

КУРСИВ



ВЛАСТЬ И БИЗНЕС:
БЮДЖЕТНЫЙ НЕБАЛАНС

стр. 2

ФОНДОВЫЙ РЫНОК:
ВЗАИМНЫЕ ОБЪЯТИЯ

стр. 6

ПРАКТИКА БИЗНЕСА:
ЧТО ПРЕДСТАВЛЯЕТ СОБОЙ
РЫНОК PRIVATE LABEL В РК

стр. 11

LIFESTYLE:
НОВОГОДНИЙ ДЕКОР.
ТРЕНДЫ-2021

стр. 12

kursiv.kz | kursiv.kz | kursivkz | kursivkz | kursivkz

Партнеры новые, партнерства старые

Высокий уровень госдоли в экономике ставит успешность многих работающих в Казахстане бизнесов в зависимость от того, насколько масштабно и регулярно им удается продавать свои услуги государственным и квазигосударственным организациям. В числе прочих ниша госзаказа выглядит очень привлекательной, например, для аудиторских компаний. «Курсив» обнаружил, что у некоторых заказчиков на этом рынке имеются очевидные предпочтения.

Виктор АХРЭМУШКИН

Нацкомпании

Бессменным аудитором ФНБ «Самрук-Казына» с момента его образования в 2008 году является компания Ernst & Young. Ее же услуги предпочитают многие «дочки» и «внучки» госфонда (см. инфографику). «КазМунайГаз» (КМГ) и его ключевые дочерние предприятия (РД КМГ, «КазТрансОйл», «КазТрансГаз», два нефтеперерабатывающих завода) не изменяют сотрудничеству с EY на протяжении вот уже 12 последних лет (информация ранее 2008 года на сайте Депозитария финансовой отчетности Минфина отсутствует). «Казактелеком» пользуется услугами EY как минимум с 2008 года, Samruk-Kazyna Construction и Объединенная химическая компания – с 2009-го, Экибастузская ГРЭС-2 – с 2010-го, KEGOC – с 2012-го.

Группе КТЖ нравится, когда ее аудитор Deloitte. Сама материнская компания, а также ее основные дочерние структуры («Казтемиртранс», «Пассажирские перевозки», «КТЖ – Грузовые перевозки», «Транстелеком») сотрудничают с этим аудитором с 2008-го. Начиная с 2014 года Deloitte уполномочили проверять отчетность KTZ Express, с 2017-го – отчетность Актауского морского торгового порта.

С 2009 по 2013 год Deloitte была также аудитором «Казатомпрома» и как минимум двух его «дочек» – Ульбинского металлургического завода и компании «Волковгеология». Однако последние шесть лет «Казатомпром» закупает аудиторские услуги у PricewaterhouseCoopers. Кроме национальной атомной компании, действующими клиентами PwC являются «Самрук-Энерго» (с 2012 года) и «Самрук-Казына Инвест» (с 2016-го).

> стр. 7



Дорогой Туркестан

Туркестан в 2019–2020 годах превратился в гигантскую стройку – Казахстан возводит здесь «столицу тюркского мира». Какую недвижимость город получил в подарок от регионов страны и во сколько это обошлось местным бюджетам – в материале «Курсива».

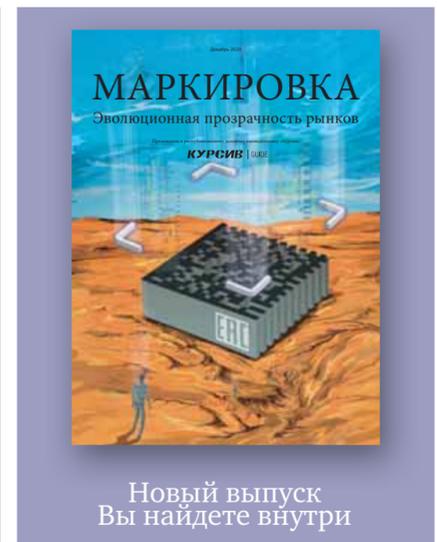
Наталья КАЧАЛОВА

2020 год станет рекордным по объему вложений в Туркестанскую область. За 10 месяцев

> стр. 9

инвестиции в сферу культуры, отдыха и спорта будущей «столицы тюркского мира» в 17,4 раз превысили прошлогодний показатель и составили более 93 млрд тенге против 5,3 млрд в прошлом году. Это вложения в новое строительство, расширение, реконструкцию и модернизацию из бюджетных и внебюджетных источников. Такие данные приводит Бюро национальной статистики.

Рассказываем, кто строит Туркестан и сколько денег уже потрачено на строительство из бюджетов областей и городов республиканского значения.



Новый выпуск Вы найдете внутри

Как устроен букмекерский бизнес в Казахстане

И кто его контролирует

В начале следующего года в Казахстане должны вступить в силу поправки в закон об игорном бизнесе, которые подразумевают вывод наземных касс букмекеров в специальные резервации и создание центра учета ставок. Участники рынка говорят, что новые правила игры могут повредить отрасли, а участники проекта и авторы поправок настаивают, что нововведения сделают рынок более цивилизованным и прозрачным.

Максим КАЛАЧ, Анастасия ЯЦУН

Официально в Казахстане действуют около трех десятков букмекерских контор. По итогам 2018 года они выплатили в бюджет 16,7 млрд тенге налогов. За последние несколько лет это был самый урожайный год. Для сравнения: в 2019 году, по данным сайта uchet.kz, общий объем выплат в бюджет сократился почти в шесть раз.

> стр. 5



Маневр с дефицитом

В Казахстане приняли поправки в закон «Об электроэнергетике», стимулирующие строительство маневренных мощностей.

Куралай АБЫЛГАЗИНА

В Казахстане при общем профиците производства электроэнергии – до 2 тыс. МВт в определенные часы – не хватает маневренных мощностей. Это приводит к дисбалансу энергетической системы во время пиковых нагрузок. Сейчас нехватка электроэнергии покрывается за счет импорта из России. В прошлом году республика купила у РФ 1,132 млрд кВт/ч при общем объеме потребления в 105,2 млрд кВт/ч.

Минэнерго РК инициировало поправки в законы, чтобы изменить ситуацию.

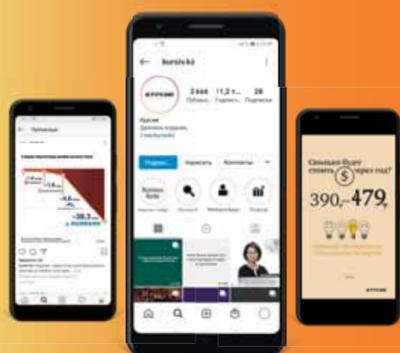
Неравный спрос

Проблема пиковых нагрузок и необходимости маневренных мощностей для их покрытия связана с особенностями функционирования системы электроэнергетики. В любых сетях, в том числе в единой энергосистеме (ЕЭС) Казахстана, потребление в течение суток неравномерное: падает ночью, возрастает к началу рабочего дня и достигает пика в вечерние часы. В энергетике, в отличие от многих других производственных отраслей, невозможно убрать излишек продукции на условный склад и взять его оттуда в момент возникновения дефи-

цита. Предложение должно совпадать с потреблением, тогда электроэнергетическая сеть работает стабильно. В противном случае происходит ее разбалансировка и как результат – блэкаут. Решают проблему пиковых нагрузок как раз определенные виды генерации электроэнергии, которые принято называть маневренными мощностями.

В АО «KEGOC», системном операторе, управляющем национальной энергосетью, «Курсиву» сообщили, что в Казахстане отклонения производства-потребления от плановых значений последние пять лет составляют в среднем 500 МВт, максимально – до 1 ГВт.

> стр. 10



КУРСИВ в Instagram



Наведи камеру телефона на QR-код и перейди на Instagram-страницу

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС

Жанат Курманов: «Казахстанцы получают не только возможность снимать накопления, но и право выбора управляющей компании»

Парламент рассматривает поправки в законы, регулирующие пенсионное обеспечение граждан республики. Пенсионные системы всего мира являются отражением социально-экономических процессов, поэтому постоянно изменяются и развиваются. Казахстан в этом плане не исключение. Жанат Курманов, председатель правления АО «ЕНПФ», рассказал, почему происходят перемены и как будет работать фонд дальше.



Фото: АО «ЕНПФ»

Арман БУРХАНОВ

— Жанат Бостанович, большая часть пенсионных фондов мира с начала пандемии фиксирует низкую доходность. Какие показатели у ЕНПФ?

— Инвестиционные показатели по пенсионным активам за период с начала 2020 года положительны для вкладчиков ЕНПФ.

За 10 месяцев 2020 года сумма начисленного инвестиционного дохода составила более 1 трлн тенге, что в 2 раза больше показателя за аналогичный период 2019 года (551,1 млрд тенге). Доходность пенсионных активов с начала 2020 года составила 9,94%, превысив инфляцию (5,5%) на 4,44%.

Начисленный инвестиционный доход с начала года превысил сумму поступивших в этом году обязательных пенсионных взносов (867 млрд тенге). То есть основной прирост пенсионных накоплений составили не взносы, а инвестиционный доход, обеспеченный Национальным банком как управляющим пенсионными активами.

За весь период функционирования накопительной пенсионной системы начиная с 1998 года инвестиционная доходность составила 596,69%. При этом накопленная инфляция составила 485,55%. Таким образом, накопленная реальная доходность пенсионных активов на 1 ноября 2020 года положительна и составляет 111,14%.

В мире пандемия оказала значительное негативное влияние на инвестиционные показатели со времен глобального финансового кризиса. Рынок акций снизился на 30%, резко выросли кредитные спреды на долговые ценные бумаги неинвестиционного уровня. Большая часть частных пенсионных фондов с классическим портфелем инвестиций 60/40 (акции/облигации) показала негативные результаты по доходности.

Портфель ЕНПФ является консервативным, более 80% составляют финансовые инструменты с мини-

мальным уровнем риска, имеющие высокий рейтинг ценных бумаг или эмитента по международной шкале от «AAA» до «BBB-». В целях обеспечения вкладчикам стабильности получения инвестиционного дохода и минимизации рисков портфель пенсионных активов диверсифицирован по видам инвестиций, в том числе по валютам. Около 2/3 инвестиций (69,7%) номинированы в тенге и около 1/3 (30,3%) — в иностранной валюте, большая часть последних — в долларах США. Сбалансированная валютная структура инвестиций пенсионных активов снижает возможное негативное влияние валютных рисков на доходность портфеля в тенге.

— Со следующего года в Украине повысят пенсионный возраст. Повышение этого показателя растянуто на несколько лет в Германии, России, Беларуси, Великобритании, Южной Корее, и это далеко не полный список государств, решивших изменить период накопления на выплаты в пожилом возрасте. С чем это связано? Почему правительства многих стран мира с совершенно разным развитием экономики отдают выход на пенсию?

— Глобальные демографические тренды, связанные с ростом продолжительности жизни (включая рост периода жизни в пенсионном возрасте), вынуждают страны принимать меры по увеличению периода трудовой занятости и трудового стажа своих граждан (в том числе непопулярные меры поэтапного повышения пенсионного возраста).

Давайте проанализируем ситуацию на цифрах. Согласно прогнозу ООН, во всех регионах мира средний показатель продолжительности жизни будет расти и увеличится с 72,6 года в 2019 году до 77,1 года в 2050 году.

Согласно актуарным расчетам, проведенным как ЕНПФ, так и ООН, в Казахстане ожидается двукратное увеличение доли населения в возрасте 65 лет и старше к 2050 году (с текущих 7,3 до 14,2% по прогнозу ЕНПФ и до 14,1% по прогнозу ООН). Также ожидается снижение доли населения в возрасте до 25 лет (на -3,2% по прогнозу ЕНПФ и на -4,5% по прогнозу ООН) и доли «населения трудоспособного возраста» от 25 до 65 лет (на -3,1% по прогнозу ЕНПФ и на -1,7% по прогнозу ООН) вследствие старения населения.

Согласно оценкам ЕНПФ и ООН, численность населения Казахстана к 2050 году вырастет до 24 млн человек. Порядка 2/3 роста будет основано на «демографическом импульсе» (то есть на росте продолжительности жизни и доли пожилых людей в стране), и только 1/3 — благодаря превышению уровня рождаемости (текущий уровень 2,7) над уровнем простого замещения (2,1).

Основными факторами старения населения будут постепенное снижение рождаемости и увеличение продолжительности жизни. Доля людей в возрасте 60 лет и старше в нашей стране вырастет с 12% в 2020 году до 20% к 2050 году. Согласно международной классификации такие страны уже относятся к странам с очень высоким уровнем демографической старости общества. Это ограничивает возможности занятого населения таких стран обеспечивать текущие выплаты пенсионерам за счет отчислений в рамках распределительных (солидарных) пенсионных систем.

— Именно поэтому в нашей стране нельзя полностью вернуть солидарную модель?

— Каждая из моделей (основанная только на солидарном или только на накопительном компоненте) имеет свои недостатки (в том числе в части недостаточного обеспечения ориентированности на разные слои населения) и не может быть признана сбалансированной в долгосрочной перспективе. Подход с противопоставлением одной модели (солидарной) другой модели (накопительной) уже устарел.

Во всех странах решается задача построения многоуровневой пенсионной системы, включающей как государственные, так и накопительные пенсии, формируемые с участием и работника и работодателя. Признано, что многоуровневая система является передовой и наиболее устойчивой, успешнее решает задачу достижения стандартов пенсионного обеспечения, приближенных к стандартам стран ОЭСР.

Пенсионная система в Казахстане соответствует ключевым принципам и

рекомендациям ОЭСР, международных организаций по построению многоуровневых пенсионных систем и включает несколько компонентов: базовая и солидарная пенсии, обязательная, обязательная профессиональная и добровольная накопительные пенсии.

При этом все большее значение в пенсионных системах приобретает накопительная пенсия. В мире за последние 20 лет доля пенсионных систем накопительного типа в совокупных пенсионных активах выросла и превысила 50%. В периоды кризиса накопительные системы, построенные по принципу DC, также являются более устойчивыми по сравнению с распределительными системами.

— Сейчас активно обсуждается пенсионная реформа. Какая роль будет отведена ЕНПФ?

— После введения законодательных изменений казахстанцы получат право на досрочное целевое использование части накоплений (на жилье и лечение), а также на самостоятельный выбор управляющей компании и перевод части накоплений в инвестиционное управление.

Поскольку ЕНПФ является единым учетным центром и оператором всех информационных и финансовых потоков накопительной пенсионной системы, предусмотрено его активное участие в реализации вышеуказанных задач во взаимодействии с государственными органами и организациями, банками-кастодианами, инвестиционными управляющими и страховыми компаниями, вкладчиками.

ЕНПФ обеспечит достоверный учет и доступность данных о пенсионных накоплениях, структуре инвестиций, итогах инвестиционного управления, раскрытии информации для вкладчиков посредством предоставления выписки со счета на любую дату в режиме 24/7, продолжит разъяснительную работу по всем своим услугам и вопросам формирования пенсионного капитала.

— Несколько лет ЕНПФ переводит свои услуги в онлайн. Как вы работаете во время карантина? Увеличился ли процент предоставления услуг в интернете? Будете ли вы продолжать диджитализацию бизнеса?

— За 10 месяцев 2020 года фонд оказал своим вкладчикам 15,8 млн услуг. При этом из общего объема операций 14,5 млн услуг (то есть более 92%) было предоставлено в электронном формате.

По сравнению с 2019 годом востребованность электронных услуг выросла на 23,8%, или на 2,8 млн услуг. Электронные услуги ЕНПФ доступны, удобны, и многие вкладчики уже привыкли ими пользоваться в режиме 24/7 в личном

кабинете на сайте enpf.kz, в мобильном приложении.

В частности, это получение выписки с индивидуального пенсионного счета (ИПС), внесение изменений и дополнений в свои реквизиты, получение справки о наличии счета, подача заявления о назначении пенсионных выплат в связи с установлением инвалидности первой или второй группы бессрочно, отслеживание статуса заявления на выплату (или) переезд и многое другое.

Среди самых популярных услуг можно назвать получение выписки с ИПС (94% от проведенных операций). Это говорит о том, что люди не только интересуются суммами накоплений, но и стали контролировать своевременное поступление взносов, рост инвестиционного дохода.

— Во всем мире финансовые организации стремятся перейти в разряд финтех-компаний. Какие планы у ЕНПФ на следующий год?

— Как высокотехнологичная компания ЕНПФ последовательно развивается уже не первый год. При этом ЕНПФ не только финансовая, но и социальная организация, имеющая большое количество потребителей услуг по всему Казахстану.

Поэтому мы учитываем запросы всех наших вкладчиков и получателей на протяжении всего периода их участия в накопительной пенсионной системе — от заключения договора до получения выплаты. Практически все услуги ЕНПФ доступны в дистанционном цифровом формате. Есть единичные услуги, для получения которых требуется обращение граждан в офис фонда лично, по почте или через поверенного, но и в этих случаях ЕНПФ предоставляет доступный сервис, такой как, например, онлайн-проверка документов при выезде на ПМЖ.

В следующем году планируется дальнейшее развитие и обновление сайта enpf.kz, мобильного приложения. Внутрь сайта будет модернизирован функционал личного кабинета, где появится отдельный раздел для юридических лиц. В промышленную эксплуатацию будет вводиться новая версия учетной системы для фронт-офисов, новое программное обеспечение для контакт-центра. Все информационные и операционные системы ЕНПФ будут перестроены с учетом законодательных изменений и, конечно же, при сохранении многоуровневой системы информационной защиты персональных данных. Это позволит оказывать услуги населению на более высокотехнологичном уровне, обеспечит оперативность, доступность и качество услуг во всех регионах страны.

Бюджетный небаланс

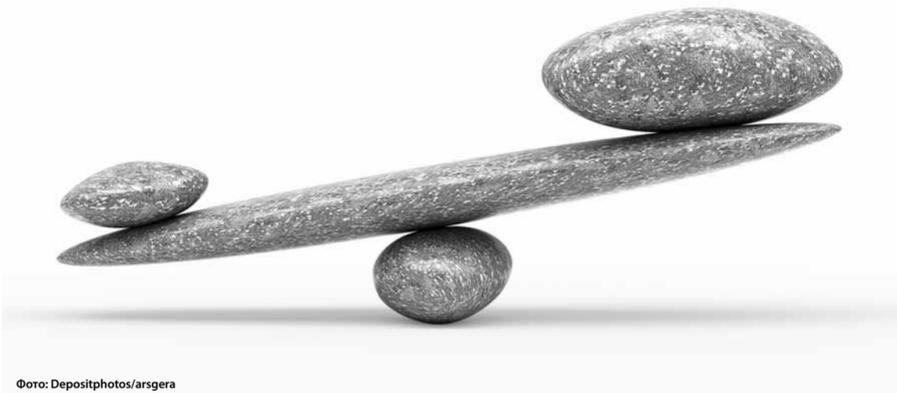


Фото: Depositphotos/arsgera

Бюджет Казахстана в 2021 году будет дефицитным и социально ориентированным. Глава государства подписал закон «О республиканском бюджете на 2021–2023 годы».

Юрий МАСАНОВ

В 2021 году доходы казахстанского бюджета составят примерно 11,45 трлн тенге, а расходы будут на уровне 14,05 трлн тенге. Соответственно, дефицит составит 2,6 трлн тенге, или 3,4% от ВВП. Казахстан снова превысит годовой дефицит консолидированного бюджета в 3% от ВВП, хотя этот индикатор указан как

предельный в согласованной макроэкономической политике стран ЕАЭС. В 2020 году этот казахстанский показатель составил 3,5%.

Нефтяная линия поддержки

Нефтяной дефицит (доходы госбюджета, не связанные с до-

бычей нефти, минус расходы) в 2021-м будет еще выше — 6,96 трлн тенге, или 9,1% от ВВП.

Разница между нефтяным дефицитом и общим дефицитом составляет около 4,36 трлн тенге, что примерно соответствует 38,67% всех бюджетных доходов. Эта разница будет покрыта за счет нефтегазового сектора, поступления из которого формируют Национальный фонд. В 2021 году целевой и гарантированный трансферты из Нацфонда составят 3,7 трлн тенге, или примерно 32,8% от всех планируемых доходов бюджета республики.

Напомним, к нефтяным доходам относят вывозную таможенную пошлину на сырую нефть (ЭТП), прямые налоги от организаций нефтяного сектора и другие поступления от операций организаций этой добывающей отрасли. ЭТП зависит от текущих цен на нефть, и ее, в отличие от всех остальных

доходов, направляют напрямую в бюджет. Эта пошлина играет значительную роль в формировании поступлений в бюджет: в 2019 году, например, она составила 1,153 трлн тенге.

Помимо ЭТП и трансфертов из Нацфонда казну пополняют бюджетные изъятия из регионов, а также трансферты из областных бюджетов, бюджетов городов республиканского значения и столицы.

Сводный расклад доходов

Объем бюджетных изъятий из бюджетов Нур-Султана, Алматы, Атырауской и Мангистауской областей в общей сумме превысит 451 млрд тенге. Фактически донорами республиканского бюджета являются два крупнейших города с развитым сектором услуг и две «нефтяные» области. Размер трансфертов из региональных бюджетов определен на уровне 200 млрд тенге, прави-

тельство должно определить, из каких регионов их можно будет получить.

Больше половины всех доходов бюджета страны обеспечат налоговые поступления, которые в 2021 году запланированы на уровне 6,64 трлн тенге. По плану правительства налог на добавленную стоимость принесет почти 3,1 трлн, корпоративный подоходный налог — 1,86 трлн, а таможенные платежи — 1,023 трлн тенге.

Налоговые поступления заметно меньше — 286,36 млрд тенге. Сюда входят, например, доходы от государственной собственности, то есть прибыль государственных предприятий и компаний, — 243,9 млрд тенге.

Восходящий социальный тренд

Социальные статьи бюджета, которые включают в себя образование, здравоохранение, социальную помощь и соцбеспе-

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВ

Газета издается с 24 июля 2002 г. Собственник: ТОО «Altco Partners» Адрес редакции: А15Р1М9, РК, г. Алматы, ул. Розыбакиева, 127. Тел./факс: +7 (727) 339 84 41 E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор/ Главный редактор: Марат КАИРБЕКОВ m.kairbekov@kursiv.kz

Редакционный директор: Александр ВОРОТИЛОВ a.vorotilov@kursiv.kz

Выпускающий редактор: Татьяна НИКОЛАЕВА t.nikolaeva@kursiv.kz

Выпускающий редактор сайта: Татьяна ТРУБАЧЕВА t.trubacheva@kursiv.kz

Редактор отдела «Финансы»: Виктор АХРЭМУШКИН v.akhremushkin@kursiv.kz

Редактор отдела «Недвижимость»: Наталья КАЧАЛОВА n.kachalova@kursiv.kz

Редактор отдела «Фондовый рынок»: Динара БЕКМАГАМБЕТОВА d.bekmagambetova@kursiv.kz

Специальный корреспондент по международным рынкам: Павел НОСАЧЕВ p.nosachev@kursiv.kz

Редакция: Ксения БЕЖКОВАЯИНА Ирина ОСИПОВА Ульяна ФАТЬЯНОВА Жанболат МАМЫШЕВ Анастасия МАРКОВА Юрий МАСАНОВ

Корректура: Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО Татьяна ТРОЦЕНКО Елена ШУМСКИХ

Бильд-редактор: Илья КИМ

Верстка: Мадина НИЯЗБАЕВА Елена ТАРАСЕНКО

Дизайнер: Тамаль СЕЙТКУЖАНОВ

Фотограф: Аскар АХМЕТУЛИН

Коммерческий директор: Анастасия БУНИНА

Тел.: +7 (701) 989 85 25 a.bunina@kursiv.kz

Руководитель по рекламе и PR: Сабыр АГАБЕК-ЗАДЕ

Тел.: +7 (707) 950 88 88 s.agabek-zade@kursiv.kz

Нач. отдела распространения: Ренат ГИММАДИНОВ

Тел.: +7 (707) 766 91 99 r.gimmadinov@kursiv.kz

Представительство в Нур-Султане:

РК, г. Нур-Султан, пр. Кунаева, д. 12/1, БЦ «На Водно-зеленом бульваре», ВП-80, 2-й этаж, оф. 203

Тел.: +7 (7172) 28 00 42 E-mail: astana@kursiv.kz

Зам. главного редактора в Нур-Султане: Дмитрий ПОКИДАЕВ d.pokidavev@kursiv.kz

Руководитель представительства в Нур-Султане: Азамат СЕРИКБАЕВ

Тел.: +7 (701) 588 91 97 a.serikbaev@kursiv.kz

Подписные индексы: для юридических лиц — 15138, для физических лиц — 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве информации и коммуникаций Республики Казахстан

Свидетельство о постановке на учет № 17442-Г, выдано 9 января 2019 г.

Отпечатано в типографии РПИК «Двуір». РК, г. Алматы, ул. Калдаякова, д. 17 Тираж 10 000 экз.

Информационная продукция данного печатного издания предназначена для лиц, достигших 18 лет и старше

Проблему дефицита газа закрыли перемычкой

КТГ завершил реконструкцию замерного узла в Алматинской области

Модернизировав замерный узел «Узынагаш» на перемычке между газопроводами Казахстан – Китай и БГР – ТБА, национальный оператор в сфере газа и газоснабжения АО «КазТрансГаз» полностью устранил риск нехватки газа для Алматы и области.

Танат КОЖМАНОВ

В течение почти двадцати лет с момента распада советской системы газоснабжения Алматы и Алматинская область регулярно сталкивались с проблемой дефицита природного газа. Прежде всего это происходило тогда, когда он был нужнее всего – холодными зимами. В пиковые периоды, стремясь закрыть свои собственные потребности, узбекские поставщики попросту ограничивали поставки газа в Казахстан; также повышенный отбор газа происходил в Кыргызстане по пути к южной столице.

Так или иначе, проблема существовала, и, чтобы обеспечить стабильность в поставках газа конечным потребителям в Алматы, в 2010 году АО «КазТрансГаз» (КТГ) была построена перемычка ТПР-03, соединившая магистральные газопроводы Казахстан – Китай и Бухарский газосносный район Ташкент – Бишкек – Алматы (БГР – ТБА). И вот теперь, учитывая, что население Алматы и области растет быстрыми темпами, национальный оператор провел серьезную модернизацию замерного узла на перемычке ТПР-03 «Узынагаш».

Визуально этот объект, расположенный в степи в километре от станции Казыбек би, административного центра и единственного населенного пункта Темиржолского сельского округа (примерно в 41 км к северу от села Узынагаш) Жамбылского района Алматинской области, довольно небольшой. Вахтовым методом здесь работают всего четыре человека – сначала на дежурство заступают два человека, а через неделю их сменяет другая пара операторов. Однако с технической точки зрения этот замерный узел играет важную

роль в бесперебойном газоснабжении Алматы, Талдыкоргана и множества населенных пунктов Алматинской области.

«Замерный узел на ТПР-03 обеспечивает стабильные поставки газа для потребителей в городе Алматы и области, то есть речь идет о подаче нужного объема топлива и поддержании заданного давления», – рассказывает Нуржан Жолдасбеков, начальник Алматинского линейно-производственного управления УМГ «Алматы» АО «Интергаз Центральная Азия» (входит в состав АО «КазТрансГаз»). По его словам, благодаря реконструкции мощность данного замерного узла возросла вдвое – с 600 000 до 1 200 000 м³/ч, или около 10,5 млрд м³/год.

По сути, речь идет о резервной подаче газа из МГ Казахстан – Китай в МГ БГР – ТБА, который был построен еще в советское время для снабжения газом сразу трех центральноазиатских городов: Ташкента, Бишкека и Алматы. Однако из-за того, что в этой цепочке Алматы был последним, зачастую давления поступающего газа в трубе было просто недостаточно для быстрорастущего мегаполиса. Решение было найдено простое, но чрезвычайно эффективное: природный газ с отечественных месторождений в Западном Казахстане, который при помощи нового газопровода Бейнеу – Бозой – Шымкент поступает в магистральный газопровод Казахстан – Китай, затем через перемычку ТПР-03 в районе Узынагаша подается в МГ БГР-ТБА и далее попадает потребителям Алматы и области.

«Это, с одной стороны, довольно простая идея, но с другой – очень сложный и серьезный проект, то есть все это было сделано в рамках большой концепции по обеспечению национальной энергетической безопасности Казахстана, а также по развитию транзитного и экспортного потенциала нашей страны», – отмечает Н. Жолдасбеков.

Так, благодаря запуску газопровода Бейнеу – Бозой – Шымкент, который в конечной своей точке становится частью магистрального газопровода в Китай, проходящие по тер-



Фото предоставлено АО «КазТрансГаз»

ритории Казахстана нитки МГ Казахстан – Китай не только служат транспортной артерией для экспорта отечественного газа в КНР, но и в случае необходимости могут стать альтернативным способом поставки газа местным потребителям. Это особенно важно, учитывая, что газопровод БГР – ТБА большей частью проходит по территории Узбекистана и Кыргызстана, где также растет объем потребления газа. И решается эта задача при помощи перемычек и работы замерных узлов на них.

Ключевых элементов на станции замерного узла «Узынагаш» всего три, но их важность трудно переоценить. Во-первых, это установка по очистке газа, поступающего из МГ Казахстан – Китай, от капельной жидкости и механических примесей. Отделяемые от газа механические примеси и конденсат здесь попадают в специальный подземный

бункер, который позже отправляется на утилизацию.

Далее очищенный и осушенный газ попадает на станцию коммерческого учета расхода газа, где благодаря высокоточным датчикам операторы узла видят все показания расхода в режиме реального времени. Регистрация данных осуществляется несколько раз в сутки, затем вся эта информация передается диспетчерам КТГ в Алматы.

В-третьих, это блок редуцирования газа, где осуществляется понижение его давления с 9,81 до 5,4 МПа. Это нужно для безопасной передачи топлива в перемычку между МГ Казахстан – Китай в проходящий вдоль трассы Алматы – Бишкек магистральный газопровод БГР – ТБА. Отсюда же газ по отдельному газопроводу подается и в город Талдыкорган.

Кроме этого на замерном узле газ еще и подогревают. Делает-

ся это перед редуцированием, а далее температура топлива поддерживается автоматически. Как рассказали вахтовики, это необходимо для того, чтобы предотвратить гидратообразование при адиабатическом расширении газа. В противном случае это могло бы негативно отразиться на работе оборудования. В качестве дополнительной степени защиты оборудования от гидратообразования на замерном узле предусмотрен блок подачи в газопровод метанола.

Учитывая как объемы газа, которые здесь проходят, так и взрывоопасные свойства этого природного топлива, надежности оборудования уделяется огромное внимание.

«Замерный узел «Узынагаш» работает с 2010 года, но после проведенной реконструкции здесь теперь функционирует качественно новое оборудование. Надежность работы обеспечи-

вается тем, что все узлы и блоки сюда поставлялись в блочно-комплектном исполнении и полной заводской готовности», – говорит Нуржан Жолдасбеков.

По словам начальника Алматинского линейно-производственного управления УМГ «Алматы», с увеличением мощности замерного узла на ТПР-03 «Узынагаш» проблема вероятного дефицита природного газа для Алматы и Алматинской области в обозримой перспективе решена полностью.

«Бесперебойное обеспечение газом густонаселенного юга страны для компании АО «КазТрансГаз» всегда было важной задачей, а решить вопросы нехватки газа в крупнейшем мегаполисе страны в пиковые периоды было необходимо просто принципиально», – отмечает он.

Стоит отметить, что путем строительства аналогичных перемычек между МГ Казахстан – Китай и БГР – ТБА также был решен вопрос обеспечения стабильного газоснабжения в Туркестанской и Жамбылской областях, где потребители также зависели от поставок природного газа из Узбекистана и испытывали проблемы с газоснабжением в зимний период.

Как итог, реализация проекта строительства сразу трех перемычек на ключевых для страны магистральных газопроводах имеет для Казахстана огромное социально-экономическое значение. Реализация проекта способствует развитию южных регионов страны, на которые традиционно приходится значительная часть ВВП РК и где наблюдается более высокая плотность населения в сравнении с другими областями.

С вводом же в эксплуатацию реконструированного замерного узла на перемычке ТПР-03 в Алматинской области АО «КазТрансГаз» удалось обеспечить энергетическую независимость и бесперебойное газоснабжение крупнейшего города страны – Алматы. И хотя, возможно, не все горожане знают, как это работает, они могут спокойно пользоваться газом в быту и на работе, поскольку специалисты АО «КазТрансГаз» обо всем позаботились.

чение, культуру, спорт, туризм и информационное пространство, остаются в приоритете у государства и в 2021 году. На эту категорию придется более половины всех бюджетных затрат – свыше 7 трлн тенге. Для сравнения: в 2020-м они составляли 6,66 трлн тенге, в 2019 году – 5,21 трлн. До 2018 года социальные расходы бюджета росли равномерно – в среднем не более чем на 400 млрд в год. Ситуация стала меняться именно в 2018-м, после осеннего послания народу первого президента Нурсултана Назарбаева – основная часть послания касалась как раз социального блока. Именно тогда было поручено повысить минимальную зарплату в полтора раза, с 28 до 42 тыс. тенге, и отвязать МЗП от прожиточного минимума.

Уже в 2019-м, в сравнении с предыдущим годом, соцрасходы выросли почти на триллион тенге – с 4,274 до 5,214 трлн. Главным образом эта категория затрат растет за счет бюджетной категории «социальная помощь и социальное обеспечение», в которую входят государственные пенсии и пособия – если в 2018-м она составляла 2,578 трлн, то в 2020 году уже превысила 4 трлн.

В 2021-м дополнительный вес социальной составляющей бюджета (куда традиционно входят выплаты пособий, поддержка образовательной и медицинской инфраструктуры) повысили

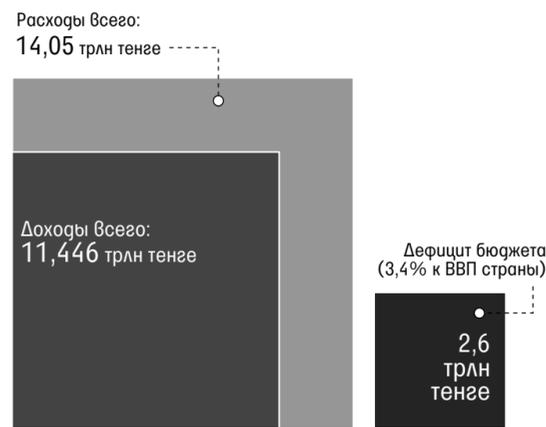
заработных плат педагогов и медицинских работников.

Ставка на социалку привела к тому, что расходы бюджета сейчас растут быстрее доходов. Например, в 2019 году на фоне восстановления нефтяных котировок выше уровня 60 долларов за баррель реальные налоговые поступления выросли на 14%. Но это не смогло компенсировать увеличение затрат на 16,7%.

Чтобы закрыть дефицит бюджета в 2021 году, правительство РК уже договорилось о займах с Азиатским банком развития и Азиатским банком инфраструктурных инвестиций на общую сумму 1,57 млрд евро (около 800,35 млрд тенге по курсу на 8 декабря). Эти деньги предназначены для «поддержки экономики в период пандемии COVID-19», их направят на финансирование дефицита республиканского бюджета с зачислением в доход.

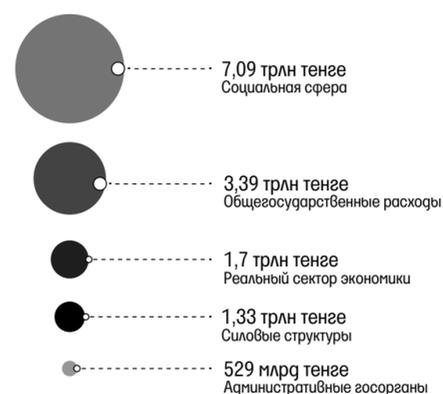
В пояснительной записке к проекту республиканского бюджета говорится о том, что правительство РК планирует снизить дефицит бюджета до 2,1% к ВВП уже к 2023 году. Конкретные меры по сокращению расходов не были указаны, а уже принимаемые, например объявленный отказ от форумов и масштабных празднований, пока заметного эффекта не дали. В том числе и потому, что, сокращая одни статьи расходов, правительство наращивает другие.

Республиканский бюджет на 2021 год



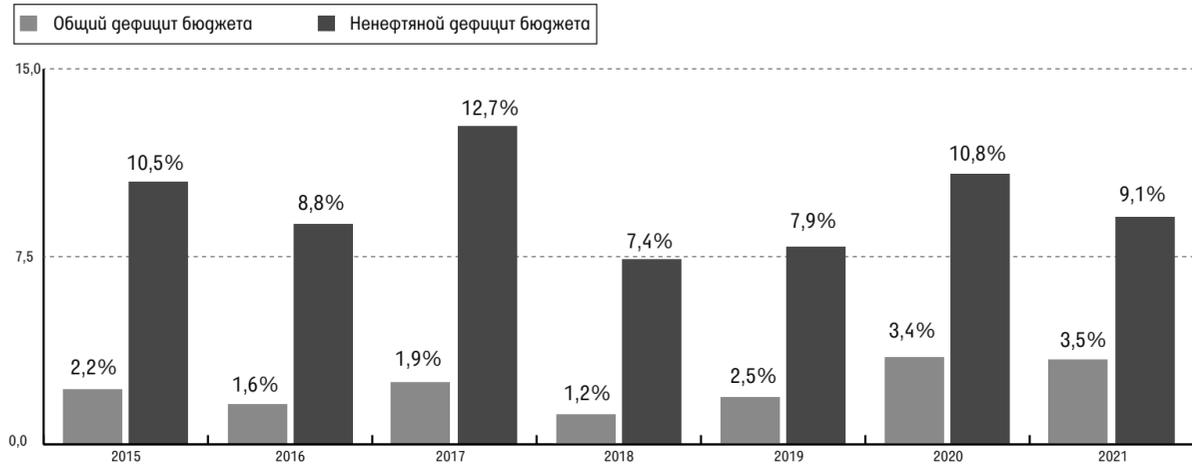
Источник: Национальный банк РК

Крупные статьи расходов республиканского бюджета в 2021 году



Инфографика: Ганьял Сейтжанов для «Курсива»

Дефицит бюджета (% к ВВП Казахстана)



Источник: Национальный банк РК

Инфографика: Ганьял Сейтжанов для «Курсива»

ИНВЕСТИЦИИ

Макрообзор: ставки, курсы, акции

Ноябрь, 2020

Данияр ОРАЗБАЕВ,
инвестиционный аналитик ИК
«Фридом Финанс»,

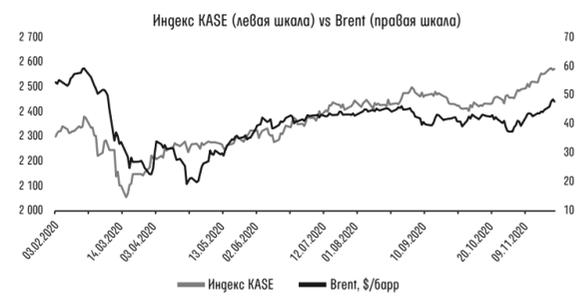
Ансар АБУЕВ, младший
инвестиционный аналитик
ИК «Фридом Финанс»

Резкое восстановление мировых рынков

Цены на нефть сорта Brent выросли почти на 28% в ноябре после октябрьской коррекции. Напомним, что цена закрытия в последний день октября – \$37,5 – была самой низкой за последние несколько месяцев. Рост произошел на фоне начала глобального режима Risk on, в рамках которого инвесторы активно покупали рискованные активы. На 26 ноября цена достигла \$48 за баррель, пробив вверх прежнее горизонтальное сопротивление в районе \$46. Теперь же нефть может устремиться к следующему уровню, в район \$53, а в более долгосрочной перспективе может быть достигнут и уровень \$58.

Казахстанский фондовый рынок (индекс KASE) вырос на 4,7% в течение ноября, наконец-то преодолев максимумы мая 2018 года. И теперь до исторических максимумов осталось чуть больше 300 пунктов. Основной вклад в рост индекса внесли акции Народного банка, которые набрали 13% в течение ноября на фоне глобального восстановления и выхода отчета за девять месяцев 2020 года, который показал прибыль почти в 21 тенге на одну акцию. Также значительно выросли в цене акции «КазТрансОйла» на фоне выхода отчета за III квартал 2020 года и акции KAZ Minerals, которые продолжили рост в ноябре на фоне увеличения цен на медь и отказа некоторых миноритариев принимать предложение о выкупе акций по такой цене. «КазТрансОйл» показал прибыль в 135 тенге на акцию за девять месяцев 2020 года, уже превзойдя результат всего 2019 года, когда прибыль составила 118 тенге. На этом фоне можно ожидать более высоких дивидендов по итогам этого года в районе 145 тенге. Теперь же основными катализаторами движения в следующих месяцах станут дивиденды по итогам 2020 года. Можно ожидать ровного роста цен к весне 2021 года на фоне ожидаемых дивидендов от «КазТрансОйла», Народного банка, KEGOC, «Казатомпрома» и «Казателекома». Также не стоит забывать о растущих ценах на медь, что позитивно влияет на оценку KAZ Minerals, мажоритарным акционерам которого, возможно, придется предложить более высокую цену выкупа. На этом фоне высока вероятность обновления исторических максимумов индекса до начала весны.

Динамика индекса KASE с ценами на нефть сорта Brent за февраль – ноябрь 2020



Обменный курс тенге в ноябре

Резкий рост цен на нефть в ноябре позволил тенге показать укрепление примерно на 2,2% с конца октября. В то же время рубль показал более сильное укрепление. Пара доллар/рубль упала на 4,9%, за счет чего пара рубль/тенге выросла, вернувшись к отметке 5,6 тенге за 1 рубль. Теперь же эта пара находится прямо возле нисходящего тренда от начала 2020 года. При пробитии этого даунтренда вверх мы, вероятнее всего, увидим уровень в 5,8 тенге за рубль, а в обратном случае, который возможен при локальном ослаблении рубля на фоне каких-либо внутренних факторов, мы увидим движение вниз и возвращение в сторону 5,4 тенге за

1 рубль. Индекс доллара в ноябре упал на 2% и находится близко к минимумам 2020 года. При пробитии этого минимума мы увидим новый виток роста глобальных рынков и валют развивающихся стран. В обратном же случае мы, возможно, получим боковое движение в диапазоне 92–94,5 пункта.

этом все крупные размещения прошли с повышенным спросом, и в пяти из шести случаев Минфину удалось продать больше облигаций, чем изначально было запланировано, что говорит о повышенном спросе рынка на текущую доходность и, вероятнее всего, указывает

казали стандартный для ноября рост в 2,9% м/м из-за сезонного фактора. Наблюдается большой рост цен на огурцы (+32,7% м/м) и помидоры (18,1% м/м). А вот рост цен на растительное масло объясняется резким ростом цен на сырье с \$650 до \$1000 за тонну, который произошел на фоне

высокий спрос на облигации в ноябре в отличие от октября. Из шести крупных размещений в пяти случаях спрос оказался выше предложения, и Минфин в итоге продал на 37 млрд тенге больше облигаций, чем изначально планировал. При этом спрос был значительным даже на облигации со сроками

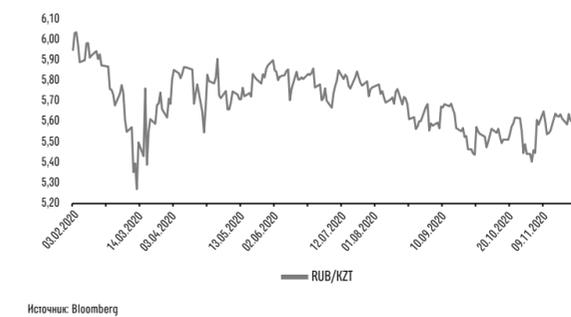
чение спроса, что, вероятно, говорит об улучшении настроений на тенговом рынке. Также отметим выпуск новых 10-летних облигаций от КФУ с доходностью 11,4%.

Акции программы «Народное IPO», «Казатомпрома» и Kaspi.kz

В ноябре акции данных эмитентов показали достаточно интересную динамику движения. Особняком стоит «КазТрансОйл», чей успешный отчет за девять месяцев 2020 года стал катализатором роста стоимости акций вместе с ростом цены на нефть. Компания, несмотря на стагнацию квартальной выручки, смогла увеличить прибыль до 135 тенге на одну акцию за девять месяцев 2020 года. С учетом того, что по итогам года компания при худшем сценарии зарабатывает 145 тенге на акцию, потенциальная дивидендная доходность от текущих цен составляет примерно 16,5%, что является очень высоким показателем. На этом фоне можно ожидать роста цены примерно до 1100 тенге к началу лета 2021 года, что позволит достичь дивидендной доходности примерно в 13%, как это было летом 2020 года. Акции KEGOC показали небольшой рост в размере 25 тенге в течение ноября. Компания также отчиталась за девять месяцев 2020 года, показав значительный рост выручки и сохранив прежние уровни рентабельности. На этом фоне компания значительно сократила чистый долг, а также показала рост прибыли на 28,4% г/г. Мы ожидаем дивиденды по итогам второго полугодия на уровне 66 тенге на акцию при прибыли в 93,5 тенге на одну акцию. Акции «Казатомпрома» в ноябре не показали особого движения, несмотря на глобальный разворот рынков и операционные результаты компании. Тем не менее, вероятнее всего, причиной этого являются цены на уран, которые с конца октября практически остались на одном уровне.

А вот Kaspi.kz после выхода на IPO 14 октября продолжил свой рост в течение ноября, увеличившись в цене более чем на 20%. От цены размещения бумага выросла уже на 53%. Кроме глобального восстановления рынков и банковского сектора, еще одним из катализаторов цены стал отчет за III квартал 2020 года. Компания сумела показать значительный рост всех основных показателей. Квартальные процентные доходы выросли на 3% к/к, а транзакционные и комиссионные доходы увеличились на 17% к/к. На этом фоне выросла и чистая прибыль – на 32% г/г и 31% к/к. При этом операционные показатели компании показали значительный рост/восстановление. Объем всех транзакций в сегменте Payments вырос на 50,4% к/к и 189% г/г. Суммарная стоимость товаров в сегменте Marketplace выросла на 84% к/к и 47% г/г. Сегмент Fintech показал восстановление в объеме выданных кредитов, продемонстрировав рост в 150% к/к и падение в 14% г/г, что несколько меньше, чем в предыдущем квартале. Количество ежедневных пользователей приложения выросло на 14% к/к и составило 4,3 млн человек, а ежемесячное количество пользователей составило 8,5 млн человек с ростом в 8,9% к/к.

Динамика пары рубль/тенге за февраль – ноябрь 2020



Кривая доходности размещений гособлигаций за октябрь – ноябрь 2020



Монетарная политика в ноябре

В течение ноября монетарные власти Казахстана и России не проводили заседания по ставке.

Однако резкое изменение настроений на глобальных рынках в позитивную сторону может стать подспорьем для НБРК для снижения базовой ставки. На прошлом заседании НБРК особенно отмечал нестабильность мировых рынков, которая стала главным фактором сохранения

на некоторые ожидания по снижению ставки.

В России же доходность облигаций несколько снизилась, быстрее для коротких облигаций и незначительно для более длинных облигаций. Падение доходности произошло на фоне общего улучшения сентимента на рынках, в рамках которого мы увидели рост цены на нефть и рубля. Однако, учитывая значительный рост годовой инфляции в РФ с 3,7 до 4% в ноябре, вероятность сохранения ставки в России очень высока.

всеобщего снижения производства семян подсолнечника. Рост цен на сахар немного замедлился относительно октября. Основной причиной роста цен на сахар является резкий рост цен в России, где в качестве причины роста приводятся такие факторы, как снижение урожайности свеклы и возможный ценовой сговор между производителями.

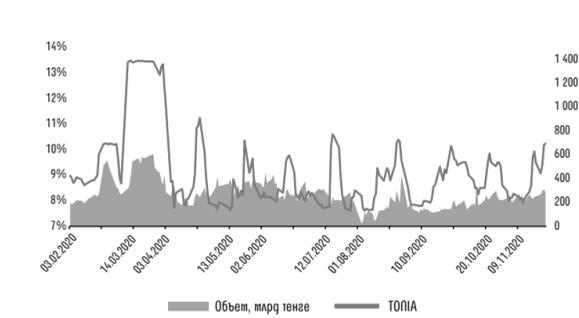
Цены на коммунальные услуги продолжают расти в месячном выражении. Если месяцем ранее рост был 0,8% м/м, то теперь он уже составил 1,4% м/м. Основной

погашения 6 и 9 лет. Тем не менее доходность ноябрьских размещений практически не изменилась относительно октября. За счет размещения разнообразных облигаций мы вновь построили кривую доходности по размещениям как за октябрь, так и за ноябрь.

Облигации квазигосударственных компаний в ноябре

В квазигосударственном секторе состоялось шесть размещений. Четыре размещения пришлось на Казахстанский фонд устойчивости (КФУ) и по одному – на Фонд развития промышленности и НУХ «Байтерек». Эти две компании разместили облигации в один день с одинаковой суммой, что, вероятнее всего, говорит о связи этих двух размещений. Проспект облигаций «Байтерека» указывает целевое назначение размещения как финансирование дочерней или зависимой организации, что, вероятнее всего, подразумевает покупку облигаций Фонда развития промышленности на ту же сумму. Размещения облигаций сроком до двух лет от КФУ прошли примерно по такой же ставке, как и в октябре. При этом здесь тоже наблюдается значительное увели-

Динамика ставки РЕПО со сроком на 1 рабочий день (ТОПИА) за февраль – ноябрь 2020



Инфляция в ноябре

Инфляция в ноябре составила 0,9% м/м, а годовая инфляция выросла на 20 базисных пунктов и составила 7,3%. Основной вклад в инфляцию в ноябре внесли рост цен на продукты питания (вклад 52%), услуги ЖКХ (22%) и одежда и обувь (9%). В октябре эти же категории внесли основной вклад в рост цен.

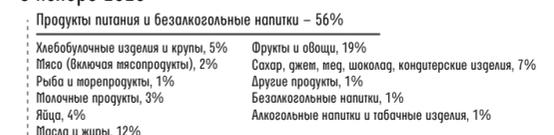
В целом продукты питания выросли в цене на 1,3% м/м, что указывает на разгон роста цен на продукты, так как в прошлом месяце рост составлял 0,8% м/м, а в сентябре роста цен вообще не было. Среди основных факторов роста можно отметить такие позиции, как фрукты и овощи (вклад 19%), масла и жиры (12%) и сахар (7%). Фрукты и овощи по-

вклад в этом сегменте внес рост цен на отопление на 4,5% м/м и рост цен на горячую воду в 6,2% м/м. Сегмент «одежда и обувь» вырос на 0,7% м/м, что является близким показателем к обычным среднемесячным темпам роста.

Размещения государственных облигаций РК в ноябре

На рынке государственных облигаций Казахстана в ноябре состоялось восемь размещений на общую сумму почти 150 млрд тенге, что ниже активного октября, когда было привлечено 406 млрд тенге. Однако в плане сроков погашения ноябрь оказался таким же разнообразным, как и октябрь. Были проданы облигации со сроками от 1,4 до 9,2 года. При этом отмечаем

Вклад в месячную инфляцию разных категорий товаров и услуг в ноябре 2020



> стр. 1

При среднем коэффициенте налоговой нагрузки в 10% можно предположить, что годовой оборот в отрасли составил в 2018 году примерно 170 млрд тенге. Однако эксперты оценивают реальный ежегодный объем рынка беттинга и тотализаторов в Казахстане в два-три раза больше. В компании Tennis.kz называют цифру в 800 млрд тенге в год. Получается, что видимая налоговым органам часть оборота составляет от 20 до 45%, остальное находится в серой зоне. Судя по налоговым отчислениям в текущем году и внутреннему трафику на их сайты, доминирующее положение в казахстанском беттинге занимают пять компаний. Все они либо полностью, либо частично принадлежат иностранцам.

Ключевые игроки

ТОО «NETBET» работает под брендом Olimp.bet. Официально зарегистрировалось три года назад. Брендбук компании повторяет оформление прежнего «Олимпа». В декабре прошлого года против его учредителей и руководства было возбуждено уголовное дело о создании ОПГ и неуплате налогов. Следствие оценило причиненный государству ущерб в 95,6 млрд тенге. Всего же трем юристам, которые работали тогда под вывеской «Олимпа», фискалы доначислили 145 млрд тенге налогов. Дело рассматривается в Алмалинском районном суде Алматы. Его главные фигуранты – учредители и руководители **Анарбек Жауыров**, **Дмитрий Давыдов**, **Олег Григораш** и **Илья Мельниченко** – объявлены в международный розыск. На скамье подсудимых родственники Жауырова (родной брат с супругой), менеджеры компании и даже экс-председатель Ассоциации букмекеров Казахстана **Айтуар Мадин**, которого следствие считает теневым юристом компании. Это не первый подобный кейс в истории компании. Аналогичное дело было возбуждено пятью годами ранее, правда, тогда сумма налоговой недоимки, предъявленная букмекеру, составила 300 млн тенге.

Юридически ТОО «NETBET» никого отношения к прежнему казахстанскому «Олиму» не имеет. Его учредителем является гражданка России **Оксана Запольских**. Ее полная тезка числится членом контрольной комиссии российской Ассоциации букмекерских контор. В 2014 году она же выступила учредителем российских ООО «БЕТ365» с уставным капиталом 1,2 млрд рублей и ООО «ЛАКИБЕТ» с капиталом 10 тыс. рублей. Обе фирмы, уже ликвидированные, полностью скопировали имена крупнейших западных букмекерских брендов. Название казахстанского ТОО тоже является клоном другой известной международной букмекерской площадки NetBet. Судя по Instagram россиянки Запольских, в структуре российского «Олимпа» она, вероятно, работает как минимум с 2016 года. В ТОО «NETBET» не ответили на запрос «Курсива». В личном сообщении Оксана Запольских не стала отвечать за вопросы корреспондента.

ТОО «Букмекерская компания «1xBet.kz» по сумме налоговых отчислений в текущем году является второй после «Олимпа». Компания была зарегистрирована в обычной квартире алматинского микрорайона «Орбита-2» в 2016 году. Первым руководителем компании числится **Жанат Нагимтаев**, а учредителем, через ТОО «Game PRO», – иностран-



Как устроен букмекерский бизнес в Казахстане

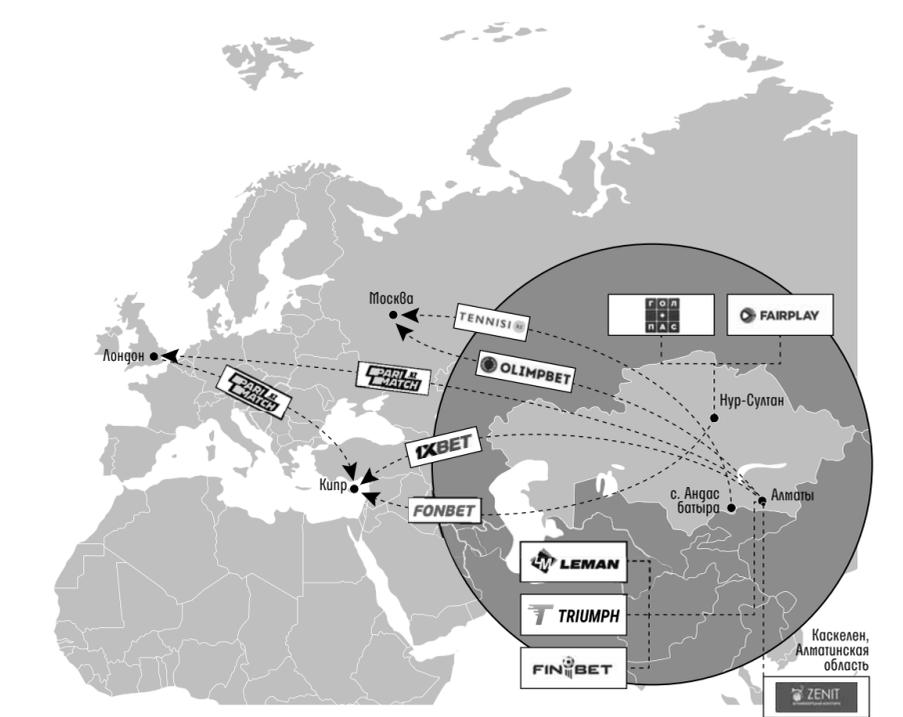
И кто его контролирует

ная компания EA Group Capital Limited. Ее юрисдикцию установить не удалось.

Как сообщил источник «Курсива», при заключении договоров с казахстанскими платежными системами компания в 2016 году использовала другое юридическое лицо – Techinfusion limited с гibraltarской пропиской. На правительственном сайте Гибралтара указывается, что данная структура является владельцем глобального сайта 1xBet.com. с лицензией Кюрасау и принадлежит гражданке Греции **Кириаки Костикиан**, проживающей на Кипре. Она же является директором 1xBet Casino, принадлежащего кипрской Einvest Limited.

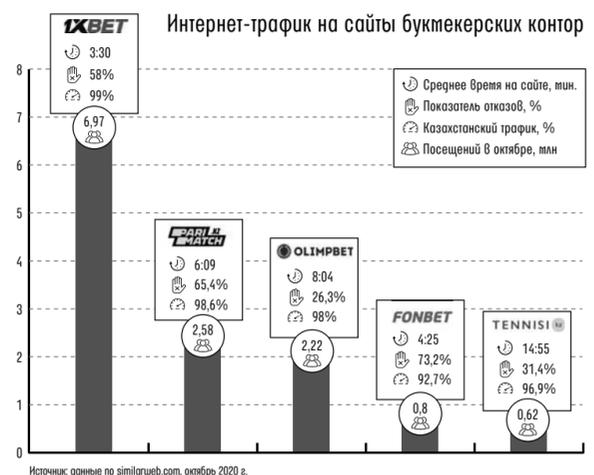
В августе текущего года российские СМИ со ссылкой на Следственный комитет по Брянской области сообщили, что настоящими владельцами глобальной сети 1xBet могут быть брянский миллиардер **Роман Семиохин**, бывший глава отдела по борьбе с киберпреступлениями УВД по Брянской области **Сергей Каршков** и предприниматель **Дмитрий Казорин**. Все трое имеют помимо российских и кипрские паспорта. Следствие обвиняет их в организации незаконного игорного бизнеса. По подсчетам следователей, с 2014 по 2019 год их доход от этой деятельности составил 63 млрд рублей (≈360 млрд тенге). Сейчас они объявлены в международный розыск. В России 1xBet не имеет лицензии, а легальную деятельность ведет через своего клона «1XСтавка». Россия не единственная страна, в которой 1xBet столкнулся с проблемами правового характера. В прошлом году голландский регулятор оштрафовал компанию на €400 тыс. за работу в стране без национальной лицензии.

По подсчетам Group-IB, букмекер – один из ключевых спонсоров пиратских онлайн-кинотеатров в рунете и за последние пять лет ежемесячно инвестировал около 300–500 тыс. руб. в съемку и перевод контента для 17 российских студий озвучивания.



ТОО «Букмекерская контора Parimatch.kz» занимает третью строчку по объемам налоговых отчислений в этом году. Конечным бенефициаром через британскую Parimatch United Investments Limited является кипрская Ericius Investments Limited. В этой же стране расположена штаб-квартира глобального холдинга Parimatch.

Компания была основана в 1994 году в Украине **Эдуардом Швиндлерманом** и **Татьяной Белорусской**. СМИ связывают их с владельцем Development Construction Holding **Александром Ярославским**, входящим в топ-10 богатейших людей страны по версии Forbes Украина. В 2015 году в рамках уголовного дела о выводе в Россию и на офшорные счета \$350 млн в украинском офисе компании прошли обыски. В 2018 году дело было закрыто. Parimatch работает также на рынках России, Беларуси, Молдовы,



Грузии, Танзании и других стран. В Казахстане компания зарегистрировалась в 2014 году. По данным выписки с сайта egov.kz, по итогам перерегистрации в мае этого года первым руководителем компании является **Александр Комаров**. Прежний руководитель «казахстанского офиса» Parimatch, гражданин Украины **Владимир Кочерга**, был приговорен в сентябре этого года к штрафу в 1,2 млн тенге за организацию незаконного игорного бизнеса.

ТОО «Domina Fortuna», которое представляет в Казахстане российскую букмекерскую контору FONBET, получило регистрацию в апреле 2018 года. Руководит компанией **Ксения Лиханова**, учредителем значится кипрская ROJUS LIMITED. «Фонбет» – одна из старейших российских букмекерских контор. В 1994 году ее основал шахматист **Анатолий Мачульский**. Его партнерами стали выходец из игровой индустрии **Вадим Сидоров** и банкир **Андрей Розов**. В 2014 году,

после возбуждения уголовного дела о незаконной игорной деятельности, контроль над компанией перешел ставропольскому предпринимателю **Максиму Кириюхину**, который до этого был крупнейшим франчайзи «Фонбета». Сейчас Кириюхину в головной компании «Фонбета» ООО «Ф.О.Н» принадлежит только 8,67%, еще примерно по 8% у экс-депутата Госдумы от ЛДПР **Станислава Магомедова** и президента академии грумминга **Ирины Бородиной**. Остальные 75% были переведены на кипрскую фирму Virusa Limited. Кто является конечным бенефициаром компании, неизвестно. Российский The Bell со ссылкой на свои источники отмечает, что за ней может стоять **Сергей Лалакин**, который в 90-х годах считался лидером подпольской организованной преступной группировки. Его сын Максим, как выяснило издание, является деловым партнером акционера «Фонбета» и соратника **Владимира Жириновского** **Станислава Магомедова**.

ТОО «Адал Ойын», которое управляет в Казахстане брендом Tennis, принадлежит российскому ООО «Т-ИНВЕСТ», выходу из Кыргызстана **Сергею Козакову**, а также **Асланбеку Усманову** и **Руслану Сулейманову**. Их доли в выписке e-Gov не указываются. Сулейманов числится также одним из соучредителей «Т-ИНВЕСТ» и руководителем его дочерней структуры ООО «РУС-ТЕЛЕТОТ» с уставным капиталом 10 тыс. рублей, которое владеет букмекерской конторой «Теннис» в России.

Один из участников рынка говорит, что проблема вымывания доли местным игроком обсуждалась профсообществом несколько лет назад, но какой-то общей стратегии противодействия иностранным конкурентам выработать не удалось. «Очевидно, что местные компании просто не в состоянии бороться с их маркетинговыми бюджетами, новыми техническими решениями, которые внедряются гораздо быстрее за счет поддержки их глобальных структур. Возможно, наши будут еще стараться как-то перепрофилировать свою деятельность, но, скорее всего, просто закроются», – отметил собеседник.

ЦУСимское сражение

Впрочем, крупные участники рынка тоже говорят о возможной приостановке бизнеса после нового года. Причиной они называют центр учета ставок, экосистема которого, по их мнению, не готова к нагрузке, связанной с обработкой транзакций игроков. О возможных убытках из-за приостановки приема ставок говорят и некоторые участники рынка платежных систем. В частности, руководитель PayDala **Илья Ефименко** на пресс-конференции в Алматы отметил, что доход части компаний в отрасли почти наполовину зависит от операций, связанных с деятельностью букмекерских контор. Продакт-менеджер Woopray **Чингиз Кочеров** на запрос «Курсива» ответил, что пополнение кошельков у букмекеров входит в топ-5 основных транзакций, совершаемых клиентами компании. В остальных компаниях отказались отвечать на запрос «Курсива», сославшись на коммерческую тайну, так что проверить эти данные не представляется возможным. По данным Национального банка, с 2017 по 2019 год оборот платежных сервисов в Казахстане вырос с 851 млрд тенге до 2 трлн тенге. За девять месяцев текущего года было проведено 302 млн операций на 1,6 трлн тенге. При этом на оплату сотовой связи приходится 63% транзакций, на оплату услуг, в числе которых могут быть и услуги букмекеров, – только 13%. На покупку товаров, пополнение банковских карт, ЖКХ и услуги различных телеком-операторов, не связанные с оплатой сотовой связи, приходится оставшаяся часть транзакций.

Если предположить, что на транзакции в пользу букмекеров уходит хотя бы 10% оборота платежных систем (200 млрд тенге), то это уже превышает легальный оборот рынка примерно на 30 млрд тенге. Это при условии, что платежные системы являются единственным источником пополнения кошельков. Хотя главный исполнительный директор Parimatch Middle Asia **Роман Бойко** говорит, что в их компании 70% пополнений совершается с карт клиентов. В Tennis тоже отмечают, что платежные терминалы и электронные кошельки используются клиентами наряду с банковскими карточками и наличным расчетом в кассах. Правда, пропорции там не уточнили.

Работа центра учета ставок, говорит **Аскер Мухамеджанов**, директор юридической департамента компании Exegius, партнера по ГЧП с курирующим отрасль Министерством спорта, как раз станет структурой, которая позволит оценить истинные обороты в отрасли и вывести из тени выпадающие налоги. Все транзакции между игроком и букмекером будут проходить через систему ЦУС, а данные по ним отправятся в налоговые органы. Без регистрации в ЦУС букмекеры не смогут получить легальный статус в Казахстане. Примерно по такому же принципу работают аналогичные структуры в России, Швейцарии, Германии, Финляндии и других странах.

С декабря проект заработал в пилотном режиме. По данным «Курсива», несколько компаний уже принимают в нем участие, еще четыре находятся в стадии подключения.

Налоговые отчисления крупнейших букмекерских контор Казахстана, млн тенге

Компания	2016	2017	2018	2019	2020	Долги в бюджет
ТОО «Netbet» (Olimpbet)	0,13	80,67	320,83	644,11	2 606,16	0,000019
ТОО «Букмекерская компания «1xBet.kz»	0,13	80,67	320,83	644,11	2 606,16	0,000446
ТОО «Букмекерская контора Parimatch.kz»	202,7	281,56	641,56	655,77	1 374,11	0,7
ТОО «Domina Fortuna» (Fonbet)	-	-	-	133,65	879,17	-
ТОО «Адал Ойын» (Tennis.kz)	-	-	32,58	372,65	389,92	-
ТОО «Букмекерская контора «Гол-Пас»	59,43	23,07	114,7	48,34	96,44	0,000029
ТОО «Юнпир.Бет» (Leman.bet)	-	-	-	1,75	44,47	0,011
ТОО «BK Triumph»	-	-	-	-	2,13	16,7
ТОО «Букмекерская компания «Фонбет» (Finbet.kz)	46,07	114,17	31,33	12,45	0,98	754,18
ТОО «Букмекерская контора «Fair Play»	6,02	0,67	2,32	1,6	0,28	31,37
ТОО «BK Zenit KZ»	155,98	5,69	0,92	0,00042	0,00002	-

Источник: данные сайта r1xbet.kz

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

Совпали с рынком

Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына» 3 декабря привлек на KASE 129,2 млрд тенге, разместив трехлетние облигации с купонной ставкой 10,9% годовых. Участники рынка проявили повышенный интерес к размещению, выкупив более 60% объема. Финансовым консультантом и андеррайтером фонда при размещении выступило АО «Фридом Финанс».

Динара БЕКМАГАМБЕТОВА

Повышенный спрос рынка

Во время торгов биржа получила активные заявки на 142,99 млрд тенге. Таким образом, спрос превысил предложение на 10,7%. Как отметили в «Самрук-Казыне», это позволило разместить облигации с незначительной премией к ставке по государственному ценным бумагам с аналогичными параметрами.

По данным «Курсива», в ходе размещения Единый национальный пенсионный фонд (ЕНПФ) приобрел бумаги на 50 млрд тенге (порядка 38% размещаемого объема), в то время как бумаги на 79 млрд тенге (порядка 61%) купили участники рынка, в том числе иностранные инвесторы, казахстанские банки второго уровня, страховые организации, а также частные и институциональные клиенты брокерских компаний.

ЕНПФ на сегодня является единственным игроком на рынке пенсионных услуг и крупнейшим институциональным инвестором страны. При размещении бумаг квазигосударственных компаний пенсионный фонд обычно покупает не менее половины, а то и весь объем выпуска. Например, в марте текущего года «Самрук-Казына» разместил четыре



Коллаж: Эльза Ким

выпуска облигаций объемом 129,2 млрд тенге. Половину этого объема тогда купил ЕНПФ. А при размещении облигаций национального холдинга «КазАгро» в 2018 году пенсионный фонд стал единственным покупателем всего предложенного объема бумаг в размере 450 млн тенге. В таких условиях преимущественно рыночный спрос на размещаемые облигации выглядит необычно.

В фонде отметили, что в этот раз рынок был более заинтересован в размещении, чем при предыдущих выпусках. «В то же время здесь играют роль и другие факторы – кто организовал размещение и какие усилия были приложены со стороны андеррайтера. Поэтому тяжело сказать, был ли это рынок или усилия андеррайтера», – сказал директор департамента корпоративных финансов «Самрук-Казыны» **Елжас Корабаев**.

По его словам, целью размещения было рефинансирование предыдущих выпусков облигаций фонда. «С помощью привлечен-

ных средств мы досрочно погасили облигации, выпущенные в марте текущего года, и пролонгировали наши обязательства еще на несколько лет по более выгодной ставке», – отметил Корабаев.

Позитивный настрой на рынках капитала

Опрошенные «Курсивом» аналитики полагают, что высокому рыночному спросу на облигации «Самрук-Казыны» поспособствовали позитивный настрой на рынках капитала и укрепление курса тенге к доллару.

В прошлом месяце сразу три западные фармкомпании сообщили об успешном испытании вакцин от COVID-19, и это не говоря о вакцине «Спутник V» от российского Центра Гамалеи, напомнил директор департамента аналитических исследований **Jýsan Invest Бауыржан Тулепов**.

«Перспектива скорой вакцинации мирового населения затмила риски второй волны ковида и повернула инвесторские потоки от акций техно-

низаций и защитных активов в сторону инструментов традиционной экономики, в том числе за пределы развитых стран», – отметил он.

В результате, в частности, цены на нефть показали значительное повышение – Brent с начала ноября по 7 декабря повысилась с \$37,5 до \$48,5 за баррель. Валюты и инструменты развивающихся экономик также устремились вверх – пара USD/KZT понизилась с 432,8/\$1 до 420,85/\$1.

«Таким образом, благоприятные результаты размещения облигаций АО «ФНБ «Самрук-Казына» продиктованы улучшившейся макроэкономикой, которая, на наш взгляд, останется поддерживающим фактором для финансовых инструментов в национальных валютах еще четыре-пять месяцев – до фактической вакцинации более половины населения развитых государств», – считает Тулепов.

В то же время, по его словам, успех размещения облигаций

фонда можно объяснить и повышенной ставкой, которую эмитент предложил на стыке рыночного сентимента. «Доходность для трехлетних облигаций на уровне 10,90% разительно отличается от доходностей всей кривой облигаций Минфина, сопоставимых по уровню риска, не превышающей 10,15%», – отметил аналитик.

В АО «Фридом Финанс» позитивно оценивают текущую ситуацию и на внутреннем рынке. Несмотря на повышенную волатильность курса USD/KZT в IV квартале, которая негативно влияла на привлекательность тенговых инструментов, несколько квазигосударственных компаниям все же удалось привлечь большие объемы капитала через выпуск облигаций на KASE, отметил директор департамента инвестиционного банкинга компании **Ренат Сыздыков**.

«Рынок по-прежнему ждет смягчения монетарной политики от Национального банка, и это продолжает подогревать

спрос среди институциональных инвесторов на тенговые облигации государственных компаний со сроком обращения свыше трех лет. Размещение облигаций ФНБ «Самрук-Казына» это подтверждает», – сообщил он «Курсиву».

Успешность размещения Сыздыков объясняет привлекательностью параметров облигаций и интересом инвесторов к фонду, который не так часто выходит на внутренний рынок капитала по сравнению с другими квазигосударственными организациями.

Заместитель председателя Centras Securities **Айнур Алмебекова** связывает повышенный рыночный спрос на бумаги «Самрук-Казыны» с несколькими факторами.

«Спрос вызван, во-первых, укреплением курса национальной валюты, во-вторых, небольшой дюрацией финансового инструмента, ну и квазигосударственностью самого эмитента», – считает она.

Кроме того, по ее словам, сказался и временной период: участники рынка к концу года обычно стараются размещать всю свободную ликвидность, чтобы не оставаться в кеше.

В настоящее время большинство эмитентов заинтересованы в размещении облигаций со сроком обращения от одного года до пяти лет, отметил управляющий директор Freedom Finance Life **Роман Попов**. По его словам, компании охотно привлекают денежные средства с целью инвестирования их в свои проекты при стремительном восстановлении экономики.

«Ожидается, что эмитенты начнут активнее размещать облигации со сроком погашения более пяти лет после снижения базовой ставки Нацбанка. Так доходности по корпоративным облигациям снизятся вслед за доходностями ГЦБ, это позволит нам наблюдать еще больше новых размещений на рынке капитала», – ожидает Попов.

Взаимные объятия

Коллегия ЕЭК определила сроки формирования общего биржевого пространства ЕАЭС

Общее биржевое пространство ЕАЭС позволит брокерам и дилерам одного государства Союза торговать на биржах других государств-участников.

Юрий МАСАНОВ

Коллегия ЕЭК утвердила дорожную карту по формированию общего биржевого пространства Евразийского экономического союза. Сейчас процесс сдержи-

вают законодательные ограничения государств ЕАЭС по допуску иностранных профучастников рынка ценных бумаг на свои национальные фондовые рынки. Дорожная карта должна устранить все препятствия.

Документ предусматривает: допуск брокеров и дилеров одного государства ЕАЭС к участию в торгах бирж других государств Союза, эта задача должна быть выполнена до 2025 года; взаимный допуск ценных бумаг на биржи государств-членов,

здесь срок исполнения – 2027 год. К этому же времени должно быть завершено создание общей системы раскрытия корпоративной и финансовой информации, а до 2028 года – гармонизированы стандарты корпоративного управления и раскрытия информации эмитентами финансовых инструментов. Разработка механизмов противодействия злоупотреблениям на рынке ценных бумаг и защиты прав инвесторов намечена на 2023–2029 годы.

Все вопросы функционирования общего биржевого пространства ЕАЭС должны быть решены к 2030 году.

Розничные инвесторы пойдут в Россию за акциями...

Проект одного из соглашений – о взаимном допуске участников фондового рынка – был одобрен Коллегией ЕЭК еще в сентябре 2020 года. Этот допуск получат те брокеры и дилеры, у которых есть лицензия, выданная регулятором страны их происхождения.

Сейчас для работы казахстанского брокера, например, на MOEX (Московская фондовая биржа) нужно получить отдельную лицензию у российского регулятора и содержать отдельную инфраструктуру в России, объясняет заместитель председателя правления BCC Invest **Александр Дронин**. «Мы выходим на российский фондовый рынок через российских брокеров. Они берут свою маржу, мы берем свою, и в итоге розничным инвесторам это становится не очень интересно. Поэтому с точки зрения скорости и тарифов было бы интереснее получить прямой доступ на Московскую и Санкт-Петербургскую биржи», – говорит Дронин.

Формирование общего биржевого пространства ЕАЭС будет означать меньшие издержки казахстанских инвесторов при доступе к российским торговым площадкам, согласен исполнительный директор Казахстанской ассоциации миноритарных акционеров **Данияр Темирбаев**. Он комментирует: «Это дает нам исполнение сделок за секунды и сокращение издержек на комиссии. Сейчас, если совершать сделки на MOEX или СПБ через российского брокера, я, как нерезидент, буду платить налог в размере 30% с дохо-

да». Напомним, в Казахстане подоходный налог на доходы физических лиц от операций с зарубежными ценными бумагами составляет 10%.

По мнению Александра Дронина, казахстанских инвесторов заинтересует доступ только на биржи Москвы и Санкт-Петербурга, масштаб которых несравним с фондовыми рынками остальных стран ЕАЭС. В ноябре капитализация Московской биржи была на уровне \$626,77 млрд, а в обороте на площадке – свыше 2,6 тыс. ценных бумаг. Для сравнения: капитализация крупнейшей биржи в РК (второе по размеру фондового рынка государство ЕАЭС) KASE составляет \$41,6 млрд, Казахстанская фондовая биржа предлагает инвестору 450 негосударственных ценных бумаг. Рынки других стран ЕАЭС меньше в разы. В BCC Invest предполагают, что заметное повышение спроса со стороны мелких инвесторов в Казахстане произойдет через два-три года после снятия действующих сейчас ограничений.

...а эмитенты – за деньгами

Представители Банка России, отвечая на вопросы «Курсива», сообщили, что работа по отдельным направлениям дорожной карты уже на завершающей стадии. Например, «в высокой степени готовности» находится проект соглашения о взаимном допуске к размещению и обращению ценных бумаг на организованных торгах в государствах – членах ЕАЭС. Этот документ позволит эмитентам Казахстана напрямую выходить на биржи других государств Союза. В первую очередь речь идет о российском фондовом рынке, который значительно превосходит рынки других стран ЕАЭС

по объему и возможностям для инвестирования.

Алексей Хавин, член правления – управляющий директор по международному сотрудничеству и глобальным рынкам MOEX, отмечает, что эмитенты из Казахстана и других государств Союза уже активно работают на российский площадке. «За последние два года эмитенты соседних стран, включая Казахстан, привлекли более 100 млрд рублей с помощью размещения облигаций на Московской бирже», – сообщил он.

Глобальное значение

Общее фондовое пространство ЕАЭС позволит инвесторам и эмитентам ценных бумаг получить взаимный и равный доступ к рынкам, пулам ликвидности и современным инструментам управления ликвидностью, резюмирует Хавин. «Все это будет стимулировать расчеты в национальных валютах между странами – участниками ЕАЭС и повышать эффективность взаимодействия наших экономик», – говорит он.

Представители Astana International Exchange считают, что создание общего фондового пространства ЕАЭС повысит инвестиционную привлекательность всего региона. «Сотрудничество с другими биржами ЕАЭС может поспособствовать повышению интереса иностранных фондов к Евразии в целом и к Казахстану в частности. Иностранные инвесторы больше заинтересованы в регионе, а не в отдельной стране. Чем шире выбор возможностей у инвестора, тем больше вероятность того, что он будет инвестировать именно в этот регион», – сообщили в пресс-службе AIX. Сама AIX в проект интеграции не включена, и даже общее фондовое пространство ЕАЭС не изменит правила ее работы.

Фондовые биржи государств ЕАЭС

Кыргызская фондовая биржа
Год основания: 1994
Бумаги: 26
Акционеры: 17 акционеров, в том числе Казахская фондовая биржа
Капитализация: \$379,7 млн

Санкт-Петербургская биржа
Год основания: 1997
Бумаги: 1789
Акционеры: Некоммерческое партнерство развития финансового рынка РТС, БрокерКредитСервис (Кипр) Лимитед, Dynamez Management Limited, LIOPRE INVESTMENTS LIMITED, Kensiport Investments Limited
Капитализация: \$617 млн*

Белорусская валютно-фондовая биржа
Год основания: 1998
Бумаги: 885
Объем торгов: \$342,78 млн (ноябрь 2020 года)
Акционеры: Республика Беларусь – 99,9%, коммерческие банки, профессиональные участники рынка ценных бумаг, иные юридические и физические лица – менее 0,1%
Капитализация: \$365,8 млн (рынок акций по номиналу, декабрь 2020 года)

Московская биржа
Год основания: 2011
Бумаги: 2645
Акционеры: Центральный банк Российской Федерации, Сбербанк России, ВЭБ.РФ, ЕБРР, Capital Research and Management Company и другие
Капитализация: \$626,77 млрд (ноябрь 2020 года)

Казахстанская фондовая биржа (KASE)
Год основания: 1993
Бумаги: 450
Акционеры: 55 акционеров, Национальный банк РК – 49,108%, Московская биржа – 3,3672%
Капитализация: \$41,6 млрд (рынок акций, октябрь 2020 года)

Astana International Exchange (AIX)
Год основания: 2017
Бумаги: 80
Акционеры: МФЦА, Шанхайская фондовая биржа, Фонд Шелкового пути, The Goldman Sachs Group, Nasdaq
Капитализация: \$17,5 млрд

AMX Armenia Securities Exchange
Год основания: 2001
Бумаги: 110
Акционер: NASDAQ OMX
Капитализация: \$309,4 млн (рынок акций по номиналу, октябрь 2020 года)

* По данным портала о финансовых рынках equity.today. Сама Санкт-Петербургская биржа не предоставляет данные по капитализации, поскольку площадка специализируется на торгах акциями иностранных эмитентов, не листингованных на этой бирже.

Партнеры новые, партнерства старые

> стр. 1

Из аудиторской «большой четверки» наименее востребованной портфельными компаниями «Самрук-Казына» оказалась фирма KPMG. Ее услугами с 2014 года пользуются «Казпочта» и «Эйр Астана» и с 2015-го (то есть с момента создания) – авиакомпания Qazaq Air. Остальные «дочки» ФНБ (Тау-Кен Самурық, «Самрук-Казына Контракт», КОРЭМ) заказывают аудит вне периметра «большой четверки», хотя первая из них (более известная под названием «Тау-Кен Самрук») с 2009 по 2015 год сотрудничала с EY.

Кодекс корпоративного управления группы «Самрук-

Казына» не требует от фонда (и его «дочек») регулярной смены аудиторов. Он лишь обязывает осуществлять ротацию партнера и старшего персонала аудиторской фирмы в случае, если последняя аудиторской компании свыше пяти лет подряд. В последнем годовом отчете «КазМунайГаза» сказано, что акционеры рассматривают вопрос о назначении аудитора для «дочки» с периодичностью раз в три года, при этом «предусмотрена ротация аудиторской компании каждые пять лет». Из этого же документа можно узнать, что как минимум до 2021 года включительно внешним аудитором КМГ останется Ernst & Young.

Институты развития

«Обделенная» нацкомпаниями KPMG с лихвой компенсирует это, предоставляя услуги многочисленным казахстанским институтам развития. Образованный в 2013 году холдинг «Байтерек» является постоянным клиентом KPMG начиная с 2014 года. Ранее созданные Банк развития Казахстана, «БРК-Лизинг» (в сентябре текущего года переименован в Фонд развития промышленности) и Казахстанская ипотечная компания (КИК) аудируются KPMG как минимум с 2008-го. Еще шесть «дочек» нацхолдинга (включая АО «Байтерек девелопмент» и АО «Фонд гарантирования жилищно-

году были присоединены к КИК) все последние годы заказывали аудит исключительно в KPMG.

Как и в «Самрук-Казыне», политика организации внешнего аудита в холдинге «Байтерек» не подразумевает ротации услугодателя, но требует, чтобы сам внешний аудитор менял партнера по проекту (несущего основную ответственность за аудит) каждые пять лет.

При этом два института из состава «Байтерека» получают аудиторские услуги не у ключевого поставщика. Это фонд «Даму» и Жилстройсбербанк, аудитором которых является фирма PwC на протяжении семи и шести последних лет соответственно.

В холдинге «КазАгро» децентрализация аудиторского процесса не допускается. В 2008 году материнская структура и все «дочки» сотрудничали с компанией Deloitte. С 2009 года и по наши дни единственным аудитором группы является EY.

С приставкой «нац»

У Нацбанка и его дочерних организаций, наоборот, существует целая палитра аудиторов. Сам макрорегулятор и его Национальная инвестиционная корпорация последние пять лет пользуются услугами KPMG. Аудитором ЕНПФ с 2016 года и Казахстанского фонда устойчивости с 2017 года является Deloitte. Казахстанский фонд гарантирования депозитов последние два года привлекает для аудита PwC. Центральный депозитарий ценных бумаг и Государственное кредитное бюро работают с разными аудиторами, не входящими в Big Four.

Также «Курсив» рассмотрел ряд игроков, которые либо гордо именуется нацкомпаниями, но не входят в «Самрук-Казыну», либо в силу своей деятельности привлекают к себе повышенное внимание общественности. Три компании из нашего списка аудируются (или аудировались) представителями «большой четверки». АО «Нацкомпания «QazExpoCongress» (более известна как «Астана ЭКСПО-2017») с момента создания по 2017 год было клиентом KPMG. Аудированной отчетности этой компании за последние два года в открытом доступе нет. Еще одним клиентом KPMG последние пять лет является нацкомпания «КазАвтоЖол» (находится в ведении МИИР и занимается в том числе управлением платными автодорогами). Нацкомпания «Казакстан Фарыш Сапары» (бывший «Казкосмос») с 2009 года привлекает для аудита Ernst & Young.

Нацкомпания Kazakh Tourism была создана в 2017 году, подчиняется Министерству культуры и спорта и позиционирует себя как «бренд-менеджер страны по туризму». За три года своего существования компания трижды меняла аудитора и на третий раз получила условно-положительное заключение по своей отчетности (после двух безусловно-положительных), чем и привлекла внимание «Курсива». Однако узнать, что не понравилось аудиторам в отчетности компании за 2019 год, не представляется возможным. В документах, размещенных на сайте ДФО, страница с оговоркой аудитора отсутствует физически (после первой страницы сразу идет третья). На сайте самой компании отчетность за 2019 год не опубликована.

Нацкомпания «Казакстан инжиниринг» в разные годы входила в «Самрук», подчинялась Министерству индустрии, оборонному ведомству и в 2019 году вернулась под крыло МИИР. В долгосрочной перспективе компания видит себя как «эффективный центр инновационных и технологических компетенций в военном и гражданском машиностроении». По данным аудита, 2018 год группа завершила с убытком в размере 2,6 млрд тенге. Компания имела крупную задолженность перед Халыком, которую банк пролонгировал до 10 августа 2020 года. Согласно новому графику погашения «Казакстан инжиниринг» должен был выплатить Халыку 11,3 млрд тенге в 2019 году и 7,1 млрд в 2020-м. Заем планировалось гасить «за счет основной деятельности, а также за счет реализации активов в рамках приватизации». Аудита компании за 2019 год в публичном доступе нет.

Цена вопроса

Некоторые предприятия раскрывают свои расходы на внешний аудит. В частности, «КазМунайГаз» в 2019 году заплатил компании «Эрнст энд Янг» \$5,3 млн (около 2 млрд тенге), из которых \$0,4 млн составил гонорар за неаудиторские услуги (такие как подтверждение достоверности информации и прочие консультации). «КазТрансОйл» заплатил этой же компании 81,6 млн тенге (около \$220 тыс.) за аудит 2019 года и заплатит еще 171,4 млн за два последующих года. За аудит KEGOC в 2019 году фирма «Эрнст энд Янг» получила 44,4 млн тенге (около \$120 тыс.).

Согласно договору между «Казатомпромом» и ТОО «Прайс-

Аудит» 42,56 млн тенге (около \$110 тыс.). Ровно столько же составила стоимость аудиторских услуг для Банка развития Казахстана. Меньше всего из дочерних компаний «Байтерека» на аудит тратится фонд «Даму» – 17,7 млн тенге за 2019 год (около \$47 тыс.).

Чем богаты

О динамике заработка аудиторских компаний можно косвенно судить по объему средств, которыми они делятся с государством. Например, ТОО «КПМГ Аудит», по данным сервиса «Учѐт.kz», в 2014 году заплатило в три с лишним раза больше налогов, чем годом ранее (620 млн против 194 млн тенге). И именно в 2014-м клиентами KPMG стали

У КОГО ЗАКАЗЫВАЕТ АУДИТ КАЗАХСТАНСКИЙ ГОССЕКТОР

нет информации

Группа «Самрук-Казына»

Самрук-Казына
КазМунайГаз
РД КМГ
KazTransOil
KazTransGas
KazМунайТолық
КАЗМОТРАНСФЛОТ
Атырауский НПЗ
ПНХЗ

Группа «КТЖ»

КАЗАХСТАН ТЕМЖ ЖОЛЫ
КАЗТЕМТРАНС
Пассажирские перевозки
КТЖ-Грузовые перевозки
ТТС
KTZ EXPRESS
Теміржолсу
Ремлокомотив
Актауский морской торговый порт

Группа «Казатомпром»

КАЗАТОМПРОМ
Ульбинский металлургический завод
Волковогеология
SAMURK ENERGY
KEGOC
KAZPOST
КАЗАКТЕЛЕКОМ
Kcell
air astana
SERRUC KAZAKH CONSTRUCTION
Тау-Кен Самурық
Объединенная химическая компания
Самрук-Казына Инвест
Самрук-Казына Контракт
KOREM
QAZAQ
Станция Экибастузская ГРЭС-2

Группа «КазАгро»

КАЗАГРО
КАЗАГРОФИНАНС
Аграрная кредитная корпорация
Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства
Продкорпорация

Группа «Байтерек»

БАЙТЕРЕК
Банк развития Казахстана
DAMU
ЖИЛ СБЕР БАНК
БАЙТЕРЕК DEVELOPMENT
Казахстанская ипотечная компания
Kazakh Export
KAZAKH CAPITAL MANAGEMENT
QAZTECH VENTURES
Инвестиционный фонд Казахстана
Фонд гарантирования жилищного строительства

Группа	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
Самрук-Казына					EY	Ernst & Young						
КазМунайГаз					EY	Ernst & Young						
РД КМГ					EY	Ernst & Young						
KazTransOil					EY	Ernst & Young						
KazTransGas					EY	Ernst & Young						
KazМунайТолық							EY	Ernst & Young				
КАЗМОТРАНСФЛОТ					PwC	Ernst & Young						
Атырауский НПЗ					PwC	Ernst & Young						
ПНХЗ					EY	Ernst & Young						
КАЗАХСТАН ТЕМЖ ЖОЛЫ												Deloitte
КАЗТЕМТРАНС												Deloitte
Пассажирские перевозки												Deloitte
КТЖ-Грузовые перевозки												Deloitte
ТТС												Deloitte
KTZ EXPRESS												Deloitte
Теміржолсу												Deloitte
Ремлокомотив												Deloitte
Актауский морской торговый порт												Deloitte
КАЗАТОМПРОМ												Deloitte
Ульбинский металлургический завод												Deloitte
Волковогеология												Deloitte
SAMURK ENERGY												Deloitte
KEGOC												Ernst & Young
KAZPOST												KPMG
КАЗАКТЕЛЕКОМ												Ernst & Young
Kcell												PwC
air astana												Deloitte
SERRUC KAZAKH CONSTRUCTION												KPMG
Тау-Кен Самурық												Ernst & Young
Объединенная химическая компания												Ernst & Young
Самрук-Казына Инвест												PwC
Самрук-Казына Контракт												PwC
KOREM												KPMG
QAZAQ												KPMG
Станция Экибастузская ГРЭС-2												PwC

Группа	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
КАЗАГРО												Deloitte
КАЗАГРОФИНАНС												Deloitte
Аграрная кредитная корпорация												Deloitte
Фонд финансовой поддержки сельского хозяйства												Deloitte
Продкорпорация												Deloitte

Группа	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019
БАЙТЕРЕК												PwC
Банк развития Казахстана												KPMG
Банк развития промышленности												KPMG
DAMU												KPMG
ЖИЛ СБЕР БАНК												KPMG
БАЙТЕРЕК DEVELOPMENT												Ernst & Young
Казахстанская ипотечная компания												Ernst & Young
Kazakh Export												Ernst & Young
KAZAKH CAPITAL MANAGEMENT												Ernst & Young
QAZTECH VENTURES												Deloitte
Инвестиционный фонд Казахстана												Deloitte
Фонд гарантирования жилищного строительства												Deloitte

Источник: Депозитарий финансовой отчетности Минфина, сайты организаций

Государственные и ведомственные организации	2015	2016	2017	2018	2019
Национальный банк РК					KPMG
Казахстанский фонд устойчивости					Deloitte
Национальная инвестиционная корпорация Нацбанка					KPMG
KDIF					Deloitte
EHKO					Deloitte
KACD					Russell Bedford
Государственное кредитное бюро					Almir Consulting
Фонд проблемных кредитов					Russell Bedford
Фонд социального медицинского страхования					Russell Bedford
СК-Фармация					Элит Аудит
НК Kazakh Tourism					Abzal Audit
НК QazExpoCongress					KPMG
Казахстан инжиниринг					Deloitte
Қазақстан Ғарыш Сапары					EY
ҚазАвтоЖол					BDO Kazakhstan
Kazakh Invest					Ernst & Young

Источник: Депозитарий финансовой отчетности Минфина, сайты организаций
Инфографика: Гамаль Сейткужанов для «Курсива»

СКОЛЬКО СТОИТ АУДИТ*, МЛН ТЕНГЕ



* За 2019 год, если не указано иное. «КазМунайГаз» – без учета НДС, остальные компании – включая НДС.
** За 2020 год.
*** Включая дочерние компании.

уотерхаусКуперс» три ближайших аудита (2020–2022 годы) обойдутся нацкомпаниям в 917 млн тенге. Средняя цена одного аудита составляет 306 млн тенге, или около \$800 тыс. по курсу на день принятия решения.

Группа «Самрук-Энерго» заплатила этой же фирме 134,4 млн тенге (около \$350 тыс.) за аудит в 2019 году (включая проверку отчетности дочерних компаний) и почти 5 млн тенге за консультационные услуги. В своем годовом отчете «Самрук-Энерго» поясняет, почему отдает предпочтение PwC. По информации предприятия, в число клиентов PwC входит почти половина компаний, включенных в рейтинги FTSE 100 и Fortune 500. Кроме того, для улучшения качества услуг, предоставляемых топливно-энергетическим компаниям, в рамках фирмы PwC создана Всемирная энергетическая служба, насчитывающая более 4 тыс. специалистов.

Холдинг «Байтерек» за аудит 2019 года заплатил фирме «КПМГ

«Казпочта», «Эйр Астана», материнский «Байтерек» и одна из его «дочек». В текущем году, который еще не закончен, «КПМГ Аудит» успела перечислить в казну уже 822 млн тенге налогов. Сумма внушительная, хотя среди компаний «большой четверки» это наименьший показатель.

ТОО «Делойт» и ТОО «Прайс-уотерхаусКуперс» в текущем году заплатили 949 млн и 855 млн тенге налогов соответственно. Динамика ежегодных налоговых отчислений PwC не содержит каких-либо резких колебаний. Что касается компании «Делойт», то у нее было две просадки по фискальным платежам – в 2013-м (до 578 млн с 698 млн тенге) и в 2015-м (до 480 млн с 596 млн). Так совпало, что с 2012 года фирма перестала аудировать KEGOC, а в 2013-м закончились контракты, заключенные с «Казатомпромом» и «Эйр Астана». «Взамен» компания получила в госсекторе таких новых клиентов, как две «дочки» КТЖ, ЕНПФ и Казахстанский фонд устойчивости. Начиная с 2015 года объем налогов, выплаченных ТОО «Делойт», поступательно растет.

Самым крупным налогоплательщиком из Big Four является ТОО «Эрнст энд Янг». По состоянию на 4 декабря 2020 года налоговые отчисления этого игрока составили 998 млн тенге и по итогам года наверняка превысят планку в 1 млрд. В отличие от «КПМГ Аудит», у фирмы «Эрнст энд Янг» прибыль в 2014 году, наоборот, упала, и объем выплаченных налогов сократился в 1,5 раза (до 403 млн с 624 млн тенге). Свою роль в этом мог сыграть в том числе уход «Казпочты» и трех «дочек» «Байтерека» к другим аудиторам. Однако начиная с 2014 года бизнес компании только рос, причем, судя по объему платежей в казну, рос быстрее конкурентов.

ДЕЙСТВУЮЩИЕ ЛИЦА

Гаухар Бурибаева, Фонд «Даму»: Кредитный портфель ММСП за 10 месяцев 2020 года на 17% превысил объем за весь 2019 год

Председатель правления Фонда «Даму» об антикризисных мерах правительства по поддержке МСБ

Экономическая ситуация в Казахстане, как и во всем мире, изменилась под негативным влиянием пандемии COVID-19 и ее последствий. Наблюдается замедление роста в отдельных отраслях экономики, вместе с тем в некоторых секторах отмечается восстановление. В принятом правительством Казахстана Комплексном плане по восстановлению экономического роста до конца 2020 года 164 меры, которые должны обеспечить восстановление динамики ВВП в течение этого года и создать условия для качественной трансформации экономики.

Важным направлением в этой работе является поддержка микро-, малого и среднего предпринимательства (ММСП), которое обеспечивает 31,7% ВВП страны. АО «Фонд развития предпринимательства «Даму», дочерняя организация Холдинга «Байтерек», играет ключевую роль в поддержке ММСП в период преодоления последствий пандемии. О том, какая помощь оказывается ММСП, «Курсиву» рассказала Гаухар Бурибаева, председатель правления АО «Фонд развития предпринимательства «Даму».

– Гаухар Асылбековна, что Фонд делает для того, чтобы помочь казахстанскому бизнесу, пострадавшему от пандемии COVID-19 и карантинных ограничений?

– Начать ответ на вопрос хотелось бы с конкретных цифр: так, в рамках реализации госпрограммы поддержки бизнеса за 10 месяцев 2020 года кредитный портфель поддержанных проектов ММСП превысил на 17% объем кредитного портфеля поддержанных проектов за весь 2019 год.

Если рассматривать объем финансирования по направлению субсидирования в рамках госпрограммы «Дорожная карта бизнеса-2025» для предпринимателей из секторов, которые не попали в число наиболее пострадавших, только за 10 месяцев текущего года он увеличился по сравнению с прошлым годом в 1,7 раза, или на 112 млрд тенге.

В рамках этой же госпрограммы по инструменту гарантирования займов объем увеличился в 1,8 раза, до 132,5 млрд тенге. В рамках программ обусловленного размещения на цели льготного финансирования в банках второго уровня и микрофинансовых организациях профинансировано более 10 000 проектов предпринимателей.

С целью поддержки бизнеса правительство было утверждено пакет антикризисных мер и Комплексный план по восстановлению экономического роста, в рамках реализации которого Фонд «Даму» задействован в нескольких направлениях как оператор мер господдержки. Во-первых, это поддержка предпринимателей в наиболее пострадавших секторах экономики, подавших заявки в банки до 1 декабря текущего года в соответствии с утвержденными изменениями в программу

поддержки бизнеса «ДКБ-2025». В числе компаний и предприятий, которые воспользуются этой мерой поддержки, – субъекты МСБ, работающие в сфере розничной торговли, гостиничного бизнеса, туризма, развлечений, дошкольного и начального образования. Всего в перечне 29 отраслей. Это существенное снижение кредитной нагрузки для этой категории предпринимателей. Данная мера господдержки предусмотрена на период субсидирования с 16 марта 2020 года по 15 марта 2021 года; согласно условиям поддержки предприниматель будет оплачивать 6% номинальной ставки вознаграждения, а разницу между номинальной ставкой вознаграждения по кредиту/лизинговой сделке и ставкой, оплачиваемой предпринимателем, будет оплачивать государство через финансового агента – Фонд «Даму». В Фонд поступило 8795 заявок, кредитный портфель по которым составил 750 млрд тенге, по 4870 заявкам перечислено 4,4 млрд тенге субсидий.

Во-вторых, стоит отметить значительные изменения, которые были внесены в госпрограммы поддержки. Так, например, была унифицирована конечная ставка на заемщика с учетом применения инструмента субсидирования на уровне 6%, а также исключено ограничение поддержки по секторам.

В-третьих, была запущена новая программа для микробизнеса. Как мы знаем, микробизнес в наибольшей степени столкнулся с негативным влиянием пандемии. Сегодня он может получить доступ к займам до 20 миллионов тенге с частичным субсидированием процентной ставки под 6%. При этом на пополнение оборотных средств он может направить до 5 миллионов тенге, а оставшуюся сумму лимита – на инвестиционные цели. В обоих случаях Фондом «Даму» будет предоставлена гарантия в размере 85% от суммы займа. На пополнение оборотных средств субсидии предоставляются на срок до 2 лет, а на инвестиционные цели – до 3 лет.

Новая программа для микробизнеса позволяет предпринимателям использовать преимущества портфельного субсидирования и гарантирования, в котором сокращены этапы и сроки рассмотрения заявок на выдачу кредитов, что крайне важно для предпринимателей и их бизнеса. Решение по кредитованию сейчас принимают сами банки.

Также впервые к реализации госпрограммы с целью обеспечения доступности финансирования были включены микрофинансовые организации.

– Вы сейчас упомянули о рефинансировании кредитов вообще по всем проектам Фонда «Даму» за последние 10 месяцев, а не могли бы вы выделить отдельно, сколько было реструктурировано проектов по субсидированию и гарантированию кредитов при оказании поддержки ММСП, пострадавших от пандемии коронавируса?

– Ранее в рамках поручения президента Республики Казахстан от 23 марта 2020 года в соответствии с приказами Агентства Республики Казахстан по регулированию и развитию финансового рынка с 16 марта по 30 сентября Фонд поддержал реструктуризацию по 3285 проектам гарантирования на общую



Фото предоставлено Фондом «Даму»

сумму кредитов 108 млрд тенге и по 3870 проектам субсидирования на общую сумму кредитов 503 млрд тенге.

Фонд «Даму» также ведет активную работу по предоставлению более комфортных условий при погашении предпринимателями просроченной задолженности более 90 дней. Сейчас это 42 заемщика в рамках инструмента гарантирования займов. При работе с проблемными кредитами с 28 предпринимателями согласованы новые графики погашения, отвечающие их финансовому положению, а также предоставлены отсрочки.

Структура портфеля финансирования показывает, что меры правительства востребованы субъектами ММСП. В кредитном портфеле поддержанных проектов отмечается динамика роста в 2,7 раза займов на цели рефинансирования для снижения долговой нагрузки, а также повышения спроса среди предпринимателей на цели пополнения оборотных средств.

– Какие регионы лидируют по деловой активности, обращаясь за поддержкой Фонда «Даму», и в каких отраслях отмечается наибольший спрос на продукты поддержки?

– Если проанализировать весь кредитный портфель в рамках реализуемых мер поддержки, то лидерами по таким инструментам, как гарантирование и субсидирование займов, являются Павлодарская, Атырауская области и города Нур-Султан и Алматы. По программам обусловленного размещения средств традиционно наиболее активны предприниматели Туркестанской, Алматинской и Жамбылской областей.

В разрезе отраслей по всем трем направлениям в 2018 и 2019 годах стабильно лидировали обрабатывающая

промышленность, транспорт и складирование, оптовая и розничная торговля. По итогам 10 месяцев 2020 года мы можем отметить смещение объемов поддержки к наиболее пострадавшим от кризиса отраслям – так, по инструменту субсидирования в рамках программы «ДКБ-2025» акцент сместился к отраслям оптовой и розничной торговли и сферы услуг, но и обрабатывающая промышленность продолжает занимать существенную долю как по количеству, так и по сумме поддержанных проектов.

Многие предприниматели смогли открыть в этот непростой период новые возможности для открытия и развития бизнеса. Вот только несколько примеров новых производств, открытых в период пандемии с марта текущего года. В пищевой промышленности ТОО «ЭкоМол Сергеевка» запустило производство молочной продукции в Петропавловске, ИП «Карагулина Л.А.» – производство кондитерских изделий в Рудном, а ТОО «Шыгыс Универсал» увеличило мощности по производству и переработке рыбы в Усть-Каменогорске. Открывались новые бизнесы, связанные с защитой от COVID-19: так, например, ТОО «Научно-производственное объединение МедиДез» в Рудном смогло оперативно начать выпуск дезинфицирующих средств. ИП «Тулин М.С.» из города Шымкента расширил производство по обработке стекла, а ТОО «КМInvest» открыло в Нур-Султане цех по изготовлению спецодежды.

– Текущая ситуация постоянно вносит свои коррективы, и мы видим, как в некоторых областях Казахстана периодически вводятся новые ограничения, в том числе и по удаленной работе. Сказывается ли это на

доступности услуг Фонда «Даму» для предпринимателей?

– Фонд «Даму» ни на один день не приостанавливал свою деятельность ни в одном из регионов республики. Отмечу, что на начало года 94% основных бизнес-процессов Фонда было автоматизировано, и это позволило переводить работников на удаленный режим работы без негативного влияния на основную деятельность Фонда. Более того, в этих условиях мы смогли еще больше оптимизировать сроки рассмотрения заявок, утвердить КРП для работников, нацеленные на большие объемы предоставления объемов поддержки, и запустить новые продукты, например, для микро- и малого бизнеса. В условиях объявленного чрезвычайного положения последующими противоэпидемиологическими мероприятиями и ограничительными мерами Фонд до 90% заявок получал через электронные каналы – интернет-портал online.damu.kz и портал электронного правительства egov.kz. В следующем году Фонд продолжит развивать электронные каналы взаимодействия с предпринимателями.

– Мы сосредоточились в ходе разговора на самой актуальной теме – мерах поддержки бизнеса правительством Казахстана, финансовым агентом которого является Фонд «Даму». Как обстоят дела с собственными программами Фонда?

– Фонд продолжает работу по программному финансированию в партнерстве с банками и микрофинансовыми организациями по размещению средств на цели льготного кредитования бизнеса. Точечные региональные программы реализуются в сотрудничестве с акматами регионов Казахстана. Также востребован предпринимателями и собственный продукт Фонда – гарантии по программе «Даму-Оптим».

«Даму» продолжает сотрудничать с международными финансовыми институтами развития: Азиатским банком развития (АБР), Европейским банком реконструкции и развития (ЕБРР), Программой развития ООН (ПРООН), Европейским инвестиционным банком (ЕИБ), Всемирным банком, а также с зарубежными институтами развития, такими как Корейское агентство МСП и стартапов KOSME, Организация развития и поддержки малого и среднего предпринимательства Турции KOSGEB. В совокупности за последние 10 лет мы привлекли 952 млн долларов США.

В рамках исламского финансирования Фонд сотрудничает с исламским банком Al Hilal Kazakhstan и исламской лизинговой компанией Kazakhstan Ijara Company. По итогам 10 месяцев 2020 года совместно было профинансировано 29 проектов на общую сумму 9,54 млрд тенге. Было создано 257 новых рабочих мест, объем производства составил 12,8 млрд тенге, объем налоговых поступлений, по неполным данным, составил 405 млн тенге.

11 августа Фонд при поддержке Программы развития ООН (ПРООН) осуществил успешное дебютное размещение «зеленых облигаций» в торговой системе фондовой биржи Международного финансового центра «Астана» (МФИЦА) Astana International Exchange с купонной ставкой 11,75% годовых и сроком обращения 3 года.

Қазақ тіліндегі іскерлік жаңалықтар



RU KZ EN

kursiv.kz



Мұнай-газ секторын коронавирус пандемиясынан кейін не күтіп тұр?

McKinsey мұнай саласын түбегейлі өзгеріс күтіп тұр деп болжайды



Медиацентр



Драматический театр

Дорогой Туркестан

> стр. 1

Библиотека – лучший подарок

Один из самых дорогих подарков, библиотеку, преподнес Туркестану ближайший сосед – город республиканского значения Шымкент. Трехэтажное здание научно-универсальной библиотеки площадью 8,4 тыс. кв. м рассчитано на хранение 250 тыс. книг, а также имеет концертный зал на 392 места.

Заказчиком выступило Управление строительства Шымкента. Всего на строительство библиотеки предполагается потратить 8 млрд тенге. В предоставленном редакции ответе акимата Шымкента было указано, что, цитируем, «выделенные средства составляют 8 млрд тенге, в том числе: из республиканского бюджета – 1 млрд тенге, из бюджета города – 6 млрд тенге. В соответствии с постановлением правительства РК Туркестанской области от 16.10.2020 года № 671 из бюджета города Шымкент на строительство объекта был выделен 1 млрд тенге».

По данным городского акимата, 5,5 млрд тенге из 8 млрд уже освоено – построено здание, установлены витражи и межкомнатные стены, а также частично выполнены наружная и внутренняя отделка, прокладка инженерных сетей и благоустройство. Впереди еще закупка библиотечного и сценического оборудования.

Архитектурную идею библиотеки предложила молодой казахстанский архитектор **Сабина Хамзина** – ее эскиз выиграл на конкурсе Turkistan Architect Awards в декабре 2018 года. Будет ли соответствовать реальное здание задумке, пока не известно. Эскизы Сабины отсутствуют в открытом доступе, да и сам объект еще не завершен. Срок окончания строительства, по данным акимата Шымкента, 20 марта 2021 года.

Проектировщиком и подрядчиком выступила корпорация Bazis-A.

Дом для прессы

Алматы подарил Туркестану медиацентр – здание площадью более 3 тыс. кв. м, где разместятся редакции теле- и радиоканалов, газет области, а, возможно, и представители СМИ из других тюркоязычных стран.

Заказчик – КГУ «Управление комфортной городской среды города Алматы». Общая стоимость проекта, по данным алматинского акимата, 4,8 млрд тенге, из которых 2 млрд тенге – стоимость оборудования.

Строительно-монтажные работы выполнил холдинг VI Group.

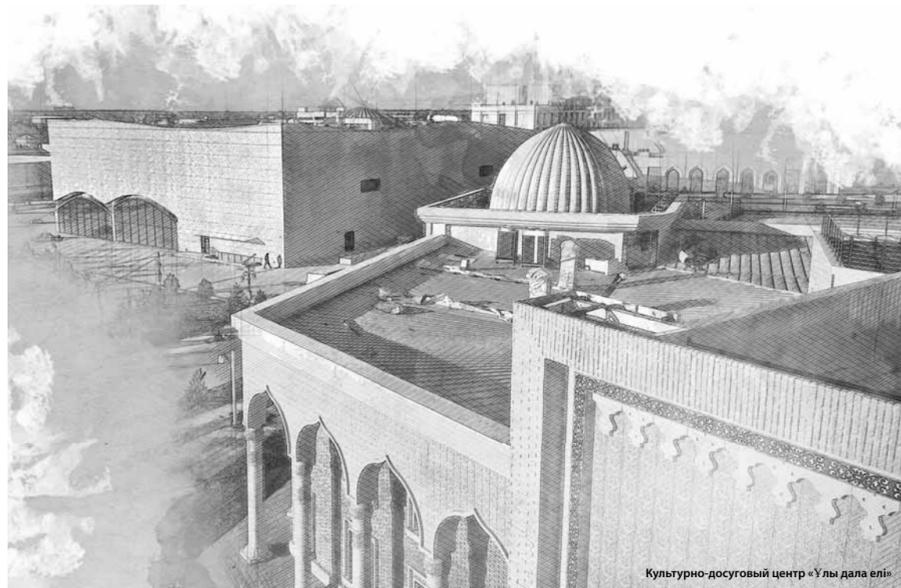
Объект сдан одним из первых – в конце 2019 года. На Turkistan Architect Awards обладателем премии в категории «Медиацентр» стало архитектурное бюро DRA&U со штаб-квартирой в Италии, на сайте которого размещены эскизы и указана стоимость проекта – \$9 млн. Однако реальное исполнение медиацентра отличается от концепта.

Площадь имени себя

Столица подарила будущему духовному центру страны Площадь Нур-Султан на 5,4 га, где на 30 тыс. кв. м зазеленеют газоны,

деревья и кустарники, 20 тыс. кв. м отведено под брусчатку и гранит, а остальные 4 тыс. «квадратов» – под сухие пешеходные фонтаны, которые призваны создавать эффекты водной глади, тумана и гейзеров.

Заказчиком выступило ГУ «Управление регенерации городской среды города Нур-Султан», финансирование идет



Культурно-досуговый центр «Ұлы дала елі»

из столичного бюджета. Генеральный проектировщик – ТОО «Центр градостроительного проекта».

По информации портала «Интерактивная карта открытых бюджетов», текущая стоимость строительства площади – чуть более 2 млрд тенге, хотя договор с подрядчиком – ТОО «VI Urban Construction» – заключен на 3,95 млрд тенге.

Объект сдадут до конца 2020 года.

Аттракцион невиданной щедрости

За акиматами Алматинской, Акмолинской и Карагандинской областей по итогам совещания под председательством **Нурсултана Назарбаева**, прошедшего 12 декабря 2018 года, закрепили объект «Благоустройство парка с аттракционами в г. Туркестан» на площади 30 га. В парке будут аттракционы, детская игровая и физкультурно-спортивная зоны, водные сооружения, а также выделено место для проведения массовых мероприятий и ландшафтно-прогулочной зоны.

Заказчиком выступило ГУ «Отдел жилищно-коммунального хозяйства г. Талдыкорган Алматинской области». Из бюджета Алматинской области на реализацию проекта выделено 3,4 млрд тенге. Акмолинская область потратила 2,6 млрд тенге. Акимат Карагандинской области – около 2,5 млрд тенге.

Тендер на строительно-монтажные работы выиграла корпорация Bazis-A. На сегодня все строительно-монтажные работы в парке завершены, готовится сдача объекта в эксплуатацию, сообщил акимат Алматинской области 8 декабря. После того, как объект примут в эксплуатацию, будут оформлены документы для его передачи на баланс коммунальной собственности Туркестанской области.

Страна Великой степи

Из областей самой щедрой на подарки оказалась Атырауская область. Она строит в Туркестане культурно-досуговый центр «Ұлы дала елі» площадью около 6 тыс. кв. м, где расположатся девять тематических залов с экспозициями, отражающими историю становления Казахского ханства.

ла на себя половину финансовых обязательств – 4,7 млрд тенге, остальные деньги выделила Туркестанская область.

На сегодня из бюджета Актюбинской области потрачено 3,7 млрд тенге, еще 0,5 млрд тенге перечислил общественный фонд «Парыз».

Строительство ведет VI Group. Театр также обещают сдать в декабре 2020-го.

Гора подарков

Двухэтажное здание музыкальной школы «Ақжайық» площадью 2,3 тыс. кв. м с концертным залом на 550 мест, учебными классами, конференц-залом и зоной отдыха построили на бюджетные средства Западно-Казахстанской области. Возведение школы обошлось бюджету ЗКО в 1,9 млрд тенге. Застройщик «А.Р.Т. Құрылыс» сдал объект заказчику в декабре 2019 года.

Костанайская область вложила в семейные ценности. В 2019 году на 1,2 млрд тенге, выделенных из бюджета области, астанинский филиал компании B&A Contractors SA возвел Дворец бракосочетания.

Восточно-Казахстанская область вложила бюджетные средства в строительство светомузыкального фонтана в форме лотосов. Строила фонтан компания ТОО «МК-Corporation» по трехстороннему договору, который кроме нее подписали Управление строительства, архитектуры и градостроительства ВКО и ранее упомянутый благотворительный фонд «Парыз». Общая сумма договора – 1,1 млрд тенге. Фонтан заработал в октябре 2019 года.

Северо-Казахстанская область выделила из своего бюджета деньги на строительство двухэтажной спортивной школы олимпийского резерва стоимо-

стью 1,1 млрд тенге. В спортшколе, где есть площадки для баскетбола, волейбола, футбола и зал для единоборств, планируют проводить областные, республиканские и международные соревнования. Застройщик ТОО «СТРОИН» сдал объект в октябре 2019 года.

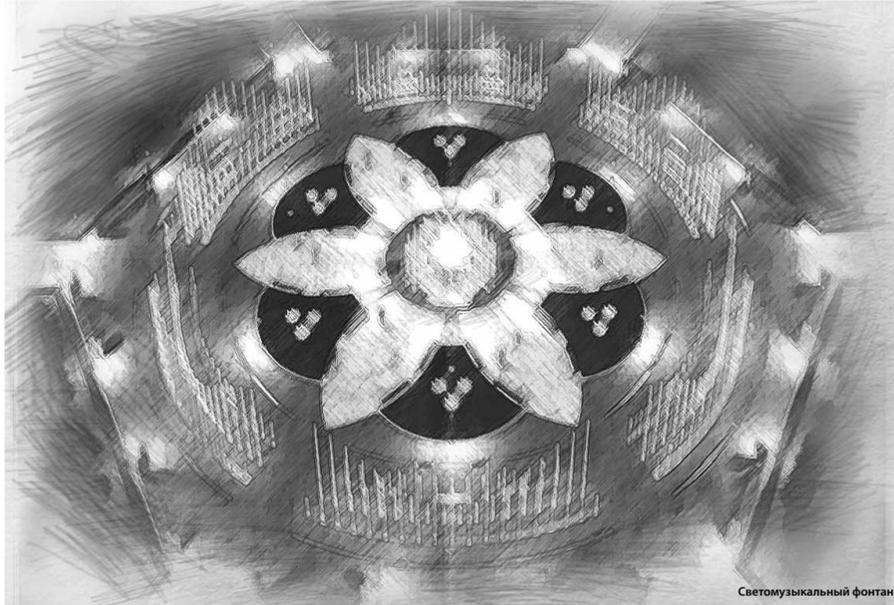
Кызылординская область силами застройщика ТОО «Бақ-Береке 2030» возвела Восточную баню на 100 человек. Общая площадь застройки – 8,6 тыс. кв. м. Сметная стоимость составила 1,1 млрд тенге. Как сообщили в Управлении строительства, архитектуры и градостроительства Кызылординской области, «строительство велось в древневосточном стиле в соответствии с утвержденным эскизным проектом». Однако выдержать стиль создателям не удалось.

Жамбылская область на бюджетные средства переоборудовала здание общежития Международного казахско-турецкого университета в визит-центр. Реконструкция обошлась в 738 млн тенге. Объект сдан застройщиком – ТОО «КДСМ» – в декабре 2019 года.

Павлодарская область денег из бюджета на возведение зданий в Туркестане не потратила. Возложенный на нее проект – строительство трехэтажного ЦОНа площадью 4,2 тыс. кв. м с отделкой из натурального гранита, лепниной из фибробетона и тонированным остеклением – область возвела за счет спонсорских средств корпорации АО «Eurasian Resources Group». Объем инвестиций – 1,2 млрд тенге. Застройщик – ТОО «Тараз-ҚұрылысИнвест» – сдал объект в октябре 2019 года.

Мангистауская область от подарка воздержалась. В связи с отсутствием финансирования проект по строительству амфитеатра, возложенный на область главой государства, был передан АО «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына».

Итого только из местных бюджетов на подарки духовному центру страны акиматы потратили более 40 млрд тенге. Всего, заявил в интервью для документального фильма «Туркістан: көне мен келешек көпірі» первый президент РК Нурсултан Назарбаев, «в развитие Туркестана планируется вложить на первом этапе 350 млрд тенге».



Светомузыкальный фонтан

Заказчик – Управление строительства Атырауской области. Объем инвестиций – 10,8 млрд тенге, из которых 8,1 млрд тенге выделено из бюджета области, а 2,7 млрд тенге – спонсорские средства ТШО.

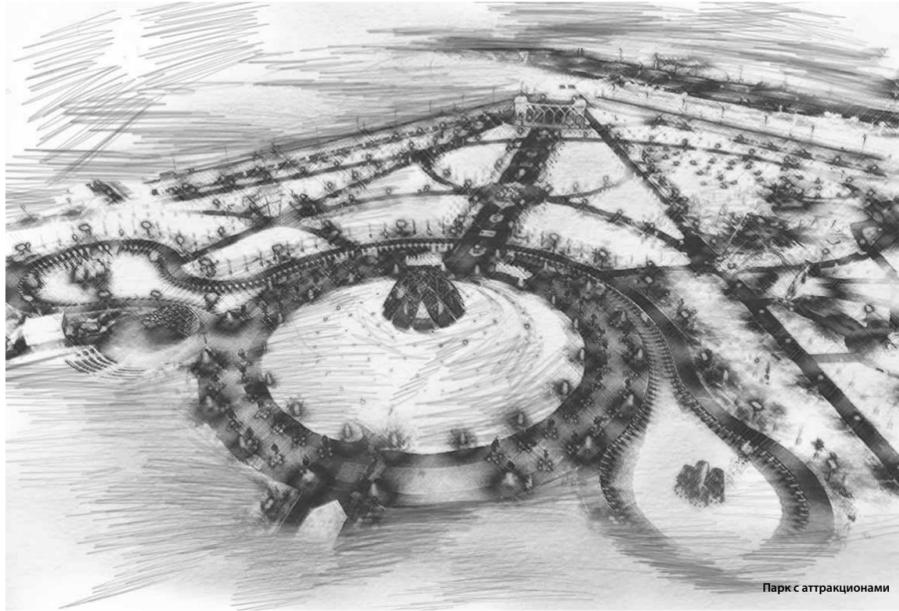
Как сообщили в Управлении строительства Атырауской области, строительно-монтажные работы, которые выполнял холдинг VI Group, полностью завершены, объект сдадут до конца текущего года.

Как будет выглядеть «Ұлы дала елі», также выбирали через Turkistan Architect Awards. Победителем стало российское архитектурное бюро Atrium.

Культура в цене

Еще один дорогой подарок – четырехэтажный драматический театр площадью 10 тыс. кв. м, рассчитанный на 500 мест.

Стоимость проекта – 9,4 млрд тенге. Актюбинская область взя-



Парк с аттракционами

Маневр с дефицитом

> стр. 1

«Отклонения вызваны отсутствием в ЕЭС Казахстана достаточного объема маневренных мощностей», – подтвердили в KEGOC. Для понимания масштабов: общая установленная мощность электростанций в Казахстане на начало 2020 года, по данным АО «КОРЭМ», составляла 22,9 ГВт.

Ситуацию в Казахстане осложняют аварийные остановки оборудования электростанций и высокие темпы ввода объектов ВИЭ, чья генерация нестабильная и зависит от погодных условий, а значит, тоже требует балансировки. Учитывая планируемый рост ВИЭ в стране (до 3% от общего объема генерации в 2020 году, 10% – в 2030-м и 50% – в 2050 году), Казахстану будет требоваться все больше маневренных установок.

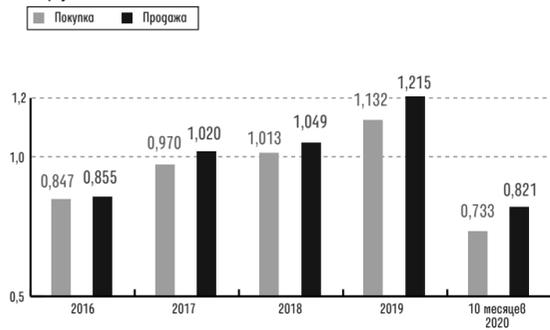
Кто может сгладить пик

К маневренным мощностям относятся гидроэлектростанции (ГЭС) и газотурбинные электростанции (ГТЭС). Именно они помогают покрыть скачки потребления в пиковые часы и балансировать нестабильную электроэнергию, вырабатываемую возобновляемыми источниками энергии (ВИЭ), поскольку этим видам электростанций, в отличие от угольных, не требуется много времени для выдачи электроэнергии в единую систему – 15–20 минут для ГТЭС и около двух минут для ГЭС.

В 2019 году основная часть генерации (81,1%) в стране приходилась на традиционные тепловые электростанции (уголь). Остальной объем производства электроэнергии распределен между ГЭС – 9,4%, ГТЭС – 8,5%, ветровыми (ВЭС) – 0,6% и солнечными электростанциями (СЭС) – 0,4%. Получается, что на условные маневренные мощности в Казахстане приходится только 17,9% генерации. Норматив для стабильно работающей системы – 20% от введенной мощности электростанций всех типов.

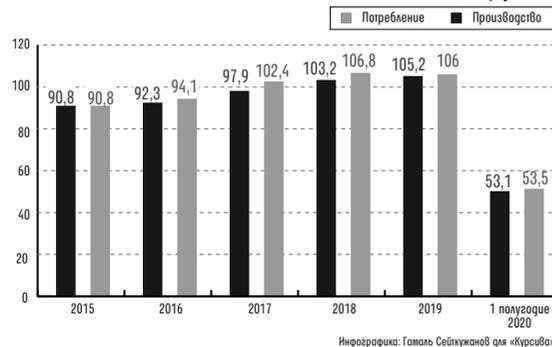
Казахстан нуждается в строительстве маневренных мощностей на 1–1,5 тыс. мегаватт как минимум, считает глава «Казахстанской электроэнергетической ассоциации» **Аскербек Куанышбаев**. «Вопрос (маневренной генерации). – «Курсив» обсуждается давно, но конкретного документа нет. При этом сейчас разрабатывается концепция развития гидроэнергетики, есть план мероприятий до 2030 года. Если гидроэнергетика будет быстро развиваться, на 3–4 тыс. мегаватт дополнительно, это хорошо», – считает он.

Перетоки электроэнергии между Казахстаном и Россией, млрд кВт.ч



Источник: Министерство энергетики, KEGOC

Динамика производства-потребления электроэнергии в Казахстане, млрд кВт.ч



Инфографика: Татьяна Сейтжанов для «Курсива»



Новые правила

Поскольку маневренные установки в основном задействуют во время пиков, стоимость такой энергии должна быть выше обычной, а государство пытается сдерживать тарифы для потребителей. Поэтому строить маневренные мощности у производителей электроэнергии стимула не было. Поправки в закон «Об электроэнергетике» меняют ситуацию.

Закон теперь позволяет применять для владельцев маневренных мощностей тот же механизм, что используется для строительства новых проектов ВИЭ. Оператор рынка централизованной

торговли электрической энергией и мощности АО «КОРЭМ» будет проводить аукционы по отбору проектов по строительству маневренных мощностей. Регулятор в лице Минэнерго будет определять победителей исходя из предложенной компаниями цены за киловатт-час.

Для действующих ВИЭ, отобранных на аукционах, регулятор определил гарантированный тариф на покупку их электроэнергии на 15 лет. Конкретное предложение для желающих строить маневренные мощности еще не сформулировано – механизм покупки маневренной генерации будет уточнен в 2021 году.

Также Минэнерго предстоит решить, какие виды генерации, кроме ГЭС, смогут участвовать в аукционах.

Пока Минэнерго уверенно только в ГЭС, поскольку строительство новых газотурбинных электростанций связано с рядом нюансов. Во-первых, если строить газовые станции на западе, необходимо построить линию энергопередачи до дефицитного южного региона. Если же строить ГТЭС на юге, возникает необходимость прокладки трубопровода для транспортировки сырья с запада в южную зону. Во-вторых, газ для Казахстана – выгодный экспортный товар,

который приносит доходы в валюте. С другой стороны, водные ресурсы Казахстана ограничены, и с ростом потребления в будущем газовую генерацию все равно придется подключать.

По словам министра энергетики **Нурлана Ногаева**, энергетики уже ставят перед ведомством вопрос «о снижении цены на газ, чтобы получить достаточно конкурентоспособную электроэнергию». «Избыток электроэнергии у нас сейчас в центральной и северной части страны. Предлагается вариант строительства маневренных мощностей на западе, но по прогнозу дефицит энергии возможен на юге», – ска-

зал он на встрече с энергетиками на прошлой неделе.

Глава Минэнерго сообщил, что один из игроков на рынке намерен построить ГЭС на 250 мегаватт в Шымкенте.

Кто построит маневренные мощности

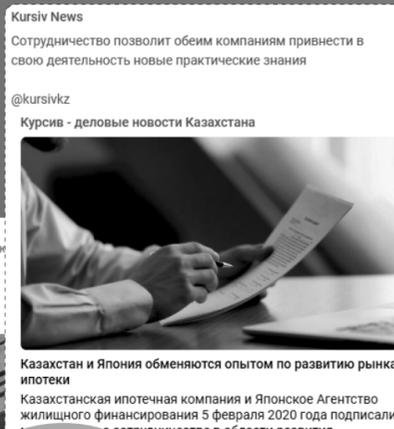
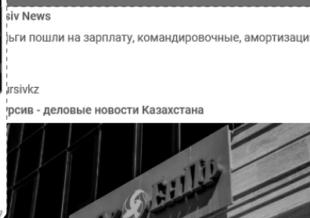
«Курсив» опросил крупнейших энергетических и промышленных игроков Казахстана об их планах по строительству маневренных мощностей. В государственном энергохолдинге АО «Самрук-Энерго» **«Курсиву»** сообщили, что компания рассмотрит возможность участия в аукционах на строительство маневренной генерации, если такие будут объявлены регулятором. «Учитывая, что строительство маневренной генерации требуется в основном в южных регионах страны, компания рассматривает вопрос реализации таких проектов, как строительство контррегулирующей Кербулакской ГЭС, модернизация Алматинской ТЭЦ-3. На стадии инициации находится проект по строительству гидроаккумулирующей электростанции. Реализация проектов позволит обеспечить около 900 мегаватт регулировочной мощности», – сообщила **«Курсиву»** директор департамента «Развитие рынка» АО «Самрук-Энерго» **Гульжан Налибаева**.

Крупнейший поставщик электроэнергии в республике – горно-металлургическая Eurasian Resources Group (ERG) рассматривает строительство новой парогазовой установки (ПГУ) мощностью 450–500 мегаватт в Шымкенте на предприятии ТЭЦ АО «3-Энергоорталык». Однако проект не будет участвовать в ожидаемых аукционах на строительство маневренной мощности. «Такое строительство осуществляется вне конкурсного отбора, поскольку потребители страны, не входящие в группу ERG, не будут участвовать в оплате этой мощности», – уточнили в ERG на запрос **«Курсива»**.

Об еще одном участнике рынка, который намерен построить ГЭС на 250 мегаватт в Шымкенте, сообщил глава Минэнерго, но конкретных данных не представил.

В последнее время на рынке появились солнечные электростанции (СЭС) с накопителями энергии, которые в некоторых случаях можно использовать как маневренную генерацию. Ряд представителей казахстанского рынка ВИЭ уже изъявили желание участвовать в аукционах проектов маневренных мощностей.

Читайте **КУРСИВ** в Telegram



Наведи камеру телефона на QR-код и перейди на Telegram-канал



Что представляет собой рынок private label в Казахстане

И какие факторы влияют на его развитие

Как устроен казахстанский и глобальный рынок СТМ – в материале «Курсива».

Ульяна ФАТЬЯНОВА

«У нас есть поток покупателей и приоритетные места на полках. Так почему бы нам не продавать свои товары?» – такой логикой руководствуются торговые сети, когда запускают товары под собственной маркой – private label. Сети, как правило, не строят заводы и фабрики, они договариваются с производителями о выпуске линейки продукции с собственным логотипом. За счет снижения расходов на рекламу, дистрибуцию и другое такие товары доходят до покупателя с существенной разницей в цене. В среднем private label дешевле брендовых аналогов на 20–30%.

Только для себя

В Казахстане собственные торговые марки (СТМ) есть у крупных международных сетей. Продукция private label METRO в стране продается с момента запуска первого торгового центра в 2009 году. В продуктовом портфеле компании – восемь линеек товаров СТМ: молочные продукты, консервированные овощи и фрукты, крупы, специи, вино, сладости и непродовольственные товары. Линейки включают около 2 тыс. позиций. Поскольку сеть ориентирована на мелкооптовую торговлю, целевая аудитория их private label различается. Например, METRO Chef, METRO Professional,

бумажные салфетки, туалетная бумага, кухонные полотенца. В 2021 году METRO планирует запуск новинок с локальными производителями моющих, чистящих средств, замороженных булочек и некоторых товаров социального значения.

Один из крупнейших европейских DIY-ритейлеров «Леруа Мерлен» продает СТМ около 30 лет. Сейчас частные марки есть во всех товарных категориях, даже стабильно успешные позиции постоянно обновляются. Доля ассортимента и продаж СТМ отличается в разных отделах, но в целом они занимают 16% артикулов и приносят от 5 до 47% выручки. Как правило, дистрибуцию и другое такие товары доходят до покупателя с существенной разницей в цене. В среднем private label дешевле брендовых аналогов на 20–30%.

Часть СТМ «Леруа Мерлен» производится в Европе, часть – в Китае. В каждой стране присутствуют некоторые частные марки выпускаются локальными производителями. Критерии сертификации товаров везде одинаковые. И если на какую-то марку поступает много жалоб, ее снимают с продажи и могут даже прекратить производить. В Казахстане сейчас производится чуть меньше 200 артикулов СТМ – в основном это товары из сегментов «Электрика» и «Водоснабжение».

Собственную торговую марку «Все в дом» весной 2020 года запустила в продажу отечественная

– из Украины, консервированную клубнику и персики – из Китая, а ананасы – из Вьетнама.

Рождение в муках

Почему у зарубежных сетей – от супермаркетов до аптек и строительных магазинов – давно есть продукция под своим брендом, а в Казахстане ритейлеры не спешат обзаводиться СТМ? Эксперты считают, что проблема в поставщиках и мышлении казахстанцев.

По словам **Евгения Костюкова**, руководителя направления по работе с региональными поставщиками «Леруа Мерлен» в Алматы, наши соотечественники гораздо сильнее зависят от популярных брендов, чем американцы или европейцы. На Западе известность марки имеет значение, но решающим аргументом для покупки становятся характеристики и преимущества товара.

«Отдельно нужно говорить о готовности производителей Казахстана инвестировать большие средства в создание и развитие СТМ. Для выпуска продукции нужно проделать очень много работы: начиная от исследования потребностей рынка, заканчивая поиском рынков сбыта, – добавляет Евгений Костюков. – А еще нужно разработать общую стратегию, модернизировать производство или организовать новое, купить или разработать технологии, создать дизайн упаковки, провести тестирование продукции и, конечно, получить разрешительную документацию. Это только краткий перечень необходимого, и в каждом пункте кроется энное количество человеко-часов, финансов и так далее. Не каждый отечественный игрок на рынке готов брать на себя такие риски».

Коммерческий директор METRO в Казахстане **Наталья Мархива** рассказывает, что крупным сетям сложно найти надежных производителей, которые могли бы соответствовать международным стандартам не только по продукту, но и по условиям его изготовления.

«Кроме того, требуется много времени, чтобы клиенты стали лояльно относиться к СТМ. То есть для большинства сетей частная марка – это стратегический проект, который начинает окупаться не сразу. Все эти товары невозвратные, а объемы производства согласовываются с поставщиком, как правило, на год. Очень сложно прогнозировать, как будет вести себя потребительский спрос в течение этого периода», – говорит Мархива.

Источник роста

В развитых странах доля частных марок занимает до 50% рынка. Так, в 2019 году на собственные бренды магазинов приходилось 19,2% всей розничной торговли США, а объем их продаж составил около \$136,5 млрд. 24,5% канадцев покупают

продукцию под частной торговой маркой хотя бы раз в неделю.

Исследование Ассоциации производителей частной торговой марки (PLMA), в которую входит более 4,5 тыс. производителей по всему миру, показало, что в 18 из 19 изученных европейских стран доля СТМ на рынке составляет более 30%. Лидируют Швейцария и Испания – 49,6% и 49,5% соответственно. Больше 40% рынка частные марки занимают также в Великобритании, Бельгии, Португалии, Германии и Австрии. Отстает Италия – там 22,3%. Президент ассоциации **Брайан Шарофф** подчеркивает, что это – допандемические данные. Статистика по итогам 2020 года, по его мнению, покажет еще больший прирост.

В России доля продаж СТМ только на FMCG-рынке – около 4,8%. Причем за последний год в денежном выражении категория выросла втрое и достигла 15,4%. Для сравнения: продовольственные брендовые товары за тот же период выросли всего на 4,8%, а непродовольственные даже немного упали – на 0,8%.

Глобальный рост интереса к СТМ эксперты отчасти объясняют пандемией: в любой кризисный период продажи частных марок растут просто потому, что их цена ниже, чем у брендовой продукции. Но в этот раз увеличившийся спрос, по прогнозам, может внести значительные изменения в структуру рынка.

Эксперты Nielsen Россия считают, что СТМ могут стать долгосрочным источником роста. Ритейлеры сейчас создают разные линейки товаров, выходя за рамки «первой цены», а покупателям нравится улучшающееся качество продукции. К тому же на фоне снижающейся в последние годы доли торговых сетей развитие более маржинальных частных марок может оказаться одним из наиболее перспективных вариантов роста и увеличения прибыли основных игроков рынка.

К аналогичным выводам пришли аналитики крупнейшей в мире аудиторско-консалтинговой компании EY. 74% покупателей в той или иной мере изменят свои привычки из-за потери доходов или глобального пересмотра ценностей. 61% потребителей теперь внимательнее следят за своими расходами, а для 54% цена стала гораздо более важным критерием при совершении покупки, чем раньше. Растущий финансовый консерватизм, по мнению экспертов EY, ритейлеры могут использовать в своих интересах. Конечно, намерение потребителей обратить внимание на СТМ (в среднем, на это готовы около 50% людей вне зависимости от мотивации – экологичность, экономия или что-то другое) не обязательно приведет к покупке.

Но исследования говорят, что поддерживать высокие цены будет сложнее: пользователи все меньше готовы платить за дополнительные атрибуты.

Кибербезопасность малого бизнеса

Недостаточный уровень кибербезопасности чреват большими потерями для любого бизнеса. Особенно во время непрерывной цифровой трансформации, когда киберпреступность растет огромными темпами. Не стоит отказываться от инноваций из-за возможных уязвимостей, нужно только грамотно подойти к защите.



Евгений ПИТОЛИН, управляющий директор «Лаборатории Касперского» в Казахстане, Центральной Азии, странах СНГ и Балтии

По последним данным, средний ущерб от киберинцидентов для малого и среднего бизнеса составляет \$108 тыс. Причем половина убытков – затраты на восстановление данных и инфраструктуры. А уже потом – следствие остановки бизнес-процессов.

Бывают случаи, когда подобные инциденты невозможно выразить в цифрах. Их последствия остаются не только большими, а катастрофически большими. В результате, помимо прямого материального ущерба, страдает и репутация компании.

Как бизнес может повысить уровень кибербезопасности?

Многие предприниматели уверены, что их бизнес не привлекает для злоумышленников, а значит, не стоит тратить на

все сотрудники думают, что это вопрос технический, а значит, назовут парней из IT-отдела. Хотя на самом деле за обеспечение кибербезопасности отвечает каждый. Основная проблема связана не столько с технологиями, сколько с людьми. В 90% кибератак «спусковым крючком» стал человеческий фактор.

Мошенники не упустят момента, когда человек совершит ошибку. На самом деле это куда проще, чем взламывать аккаунты или перебирать пароли. Во избежание человеческой ошибки необходимо знать то, что знают киберпреступники. Конечно, разбираться в нюансах шифрования кадровику или бухгалтеру не обязательно, однако вооружиться набором определенных знаний стоит. Это что-то вроде фишинговых писем. На крайний случай – избежать банальных ошибок в форме слабых и ненадежных паролей. Обойти лишние риски помогут интерактивные



Фото: Depositphotos/makhabakov

специалистов или делать финансовые вложения в обеспечение информационной безопасности. Только нет гарантии, что киберпреступники тоже в этом уверены.

Как правило, крупные компании оснащены новейшими средствами защиты от кибератак. По крайней мере, так считают мошенники. Поэтому они не трогают крупные организации, а идут по легкому пути. По статистике: 36% малых предприятий пострадали от взлома данных, более 25% не имели программного обеспечения для защиты.

Это происходит в том случае, когда нет ни технологий, ни специалистов. А в это время для мошенников открываются все пути к вашим персональным данным. Важно помнить, что у каждой организации, вне зависимости от ее отрасли и размеров, есть то, что заинтересует киберпреступников.

Защитите свое «я»

Что вы ответите на вопрос: «Кто из вашей компании отвечает за кибербезопасность?». Обычно

тренинги. Ваши сотрудники смогут воспользоваться знаниями и в повседневной жизни.

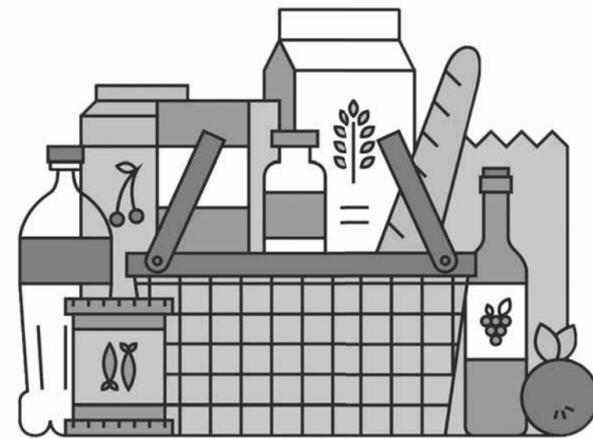
Как защититься бизнесу

Три правила: приведите в порядок все информационные системы компании, найдите уязвимые места и протестируйте вашу безопасность. Так работает защита на уровне периметра, когда все сотрудники находятся в одном здании и пользуются стационарными ПК. Стоило нам всем перейти на удаленную работу и начать использовать собственные устройства – периметр размылся.

Что делает в этом случае многоуровневая защита? Несколько решений дополняют друг друга, тем самым оберегая конфиденциальные данные. Например, шифрование обезопасит данные, антивирус защитит отдельные устройства. Для усиленного режима есть смысл воспользоваться решениями класса EDR или комбинированными интегрированными решениями.

Объявления

1. ТОО «WBI Group», БИН 160940025019, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, ул. Тукай, д. 9. Тел. +7 707 185 88 02.
2. ТОО «Жарна», БИН 990940000234, сообщает о своей реорганизации путем присоединения к ТОО «Алсак-Атырау», БИН 141040005173. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Атырау, ул. Каньева, 2.
3. ТОО «ПОТОК 11», БИН 130340008458, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, пр. аль-Фараби, 21/9, оф. 800. Тел. +7 (727) 311 24 75.
4. ТОО «Kz Зан консалтинг», БИН 140540003387, сообщает о ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Атырау, ул. Досмухамедова, 33. Тел. +7 701 352 32 06.
5. ТОО «International security Risk-management», БИН 040940015909, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, «Кок-Тобе 1», ул. Карасай батыра, 14. Тел. +7 707 701 10 14.
6. Договор № Вi-C-S-H-42/55-K-PR от 11 декабря 2019 года о передаче в пользование нежилого объекта, расположенного по адресу: г. Нур-Султан, район Есиль, ул. Е49, дом 1/2, собственник – Айнабек Ернар Ержанұлы, родившийся 13 сентября 1995 года в Республике Казахстан, ЮКО, в связи с утерей считать недействительным.
7. ТОО «AqaschiM professional», БИН 150740004826, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, Медеуский район, ул. Сазановская, д. 179, почтовый индекс 050019.



METRO Premium предназначены для HoReCa-клиентов. Товары под этими брендами продаются в больших упаковках, а линейка включает самые разные продукты: от ингредиентов до посуды.

Доля частных марок от общего объема продаж METRO составляет 13%, а ценовая разница с брендами может доходить до 20%. Поставщики в основном импортные (Европа, Китай, Таиланд, Россия) и работают сразу на несколько стран, где представлена сеть. Но есть и товары отечественного производства:

торгово-розничная сеть Magnim. Однако к детальному разговору о ней в компании пока не готовы. Сейчас «Все в дом» – это несколько десятков позиций в категориях «Продукты питания» и «Нонфуд». Большая часть товаров – казахстанского производства, но есть контракты и с зарубежными производителями. К примеру, влажные салфетки, ватные палочки и диски, кондиционер для белья и томатную пасту делают в разных городах России. Чипсы поставляют из Кыргызстана, трыпки для уборки

Новогодний декор. Тренды-2021

Какие тренды были представлены на выставке Christmasworld и как сейчас модно нарядить елку в материале «Курсива».

Винтаж

Именно так – старыми фотографиями – дизайнер предлагает оформить так называемую винтажную елку. Достать из чемодана, который давно пылится на антресолях, черно-белые, даже пожелтевшие, снимки и сделать из них необычную гирлянду. Также можно использовать и старые наивные новогодние открытки. Понадобятся тесьма или бечевка, срезки или маленькие прищепки для крепления – а елка с такой гирляндой получится не просто винтажной: она будет уникальной.

Для того, чтобы фотографии было хорошо видно, дизайнеры рекомендуют повесить над «фотографической» обычную светящуюся гирлянду. И, конечно, добавить традиционный новогодний декор (шарики, мишуру и прочее) и искусственный снег – для настроения.

Рождественский вечер, или Рождественский ужин

Если елка Wonderful time – это о сладостях, то Christmas Eve – это больше о вине. Конечно, игристым, которое непременно нужно будет выпить за счастливый Новый год. Эта елка – про атмосферу праздничного, но такого домашнего уюта, про те редкие часы, когда вся семья в сборе и никто никуда не спешит.

Используются те же классические новогодние цвета: красный и золотой. Елочные игрушки в ретро-стиле, непременно – большой веселый Дед Мороз, много светящихся гирлянд, шишки и веточки с гроздьями красных ягод. Но главные «персонажи» декора елки Christmas Eve – это бокалы с золотистым шампанским и розовым вином, миниатюрные бутылочки, и, наконец, елки из винных пробок.

Последнее, кстати, дизайнеры предлагают сделать самим. Все остальное – из новой коллекции новогодних игрушек, которую к нам привезли из Европы.

Экологическая елка

Парадоксально, но этот тренд дает большой простор для фантазии. Потому что экологической может быть как сама елка (если, например, составить ее из деревянных брусков), так и ее декор: от глиняных игрушек и маленьких тычков до снежинок из некрашеного дерева.

Такой елке даже можно придать национальный колорит, если использовать один из самых натуральных материалов – войлок. Войлочные шарики разных размеров, «уютные» войлочные бусы и цветы, крохотные сапожки и даже расчесанная белая шерсть в качестве снега.

А если продолжить национальную тему, и, опять же, сочетать несочетаемое – европейскую елку со степными традициями – можно попробовать перенести некое подобие настенного декора казахской юрты на европейскую елку. Например, баскур (узорчатая вытканная тесьма) может быть гирляндой, а шашак бау (лента с кистями) – заменить традиционный колокольчик.

Кстати, в этом случае елка станет еще и оберегом: шашак бау призван отгонять злых духов и привлекать добрых.

Арктическая елка

И, наконец, настоящая зимняя тема – «Арктическая елка». «У нас это имитация горного склона, – говорит Наталья Винокурова. – Снежные и ледяные глыбы из пенопласта, среди которых бродят пингвины, белые медведи и северные олени. Но самые главные герои этой елки – это лыжники, спускающиеся от верхушки елки вниз по заснеженным веткам».

Спускаются не просто так, а в зимнюю деревню или небольшой городок у подножия гор: такими композициями предлагается оформить основание елки, не ограничиваясь в этот раз традиционными Санта Клаусом или упакованными подарками. Это могут быть домики со светящимися окошками, поезд, который прибыл точно к Новому году, или, может быть, городские часы, где стрелка показывает ровно 12. Конечно, этим списком «елочные» тренды 2020–2021 не ограничиваются. На выставке Christmasworld были представлены коллекции декора «Под звездами» и «Дары природы», «Цветочный магазинчик», «Тропики и Афро», «Карнавал и цирк» и многое другое. Но главный тренд – он не в коллекциях, а в идее: в этом году нам предлагается экспериментировать. Не бояться использовать «посторонние» предметы (засушенные цветы или детскую железную дорогу), сочетать будто бы несочетаемые цвета или вообще применять один (очень модно «зеленое на зеленом», то есть все оттенки этой части спектра на привычной зеленой елке), миксовать старые игрушки с новыми (и необязательно похожими на старые).

Кстати, дизайнер Наталья Винокурова предлагает сделать именно так: упаковать весь старый новогодний декор и оценить: возможно, что-то, соответствующее модным трендам, у вас уже есть. Быть может, у вас много игрушек в серебристой гамме, а следующий год, как известно, год Металлического Быка – тогда вам понадобится докупить только «главного героя». Или ваши родители сохранили игрушки из своего детства – значит, у вас почти готова ретро-елка. Или вы в свое время привезли сувениры из Венеции – и тогда вы можете взяться за тему «Карнавальная ночь».

Подготовила Гульнар ТАНКАЕВА
Фото: DDW Group и Гульнар Танкаевой



Дикий гламур

На Всемирной выставке Christmasworld, главном трендсеттере Нового года и Рождества (традиционно проводится в Германии в начале каждого года), эта елка сразу обратила на себя внимание. «Золотые» ветки и перья, меховые текстуры, фигурки самых «гламурных» животных – зебры, жирафа и леопарда, цветы и птицы, и, наконец, игрушечные сумки и туфли, которые с успехом вписались бы в гардероб любой модницы, будь они настоящими.

«Если вы хотите украсить елку в таком стиле, мы советуем не стесняться. Смешивать разные принты, цвета, фактуры и сочетать на первый взгляд несочетаемое, – объясняет дизайнер-оформитель «Удивительного новогоднего зала» (так называется торговый выставочный павильон казахстанской компании DDW Group) Наталья Винокурова. – Потому что в этом и состоит тренд. Не бойтесь перестараться с украшениями – здесь это невозможно. Не бойтесь контрастов – здесь это приветствуется. Единственный нюанс: постарайтесь выдержать золотистую цветовую гамму».



Wonderful time

Какой может быть елка с таким названием? Конечно, классической, как и одна из самых известных рождественских песен – It's the most wonderful time of the year в исполнении Энди Уильямса. Красные и зеленые цвета, Санта Клаус, Щелкунчик, олени, веселые снеговики – все очень традиционно, но это только на первый взгляд. На самом деле это самая «сладкая» новогодняя елка, где снеговик и снежинки соседствуют с «вкусным» набором игрушек: пончики и кексы, пряничный домик и пряничный человечек, печенье и мороженое – такое ощущение, будто все эти «вкусняшки» только что перенесли на елку с праздничного стола.

«Мы привыкли, что большинство елочных игрушек – это шары, – говорит Наталья Винокурова. – Но сейчас в новогоднем декоре тенденция к разнообразию. Причем, украшая елку, совсем не обязательно использовать только специально предназначенные для этого новогодние игрушки, это может быть все что угодно: от фотографий до, например, любимой куклы вашей дочки».

Розовый лес

Еще один тренд с выставки Christmasworld – «Розовый лес». Само соседство этих цветов – изумрудного и розового – долго считалось спорным, пока дизайнеры не пришли к выводу: расположенные на противоположных сторонах цветовой круга, эти оттенки создают очень эффектное и необычное сочетание.

То, что нужно для волшебной елки. «Розовый лес» – это фантазия на тему сказки, здесь феи и бабочки присаживаются на елочные ветки, эльфы и райские птицы прячутся за волшебными домиками, единороги отражаются в чародейских зеркальных шарах.

В этой елке четко виден еще один современный тренд – использование большого количества разнообразного декора, помимо игрушек: сверкающие листья, цветы с бархатистой текстурой и «посторонние» ветки (не обязательно еловые).

