

КУРСИВ



Бесконтактные новости

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС:
АГРАРИЙ В МИНУСЕ

стр. 2

ФОНДОВЫЙ РЫНОК:
СОЗРЕЛИ ДЛЯ ЕВРОБОНДОВ

стр. 6

РЕСУРСЫ:
УГЛЕКИСЛОТА НА ВЕС ЗОЛОТА

стр. 10

LIFESTYLE:
КТО БУДЕТ ЛИДЕРОМ НА КИНОРЫНКЕ
ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ

стр. 12

kursiv.kz
 kursiv.kz
 kursivkz
 kursivkz
 kursivkz

Выдачи на повышенной скорости

Нацбанк опубликовал статистику деятельности БВУ за август. В этом месяце наиболее отличились Халык и Kaspi, которые совместными усилиями и почти в равных долях нарастили кредитный портфель на 300 млрд тенге. Причем Kaspi демонстрирует очень высокие темпы роста кредитования – 35% с начала года. «Курсив» изучил, как изменилась расстановка сил в банковском секторе по итогам августа.

Виктор АХРЁМУШКИН

Кредиты: динамика

По данным Нацбанка и расчетам «Курсива», совокупный ссудный портфель БВУ (включая межбанковские займы и обратное РЕПО) увеличился на 1,7 трлн тенге с начала года (с 15,8 трлн до 17,5 трлн), в том числе на 412 млрд тенге за август. В относительном выражении рост составил 10,6% по итогам восьми месяцев и 2,4% за последний отчетный месяц. В своем ежемесячном отраслевом обзоре Агентство по финнадзору констатирует, что «кредитная активность банков продолжает улучшаться». По информации регулятора, в августе объем новых выданных кредитов на 3% превысил июльский показатель и достиг 1,85 трлн тенге.

В топ-5 банков по размеру ссудника по состоянию на 1 сентября вошли Халык (5,53 трлн тенге), Сбербанк (2,16 трлн), Kaspi (2,09 трлн), Отбасы (1,73 трлн) и БЦК (1,20 трлн). За прошедшие восемь месяцев состав и расстановка игроков внутри пятерки не изменились. Наоборот, она еще больше оторвалась от ближайших конкурентов. Если на начало года БЦК опережал Forte по объему портфеля на 294 млрд тенге, то по итогам августа дистанция между ними увеличилась до 395 млрд. Потеснить БЦК с пятого места не сможет даже предстоящее слияние Jusan и АТФ: их суммарный ссудник (в котором оба слагаемых изрядно просели после списания неработающих займов) сократился с 1,35 трлн тенге на 1 января до 895 млрд тенге на конец августа.

> стр. 8



Фото: Илья Ням

Деньги – Kcell – деньги

«Казахтелеком» продал 24% Kcell, чтобы профинансировать будущие капзатраты, Jusan купил – для строительства экосистемы.

Юрий МАСАНОВ

Продажа доли в Kcell стала третьей крупной сделкой вокруг мобильного оператора за 10 лет, которая, по сути, вернула компанию на стартовую траекторию. Как и в начале своего существования, она получила крупного частного участника – Jusan Bank при контролере от государства в лице нацком-

пании «Казахтелеком». Разница лишь в том, что теперь у «Казахтелекома» контрольный пакет, а частный акционер планирует не столько развивать телекоммуникационный бизнес, сколько использовать его для построения собственной финансовой экосистемы.

Ушли, чтобы вернуться

Первой крупной сделкой по Kcell была продажа «Казахтелекомом» своей доли в размере 49% партнеру по бизнесу – финско-шведской TeliaSonera – в 2012 году за \$1,5 млрд. TeliaSonera расширяла присутствие на рынке Центральной Азии (холдинг владел долями мобильных опе-

раторов в Таджикистане и Узбекистане) и была намерена резко нарастить капитализацию бизнеса. В декабре 2012 года Kcell провел двойное IPO – на Лондонской фондовой бирже (LSE), разместив глобальные депозитарные расписки, и на Казахстанской фондовой бирже (KASE) с простыми акциями. Листинг представлял собой реализацию 50 млн акций из доли Sonera, то есть free float составил 25% всего акционерного капитала мобильного оператора. В первые полтора года после IPO рыночная капитализация Kcell выросла почти на 60%.

> стр. 3



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ
ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



18+

Фото: Илья Ням

Незванный гость хуже потопа

От чего стоит застраховать квартиру и в каких случаях страховка не работает

Сколько стоит и какие риски покрывает страховка жилья – в материале «Курсива».

Наталья КАЧАЛОВА

Если шеф заглянул к вам на новоселье и вылетевшей пробкой от шампанского разбил коллекционную вазу, или любимая теща, наводя лоск в доме, испортила новенькие авторские обои с ручной росписью, вполне возможно, что страховую выплату вы не получите. «Не подлежит возмещению ущерб,

возникший в результате противоправных действий родственников, лиц, состоящих со страхователем в трудовых отношениях», – гласят правила добровольного страхования имущества компании НСК.

Не только у НСК есть ограничения – каждый страховщик выдвигает свои условия при заключении договора. Поэтому «Курсив» обратился в семь компаний, чтобы рассчитать страховку на типичную алматинскую «трешку» площадью 57 кв. м в панельном доме 1973 года постройки (рыночная стоимость – около 27 млн тенге) и узнать, от каких рисков эта страховка защитит владельца.

Главные страхи

Застраховать можно как саму квартиру вместе с отделкой и коммуникациями, так и находящееся в ней имущество, а также вашу ответственность перед соседями, если по вашей вине, пусть и непреднамеренной, пострадают их жилье. Страховка снизит риски непредвиденных расходов в случае потопа или пожара, природных катаклизмов или кражи, а также поможет сохранить добрые отношения с соседями.

> стр. 9



ЧИТАЙТЕ
КУРСИВ
НА БУМАГЕ!

Начинается подписка на 2022 год

Подписка через каталоги:

- ◆ АО «Казпочта»
- ◆ ТОО «Эврика-Пресс»
- ◆ ТОО «Евразия Пресс»

Аграрий в минусе

От введения пошлин на вывоз пшеницы зерновика потеряют более \$300 млн

Всплеск цен на зерно вызвал очередные предложения по ограничению экспорта сельхозсырья из РК. Если летом на фоне засухи в Мангистау правительство РК готовило запрет на экспорт кормов, то теперь представители мукомольной индустрии предлагают ввести вывозные пошлины на пшеницу. По предварительным оценкам, это приведет к прямым потерям экспортеров на уровне \$307 млн, искажению стимулов производителей и трейдеров и не решает задачи государственной политики. Более эффективным решением было бы использование резервов Продкорпорации.

Сергей ДОМНИН,
Жанболат МАМЫШЕВ

Мукомолы за запрет

Основной тезис представителей мукомольной индустрии – быстрый рост цен на зерно, который вынуждает мукомолов повышать цены на свой продукт. По словам директора мукомольной компании Mutlu Дос-Мукаса Таукебаева, которые передает Eldala.kz, на складах у производителей заканчиваются объемы зерна, приобретенные по 105–110 тыс. тенге за тонну, а новые поставки сырья дороже – от 120 тыс. тенге, и из-за плохого урожая-2021 цена может достигнуть 150 тыс. тенге (+36–43%). По словам Таукебаева, это приведет к удорожанию тонны муки с 160 тыс. до 215 тыс. тенге (+34%) и вызовет удорожание справедливой цены социального хлеба до 215 тенге при текущей стоимости в 90 тенге.

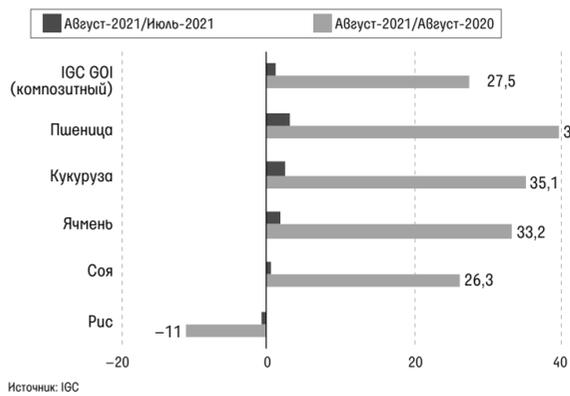
Решение мукомолы видят в введении вывозной пошлины на пшеницу всех классов в размере 50 евро за тонну. «При дальнейшем подорожании сырья, в условиях неравной конкуренции с узбекскими мукомолами, большая часть мельниц Казахстана будет вынуждена закрыться. Для обеспечения муки самого Казахстана с его населением в 18 млн человек достаточно 18 мельниц – именно столько и сможет дожить до следующего года», – считает Таукебаев, указывая, что это не только его личное мнение, но и полтора сотен действующих в РК мукомольных предприятий.

«В настоящий момент у нас насчитывается 170 мукомольных предприятий, и вполне понятно, что мы опрос всех этих предприятий не проводили. Но те мукомольные предприятия, которые у нас в чате есть и которые активно переписываются и выражают свою гражданскую позицию, они высказываются за введение экспортной пошлины на зерно, – подтверждает позицию отрасли президент Союза зернопереработчиков Казахстана Евгений Ган. – Я бы делал упор не на значение пошлины, а на то, что мукомолы говорят о целесообразности. Окончательное решение за госорганами, а не за нами».

Сторонники введения эмбарго на экспорт пшеницы указывают на опыт России, где вывозные пошлины на зерно (пшеницу, ячмень, кукурузу) были введены со 2 июня 2021 года и рассчитываются еженедельно в зависимости от цен экспортных контрактов на Мосбирже. Например, с 6 октября пошлина на пшеницу составляет \$57,8 при биржевой цене в \$283 за тонну.

Пшеница за год подорожала на 40%

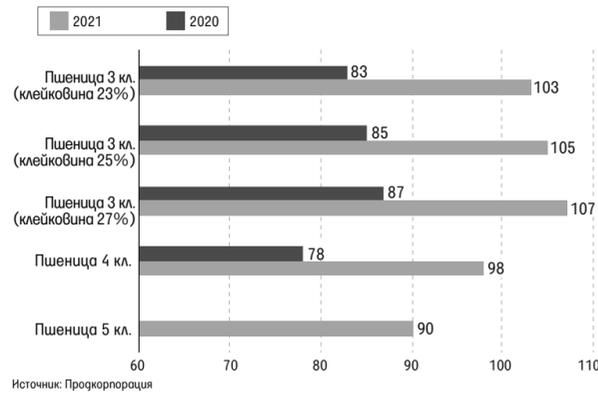
Изменение субиндексов International Grain Council на основные виды злаков и бобовых в мире, %



Источник: IGC

Продкорпорация повысила цены в среднем на 24%

Закупочные цены Продкорпорации на пшеницу, тыс. тенге за т (включая НДС)



Источник: Продкорпорация



Фото: Офелия Жакаева

Цены растут, но не критично

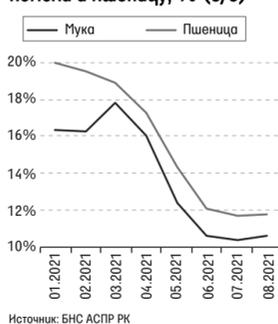
Фундаментальный фактор роста цен на пшеницу в Казахстане – рост мировых цен на зерно. Субиндекс FAO, отражающий уровень цен на зерновые (FAO Cereal Price Index), по итогам августа достиг 129,8 пункта, увеличившись за месяц на 4,4 п.п. из-за ухудшения прогнозов по урожаю пшеницы на этот год. Мировые цены на пшеницу выросли на 8,8% за месяц. По данным International Grain Council, в августе этого года цены на пшеницу в годовом выражении выросли на 39,6%. Причем рост цен наблюдается и на другие зерновые (например, ячмень), а также на кукурузу, сою.

Динамика цен на пшеницу в РК (цены производителей), по данным БНС АСПР РК) в последние два года показывала высокий рост, который начал замедляться лишь к середине этого года: если в январе динамика цен на пшеницу находилась на уровне 20%, то к июню приблизилась к 12%.

Экспортные цены на пшеницу по состоянию на январь – июль 2021 года находились на сопоставимом с внутренним уровне – 9,3%, тогда как в аналогичный период прошлого года – 24,7%. Это значит, что цены на пшеницу как внутри страны, так и экспортные продолжают дина-

Цены на муку замедлились вслед за ценами на пшеницу

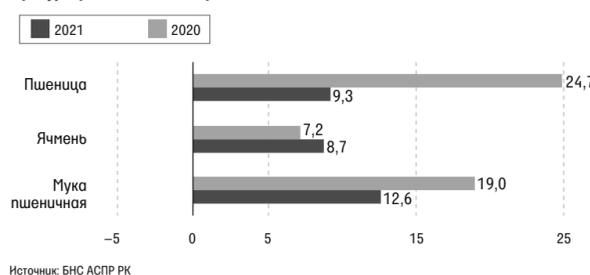
Динамика цен производителей на муку пшеницы мелкого помола и пшеницу, % (в/в)



Источник: БНС АСПР РК

Экспортные цены растут менее активно, чем год назад

Динамика цен на экспорт отдельных видов продовольственной продукции в РК в январе – июле, % (в/в)



Источник: БНС АСПР РК

мично расти, но эта динамика замедляется.

Внутренние и экспортные цены на муку находятся на том же уровне и изменяются сопоставительно ценам на пшеницу.

Локальным негативным фактором, влияющим на удорожание пшеницы в РК, является слабый урожай-2021. По данным Минсельхоза РК, на 28 сентября 2021 года было убрано 98% площадей зерновых и зернобобовых (15,5 млн га), намолочено 15,0 млн т зерна, в том числе 11,7 млн т пшеницы – это на 25 и 18% соответственно меньше, чем в 2020 году. И хотя уборочная кампания еще не завершена, уже ясно, что аграриев в этом году ожидает значительная просадка.

Описание ситуации, которое дают мукомолы, объективно, но подходы к ее решению вызывают массу вопросов.

Потеряем экспорт?

Введение пошлин на экспорт зерна – мера не только искажающая цены внутри страны и дестимулирующая инвесторов в этот вид экономической деятельности, но и ухудшающая экспортные перспективы национального бизнеса, а также создающая поле для действий вне правового поля.

Первым последствием введения ограничений станет сокращение выручки аграриев. Согласно исследованию Российского Института конъюнктуры аграрного рынка, недополученная выручка аграриев РФ в 2021/2022 сельскохозяйственном году из-за введения плавающей пошлины

на зерно составит \$2,0 млрд, в том числе \$1,9 млрд – потери экспортеров пшеницы. Если правительство РК примет предложение мукомолов о введении пошлины в 50 евро за тонну, общие потери казахстанских экспортеров пшеницы могут составить \$307 млн (при объемах экспорта на уровне 2020 года). Эти потери сопоставимы с теми, которые бы понес бизнес при введении зернового демпфера аналогичного российского.

Второй результат введения вывозных пошлин – возможная потеря части рынков. В РФ отраслевые эксперты считают, что результатом применения демпфера стала потеря отдельных экспортных рынков, в первую очередь рынка Египта, куда РФ ежегодно направляла около 20% всего экспорта зерна (как по стоимости, так и по физическому объему поставок). Для казахстанских экспортеров в числе приоритетных рынков находится Узбекистан, куда РК направляет от 1,7 до 2,9 млн т пшеницы в год. Однако, видя высокую неопределенность в казахстанской торговой политике, узбекская сторона ищет не связанные с Казахстаном возможности получения сырья, в числе которых аренда земель в РФ под сельхозкультуры для собственных нужд.

Третье негативное последствие, которое может произойти в случае реализации радикального сценария – введения запретительных пошлин на вывоз пшеницы, – увеличение серого экспорта и контрабанды в при-

граничные страны, импортирующие казахстанское зерно. В минувшем году в Узбекистан ушло около 2,9 млн т зерна (55,7% экспорта), в РФ – 156 тыс. т, но в отдельные годы физический объем экспорта достигал 500 тыс. т. В результате введения ограничений эта потребность останется на прежнем уровне, однако место легальных трейдеров займут теневики.

Ввести резервы

Выигрышным для всех сторон решением было бы ввести на рынок ресурсы государства в лице Продкорпорации, которая ежегодно прибегает к закупкам (в том числе прямым и форвардным) зерновых и масличных, тем самым поддерживая аграриев и выполняя задачи по поддержанию резервов зерна и регулируюшую функцию.

В минувшем сентябре Продкорпорация обновила закупочные цены на пшеницу 3-го, 4-го и 5-го классов, в среднем повысив цены по сравнению с прошлым годом на 24%.

В июне Продкорпорация сообщила о том, что только в рамках форвардных закупок законтрактовала 760 тыс. т зерна, что более чем в полтора раза больше, чем в 2020-м.

Даже учитывая необходимость поддерживать резервный запас, этих объемов достаточно для того, чтобы увеличить объем интервенций на внутреннем рынке. В 2020 году при объеме закупок

За год уровень цен вырос на треть

Индекс цен на зерно FAO, %



* За 100% принимается уровень 2014–2016 гг. Источник: FAO

зерна Продкорпорацией в 483 тыс. т на внутреннем рынке было реализовано 137 тыс. т (86 тыс. т, или 63% этого объема, – мукомолам), экспортировано 54 тыс. т.

Кроме того, Продкорпорация располагает 500 тыс. т резервного запаса зерна. По закону РК «О зерне» резервный запас – это запас продовольственного зерна, используемый в целях гарантированного обеспечения страны продовольственным зерном при возникновении чрезвычайных ситуаций природного, техногенного и социального характера, введении чрезвычайного положения, а также при необходимости в целях регулирующего воздействия на внутренний рынок.

Резкий рост цен на зерно – как раз тот случай, при котором крупный государственный игрок может зайти на рынок с интервенциями, чтобы сгладить колебание цен. Итогом ситуации был бы общий выигрыш: зерновика бы исполнили обязательства перед контрагентами в других странах и не потеряли рынки сбыта и выручку, мукомолы получили бы сырье по доступной цене, а правительство выполнило бы свою регулирующую функцию без искажения стимулов игроков.

Зерновики предлагают свой вариант выхода из ситуации. Официальный представитель Зернового союза Казахстана Евгений Карабанов видит выход во внедрении принципа «экспортной десятины». Он исходит из того, что для производства всего объема потребляемых внутри страны хлебоуточных и макаронных изделий необходимо около 700 тыс. т пшеницы. При экспортном потенциале в 6,0–6,5 млн т это чуть больше 10%. Государство может поставить условием для экспортера продажу 10% зерна по фиксированной цене Продкорпорации, остальные 90% объемов зерновика могут сбывать по той цене, которую считают приемлемой.

«Во-первых, это точно поможет стабилизировать цены, потому что Продкорпорация будет отпускать такое зерно по фиксированным ценам производителям муки, макарон. Второй момент – мы регулируем только экспортный рынок, а не весь. Согласитесь, несправедливо же, если ты хочешь ради, по большому счету, этих 700 тыс. тонн регулировать рынок 10 млн тонн?» – сказал Карабанов.

Плохие стимулы

Ситуативно вводимые пошлины создают негативные стимулы для всех участников цепочки добавленной стоимости и инвесторов в индустрию. Однако если ситуация с продовольственным обеспечением и ценами на внутреннем рынке действительно представляется настолько угрожающей, что правительству придется применять ограничительные меры, то применять их логично в отношении всей цепочки поставок, а не одной ее части – зерна.

Импортеры могут переориентироваться на продукт следующего передела – муку, и на национальном рынке вновь возникнут проблемы с обеспечением продовольствием по доступным ценам. В это случае целесообразно рассмотреть возможность введения вывозных пошлин как на зерно, так и на муку. По итогам 2020 года мукомолы экспортировали 56% произведенной продукции примерно на \$500 млн.

«Если будет введена пошлина и зерно подешевеет, то цены на муку останутся такими же, потому что они привязаны к экспортным ценам. То есть мука и хлеб для наших граждан не подешевеют», – констатирует Карабанов.



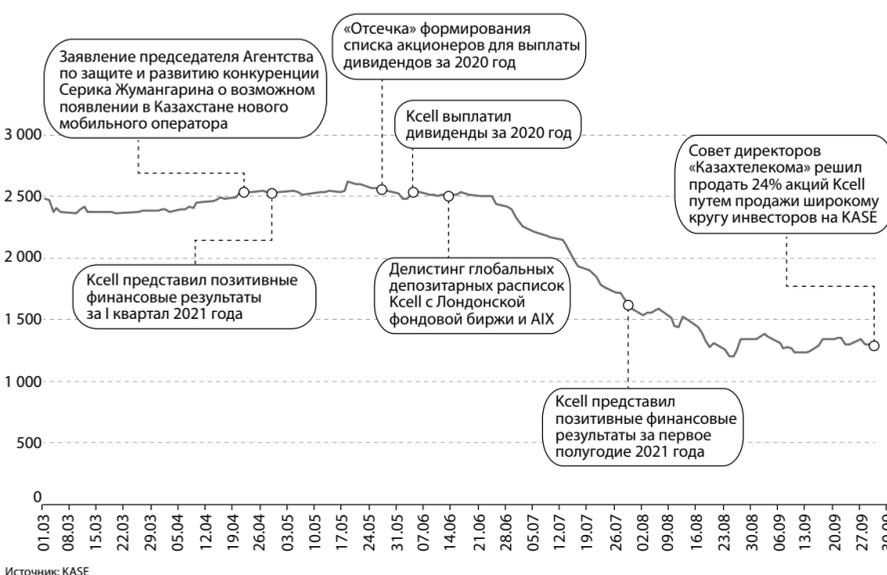
Фото: Илья Ким

Деньги – Kcell – деньги

> стр. 1

2021 год стал для акций Kcell временем падения

Цена простых акций Kcell на KASE (цена закрытия) в марте – сентябре 2021 года, тенге за акцию



Источник: KASE

Задача «Казхтелкома» в сделке 2012 года была проста и понятна – выйти в кеш, поскольку момент был самый подходящий: экономика уверенно росла, ускоряя темпы рынка телекома. Формальным мотивом стало «привлечение на казахстанский рынок иностранных отраслевых игроков для развития телеком-отрасли».

Спустя шесть лет, когда «Казхтелком» возвращал себе контроль над мобильным оператором, этот мотив был забыт. Выкупив у структур Telia агрегированные ими в общей сложности 75% на \$446 млн, «Казхтелком» подчеркивал, что это послужит «дальнейшему развитию телекоммуникационной отрасли Казахстана в целом».

«Данная сделка имеет стратегическую значимость для нас, позволяя, в том числе, начать реализацию ряда амбициозных проектов за счет оптимизации и интеграции сетей. Мы намерены также способствовать развитию новых услуг при сохранении основных направлений деятельности «Кселл» и обеспечить высокое качество сервиса для всех клиентов», – приводились в официальном сообщении «Казхтелкома» слова его председателя правления **Куанышбека Ескеева**.

Telia тоже стремилась расстаться с Kcell: на фоне коррупционных скандалов в Узбекистане и Азербайджане холдинг решил сосредоточиться на рынках Северной Европы и Прибалтики.

Во втором приходе в Kcell «Казхтелком» завладел оператором Tele2/Altel. После покупки Kcell единственным неподконтрольным «Казхтелкому» мобильным оператором остался «Beeline Казахстан».

Стратегия «Казхтелкома» строилась на использовании отдачи от масштаба оптимизации капитальных затрат. Не случайно одним из ключевых проектов с момента возвращения Kcell в группу «Казхтелкома» стали интеграция сетей Kcell и Tele2, а также объединение сетей радиодоступа Kcell и «Казхтелкома».

Первый этап стартовал в 2020 году. Как говорится в годовом отчете Kcell за 2020 год, были объединены 263 базовые станции в 17 городах Казахстана, что помогло повысить скорость передачи данных и создать самое большое – в сравнении с другими игроками рынка – покрытие сети по стране.

Новый передел

И вот спустя три года после получения контроля над Kcell «Казхтелком» уменьшил свою долю в компании. 30 сентября «Казхтелком» сообщил о решении своего совета директоров продать 24% акций мобильного оператора через открытую продажу «широкому кругу инвесторов» на KASE.

Общая вырученная сумма по сделке может составлять почти 56 млрд тенге. Это следует из расчета, что 48 млн акций были проданы по средневзвешенной цене 1158,89 тенге за бумагу. В «Казхтелкоме» редакции подтвердили, что смогли реализовать весь заявленный пакет акций, но вырученную сумму не назвали.

Сама сделка по продаже 24% акций Kcell проходила на фоне

падения стоимости акций мобильного оператора. Летом прошлой делистинг глобальных депозитарных расписок с LSE, что вместе с постдивидендным периодом вызвало спад. Например, в июле цена акций Kcell упала сразу на 31,7%, а по итогам августа – еще на 16%. В итоге с отметки 2478 тенге за бумагу в начале марта котировки снизились до 1370 к началу сентября.

И происходило это на фоне позитивных показателей самого оператора. За 2020 года чистый объем продаж компании вырос на 11,5%, составив 174,7 млрд тенге, а доход от услуг – на 1,8%, до 140 млрд. Чистая прибыль увеличилась на 75,5%, достигнув 17,5 млрд тенге. В первом полугодии 2021 года тренд сохранился: чистый объем продаж вырос на 14,6%, а чистая прибыль – на 83%.

В «Казхтелкоме» свой интерес в сделке формулируют так: это создаст «дополнительные предпосылки для повышения акционерной стоимости» мобильного оператора. Что касается самого «Казхтелкома», то ему сделка позволит привлечь долгосрочный капитал для своего развития, повысить рыночную стоимость и доходность.

Также в телеком-операторе сообщили «Курсиву», что продаже доли в Kcell провели для «привлечения денежных средств, необходимых для снижения долговой нагрузки и финансирования

капитальных затрат». Речь идет о проектах по совместному использованию инфраструктуры мобильными операторами группы «Казхтелкома» и развитию широкополосного доступа в интернет, а также по развитию сети 5G.

«Казхтелком» нельзя назвать компанией, у которой просматриваются какие-либо проблемы с долговой нагрузкой. Из расчетов по данным финансовой отчетности «Казхтелкома» за 2020 год следует, что показатель долг/ЕБИТДА в 2020 году улучшился с 3,48 до 2,43 за счет роста выручки и снижения значения долга на 4% за год. Долгосрочный долг составляет около 79% всех обязательств. Капитальные затраты действительно наращиваются интенсивно – на 56% в 2019–2020 годах.

Учитывая, что «Казхтелком» даже после сделки сохранит за собой контрольный пакет акций в 51%, он также сможет управлять Kcell на правах мажоритария.

Банк в телекоме

6 октября «Кселл» сообщил о двух крупных покупателях своих бумаг, это Jusan Bank с долей 9,08%, а также PIONEER TECHNOLOGIES S.A.R.L. с 14,87% акций. Последняя компания была зарегистрирована в Люксембурге в феврале 2021 года, ее уставный капитал, согласно открытым источникам, состав-

ляет 12 тыс. евро, а заявленная цель работы – участие в долях люксембургских и иностранных компаний. Ни официального сайта, ни данных о конечных бенефициарах компании в открытых источниках обнаружить не удалось.

Что касается Jusan Bank, то доля в компании Kcell нужна банку для реализации ее стратегии развития высокотехнологичных платформ. По словам главы финансового института **Айбека Кайыпа**, эта покупка «открывает новые перспективы в развитии экосистемы Jusan путем синергии мобильных и финансовых технологий». Это, в свою очередь, позволит предоставлять клиентам новые цифровые сервисы и продукты.

Jusan Bank, напомним, занимается созданием собственной экосистемы, которая даст клиентам не только банковские сервисы, но и страховые, мобильные и брокерские услуги, а также свой маркетплейс Jmart. Все сервисы собраны в одном мобильном приложении, у которого, по словам представителей банка, более 1 млн клиентов.

Для развития экосистемы банк в том числе развивает сотрудничество с телеком-операторами. В ноябре 2020 года Jusan Bank в партнерстве с Tele2/Altel запустил Jusan Mobile – виртуальный оператор сотовой связи. Техническим интегратором проекта стала компания KazTransCom, которая, к слову, в 2021 году вошла в группу Jusan и была переименована в Jusan Mobile. Спустя почти год с момента запуска данных о числе клиентов виртуального оператора в открытых источниках нет.

Еще до сделки банк развивал сотрудничество с Kcell. 31 августа мобильный оператор, банк и платежная система Mastercard объявили о запуске проекта по предоставлению в мобильных приложениях Kcell и Activ банковских продуктов – цифровой платежной карты, депозитов и кредитов. Таким образом абоненты получат доступ к предоставляемым услугам Jusan Bank.

Теперь, с получением доли в Kcell, банк может продолжить цифровизацию своих услуг, чтобы успешно конкурировать с другими игроками финансового сектора.

Государство составит список казахстанских публичных лиц

И начнет следить за их транзакциями

Денежные переводы и операции с имуществом крупных чиновников и представителей квазигоссектора возьмут под контроль. Поправки в законы, связанные с противодействием отмыванию доходов и финансированию терроризма, одобрили депутаты мажилиса.

Юрий МАСАНОВ

Казахстанское законодательство по противодействию легализации преступных доходов и финансированию терроризма приводит в соответствие с международными требованиями Группы разработки финансовых мер борьбы с отмыванием денег (FATF). В 2022 году Казахстан будет участвовать во втором раунде оценки Евразийской группой по противодействию легализации преступных доходов и финансированию терроризма. По ее результатам оценят прозрачность финансовой системы Казахстана и определят, к какой группе рисков она относится – сейчас это средний уровень.

«Мы должны стремиться к достижению низкого показателя уровня рисков в стране», – сказала на пленарном заседании мажилиса депутат **Сергей Симонов**, один из разработчиков поправок. Он добавил, что предложенные меры в перспективе позволят Казахстану не попасть под экономические санкции со стороны международных организаций и государств – членов ООН.

Подконтрольная высота

Одна из важных поправок – создание национального перечня публичных должностных лиц. Сейчас субъекты финансового мониторинга в Казахстане осуществляют дополнительный контроль над операциями только иностранных публичных лиц.

Какие именно категории чиновников и представителей квазигосударственного сектора попадут под контроль, должна определить администрация президента РК. После этого глава государства утвердит перечень.

«У каждого госоргана или предприятия квазигоссектора своя структура управления, потому и уровни могут быть разными. В этот перечень могут быть включены даже акимы сел, а также судьи и военные. Список не будет являться константой – в него могут дополнительно включить и исключить служащих всех уровней. При этом стоит понимать, что список будет формироваться исключительно из публичных – административных и политических – должностей рядовых служащих», – объяснил мажилисмен **Сергей Симонов**.

Агентство по финансовому мониторингу (АФМ) по утверждению перечню создаст персонализированный список публичных лиц, членов их семей и близких родственников. В этом списке будут отражаться только ФИО и индивидуальные идентификационные номера без должностей. Когда человек покинет рабочий пост, данные

о нем и членах его семьи будут еще год сохраняться в списке публичных лиц.

Этой базой данных будут пользоваться казахстанские субъекты финмониторинга, в число которых входят банки, МФО, ломбарды и биржи. Сейчас финансовые организации, чтобы выявить подозрительные операции, сверяются с международными базами лиц, потенциально связанных с отмыванием доходов или финансированием терроризма. После ввода поправок в действие субъекты финмониторинга будут сверяться еще и с казахстанским перечнем публичных лиц. Операции клиентов из этого списка пройдут дополнительные проверки: кто совершает, куда, какова цель перевода. Также проверяется источник операции.

Новый порог подозрений

Поправки также вносят изменения в список операций с деньгами и имуществом, которые подлежат финансовому мониторингу. Законопроект предлагает снизить порог для мониторинга по выигрышам в казино и лотереях с 3 млн до 1 млн тенге.

Снижение порога связано с рекомендациями FATF, согласно которым лимит должен соответствовать \$3 тыс., что сейчас эквивалентно примерно 1,28 млн тенге. Для удобства применения на практике сумму округлили в меньшую сторону.

Порог по сделкам с недвижимостью будет снижен с 200 млн до 50 млн тенге. При превышении этой суммы ответственные органы проведут дополнительные проверки участников сделки.

Авторы законопроекта на пленарном заседании мажилиса 30 сентября объясняли, что операции с недвижимостью имеют высокие риски легализации доходов, полученных преступным путем. И хотя в 2018–2020 годах было снижение на 34% по операциям с суммами выше 200 млн тенге, риски все еще сохраняются. Предлагаемое в законопроекте снижение позволит оперативнее отслеживать подозрительные операции. В соседних странах порог для финмониторинга ниже нынешнего казахстанского: в России это около 18 млн тенге, в Беларуси для физлиц – около 9 млн, а в Армении – около 43 млн.

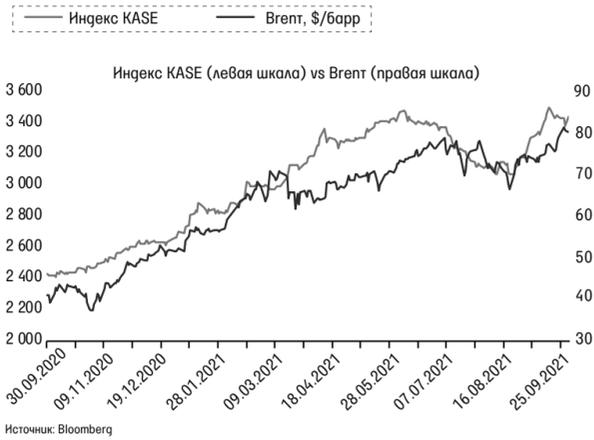
Еще одно новшество – введение мониторинга над оборотом цифровых активов, которые появились в казахстанском законодательстве летом 2020 года. Лица, которые будут выпускать цифровые активы, организовывать торги ими или обменивать их на деньги и имущество, будут обязаны уведомлять о своей деятельности уполномоченный орган – Министерство цифрового развития. Речь здесь идет не о криптовалютных (их оборот на территории Казахстана запрещен), а только об обеспеченных цифровых активах, то есть о токенах с обеспечением каким-либо товаром, например металлами или зерном. Площадки для торгов цифровыми активами тоже войдут в список субъектов финансового мониторинга. Это, по мнению разработчиков законопроекта, также позволит закрыть канал для легализации доходов, полученных преступным путем.



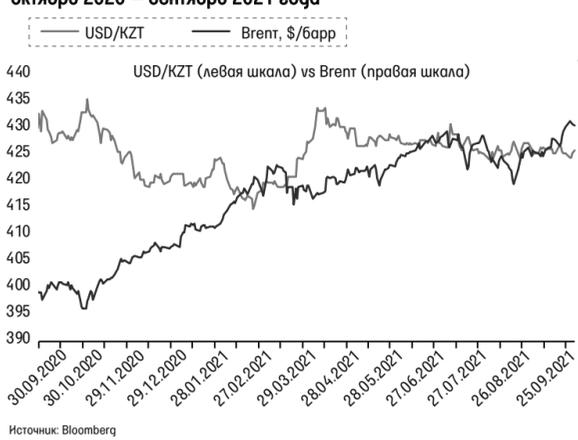
Фото: Depositphotos/kenta210

ИНВЕСТИЦИИ

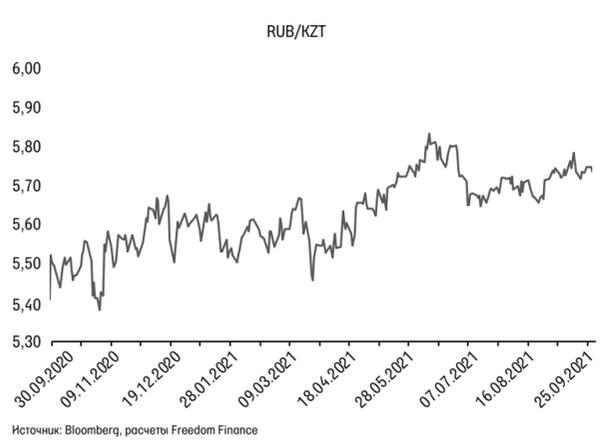
Динамика индекса KASE с ценами на нефть сорта Brent октябрь 2020 – сентябрь 2021 года



Динамика обменного курса доллара к тенге с ценами на нефть сорта Brent в тенге октябрь 2020 – сентябрь 2021 года



Динамика пары рубль/тенге октябрь 2020 – сентябрь 2021 года



Макрообзор: ставки, курсы, акции

Сентябрь, 2021

Ансар АБУЕВ,
Данияр ОРАЗБАЕВ

Уран и нефть подтолкнули рост KASE

Нефть после небольшого падения в августе на 4,4% в сентябре показала рост на 7%. Причем ближе к концу сентября нефть марки Brent в моменте торговалась выше \$80 впервые за три года. Тренд продолжился и в начале октября – цены теперь закрепились выше \$80.

Нефть дорожала на фоне рекордного увеличения цен на природный газ, которые прибавили за сентябрь 36% из-за роста спроса в Европе, низких запасов, ограниченного предложения и опасений по поводу предстоящих холодов. К тому же 4 октября представители ОПЕК+ подтвердили старый план постепенного ежемесячного роста добычи на 400 тыс. баррелей в сутки, что несколько огорчило «медведей», и цены ушли выше \$80 за баррель. Аналитики крупнейших инвестиционных банков прогнозируют дальнейший рост цены на нефть до \$85–90 к концу года на фоне более быстрого восстановления спроса, в том числе из-за роста цен на газ, и отстающего предложения из-за договора ОПЕК+ и затяжного восстановления добычи в Мексиканском заливе.

Казахстанский фондовый рынок в лице индекса KASE показал рост почти в 8%, обновив исторический максимум, который теперь составляет 3470 пунктов. Это произошло во многом благодаря акциям «Казатомпрома», которые выросли почти на 31% на фоне увеличения цен на уран на 23%. Последнему способствовали закупки физического урана со стороны нового уранового фонда Sprott, который приобрел как минимум 7,5 млн унций оксида урана в течение сентября. Все остальные участники индекса, кроме Kcell, показали умеренный рост котировок в районе 1,5–4%. Акции Kcell упали, но только на 1,6%, что намного меньше темпов падения предыдущих двух месяцев.

Среди важных новостей отметили продажу «Казателекомом» 24% акций Kcell в конце сентября. В итоге акции Kcell, вероятнее всего, были проданы примерно по 1120 тенге за одну штуку. Как минимум одним из покупателей стал Jusap Bank, который приобрел 9,08% акций мобильного оператора. После окончания истории с Kcell, а также на фоне выросших цен на сырье можно ждать дальнейшего продолжения роста индекса перед новым дивидендным сезоном.

Валютный рынок спокоен благодаря нефти

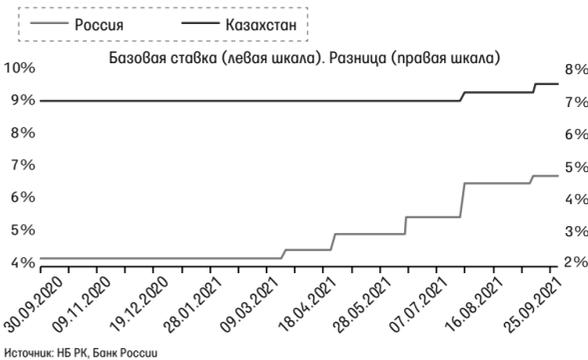
Национальная валюта третий месяц подряд показывает спокойную динамику на фоне высоких цен на нефть, двигаясь в диапазоне 423,4–427 тенге за один доллар. По итогам месяца тенге укрепился чуть больше чем на 0,3%. Рубль также показал укрепление, которое оказалось более существенным и составило 1%. С точки зрения теханализа тенге продолжает движение в локальном боковике в 424–427 тенге и около 200-дневного скользящего среднего в 424,6 тенге за один доллар. На фоне роста цен на сырье вряд ли мы увидим резкий выход вверх из этого боковика, поэтому стоит ждать укрепления тенге в сторону 417,



Ансар АБУЕВ,
младший инвестиционный аналитик
АО «Фридом Финанс»

если обменный курс все-таки уйдет ниже 424 тенге за доллар. По итогам сентября пара рубль/тенге выросла в цене на фоне более сильного укрепления рубля. В целом же пара продолжает движение вверх и, вероятнее всего, попробует протестировать уровень 5,93 тенге за один рубль в ближайшем будущем. Интересно, что, несмотря на рост цен на сырье и неплохой показатель рубля и тенге, индекс доллара в сентябре показал рост в 1,7%. Ве-

Динамика базовой ставки в Казахстане и ключевой ставки в РФ октябрь 2020 – сентябрь 2021 года



роятнее всего, рост происходил на фоне того, что ФРС намерена начать сворачивать программу покупок активов с рынка в конце 2022 года в случае, если экономика США будет развиваться согласно текущим прогнозам. Индекс доллара практически достиг максимумов прошлого сентября и находится в локальном тренде роста.

Синхронное повышение ставок

В сентябре Национальный банк РК и Центральный банк РФ провели очередные заседания по ставке и синхронно повысили ставки на 25 базисных пунктов. Нацбанк поднял базовую ставку с 9,25 до 9,5%. В пресс-релизе регулятора говорится о том, что решение было обусловлено проинфляционным давлением в экономике на фоне мировых тенденций роста цен на сырье и продовольствие. Также отмечается наличие давления со стороны внутренних межсезонных шоков, активного восстановления потребительского спроса и роста цен на электроэнергию, газ и нефть. Нацбанк ожидает, что после выхода из высокой базы в 2021 году в 2022-м инфляция начнет замедление в сторону коридора 4–6%. А в 2021 году ожидается инфляция в районе 7,5–8,5%, ближе к верхней границе, за счет правительственных мер по снижению инфляции и исторической замедляющей динамики в этот период года. Нацбанк также заявляет, что будет продолжать проведение дезинфляционной денежно-кредитной политики. Следующее решение будет объявлено 25 октября.

В России же ключевая ставка была повышена с 6,5 до 6,75%. ЦБ

РФ указывает на существенный вклад в инфляцию со стороны устойчивых факторов из-за более быстрого расширения спроса относительно наращивания выпуска. Отмечается смещение баланса рисков для инфляции в сторону проинфляционных. Проводимая ЦБ денежно-кредитная политика направлена на ограничение риска продолжительного отклонения инфляции вверх от цели и ее возвращение к 4%. Регулятор допускает дальнейшее повышение ставок при развитии ситуации в соответствии с базовым прогнозом. Ожидается замедление годовой инфляции в IV квартале 2021 года, а в 2022 году ожидается инфляция на уровне 4–4,5%.

В сентябре доходность на денежных и облигационных рынках Казахстана показала рост, однако темпы роста оказались несколько разными. Доходность гособлигаций Минфина РК в сентябре

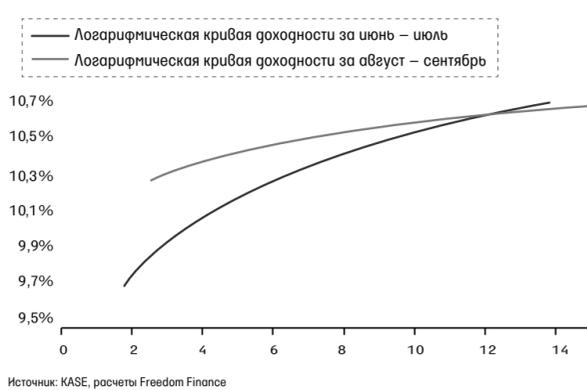
ставка, по всей видимости, будет снова повышена.

Инфляция в сентябре

Инфляция в сентябре составила 0,4% м/м, а годовая инфляция повысилась до 8,9%. Основной вклад в инфляцию в сентябре внесли сегменты «образование» (вклад 38%), «ЖКХ» (24%) и отдельные категории продуктов питания – «мясо» (33%) и «хлебобулочные изделия» (14%). В целом продукты питания выросли в цене всего на 0,1% м/м второй месяц подряд, внес общий вклад в размере всего 9% за счет продолжения сезонного снижения цен на фрукты и овощи.

Основной вклад в месячную инфляцию среди продуктов питания третий месяц подряд вносит сегмент «мясо и мясopодукты», который вновь вырос в цене на 1,3% м/м. Основной рост пришелся на мясо птицы (2,3% м/м). Цены на говядину, конину

Кривые доходности размещений гособлигаций июнь – июль и август – сентябрь 2021 года



и мясные изделия выросли на 1,2–1,6% м/м. Среди хлебобулочных изделий наблюдается рост цен на крупы (1,2% м/м), а также на булочные и макаронные изделия (1% м/м). В то же время продолжается сезонное падение цен на овощи и фрукты. В этот раз падение вновь составило 4,7% м/м, что в итоге дало отрицательный вклад в инфляцию в размере минус 65%. Основное падение цен пришлось на морковь (–23,7% м/м), свеклу (–20,3% м/м), лук (–11,9% м/м) и картофель (–9,5% м/м). В сегменте «образование» основными виновниками роста стали цены на высшее и профессиональное среднее образование, которые увеличились на 12,9 и 7,3% соответственно. Отметим, что, судя по статистике, сентябрь является традиционным месяцем роста цен на образовательные услуги. Тем не менее в прошлые годы рост цен был на порядок ниже. В сегменте «жилищные услуги» цены выросли на 0,7% м/м. Основной рост показали цены на каменный уголь – 1,9% м/м.

Размещения государственных облигаций РК в сентябре

На рынке государственных облигаций Казахстана в сентябре состоялась 12 размещений на общую сумму более чем 172 млрд тенге, что почти в 2 раза больше, чем в августе. В целом в сентябре спрос на бумаги Минфина остался на прежнем уровне, средневзвешенный спрос на предложение составил 115% против 113%. Традиционно более высокий спрос был на короткие бумаги. На 4-летние облигации спрос к предложению оказался

418%. В итоге по этому выпуску были проданы облигации на сумму почти в 3 раза больше изначального плана. Тем не менее облигации были размещены на сумму 12,8 млрд тенге, что является средним показателем. Самым крупным размещением месяца оказались облигации со сроком почти 3 года. Сумма размещения составила 26,8 млрд тенге, а спрос к предложению – 137%, который был полностью удовлетворен продавцом. В плане доходности видна тенденция к росту, но рост оказался более значительным для коротких выпусков. Так, 5-летние облигации выросли в доходности в течение месяца с 10,47 до 10,56%. 6-летние же облигации показали рост за полтора месяца с 10,5 до 10,59%. В целом влияние увеличения базовой ставки на 25 базисных пунктов на рынке гособлигаций не так заметно, как по нотам Нацбанка.

ростом в декабре 2020 и феврале 2021 года. На LSE ГДР выросли на 25,7%, на KASE – на 30,6%. При этом в моменте ГДР стоили \$43, а на KASE цена выросла до 18 тыс. тенге, что является историческим максимумом для компании. Подобный рост объясняется резким увеличением цен на оксид урана – 23,4% по итогам сентября. В моменте цена уходила выше \$50 за фунт, что является самым высоким значением с 2012 года. Цены, как уже упоминалось, росли на фоне покупок со стороны фонда Sprott Physical Uranium Trust, который был запущен 19 июля. Фонд купил 6 млн фунтов урана к концу первой декады сентября на спотовом рынке. Затем фонд на фоне роста интереса со стороны инвесторов привлек капитал на \$1 млрд, что еще больше увеличило покупки физического урана. Например, 14 сентября фонд купил сразу 1,25 млн фунтов оксида урана. Эксперты рынка считают, что вряд ли производители на фоне роста цен будут сразу же восстанавливать производство урана без долгосрочных контрактов, к тому же для этого может понадобиться примерно полгода.

Акции «КазТрансОйла» в сентябре показали рост на 5%, восстановив большую часть августовских потерь. К концу месяца цена достигла 1073 тенге, а в моменте поднималась до 1125 тенге. Вероятнее всего, акции потихоньку начинают традиционный преддивидендный рост, так как последние отчеты показывают высокую вероятность как минимум сохранения дивидендов на прежнем уровне, а макроэкономические факторы оказывают позитивное влияние на показатели компании. Рост добычи нефти в рамках соглашения ОПЕК+ позитивно скажется на выручке компании. Среди новостей отметим проведение ВОСА 5 и 25 ноября, в рамках которых будут утверждены изменения в уставе и измененный состав совета директоров компании.

Акции KEGOC показали рост на 3,6%. Цена в конце сентября достигла 1873 тенге, обновив исторический максимум, который теперь составляет 1874,6 тенге. Среди важных новостей стоит отметить утверждение новой тарифной сетки на следующие пять лет. Тариф на передачу электроэнергии с октября увеличен на 14% относительно предыдущего показателя. Данный тариф вырастет еще на 12% в течение следующих четырех лет. Руководство компании также провело мероприятие «День эмитента KASE», где рассказало об итогах и планах компании, а также о размере рекомендованных дивидендов, который составляет 84,72 тенге на акцию по итогам первого полугодия. Дивиденды будут утверждены 29 октября на ВОСА, а рост дивидендов может составить 9,9% г/г. Также отметим, что в Казахстане продолжается рост производства электроэнергии. За восемь месяцев 2021 года производство электроэнергии увеличилось на 7,7% г/г, а отдельно в августе – на 9,3% г/г.

ГДР Kaspi.kz в течение сентября показали падение на 7,2%, с \$114,4 в конце августа до \$106,2 в конце сентября. Среди новостей можно отметить анонс выпуска финансовых результатов за III квартал. Компания собирается отчитаться 25 октября, в этот же день в 18:00 по времени Нур-Султана пройдет конференц-звонок, посвященный результатам за III квартал.

Акции программы «Народное IPO», «Казатомпрома» и Kaspi.kz

Акции «Казатомпрома» после довольно невыразительного лета, когда их цена упала более чем на 10%, в сентябре показали рекордный рост, который сопоставим с

Индекс Kursiv-20: на максимумах

За последние семь дней индекс Kursiv-20, представленный 20 акциями, торгующимися на Казахской фондовой бирже (KASE), прибавил 29,84 пункта, вышел на новый исторический максимум – 1236,87 пункта (по состоянию на 15:00 29.09.2021).

Казахстанские эмитенты за минувшие семь дней показали слабую динамику. Из их числа лидером недели оказался «КазТрансОйл», акция которого выросла на 1,9%. На фоне роста стоимости бумаг был установлен рекорд по объему торгов в текущем году, который достиг уровня в 496 млн тенге. Также позитивную динамику показали следующие казахстанские компании: «Казатомпром» (+1,3%), БЦК (+0,9%) и «Казактелеком» (0,3%). Неудачниками недели оказались Kcell (-1,2%), 24% акций которого на прошлой неделе были проданы в рамках сделки с Jusan Bank, Народный банк (-0,3%) и КЕГОС (-0,2%).

Индекс обновил исторический максимум благодаря неказахстанским эмитентам, представленным на KASE. Существенную динамику показал Сбербанк (+11,5%) и «Газпром» (+11%), чьи акции растут на фоне рекордных цен на газ в Европе, а также Банк ВТБ (+6,7%). Неудачником недели из этой группы оказалась американская IT-компания Facebook, которая в начале текущей недели пережила глобальный сбой в работе, а в Комитете сената США по защите прав потребителей проходит публичные слушания «О защите подростков онлайн».

Из прочих важных новостей KASE: с 05 октября 2021 года открыты торги беспоставочными фьючерсами на простые акции Народного банка, простые акции «Казатомпрома», курс доллара США к тенге и индекс KASE с исполнением в марте 2022 года.

Ключевые корпоративные события казахстанских участников индекса с 29.09. по 06.10.2021.



Индекс Kursiv-20



Источник: расчеты Kursiv Research по данным KASE

Народный банк

В четверг, 30 сентября, в составе правления банка произошли изменения – исключен Михаил Каблашев, который за

нял этот пост в марте 2019 года и курировал IT-направление. С учетом внесенного изменения правление банка состоит из восьми человек: Умут Шаях-

метова, Айвар Боданов, Алия Карпыкова, Мурат Кошенов, Жумабек Мамутов, Ертай Салимов, Даурен Сартаев, Аскар Смагулов.

Банк ЦентрКредит

1 октября «Казахстанский фонд устойчивости» привлек на KASE 10 млрд тенге, разместив облигации KZ2C00008043 (KFUSb31) со средневзвешенной доходностью к погашению 9,99% годовых и номинальной стоимостью 1 тыс. тенге. Дочерняя компания БЦК – ВСС Invest – выступила инициатором торгов.

«Казактелеком»

Крупнейший оператор фиксированной телефонии и национальной сети передачи данных 30 сентября проинформировал KASE о решении, принятом дву-

мя днями ранее, продать 24% акций мобильного оператора Kcell. Из распространенного релиза следует, что реализа-

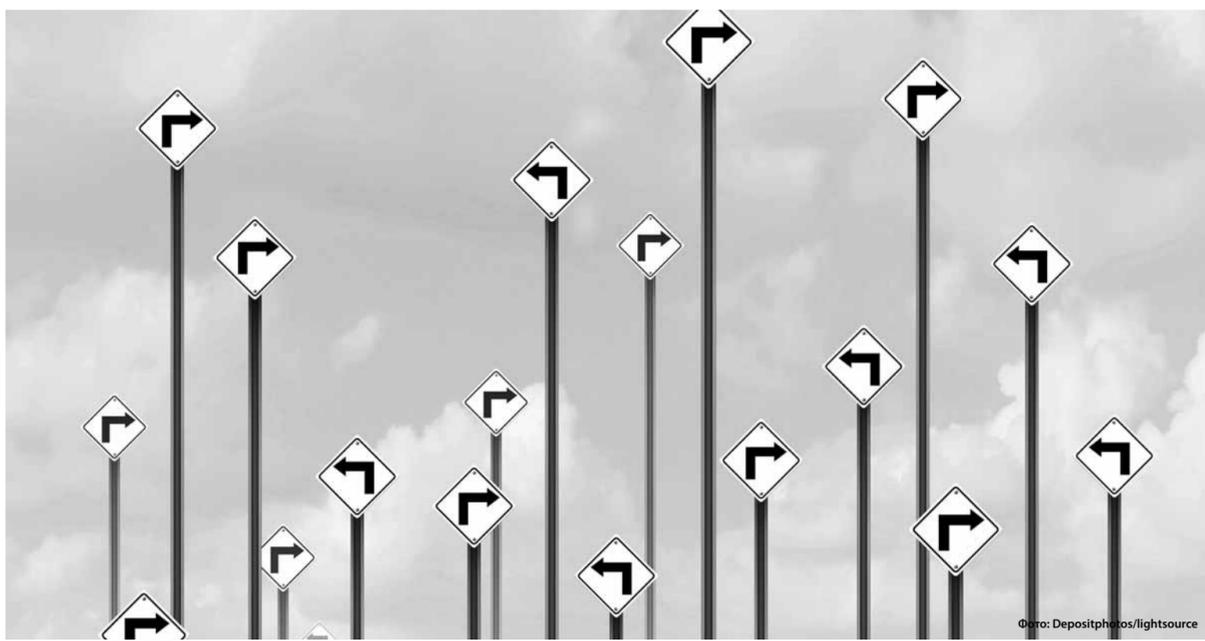
ция указанной доли позволит привлечь капитал для развития «Казактелекома», повысит ее рыночную стоимость и доходность, создаст дополнительные условия для инвестиционной активности и сократит влияние квазигосударственного сектора в экономике РК. «Казактелеком» сообщил, что сохранит контроль и продолжит управление над Kcell, используя права мажоритарного акционера.

Напомним, объем торгов по бумагам Kcell 28 и 29 сентября составил по 5 млрд тенге при неизменном курсе акций – 1300 тенге за акцию. Эти объемы оказались аномальными для мобильного оператора с момента размещения на KASE. Но объем торгов 30 сентября оказался в несколько раз больше и составил 56 млрд тенге. В удовлетворенных заявках цена варьировалась в пределах от 1120 до 1349,30 тенге за акцию, средневзвешенная цена составила 1158,89 тенге за акцию. Следует отметить, что акции Kcell начали стабильно дешеветь с конца июня текущего года, когда стоимость бумаги была на уровне 2500 тенге за акцию; за день (27 сентября) до прошедших торгов цена закрытия была на уровне 1339 тенге.

Добавим, что 30 сентября объем торгов акциями «Казактелекома» оказался рекордным с августа 2018 года и составил 13 млрд тенге.



Фото: Офелия Жакаева



Индекс Kursiv_MF: разнонаправленный август

Аскар МАШАЕВ,
Динара БЕКМАГАМБЕТОВА

Индекс Kursiv_MF – это агрегированный показатель усредненной динамики прироста стоимости ценных бумаг паевых инвестиционных фондов (ПИФ) казахстанских управляющих компаний и ПИФов, представленных на Казахской фондовой бирже (KASE) или вне этой площадки, за исключением ETF.

По итогам августа 2021 года в нашем списке находилось 19 ПИФов (открытых, закрытых и интервальных), данные о которых присутствуют в открытом доступе, а значения стоимости паев регулярно публикуются.

В августе индекс Kursiv_MF менялся разнонаправленно: рост в первые дни сменился падением, которое прервалось только к началу третьей декады. Дальнейший рост почти полностью отыграл августовское падение, и по итогам месяца индекс Kursiv_MF показал незначительную коррекцию на –0,60 процентных пункта.

У 12 ПИФов из 19 стоимость паев выросла, у семи сократилась.

Внешний фон в течение месяца оставался в целом благоприятствующим портфельным инвесторам. Индекс S&P 500 в августе укрепился на 2,93%, Nasdaq – на 4,34%, FTSE-100 – на 1,67%, Dow Jones – на 1,08%.

Динамика стоимости пая и комментарии участников рынка

«Сентрас Секьюритиз»

В Kursiv_MF представлены три ПИФа «Сентраса»: ОПИФ «Казначейство», ИПИФ «Сентрас – Глобальные рынки». По итогам августа зафиксирован заметный рост по трем фондам: ОПИФ «Казначейство» (+2,31%), ИПИФ «Сентрас – Глобальные рынки» (+1,28%) и ИПИФ «Фонд еврооблигаций» (+1,11%). Основным драйвером увеличения стоимости фондов выступил рынок

Индекс Kursiv_MF



Источник: расчеты по данным KASE и компаний

возобновляемых источников энергии, объясняют в «Сентрас Секьюритиз». За минувший месяц по всем ПИФам компании активности со стороны пайщиков – заметных притоков или оттоков клиентов – не наблюдалось.

Freedom Finance

Управляемые Freedom Finance ЗПИФ «Фонд первичных размещений» за август снизился в стоимости на 6,33%, другой фонд – ИПИФ Fixed Income, – напротив, продемонстрировал рост (+0,45%).

Снижение стоимости пая ЗПИФ «Фонд первичных размещений» в компании объясняют циклическим откатом в техно-

логическом секторе и в целом «секторах роста» на рынке акций США. «Мы считаем, что технологический сектор США находится временно под давлением на фоне роста доходности 10-летних облигаций США, также стоит отметить 61 активную заявку на IPO, что может стать драйвером роста фонда», – объясняет Алем Бектемиров, аналитик «Фридом Финанс».

Несмотря на итоговый рост стоимости пая ИПИФ Fixed Income, в августе он испытывал давление из-за высоких темпов инфляции «в странах Америки, Евразии и Азии». В августе инфляция в США составила 5,4%, в Еврозоне – 3%. Однако ожидается снижение инфляционного давления. «Глава ФРС объявил, что в ближайшее время планируется сворачивание количественного смягчения (QE). Пауэлл считает, что инфляция прошла тест на «дальнейший существенный прогресс, и на фоне роста занятости ожидается замедление инфляции в 2022 году», – рассказывает Роман Попов, заместитель директора департамента казначейства «Фридом Финанс».

На рынке сохраняется повышенный интерес на инструменты, сочетающие в себе конкурентную доходность и способные защитить активы инвесторов в период нестабильности на фондовом рынке. Инвестирование в ИПИФ Fixed Income предоставляет пайщикам доступ к долговым инструментам развитых и развивающихся рынков. Фонд инвестирует как в суверенные, так и в корпоративные облигации эмитентов, и более 95% активов фонда распределяется среди облигаций, деноминированных в твердой валюте.

Созрели для евробондов

Какие страны СНГ собираются занимать на внешних рынках

Страны СНГ избежали долговой перегрузки во время кризиса – даже самый высокий уровень государственного долга в регионе все еще ниже среднего показателя в других развивающихся странах. На этом фоне несколько стран региона, в том числе Казахстан, заявили о планах по выпуску евробондов. «Курсив» изучил, насколько привлекательно выглядят потенциальные эмитенты.

Динара БЕКМАГАМБЕТОВА

Большинство стран СНГ и Грузии в последний год обошлись без жестких карантинных ограничений, поэтому экономическая активность в регионе быстро начала восстанавливаться. По прогнозу аналитиков ИК «Ренессанс Капитал», основная часть стран СНГ завершит текущий год с допандемийными темпами роста, а Грузии удастся даже удвоить этот показатель – с 4% в 2019 году до более чем 9% в 2021 году.

«Мы полагаем, что у Азербайджана, Казахстана, Грузии и Украины есть дополнительный потенциал роста в 2022 году, в то время как остальные страны региона, скорее всего, вернутся к докризисной траектории роста в 2022–2023 годах», – отмечают аналитики в сентябрьском макрообзоре стран СНГ и Грузии.

Долговая нагрузка стран региона остается умеренной, а по сравнению с другими развивающимися странами и вовсе низкой. По данным МВФ, средний показатель государственного долга к ВВП в развивающихся странах со средним уровнем дохода в 2020 году составлял 64,4%, в то время как в странах СНГ и в Грузии – 39,9%. Даже в стране с самым высоким уровнем госдолга среди рассматриваемых (Грузия – 62,4% ВВП) он не превышает средний показатель по развивающимся странам. А в странах СНГ, экспортирующих нефть (Казахстан, Азербайджан, Россия), уровень госдолга в 2020 году оставался в пределах 31%.

В ближайшие 15 месяцев по меньшей мере четыре страны СНГ – Казахстан, Украина, Узбекистан и Молдова – могут

выйти на рынок внешних займов, ожидают аналитики «Ренессанс Капитала».

Казахстан

Последний раз Казахстан выходил на рынок евробондов в сентябре 2019 года. Тогда инвесторам предложили два транша – семилетние бумаги на 500 млн евро и 15-летние на 650 млн евро. Осенью 2020 года республика разместила на Московской фондовой бирже дебютные суверенные облигации в рублях – трехлетние облигации на 20 млрд рублей, а также семилетние и десятилетние бумаги на 10 млрд рублей каждый выпуск.

В проекте республиканского бюджета на 2022–2024 годы дефицит бюджета в 2022 году определен на уровне 3,3%, или 2,9 трлн тенге. Финансировать его планируют в основном за счет средств внутреннего рынка, однако проект предусматривает и выход на внешний рынок фондирования.

В частности, рассматривается возможность снова разместить облигации в российских рублях. В качестве дополнительного источника финансирования также предусматривается выпуск еврооблигаций.

Конкретные сроки в документе не обозначены, говорится лишь, что принятие решения по заимствованию на внешних рынках «будет зависеть от благоприятной конъюнктуры и целесообразности финансирования республиканского бюджета за счет внешних источников».

В проекте бюджета заложен базовый сценарий, который предполагает умеренные темпы роста мировой экономики, менее волатильную ситуацию на внешних рынках и постепенное восстановление спроса. Правительство ожидает, что по итогам 2022 года ВВП Казахстана вырастет на 3,9%. Такой прогноз в целом совпадает с недавними прогнозами институтов развития (МВФ – 4%, АБР – 3,7%).

В то время как размещение евробондов возможно и в конце 2021 года, более вероятен их выпуск в 2022 году, считают в «Ренессанс Капитале». По мнению аналитиков, потенциальные казахстанские евробонды будут привлекательны для инвесторов благодаря сильной фискальной позиции государства. Уровень



Коллаж: Илья Ким

госдолга республики остается одним из самых низких в СНГ (30,5% ВВП) и показывает тенденцию к снижению. Кроме того, правительство Казахстана планирует снизить дефицит бюджета до 2,5% к 2024 году.

Украина

Министерство финансов Украины в 2021 году разместило евробонды дважды – в апреле на \$1,25 млрд и в июле на \$500 млн. 1 сентября Украина погасила евробонды на \$1,3 млрд, а 30 сентября – последний выпуск облигаций внешнего государственного займа под гарантию США на \$1 млрд.

Благодаря недавним размещениям евробондов и августовскому распределению квот от МВФ украинский Минфин на данный момент не ограничен в средствах, отмечают аналитики «Ренессанс Капитала». Но в сентябре, во время презентации проекта бюджета на 2022 год, ведомство не исключило возможность выпуска евробондов в IV квартале текущего года. Средства понадобятся для погашения других выпусков еврооблигаций, сроки обращения

которых заканчиваются в 2022 и 2023 годах.

Украина, как и Казахстан, планирует постепенно снижать дефицит бюджета. Согласно планам украинского Минфина в 2022 году показатель должен снизиться с 4 до 3,5% ВВП, а к 2024 году – до 2,7% ВВП.

Рейтинговое агентство Fitch в августе подтвердило кредитный рейтинг Украины на уровне «В», пересмотрев прогноз со «стабильного» на «позитивный». Аналитики агентства ожидают, что экономика Украины в этом году вырастет на 4,1%. Вместе с тем из-за более низких темпов вакцинации Fitch отмечает риск дальнейшего снижения роста ВВП – до 3,9% в 2022 году и до 3,5% в 2023 году.

Государственный долг Украины по итогам 2021 года уменьшится с 60,8 до 57% ВВП на фоне снижения дефицита бюджета, роста номинального ВВП и удорожания гривны по отношению к доллару, ожидают в агентстве.

В «Ренессанс Капитале» прогнозируют более скромное снижение – до 59%. Аналитики компании отмечают, что Украина выглядит позитивно на фоне

роста притоков капитала и более сильной, чем ожидалось, фискальной позиции.

Узбекистан

По итогам 2020 года госдолг Узбекистана вырос на 10%, составив чуть больше 40% ВВП. За последний год страна дважды выходила на рынок евробондов. В ноябре 2020 года Узбекистан привлек \$750 млн в долларах и сумах, в июле 2021-го – около \$740 млн в тех же валютах. Средства были нужны государству в том числе для нивелирования последствий пандемии COVID-19.

Участники рынка ожидают от Узбекистана прежде всего квазигосударственных размещений. Например, о планах выпустить дебютные евробонды уже заявила национальная компания «Узбекнефтегаз». Выпуск намечен на октябрь текущего года. По данным «Ренессанс Капитала», к размещению евробондов готовятся еще 8–10 аналогичных узбекских эмитентов.

По данным рейтингового агентства Moody's, 90% госдолга страны деноминировано в иностранной валюте. Такая за-

висимость от внешнего финансирования отражает неразвитость внутренних рынков капитала и банковской системы, неспособность обеспечить правительство долгосрочным финансированием, отмечают аналитики. Вместе с тем достаточно высокий уровень международных резервов Узбекистана (\$35,4 млрд на 1 сентября. – «Курсив») позволит стране продолжать обслуживать свои обязательства в среднесрочной перспективе, ожидают в Moody's.

В 2021–2023 годах экономика Узбекистана будет расти на 5–5,6% ежегодно, ожидают в ИК «Ренессанс Капитал». Этот рост будет поддерживаться усилиями по привлечению инвесторов и диверсификации экономики. 24 октября в стране пройдут очередные президентские выборы, на которых, как полагают аналитики, переизберут действующего президента Шавката Мирзиёева.

Молдова

В июле партия президента Молдовы Майи Санду победила на внеочередных парламентских выборах. Назначение нового правительства позволит Молдове и дальше сотрудничать с МВФ, а также выпустить евробонды, полагают в «Ренессанс Капитале». Бюджет страны на текущий год предусматривает \$600 млн на внешние заимствования – лимит, который пока не был использован, указывают аналитики.

В 2020 году экономика Молдовы просела на 7% (второй худший результат в СНГ после Армении), однако в этом году начала восстанавливаться. В первом полугодии 2021 года ВВП страны вырос на 11,7%. Аналитики «Ренессанс Капитала» ожидают, что рост экономики по итогам текущего года составит 5,6%. У МВФ более консервативный прогноз – 4,5%. Прогнозы организаций по росту экономики Молдовы на 2022–2023 годы в основном сходятся и составляют 4,2 и 4% соответственно.

Дефицит бюджета Молдовы в 2021 году снизится с 5,4 до 4,7%, а госдолг сложится на уровне 40%, предполагают аналитики «Ренессанс Капитала». Снижение дефицита и уровня госдолга может, в свою очередь, повлиять на повышение кредитного рейтинга Moody's. Он находился на уровне «В3» с 2010 года.

Страны СНГ и Грузия быстро восстанавливаются после пандемии

■ 2019 ■ 2020 □ 2021 (прогноз)

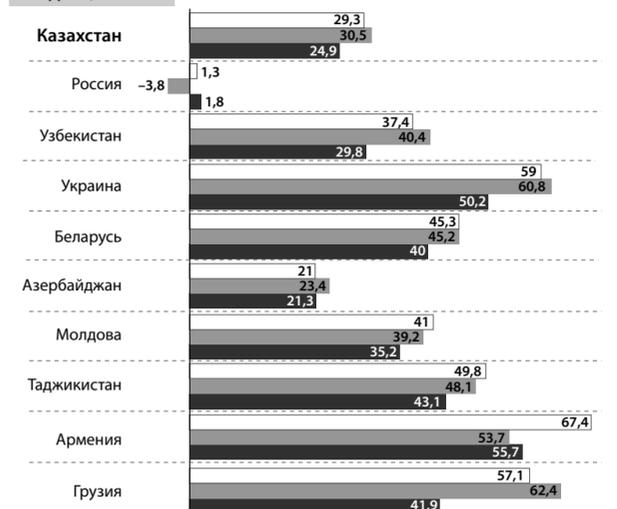
Темпы роста ВВП, %



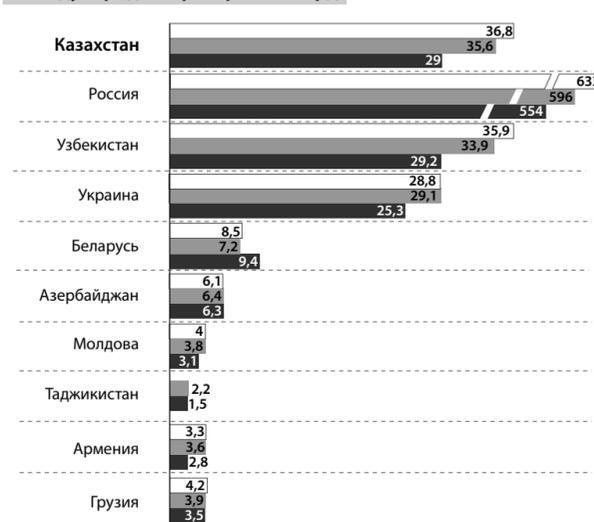
Баланс бюджета, % ВВП



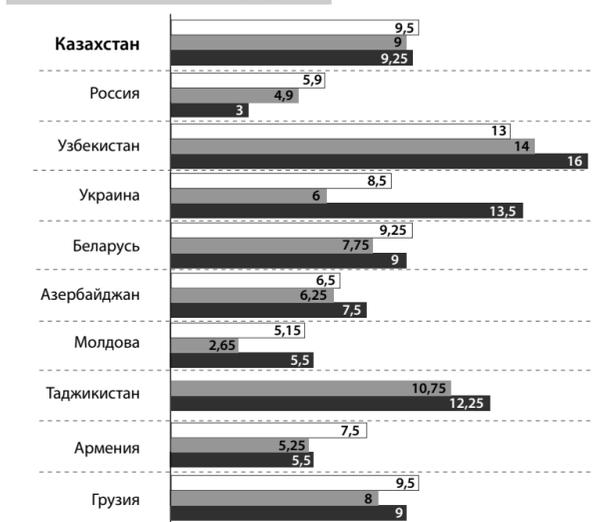
Госдолг, % ВВП



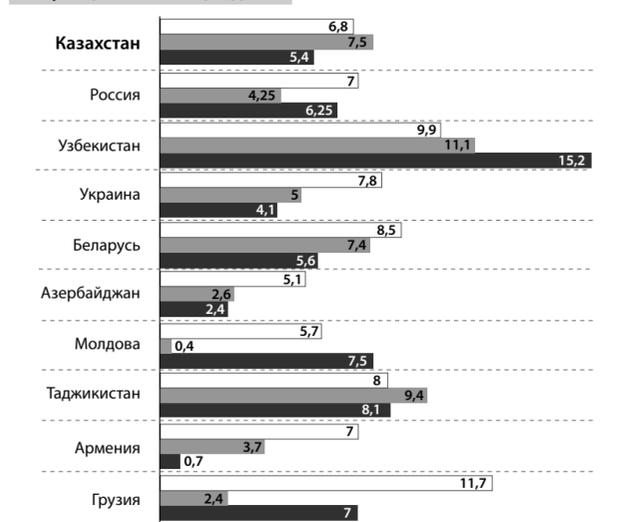
Международные резервы, \$ млрд



Базовая ставка на конец года, %

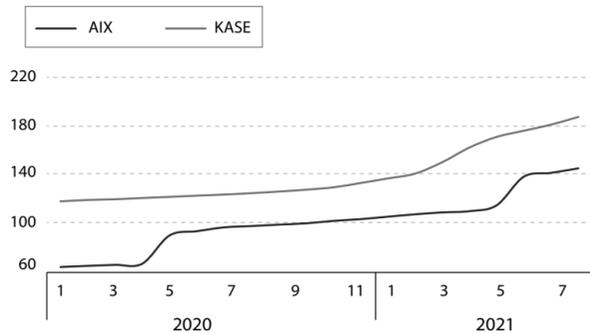


Инфляция на конец года, %



С начала 2020 года количество счетов физлиц на двух биржах выросло в 1,8 раза

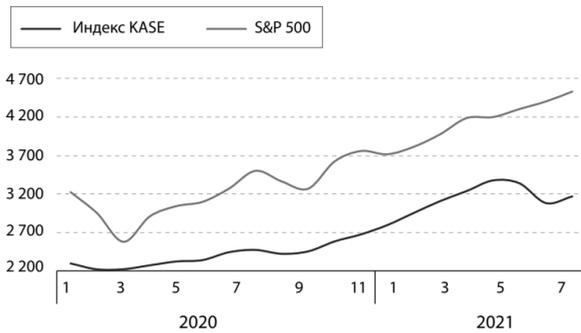
Количество счетов физлиц, тыс. единиц



Источник: KASE, AIX

Казахстанская фондовая биржа демонстрирует оптимизм после коронакризиса

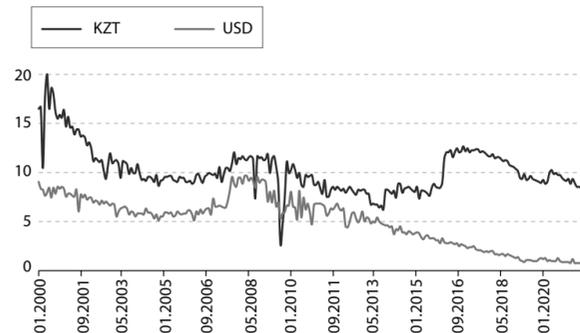
Индекс KASE и S&P 500, пункты



Источник: KASE, открытые данные

Последние три года стоимость депозитов стабильно снижается

Динамика ставок по срочным депозитам в РК, %



Источник: НБ РК



Розница удваивается

Количество счетов физлиц в РК превысило 300 тысяч

Мобильные приложения с удобным интерфейсом, возможность покупки акций иностранных компаний и низкая отдача альтернативных финансовых инструментов делают инвестиции в ценные бумаги привлекательными для населения РК.

Аскар МАШАЕВ, Динара БЕКМАГАМБЕТОВА

Kursiv Research изучил статистику и обнаружил существенное увеличение сегмента розничных инвесторов как по объему сделок, так и по количеству участников. Например, на двух национальных биржах количество счетов физических лиц с начала 2020 года выросло в 1,8 раза и достигло 333 тыс.

Финансы одиночек

Сформирован долгосрочный тренд на увеличение количества розничных инвесторов. Один из главных факторов – с минувшего года брокерские договоры заключаются дистанционно с помощью биометрической идентификации и мобильных приложений. На рынке появляются разнообразные платформы на базе мобильных приложений, которые предоставляют различные финансовые активы для инвестирования, включая зарубежные, а для новичков – образовательные программы.

Другой фактор, который играет на руку брокерам, – снижение значения депозита как консервативного финансового актива, предназначенного для сохранения стоимости денег и незначительного заработка. Процентные ставки по долларовым депозитам находятся на историческом минимуме – 1%. Тенговые вклады обесценивает инфляция, которая в последние месяцы превышает стоимость срочного депозита (в августе 8,7% против 8,3%).

Привлекательность инвестирования в ценные бумаги растет вслед за увеличением количества компаний мирового уровня, чьи акции торгуются на локальных площадках страны. Событием 2018 года стал выход на Казахстанскую фондовую биржу (KASE) Kaspi и «Казатомпрома». Но в этом смысле следующий год оказался прорывным – на KASE стартовали торги бумаг таких американских промышленных флагманов и IT-компаний, как



Фото: Илья Ким

Coca-Cola, Ford Motor Company, Microsoft, Intel и прочие. Кроме того, на казахстанских локальных площадках представлены крупные российские компании, среди которых Yandex, НЛМК, Сбербанк и так далее.

К тому же рынок ценных бумаг – один из первых рынков, которые демонстрируют высокие темпы восстановления после коронакризиса. Уже сейчас некоторые мировые фондовые индексы находятся на уровне, близком к историческому максимуму. Например, индекс Dow Jones в начале октября находился на уровне 34,3 тыс. пунктов, что больше на 19,9% значений на начало 2020-го; индекс S&P 500 – 4,3 тыс. пунктов (+34,3), NIKKEI 225 – 28,7 тыс. пунктов (+23,7%). На этом фоне быстро восстановилась Казахстанская фондовая биржа. Например, уже к концу прошлого года индекс KASE закрылся на максимально высоком значении для 2020-го – 2678,37 пункта, такого уровня не наблюдалось с июня 2008 года.

Другой стороны, государство стимулирует население РК инвестировать в ценные бумаги. Например, правительство РК разрешило гражданам переда-

вать часть пенсионных накоплений, которая превышает порог достаточности, под управление портфельных компаний.

Их не видно, но они растут

Из открытых данных трудно определить точное количество розничных инвесторов в РК, но они позволяют оценить направление динамики: она растет значительными темпами начиная с 2020 года.

На KASE к началу сентября счета физлиц достигли 188 тыс. (рост в 1,6 раза с начала 2020 года), на бирже МФЦА «Астана» (AIX) – 144,5 тыс. (рост в 2,3 раза). Сразу несколько счетов могут быть открыты на одного человека, к тому же местные депозитарии учитывают только тех, кто инвестирует в казахстанские бумаги или финансовые инструменты, которые прошли листинг на локальных площадках. Вне учета остаются инвесторы, которые вкладывают в иностранные активы. Таких, по наблюдениям специалистов, среди казахстанцев достаточно много. Поэтому приведенная статистика не отражает точное количество розничных инвесторов.

Глава Агентства РК по регулированию и развитию финансового рынка **Мадина Абылкасымова** в мае текущего года, выступая на CFO Summit 2021, отметила, что общее количество инвесторов к тому моменту составило около 166 тыс., добавив, что по результатам 2020 года число розничных инвесторов увеличилось на 15 тыс. человек, а за четыре месяца 2021-го – на 30 тыс.

Еще один показатель, демонстрирующий тенденцию: на 1 сентября 2021 года количество транзакций с участием розничных инвесторов на AIX превысило 63 млн операций, что почти в 2 раза больше показателя годичной давности. У астанинской биржи есть мобильное приложение Tabys, которое было запущено в декабре 2020 года. «Регистрацию прошли 12 тыс. пользователей, из них почти 4 тыс. инвестируют активно», – отметили в пресс-службе AIX.

Брокеры о рознице

Kursiv Research обратился к ключевым локальным инвестиционным компаниям с просьбой предоставить статистику по розничным инвесторам. На просьбу откликнулись всего три

компании, поэтому собранные данные нельзя считать репрезентативными для анализа всего сектора. Но все же они подтверждают гипотезу, что розничный сегмент последний год растет внушительными темпами.

Количество счетов в инвестиционной компании «Фридом Финанс» к 1 сентября 2021 года составило 75 тыс., что больше аналогичного периода прошлого года на 23,9%. В Freedom Global PLC розничный сегмент представлен около 20 тыс. счетов – неплохой результат для компании, которая начала свою деятельность с конца прошлого года. По транзакционной активности в инвесткомпаниях «Фридом Финанс» также отмечается положительная динамика: если в 2019-м объем операций достиг более 64 млрд тенге, то результаты минувшего года больше на 10 млрд тенге.

Инвестиционный банк Halyk Finance отмечает серьезное увеличение активности розничных инвесторов как с точки зрения открытия счетов, так и по количеству операций. На 1 сентября 2020 года розничная клиентская база компании составила 9,1 тыс. человек, через год количество

счетов розничных инвесторов достигло 42,3 тыс.

В компании отмечают, что за восемь месяцев текущего года торговые операции совершили 9,9 тыс. клиентов (23,4% клиентской базы), а у 3,1 тыс. клиентов (7,3%) количество торговых операций составило одну и более транзакций в месяц. Приведенные цифры более показательны в сравнении: за сопоставимый период 2020 года количество совершивших торговые операции клиентов – физических лиц составило всего 306 человек, из них 75 человек совершали как минимум одну торговую операцию в месяц.

Инвестиционный банк обращает внимание на увеличение числа и объема торговых операций на KASE и AIX. Статистика по KASE у компании следующая: в 2019 году розничные клиенты Halyk Finance совершили 2,1 тыс. операций на сумму 7,1 млрд тенге, в 2020 году – 4,9 тыс. операций на сумму 5,8 млрд тенге. За первые восемь месяцев текущего года рост оказался внушительным: более 94 тыс. операций на общую сумму 6,2 млрд тенге. «Снижение среднего чека сделки было ожидаемым в связи с выходом на фондовый рынок большого числа розничных инвесторов – новичков», – объясняют в Halyk Finance. На AIX также наблюдалась положительная динамика: за восемь месяцев 2021-го было проведено 1,1 тыс. операций, в 2020-м – всего 448 транзакций. Следует отметить, что в текущем году на бирже МФЦА не было крупных публичных размещений, что повлияло на размер среднего чека операций и на активность розничных инвесторов.

Брокерская компания «Сентрас Секьюритиз» также отмечает рост активности розничных инвесторов на рынке ценных бумаг. «Количество сделок по розничным клиентам на внутренних рынках (KASE, AIX) за 2020 год по сравнению с 2019-м выросло на 39%», – отметили в компании. В абсолютных значениях – 5,3 тыс. против 3,8 тыс. сделок. На 1 сентября 2020 года у компании было открыто почти 1,2 тыс. счетов, годом ранее – чуть более 1 тыс.

«Сентрас Секьюритиз» планирует увеличить число розничных клиентов с помощью улучшенного мобильного приложения с опцией покупки пая онлайн, а также открытие счета на сайте компании с использованием электронной цифровой подписи.



Мұнай-газ секторын коронавирус пандемиясынан кейін не күтіп тұр?

McKinsey мұнай саласын түбегейлі өзгеріс күтіп тұр деп болжайды

Қазақ тіліндегі іскерлік жаңалықтар



RU KZ EN

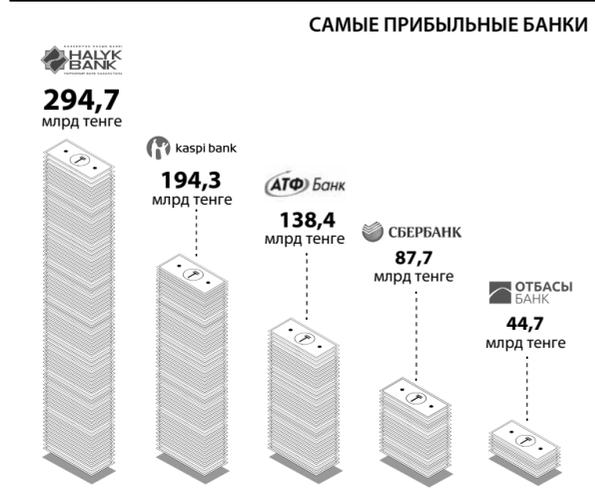
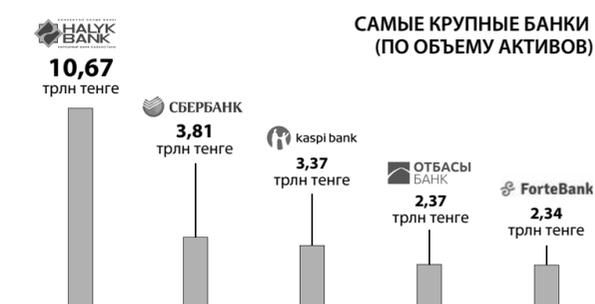
kursiv.kz

БАНКИ И ФИНАНСЫ

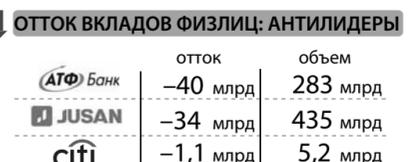
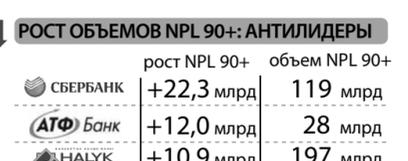
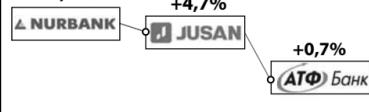
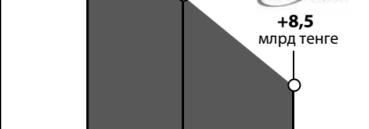
БАНКОВСКИЙ СЕКТОР РК ПО ИТОГАМ ВОСЬМИ МЕСЯЦЕВ, в тенге

01.01.2021 01.09.2021 ↑↓ % – изменение

СОВОКУПНЫЕ АКТИВЫ	ССУДНЫЙ ПОРТФЕЛЬ	КРЕДИТЫ NPL 90+*	ПРОВИЗИИ	ОБЯЗАТЕЛЬСТВА	ВКЛАДЫ ФИЗЛИЦ	ВКЛАДЫ ЮРЛИЦ	СОВОКУПНАЯ ПРИБЫЛЬ
■ 35,11 трлн ↑+12,6%	■ 17,47 трлн ↑+10,6%	■ 805 млрд ↓-25,6%	■ 1 371 млрд ↓-25,1%	■ 30,70 трлн ↑+12,8%	■ 12,46 трлн ↑+13,9%	■ 12,05 трлн ↑+13,5%	■ январь – август 2021 ■ январь – август 2020
■ 31,17 трлн	■ 15,79 трлн	■ 1 082 млрд	■ 1 831 млрд	■ 27,22 трлн	■ 10,94 трлн	■ 10,62 трлн	■ 937,0 млрд ■ 512,1 млрд +83,0%



* Кредиты с просрочкой платежей свыше 90 дней.
** Среди 14 универсальных банков, участвовавших в процедуре AQR.
Источник: Нацбанк РК, расчеты «Курсива»



Выдачи на повышенной скорости

> стр. 1

Наибольший прирост ссудника с начала года демонстрируют Халык (+645 млрд тенге), Kaspi (+544 млрд), Сбербанк (+364 млрд) и Отбасы (+360 млрд). Чтобы понять масштабы этого прироста в рамках всего сектора, можно отметить, что, например, увеличение кредитного портфеля Kaspi, достигнутое за восемь месяцев, почти равно всему объему ссудника Bank RBK (556 млрд тенге на 1 сентября), который по этому показателю занимает ни много ни мало девятое место на рынке.

У остальных игроков, помимо вышеназванного квартета (или даже трио, поскольку Отбасы не является универсальным банком и не участвует в общей рыночной конкуренции), бизнес растет гораздо медленнее, если вообще растет. В этой массовке можно выделить три банка, где портфели увеличились заметно: Альфа (+89 млрд тенге), БЦК (+76 млрд) и Евразийский (+74 млрд). Причем к Альфе определение «медленный» не относится: в относительном выражении ее ссудник вырос на 25,3% с начала года. По темпам роста это пятый показатель на рынке, а среди участников AQR – второй.

Быстрее Альфы (и более чем втрое быстрее рынка) в этом году растет только Kaspi (+35,2%). Для сравнения: у Сбербанка кредитный портфель увеличился на 20,3%, у Халыка – на 13,2%. Очевидно, что и Kaspi, и Альфа столь стремительно растут именно за счет беззалогового розничного кредитования. В Kaspi на этот продукт приходилось 76% портфеля на начало года. В Альфе займы физлицам за первое полугодие выросли на 53 млрд тенге, в то время как займы юрлицам – на 14 млрд.

Снижение портфелей по итогам восьми месяцев произошло у пяти игроков, в том числе у четырех участников AQR. Абсолютно худшую динамику продемонстрировали объединяющиеся Jusan (-304 млрд тенге) и АТФ

(-152 млрд). В Bank RBK ссудник уменьшился на 34 млрд тенге за счет сокращения операций обратного РЕПО, при этом объем займов клиентам вырос примерно на 46 млрд. В Forte портфель снизился на 25 млрд тенге с учетом обратного РЕПО и на 32 млрд без учета этих сделок.

Непосредственно в августе ссудники уменьшились у пяти участников AQR. В эту пятерку вошли Bank RBK (-36 млрд тенге за месяц), АТФ (-28 млрд), Нурбанк (-22 млрд), Forte (-11 млрд) и Алтын (-1 млрд). За исключением АТФ, у всех остальных снижение портфелей объясняется меньшим присутствием на рынке РЕПО. В АТФ сократилось именно клиентское кредитование.

И наоборот, безусловными лидерами августа по наращиванию кредитования стали Халык и Kaspi, чьи портфели выросли на 155 млрд и 145 млрд тенге соответственно. Их конкурент Сбербанк в августе заметно отстал (+41 млрд тенге за месяц, из них 30 млрд за счет обратного РЕПО). На 17 млрд тенге выросли ссудники Альфы и Jusan, на 12 млрд – ссудник Хоум Кредита. У трех остальных участников AQR (БЦК, Евразийский и ВТБ) рост составил 8 млрд тенге. Таким образом, августовский рост совокупного портфеля БВУ (+412 млрд тенге за месяц) был на 73% обеспечен активностью двух крупнейших игроков – Халыка и Kaspi.

Кредиты: качество

Совокупный объем NPL 90+ в секторе снизился с начала года на 277 млрд тенге (с 1,1 трлн до 0,8 трлн), в том числе на 14 млрд тенге в августе. Столь резкому сокращению показателя (-25,6% за восемь месяцев) рынок обязан одному игроку: в июле Jusan произвел списание дефолтных (в том числе безнадежно просроченных) займов на сумму 475 млрд тенге. По состоянию на 1 сентября доля NPL 90+ в ссуднике этого банка уменьшилась до 18,2% (с пиковой отметки 57,8% на 1 мая). Данный показатель

продолжает оставаться худшим на рынке. Помимо Jusan в тройку игроков с наибольшей долей NPL входят Евразийский (9,0% от портфеля) и Нурбанк (8,6%).

Банковские провизии за восемь месяцев сократились на 459 млрд тенге. В относительном выражении снижение составило 25,1%, что практически эквивалентно скорости снижения NPL. По информации АРРФР, на 1 сентября кредиты с просрочкой свыше 90 дней были покрыты провизиями на 73,6%. На старте года уровень резервирования был существенно выше и составлял 78,1%.

В августовском обзоре АРРФР впервые представило данные о доле займов Стадии 3 (заемщик в дефолте) в банковской системе. Этот критерий (при условии адекватного отнесения банками кредитов к одной из трех стадий риска) намного точнее отражает качество портфеля, чем узкий показатель уровня NPL. По сведениям регулятора, на 1 сентября на долю займов третьей стадии (включая приобретенные или созданные кредитно-обесцененные активы) приходилось 11,6% от совокупного ссудника. Для сравнения: доля NPL в секторе на ту же дату составила лишь 4,6%.

Если статистика NPL в разрезе банков публикуется Нацбанком ежемесячно, то аналогичной государственной статистики по займам Стадии 3 не существует. Эти данные можно почерпнуть из годовой аудированной отчетности БВУ, некоторые банки раскрывают эту информацию еще и на ежеквартальной основе. Изучив полугодичную отчетность 14 участников AQR, «Курсив» насчитал семь игроков, прозрачных в этом отношении. Из них худшее качество портфеля ожидаемо оказалось у Jusan – 29,2% займов Стадии 3 по состоянию на 1 июля при уровне NPL в 17,3%. Высокая доля неработающих кредитов также у Forte (22,8% займов третьей стадии, но лишь 6,2% NPL) и БЦК (18,5 и 6,3% соответственно). Три банка с не самыми качественными портфе-



Фото: Depositphotos/sehenswerk

лами распределение кредитов по риск-корзинам в промежуточной отчетности не раскрывают: Нурбанк (39,2% займов Стадии 3 на начало года), Евразийский (28,8%) и Bank RBK (19,5%). По АТФ информации нет даже на начало года, поскольку этот банк до сих пор не разместил отчетность за 2020 год с заключением независимого аудитора.

Средства клиентов

Вклады населения в банках с начала года выросли на 1,5 трлн тенге (с 10,94 трлн до 12,46 трлн), или на 13,9%; вклады юрлиц – на 1,4 трлн тенге (с 10,62 трлн до 12,05 трлн), или на 13,5%. Однако практически весь этот рост был сформирован в первом полугодии. В июле и августе приток клиентских средств в банковскую систему остановился. За эти два месяца совокупные остатки на счетах физлиц выросли на 65 млрд тенге, и ровно на столько же уменьшились остатки на счетах бизнес-клиентов.

В августе объем средств физлиц в системе вырос на 31 млрд тенге. Наиболее крупные нетто-притоки зафиксированы в Bank RBK (+27 млрд тенге за месяц) и Kaspi (+25 млрд). Самые большие нетто-оттоки произошли в Jusan (-26 млрд тенге) и АТФ (-11 млрд).

Рост розничных вкладов в Kaspi (и отсутствие такого роста

в Халыке в июле и августе) привел к тому, что Kaspi вырвался в лидеры по динамике привлечения средств физлиц в текущем году (+468 млрд тенге за восемь месяцев). Халык (+448 млрд) опустился на второе место. На третьей строчке остался Отбасы (+310 млрд). Прочие банки отстают значительно. Например, у занявшего четвертое место Bank RBK приток розничных средств с начала года составил 76 млрд тенге.

У двух участников AQR наблюдаются розничные оттоки. В АТФ объем средств населения снизился за восемь месяцев на 40 млрд тенге, в Jusan – на 34 млрд.

Корпоративные вклады в августе уменьшились на 58 млрд тенге. Наибольший отток средств юрлиц произошел в Халыке (-136 млрд тенге за месяц), также заметные оттоки наблюдались в Kaspi (-57 млрд) и Алтыне (-57 млрд). Обращает на себя внимание снижение средств бизнес-клиентов в трех иностранных «дочках»: ICBC (-44 млрд тенге), Bank of China (-38 млрд) и Ситибанк (-37 млрд). При этом три игрока, наоборот, сумели привлечь в августе значительные суммы от корпораций. Наибольший приток средств юрлиц продемонстрировал Jusan (+164 млрд тенге за месяц), прилично подросли Forte (+76 млрд) и Сбербанк (+75 млрд).

Несмотря на отрицательную августовскую динамику, Халык сохранил за собой лидерство по приросту средств юрлиц с начала года (+413 млрд тенге). За ним расположились Сбербанк (+256 млрд) и Forte (+172 млрд). У четырех участников AQR корпоративные вклады по итогам восьми месяцев снизились. В эту четверку вошли АТФ (-76 млрд тенге), Kaspi (-68 млрд), Алтын (-15 млрд) и Нурбанк (-13 млрд).

Финансовый результат

Совокупная прибыль банков по итогам восьми месяцев выросла на 83% в годовом выражении и составила 937 млрд тенге. Почти треть от этой суммы (295 млрд тенге) досталась Халыку. Пятую часть от всей прибыли сектора (194 млрд тенге) заработал Kaspi. Третьим в списке самых прибыльных банков остается АТФ (138 млрд тенге), чей аномально высокий финансовый результат во многом объясняется получением дохода от восстановления провизий.

Наибольшего прогресса по сравнению с прошлым годом результатом добился АТФ. На 1 сентября 2020 года прибыль этого банка составляла 1,5 млрд тенге, однако по итогам года банк (уже при новом акционере) отчитался об убытке в размере 120 млрд тенге. Об источниках прибыли АТФ в текущем году было сказано выше. Халык превзошел прошлогодний результат на 106 млрд тенге, Сбербанк – на 49 млрд, Kaspi – на 48 млрд, Отбасы – на 25 млрд. Альфа-Банк нарастил прибыль в годовом выражении на 5 млрд тенге, у остальных игроков прибыль выросла еще меньше.

Среди 14 участников AQR имеется единственный банк, чей финансовый результат пусть незначительно, но ухудшился по сравнению с прошлым годом. Этим банком является Евразийский, который за восемь месяцев 2020 года заработал ровно 5 млрд тенге, а в текущем году его заработок составил 4,775 млрд.

Незванный гость хуже потопа

От чего стоит застраховать квартиру и в каких случаях страховка не сработает

> стр. 1

Добровольная страховка поневоле

Если вы будете брать ипотеку, то банк обяжет вас застраховать жилье (хотя по форме эта страховка все-таки добровольная). Банк таким образом защищает себя от рисков утраты или повреждения квартиры, которая до полного погашения вами кредита находится у него в залоге.

А вот желающих застраховать свое жилье по доброй воле, без давления извне, у нас в стране пока немного. «Страхование недвижимости в Казахстане, как, впрочем, и в других бывших союзных республиках, сейчас не очень популярно», — говорят представители компании «Евразия».

«Если бы казахстанцы понимали выгоду, они бы обязательно страховали свои дома и квартиры. Но у большинства населения довольно низкая юридическая и экономическая грамотность — мало кто готов разбираться в многообразии правил страховых компаний. А это часто ведет к негативному опыту при страховых случаях — людям отказывают в выплатах, ссылаясь на правила, и они перестают верить страховщикам», — поясняет ведущий специалист агентства недвижимости ТОО «RIA Light» Александр Бикетов.

Самые активные «охранители» своих квартир живут в Алматы, показывает статистика опрошенных страховщиков. На долю алматинцев у разных компаний приходится от четверти до половины объема застрахованного жилья в Казахстане. Столичные жители страхуют квартиры в среднем в два раза реже, а шымкентцев среди страхователей встретишь лишь одного на сотню.

После страхования — хоть потоп

Залив водой — самый частый страховой случай. На долю такого инцидента у опрошенных «Курсивом» компаний приходится от 70 до 99% обращений. «По статистике 2020 года 99% всех обращений в страховую компанию было именно по затоплению — либо у клиента, либо у его соседей», — рассказывает заместитель председателя правления АО «СК Аманат» Анна Некрюкова.

Эта компания выплачивает страховку в случае залива соседями, протечки крыши, аварии водопровода, отопления, канализации или системы пожаротушения. Также компенсацию можно получить, если квартира пострадала в результате паводка или ливня. Но если осадки испортили ваше имущество, потому что вы не закрыли окна или двери — на страховку не рассчитывайте.

СК Аманат и «Номад Иншуранс» — редкие игроки, которые в случае протекания крыши обещают выплатить возмещение. Зачастую жильцы последних отказываются от возмещения. СК Аманат и «Номад Иншуранс» — редкие игроки, которые в случае протекания крыши обещают выплатить возмещение. Зачастую жильцы последних отказываются от возмещения.

Испытание огнем

Среди других распространенных неприятностей — пожар. К примеру, каждый четвертый клиент СК «Коммекс-Өмір» обращается за выплатой именно из-за пожара, констатирует председатель правления страховой компании Олег Ханин.

Правила страховщиков говорят о том, что клиент получит компенсацию ущерба, нанесенного как пламенем, так и продуктами горения, температурой и средствами пожаротушения. Однако если пожар устроил кто-то из домочадцев в состоянии опьянения — в страховой выплате откажут. Не получить деньги и в случае пожара из-за замыкания самостоятельно установленного оборудования.

Кроме возмещения ущерба, пожарельцы могут рассчитывать на дополнительную помощь страховой компании. Так, Аманат компенсирует до 150 тыс. тенге, чтобы на месяц арендовать жилье, пока в доме идет ремонт.

Все, что нажито непосильным трудом

По статистике «Коммекс-Өмір», 5% страховых случаев приходится на кражи. Однако если застрахованный голеновый коврик вынесет ваша домработница или няня, на страховую выплату можно не рассчитывать. Либо такой риск нужно отдельно прописывать в договоре. «Если иное не предусмотрено договором страхования, не подлежат возмещению ущерб, возникший в результате кражи со взломом, грабежа, совершенных лицами, работающими у страхователя», — гласят правила СК «Халык».

Эта компания также откажет в возмещении, если застрахованное имущество «необъяснимо исчезло» — без следов незаконного проникновения. В НСК «Номад Иншуранс» каждый из рисков — грабеж, кража со взломом и т. д. — должен быть прямо указан в договоре.

Разгул стихии

Страховка защитит ваше жилье от сильного ветра, землетрясений, лавин, селей, оползней и других стихийных бедствий. Но и тут не все однозначно.

Во-первых, список катаклизмов, при которых возмещают ущерб, у страховых компаний может различаться. К примеру, «Номад Иншуранс» не покрывает ущерб от схода лавин или наводнения, вызванного ураганом. Также в выплате откажут, если ваша квартира пострадала из-за паводка, когда подобное событие происходит чаще чем раз в десять лет. Зато «Аманат» и «Лондон-Алматы» готовы компенсировать вам последствия извержения вулкана.

Во-вторых, у каждой страховой компании своя шкала разрушительных воздействий. Если «Номад Иншуранс» сильным ветром считает 16,7 м/с, то «Евразия», Аманат и «Халык» — 17,1–17,2 м/с, а «Лондон-Алматы» и вовсе 20 м/с.

Есть и другие нюансы. Если магнитуда землетрясения составит менее шести баллов, инцидент не будет считаться страховым случаем. Кроме того, убытки от землетрясения «Лондон-Алматы» и Аманат возмещают лишь тогда, когда страхователь докажет, что

Наиболее частые страховые случаи



Четырехэтажный дом в Алматы на проспекте Назарбаева, 124 пострадал от пожара 17 сентября 2021 года. Несколько квартир на верхних этажах сгорело, а нижние этажи оказались залиты водой.

при проектировании и строительстве дома были учтены все сейсмологические особенности местности и на размер убытка не повлияла ветхость здания.

Отказать нельзя выплатить

Вне зависимости от вида страховки закон освобождает страховщиков от выплаты, если ваше жилье пострадало в результате массовых беспорядков, забастовок или военных действий.

Вероятнее всего, вы не получите выплату, если при заключении договора приукрасили предмет страхования — сообщили недостоверные сведения о его рыночной стоимости или других характеристиках. А также если использовали жилье не по назначению.

«Например, клиент при оформлении полиса указывает, что проживает в квартире, но при наступлении страхового случая выясняется, что имущество используется как магазин или юрицю оказывает там услуги населению», — рассказывает Анна Некрюкова.

Компания вправе рассчитывать, что при наступлении страхового случая вы предпримите все возможные меры для уменьшения убытка, своевременно сообщите о случившемся, а также не будете препятствовать страховщикам в расследовании обстоятельств инцидента. Иначе выплаты вам тоже не видать.

Не компенсируют ущерб, если ваш любимый спальник гарнитур испортит крысы или насекомые, а также если стена в коридоре покроется грибок или плесенью. Оседание или

крен вашего дома из-за ошибок в проектировании, использования некачественных стройматериалов или техногенного движения грунта многие компании также исключают из страховых случаев. Некоторые компании откажут в выплатах, если неприятность произошла во время ремонта или во время длительного отсутствия хозяев.

И все же, по статистике страховщиков, отказ в выплатах — довольно редкое явление. «Доля отказов крайне низкая и составляет менее 1% в отношении выплат», — отмечает Олег Ханин.

постройки с рыночной ценой 27 млн тенге в опрошенных компаниях варьируется от 25 тыс. тенге до 81 тыс. тенге в год.

Например, в Аманат предложили оформить страховку по фиксированной стоимости — 25 тыс. тенге в год. За эту цену вы получите коробочный продукт с максимальной выплатой до 4,65 млн тенге. Из них до 1,65 млн тенге выплатят при повреждении внутренней отделки и коммуникаций вашего жилья, еще до 1,5 млн тенге — при порче вашего имущества, а оставшиеся 1,5 млн тенге смогут получить ваши сосе-

дней 0,5%. При рыночной стоимости квартиры 27 млн тенге стоимость страховки составит 43,2 тыс. тенге в год.

В «Коммекс-Өмір» нам предложили страховку по цене 30,4 тыс. тенге. При этом квартира и имущество в ней будут застрахованы на общую сумму 3 млн тенге (франшиза 1,5%, или 45 тыс. тенге), ответственность перед соседями — на 1,5 млн тенге (франшиза 1,5%, или 22,5 тыс. тенге). По риску «землетрясение» в компании действует особая франшиза — 8%, или 240 тыс. тенге при ущербе, нанесенном вашему имуществу, и 120 тыс. тенге — при повреждении соседского жилья.

Самое дорогое предложение, которое мы нашли, у «Номад Иншуранс» — 81 тыс. тенге в год по минимальному тарифу с франшизой 1% за каждый страховой случай и 10% при гибели имущества. То есть при полном разрушении квартиры стоимостью 27 млн тенге максимальная выплата составит 24,3 млн тенге.

Без страховки

Не любое жилье можно защитить страховой. К примеру, компании не берутся оформить полис на дом «преклонного возраста» или из горючего материала.

Так, СК «Халык» не страхует каркасно-камышитовые, деревянные строения, строения с отделкой из дерева и горючих материалов, а также жилье со сроком эксплуатации выше 50 лет.

В СК «Номад Иншуранс», кроме каркасно-камышитовых домов, не страхуют здания из бруса/дерева, а также дома в аварийном состоянии. А НСК, помимо вышеуказанного, «обойдет стороной» саманные и шпальные строения. В СК «Аманат» тоже не возьмут ответственность за деревянные и саманные дома, кроме того, отказывают в страховании жилья, находящегося в аварийном состоянии, не имеющего прочного фундамента и подлежащего сносу. При этом возрастной диапазон СК «Аманат» шире —

ди, если по вашей вине пострадают их квартиры. Ущерб в пределах 50 тыс. тенге страховщики вам не компенсируют — это франшиза.

Страховая компания «Евразия» рассчитала стоимость страховки двумя способами «Лайт» и «Смарт» — цена составила 30 тыс. тенге и 43 тыс. тенге в год, соответственно.

При использовании программы «Лайт» цена не зависит от рыночной стоимости квартиры. Так, если застраховать внутреннюю отделку на 3 млн тенге с франшизой до 100 тыс. тенге,

Доля страховых выплат в общем объеме заявленных претензий*



имущество на 0,5 млн тенге с франшизой 50 тыс. тенге, а ответственность перед соседями на 2 млн тенге с франшизой 100 тыс. тенге, стоимость страховки составит 30 тыс. тенге.

Если выберете программу «Смарт», придется вызвать домой представителя компании, который составит акт осмотра и сделает фото. На основании этих документов вашу квартиру оценят и оформят полис с фран-

здесь можно застраховать дома, построенные позже 1955 года.

То есть наша «панелька» 1973 года постройки для большинства страховых компаний находится на границе диапазона по возрасту. Что касается квартир со сроком эксплуатации более 50 лет, а это каждый четвертый дом в Шымкенте, каждый пятый в Нур-Султане и каждый седьмой в Алматы — их застраховать будет практически невозможно.

На что обратить внимание при заключении договора страхования недвижимости



Андрей ЛИ, старший партнер адвокатской конторы Kaplan, Lee & Partners

Физические лица и страховые компании вправе заключать договоры страхования на тех условиях,

которые посчитают для себя приемлемыми, то есть имеют право изменять и дополнять условия договора как на стадии обсуждения, так и после его заключения.

Но на практике все иначе. Желающим застраховать недвижимость дают готовый шаблон договора, в котором поменяют, добавят или уберут какое-либо условие вряд ли удастся. Либо заключая как есть, либо ищи другую страховую компанию.

И все же перед заключением договора важно внимательно ознакомиться с его условиями.

Во-первых, договор должен быть понятным, без размытых фраз «иные случаи», «другое», «и так далее». Если вы встретите такие фразы в договоре, просите либо убрать их, либо указать конкретные условия.

Во-вторых, важно обратить внимание на подсудность — где будет решаться спор в случае конфликта между сторонами. Часто страховые компании указывают арбитражную оговорку — «в случае возникновения спора стороны будут его рассматривать в арбитраже», при этом либо не

указывают конкретный арбитраж, либо указывают несуществующий арбитраж. В будущем это может затруднить разрешение спора, поэтому настаивайте на указании конкретного суда.

В-третьих, страховые компании любят размещать в договоре «отсылочные» условия. Например, «условия по страховой премии, страховым случаям, подсудности указываются в правилах, размещенных на сайте страховой компании. Настоящим страхователь соглашается с данными правилами». То есть при заключении

договора клиент уже соглашается с какими-то правилами, размещенными где-то, которые он никогда не видел. Более того, эти условия со временем могут меняться и будут применены уже в другой редакции. Добейтесь, чтобы в договоре сделали ссылку на конкретные правила и инструкции, действующие на дату заключения договора, а сами эти правила и инструкции предоставили вам вместе с договором.

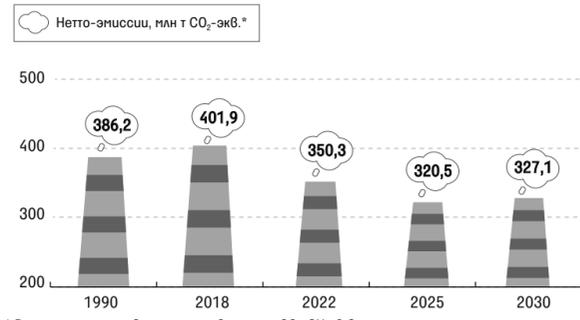
Если какие-либо условия в договоре, правилах или инструкции для вас существенны, требуйте

их внесения в договор. К примеру, при страховании имущества укажите полный перечень ценных для вас предметов интерьера и бытовой техники.

И помните — доказывание наступления страхового случая, а также размера причиненных убытков лежит на страхователе (выгодоприобретателе, застрахованном). Поэтому обязательно сохраняйте все чеки, квитанции и договоры на имущество, стройматериалы и выполненные работы — при расчете фактических затрат они вам понадобятся.

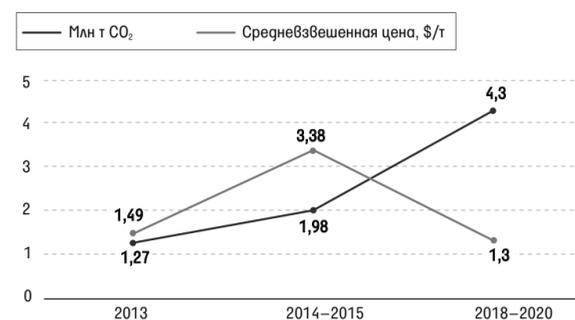
РЕСУРСЫ

Целевые индикаторы выбросов ПГ в РК на 2021–2030 годы



* Включают три основных парниковых газа: CO₂, CH₄, N₂O.
Источник: Дорожная карта реализации обновленного ОНУВ Республики Казахстан на 2021–2025 годы

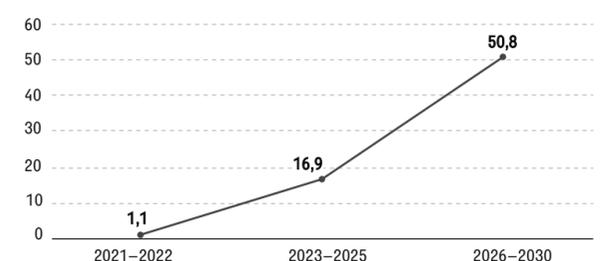
Объемы биржевых торгов квотами на выбросы ПГ в РК выросли, но снизилась их цена



Источник: Национальный энергетический доклад Kazenergy-2021, АО «Товарная биржа «Каспий»

Стоимость квот на выбросы ПГ в Казахстане будет увеличиваться, \$/т CO₂-экв.

Рекомендуемая индикативная цена углеродной единицы для снижения выбросов на 15% к 2030 году от уровня 1990 года



Источник: Дорожная карта реализации обновленного ОНУВ Республики Казахстан на 2021–2025 годы

Углекислота на вес золота

К 2025 году стоимость квот вырастет более чем в 15 раз

Казахстан планирует сократить бесплатные квоты на выбросы парниковых газов, выделяемые для крупных промышленных «загрязнителей». Усиление углеродного регулирования может увеличить ежегодные затраты отечественных компаний на покупку квот с текущих \$5,6 млн до \$6,6 млрд с 2023 года.

Куралай АБЫЛГАЗИНА

Система торговли выбросами (СТВ) в Казахстане охватывает выбросы только углекислого газа (CO₂) крупных «загрязнителей», что составляет около половины всех эмиссий парниковых газов (ПГ) в стране.

В Казахстане бесплатные квоты распределяет АО «Жасыл Даму» – подведомственная организация Министерства экологии, геологии и природных ресурсов. При превышении квот компании могут приобрести их у других предприятий на биржах «Каспий» (СХХ), Modern Trading Solutions и СТВ, на аукционах «Жасыл Даму» (которые пока не проводились) или друг у друга напрямую.

Объемы сделок, которые были рассчитаны на покрытие реальных эмиссий за 2013–2015 годы, составили не менее \$8,6 млн, в 2018–2020 годы – \$5,6 млн. С 2018 по 2020 год в стране в общей сложности совершили 52 транзакции и реализованы квоты в объеме более 5,6 млн т CO₂ – такая оценка, сделанная компанией HS Markit, приведена в Национальном энергетическом докладе Kazenergy-2021 (НЭД).

При этом в 2018 году торговля квотами не проводилась, в 2019 году зарегистрировано три сделки, в 2020-м – две, с апреля по конец июля 2021 года – шесть. «В 2018–2019 годах компании почти не торговались, так как квоты были распределены сразу на три года (ранее власти утверждали квоты сразу на три года, с 2021-го квоты утверждаются на один год – «Курсив»), и компании покрывали дефицит 2018 года из объемов на 2019-й. Кроме этого, основной объем необходимых квот уполномоченный орган распределил бесплатно. В 2020 году запаса уже не было. Поэтому компании, которым не хватало своих квот, покупали их в 2021-м (по закону это можно делать – «Курсив»), чтобы закрыть прошлый период», – объясняет Эрик Танаев, президент биржи СХХ, на которой проходили основные торги квотами.

В 2021 году главным покупателем выступил энергетический сектор, а продавцом – нефтяной. Основные средства нефтегазовых предприятий более современные и уровень эмиссии у них ниже, чем у ГМК и энергетиков. Кроме того, компании провели 28 прямых сделок по покупке и продаже квот, стоимость которых не раскрывалась уполномоченным органом.

Квоты подорожают

Результаты торгов показывают, что цены на квоты в 2018–2020 годах оставались низкими и не превысили котировки 2014–2015 годов, когда средняя стоимость одной тонны CO₂ сложилась на уровне \$3,38. По данным НЭД Kazenergy, в ряде случаев торговали дочерние предприятия одной и той же компании.

«Складывается впечатление, что участники рынка неофициально договорились сохранить цену квот на выбросы углерода на уровне 500 тенге (\$1,2) за тонну CO₂, зарегистрированном на СХХ, тем самым сведя на нет рыночную основу механизма. Немаловажно отметить, что в июле 2021 года оператор системы торговли выбросами «Жасыл Даму» изъясил 15,2 млн т квот (углеродных единиц) у 42 компаний с целью ограничить

объем предложения и повысить цены», – отмечает НЭД.

Текущий год может стать последним, когда государство выделяет компаниям достаточное количество квот бесплатно. В этом году уполномоченный орган распределил 169,2 млн т единиц (на 4,5% больше, чем в 2018–2020 годах, когда квоты составили в среднем 161,9 млн т единиц в год). Однако после принятия нового Экологического кодекса (вступил в силу с 1 июля 2021 года), в котором прописываются объемы снижения выбросов для достижения целей Парижского соглашения, можно ожидать, что с 2022 года Министерство экологии, геологии и природных ресурсов начнет ежегодно сокращать квоты на 3–5%.

Также Экологический кодекс предусматривает сокращение бесплатных квот – из 100% распределяемых квот часть будет продаваться через аукционы Минэкологии, то есть ими станут торговать еще и государство. Механизм аукциона пока не утвержден. Первые аукционы могут пройти в рамках следующего национального плана распределения квот на 2022 или 2023 год.

«С каждым разом государство будет увеличивать объем продаж через аукционы. В результате мы

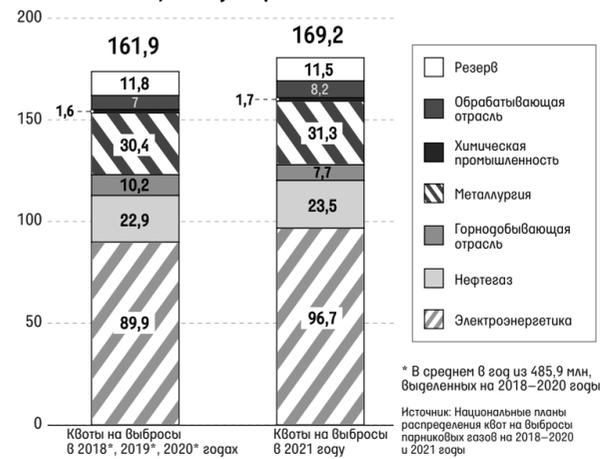
придем к тому, что все квоты придется покупать – по аналогии с Евросоюзом», – объясняет Танаев.

С сокращением бесплатных квот спрос на свободные углеродные единицы повысится, что повлечет их удорожание. По словам Танаева, который ссылается на материалы «Жасыл Даму», минимальная стоимость квоты, необходимая для реализации экологических проектов, должна быть на уровне 15 евро (\$17). Согласно дорожной карте реализации обновленного документа «Определяемый на национальном уровне вклад (ОНУВ в рамках Парижского соглашения) РК на 2021–2025 годы», рекомендуемая цена углеродной единицы должна вырасти с \$1,1 в 2021 году до \$16,9 за тонну CO₂-эквивалента в 2023–2025 годах и до \$50,8 за тонну в 2026–2030 годах. Такие цены сделают систему торговли выбросами (СТВ) выгодной для компаний с новым оборудованием, которые имеют избыток квот. Однако в затруднительное положение попадут производители электроэнергии, около 70% которой вырабатывается на угольных теплоэлектростанциях.

Ужесточение политики

ОНУВ Казахстана предполагает сокращение к 2030 году выбросов ПГ в масштабах всей

Объемы бесплатных квот на выбросы ПГ в Казахстане не снижались, млн единиц



* В среднем в год из 485,9 млн, выделенных на 2018–2020 годы
Источник: Национальные планы распределения квот на выбросы парниковых газов на 2018–2020 и 2021 годы

экономики на 15% от уровня 1990 года – с 386,3 до 328,4 млн т CO₂-эквивалента с учетом влияния землепользования и лесного хозяйства (этот сектор экономики не эмитирует, а поглощает углекислоту). Поскольку в 2019 году совокупный объем выбросов ПГ составил 364,5 млн т, то с 2020 по 2030 год Казахстану необходимо снизить выбросы примерно на 36,2 млн т CO₂-эквивалента (или на 3,6 млн т ежегодно).

Однако пока республика не сокращает выбросы такими темпами, которые могли бы помочь стране достичь целевого показателя ОНУВ к 2030 году, считают аналитики IHS Markit. По прогнозу исследовательской компании, отрасль электроэнергетики (основной источник выбросов в РК с 2020 по 2030 год сократит эмиссии только на 13 млн т CO₂-эквивалента (треть необходимого объема сокращения). Стране потребуется снизить выбросы еще на 23 млн т. Прогноз основан на текущих планах Казахстана по частичному переходу с угля на газ в электроэнергетике, повышению энергоэффективности и увеличению доли ВИЭ (15% к 2030 году). Чтобы достичь целей ОНУВ к 2030 году, РК будет ужесточать углеродное регулирование.

Риски «загрязнителей»

По оценке ЕУ, изменения в углеродной политике Казахстана могут привести к росту себестоимости продукции, увеличению капитальных затрат в связи с наличием «цены на углерод» в их структуре и росту тарифов на электроэнергию. По приблизительным расчетам ЕУ, дополнительные затраты на покупку квот (на основе рекомендуемой цены на квоты в дорожной карте) с 2023 по 2030 год могут превысить \$46 млрд. Предполагается, что большая часть затрат придется на компании электроснабжения, где влияние СТВ оценивается в \$14,4 млрд. Для металлургии затраты могут составить \$6,1 млрд, для добычи сырой нефти – около \$2 млрд.

Стоимость электроэнергии для конечных потребителей может вырасти на 24,12 тенге за кило-

ватт-час. В структуре стоимости 73% (17,55 тенге) – надбавка на покрытие капитальных затрат и 27% (6,57 тенге) – расходы на покупку углеродных единиц. По данным ЕУ, средняя конечная цена электроэнергии для бизнеса в стране в 2020 году составила 21,9 тенге за киловатт-час, для населения – 16,9 тенге за киловатт-час.

В Казахстанской электроэнергетической ассоциации (КЭА) подтверждают, что покупка недостающих углеродных единиц на рынке повлечет дополнительные финансовые затраты, которые не заложены в текущие тарифы производителей электроэнергии. В КЭА подчеркивают, «свободных средств у предприятий не имеется», участвовать в торгах ПГ энергопроизводящие организации заинтересованы «в случае решения вопроса по источнику финансирования».

«К предприятиям ежегодно применяется понижающий коэффициент, и выделенных квот из национального плана углеродных квот катастрофически не хватает. При возникновении дефицита квот ПГ возникает риск наложения штрафных санкций на предприятие в 5 МРП за CO₂, а также запрета эксплуатации квотируемой установки субъектом квотирования без получения углеродных квот», – добавили в КЭА, обсуждая с «Курсивом» риски для энергопроизводящих компаний. Это означает, что при ужесточении режима квотирования электроэнергетические предприятия потребуют повысить предельные тарифы.

Среди крупных «загрязнителей» в Казахстане о планах сократить выбросы заявила только национальная нефтегазовая компания «КазМунайГаз» – на 15% до 2031 года (от уровня 2019-го). В интервью «Курсиву» заместитель председателя правления по стратегии, инвестициям и развитию бизнеса КМГ Дастан Абдулгараф уточнял, что прямые выбросы CO₂ компании (операционные активы с долей участия 50% и более) в 2019 году составили 7,4 млн т, или примерно 2% от странового объема.

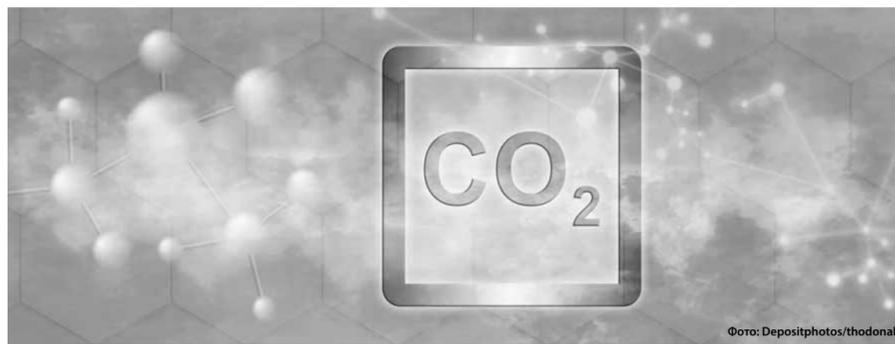
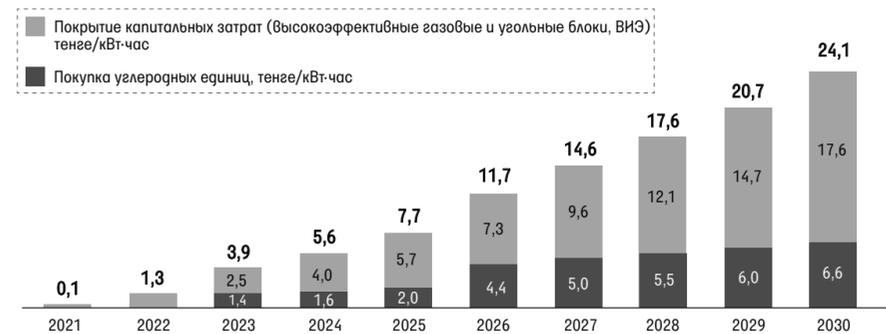


Фото: Depositphotos/thodonai

Предполагаемый прогноз роста наценки к цене электроэнергии в РК за счет покупки квот и капзатрат



Источник: расчеты ЕУ на основе данных Казахстанской электроэнергетической ассоциации

Объявления

■ ТОО «Сандаулет», БИН 200540002045, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: Атырауская обл., г. Атырау, ул. Бақтыгерей Құлманов, д. 139, кв. 3. Тел. +7 775 605 47 35.
■ Частный фонд «Жәрдемдесу-2050», БИН 130640003715, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: Карагандинская обл., г. Караганда, ул. Пичугина, д. 213. Тел. +7(7212)506562.
■ ТОО «ArNai Invest», БИН 180440032037, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, мкр. Жас Канат, д. 1/31, кв. 54. Тел. +7 705 206 70 77.
■ ТОО «Profclass», БИН 181140024622, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в

течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, Е-489, д. 4, кв. 308.

■ ТОО «REVADA PLUS», БИН 181040024956, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления, по адресу: г. Алматы, ул. Сырымбет, д. 12 а. Тел. +7 747 621 5436.
■ Утерянное положение филиала «TERMO YAPI TICARET LIMITED SIRKETI» (Общество с ограниченной ответственностью «ТЕРМО ЯПЫ ТИДЖАРЕТ ЛИМИТЕД ШИРКЕТИ») в г. Нур-Султан считать недействительным.
■ ТОО «Asia success group», БИН 180140008757, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления, по адресу: г. Алматы, ул. Шагабудинова, д. 23. Тел. +7 705 300 75 55.
■ ТОО «Сириус Строй Монтаж», БИН 160340024188, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня

публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, ул. Иманова, д. 19, оф. 1011Д. Тел. +7 701 520 50 06.

■ Утерянную доверенность, зарег. в реестре за №15-6-5589 от 21.12.2020 г. на имя Урманчеевой Лилии Рустемовны, считать недействительной.
■ «Stockmetrix Financial Inc» – AIFC Branch, incorporated as a recognised company of the Astana International Financial Centre under Identification Number 181141900073, registered office: 55/17, Mangilik Yel Avenue, Office 145, Nur-Sultan, Kazakhstan, acting in accordance with legislation of the Astana International Financial Centre, notifies that on September 24, 2021 made resolution to voluntary strike.
■ ТОО «КОМПАНИЯ ARNURI TRADE», БИН 110240016888, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, Бостандыкский район, пр. Аль-Фараби, 7, кв. 53. Тел. +7 707 309 99 92.

■ ТОО «Бур Ай», БИН 160340024237, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в

течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, ул. Иманова, д. 19, оф. 1011Д. Тел. +7 701 520 50 06.
■ ТОО «Рекламное Агентство Таргетинг», БИН 150340019139, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, ул. Калдаякова, 103, 23. Тел. +7 777 338 67 55.
■ ТОО «Steel Logistics Company», БИН 191040006147, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Караганда, ул. Гапеева, д. 11. Тел. +7 701 527 94 69.
■ ТОО «Скиф-Шырақ», БИН 170140009496, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: Жамбылская обл., г. Шу, ул. С. Сейфуллина, д. 3/4.



Пролетая над гнездом кукушки, получите разрешение

Поправки в законодательство о транспорте изменяют полеты беспилотников, работу фермеров, черные списки авиакомпаний

Казахстан собирается изменить транспортное законодательство, чтобы соответствовать международным стандартам в авиации. Если парламент примет поправки в предложенном виде, то, к примеру, Авиационная администрация Казахстана (ААК) сможет оперативно запрещать полеты компаниям, с чьими самолетами произошли авиационные инциденты. Какие еще нововведения ждут рынок и как к этому относятся игроки – в материале «Курсива».

Жанболат МАМЫШЕВ

Законопроект, который разработало Министерство индустрии и инфраструктурного развития (включает Комитет гражданской авиации), учел рекомендации и требования, которые в 2017 году, после аудита, дала Международная организация гражданской авиации – ИКАО. Следующая проверка была намечена на 2022 год – именно к этому моменту поправки и должны вступить в силу, однако теперь аудит планируется провести в 2023 году.

Быстрая заморозка

В ходе аудита специалисты ИКАО анализируют уровень безопасности полетов и созданные для этого в стране прямые и косвенные условия. Поправки в законодательство должны привести существующее положение дел в авиации к международным стандартам. Поправки в законодательство должны привести существующее положение дел в авиации к международным стандартам.

В частности, фермеров обяжут получать у ААК разрешение на выращивание овощей, фруктов и других культур в 15-километровой зоне от аэропорта. Это связано с тем, что посевы привлекают птиц, с которыми может столкнуться самолет. Такое часто случается в Алматы, Шымкенте и Таразе. На других аэродромах, рядом с которыми посевов нет, число столкновений самолетов с птицами существенно меньше.

В радиусе 15 км от контрольной точки аэродрома могут раз-

решить строительство звероводческих ферм и скотобоев, если их деятельность не создает условий массового скопления птиц и диких животных. Сейчас такие постройки запрещены.

Разработчики законопроекта предлагают ограничить строительство объектов на так называемой приаэродромной территории, то есть в непосредственной близости к аэродрому. На таких территориях в настоящее время находятся жилые дома, детские сады и другие здания. Это несет риски при возникновении нештатных ситуаций. Так, 27 декабря 2019 года Fokker-100 авиакомпании Vek Air, вылетев из Алматы в Нур-Султан, потерял высоту, пробил бетонное ограждение аэродрома и врезался в жилой дом. Из находившихся на его борту 98 человек (93 пассажира и 5 членов экипажа) погибли 13.

В марте 2020 года, еще до окончания расследования этого происшествия, в правительстве назвали основными две причины инцидента – обледенение крыльев и техническая неисправность судна. Однако ААК смогла отозвать сертификаты эксплуатанта и летной годности Vek Air только в апреле 2020 года. По мнению разработчика поправок, такой порядок приостановления либо отзыва сертификата связывает ААК по рукам и ногам. Уполномоченный орган не имеет права действовать оперативно, что может привести к другим авиационным происшествиям. Поэтому новеллы позволят ААК запрещать эксплуатацию воздушного судна либо задерживать судно на земле.

Также КГА сможет разрабатывать и утверждать правила по противообледенительной защите воздушного судна на земле. Как считают разработчики поправок, существующие нормы не обеспечивают выполнения всех требований, необходимых для противообледенительной обработки и защиты судов перед вылетом.

В авиакомпании Air Astana считают возможность оперативного запрета на полеты эффективной мерой безопасности только при условии полного укомплектования ААК компетентными лицами. «Если же решение установить ограничение (ввести запрет) на

эксплуатацию воздушного судна будет приниматься лицом некомпетентным либо с подачи некомпетентного лица, то возникнут риски для авиакомпаний как с коммерческой точки зрения, так и с точки зрения безопасности полетов», – отметили в авиакомпании.

Земные проблемы

Законопроект вводит систему обязательного и добровольного представления данных об авиационных происшествиях и инцидентах, которая должна повысить уровень безопасности полетов. Так, КГА сможет получать информацию о фактических или потенциальных недостатках в обеспечении безопасности полетов. Комитет также будет разрабатывать и утверждать методику определения инфраструктурных сборов (компенсационных платежей) за пользование объектами инфраструктуры, оборудованной и техническими средствами аэропорта.

Введение сборов может привести к росту расходов авиакомпаний, полагают в Air Astana. «В нашей практике мы сталкиваемся с ситуацией, когда из одного сбора или тарифа появляются несколько дополнительных путей искусственного разведения, и, как следствие, суммарная стоимость значительно возрастает. Авиакомпания выступает категорически против подобного подхода», – сообщили «Курсиву».

Авиаперевозчик предлагает воспользоваться мировой практикой, когда поставщики услуг и потребители консультируются и принимают оптимальное для обеих сторон решение. «К сожалению, в Казахстане данная практика фактически полностью отсутствует, и мы на регулярной основе сталкиваемся с повышением тарифов, появлением новых сборов и ростом расходов», – констатировали в Air Astana.

Еще одним новшеством станет обязанность аэропортов, которые пропускают через себя более 2 млн пассажиров в год, допускать альтернативного поставщика услуг наземного обслуживания. Эта мера должна создать конкуренцию на этом рынке и нивелировать неконтролируемый рост тарифов.

В Air Astana согласны с тем, что такой шаг должен привести к определенному балансу на рынке. «Но необходимо учитывать, что рынок наземного обслуживания будет только зарождаться, и очень важно, чтобы он работал правильно, а не в угоду кому-либо. В настоящий момент аэропорты Казахстана фактически являются монополистами на данном рынке, и у авиакомпаний нет возможности выбора поставщика услуг. Мы ожидаем, что правила доступа на рынок наземного обслуживания будут созданы в соответствии с международными правилами и стандартами и позволят всем поставщикам вести равную и конкурентную борьбу», – сообщили в авиакомпании.

Выяснить точку зрения аэропортов по этому поводу не удалось, поскольку на момент отправки статьи в номер воздушные гавани Нур-Султана и Алматы не ответили на вопросы «Курсива».

Полеты без пилотов

Отдельным блоком идут нормы в отношении беспилотных летательных аппаратов, которые предлагают называть беспилотными авиационными системами (БАС). Сертификаты эксплуатанта и летной годности БАС, а также разрешения на выполнение полетов БАС будет выдавать ААК. Полеты БАС над населенными пунктами будут согласовываться с акиматами, правоохранительными и другими органами, а в период проведения охранных мероприятий – с органами национальной безопасности и службой государственной охраны. Эксплуатанту БАС запретят передавать беспилотник постороннему лицу. Самых пользователей беспилотников будут проверять, соответствуют ли они требованиям, которые предъявляются к субъектам гражданской авиации, наравне с аэропортами и авиакомпаниями.

Появятся зоны, над которыми БАС нельзя будет летать. Это, к примеру, тюрьмы и воинские части. Беспилотным судам без системы дистанционной идентификации или с неработающей системой дистанционной идентификации вообще запретят вставать на крыло.

Черная метка

По аналогии с железнодорожным законодательством разработчики хотят ограничить срок давности для исков по договору перевозки груза, почтовых отправлений – один год, по договору перевозки пассажира, багажа – шесть месяцев.

Новшества коснутся и черных списков авиакомпаний. В законе «Об использовании воздушного пространства РК и деятельности авиации» появится новая статья «Реестр лиц перевозчика, воздушная перевозка которых ограничена». Она позволит перевозчику не брать на борт пассажира, если он внесен в черный список авиакомпании. Но в этот список человека можно будет включить только по решению суда. Ранее такие «черные метки» перевозчики вручали пассажирам самостоятельно. Пассажир сможет обжаловать внесение его в черный список в суде.

Перевозчик обязан будет исключить пассажира из черного списка по истечении года с даты вступления в законную силу постановления либо приговора суда. При повторном включении пассажира в черный список перевозчик вправе увеличить срок ограничения: во второй раз – на срок не более двух лет, в третий раз – на срок не более пяти лет, в четвертый раз – на срок не более 10 лет. В случае отмены постановлений и судебных решений до истечения этих сроков авиакомпания обязана будет исключить пассажира из черного списка не позднее 30 дней после соответствующего решения.

Кроме того, авиаперевозчик не сможет отказать в перевозке пассажира из черного списка, если его депортируют из Казахстана, а также если он направляется на лечение, похороны или сопровождает инвалида.

Авиакомпания должна будет письменно или электронно уведомить пассажира о включении его в черный список. При этом пассажир полностью возмещает стоимость приобретенного авиабилета.

В Air Astana отмечают актуальность данного вопроса. В авиакомпании сообщили, что в список недисциплинированных пассажиров с 2018 года и по

настоящее время включен 221 человек. При этом плата за его недисциплинированность может разниться: в среднем от 200 тыс. тенге за задержку рейса до 2–3 млн тенге при незапланированной посадке. Лишь некоторые пассажиры оплачивают эти расходы добровольно, другие расцениваются только по решению суда.

Деньги и возраст

Изменения коснутся финансирования ААК. Сейчас авиационная администрация получает деньги из чистого дохода, который остается в распоряжении РГП «Казаэронавигация». Эта схема исправно работала до 2020 года. Но в прошлом году на фоне резкого падения гражданской авиации в пандемию, а соответственно и доходов «Казаэронавигации», возникла угроза недофинансирования ААК. Чтобы исключить подобные ситуации в будущем, предлагается финансировать ААК в целом из доходов «Казаэронавигации» и относить эти расходы на вычеты РГП, что соответствует нормам ИКАО.

Пандемия вносит и еще одну поправку. Иностранцы воздушные суда, прилетевшие в Казахстан для оказания медицинской и/или гуманитарной помощи населению по линии МИД, получают безвозмездное авиационное обслуживание в республике. Пока такая возможность есть только у казахстанских воздушных судов.

Небольшое послабление получат и авиакомпании, использующие возрастной парк. Из реестра предлагается исключить воздушное судно, которое было выпущено более 40 лет назад и у которого более двух лет (в настоящее время более года) отсутствует действительный сертификат летной годности. Это объясняется тем, что 60% всего гражданского вертолетного парка приходится на возрастные Ми-8, Ми-2, Ми-26, а, к примеру, авиакомпания «Бурундайавиа» участвует в гуманитарных миссиях ООН и помогает тушить пожары в Турции, Македонии, Грузии, Индонезии, Афганистане и России, где ограничений по эксплуатации гражданских вертолетов нет.

Кто будет лидером на кинорынке Центральной Азии

Как амбиции кинематографистов из соседних стран могут изменить кино в регионе

На днях в столице Узбекистана завершился международный кинофестиваль «Жемчужина Шелкового пути», который называют реинкарнацией Ташкентского кинофестиваля, проходившего с 1968-го по 1997 год. В пандемию мероприятие выглядело особенно пышным. Разномастный десант гостей, состоящий из кинематров и селебрити, демонстрирует одно – узбеки готовы тратить на киноиндустрию. Получается, наше соперничество в этой области – вопрос времени?

Галия БАЙЖАНОВА

Казахстан пока впереди

Об успехах современного казахстанского кино, как коммерческого, так и фестивального, слышаны все. Сегодня Казахстан – очевидный лидер региона. Картины наших режиссеров авторского кино – Адильхана Ержанова, Дарежана Омирбаева, Эмира Байгазина, Фархата Шарипова, Жаннат Алшановой, Шарипы Уразбаевой, Ерлана Нурмухамбетова и других – регулярно участвуют в конкурсах самых престижных кинофестивалей мира – от Канн, Венеции, Берлина, Локарно и Москвы до Пусана, Токио и Шанхая. А зрительские фильмы, снятые в Казахстане, и наши веб-сериалы смотрят все соседи от Кыргызстана и Узбекистана до России и Украины.

Только в 2019 году в казахстанский прокат вышло около 40 картин отечественного производства, снятых как на государственные деньги, так и при помощи частных инвестиций (это три-четыре премьеры в месяц). В 2020-м и 2021-м, несмотря на коронавирус, кино тоже довольно активно производилось. Именно в карантинный год режиссер Айсултан Сеитов, создающий клипы мировым звездам и срежиссировавший шоу Канье Уэста, снял свой полнометражный дебют – фильм «Каш» («Беги»).



Фото: Илья Ким

В 2019 году в республике наконец был принят Закон «О кинематографии». Одним из главных его достоинств стала привлекательная система рибейтов, позволяющая иностранным кинокомпаниям, которые снимают в Казахстане, возвращать до 30% бюджета. К слову, это один из самых больших процентов возврата (согласно данным Sputnik.UZ, в России он составляет около 30–40%, в Украине – 25%, в Грузии и Латвии – 20%). По идее система должна привлекать в страну новые инвестиции, международные кинокоманды и развивать рынок копродукции, то есть совместного производства, но пока чуда не произошло.

Безусловно, виной этому была и пандемия, которая посадила всех по домам и отложила съемки большинства кинопроектов в мире. Увы, но большее всего коронавируса ударил именно по нашей, самой развитой в Центральной Азии, киноиндустрии. Казахские кинотеатры понесли гигантские убытки, часть проектов заморозили, а в прокат, где по-прежнему действует распродажа с ограничениями, никто из фильммэйкеров не хочет

выходить и держит свой потенциальный хит до лучших времен.

Кино и деньги

Для лидерства в кинесфере нужно, чтобы сошлись как минимум три фактора: творческие, материальные и человеческие ресурсы (то есть количество кинозрителей, которое напрямую зависит от численности населения и его доходов – чем больше платежеспособного населения, тем больше сборы).

До последнего времени крупные бюджеты были возможны только в Казахстане. Но несколько лет назад Узбекистан решил всерьез заняться своей киноиндустрией и стал вкладывать в нее ощутимые деньги. На реконструкцию «Узбекино» было выделено 100 млрд сумов (\$9,7 млн). И если в 2017 году на развитие национального кинематографа ушло 12 млрд 240 млн сумов, то к 2020 году бюджетные средства составили 80 млрд сумов (в семь раз больше). Kursiv.UZ сообщал, что до конца 2020 года в киноиндустрию Узбекистана также планировали привлечь инвестиции на \$6 млн и 100 млрд сумов (\$9,7 млн). И судя по тому,

что проведен большой кинофестиваль, открыты шесть новых кинотеатров в Ташкенте, Самарканде и Хиве, а реконструкция ташкентского Дворца кино им. Алишера Навои завершена, деньги привлекли.

Узбеки также начали активно заниматься продвижением своего кино за рубежом. К примеру, были официально открыты национальные павильоны на Каннском (в 2018 году) и Берлинском (в 2019 году) кинофестивалях. Организовать кинопавильон в Каннах – недешевое удовольствие. Так, российский Forbes сообщал, что большой русский павильон на Лазурном берегу обходится в 300 тыс. евро. Наши павильоны, конечно, посромнее.

Узбекское киноруководство не раз говорило о своей открытости для копродуктов. По сообщению Kursiv.UZ, в 2019 году зарубежные компании сняли в этой стране шесть художественных фильмов с бюджетом на общую сумму \$1,6 млн (в среднем \$200–300 тыс. на один проект). География интересна: две индийские картины, узбекско-французский проект (документальное кино «Шелковый путь» с участием Жерара Депардье), одна узбекско-японская художественная лента. Над картиной под названием «На край земли» работал известный всем Киёси Куросава. По сюжету героиня фильма – ведущая популярного в Японии туристического реалити-шоу – приехала в страну для съемок очередного выпуска программы. Лента была представлена на Берлинском кинофестивале в 2019 году.

В прошлом году узбеки, как и мы, ввели для кино рибейтную систему и теперь там от копродукта можно вернуть 20% потраченных средств, правда, не больше \$300 тыс. Схема рабочая и довольно привлекательная, учитывая, что Узбекистан имеет интереснейшие локации – красивые древние города: Самарканд, Хива, Бухара. У Казахстана для съемок – уникальнейшая природа. Причем, съемки можно проводить в разных климатических условиях: у нас есть и степи, и горы, и пустыни, и море.

Кадры решают всё

Могут ли иностранные кинематографисты предпочесть Узбекистан Казахстану? Могут. Но надо учитывать тот факт, что за годы подъема кино в Казахстане выросло большое количество профессионалов – от операторов международного класса до англоговорящих локейшн-менеджеров и администраторов международных кинокоманд (они работали на проекте Netflix «Марко Поло»), каскадеров самого высокого уровня (знаменитый Nomad Stunts работает в Голливуде) и других специалистов. Понимая это, в Узбекистане большое внимание стали уделять новым кадрам. Например, были запущены конкурсы для молодых кинематографистов. А Тимур Бекмамбетов, собирающийся делать мультфильм про Ходжу Насреддина, пообещал выдать высококлассных художников

анимации и открыть в Узбекистане сеть анимационных школ с последующим их превращением в полноценные студии. Правда, и в Казахстане будет такая же сеть.

Кроме того, Узбекистан отправил учиться во ВГИК 15 человек за счет бюджета, плюс ко всему на днях российский киновуз открыл филиал в Ташкенте. Напомним, что наша знаменитая «новая казахская волна», гремевшая в 90-х, в которую вошли Серик Апрымов, Дарежан Омирбаев, Рашид Нугманов, Ардак Амиркулов, Ермек Шинарбаев, случилась после того, как во ВГИКе создали специальную казахскую группу.

Сможет ли Ташкентский кинофестиваль стать лучше нашего Almaty Film Festival или той же «Евразии» – вопрос. Возродившийся фестиваль в Ташкенте, который когда-то был «крупнейшим в мире форумом кинематографии стран Азии, Африки и Латинской Америки», пока не сумел удивить конкурсом и похвалить созданием крутейшей профессиональной площадки и продемонстрировать, как все молодые фестивали, болезни роста. На событие в Ташкент приехали известные кинематографисты разных эпох, такие как: Тимур Бекмамбетов, Люк Бессон, Никита Михалков, Стивен Сигал и Митхун Чакраборти. Казахстан представили режиссеры Акан Сатаев и Нуртас Адамбай, оператор Азамат Дулатов, актеры Самал Еслямова, Берик Айтжанов, Аружан Джазильбекова и другие. Но среди гостей форума почему-то оказались еще и Валдис Пельш с Филиппом Киркоровым. Впрочем, и по нашим красным дорожкам ведь кто

только не ходил. Да и фестиваль в Ташкенте никогда не был строгим кинособытием, во времена СССР там даже побывала американская коммунистка Анджела Дэвис.

кажется, единственное, чего им не хватает для того, чтобы снимать – это денег. В ближайшее время узбекское или кыргызское кино вряд ли составит серьезную конкуренцию казахскому. Но учитывая трудолюбие соседей, их желание и умение делать кино за небольшие деньги, а также правильные шаги в продвижении фильмов, все может измениться в одночасье. Казахским кинематографистам есть о чем задуматься.

Сможет ли кыргызское кино составить конкуренцию казахскому? В творческом плане вполне может потягаться – ведь у кыргызского кино большие традиции. Еще в 1985 году режиссер Толомуш Океев получил «Серебряного медведя» Берлинале за вклад в мировую кинематографию, а великий Чингиз Айтматов – один из самых экранизируемых писателей Средней Азии.

Молодые кыргызские режиссеры пока не добились серьезных успехов на фестивалях класса А, зато они традиционно сильны в коротком метре. На центральном азиатском конкурсе короткометражек «Снять за 48 часов», который организует дипломатическая миссия США в РК, кыргызские работы среди лучших. Кыргызцы дважды уносили призы за лучшие фильмы – в 2018 году («Ket out» Данияра Абдыкеримова) и в 2019-м («Друг мой – враг мой» Суйум Сулаймановой). Это при том, что кыргызстанцев в конкурсе обычно участвует в 10 раз меньше, чем казахстанцев. В 2020 году лучшей стала узбекская работа «Край» от Мавлона Досмухамедова. А кыргызский режиссер Руслан Акун вполне успешно работал в Казахстане и делал кассовые проекты – «В поисках мамы», «Каникулы off-line». Когда смотришь на незаурядные работы кыргызов,

СОЗДАВАЙТЕ МОМЕНТЫ

МАЛЬДИВЫ

Прямые рейсы из Алматы 4 раза в неделю

air astana

airastana.com

Сертификат № KZ 01/032 от 11.04.2019



Фото: Илья Ким

только не ходил. Да и фестиваль в Ташкенте никогда не был строгим кинособытием, во времена СССР там даже побывала американская коммунистка Анджела Дэвис.

В кольце конкурентов

Кыргызстанцы тоже могут похвалиться своими достижениями в кинематографе. Отсутствие мощной финансовой поддержки не мешает им активно снимать как авторское, так и коммерческое кино. Есть даже своей истории