроме королевы, ее отца-советника и придворного лекаря. Единственный, кого по-настоящему заботит состояние отца – это молодой принц-бастард, сын короля и наложницы Ли Чхан, но и ему закрыт доступ в покои правителя. Он решает сам узнать, что с отцом, у того самого врача-лекаря, который почему-то скоропалительно уезжает из дворца. Но когда принц оказывается у цели, выясняется, что страна уже давно охвачена зомби-эпидемией и первая жертва – это старый император, которому просто не дают умереть, пока не родится наследник.

Незаурядный сценарий, заинтересовавший Netflix, был создан на основе оригинальной манги The Kingdom of the Gods. Ее автор, известная в Корее **Ким Ын-хи**,

написала и сценарий «Королевства». Ранее девушка работала над еще одним корейским хитом, популярным детективным сериалом «Сигнал». Режиссером «Королевства» стал автор не самых удачных ромкомов и триллеров **Ким Сон-хун**. Несмотря на отсутствие опыта в создании масштабных полотен, с задачей снять по-своему эпичное кино он справился. Учитывая масштабы, это похвально – не зря «Королевство» называют корейской «Игрой престолов».

В сериале очень много декораций и массовки. Это не только актеры в роскошных исторических костюмах, но и те, кто играет зомби – у них сложнейший грим и все, даже хореография движений, продумано в лучших традициях социальной зомби-драмы «Поезд в Пусан». Для съемок «Королевства» были построены целые деревни и крепости. Говорят, съемка одной серии обошлась в рекордные \$1,78 млн.

Правда, если первый сезон «Королевства» – это тщательно отснятая история, прекрасный микс жанра зомби и костюмной исторической драмы и, если хотите, даже настоящее политическое высказывание с довольно ясным социальным меседжем (корейцы без этого – не корейцы), то второй сезон проекта – уже неубедительная попытка развить историю из первой части, причем, нарушая придуманные в первом сезоне правила.

Но даже вышеперечисленное не мешает назвать «Королевство» одним из самых ярких и оригинальных среди всех современных сериалов. Интересно, что авторы сумели вписать свой выдуманный мир в реальный исторический контекст того времени: в фильме можно отследить последствия чудовищной войны с Японией, разорившей страну, коррупцию локальной знати, даже споры о положении конфуцианских ученых в Корее. Лучшего повода изучить корейскую историю и не придумаешь.

Все больший интерес зрителей к национальным проектам сподвиг американцев снимать успешные азиатские сериалы. В прошлом году канал Cinemax выпустил великолепный «Воина», а затем сразу заказал второй сезон сериала, где, к слову, снялись казахские каскадеры и актеры. Netflix же порадовал выпуском двух сезонов корейского «Королевства» и одного сезона японского «Голого режиссера».

Галия БАЙЖАНОВА



«Голый режиссер» (The naked director)

Выпустив забавный полупорнографический байопик, посвященный японскому порнокоролю, режиссеру **Тору Мураниси**, который перевернул в 1980-х представление об индустрии в одной отдельно взятой стране, стриминговый гигант Netflix открыл интересную территорию – историю развития мировой порнографии, в данном случае на примере Японии. Ведь если отвлечься от представленного нам художественного вымысла вперемешку с настоящими историческими фактами и всех этих «горячих сцен» (а их там много, так что к просмотру допускаются зрители строго 18+), то сериал «Голый режиссер» – это не что иное как исследование на любопытную тему. В нем рассказывается, как менялись стандарты «кино для взрослых», что влияло на спрос и как человечество пришло к тому, к чему пришло. Забавно, но в ретроспективе порно 80-х выглядит чуть ли не целомудреннее, чем некоторые современные фильмы, взятые творчество того же Гаспара Ноэ.

Что касается биографии Мураниси, то она действительно из числа неординарных. Он зарабатывал миллионы, а потом разорился до нитки. Его семь раз сажали, но он выхо-



дил и снова снимал свои фильмы. Однажды он решил на отчаянный жест – снял порно с американской актрисой в самолете над Перл-Харбором, после чего его арестовали, а затем кое-как вызволили из гавайской тюрьмы.

Итак, Япония 80-х. Глава семейства, отец двоих детей, неудачник по жизни и не самый лучший в мире продавец английских словарей Тору Мураниси учится «впаривать» книги. Когда его «учитель», обычно впечатляющий покупатель знаний творчеством Хичкока и Ричарда Баха, исчезает с кассой компании, Мураниси остается без работы. Придя домой, горе-продавец застаёт жену с любовником. Под впечатлением от этого события он идет в кабак,

чтобы выпить, и знакомится там с продавцом порнозаписей. Вместе они сколотят компанию и пройдут через криминальные разборки, цензуру и японскую мораль. Все это происходит в настоящей японской атмосфере: ночной Токио, джаз-клубы, живописные якудза и специфический порой юмор.

В сериале приключения Мураниси поданы через юмористический фильтр, хотя в его жизни не все было облачно. Любопытно, что даже в такой материал авторы умудрились вплести большую любовную линию: между режиссером и одной из его актрис – японской Чиччолиной, порноактриской **Каору Куроки**, которая, к слову, до сих пор жива и здравствует, как и сам Мураниси. В отличие от нынешних порномоделей, Куроки была из идейных, настоящая интеллектуалка с хорошим образованием. Она изучала историю искусств, хорошо знала кино, любила творчество Бергмана и Бертолуччи, пропагандировала сексуальное раскрепощение женщин, а прославилась тем, что не брила подмышки в знак того, что в человеке все должно быть естественным. Порно она считала видом искусства и никогда не стеснялась своего ампула.

Словом, у японцев получился любопытный сериал, хоть и на любителя.

