



КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 37 (615), ЧЕТВЕРГ, 24 СЕНТЯБРЯ 2015 г.

ВЛАСТЬ/БИЗНЕС:
ХРОНИКИ МАЖИЛИСА

>>> [стр. 2]

ИНВЕСТИЦИИ:
ДОМИНАЦИЯ ДОЛЛАРА
ПРОДОЛЖАЕТСЯ

>>> [стр. 4]

ИНДУСТРИЯ:
ГДЕ В КАЗАХСТАНЕ
ХОРОШО С БЕНЗИНОМ

>>> [стр. 10]



HI-TECH:
ЭКВАЙРИНГ НЕ ДЛЯ «МАЖОРОВ»

>>> [стр. 11]

*** Бриф-новости**

Досаев почистит госхолдинги

60 компаний, входящих в состав фонда национального благосостояния «Самрук-Казына», холдингов «Байтерек» и «КазАгро», будут отданы на приватизацию. Об этом буквально на днях заявил министр национальной экономики Ерболат Досаев.

>>> [стр. 2]

ДАМУшные за-начки

Более 1,5 тыс. проектов на сумму 185,4 млрд тенге одобрено с начала 2015 года алматинским филиалом фонда «Даму». В качестве примеров менеджерами «Даму» были представлены несколько успешных проектов.

>>> [стр. 3]

МСБ по осени считают

Жизнь отечественных предпринимателей четко разделилась на «до» и «после» 20 августа. Пока нельзя сказать, что отказ Национального банка от регулирования курса тенге и последующее пике национальной валюты поставили отечественных предпринимателей на грань выживания, но это только пока. Совсем скоро отечественному МСБ придется делать выбор: уйти со сцены или в корне менять саму структуру бизнеса.

>>> [стр. 6]

Женский вопрос ЕБРР

Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) выделил средства на развитие женского предпринимательства Казахстана по программе «Женщины в бизнесе». Теперь женщины-предприниматели смогут привлечь финансирование на льготных условиях в Банке ЦентрКредит – партнере ЕБРР.

>>> [стр. 8]

Искусство для гурманов

23 сентября в рамках Дня города Министерство культуры и спорта Республики Казахстан, Центральный Государственный музей Республики Казахстан и «Музей шоколада Nikolau» впервые в Алматы представили выставку шоколадных изделий известного российского шоколадера Николая Попова.

>>> [стр. 12]

Бизнес без головной боли Кулибаев ждет от предпринимателей справедливых предложений

Регионы

Очередной визит главы президиума НПП «Атамекен» Тимура Кулибаева в Актау был ознаменован тем, что в регионе создан Региональный инвестиционный центр (РИЦ). Главная задача РИЦ – оказывать содействие в реализации инвестиционных проектов путем кредитования, в повышении предпринимательской активности, а также в привлечении внешних и внутренних инвестиций в экономику региона.

Игорь КЛЕВЦОВ

Деятельность Регионального инвестиционного центра, как считают в НПП, будет ориентироваться на рыночные ниши, которые обычно остаются вне интересов банковского сектора (проекты Карты индустриализации, АПК и так далее). Приоритетными направлениями деятельности РИЦ являются легкая и пищевая отрасли, строительство, транспорт и логистика, торговля, АПК, нефтесервисный и туристический кластеры.

«Мы с акимом области посетили районы, и там действительно есть насущная потребность в микрокредитовании. Мы договорились взять один из районов Мангистауской области, как пилотный, обговорив вопросы по созданию Регионального инвестиционного центра. Хочу отметить, что НПП со своей стороны готова вложить средства (порядка 280 млн тенге) в его создание. Обещая оказать софинансирование и акимат области. Дело дирекции РПП и Регсовета – отработать механизмы его реализации, либо это будет через СПК, либо при РПП? Это уже ваш вопрос», – сказал Тимур Кулибаев, попросив председателя правления НПП **Абляя Мырзахметова** взять этот вопрос на контроль.

Далее глава президиума НПП высказал свое мнение по созданию индустриальной зоны. По его словам, Нацпалата совместно с акиматом необходимо поработать с АО НК «КазМунайГаз», чтобы выяснить, какая форма передачи от нацкомпании возможна в данном случае.



Тимур Кулибаев: «Трудные времена пройдут, средства будут – нужно работать»

«Я думаю, что возможна схема передачи на баланс акимата, а дальше будем уже с акиматом заключать договора по созданию индустриальной зоны», – заключил Тимур Кулибаев. Обобщая с мангистаускими бизнесменами, глава президиума НПП «Атамекен» попросил их обратить внимание на туристические возможности региона. По его словам, туризм – один из приоритетов развития города, поскольку в Актау есть море, в Казахстане больше таких возможностей нет. «В Концепции развития туристической отрасли до 2020 года, которую в прошлом году Министрство индустрии и новых технологий РК защитило в правительстве, мангистауский регион определен, как один из приоритетных в развитии туризма. И это не только Актау, но и курортная зона отдыха «Кендерли» и так далее», – сказал г-н Кулибаев. «Сейчас понятно, что больших средств нет, в первую очередь, все средства будут направлены на выполнение социальных

обязательств. Есть институты развития, надо готовить проекты и работать над ними. Раз занимаемся бизнесом, надо заниматься так, чтобы он приносил доход и не был головной болью и для предпринимателя, и для акимата, и для государства», – резюмировал глава президиума НПП. Он также напомнил, что и глава государства обозначил задачу – развивать транспортно-логистический потенциал региона. Как известно, идет расширение северной части международного морского торгового порта Актау. В Курье началось строительство терминальных мощностей, возводятся дороги, проложена железная дорога в Туркменистан и дальше, в сторону Ирана. Автомобильная дорога практически уже завершена. «Говоря о развитии Шелкового пути, одно из направлений, которого будет идти из Китайской Народной Республики в Европу и Персидский залив, это развитие

именно перевозок по морю и железной дороге через мангистауский регион. Поэтому здесь должно возникнуть достаточно много сервисов, которые обеспечивают транспортно-логистический бизнес. Три больших кластера, где вы должны сосредоточиться, это нефтедобыча и сервис вокруг него, логистика и туризм. Сервис вокруг нефтедобычи – это огромный бизнес. Здесь необходимо смотреть, что можно развивать, услуги должны быть очень высокого качества», – выразил свое мнение Тимур Кулибаев. По его словам, в регионе работают совместные предприятия, иностранные компании, которые привыкли к определенному уровню сервиса. «Это не только прямые нефтяные операции, бурение или сопровождение, это и производство различных растворов, химикатов, оказание различных других услуг», – сказал г-н Кулибаев. При этом глава президиума НПП отметил, что «зачастую

бывает так, что одного региона недостаточно, надо смотреть, чтобы свою продукцию реализовывать не только у себя, но и выходить с предложениями в другие регионы». «По туризму надо нарабатывать материал. Актау – один из самых красивых городов Казахстана. Задачу глава государства поставил перед правительством, акиматом и бизнесом. Давайте будем готовиться. Трудные времена пройдут, и мы адаптируемся, средства по мере возможности будут, и затем потихоньку нужные проекты надо реализовывать. Если постоянно бизнес приходит и говорит: «Дайте-дайте!», субсидируйте, освободите от налогов и так далее, честно говоря, в такой ситуации тяжело сотрудничать. Вот вы сказали, пусть акимат построит дорогу, проведет инфраструктуру, а остальное бизнес делает – вот это справедливое предложение. Понимаете, оно честное», – резюмировал Тимур Кулибаев.

Девальвация и ЕАЭС

Бизнес меняет инвестиционные модели

Стратегия

Вхождение в Евразийский экономический союз, а следом и решение властей «отпустить» тенге создали для отечественного бизнеса новую экономическую реальность, о которой и шла дискуссия на прошедшем недавно традиционном Kazakhstan Growth Forum в Алматы.

Динара ШУМАЕВА

Девальвацией по бизнесу

Предприниматели по-разному оценивают влияние девальвации и «свободного плавания» тенге на бизнес в зависимости от его специфики. К такому заключению можно прийти по итогам дискуссии и обмена мнениями предпринимателями во время панельной дискуссии «Новая «старая» экономическая реальность».

Так, собственник группы RG Brands **Кайрат Мажидбаев** признался, что девальвация не была сюрпризом для большинства предпринимателей, и они были к ней заранее готовы. Однако он столкнулся с необходимостью смены бизнес-модели в связи с последствиями девальвации. «Я столкнулся с тем, что мне необходимо поменять так называемые инвестиционные или бизнес-модели. Если до этого я формировал компании, как проекты, которые в течение 5-10 лет должны иметь определенную рыночную стоимость, и я очень не любил выплачивать дивиденды и выводить деньги из компании, то сегодня мне нужно делать шаг на опережение и менять инвестиционную модель, превращая наши казахстанские проекты в более «кэш-генерирующие» активы для своих бенефициаров», – сказал г-н Мажидбаев на форуме во время панельного обсуждения.

То есть текущие бизнес-проекты теперь должны быть сконцентрированы на том, чтобы быстрее улучшить «возвращаемость» денег.

При этом он добавил, что его компания сфокусирована и на «ловлю новых возможностей». По его словам, очевидно, что сегодня происходят тектонические трансформации рынка, не только в Казахстане, но и в мире в целом. Собственник сети ресторанов AV Group **Аскар Байтасов** назвал два основных постдевальвационных фактора, оказывающих негативное влияние на ресторанный бизнес. Первое – это повышение цен на импортные продукты питания и второе – это привязка ставки аренды торговых центров и «стрит-ритейлеров» к курсу доллара. «Продукты изо дня в день ужасно дорожают, мы ожидаем, что при нынешней динамике изменения курса, импортные продукты подорожают на 30-40% однозначно в течение четырех месяцев. Конечно, поставщики должны заранее предупредить, но в нынешних реалиях это сложно контролировать», – сказал он.

По словам г-на Байтасова, они совместно с Национальной палатой предпринимателей ведут переговоры с арендаторами о дедолларизации ставок по аренде. При этом, что касается покупательской способности – она остается на прежнем уровне и менеджеры AV Group не ожидают его сильного падения. По словам председателя совета директоров СК «Нефтяной страховой компании» **Тлека Алжанова**, менеджеры компании, поверив государству, хранили часть своих средств (около 1 млрд тенге) в национальной валюте, в ценных бумагах национальных компаний, номинированных в тенге.

«В итоге мы потеряли от 30 до 50% от стоимости (активов – «К») в результате длинных девальваций», – сказал он. Кроме этого г-н Алжанов отметил, что с принятием новой экономической политики государства стало очень быстро менять законы: вводит новые, изменяет старые и так далее. Он привел пример, рассказав, как рынок четыре года менял закон об обязательном страховании работников от несчастных случаев.

>>> [стр. 2]

Киберроманс для финансов

Угрозы

Почти треть казахских пользователей (32%) столкнулась за 2014 год с финансовыми киберугрозами по данным «Лаборатории Касперского». В результате этого 9% пострадавших потеряли свои деньги. По сравнению с предыдущим кварталом 2015 года, число пользователей, столкнувшихся с попытками кражи денег с банковских онлайн-счетов, за первые три месяца этого года увеличилось более чем в полтора раза, а точнее на 64%. Кроме того, атаки DDoS набирают популярность и уже стали привычным явлением для интернет-бизнеса Казахстана. Их жертвами оказались 40% компаний в Казахстане в течение года.

Санжар АМИРХАНОВ

В последнее время злоумышленники активно стремятся всеми возможными способами внедрить функции перехвата конфиденциальной информации для доступа к банковским счетам и платежным системам в любое вредоносное ПО. Наиболее ярко эта тенденция проявилась среди угроз для мобильных устройств. Так, все больше SMS-троянцев и троянцев-шпионов модифицируются и обзаводятся инструментами атаки на банковские счета пользователей. К примеру, популярный среди злоумышленников SMS-троянец Orfak, который два года назад похищал деньги лишь со счетов мобильных телефонов, сегодня научился атаковать около 30 банковских и финансовых приложений. Некоторые из SMS-троянцев также начинают вести себя, как программы-вымогатели. В общей сложности в первом квартале 2015 года продуктами «Лаборатории Касперского» было предотвращено более 2 млрд попыток совершения атак на компьютеры и мобильные устройства пользователей. При этом именно казахстанские пользователи чаще других сталкивались с попытками

заражения в Сети: на долю всей страны пришлось около 44% уникальных пользователей, чьи устройства пострадали от интернет-атак. Наибольшему риску заражения подвергались жители Алматы – в этом городе на одного пользователя пришлось больше шести вредоносных объектов в Сети. А вот наименьшее количество сетевых угроз на одного человека было зафиксировано в Караганде и Актобе – три и две соответственно. «Киберпреступники все чаще создают и используют многофункциональные инструменты для атак. Они постоянно изменяют и расширяют функциональность уже запущенных «в оборот» зловредов, и это помогает им быстрее достигать своей цели – заполучить данные доступа для управления денежными счетами своих жертв», – рассказывает **Денис Макрушим**, антивирусный эксперт «Лаборатории Касперского». Киберпреступники охотятся за деньгами, используя самые разнообразные методы. Самый быстрый способ залезть в чужой кошелек – получить доступ к учетной записи пользователя в

платежной системе или онлайн-банке. Для этого злоумышленники прибегают к использованию фишинговых веб-страниц, вредоносных программ, собирающих пароли и логины, вводимые на устройствах, и других методов. Согласно исследованию, в среднем потери казахстанского пользователя в ходе кибератаки составляют \$80, а каждая восьмая жертва потеряла в результате такого онлайн-мошенничества более \$1 000. Поясняя причину потери, 32% пострадавших отметили, что попались на уловку мошенников и ввели данные на поддельном веб-сайте. Еще 19% заявили, что хакеры похитили деньги, получив доступ к записям в платежном сервисе. А 12% пользователей уверены, что их логины или пароли были перехвачены вредоносной программой. Кроме того, в течение года пользователи довольно часто сталкивались со взломами своих онлайн-аккаунтов: электронной почты, страницы в социальной сети и так далее – об этом сообщил 21% респондентов в Казахстане.

>>> [стр. 7]

БИЗ ЖОЛ САЛЫП, ҚАЛАЛАРДЫ БІРІКТІРУ АРҚЫЛЫ АДАМДАРДЫ ЖАҚЫНДАТАМЫЗ

МЫ СТРОИМ ДОРОГИ И СОЕДИНЯЕМ ГОРОДА, ДЕЛАЯ ЛЮДЕЙ БЛИЖЕ

ТИМУР КАРТПАЕВ
РУКОВОДИТЕЛЬ ПРОЕКТА РЕКОНСТРУКЦИИ ДОРОГИ «ОМСН-МАЙНАПШАГАЙ».

Досаев почистит госхолдинги

Правительство

60 компаний, входящих в состав фонда национального благосостояния «Самрук-Казына», холдингов «Байтерек» и «КазАгро», будут отданы на приватизацию. Об этом буквально на днях заявил министр национальной экономики Ерболат Досаев.

Анжела ЛИЛИНА

«Сформирован приоритетный перечень из 60 наиболее крупных объектов республиканской собственности и квазигосударственного сектора, в том числе компаний группы ФНБ «Самрук-Казына», холдингов «Байтерек» и «КазАгро». Ранее принятый (в марте 2014 года) Перечень объектов приватизации, реализуемой в рамках второй волны приватизации, утвержденный постановлением правительства, предлагается дополнить новыми объектами, определенными по результатам анализа на соответствие принципам Yellow Pages», – сказал г-н Досаев.

В топ-60 войдут 38 компаний от «Самрук-Казына», по четыре от «Байтерека» и «КазАгро» и 14 объектов, находящихся в республиканской собственности.

По словам г-на Досаева, наиболее крупные активы будут реализовываться стратегиче-



Государство избавится от части активов

ским инвесторам путем прямой продажи или путем вывода на фондовый рынок через механизмы IPO и SPO, в том числе до 1 января 2018 года – с выходом на площадку Международного финансового центра «Астана» (AIFC), другие компании будут проданы на аукционе или через использование метода прямых продаж, если в компании уже присутствует частный инвестор.

«Будет четко ограничено количество торгов при продаже с аукциона: первые торги будут проводиться по английскому методу на повышение цены. Если объект не вызвал интереса, то

вторые и третьи торги будут проводиться голландским методом на понижение цены. В случае отсутствия покупателя после проведения трех торгов объект подлежит ликвидации», – пояснил министр.

Кроме того, правительство предлагает обеспечить продажу объектов без дробления, реструктуризации или выделения отдельных частей. В компаниях, где сегодня доля участия государства составляет 100%, пакет акций (долю) на продажу составит от 25 до 50% плюс одна акция и более, а там, где сегодня уже присутствуют частные инвесторы,

«их доля будет доведена до 50% плюс одна акция и более».

«Все эти предложения требуют законодательного оформления. Сегодня правительство подготовлено соответствующий пакет поправок, которые будут вынесены на рассмотрение парламента в рамках реализации плана «100 шагов». Мы намерены достаточно быстро двигаться, на этой неделе все необходимые поправки и дополнения будут обсуждены в правительстве, на следующей неделе, предполагаем, они будут утверждены на заседании правительства и переданы в парламента», – заключил г-н Досаев.

Девальвация и ЕАЭС

«« [стр. 1]

Внедрение этого варианта закона могло привести к полному банкротству страхового рынка. В настоящее время законопроект с изменениями внесен в парламента, однако страховщики не согласны с этой редакцией.

«Только вчера наши менеджеры приехали из Астаны и показали сравнительную таблицу по закону, который государство спешно принимает. Мы не согласны с изменениями, которые наш мегарегулятор уже внес в парламента. Его обсуждали в рабочих группах, но без участия со стороны участников рынка. В понедельник мы готовим письмо в парламента и Нацбанк о том, что мы не согласны с действиями правительства», – заявил Тлек Алжанов.

Он добавил, что у него «нет доверия к мегарегулятору».

Куда плывет тенге?

Независимый экономист, экс-глава Национального банка РК Ораз Жандосов не является сторонником фиксированного курса тенге. По его мнению, у Казахстана слишком маленькая экономика, чтобы иметь «твердый курс». Об этом он заявил на форуме во время обсуждения «новой экономической политики» во время кризиса.

«Что касается курса, сам я не являюсь сторонником фиксированного курса тенге, прежде всего, потому что у нас маленькая экономика... Мы открытая экономика, в смысле того, что у нас нет больших барьеров для торговли и для перетока капитала, и мы очень сильно зависимая экономика от экспорта сырья, прежде всего, нефти», – сказал г-н Жандосов.

По его словам, в таких условиях иметь фиксированный курс можно только при наличии двух факторов. Первое – иметь большие (по отношению к экономике) объемы золотовалютных резервов, как в ряде арабских стран Персидского залива, при которых правительство может позволить себе практически любой курс национальной валюты. И второе – иметь экономику, которая в той или иной степени защищена от перетоков торговли или больше зависит от сектора услуг.

«Но поскольку у нас это нерелевантно – из-за объективных факторов, то в любом случае курс лучше, чтобы он был плавающим всегда, и тем самым для нашей экономики частично смягчал внешние шоки», – добавил Ораз Жандосов.

При этом необходимо, чтобы режим этого курса был понятным – сначала, по крайней мере, каждому бизнесмену, а чуть позже и каждому гражданину, а денежно-кредитная политика Нацбанка была логичной и транспарентной.

Экономист также предлагает разделить функции денежно-кредитной политики и финансового надзора между двумя разными организациями.

«Мне кажется, нужно вернуть

назад разделение на орган денежно-кредитной политики Нацбанка, чтобы он занимался только этим, и орган, регулирующий банковскую систему и другие финансовые институты. Конфликт между двумя этими функциями очевидный и, как мы видим, в эти месяцы он налицо», – сказал экс-глава Нацбанка.

Бизнес в ЕАЭС
Безусловно, Евразийский союз позволил представителям ритейла и сектора услуг привлекать более дешевую рабочую силу для бизнеса, считают участники форума. По словам Кайрата Мажимабаева, его компания рассматривает Евразийский союз прежде всего как большой потребительский рынок, хороший поставщик сырья и талантливого человеческого капитала.

«В принципе, мы оцениваем эту ситуацию (образование Евразийского союза – «Къ») очень позитивно. И для нас, на самом деле, не так важно – сильная экономика у них или нет, мы рассматриваем их как источник ресурсов и рынок сбыта», – сказал он.

Аскар Байтасов же сообщил, что сегодня его компания ожидает существенный приток человеческого капитала для линейных уровней персонала из Кыргызстана. Также на их бизнес положительно повлиял приход на рынок Казахстана российских дистрибьюторов, которые осущаивают демпинг по своим товарам.

Страховщики же видят недостатки союза в разнице стоимости страховых полисов по автострахованию. Тлек Алжанов уверен, что нужно быстрее принять обновленный закон о приграничном страховании и определить единый тариф в ЕАЭС.

А вот Ораз Жандосов считает, что пока еще рано оценивать результаты образования Евразийского союза. «Понятно, что некоторые компании, ставшие сильными в Казахстане, видят положительные стороны этого союза, другие видят отрицательные, но один вопрос, который остается – это... непредсказуемость нашего геополитического союда (по вопросам геополитики – «Къ») – России. Ясно, что это является большим минусом этого образования, и здесь сложно что-то прогнозировать», – сказал он.

Однако для г-на Жандосова остается загадкой «степень сфокусированности казахстанского правительства» на отстаивании интересов казахстанского бизнеса в союзе. «Другой момент – это в какой мере наше правительство сфокусировано на том, чтобы добиваться (с подачи НПП, бизнес-ассоциаций или нет) выполнения условий, принятых в рамках союза... для меня это остается загадкой», – сказал он. В заключение он добавил, что «не фанат этого проекта», но всегда просит дать четкую альтернативную модель, которую не каждый может сформулировать.

Хроники Мажилиса

Законотворчество

Штрафной предел

Мажилис одобрил в первом чтении поправки в законодательство по вопросам неработающих кредитов и активов банков второго уровня, оказания финансовых услуг и деятельности финансовых организаций и Национального банка. Законопроект предусматривает ограничение по предельному размеру штрафов по кредитам в БВУ. Также вводится предельный срок принятия банками мер в отношении проблемных заемщиков. Законодательно закреплена очередность погашения задолженности при недостаточности платежа по займу: 1) основной долг, 2) вознаграждение по кредиту, 3) неустойки (штрафы, пени), 4) издержки по взысканию задолженности. Кроме этого, вводится запрет на удержание задолженности с банковских счетов заемщиков по более 50% от сумм, поступающих на банковские счета. Вместе с тем определены улучшающие условия, при которых банки вправе изменять условия договоров банковского займа в одностороннем порядке. Законопроект предусматривается и повышение возвратности кредитов, обеспеченных залогом. В этом вопросе предлагается установить, что принудительное изъятие земельного участка, находящегося в собственности банка в результате обращения взыскания на него, может быть осуществлено только после шести месяцев со дня возникновения права собственности на земельный участок у банка. При реализации банками земельных участков срок освоения для нового правообладателя исчисляется заново.

«В целом, в рамках реализации «Программы развития регионов до 2020 года» в 2015 году АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» планирует приобрести и построить 7 300 квартир, общей площадью не менее 400 тысяч квадратных метров, во всех регионах страны. Всего же за пять лет реализации программы планируется предоставить порядка 1 483 тыс. кв. метров арендного жилья. Это порядка 29 тыс. квартир. Так что холдингу «Байтерек» и его дочерней структуре АО «Казахстанская ипотечная компания» предстоит еще много работы. А их сотрудники день за днем будут видеть счастливые глаза новоселов.

«Сегодня по всему Казахстану по поручению Президента страны постепенно решается самая насущная проблема казахстанцев – дефицит жилья. Дочерней компанией холдинга «Байтерек» АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» на сегодня продана большая работа – с марта текущего года по программе социального арендного жилья уже сдано и распределяется по Казахстану порядка четырех тысяч квартир, дополнительно до конца года более 3 000 семей будет обеспечено жильем», – сказал он, выступая на церемонии вручения ключей.

Свое выступление председатель холдинга «Байтерек» завершил пожеланием хорошего новоселья и процветания в новом доме. А новоселы не пытались скрыть своих эмоций. Многие из них думали, что ожидание жилья растянется на долгие-долгие годы. И многие из них до сих пор не верят своему счастью.

«Сегодня по всему Казахстану по поручению Президента страны постепенно решается самая насущная проблема казахстанцев – дефицит жилья. Дочерней компанией холдинга «Байтерек» АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» на сегодня продана большая работа – с марта текущего года по программе социального арендного жилья уже сдано и распределяется по Казахстану порядка четырех тысяч квартир, дополнительно до конца года более 3 000 семей будет обеспечено жильем», – сказал он, выступая на церемонии вручения ключей.

Свое выступление председатель холдинга «Байтерек» завершил пожеланием хорошего новоселья и процветания в новом доме. А новоселы не пытались скрыть своих эмоций. Многие из них думали, что ожидание жилья растянется на долгие-долгие годы. И многие из них до сих пор не верят своему счастью.

«Сегодня по всему Казахстану по поручению Президента страны постепенно решается самая насущная проблема казахстанцев – дефицит жилья. Дочерней компанией холдинга «Байтерек» АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» на сегодня продана большая работа – с марта текущего года по программе социального арендного жилья уже сдано и распределяется по Казахстану порядка четырех тысяч квартир, дополнительно до конца года более 3 000 семей будет обеспечено жильем», – сказал он, выступая на церемонии вручения ключей.

Свое выступление председатель холдинга «Байтерек» завершил пожеланием хорошего новоселья и процветания в новом доме. А новоселы не пытались скрыть своих эмоций. Многие из них думали, что ожидание жилья растянется на долгие-долгие годы. И многие из них до сих пор не верят своему счастью.

«Сегодня по всему Казахстану по поручению Президента страны постепенно решается самая насущная проблема казахстанцев – дефицит жилья. Дочерней компанией холдинга «Байтерек» АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» на сегодня продана большая работа – с марта текущего года по программе социального арендного жилья уже сдано и распределяется по Казахстану порядка четырех тысяч квартир, дополнительно до конца года более 3 000 семей будет обеспечено жильем», – сказал он, выступая на церемонии вручения ключей.

Свое выступление председатель холдинга «Байтерек» завершил пожеланием хорошего новоселья и процветания в новом доме. А новоселы не пытались скрыть своих эмоций. Многие из них думали, что ожидание жилья растянется на долгие-долгие годы. И многие из них до сих пор не верят своему счастью.

«Сегодня по всему Казахстану по поручению Президента страны постепенно решается самая насущная проблема казахстанцев – дефицит жилья. Дочерней компанией холдинга «Байтерек» АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» на сегодня продана большая работа – с марта текущего года по программе социального арендного жилья уже сдано и распределяется по Казахстану порядка четырех тысяч квартир, дополнительно до конца года более 3 000 семей будет обеспечено жильем», – сказал он, выступая на церемонии вручения ключей.

Свое выступление председатель холдинга «Байтерек» завершил пожеланием хорошего новоселья и процветания в новом доме. А новоселы не пытались скрыть своих эмоций. Многие из них думали, что ожидание жилья растянется на долгие-долгие годы. И многие из них до сих пор не верят своему счастью.

«Сегодня по всему Казахстану по поручению Президента страны постепенно решается самая насущная проблема казахстанцев – дефицит жилья. Дочерней компанией холдинга «Байтерек» АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» на сегодня продана большая работа – с марта текущего года по программе социального арендного жилья уже сдано и распределяется по Казахстану порядка четырех тысяч квартир, дополнительно до конца года более 3 000 семей будет обеспечено жильем», – сказал он, выступая на церемонии вручения ключей.

Свое выступление председатель холдинга «Байтерек» завершил пожеланием хорошего новоселья и процветания в новом доме. А новоселы не пытались скрыть своих эмоций. Многие из них думали, что ожидание жилья растянется на долгие-долгие годы. И многие из них до сих пор не верят своему счастью.

«Сегодня по всему Казахстану по поручению Президента страны постепенно решается самая насущная проблема казахстанцев – дефицит жилья. Дочерней компанией холдинга «Байтерек» АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» на сегодня продана большая работа – с марта текущего года по программе социального арендного жилья уже сдано и распределяется по Казахстану порядка четырех тысяч квартир, дополнительно до конца года более 3 000 семей будет обеспечено жильем», – сказал он, выступая на церемонии вручения ключей.

Свое выступление председатель холдинга «Байтерек» завершил пожеланием хорошего новоселья и процветания в новом доме. А новоселы не пытались скрыть своих эмоций. Многие из них думали, что ожидание жилья растянется на долгие-долгие годы. И многие из них до сих пор не верят своему счастью.

«Сегодня по всему Казахстану по поручению Президента страны постепенно решается самая насущная проблема казахстанцев – дефицит жилья. Дочерней компанией холдинга «Байтерек» АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» на сегодня продана большая работа – с марта текущего года по программе социального арендного жилья уже сдано и распределяется по Казахстану порядка четырех тысяч квартир, дополнительно до конца года более 3 000 семей будет обеспечено жильем», – сказал он, выступая на церемонии вручения ключей.

Свое выступление председатель холдинга «Байтерек» завершил пожеланием хорошего новоселья и процветания в новом доме. А новоселы не пытались скрыть своих эмоций. Многие из них думали, что ожидание жилья растянется на долгие-долгие годы. И многие из них до сих пор не верят своему счастью.

«Сегодня по всему Казахстану по поручению Президента страны постепенно решается самая насущная проблема казахстанцев – дефицит жилья. Дочерней компанией холдинга «Байтерек» АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» на сегодня продана большая работа – с марта текущего года по программе социального арендного жилья уже сдано и распределяется по Казахстану порядка четырех тысяч квартир, дополнительно до конца года более 3 000 семей будет обеспечено жильем», – сказал он, выступая на церемонии вручения ключей.

Свое выступление председатель холдинга «Байтерек» завершил пожеланием хорошего новоселья и процветания в новом доме. А новоселы не пытались скрыть своих эмоций. Многие из них думали, что ожидание жилья растянется на долгие-долгие годы. И многие из них до сих пор не верят своему счастью.

представления декларации в органы государственных доходов без уплаты сбора. По имуществу, находящемуся за пределами страны, легализация будет проводиться также путем представления декларации в органы государственных доходов с уплатой сбора в 10%. При этом стоимость имущества определяется субъектом легализации самостоятельно. Кроме того, предполагается расширение перечня имущества, подлежащего легализации, по имуществу, расположенному за пределами Казахстана, которое передано в доверительное управление (траст) с уплатой 10%-го сбора.

Для реализации этих мер предусматривается продление срока легализации до 31 декабря 2016 года.

Мажилис одобрил в первом чтении поправки в законодательство по вопросам амнистии граждан республики, оралманов и лиц, имеющих вид на жительство в Казахстане, в связи с легализацией ими имущества. Законопроект в рамках гарантий для субъектов легализации конкретизируются и ужесточаются нормы уголовного законодательства вплоть до уголовного ответственности в части дополнительной защиты от неправомерных действий сотрудников правоохранительных, других госорганов, банков и иных организаций, исключаются возможности использования в качестве доказательств по уголовному делу информации, полученной в ходе легализации. Кроме того, предусматривается включение в налоговое законодательство нормы о запрете представления сведений и информации о налогоплательщике, полученных органами государственных доходов в процессе проведения легализации имущества; а также включение в банковское законодательство нормы о предоставлении информации о легализованных деньгах правоохранительным органам исключительно с санкции Генерального прокурора или его заместителей. Вводится в действие норма о запрете конфискации легализованного имущества. По легализации денег предлагается три опции: зачисление на банковские счета без обязательности по их хранению, без уплаты сбора, с распоряжением по своему усмотрению без ограничений; без зачисления на счета БВУ с уплатой сбора в размере 10%; возможность инвестирования легализованных денег в Международный финансовый центр «Астана» без уплаты сбора. В части легализации имущества предлагается в комиссиях при акиматах оставить только легализацию недвижимого имущества, находящегося на территории Казахстана, права на которое не оформлены. По остальному имуществу, находящемуся на территории республики (движимому, а также имуществу, право на которое оформлено на субъекта легализации или на другое лицо) проводить путем

представления декларации в органы государственных доходов без уплаты сбора. По имуществу, находящемуся за пределами страны, легализация будет проводиться также путем представления декларации в органы государственных доходов с уплатой сбора в 10%. При этом стоимость имущества определяется субъектом легализации самостоятельно. Кроме того, предполагается расширение перечня имущества, подлежащего легализации, по имуществу, расположенному за пределами Казахстана, которое передано в доверительное управление (траст) с уплатой 10%-го сбора.

Для реализации этих мер предусматривается продление срока легализации до 31 декабря 2016 года.

Мажилис одобрил в первом чтении проект закона «Об обязательном социальном медицинском страховании» (ОСМС). Законопроект, в частности, предполагает создание фонда социального медицинского страхования в форме некоммерческого акционерного общества. Согласно документу отчисления работодателей в фонд составят с 2017 года 2% от среднемесячного дохода работника, 3% – с 2018-го, 4% – с 2019-го и 5% – с 2020-го. Работодатель должен будет отчислять за себя 1% от дохода с 2019 года, 2% – с 2020-го. Размер взносов самозанятых составит 2% – в 2017 году, 3% – в 2018-м, 5% – в 2019-м, с 2020-го – 7%. Освобождаются от уплаты взносов определенные категории граждан и оралманов, относящиеся к социально-уязвимым слоям населения, военнослужащие, сотрудники правоохранительных органов и специальных государственных органов. Устанавливается, что ежемесячный доход, принимаемый для исключения отчислений и взносов, не должен превышать 15-кратного размера минимальной заработной платы. Предполагается, что страховые взносы за социально незащищенные слои населения (дети, пенсионеры, нетрудоспособные, безработные) будет выплачивать государство из средств республиканского бюджета.

При введении ОСМС будут действовать три страховых пакета. Первый – базовый (скорая помощь, санавиация, экстренная помощь, медпомощь при социально значимых заболеваниях, прививки, амбулаторно-поликлиническая помощь) – будет доступен для всех граждан и оралманов и финансируется из республиканского бюджета. Второй – страховой дополнительный пакет (амбулаторная и стационарная помощь, стационарзамещающая помощь,

реабилитация, сестринский уход, высокотехнологичная помощь) – будет доступен для участников системы медицинского страхования, перечислявших взносы. Третий – индивидуальный пакет (перечень определяется на договорной основе). Как ожидается, фонд будет создан в 2016 году, учредителем и единственным акционером фонда выступит правительство Казахстана. Отчисления работодателей начнутся с 1 января 2017 года, финансирование из фонда – с 1 июля 2017 года.

Мажилис одобрил в первом чтении проект закона «Об обязательном социальном медицинском страховании» (ОСМС). Законопроект, в частности, предполагает создание фонда социального медицинского страхования в форме некоммерческого акционерного общества. Согласно документу отчисления работодателей в фонд составят с 2017 года 2% от среднемесячного дохода работника, 3% – с 2018-го, 4% – с 2019-го и 5% – с 2020-го. Работодатель должен будет отчислять за себя 1% от дохода с 2019 года, 2% – с 2020-го. Размер взносов самозанятых составит 2% – в 2017 году, 3% – в 2018-м, 5% – в 2019-м, с 2020-го – 7%. Освобождаются от уплаты взносов определенные категории граждан и оралманов, относящиеся к социально-уязвимым слоям населения, военнослужащие, сотрудники правоохранительных органов и специальных государственных органов. Устанавливается, что ежемесячный доход, принимаемый для исключения отчислений и взносов, не должен превышать 15-кратного размера минимальной заработной платы. Предполагается, что страховые взносы за социально незащищенные слои населения (дети, пенсионеры, нетрудоспособные, безработные) будет выплачивать государство из средств республиканского бюджета.

При введении ОСМС будут действовать три страховых пакета. Первый – базовый (скорая помощь, санавиация, экстренная помощь, медпомощь при социально значимых заболеваниях, прививки, амбулаторно-поликлиническая помощь) – будет доступен для всех граждан и оралманов и финансируется из республиканского бюджета. Второй – страховой дополнительный пакет (амбулаторная и стационарная помощь, стационарзамещающая помощь,

реабилитация, сестринский уход, высокотехнологичная помощь) – будет доступен для участников системы медицинского страхования, перечислявших взносы. Третий – индивидуальный пакет (перечень определяется на договорной основе). Как ожидается, фонд будет создан в 2016 году, учредителем и единственным акционером фонда выступит правительство Казахстана. Отчисления работодателей начнутся с 1 января 2017 года, финансирование из фонда – с 1 июля 2017 года.

Мажилис одобрил в первом чтении проект закона «Об обязательном социальном медицинском страховании» (ОСМС). Законопроект, в частности, предполагает создание фонда социального медицинского страхования в форме некоммерческого акционерного общества. Согласно документу отчисления работодателей в фонд составят с 2017 года 2% от среднемесячного дохода работника, 3% – с 2018-го, 4% – с 2019-го и 5% – с 2020-го. Работодатель должен будет отчислять за себя 1% от дохода с 2019 года, 2% – с 2020-го. Размер взносов самозанятых составит 2% – в 2017 году, 3% – в 2018-м, 5% – в 2019-м, с 2020-го – 7%. Освобождаются от уплаты взносов определенные категории граждан и оралманов, относящиеся к социально-уязвимым слоям населения, военнослужащие, сотрудники правоохранительных органов и специальных государственных органов. Устанавливается, что ежемесячный доход, принимаемый для исключения отчислений и взносов, не должен превышать 15-кратного размера минимальной заработной платы. Предполагается, что страховые взносы за социально незащищенные слои населения (дети, пенсионеры, нетрудоспособные, безработные) будет выплачивать государство из средств республиканского бюджета.

При введении ОСМС будут действовать три страховых пакета. Первый – базовый (скорая помощь, санавиация, экстренная помощь, медпомощь при социально значимых заболеваниях, прививки, амбулаторно-поликлиническая помощь) – будет доступен для всех граждан и оралманов и финансируется из республиканского бюджета. Второй – страховой дополнительный пакет (амбулаторная и стационарная помощь, стационарзамещающая помощь,

реабилитация, сестринский уход, высокотехнологичная помощь) – будет доступен для участников системы медицинского страхования, перечислявших взносы. Третий – индивидуальный пакет (перечень определяется на договорной основе). Как ожидается, фонд будет создан в 2016 году, учредителем и единственным акционером фонда выступит правительство Казахстана. Отчисления работодателей начнутся с 1 января 2017 года, финансирование из фонда – с 1 июля 2017 года.

Мажилис одобрил в первом чтении проект закона «Об обязательном социальном медицинском страховании» (ОСМС). Законопроект, в частности, предполагает создание фонда социального медицинского страхования в форме некоммерческого акционерного общества. Согласно документу отчисления работодателей в фонд составят с 2017 года 2% от среднемесячного дохода работника, 3% – с 2018-го, 4% – с 2019-го и 5% – с 2020-го. Работодатель должен будет отчислять за себя 1% от дохода с 2019 года, 2% – с 2020-го. Размер взносов самозанятых составит 2% – в 2017 году, 3% – в 2018-м, 5% – в 2019-м, с 2020-го – 7%. Освобождаются от уплаты взносов определенные категории граждан и оралманов, относящиеся к социально-уязвимым слоям населения, военнослужащие, сотрудники правоохранительных органов и специальных государственных органов. Устанавливается, что ежемесячный доход, принимаемый для исключения отчислений и взносов, не должен превышать 15-кратного размера минимальной заработной платы. Предполагается, что страховые взносы за социально незащищенные слои населения (дети, пенсионеры, нетрудоспособные, безработные) будет выплачивать государство из средств республиканского бюджета.

Освоение средств холдингом «Байтерек», выделенных на строительство жилья по программе «Нурлы жол», идет полным ходом

Не секрет, что сегодня вопрос обеспечения населения жильем, особенно в крупных городах, стоит очень остро. Бюджетники, молодые и многодетные семьи зачастую не могут себе позволить приобрести собственное жилье. Специально для них была разработана программа «Нурлы жол», призванная обеспечить самые широкие слои населения качественным и недорогим жильем. В рамках этой программы холдингом «Байтерек» начато очередное заселение 275-ти алматинских семей.



«Если в прошлые годы всего 10 процентов очередников получали квартиры, то в этом году их количество увеличилось вдвое – 20 процентов наших очередников станут собственниками жилья», – заметил Бауыржан Байбек.

Кроме того, он заявил, что акиматы со своей стороны обязаны обеспечить абсолютную прозрачность отбора очередников, а это социально уязвимые слои населения – многодетные семьи, неполные семьи, семьи, имеющие детей-инвалидов, дети-сироты, оралманы, государственные служащие, военнослужащие, работники бюджетных организаций.

«А также мы должны заботиться о том, чтобы жилье было качественным, территориально рядом с вашими домами были благоустроены, рядом были хорошие детские площадки, удобные магазины, чтобы вы были обеспечены газом, теплом, водой, чтобы все у вас зимой было хорошо, и ваши дети могли ходить в качественные детские сады, школы. Это наша каждодневная работа», – отметил аким Алматы.

В свою очередь председатель холдинга «Байтерек» Куандык Бишимбаев рассказал, что совместно с акиматом холдинг «Байтерек» реализует в Алматы большую программу: «Эта программа «Нурлы жол», которую инициировал наш президент, и в рамках которой

направление предоставления арендного жилья с выкупом является одним из основных, и на наш холдинг выпала большая ответственность быть оператором этой программы».

Также господин Бишимбаев заметил, что социальные расходы и забота о гражданах должна оставаться всегда приоритетом в бюджетной и инвестиционной политике государства.

«Сегодня по всему Казахстану по поручению Президента страны постепенно решается самая насущная проблема казахстанцев – дефицит жилья. Дочерней компанией холдинга «Байтерек» АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» на сегодня продана большая работа – с марта текущего года по программе социального арендного жилья уже сдано и распределяется по Казахстану порядка четырех тысяч квартир, дополнительно до конца года более 3 000 семей будет обеспечено жильем», – сказал он, выступая на церемонии вручения ключей.

Свое выступление председатель холдинга «Байтерек» завершил пожеланием хорошего новоселья и процветания в новом доме. А новоселы не пытались скрыть своих эмоций. Многие из них думали, что ожидание жилья растянется на долгие-долгие годы. И многие из них до сих пор не верят своему счастью.

Ляззат Елубаева за ключами от своей квартиры пришла с мамой. Получив ключи, она сияет от счастья и уже планирует первые домашние покупки и то, как будет расставлять мебель. «У нее своя семья уже. Двое детей: пять лет и три года. Теперь вот и квартира есть. Это счастье», – делится мама Ляззат.

Айгерим Кальбай на церемонии пришла вместе со всей семьей: мужем и тремя детьми. Сегодня они получили трехкомнатную квартиру. «Мне до сих пор не верится», – рассказывает Айгерим. – У нас своя квартира! У детей теперь будет своя комната...». Этого момента они ждали шесть лет.

На строительство и приобретение социального арендного жилья из средств Национального фонда на 2015 год было выделено 92,5 млрд тенге. На сегодня холдинг «Байтерек» подписал договоры с застройщиками на 86 млрд тенге. Таким образом, освоение средств осуществляется полным ходом.

«В целом, в рамках реализации «Программы развития регионов до 2020 года» в 2015 году АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» планирует приобрести и построить 7 300 квартир, общей площадью не менее 400 тысяч квадратных метров, во всех регионах страны. Всего же за пять лет реализации программы планируется предоставить порядка 1 483 тыс. кв. метров арендного жилья. Это порядка 29 тыс. квартир. Так что холдингу «Байтерек» и его дочерней структуре АО «Казахстанская ипотечная компания» предстоит еще много работы. А их сотрудники день за днем будут видеть счастливые глаза новоселов.

«Сегодня по всему Казахстану по поручению Президента страны постепенно решается самая насущная проблема казахстанцев – дефицит жилья. Дочерней компанией холдинга «Байтерек» АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» на сегодня продана большая работа – с марта текущего года по программе социального арендного жилья уже сдано и распределяется по Казахстану порядка четырех тысяч квартир, дополнительно до конца года более 3 000 семей будет обеспечено жильем», – сказал он, выступая на церемонии вручения ключей.

Свое выступление председатель холдинга «Байтерек» завершил пожеланием хорошего новоселья и процветания в новом доме. А новоселы не пытались скрыть своих эмоций. Многие из них думали, что ожидание жилья растянется на долгие-долгие годы. И многие из них до сих пор не верят своему счастью.

«Сегодня по всему Казахстану по поручению Президента страны постепенно решается самая насущная проблема казахстанцев – дефицит жилья. Дочерней компанией холдинга «Байтерек» АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» на сегодня продана большая работа – с марта текущего года по программе социального арендного жилья уже сдано и распределяется по Казахстану порядка четырех тысяч квартир, дополнительно до конца года более 3 000 семей будет обеспечено жильем», – сказал он, выступая на церемонии вручения ключей.

Свое выступление председатель холдинга «Байтерек» завершил пожеланием хорошего новоселья и процветания в новом доме. А новоселы не пытались скрыть своих эмоций. Многие из них думали, что ожидание жилья растянется на долгие-долгие годы. И многие из них до сих пор не верят своему счастью.

«Сегодня по всему Казахстану по поручению Президента страны постепенно решается самая насущная проблема казахстанцев – дефицит жилья. Дочерней компанией холдинга «Байтерек» АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» на сегодня продана большая работа – с марта текущего года по программе социального арендного жилья уже сдано и распределяется по Казахстану порядка четырех тысяч квартир, дополнительно до конца года более 3 000 семей будет обеспечено жильем», – сказал он, выступая на церемонии вручения ключей.

Свое выступление председатель холдинга «Байтерек» завершил пожеланием хорошего новоселья и процветания в новом доме. А новоселы не пытались скрыть своих эмоций. Многие из них думали, что ожидание жилья растянется на долгие-долгие годы. И многие из них до сих пор не верят своему счастью.

«Сегодня по всему Казахстану по поручению Президента страны постепенно решается самая насущная проблема казахстанцев – дефицит жилья. Дочерней компанией холдинга «Байтерек» АО «ИО «Казахстанская Ипотечная Компания» на сегодня продана большая работа – с марта текущего года по программе социального арендного жилья уже сдано и распределяется по Казахстану порядка четырех тысяч квартир, дополнительно до конца года более 3 000 семей будет обеспечено жильем», – сказал он, выступая на церемонии вручения ключей.

Свое выступление председатель холдинга «Байтерек» завершил по

28.09.2015–02.10.2015 – BolognaFiere, 33-я Международная выставка керамической плитки, аксессуаров и оборудования для ванных комнат, Италия, Болонья.

29.09.2015–02.10.2015 – Stavanger Forum, 4-я Международная конференция и выставка «Нефтегазовый потенциал полярных регионов», Норвегия, Ставангер.

03.10.2015–06.10.2015 – Международная выставка технологий восстановления и устойчивого развития, Италия, Римини.

04.10.2015–06.10.2015 – 18-я Центрально-Азиатская международная выставка «Пищевая промышленность».

10.10.2015–12.10.2015 – 10-я Юбилейная Мангистауская Региональная Выставка «Нефть, Газ и Инфраструктура».

10.10.2015–13.10.2015 – Международная специализированная выставка «Энергоэффективность. Возобновляемая энергетика – 2015», Украина / Киев.

22.10.2015–25.10.2015 – КИДС «Атакент» (Atakent Expo) IX Международная выставка оборудования и технологий для индустрии развлечений DUMA! SHOW TECH 2015.

27.10.2015–29.10.2015 – Казахская международная выставка по животноводству и мясо-молочной промышленности.

ДАМУШНЫЕ заначки

Господдержка

Более 1,5 тыс. проектов на сумму 185,4 млрд тенге одобрено с начала 2015 года алматинским филиалом фонда «Даму». В качестве примеров менеджерами «Даму» были представлены несколько успешных проектов.

Гульжанат ИХИЕВА



В производство МСБ идет реже чем в сферу услуг

По словам главного менеджера алматинского филиала фонда «Даму» **Зарины Карменовой**, учреждения по оказанию медицинских услуг являются одним из популярных проектов среди алматинских предпринимателей, к примеру клиника Mega Towers с 2013 по 2015 год получила из фонда три кредита на общую сумму 86 млн 550 тыс. тенге. Небольшое полуподвальное помещение было приобретено в 2013 году на первый кредит, на второй и третий клиники приобрели рентген-аппараты.

«Согласно условиям договора 7% банковских ставок кредитования субсидирует фонд «Даму». Первый кредит был получен на 7 лет, второй и третий – на 5 лет, – говорит заместитель директора ТОО «Клиника Mega Towers» **Гульзада Арыстанова**. Клиника ориентирована на медицинское обслуживание декретированного контингента, то есть на людей, работающих в сфере обслуживания, которые должны проходить медосмотр при поступлении на работу и в дальнейшем – 1 раз в год, 10 специалистов в день обслуживают до 60 человек.

По ее словам, с помощью государственной финансовой поддержки создавать бизнес можно, однако весомый минус состоит в большой доле импортируемых материалов.

«Сказать, что в Казахстане будет производиться ультразвуковое оборудование, я не могу, потому что рынок этот уже занят. Отечественный рынок медицинских препаратов выиграл бы, если бы у нас производились хотя бы расходные материалы. Если мы не будем завозить расходный материал даже из близлежащих стран СНГ, это уже будет прорыв. Потому что мы на 80–90% закупается привозным материалом, будь то гинекологический комплект, бумага для рентгена или сканирующие диски для прокаливания

пальцев. Вот такие простые вещи у нас не производятся, только вата, спирт, незначительное количество медикаментов – и все», – говорит предприниматель. Но, несмотря на высокую импортную составляющую медикаментов и финансовый кризис, образовавшийся в стране после девальвации национальной валюты, в клинике обещают оставить цены на прежнем уровне – «закупались под завязку», как сказала г-жа Арыстанова.

Примером своевременного и успешного проекта стал ТОО «Балхан», где производят светодиодные светильники. Компания была создана в 2013 году, когда была принята госпрограмма «Энергосбережение-2020», согласно которой каждая организация должна провести энергоаудит и создать условия для снижения энергопотребления.

На часть суммы в 70 млн тенге, выделенных тремя кредитными линиями из фонда «Даму», в компании в первую очередь приобрели робот по напайке диодов, созданный по последнему слову японских технологий. «Напайка диодов на плату – это очень высокотехнологичный процесс. Это займет очень много времени, если делать вручную. В Казахстане, кроме нас, светодиодные светильники производят еще пять-шесть компаний. Но робот имеется только у одной из них», – говорит директор по развитию бизнеса ТОО «Балхан» **Етай Искаков**.

По словам сотрудников компании, их основными заказчиками являются госустройства, национальные компании и частные заказчики.

Что касается конкуренции на рынке, в компании признают, что она ощущается как на конкурсах по госзакупке, так и на розничном рынке. «Когда рубль упал до 3 тенге, уличные светильники из

России прибывали в больших количествах. Начиная с весенних месяцев до июля нам было тяжело. Нам продавливают не столько наши производители, сколько импортеры из Китая, Турции и России», – говорит директор по производству **Асет Талгатбек**.

Тем не менее предприниматели намерены расширить зону охвата в масштабах страны – в соответствующие органы отправлен запрос на выделение 2 гектаров площади на территории СЭЗ «ПИТ «Алатау». На данный момент компания работает на рынок г. Алматы и Алматинскую область, а робот, рассчитанный на большое производство, вынужден простаивать. «Робот может напаять от 18 до 25,3 тыс. диодов в день за одну рабочую смену – 8 часов. Мы пока один-два дня работаем на нем и дней десять собираем светильники. В месяц производится более 2 тыс. уличных светильников. Мощность робота большая, но мы пока не можем выйти на эту мощность», – признался г-н Талгатбек.

К слову, стоимость светодиодных светильников варьируется от 2,2 до 60 тыс. тенге в зависимости от типа. Заменяя бытовое освещение на светодиодные бытовые лампы, за потребление электроэнергии можно платить в 7–8 раз

меньше уже через год, уверяют в компании. «Советский 400-ваттный прожектор спокойный может заменить светодиодный светильник в 100 Вт. Диод может служить до 100 тыс. часов, то есть в среднем лет десять», – говорит г-н Талгатбек.

Как пример нефинансовой поддержки государства был представлен учебный центр «Шебер». Директор центра **Бибигуль Набиева** проходила обучение в рамках проекта «Обучение топ-менеджмента в ООО «Назарбаев Университет», после чего был открыт данный центр, где обучают швей для ТОО «Казлегпром» – того самого предприятия, где были шиты костюмы для главы государства **Нурсултана Назарбаева** и министра по инвестициям и развитию **Асета Искешева**.

«Так как предприятие молодое (создано в 2012 году, – «К»), было установлено огромное количество оборудования и нужно было сразу найти людей. По данным НПП, потребность нашей страны в швеях – 70%, а удовлетворяют всего лишь 3% – в основном это выпускники лицеев, а 67% – это дефицит. В данный момент у нас не хватает как минимум 80 швей», – сказала г-жа Набиева. По ее словам, они только недавно перешли на производство гражданской одежды.

Сколько проектов одобрено фондом «Даму» в текущем году?

С января текущего года фондом «Даму» по различным программам поддержки МСП одобрено почти 15 тыс. проектов на общую сумму 1,09 трлн тенге, а по программе «Дорожная карта бизнеса – 2020» – 6206 проектов по субсидированию процентных ставок на 1,22 трлн тенге. В частности, алматинским филиалом фонда «Даму» с начала 2015 года было одобрено 113 проектов на сумму 22,3 млрд тенге по программе поддержки обрабатывающей промышленности и 1419 проектов на сумму 163,1 млрд тенге по другим программам. Также в рамках специальной программы регионального финансирования субъектов МСП в г. Алматы «Жибек жолы», которая была запущена в текущем году, профинансировано 13 проектов на общую сумму 586 млн тенге.

Новости

Парламент намерен смягчить вступление Казахстана в ВТО

Депутаты мажилиса парламента одобрили проект закона «О ратификации Протокола о присоединении Республики Казахстан к Марракешскому соглашению об учреждении Всемирной торговой организации от 15 апреля 1994 года». С основными целями и задачами законопроекта депутаты ознакомила министр по делам экономической интеграции Республики Казахстан **Жанар Айтжанова**.

«Первое – по итогам многосторонних переговоров мы договорились об объемах государственной поддержки сельскому хозяйству в размере 8,5% от валовой стоимости сельхозпродукции. Причем речь идет только о тех формах поддержки, которые оказывают влияние на себестоимость и конечную цену сельхозпродукции», – сказала г-жа Айтжанова.

Она также отметила, что «сегодня мы оказываем данную поддержку в размере \$600 млн, а по нашей договоренности 8,5% мы можем оказывать как на нетоварной специфической основе».

«Это так называемые горизонтальные субсидии – по удешевлению дизтоплива для фермеров, удешевлению кредитов. И также мы можем плюс к этому дополнительно 8,5% оказывать от конечной стоимости каждой сельхозпродукции, которая производится на территории Казахстана. Таким образом, мы имеем возможность оказывать в размере 17% субсидий сельхозотрасли», – рассказала она.

Также она напомнила, что до формирования Евразийского экономического союза были либеральные импортные таможенные пошлины в отношении транспортных средств, фармацевтической продукции, некоторых видов пищевой продукции.

«Все эти пошлины были по вышены в соответствии с обязательствами РФ при вступлении в ВТО. Мы взяли за основу Единого таможенного тарифа обязательств в ВТО. А с даты вступления Казахстана в ВТО вступят казахстанские пошлины», – добавила г-жа Айтжанова. Министр напомнила, что Казахстан вступает в ВТО как суверенное государство и будет отвечать за все обязательства, которые приняты страной в ВТО.

«Поэтому в рамках Евразийского экономического союза мы сейчас подготавливаем несколько документов, подписание которых планируется 16 октября в ходе Межгоссовета на уровне глав государств ЕАЭС», – сказала Жанар Айтжанова.

Карты в руки

Частные перевозчики ожидают увеличения дохода на 30%

Транспорт

На выкуп оборудования для электронного билетирования пассажирских алматинских автобусных парки должны будут отдавать 10% от дохода. Также перевозчики ожидают, что доходы увеличатся на 30%, но вместе с тем сократятся в том, что планируемую сумму удастся собрать.

Гульжанат ИХИЕВА



Полезь и выгода от новой системы билетирования пока в тумане

Как сообщил «Къ» директор частного автобусного парка «Киикбай» **Ерсын Кобдикбаев**, валидаторы не оказали ожидаемого эффекта относительно прибыли, после чего частные перевозчики сами предложили внедрить электронную систему билетирования в надежде на то, что отсутствия наличных денег исключит воровство. Однако и теперь, когда новая система почти запущена, остаются сомнения.

«Мы одобряем новую систему, если она будет нормально работать. Все зависит от менталитета наших людей. Есть вероятность того, что мы можем не собрать планируемую выручку. Люди могут карточку купить, но не оплатить. Водитель же не может каким-то образом заставить их платить», – говорит предприниматель.

Как он отметил, после внедрения электронного билетирования доходы должны увеличиться до 30%. Но если государство не будет субсидировать сумму, которую автопарки теряют от льготного проезда, толку от новой системы тоже мало, считает бизнесмен.

«Видите ли, если нас субсидировать не будут, мы далеко не уедем. Карты для оплаты есть льготные, по которым предусмотрены скидки на 50%. Сейчас, к примеру, если проездной стоит шесть тысяч тенге, мы возим за три тысячи тенге. Остальную сумму должно возмещать государство. Но пока оно нам не возмещает. Из-за льготных проездных мы теряем 60–70% дохода», – сказал г-н Кобдикбаев.

Напомним, что согласно «Правилам субсидирования за счет бюджетных средств убытков перевозчиков, связанных с осуществлением социально значимых перевозок пассажиров» субсидирование убытков перевозчиков, которые выполняют перевозки по социально значимым маршрутам в межрайонном, внутрирайонном, городском и пригородном сообщениях, производится из местного бюджета. По данным Ассоциации предприятий пассажирских перевозок Алматы, сумма компенсации за перевозку льготных пассажиров с 2011 по 2014 год включительно составила 6,4 млрд тенге.

По словам Р. Абдураманова, инвестиции в новую систему электронного билетирования составили \$12 млн. Стоимость оградить компанию от ошибок предыдущих инвесторов, установивших валидаторы.

«Транспортному холдингу Алматы» причисляется 10% от доходов перевозчиков, а остальную часть оператор будет перечислять на счет автопарков

«Муниципальные автобусные парки занимают только 50% рынка, остальные 50% принадлежат частным перевозчикам. Но валидаторы были предназначены для одного городского транспорта. Однако когда они начали работать с частными перевозчиками, не уделили должного внимания договорным отношениям – не были подписаны договоры о материальной ответственности. Не были подписаны акты приема-передачи этого оборудования. Валидаторы монтировали на автобусы, а на следующий день их не оказалось – их демонтировали сами перевозчики, и валидаторы обнаружили в мусорных баках, в гаражах...» – рассказывает акционер компании «Транспортный холдинг Алматы» **Рифат Абдураманов**. По его словам, частные автопарки попытались саботировать также и новую систему оплаты, однако руко-

водство города смогло принять меры. «Мы об этом сообщили руководству города. 9 сентября аким города собрал всех участников пассажирских перевозок и поставил четкую задачу – в течение одного дня подписать все договоры, необходимые для запуска этой системы», – говорит г-н Абдураманов.

Второй причиной «профнепригодности» валидаторов, по его словам, является сама система, позволяющая оплачивать как картами, так и наличными, а там, где имеется наличность, «есть и пресловутый человеческий фактор, элементы манипуляции деньгами».

Напомним, что, несмотря

отвели, что их стоимость превышала стоимость автобуса. «Когда акимат навязывал, мы не могли платить, потому что валидаторы стоили больше, чем сам автобус, – кому это надо? Стоили они \$25 тыс. Автобусы у нас на тот момент стоили \$10–12 тыс. Мы их приобрели в кредит. Конечно, по мере износа цена могла быть и ниже, но расходы часть большая: меньшие шины, масло, запчасти. Получается, перед нами был выбор: работать на расходы автобусов, на выплату кредитов или же на выкуп валидаторов», – объяснила представитель «Олжас Ltd».

Электронную систему билетирования пассажиров городского транспорта собираются внедрить пока в двух городах Казахстана – в Алматы и Астане. В Европе такая система работает во всех крупных городах. Успешным примером на территории СНГ стала автоматизированная система оплаты и контроля проезда в коммунальном пассажирском транспорте (АСОКП) в столице Беларуси Минске, которая признана лучшим отраслевым решением 2015 года на конкурсе European IT & Software Excellence Awards.

После внедрения электронного билетирования доходы должны увеличиться до 30%. Но если государство не будет субсидировать сумму, которую автопарки теряют от льготного проезда, толку от новой системы тоже мало

на доступность электронной системы билетирования на валидаторах, установленных в городских автобусах, кэш-картами почти никто не пользуется. Ранее в беседе с «Къ» в компании Smart Card System ответили, что из 1,7 млн населения города всего 20 горожан пользуются электронными платежными картами в автобусах.

По словам Р. Абдураманова, инвестиции в новую систему электронного билетирования составили \$12 млн. Стоимость оградить компанию от ошибок предыдущих инвесторов, установивших валидаторы.

«Стоимость оборудования никоим образом на пассажирах отражаться не будет, это наши отношения с перевозчиками. Насчет срока окупаемости у нас был оптимистичный расклад в семь лет, но после девальвации, думаю, мы не уложимся в эти сроки», – сказал акционер холдинга.

К слову об окупаемости. Как сообщили «Къ» в автобусном парке «Олжас Ltd», «Транспортного холдинга Алматы» причисляется 10% от доходов перевозчиков, а остальную часть оператор будет перечислять на счет автопарков. На вопрос, почему частные перевозчики не согласились установить валидаторы, в автобусном парке

Сколько общественного транспорта в г. Алматы?

9614 автобусов, из них 3767 единиц принадлежат индивидуальным владельцам
27 единиц подвижного состава трамвайного парка
212 единиц подвижного состава троллейбусного парка
Перевозки пассажиров автобусами – 3745,2 млн человек
С января по август 2015 года в Алматы перевезено 3 180 171,72 тыс. человек всеми видами транспорта.
По стране с начала 2015 года перевезено 14 116 102,53 тыс. человек автомобильным и городским электрическим транспортом.

VI Group представил «зеленые» дома нового поколения

16 сентября 2015 года в Астане состоялась торжественная презентация уникального для Казахстана проекта «Зеленый квартал». Строительство «Зеленого квартала» осуществляется при государственно-частном партнерстве Самрук-Казына Девелопмент и компании VI Group. Данный проект был приурочен к международной выставке Экспо-2017. VI Group занимается строительством объектов, Самрук-Казына Девелопмент предоставляет целевое финансирование на реализацию проекта. Общая стоимость проекта составляет 44 млрд тенге.

Айнура АШИМОВА



дартам «зеленого» строительства. «Зеленое» строительство – одно из самых актуальных направлений в современном строительстве, в его основе лежит забота об окружающей среде и здоровье человека. Уникальность проекта «Зеленый квартал» заключается в использовании новейших технологий энергосбережения и современного подхода к экологической ответственности.

Как показывает мировой опыт в сфере экологического строительства, сертификация зданий по системе LEED является общепринятым мировым показателем экологичности и энергоэффективности. Процесс сертификации охватывает весь жизненный цикл строительных проектов от дизайна до эксплуатации. Стандарт LEED создан специально для организации наиболее приемлемого строительства для окружающей среды, в частности, стандарт контролирует исполнение эффективного использования энергии и воды, снижение выбросов углекислого газа, обеспечение здорового климата внутри помещения, управление

ресурсами и отслеживание влияния деятельности на их состояние.

На презентации было отмечено, что на проекте будут использоваться только самые передовые инженерные технологии: энергоэффективные алюминиевые витражные системы от компании Schuco, самоочищающийся экологически чистый фасадный материал KMEW японского производства, система «умный дом».

Бизнес-центры на территории квартала будут оснащены инновационными инженерными системами: напольная плитка, генерирующая электричество при ходьбе, стекло с переменной прозрачностью, меняющее матовое состояние на прозрачное за доли секунды, очистка и повторное использование «серой» воды в коммерческих зданиях. Для автоматизации процессов и операций инженерных процессов предусмотрена BMS (автоматизированная система управления зданием).

Как отметили застройщики, в «Зеленом квартале» предусмотрено централизованный сбор мусора по различным типам и



«умные» системы парковок. Гости вечера была представлена полноценная электростанция, установка как обязательный элемент паркинга современного «зеленого» строительства. Удачное месторасположение, использование передовых подходов, высокотехнологичных материалов свидетельствует о современном подходе в строительстве.

«Естественное озеро, расположенное на территории комплекса, станет излюбленным местом отдыха. Одним из источников питания озера являются подземные родники, вода в которых прошла проверку и соответствует высоким стандартам качества. Регулярное проведение профилактических мероприятий по очистке вод позволит сохранить красоту озера», – подчеркнул директор проекта **Ербулат Мукашев**.

Парковые зоны площадью более 14 гектаров будут организованы с элементами ландшафтного экодизайна, разработанного знаменитым британским архитектурным бюро AEDAS и

известным строительным конструктором Megaline. Новые пешеходно-прогулочные связи, новые стиливые решения сделают парковую зону настоящим зеленым оазисом.

Оригинальная архитектурная мысль – расположить жилой массив вдоль уникального водоема и парковой зоны – еще больше подчеркивает слияние природы с насыщенным пейзажем городской жизни.

Концепция проекта «Зеленый квартал» разработана британской компанией AEDAS. На сегодняшний день AEDAS представляет собой одно из самых крупных архитектурных бюро в Европе, вышедшее на международный рынок. Компания AEDAS зарекомендовала себя в качестве законодателя моды в сфере архитектурно-дизайнерских решений и создания инноваций в различных сферах жизни.

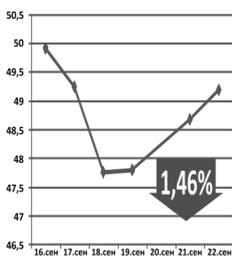
Одним из достоинств проекта является возможность приобретения квартир и коммерческих помещений в комплексе под ипотеку со ставкой вознаграждения 7% годовых, первоначальным взносом от 20% на 15 лет.

ИНВЕСТИЦИИ

ОФИЦИАЛЬНЫЕ КУРСЫ ВАЛЮТ НА 23/09/15

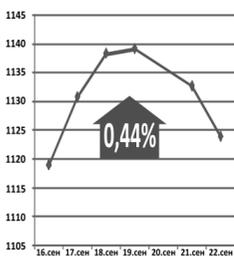
1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	191.97	1 ДИРХАМ ОАЭ	AED / KZT	73.51	1 ПЬОЛЬСКИЙ ЗЛОТЫЙ	PLN / KZT	22.13	1 ТАЙСКИЙ БАТ	THB / KZT	7.51	1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	32.31			
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ	BYR / KZT	1.54	1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	269.96	1 РИЯЛ САУДСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	71.99	1 ТУРЕЦКАЯ ЛИРА	TRY / KZT	89.78	1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	277.71			
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	67.75	1 ЕВРО	EUR / KZT	302.17	1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4.08	100 УЗБЕКСКИХ СУМОВ	UZS / KZT	10.34	1 ЮЖНО-АФРИКАНСКИЙ РАНД	ZAR / KZT	19.91			
10 ВЕНГЕРСКИХ ФОРИНТОВ	HUF / KZT	9.75	1 ИНДИЙСКАЯ РУПИЯ	INR / KZT	4.1	1 МОЛДАВСКИЙ ЛЕЙ	MDL / KZT	13.59	1 УКРАИНСКАЯ ГРИВНА	UAH / KZT	12.47	100 ЮЖНО-КОРЕЙСКИХ ВОН	KRW / KZT	22.85			
1 ДАТСКАЯ КРОНА	DKK / KZT	40.51	1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	42.35	1 НОРВЕЖСКАЯ КРОНА	NOK / KZT	32.79	1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	190.73	1 ЧЕХСКАЯ КРОНА	CZK / KZT	11.19	1 ЯПОНСКАЯ ЙЕНА	JPY / KZT	2.25

BRENT (16.09 – 22.09)



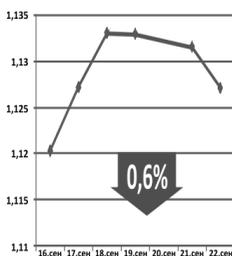
Цена на нефть повысилась после снижения 18 сентября, этому способствуют данные американской нефтяной компании Baker Hughes, согласно которым общее число буровых установок в США по итогам завершившейся рабочей недели сократилось на 6 единиц, или 0,7%, и составило 842 единицы. Однако прогнозируется продолжение волатильности.

GOLD (16.09 – 22.09)



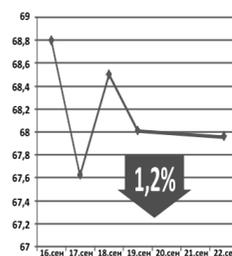
Цена на золото слабо растет в ожидании повышения процентной ставки Федеральной резервной системой (ФРС) США в текущем году.

EUR/USD (16.09 – 22.09)



Евро укрепился к доллару после принятия решения по ставке Федеральной резервной системой.

USD/RUB (16.09 – 22.09)



Рубль укрепился к американской валюте после принятия решения по ставке Федеральной резервной системой.

СЫРЬЕВЫЕ РЫНКИ

Игроки переметнулись на рынки золота и серебра

В последние дни на мировых рынках, в преддверии долгожданного заседания Федерального комитета по операциям на открытом рынке, на котором с большой долей вероятности впервые за почти десять лет могла быть увеличена процентная ставка, восстановилось спокойствие. В итоге Джанет Йеллен и ее команда решили оставить существующий курс без изменения, а сопроводительное заявление, к всеобщему удивлению, содержало довольно мягкие формулировки.

Поэтому реакция рынка не была такой уж неожиданной. Драгоценные металлы снова стали пользоваться спросом, а промышленные металлы отыграли часть предыдущих достижений. В энергетической отрасли ситуация неоднозначная: нефть сорта WTI намного обогнала сорт Brent на фоне неожиданного сокращения запасов в США при сохраняющемся избытке предложения в регионах, принадлежащих к бассейну Атлантического океана.

Оле Слот ХАНСЕН, стратег и директор отдела биржевых продуктов компании Saxo Bank

Металлы

Золото и серебро получили стимул к росту после того, как ФРС решила оставить процентные ставки без изменения как минимум еще на один месяц. Как и в августе, когда девальвация китайской валюты спровоцировала волну спроса на инвестиции в альтернативные инструменты, началось массовое закрытие спекулятивных коротких позиций. Золото смогло найти поддержку раньше, чем во время июльской распродажи, и дальнейшая динамика во многом будет зависеть от его способности пробить августовский максимум на уровне \$1170. С точки зрения техничного анализа такой прорыв станет первым признаком формирования минимума. Однако до тех пор, пока этого не произошло, перспективы роста будут ограниченными, особенно в свете неопределенности по поводу того, когда Джанет Йеллен даст старт повышению ставок. Кроме того, интерес инвесторов в бумажные инструменты по золоту, таких как хедж-фонды и инвестиционные менеджеры, остается прохладным. Физический рынок, напротив, начал показывать признаки жизни и спроса. В августе Индия импортировала золота на \$4,96 млрд, что на 140% больше по сравнению с прошлым годом. Это соответствует приблизительно 138 тоннам золота или объему погашения в биржевых индексных фондах, обеспеченных золотом, за последние полгода. Еще одним важным фактором является то, что золотые резервы России в августе увеличились на один миллион унций.

Однако лучшие результаты показало серебро, пробив ключевой уровень в \$15, что активизировало покупки этого металла. Соотношение «золото» (стоимость одной унции золота в унциях серебра) уменьшилось до 74 по сравнению с августовским значением на уровне 80, то есть за три недели улучшение составило 7,5%. Как и в случае с золотом, прорыв августовского максимума на отметке \$15,67 станет поводом для дополнительных покупок. Серебро вообще стало звездой рынка, превзойдя по росту золото почти на 2%. Для многих это оказалось неожиданностью, но серебро сейчас занимает второе место по показателю роста в этом году после какао, которое возобновило рост на фоне губительной засухи в Западной Африке.

Промышленные металлы, в первую очередь цинк и никель, показали обратную динамику после решения ФРС отложить повышение ставки, так как это означает, что американские финансовые власти обеспокоены будущим ростом экономики в развивающихся странах. Контракт на высококачественную медь сдал позиции после того, как восстановился от августовского минимума более чем на 13%, и риск дальнейшего падения увеличился.

Нефть

Нефть сорта WTI в очередной раз встретила поддержку чуть выше уровня \$43, после чего пошла вверх под влиянием результатов отчета Службы энергетической информации о запасах, согласно которым объемы, хранившиеся в ключевом центре поставки нефти WTI по фьючерсным контрактам в Кушинге (штат Оклахома), уменьшились почти на два миллиона баррелей. Помимо этого, объемы импорта и добычи нефти сократились вторую неделю подряд, при этом спрос на нефть на НПЗ вырос, так что повышение цен было гарантировано. Краткосрочные перспективы цен на сырую нефть в целом неутешительные, учитывая ожидания ежегодного замедления спроса со стороны НПЗ в период с сентября по ноябрь, которое приведет к увеличению запасов. Хотя сезон вот-вот начнется, самые последние данные не подтверждают это ожидание и дают основание предполагать, что цена на нефть стабилизируется в середине диапазона \$40–50.

Нефть сорта Brent, напротив, не смогла продолжить рост. Дело в том, что в октябре начнется масштабная программа загрузки нефти, добываемой в бассейне Атлантического океана, к которому относятся Северное море и Нигерия, – как раз тогда, когда спрос со стороны европейских НПЗ замедлится в связи с сезонными профилактическими и ремонтными работами. Эти факторы в сочетании с непрерывными попытками американских законодателей отменить 40-летний запрет на экспорт нефти привели к уменьшению ценовой разницы между двумя этими сортами до минимального с января уровня. В случае отмены запрета американская сырая нефть станет доступна для всего мира, а это увеличит конкуренцию между производителями, и в конечном итоге нефть сорта WTI может снова стоить дороже сорта Brent.

В свете ожидаемого притока на рынок новых объемов нефти из Ирана в течение следующих шести месяцев и новых волнений по поводу экономического роста и возможностей потребления в развивающихся странах перспективы для роста цен остаются неутешительными. Проблема избытка предложения в ближайшем будущем не перестанет быть актуальной, а значит, сохраняется риск дальнейшего падения цен. Темпы добычи за пределами ОПЕК, где главенствующую роль играют США, снижаются, но, как заявили недавно в своих отчетах Служба энергетической информации и ОПЕК, положительное влияние проявится не раньше второй половины 2016 года.

МІЖНАРОДНІ Авіалінії України

Алматы - Нью-Йорк - Алматы 840\$

Алматы - Париж - Алматы 582\$

Алматы - Прага - Алматы 569\$

Алматы - Лондон - Алматы 585\$

г.Алматы, м-н Керемет 5 г.Астана, ул.Кунаева 14/1
Тел.: +7 (727) 315 10 43 Тел.: +7 (7172) 50-82-74

www.transavia-travel.kz

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (16.09 – 22.09)

KASE

рост	изм. %	падение	изм. %
АО "Киев"	-3,2	KAZ Minerals PLC	-17,1
АО "Торговый центр"	-1	АО "Розівне Добоча Бізнес Компані"	0
АО "Колтрейд"	-1,1	АО "КЕБОО"	4,2
---	---	---	---
---	---	---	---
---	---	---	---
---	---	---	---
---	---	---	---
---	---	---	---
---	---	---	---

Nikkei 225

рост	изм. %	падение	изм. %
XDDI	115,5	Duolin Industries	-306
Pioneer	10	PARU GROUP	-63
Seven & I	92	Shizuoka Bank	-54
LEKAT	19	Okuma	-38
Mitsubishi Motors	8	Kobe Steel	-7
NEBUA REAL ESTATE	9	Pippon Street & Sumi...	-10,8
KK Azuma Gino	2	SUNPO	-25
Saitohbank	26	Central Japan Railway	-20
Suzuki Motor	12	DOXA	-45
Mitsuda Motor	1,5	Toto	-80

Dow Jones

рост	изм. %	падение	изм. %
E Dufort de Nemours...	0,33	IPFlorgen Chase &...	-0,54
Johnson & Johnson	0,11	Exxon Mobil	-0,65
General Electric (GE)	0,02	Walt Disney	-0,92
Wal-Mart Stores	-0,13	Coco-Cola	-0,4
Merck	-0,24	Chevron	-0,84
Microsoft	-0,21	American Express	-1,03
IBM	-0,16	IBM	-2,05
Alia	-0,59	3M	-2,02
Procter & Gamble	-0,46	Boeing	-2,03
Caterpillar	-0,48	Travelers Companies	-1,54

Hang Seng

рост	изм. %	падение	изм. %
China Resources...	0,00%	Galaxy Entertainment...	-6,21%
Hongkong Telecom...	-1,23%	Kumon Energy Co Ltd	-5,42%
CLP Holdings Ltd	-1,23%	OOCC Ltd	-5,09%
Wah Wah China...	-1,52%	New World Development...	-5,06%
Hong Kong & China...	-1,59%	China Overseas Land...	-4,89%
Tencent Holdings Ltd	-1,74%	China Petroleum...	-4,85%
China Pacific Air...	-1,89%	China Life Insurance Co Ltd	-4,50%
CK Hutchison Hol...	-1,94%	PetroChina Co Ltd	-4,31%
Link REIT	-2,08%	Bank of Communications...	-3,94%
Midea International...	-2,23%	Sanda China Ltd	-3,87%

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
Dollar Tree	1,33	Applied Materials	-0,54
Adobe Systems	1,34	Discovery Commu...	-1
Global Sciences	0,17	Illumina	-7,1
Biogen Idec	1,9	Lam Research	-2,43
KLA-Tencor	0,2	NetApp	-1,15
Regeneron Pharma...	0,8	Shynn Resorts	-2,63
Sirius XM	0,01	IPW Semiconductors	-4
Insart	0,04	American Airlines	-2,04
21st Century Fox (B)	-0,02	Sageity Technology	-2,41
Altera	-0,13	Western Digital	-4,21

Ibovespa

рост	изм. %	падение	изм. %
Dollar Tree	1,33	Thurphy Oil	-1,36
Adobe Systems	1,34	Royal Caribbean...	-4,8
Pentair	0,81	Seagate Technology	-2,41
Transcannon	0,15	Carlisle	-2,89
Allergan	2,14	Western Digital	-4,21
Lucaolito National	0,15	Staples	-0,79
Global Sciences	0,17	Concord Energy	-0,8
Tosoro	0,66	Consolidated Mining	-1,24
E Dufort de Nemours...	0,33	IBO Energy	-1,04
Biogen Idec	1,9	Exelon	-2,06

FTSE 100

рост	изм. %	падение	изм. %
RSA Insurance Group...	0,72%	Glencore PLC	-10,63%
Fresnillo PLC	-0,08%	Johnson Matthey PLC	-8,09%
National Grid PLC	-0,41%	Antofagasta PLC	-7,25%
Smith & Nephew PLC	-0,71%	Anglo American PLC	-6,73%
Direct Line Insurance...	-0,90%	SKN PLC	-6,50%
Imperial Tobacco...	-1,01%	Shire PLC	-5,26%
Raytheon PLC	-1,05%	BHP Billiton PLC	-5,07%
Shy PLC	-1,08%	Continental PLC	-4,93%
British Land Co PLC/The	-1,17%	Arauco PLC	-4,88%
Tempest PLC	-1,25%	Tesco PLC	-4,70%

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Beiersdorf	-0,97	Deutsche Bank	-0,77
Novartis	-0,52	Continental	-0,95
adidas	-1,39	Infineon Technologies	-0,33
Freemove	-1,37	Bayler	-3,95
Deutsche B rse	-1,63	Linde	-4,95
M nchener R civersal...	-3,6	Commerzbank	-0,33
Henkel vz	-2,25	HenkelBergheim	-2,45
Alstom	-3,45	EOH	-0,24
Deutsche Post	-0,6	RWE	-0,48
Deutsche Telekom	-0,41	ThyssenKrupp	-0,83

MМВБ

рост	изм. %	падение	изм. %
Черкизово	16	ГАЗПРОМ	-3,05
АВК «Система»	0,29	Сургутнефтегаз	-0,99
Polymetal International	6,5	Сбербанк	-17,6
АЭР	5	Роснефть	-0,01
ММК	1	Татнефть	-9,4
---	---	---	---
---	---	---	---
---	---	---	---
---	---	---	---
---	---	---	---

CAC 40

рост	изм. %	падение	изм. %
Iberdrola	-0,1	BNP Paribas	-1,82
Freemove	-1,37	Orange	-0,49
SAFRAN	-1,5	Airbus Group...	-1,9
M nchener R civersal...	-3,6	Banco Santander...	-0,18
Philips Electronics	-0,5	ASML	-3
Allianz	-3,45	E.ON	-0,56
Deutsche Post	-0,6	Schneider Electric	-2,1
Deutsche Telekom	-0,41	Compagnie de Saint...	-1,62
Vinci	-1,51	Soci G n role SA	-1,65
TOTAL	-1,04	enel	-0,17

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

изм. %	изм. %
KASE	-4,06%
Dow	-1,09%
FTSE 100	-2,83%
NASDAQ	-1,50%
Nikkei 225	-1,96%

СЫРЬЕ

изм. %	изм. %
Light	0%
Natural Gas	0,00%
Aluminiy	-0,76%
Mez	-0,26%
Никель	0%

FOREX

изм. %	изм. %
Eur/GBP	0,17%
Eur/JPY	-0,30%
Eur/Kzt	0,08%
Eur/Rub	-0,02%
Eur/Usd	0,06%

ВАЛЮТА

изм. %	изм. %
Usd/Chf	0,01%
Usd/JPY	-0,38%
Usd/Kzt	0,00%
Usd/Rub	-0,14%

ВАЛЮТА

Доминанция доллара продолжается



Александр КРАСНОВ, аналитик Verum Option

Несмотря на то что ФРС не пошла на ужесточение денежной политики и ставку не повысила, указывая на неготовность экономики США к такому шагу, на американской валюте это сказывается весьма благоприятно.

Доллар

Американская валюта до заседания ФРС практически не двигалась с места против основных конкурентов. Это было обусловлено нежеланием инвесторов проявлять активность на рынке при высокой доле неопределенности. После заседания ФРС многие вещи стали ясными. Если экономика США и не готова сейчас к ужесточению, то до конца года момент повы-

шения ключевой ставки все-таки может наступить. Об этом сообщила глава ФРС Джанет Йеллен на пресс-конференции сразу после публикации решения совета. Таким образом, Америка приближается к тому, чтобы впервые с 2008 года поднять процентную ставку. А это косвенно указывает на стабильное развитие ее экономики, чего не скажешь сейчас о развитии Китая, России или ЕС.

Евро

Федеральный резерв Штатов не стал нагнетать обстановку на рынках и решил занять выжидательную позицию, чтобы посмотреть, как будет развиваться ситуация в Китае, а также принять план мер по весьма вялой инфляции. Тем временем ЕЦБ опасается угрозы дефляции в ЕС, и это главная головная боль. Падение темпов производства, заказов в промышленном секторе может привести к дефляционной спирали, в которой все пойдет по замкнутому кругу. Из всех стран ЕС более-менее стабильно чувствуют себя Германия и Великобритания. Во многих других странах отмечаются высокие уровни государственных долгов и дефляция. Все это приводит евро к отметке 1,200. Напомним, что абсолютный минимум курса евро к доллару составляет

1,0450, он был достигнут 13 марта. С тех пор прошло 6 месяцев, а евро смог укрепиться всего на 7,5 цента, что красноречиво указывает на сохранение нисходящего тренда по этой паре.

Фунт стерлингов

Британская валюта, показывающая рост с 7 сентября, вновь попала под давление. Банк Англии на последних двух заседаниях намекал, что в ближайший год регулятор может пойти на повышение процентной ставки, но ситуация с падением темпов роста в Европе и откровенным кризисом Китая подкашивает и английский фунт стерлингов. На прошлой неделе индексы почти всех видов цен в Великобритании показали падение, а базовый показатель инфляции составил 0,2% в месячном исчислении и 0% в годовом. С другой стороны, уровень безработицы в стране снизился до 5,5%, а средняя заработная плата выросла на 2,9%. Возможно, лишь не полная беззащитность со стороны фундаментальных новостей держит в целом фунт стерлингов на плаву. Однако, так как корреляция между евро и фунтом все же высокая, британский фунт в долгосрочной перспективе склонен, так же как и евро, к падению.

Рубль

Динамика движения российской рубля сейчас по-прежнему полностью зависит от котировок нефти. Не так давно ЦБ РФ оставил свою ключевую ставку неизменной на отметке 11%. Таким образом, Центробанк обозначил главным приоритетом сдерживание растущей в стране инфляции и стабилизации валютного рынка. Тем не менее плачевное состояние банковского и предпринимательского секторов обусловлено дорогими внутренними кредитами и западными санкциями, которые не позволяют получать дешевые западные кредиты. Регулятор пояснил, что до конца года ставка может быть снижена, но в любом случае результаты этого будут видны не сразу. А для частного бизнеса это решение может пройти незамеченным, кредиты подешевеют, но незначительно и для внутреннего рынка все равно останутся дорогими. Тем временем цена на нефть стабилизировалась в диапазоне \$47–50 за 1 баррель, что дает возможность спокойно вздохнуть российской денежной единице. Падение запасов сырой нефти, ряд банкротств производителей сланцевой нефти и снижение количества действующих буровых установок в США благоприятно сказались на ценах

на черное золото. Тем не менее рано рассуждать о завершении нисходящего полета по нефти. Факторов, способных опустить цены до \$20–30 за баррель, предостаточно. Дальнейшая динамика движения рубля процентов на 80 будет зависеть от динамики движения цен на нефть.

БИШИМБАЕВ

Куандык Валиханович

Председатель Правления АО «НУХ Байтерек»

Родился 11 апреля 1980 года, г. Кызыл-Орда.

В 1999 году окончил Казахскую Государственную Академию Управления по специальности «Международные экономические отношения», в 2001 году по программе «Болашақ» - Школу Менеджмента и Бизнеса при Университете имени Дж. Вашингтона (США). Ему присуждена степень Магистра Бизнес Управления. В 2002 году окончил Тараскинский государственный Университет имени М. Дулати по специальности «Правоведение». 22 мая 2013 года назначен Председателем правления «НУХ Байтерек»

С 2001 по 2002 год - главный менеджер в АО «Банк развития Казахстана». С августа 2002 года по март 2003 года - начальник отдела функционального анализа Департамента бюджетной политики и планирования, заместитель начальника Управления инвестиционного планирования и анализа Департамента стратегического планирования и инвестиционной политики Министерства экономики и бюджетного планирования Республики Казахстан. С 2003 по 2005 год работал на руководящих должностях в акционерных обществах: «Национальный инновационный фонд», «Центр маркетинговых и аналитических исследований», «Корпорация «Ордабасы». С 2005 по 2006

год - Советник Министра экономики и бюджетного планирования Республики Казахстан. С 2006 по 2007 год - Советник Премьер-Министра Республики Казахстан. С 2007 по 2008 год - Вице-министр индустрии и торговли Республики Казахстан. С 2008 по 2010 год - заведующий Отделом социально-экономического мониторинга Администрации Президента РК, помощник Президента Республики Казахстан. С 2010 по 2011 год - вице-министр экономического развития и торговли Республики Казахстан. С 2011 по 2013 год - Заместитель Председателя Правления Акционерного общества «Фонд национального благосостояния «Самрук-Казына».

Куандык Бишимбаев: «Байтерек» не намерен сидеть «на мешках с государственным деньгами» и уже освоил большую часть средств Нацфонда

Холдинг «Байтерек» один из немногих государственных холдингов, который, несмотря на кризис и девальвацию сохранил не только динамику роста, но и подготовил себе довольно прочный фундамент для развития на годы вперед. Об эффективности работы холдинга в целом и менеджмента, в частности, говорят прибыльность и недавно подписанные соглашения с крупнейшими мировыми финансовыми институтами. О холдинге, активах, передаваемых в свободный рынок и исторических контрактах, заключенных во время визита президента Нурсултана Назарбаева в Китай, рассказал глава холдинга Куандык Бишимбаев.

Анжела ЛИЛИНА

– Куандык Валиханович, буквально пару дней назад правительство заявило о масштабной приватизации объектов. Среди так называемых Топ-60 государственных компаний и четыре компании холдинга «Байтерек». Какие это компании и какой доход они принесут государству после приватизации?

– Среди наших компаний на приватизацию будут выставлены Жилстройсбербанк, Казахская экспортная страховая корпорация «КазЭкспортГарант», Национальное агентство технологического развития (НАТР) и активы Инвестиционного фонда Казахстана. Причем предложения по этим компаниям мы внесли сами.

Первый, пожалуй, самый большой актив в этой четверке – это ЖССБ. Стоит отметить, что это бизнес-модель, которая когда-то была воссоздана в Казахстане на примере немецкой – в Восточной Европе и Германии они носят название народные жилищные строительные кассы. Причем, они все частные. Это достаточно стабильный бизнес, может быть, не высокодоходный, но он стабильный.

Мы уже изначально понимали, что ЖССБ можно будет приватизировать, и в какой-то момент мы даже вели переговоры с одним немецким институтом, который проявил интерес. Поэтому мы решили, что было бы правильно предложить какой-то пакет акций рынку.

Вполне возможно, что мы привлечем стратегического иностранного инвестора – ведь система должна развиваться дальше, и она не может сидеть только на плечах у государства. Если придет частник, я полагаю, будет более эффективен, нежели государство, которое в силу каких-то объективных обстоятельств не может реализовать.

Но в то же время, население должно видеть, что государство не уходит из банка, чувствовать себя уверенно. Рассматриваемый вариант нужен для стабильности системы, поэтому, скорее всего, мы будем вести речь о каком-то пакете. Это может быть и контрольный пакет, а, возможно, не контрольный. Скажу, что решения еще никакого нет.

Что касается Казахской экспортной страховой корпорации, то она обладает лицензией на общее перестрахование и, соответственно, работает на том же рынке. Надо признать, что помимо страхования экспорта, большая доля ее бизнеса (70%) сегодня – это доходы от общего перестрахования, а это обычная коммерческая деятельность страховой компании. Поэтому 30% деятельности компании мы вполне можем реализовать в рамках Банка развития Казахстана. Тем более, в этом году в рамках программы «Нурлы жол» БРК как раз активизировал в направлении кредитования экспорта. Нам было выделено 30 млрд тенге на экспортное кредитование, мы их полностью



освоили и поддержали 4% от казахстанского экспорта в совокупности. Причем, это не сырьевые отрасли – это конфеты «Бан Сулу», наши производители напитков, соков и так далее, экспортирующие продукцию в Россию, Китай и так далее. Таким образом, есть четкое понимание, что нет необходимости держать для страхования две структуры.

Еще одна компания, предлагаемая для приватизации – это НАТР. Вы знаете, что компания предоставляет услуги Министерству по инвестициям и развитию в части инновационного сопровождения проектов, инновационных грантов, которые администрирует это министерство, и здесь мы имеем очень много коммерческих проектов. Бизнес-модель НАТРа не предполагает быть обязательно государственной компанией – сюда может прийти частная компания, которая установит правильный менеджмент, будет владеть компанией и еще обслуживать МИР. Более того, около двух лет назад мы приняли решение, что больше не будем вкладывать в проекты компании.

Что касается Инвестиционного фонда, то мы его превратили в... «плохой банк». «Плохие» кредиты, которые в свое время были выданы БРК, плюс свои проблемные проекты, которые были у фонда, мы передали в ИФК. Но с момента вхождения ИФК в группу компаний холдинга «Байтерек» удалось вернуть государству 34,7 млрд тенге, а этому году заново восстановили деятельность шести проектов, перестрахования, а это обычная коммерческая деятельность страховой компании. Поэтому 30% деятельности компании мы вполне можем реализовать в рамках Банка развития Казахстана. Тем более, в этом году в рамках программы «Нурлы жол» БРК как раз активизировал в направлении кредитования экспорта. Нам было выделено 30 млрд тенге на экспортное кредитование, мы их полностью

– Что вас держало?

– Объясню. Есть актив, и у него есть балансовая стоимость. Но никто его по балансовой стоимости брать не желает, а продать дешевле мы не можем, так как ответственность никто за это не отменял, и завтра вопросы обязательно встанут.

А сейчас в рамках приватизации правительство дает возможность продать активы по рыночной стоимости. Но здесь должна быть объективность и прозрачность, объективная и прозрачная оценка и аукцион. Я считаю, что это нормальный подход и логичное объяснение, почему был выбран Инвестиционный фонд Казахстана.

– Сколько понадобится времени, чтобы вывести эти объекты на приватизацию?

– Вся суть в деталях: как, где, на каких условиях, кому... Приватизация – это такая штука, где очень важен процесс. Поэтому мы эти два месяца будем работать над разными вариантами и предложим правительству конкретный оптимальный план. Если он будет поддержан, то мы пойдем по выработанному сценарию.

– Покупку Жилстройсбербанка уже интересовались, проявлен ли интерес к другим активам?

– И не только. Есть интерес к активам Инвестиционного фонда, а вот к Казахской экспортной корпорации и НАТРу – пока нет. Мы еще не делали ни формального предложения, ни объяснения. А немцы же, повторюсь, были информированы, о чем я рассказывал выше.

– Хорошо. Давайте о вашем вояже в Китай вместе с главой государства. В частности, подписано соглашение между холдингом и государственной инвестиционной корпорацией Китая CITIC Group о совместном участии и развитии Kazakhstan Infrastructure Fund. Речь идет о немалой сумме в 600 млн долларов. Расскажите, пожалуйста, подробнее о Фонде, на какие цели пойдут средства, на каких ус-

ловиях и кто конкретно будет, так скажем, распределителем этих денег?

– Здесь нужно четко определить – привлекаемые средства не заемные, это прямые инвестиции. Если СИПС вкладывает средства в фонд, то он и будет рисковать своими деньгами. Повторюсь – это не займ, и мы эти средства не должны им возвращать.

Мы вкладываем в фонд всего \$120 млн, китайцы же на первом этапе вкладывают \$250 млн. В дальнейшем китайские партнеры обещают привлечь еще \$250 млн. И таким образом, мы создаем фонд с капитализацией в \$620 млн.

Но СИПС и на этом не хочет останавливаться – они могут привлечь еще. И если под эти средства мы предложим хорошие проекты и быстро освоим, СИПС приведет еще инвесторов из других стран. Их цель – довести этот фонд до \$1 млрд.

Относительно условий, на которых мы будем управлять этим фондом. Несмотря на то, что СИПС дает в два раза больше средств, чем мы, управлять будем на паритетных началах 50 на 50. И это потому, что мы – Казахстан – даем им право входа на казахстанский рынок и на рынок, условно говоря, Единого экономического пространства. Они понимают, что Казахстан – это удобная точка расположения, откуда они могут инвестировать по всему Единому экономическому пространству.

И это право входа на рынок мы монетизируем, и если партнеры приведут следующие \$250 млн, только тогда мы можем передать им один дополнительный процент в управлении, что им даст их пакету статус контрольного.

При этом у нас будет особое право – право вето. К примеру, мы можем заблокировать какую-то сделку, если она не отвечает нашим интересам. Также мы можем инициировать какие-то сделки, вне зависимости от того, что мы миноритарии.

Вопрос управления – очень важный вопрос, и сейчас нужно зафиксировать паритетный подход, несмотря на то, что их инвестиции значительно больше наших.

СИПС заверил, что не хочет замыкаться на определенных проектах. Кроме инвестиций в инфраструктуру, а это проекты в сфере энергетики, транспорта, логистики, им интересны обрабатывающая промышленность и горно-металлургический комплекс, в виде некоего «лакомого кусочка». И надо понимать, что вполне разумное бизнес-предложение – они инвестируют в Казахстан, берут на себя риски, зачем же нам отказывать?

– Основной фокус и этого фонда, и других договоренностей в Китае, это создание совместно индустриальной программы. В рамках визита главы государства министерство по инвестициям и развитию подписало такое соглашение об инвестиционном сотрудничестве и сейчас мы имеем 45 проектов, стоимостью порядка \$50 млрд. И для реализации этих проектов нужны будут огромные деньги, которые, кстати, и должен привлечь фонд, о котором говорим.

Здесь будут задействованы те кредитные линии, которые мы подписали через Банк развития Казахстана с банками Китая – это Госбанк развития Китая, Банк Китая, ЭКСИМ банк.

– А на какой стадии эти проекты?

– Все эти 45 проектов находятся в разной стадии: какие-то сейчас от идеи трансформируются в техническую документацию, готовятся ТЭО, предТЭО и так далее. Какие-то уже на стадии рассмотрения в БРК, а еще девять проектов в ближайшее время обратятся с заявками в банк.

Мы видим, что в течение полугода-года они обратятся в БРК или в китайские банки, или в совместный какой-то орган, который привлечет для них средства. Остальные пока находятся в стадии подготовки.

какой стадии сейчас находится этот проект? Когда «Байтерек» готов будет представить первого реального чемпиона?

– Программа сейчас на полном ходу. Первого октября у нас пройдет заседание управляющего комитета с участием Кулибаева Тимура Аскаревича и Сагентаева Бахытжана Абдировича. Мы там вынесем результаты диагностики всех компаний, которые прошли – их было 33. Часть компаний будут из этого списка исключены, так как более глубокий анализ показывает, что они финансово не готовы к этому статусу или, условно говоря, сейчас им нужно решать свои финансовые проблемы. Но порядка 27 компаний – это компании с интересными технологиями, с интересным подходом, и причем они экспортируют свою продукцию в Китай, по всему миру. И экспортируют не нефть, не газ, а растительное масло, конфеты, напитки, мороженое, чай.

Кроме этого, казахстанские компании, как оказалось, экспортируют в Россию чай, хотя сами привозим чай из Индии. И продаются под казахскими брендами, к примеру, чай с названием «Наурыз». И в России пользуются успехом еще такие бренды, как «Мейрам», «Рахмет» с чисто казахскими названиями. А в Казахстане, почему-то наоборот – обязательно надо дать продукту иностранное название, чтобы продукт покупался.

И эти 27 казахстанских производителей действительно могут вырасти в большие крупные компании, и их надо поддерживать. И поддерживать не только сами компании, а создавать условия для нормальной деятельности. А это, к примеру, недобросовестная конкуренция, «серый импорт», несертифицированные товары, которые не соответствуют стандартам.

– Почему?

– Свободно плавающий курс тоже сказался на нас и на наших клиентах, которые в свое время брали займы в долларах США. Ухудшение их финансовой ситуации в связи с плавающим курсом заставляет нас формировать больше провизии по ним, а провизии, как вы понимаете, идут против прибыли. Но, несмотря на это, по итогам года холдинг будет прибыльным – мы получим порядка 15 млрд тенге.

– В каких секторах отобрались компании?

– Пока выбрали три сектора – это стройматериалы, машиностроение и продукты питания. Больше всего, конечно, компаний из пищевой отрасли, но есть еще несколько компаний на рынке строительных материалов, и одна из отрасли машиностроения, которые дей-

ствительно могут быть национальными чемпионами.

– А в целом каковы общие финансовые результаты «Байтерека»?

– За восемь месяцев этого года наши активы увеличились на 300 млрд тенге. Понятно, что это фондирование, которое было из Национального фонда, но практически все эти деньги мы освоили по линии «Нурлы жол» на поддержку МСБ и крупного бизнеса.

Наш кредитный портфель вырос практически на 350 млрд тенге, вырос и инвестиционный портфель – за восемь месяцев 2015 года на 62 млрд тенге.

Когда создавался «Байтерек», доля кредитного портфеля наших активов была 47%, то есть большая часть наших денег находилась на депозитах в банках. И, если помните, институты развития часто критиковали, что они зарабатывали на процентах. Эта ситуация изменена кардинально: сегодня кредитный портфель у нас 62%, то есть за два года мы его прирастили на 15%. При этом надо учитывать, что у нас портфель рос, активы тоже росли, поэтому в абсолютном выражении это очень большие цифры, которые, за два года инвестированы в экономику страны. И это была задача, которую президент ставил холдингу с самого начала.

– Бытовало мнение, что эти деньги не доходили до рынка...

– Была такая критика. Но мы все изменили, мы перенастроили работу БРК и других институтов на реальную работу, на реальное инвестирование средств в экономику. И отмечу, что прошлый год был рекордный по прибыли – 41 млрд тенге. В этом же году мы ожидаем прибыль несколько ниже.

– Почему?

– Мы все изменили, мы перенастроили работу БРК и других институтов на реальную работу, на реальное инвестирование средств в экономику. И отмечу, что прошлый год был рекордный по прибыли – 41 млрд тенге. В этом же году мы ожидаем прибыль несколько ниже.

– Бытовало мнение, что эти деньги не доходили до рынка... Была такая критика. Но мы все изменили, мы перенастроили работу БРК и других институтов на реальную работу, на реальное инвестирование средств в экономику. И отмечу, что прошлый год был рекордный по прибыли – 41 млрд тенге. В этом же году мы ожидаем прибыль несколько ниже.

– Бытовало мнение, что эти деньги не доходили до рынка... Была такая критика. Но мы все изменили, мы перенастроили работу БРК и других институтов на реальную работу, на реальное инвестирование средств в экономику. И отмечу, что прошлый год был рекордный по прибыли – 41 млрд тенге. В этом же году мы ожидаем прибыль несколько ниже.

– В каких секторах отобрались компании?

– Пока выбрали три сектора – это стройматериалы, машиностроение и продукты питания. Больше всего, конечно, компаний из пищевой отрасли, но есть еще несколько компаний на рынке строительных материалов, и одна из отрасли машиностроения, которые дей-

ствительно могут быть национальными чемпионами.

– Вы будете переоценивать или пересчитывать эти кредиты?

– Для них мы проводим реструктуризацию, оздоровление и другие процедуры. Мы понимаем, что это нездоровая ситуация в целом для экономики. Поэтому мы приняли решение – если клиент не имеет валютной выручки, если он не зарабатывает в долларах, то и займ в долларах он получать не должен. Вот такую политику мы приняли и для тех, кто когда-то брал кредиты в долларах, но сейчас ищем пути оздоровления.

Еще такие важные цифры по созданию рабочих мест и освоению средств. По всем программам, которые реализуются холдингом, в целом за 2015 год поддержки и создали 113 тысяч рабочих мест, те средства, которые выделены из Национального фонда, освоены на 85% как по линии БРК, так и по линии «Даму».

Помимо средств Национального фонда, мы привлекали и прямые иностранные инвестиции, и общий объем договоров и договоренностей в 2015 году составил \$6,75 млрд. Это как раз те 500 млн от СИПС и 5 млрд от Банка Китая. Мы практически договорились с Госбанком развития Китая о привлечении \$600 млн. Но, как я уже сказал выше, эти деньги будут использованы под совместные казахстанско-китайские проекты, и только под те предприятия, у которых есть экспортная выручка.

Мы также привлекли и от международных финансовых институтов для малого среднего бизнеса – это более \$500 млн. Эти средства мы свопируем с Национальным банком, переводим их в тенге и отдаем клиентам деньги в тенге. Кстати, именно эти средства в период нехватки ликвидности стали практически единственным источником реального кредитования в 2015 году. 80% всех средств, которые были выданы в качестве кредитов в обрабатывающей промышленности в 2015 году – это были средства холдинга «Байтерек», привлеченные из Национального фонда или из внешних источников. То есть, практически из пяти тенге, четыре – финансировались государством через холдинг «Байтерек». На ипотечном рынке то же самое, из четырех ипотечных тенге – три выдавались Жилстройсбербанком. По сути, наши дочерние компании выступили, своего рода, локомотивами, которые хоть как-то несли на себе бремя и тянули экономику вперед. А наша задача – задача менеджеров институтов развития – это быстрее, эффективнее и как можно дешевле донести привлеченные средства до тех, кому они предназначены – на инфраструктуру, для бизнеса, для развития.

www.kursiv.kz

Успешные люди в курсе

МСБ по осени считают

Кризис

Жизнь отечественных предпринимателей четко разделилась на «до» и «после» 20 августа. Пока нельзя сказать, что отток национальной валюты из МСБ привнес реальную пользу. Регулирование курса тенге и последующее пике национальной валюты поставили отечественных предпринимателей на грань выживания, но это только пока. Совсем скоро отечественному МСБ придется делать выбор: уйти со сцены или в корне менять саму структуру бизнеса.

Игорь ПЛЕЦЦОВ

Клиевщина хуже девальвации

Незадолго до отпуска национальной валюты в свободное плавание многие представители производственного сегмента МСБ активно ратовали за необходимость односторонней девальвации. Причиной такого призыва стал кризис в России, который привел к падению курса рубля. Как следствие из России в Казахстан через границу, не прерывая цепочки поставок, хлынул поток дешевых товаров. И как итог — падение спроса на продукцию отечественных производителей, которым пришлось конкурировать с импортными при относительно равном качестве и цене.

20 августа Национальный банк объявил, что девальвация не будет регулировать внутренний валютный рынок, и столь желанная производственниками девальвация обернулась страшным сном. В отличие от предыдущих девальваций тенге подешевел более чем на 30%, что однозначно ударило по производственным бизнес, которые рассчитаны на валютный курс, который не будет регулировать внутренний валютный рынок, и столь желанная производственниками девальвация обернулась страшным сном.

С подобной проблемой столкнулись производители мебели. Более того, некоторые крупные корпоративные клиенты, с кем была уже достигнута предварительная договоренность на поставку новой мебели, сослались на кризис, начали отказываться от заказов. По словам г-на Прощенко, куда больше доставляет проблем не сам факт девальвации, а нестабильность валютного курса.

«Если оставить тенге в свободном плавании, то это интересно валютным спекулянтам, но не производителям. Сложно четко планировать, принимать заказы и договариваться с поставщиками, не зная, что будет с долларом через пару часов, ни же не можем менять свои прайсы несколько раз в день», — считает Игорь Прощенко.

С подобной проблемой столкнулись производители мебели. Более того, некоторые крупные корпоративные клиенты, с кем была уже достигнута предварительная договоренность на поставку новой мебели, сослались на кризис, начали отказываться от заказов. По словам г-на Прощенко, куда больше доставляет проблем не сам факт девальвации, а нестабильность валютного курса.

Когда начнут спасать МСБ?

Сказано!

Мало кто во власти готов признать неизбежность роста цен на значительную часть продуктов питания и практически всю линейку товаров народного потребления. Не говоря в верхах и замечать дамповек мбс, вдруг навалился над МСБ, который обязательно рухнет, когда покупательская способность населения достигнет критической точки. Возможно в культуре предпринимателей коридоры эта проблема и обсуждается, только вот информацияльное поле в основном заполняется высказываниями, которые мало добавляют позитива предпринимателям.



Айтгул Соловьева, председатель Совета по поддержке МСБ при партии «Нур Отан»:

«...Прежняя политика, которая была ориентирована на таргетирование обменного курса, себя исчерпала. Невозможно таргетировать обменный курс, в то время когда страна так глубоко интегрирована в мировую экономику и подвержена различным факторам влияния. За последние два-три года серьезная турбулентность существует практически по всем ним. Это не только цена на нефть в развитии с российским рублем, но и ситуация в тех китайской экономики, изменения политики со стороны американского центрального банка, различные ослабления в зоне евро и пробле-

мы всех развивающихся рынков. В принципе, когда понятно, что происходит существенное изменение паритета, индивидуальные изменения номинальных курсов в многих экономиках, то лучше быть защитным системной, абсорбирующей внешние шок. (из отчета на адрес сессии «Планируя» о причинах введения свободного курса тенге)

Кайрат Келимбетов, председатель Национального банка РК:

«...Прежняя политика, которая была ориентирована на таргетирование обменного курса, себя исчерпала. Невозможно таргетировать обменный курс, в то время когда страна так глубоко интегрирована в мировую экономику и подвержена различным факторам влияния. За последние два-три года серьезная турбулентность существует практически по всем ним. Это не только цена на нефть в развитии с российским рублем, но и ситуация в тех китайской экономики, изменения политики со стороны американского центрального банка, различные ослабления в зоне евро и пробле-



Новую экономическую реальность малый бизнес почувствует совсем скоро

мебельной компании «Торнадо PLS» Игорь Прощенко. — «При этом такое увеличение обязательств перед банком на порядок выше прироста по производству. Более того, некоторые крупные корпоративные клиенты, с кем была уже достигнута предварительная договоренность на поставку новой мебели, сослались на кризис, начали отказываться от заказов». По словам г-на Прощенко, куда больше доставляет проблем не сам факт девальвации, а нестабильность валютного курса.

«Если оставить тенге в свободном плавании, то это интересно валютным спекулянтам, но не производителям. Сложно четко планировать, принимать заказы и договариваться с поставщиками, не зная, что будет с долларом через пару часов, ни же не можем менять свои прайсы несколько раз в день», — считает Игорь Прощенко.

С подобной проблемой столкнулись производители мебели. Более того, некоторые крупные корпоративные клиенты, с кем была уже достигнута предварительная договоренность на поставку новой мебели, сослались на кризис, начали отказываться от заказов. По словам г-на Прощенко, куда больше доставляет проблем не сам факт девальвации, а нестабильность валютного курса.

щего курса бизнес вынужден или замереть в ожидании, или уже закладывая в стоимость товара возможный рынок валюты. Какое-то время производители мебели и деревообрабатывающей промышленности, «робота» намечается немалая, вопроса решить предостаточно, и в качестве первого шага нужно ехать за новой. А учитывая новый курс, придется поднимать тенговые цены и закладывать в них риски дальнейшего ослабления нацвалюты. «Я делаю накрутку на товар всего 25%, но даже если снижу свою прибыль и оптимизирую расходы, закрыв самый нераскрученный магазин, и сократив продавцов, цены все равно вырастят значительно. Сейчас надеюсь только на то, что конкуренты не станут снижать свою маржу, и я сохраню конкурентность», — поделился бизнесменом.

«Средний бизнес, в частности производителей мебели, активно ищут пути развития в новых условиях. И один из них — объединение в отраслевые союзы под эгидой НТП «Атамекен». Сейчас президент не так давно указал на необходимость создания подобных бизнес-сообществ, и поэтому со стороны государства как-то пролонгировать и поддержать представителей МСБ. Свободный тенге в очередной раз поднимает поверхность основную проблему предпринимателя в Казахстане — высокую импортную зависимость. И в условиях скачу-

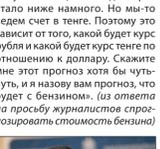
положение — налоги должны платить все. За исключением тех, кто сегодня находится в режиме платной индивидуальной предприниматель, если кто в счетах использует НДС и получает счета-фактуры, должны быть пательщиками НДС. Никакого дополнительного обременения государство и правительство не предлагает. (из брифинга в ЦИК)

Владимир Школьник, министр энергетики: «Возьмите и разделите: прошлый год — 128 (тенге за литр АИ 92) цена и курс 150 (тенге за доллар), бензин стоил в долларах 80 центов за литр. Сейчас цена — 125, разделите на 270, получится 40 центов. В долларах стало ниже примерно. Но мы-то утверждаем, что этот курс будет зависеть от того, какой будет курс тенге по отношению к доллару. Скажите мне этот прогноз хотя бы чутинку, и я назову вам прогноз, что будет с бензином». (из ответа на просьбу журналистов спрогнозировать стоимость бензина)



Владимир Школьник, министр энергетики:

«Возьмите и разделите: прошлый год — 128 (тенге за литр АИ 92) цена и курс 150 (тенге за доллар), бензин стоил в долларах 80 центов за литр. Сейчас цена — 125, разделите на 270, получится 40 центов. В долларах стало ниже примерно. Но мы-то утверждаем, что этот курс будет зависеть от того, какой будет курс тенге по отношению к доллару. Скажите мне этот прогноз хотя бы чутинку, и я назову вам прогноз, что будет с бензином». (из ответа на просьбу журналистов спрогнозировать стоимость бензина)



Тимур Кулибаев, председатель президиума НПП «Атамекен»:

«Национальная палата предпринимателей буквально недавно приступила к сертификации отечественных производителей, то есть мы составляем список добросовестных отечественных производителей, и с их участием будем работать по государственному закупкам. Таких фирм очень много, которые покупают типовой СТ-К2 и ведут государственные поставки под

Саят Мынбаев, председатель правления КМГ: «Хотел бы поблагодарить Нурсултана Абдишевича, правительство, Национальный банк в части того, что в инфляционному таргетированию, которое недавно состоялось. Поняно, оно помогает нефтяникам, потому что мы значительно часть продукции поставляем на экспорт. При прогнозе \$50 (за баррель нефти) по КМГ, как результат за 2015 год планируем убытки на уровне 7,5 млрд тенге. Мы уже только в последние несколько месяцев предприятия внутри КМГ, в том числе добывающие, будут иметь по результатам года отрицательный результат». (на совещании президента Казахстана в Атырау с участием акимов Атырауской, Актюбинской, Мангистауской и Западно-Казахстанской областей)

фергусзакую. Так Игорь Прощенко сообщил, что сразу шесть производителей из двух регионов намерены присоединиться к Ассоциации предприятий мебели и деревообрабатывающей промышленности. «Робота» намечается немалая, вопроса решить предостаточно, и в качестве первого шага нужно ехать за новой. А учитывая новый курс, придется поднимать тенговые цены и закладывать в них риски дальнейшего ослабления нацвалюты. «Я делаю накрутку на товар всего 25%, но даже если снижу свою прибыль и оптимизирую расходы, закрыв самый нераскрученный магазин, и сократив продавцов, цены все равно вырастят значительно. Сейчас надеюсь только на то, что конкуренты не станут снижать свою маржу, и я сохраню конкурентность», — поделился бизнесменом.

«Средний бизнес, в частности производителей мебели, активно ищут пути развития в новых условиях. И один из них — объединение в отраслевые союзы под эгидой НТП «Атамекен». Сейчас президент не так давно указал на необходимость создания подобных бизнес-сообществ, и поэтому со стороны государства как-то пролонгировать и поддержать представителей МСБ. Свободный тенге в очередной раз поднимает поверхность основную проблему предпринимателя в Казахстане — высокую импортную зависимость. И в условиях скачу-

положение — налоги должны платить все. За исключением тех, кто сегодня находится в режиме платной индивидуальной предприниматель, если кто в счетах использует НДС и получает счета-фактуры, должны быть пательщиками НДС. Никакого дополнительного обременения государство и правительство не предлагает. (из брифинга в ЦИК)

Владимир Школьник, министр энергетики: «Возьмите и разделите: прошлый год — 128 (тенге за литр АИ 92) цена и курс 150 (тенге за доллар), бензин стоил в долларах 80 центов за литр. Сейчас цена — 125, разделите на 270, получится 40 центов. В долларах стало ниже примерно. Но мы-то утверждаем, что этот курс будет зависеть от того, какой будет курс тенге по отношению к доллару. Скажите мне этот прогноз хотя бы чутинку, и я назову вам прогноз, что будет с бензином». (из ответа на просьбу журналистов спрогнозировать стоимость бензина)



Сaparхан Омаров, вице-министр сельского хозяйства РК:

«Сначала год со стороны правительства принимаются меры по недопущению роста цен на хлеб. Сейчас стоимость его расти не будет, потому что планируется собрать хороший урожай. А если это все не произойдет, мы сразу разберемся в ситуации. (в ходе рабочей поездки по Акмолинской области)



Саят Мынбаев, председатель правления КМГ:

«Хотел бы поблагодарить Нурсултана Абдишевича, правительство, Национальный банк в части того, что в инфляционному таргетированию, которое недавно состоялось. Поняно, оно помогает нефтяникам, потому что мы значительно часть продукции поставляем на экспорт. При прогнозе \$50 (за баррель нефти) по КМГ, как результат за 2015 год планируем убытки на уровне 7,5 млрд тенге. Мы уже только в последние несколько месяцев предприятия внутри КМГ, в том числе добывающие, будут иметь по результатам года отрицательный результат». (на совещании президента Казахстана в Атырау с участием акимов Атырауской, Актюбинской, Мангистауской и Западно-Казахстанской областей)

Ресторатор указал и на другую проблему — ставки на аренду. «Весь бизнес сидит на аренде, а арендный бизнес обстоит только курсом доллара. В любом торговом центре, в любом street retail, куда бы вы ни обратились с вопросом по аренде, цена будет в тенге привязкой к доллару. Соответственно, многие собственники помещений могут воспользоваться (ослаблением тенге — «фы») и заработать. Конечно, мы ведем переговоры, объясняем собственникам торговых центров, что рынок находится не в той ситуации, чтобы индексировать стоимости аренды с привязкой к курсу. Мы сейчас работаем с НПП «Атамекен», чтобы дефолларизировать арендные ставки как по торговым центрам, так и по street retail», — подчеркнул Аскар Байтасов.

«Робота» намечается немалая, вопроса решить предостаточно, и в качестве первого шага нужно ехать за новой. А учитывая новый курс, придется поднимать тенговые цены и закладывать в них риски дальнейшего ослабления нацвалюты. «Я делаю накрутку на товар всего 25%, но даже если снижу свою прибыль и оптимизирую расходы, закрыв самый нераскрученный магазин, и сократив продавцов, цены все равно вырастят значительно. Сейчас надеюсь только на то, что конкуренты не станут снижать свою маржу, и я сохраню конкурентность», — поделился бизнесменом.

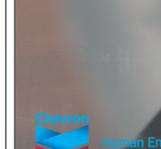
«Средний бизнес, в частности производителей мебели, активно ищут пути развития в новых условиях. И один из них — объединение в отраслевые союзы под эгидой НТП «Атамекен». Сейчас президент не так давно указал на необходимость создания подобных бизнес-сообществ, и поэтому со стороны государства как-то пролонгировать и поддержать представителей МСБ. Свободный тенге в очередной раз поднимает поверхность основную проблему предпринимателя в Казахстане — высокую импортную зависимость. И в условиях скачу-

положение — налоги должны платить все. За исключением тех, кто сегодня находится в режиме платной индивидуальной предприниматель, если кто в счетах использует НДС и получает счета-фактуры, должны быть пательщиками НДС. Никакого дополнительного обременения государство и правительство не предлагает. (из брифинга в ЦИК)



Владимир Школьник, министр энергетики:

«Возьмите и разделите: прошлый год — 128 (тенге за литр АИ 92) цена и курс 150 (тенге за доллар), бензин стоил в долларах 80 центов за литр. Сейчас цена — 125, разделите на 270, получится 40 центов. В долларах стало ниже примерно. Но мы-то утверждаем, что этот курс будет зависеть от того, какой будет курс тенге по отношению к доллару. Скажите мне этот прогноз хотя бы чутинку, и я назову вам прогноз, что будет с бензином». (из ответа на просьбу журналистов спрогнозировать стоимость бензина)



Тимур Кулибаев, председатель президиума НПП «Атамекен»:

«Национальная палата предпринимателей буквально недавно приступила к сертификации отечественных производителей, то есть мы составляем список добросовестных отечественных производителей, и с их участием будем работать по государственному закупкам. Таких фирм очень много, которые покупают типовой СТ-К2 и ведут государственные поставки под

Саят Мынбаев, председатель правления КМГ: «Хотел бы поблагодарить Нурсултана Абдишевича, правительство, Национальный банк в части того, что в инфляционному таргетированию, которое недавно состоялось. Поняно, оно помогает нефтяникам, потому что мы значительно часть продукции поставляем на экспорт. При прогнозе \$50 (за баррель нефти) по КМГ, как результат за 2015 год планируем убытки на уровне 7,5 млрд тенге. Мы уже только в последние несколько месяцев предприятия внутри КМГ, в том числе добывающие, будут иметь по результатам года отрицательный результат». (на совещании президента Казахстана в Атырау с участием акимов Атырауской, Актюбинской, Мангистауской и Западно-Казахстанской областей)

«Если оставить тенге в свободном плавании, то это интересно валютным спекулянтам, но не производителям. Сложно четко планировать, принимать заказы и договариваться с поставщиками, не зная, что будет с долларом через пару часов, ни же не можем менять свои прайсы несколько раз в день», — считает Игорь Прощенко.

С подобной проблемой столкнулись производители мебели. Более того, некоторые крупные корпоративные клиенты, с кем была уже достигнута предварительная договоренность на поставку новой мебели, сослались на кризис, начали отказываться от заказов. По словам г-на Прощенко, куда больше доставляет проблем не сам факт девальвации, а нестабильность валютного курса.

«Если оставить тенге в свободном плавании, то это интересно валютным спекулянтам, но не производителям. Сложно четко планировать, принимать заказы и договариваться с поставщиками, не зная, что будет с долларом через пару часов, ни же не можем менять свои прайсы несколько раз в день», — считает Игорь Прощенко.

«Если оставить тенге в свободном плавании, то это интересно валютным спекулянтам, но не производителям. Сложно четко планировать, принимать заказы и договариваться с поставщиками, не зная, что будет с долларом через пару часов, ни же не можем менять свои прайсы несколько раз в день», — считает Игорь Прощенко.



Владимир Школьник, министр энергетики:

«Возьмите и разделите: прошлый год — 128 (тенге за литр АИ 92) цена и курс 150 (тенге за доллар), бензин стоил в долларах 80 центов за литр. Сейчас цена — 125, разделите на 270, получится 40 центов. В долларах стало ниже примерно. Но мы-то утверждаем, что этот курс будет зависеть от того, какой будет курс тенге по отношению к доллару. Скажите мне этот прогноз хотя бы чутинку, и я назову вам прогноз, что будет с бензином». (из ответа на просьбу журналистов спрогнозировать стоимость бензина)



Тимур Кулибаев, председатель президиума НПП «Атамекен»:

«Национальная палата предпринимателей буквально недавно приступила к сертификации отечественных производителей, то есть мы составляем список добросовестных отечественных производителей, и с их участием будем работать по государственному закупкам. Таких фирм очень много, которые покупают типовой СТ-К2 и ведут государственные поставки под

Саят Мынбаев, председатель правления КМГ: «Хотел бы поблагодарить Нурсултана Абдишевича, правительство, Национальный банк в части того, что в инфляционному таргетированию, которое недавно состоялось. Поняно, оно помогает нефтяникам, потому что мы значительно часть продукции поставляем на экспорт. При прогнозе \$50 (за баррель нефти) по КМГ, как результат за 2015 год планируем убытки на уровне 7,5 млрд тенге. Мы уже только в последние несколько месяцев предприятия внутри КМГ, в том числе добывающие, будут иметь по результатам года отрицательный результат». (на совещании президента Казахстана в Атырау с участием акимов Атырауской, Актюбинской, Мангистауской и Западно-Казахстанской областей)

«Если оставить тенге в свободном плавании, то это интересно валютным спекулянтам, но не производителям. Сложно четко планировать, принимать заказы и договариваться с поставщиками, не зная, что будет с долларом через пару часов, ни же не можем менять свои прайсы несколько раз в день», — считает Игорь Прощенко.

С подобной проблемой столкнулись производители мебели. Более того, некоторые крупные корпоративные клиенты, с кем была уже достигнута предварительная договоренность на поставку новой мебели, сослались на кризис, начали отказываться от заказов. По словам г-на Прощенко, куда больше доставляет проблем не сам факт девальвации, а нестабильность валютного курса.

«Если оставить тенге в свободном плавании, то это интересно валютным спекулянтам, но не производителям. Сложно четко планировать, принимать заказы и договариваться с поставщиками, не зная, что будет с долларом через пару часов, ни же не можем менять свои прайсы несколько раз в день», — считает Игорь Прощенко.

«Если оставить тенге в свободном плавании, то это интересно валютным спекулянтам, но не производителям. Сложно четко планировать, принимать заказы и договариваться с поставщиками, не зная, что будет с долларом через пару часов, ни же не можем менять свои прайсы несколько раз в день», — считает Игорь Прощенко.



Владимир Школьник, министр энергетики:

«Возьмите и разделите: прошлый год — 128 (тенге за литр АИ 92) цена и курс 150 (тенге за доллар), бензин стоил в долларах 80 центов за литр. Сейчас цена — 125, разделите на 270, получится 40 центов. В долларах стало ниже примерно. Но мы-то утверждаем, что этот курс будет зависеть от того, какой будет курс тенге по отношению к доллару. Скажите мне этот прогноз хотя бы чутинку, и я назову вам прогноз, что будет с бензином». (из ответа на просьбу журналистов спрогнозировать стоимость бензина)



Тимур Кулибаев, председатель президиума НПП «Атамекен»:

«Национальная палата предпринимателей буквально недавно приступила к сертификации отечественных производителей, то есть мы составляем список добросовестных отечественных производителей, и с их участием будем работать по государственному закупкам. Таких фирм очень много, которые покупают типовой СТ-К2 и ведут государственные поставки под

Саят Мынбаев, председатель правления КМГ: «Хотел бы поблагодарить Нурсултана Абдишевича, правительство, Национальный банк в части того, что в инфляционному таргетированию, которое недавно состоялось. Поняно, оно помогает нефтяникам, потому что мы значительно часть продукции поставляем на экспорт. При прогнозе \$50 (за баррель нефти) по КМГ, как результат за 2015 год планируем убытки на уровне 7,5 млрд тенге. Мы уже только в последние несколько месяцев предприятия внутри КМГ, в том числе добывающие, будут иметь по результатам года отрицательный результат». (на совещании президента Казахстана в Атырау с участием акимов Атырауской, Актюбинской, Мангистауской и Западно-Казахстанской областей)

«Если оставить тенге в свободном плавании, то это интересно валютным спекулянтам, но не производителям. Сложно четко планировать, принимать заказы и договариваться с поставщиками, не зная, что будет с долларом через пару часов, ни же не можем менять свои прайсы несколько раз в день», — считает Игорь Прощенко.

С подобной проблемой столкнулись производители мебели. Более того, некоторые крупные корпоративные клиенты, с кем была уже достигнута предварительная договоренность на поставку новой мебели, сослались на кризис, начали отказываться от заказов. По словам г-на Прощенко, куда больше доставляет проблем не сам факт девальвации, а нестабильность валютного курса.

«Если оставить тенге в свободном плавании, то это интересно валютным спекулянтам, но не производителям. Сложно четко планировать, принимать заказы и договариваться с поставщиками, не зная, что будет с долларом через пару часов, ни же не можем менять свои прайсы несколько раз в день», — считает Игорь Прощенко.

«Если оставить тенге в свободном плавании, то это интересно валютным спекулянтам, но не производителям. Сложно четко планировать, принимать заказы и договариваться с поставщиками, не зная, что будет с долларом через пару часов, ни же не можем менять свои прайсы несколько раз в день», — считает Игорь Прощенко.



Владимир Школьник, министр энергетики:

«Возьмите и разделите: прошлый год — 128 (тенге за литр АИ 92) цена и курс 150 (тенге за доллар), бензин стоил в долларах 80 центов за литр. Сейчас цена — 125, разделите на 270, получится 40 центов. В долларах стало ниже примерно. Но мы-то утверждаем, что этот курс будет зависеть от того, какой будет курс тенге по отношению к доллару. Скажите мне этот прогноз хотя бы чутинку, и я назову вам прогноз, что будет с бензином». (из ответа на просьбу журналистов спрогнозировать стоимость бензина)



Тимур Кулибаев, председатель президиума НПП «Атамекен»:

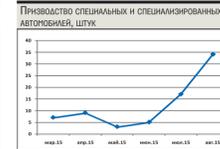
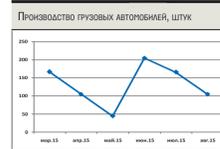
«Национальная палата предпринимателей буквально недавно приступила к сертификации отечественных производителей, то есть мы составляем список добросовестных отечественных производителей, и с их участием будем работать по государственному закупкам. Таких фирм очень много, которые покупают типовой СТ-К2 и ведут государственные поставки под

Саят Мынбаев, председатель правления КМГ: «Хотел бы поблагодарить Нурсултана Абдишевича, правительство, Национальный банк в части того, что в инфляционному таргетированию, которое недавно состоялось. Поняно, оно помогает нефтяникам, потому что мы значительно часть продукции поставляем на экспорт. При прогнозе \$50 (за баррель нефти) по КМГ, как результат за 2015 год планируем убытки на уровне 7,5 млрд тенге. Мы уже только в последние несколько месяцев предприятия внутри КМГ, в том числе добывающие, будут иметь по результатам года отрицательный результат». (на совещании президента Казахстана в Атырау с участием акимов Атырауской, Актюбинской, Мангистауской и Западно-Казахстанской областей)

WWW.KURSIV.KZ

БАНКИ И ФИНАНСЫ: ЗАЧЕМ ИНВЕТОРУ ЖИЛСТРОЙСЕРВАНК?
»» [стр. 8]

БАНКИ И ФИНАНСЫ: БОЛЬШАЯ ИГРА В ДЕНЬГИ
»» [стр. 9]



Нужный конкурент

Авиации нужна новая философия

Перспективы

Уже почти месяц, как новая государственная авиаконпания Qazaq Air совершила первый коммерческий полет. Пока авиаконпания не совершила революцию цен на рынке внутренних авиалиний. Но именно факт ее существования, при грамотном подходе, может кардинально изменить философию целой отрасли.

Олександр ЛАНЕЧИЙ

Большинство казахстанских пассажиров улетит от новой авиаконпании из Алматы. При этом темпы роста отечественной авиации в августе этого года составили 79%, туалетной бумаги — 50%, мила — 80% и так далее.

Может быть поможет жесткая позиция правительства и Национальной палаты предпринимателей, которые начинают давать на приоритетность казсодержания в добывающей промышленности. Как минимум, это означает возможность расширения рынка сбыта. К тому же, фонд «Даму» продолжает выдавать кредиты для добывающей промышленности. При этом темпы роста отечественной авиации в августе этого года составили 79%, туалетной бумаги — 50%, мила — 80% и так далее.

«Средний бизнес, в частности производителей мебели, активно ищут пути развития в новых условиях. И один из них — объединение в отраслевые союзы под эгидой НТП «Атамекен». Сейчас президент не так давно указал на необходимость создания подобных бизнес-сообществ, и поэтому со стороны государства как-то пролонгировать и поддержать представителей МСБ. Свободный тенге в очередной раз поднимает поверхность основную проблему предпринимателя в Казахстане — высокую импортную зависимость. И в условиях скачу-

«Если оставить тенге в свободном плавании, то это интересно валютным спекулянтам, но не производителям. Сложно четко планировать, принимать заказы и договариваться с поставщиками, не зная, что будет с долларом через пару часов, ни же не можем менять свои прайсы несколько раз в день», — считает Игорь Прощенко.

С подобной проблемой столкнулись производители мебели. Более того, некоторые крупные корпоративные клиенты, с кем была уже достигнута предварительная договоренность на поставку новой мебели, сослались на кризис, начали отказываться от заказов. По словам г-на Прощенко, куда больше доставляет проблем не сам факт девальвации, а нестабильность валютного курса.

«Если оставить тенге в свободном плавании, то это интересно валютным спекулянтам, но не производителям. Сложно четко планировать, принимать заказы и договариваться с поставщиками, не зная, что будет с долларом через пару часов, ни же не можем менять свои прайсы несколько раз в день», — считает Игорь Прощенко.

«Если оставить тенге в свободном плавании, то это интересно валютным спекулянтам, но не производителям. Сложно четко планировать, принимать заказы и договариваться с поставщиками, не зная, что будет с долларом через пару часов, ни же не можем менять свои прайсы несколько раз в день», — считает Игорь Прощенко.

«Если оставить тенге в свободном плавании, то это интересно валютным спекулянтам, но не производителям. Сложно четко планировать, принимать заказы и договариваться с поставщиками, не зная, что будет с долларом через пару часов, ни же не можем менять свои прайсы несколько раз в день», — считает Игорь Прощенко.



Новая компания может сделать революцию на рынке авиаперевозок

определенные проблемы возникли на всех этапах — от поиска частного иностранного инвестора (в результате он не нашлся и 100% акции принадлежат АО «Самурь-Казания»), до получения сертификата эксплуатанта (главного документа авиаконпании). Причем дошло до смешного — даже

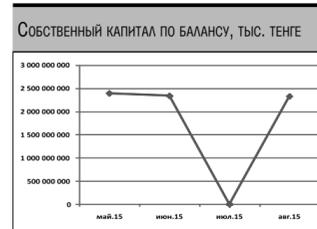
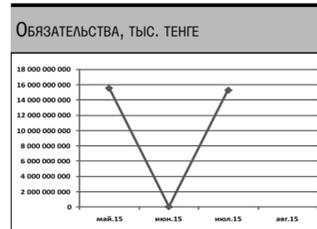
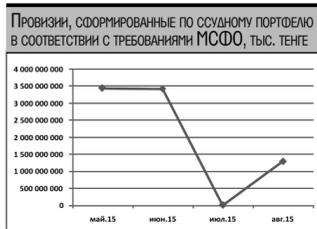
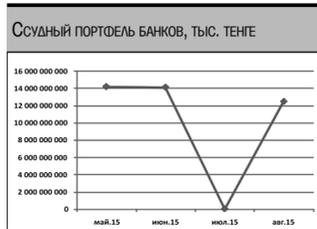
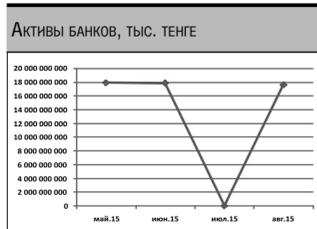
в аэропорту Астаны на просьбу согласовать слоты (время вылета рейсов) авиаконпания получила отказ из-за загруженности аэропорта — прямо как Франкфурт или Петербург, где самолеты действительно садятся по несколько минут (не несколько раз в час). За всем этим просматривается жесткая вражде-

бая позиция других авиаконпаний, которые видят в Qazaq Air нового конкурента.

На самом деле такая конкуренция, особенно со государственной Air Astana, была бы для Qazaq Air абсолютным проигрышем. Qazaq Air абсолютно не готова конкурировать с государственным перевозчиком. При этом темпы роста отечественной авиации в августе этого года составили 79%, туалетной бумаги — 50%, мила — 80% и так далее.

«Средний

БАНКИ И ФИНАНСЫ



Кризис приведет мошенников в банки

Безопасность

Мошеннические атаки на банкоматы и банковские системы увеличиваются во время любого кризиса, считает старший консультант SAS Россия/СНГ по решениям для обеспечения безопасности и противодействия мошенничеству Алексей Коняев. В интервью «Къ» специалист рассказал о методах противодействия банковским атакам.

Ольга КУДРЯШОВА

— Какие самые новые виды мошенничества существуют сейчас и какие системы антифрода используются против них?

— Это целевые атаки как на банки, так и на организации. Это также атаки на POS-терминалы и заражение вредоносным программным обеспечением банкоматов. Этот тренд усилен с точки зрения мошенничества, он привлекает для мошенников, потому что, скомпрометировав карту, мошенник получает денежные средства, которые доступны на карте, а при заражении банкоматов он получает средства, доступные на устройстве.

— Каким образом происходит заражение?

— Как правило, мошенники работают через операционную систему банкоматов. Они вскрывают крышку банкомата, вставляют туда Flash-устройство, на которое записан вирус, внедряют его вредоносное ПО в среду банкомата и после этого снимают в банкомате деньги. Однако не всегда банкомат выдает все средства полностью, иногда мошенники делают операцию на два этапа: сначала они заражают устройства, а затем, например в ночное время, приходит другой человек и снимает деньги.

— Известны ли реальные случаи таких атак?

— Не могу сказать о Казахстане, но в России такие случаи точно были. Они не массовые, однако этот вид мошенничества развивается. Если скимминговое оборудование сейчас можно купить даже через интернет-магазины, то эту технологию приобрести на черном рынке в свободном доступе пока нельзя. Кстати, один из первых таких вирусов обнаружил одна из российских компаний,



Банки стали больше интересоваться системами защиты от мошенничества

занимающихся защитой от компьютерных вирусов.

Что касается новых трендов в противодействии мошенничеству, то здесь используются как решения для защиты банкоматов от физических нападений и от проникновения в программное обеспечение банкомата, так и решения для мониторинга работы устройств и терминалов. В случае, если происходит какая-то подозрительная активность, использование таких средств защиты должно приводить к каким-то определенным действиям, вплоть до того, что должна выезжать группа реагирования. В одном из банков России такой процесс организован, он защищает не только от проникновения в банкомат, а вообще от краж и взломов, а также преступления в последнее время тоже участились.

Известно, что на территории стран СНГ существуют группировки, которые занимаются противоправной деятельностью и между которыми поделен этот бизнес. Собственно, поэтому, возможно, появилась новая преступная структура, которая занимается взрывами банкоматов, их кражей и так далее. Защитить банкоматы физически тоже можно. Банки регулируют установку банкоматов в определенных местах соответствующим способом. Насколько мне известно, в Казахстане существует закон, который достаточно жестко регламентирует этот процесс.

— И как же защитить банк от мошенничества?

— При должной осматрительности использование любых

мелких, так и крупных банков. Хотя надо отметить, что цифры по мошенничеству в Казахстане не такие устрашающие, как в других странах СНГ, например на Украине преступность крайне высока. Но небольшой уровень фрода сейчас не означает, что он не будет развиваться дальше. Сейчас на низкий по причине того, что банковские продукты не так развиты и не так распространены, как, например, в России. Поэтому со временем, по мере развития продуктов, дистанционного банковского обслуживания и новых электронных услуг, новые виды мошенничества придут и в Казахстан. Но обладая соответствующими системами анализа данных и мониторинга и перенимая опыт коллег из российских банков, где уже сейчас эти проблемы решаются, казахстанские банки смогут выявлять такие преступления.

— Может быть, стоит переходить на кибервалюту?

— Что касается криптовалюты, то пользоваться ею пока опасно, поскольку она никак не регулируется. На сегодняшний день криптовалюта сильно обесценилась. Поэтому те, кто приобрел ее пять лет назад, конечно, выиграли, а те кто приобрел криптовалюту год назад, наоборот, сильно потеряли. Это очень удобный способ для воровства карточных средств владельцы карт идут в банк с жалобами на плохую систему. Хотя формально практически всегда банки выполняют все требования по обеспечению безопасности.

— Девальзация как-то повлияла на рост или уменьшение количества случаев мошенничества?

— Любые кризисные времена всегда способствуют тому, что объемы мошенничества увеличиваются. Это вполне логично, поскольку при обесценении валюты люди начинают зарабатывать меньше, и зачастую они обременены множеством обязательств, в том числе кредитных, что побуждает граждан к противоправным действиям. Говорить о том, что банки стали более уязвимы перед мошенническими атаками, пока рано, поскольку какие-то статистические данные будут опубликованы по истечении года. Но всплеск мошенничества наблюдается после любых кризисных явлений, однако он не всегда идет от населения и не всегда направлен на одни и те же продукты.

— Что думают по этому поводу банки? Есть ли у них интерес к продуктам антифрода?

— Да, в последнее время мы наблюдаем серьезную заинтересованность со стороны как

Женский вопрос ЕБРР

Финансирование

Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР) выделил средства на развитие женского предпринимательства Казахстана по программе «Женщины в бизнесе». Теперь женщины-предприниматели смогут привлечь финансирование в льготных условиях в Банке ЦентрКредит – партнере ЕБРР.

Динара ШУМАЕВА

Схема финансирования на общую сумму 3,7 млрд тенге предназначена для поддержки предпринимательства среди женщин; она подразумевает помощь малым и средним предприятиям, возглавляемым женщинами, в получении доступа к финансированию, ноу-хау и консультациям.

Правительство РК выступает в качестве донора, предоставляя \$43 млн на программы, иницируемые ЕБРР для поддержки малого бизнеса по стране.

«Мы получили первый транш в размере 1 млрд 860 млн тенге для финансирования субъектов женского предпринимательства. В целом же кредитная линия составляет \$20 млн, в пересчете на старый курс – 3 млрд 720 млн тенге, сроком на 5 лет под гарантию фонда развития «Даму», — сказал журналистам председатель правления АО «Банк ЦентрКредит» Владислав Ли.

ЕБРР основал для Казахстана программу «Женщины в бизнесе» для продвижения женского предпринимательства в вашей стране, получения ими доступа

к долгосрочному финансированию в национальной валюте, к передовым научно-техническим разработкам, а также к нефинансовым услугам по развитию бизнеса», — отметила директор ЕБРР по Казахстану Джанет Хакман. Владислав Ли добавил, что в условиях ограниченности кредитования в национальной валюте данная линия ЕБРР позволит банку оказать существенную поддержку женщинам-предпринимателям. Сегодня в непростых рыночных условиях такая поддержка поможет существующим бизнесам сохранить рабочие места.

Главное условие – быть дамой

По словам Владислава Ли, кредитование будет осуществляться только в тенге и стоимостью кредита не будет привязана к курсу доллара.

Максимальная сумма займа составит 550 млн тенге, максимальный срок кредитования – до 60 месяцев, ставка вознаграждения по кредиту – 14% годовых, целевое назначение – кредитование субъектов женского предпринимательства. Залоговое имущество необходимо и будет оцениваться согласно классическим стандартам оценки залога.

Как сообщила директор департамента розничного бизнеса Банка ЦентрКредит Ризвангуль Вахидова, сумма займа предполагается на уровне не более 70% от стоимости залогового имущества. Более точные условия будут зависеть от индивидуальных особенностей клиента – его кредитной истории, качества текущих обязательств, качества обеспечения, наличия гарантий со стороны фонда «Даму» или других корпоративных партнеров клиента и так далее.

При этом доля участия женщин в уставном капитале пред-

приятия-заемщика должна составлять не менее 50% и управляться женщиной, в том числе осуществляющей деятельность в качестве индивидуального предпринимателя.

По словам начальника отдела по развитию государственных программ АО «Банк ЦентрКредит» Сергея Цоя, банк привлечет от ЕБРР под 9,97% годовых.

Озвученная ставка в размере 14% годовых является номинальной. В случае если заемщик подпадает под условия программы «Дорожная карта бизнеса», то его ставка будет дополнительно субсидироваться на 7% со стороны фонда «Даму». В обратном случае комиссия Банка ЦентрКредит составит дополнительный один процент, таким образом эффективная ставка может достичь 15% годовых.

Наряду с финансированием ЕБРР предоставляет доступ к ноу-хау, помогая внедрить МСБ современные управленческие практики и технологии, нацеленные на повышение производительности и конкурентоспособности.

По словам председателя правления фонда «Даму» Ляззат Ибрагимовой, эта программа больше рассчитана на поддержку женского предпринимательства именно в регионах страны.

Согласно условиям займа не менее 60% кредитных средств будет направлено для финансирования проектов в регионах Казахстана, оставшаяся часть планируется распределить среди городов Астана и Алматы.

При чем тут «Даму»?

По словам Ляззат Ибрагимовой, фонд «Даму» в этой сделке выступает в качестве гаранта, то есть несет ответственность за репутацию коммерческого банка перед международными финансовыми институтами.

«Как вы знаете, в рамках принятой программы инфраструктурного развития «Нурлы жол» стоит задача привлечения денег международных финансовых организаций. Мы сейчас закрываем сделку – третий транш по Азиатскому банку развития, но там государственная гарантия. А вот сделка с ЕБРР интересна тем, что ЕБРР берет именно корпоративную гарантию фонда «Даму», — сказала глава фонда.

Она также добавила, что ЕБРР выбрал фонд «Даму» в качестве партнера в результате успешного опыта реализации собственной программы финансирования женского предпринимательства, в рамках которой фондом было профинансировано 1,5 тыс. проектов на сумму 12 млрд тенге.

Справки «Къ»

Прогнозы по программе ЕБРР

Ожидается, что количество реализованных проектов по программе «Женщины в бизнесе» за 5 лет составит больше 100, на общую сумму 5,5 млрд тенге. Предпринимательскими будет создано более 200 новых рабочих мест и выплачено налогов в бюджет страны около 630 млн тенге.

Программа поддержки женщин от «Даму»

Фонд «Даму» по программе женского предпринимательства профинансировал порядка 1,5 тыс. проектов, реализованных женщинами-предпринимательницами, на сумму около 12 млрд тенге. Количество созданных ими рабочих мест – 1000.

Зачем инвестору Жилстройсбербанк?

Мнение

Передавать Жилстройсбербанк (ЖССБ) в частные руки – неверное решение, поскольку в этом случае пострадает социальная функция банка как института, занимающегося льготным жилищным кредитованием. Такое мнение высказали аналитики, комментируя инициативу правительства о привлечении стратегического инвестора в ЖССБ.

Динара ШУМАЕВА

Напомним, что правительство РК планирует привлечь в Жилстройсбербанк стратегического инвестора. Об этом 22 сентября сообщил «Казинформ» со ссылкой на слова министра национальной экономики РК Ерболат Досаева.

«Сегодня сложилась такая ситуация, при которой (для смягчения условий кредитования жилищного строительства) нужно больше бюджетных средств для финансирования и для выдачи кредитов, то есть любое нарушение пропорции, которая существует сегодня, 50 на 50 (условия выдачи кредитов в ЖССБ. — «Къ»), предполагает выделение дополнительных средств из бюджета», — сказал Е. Досаев, отвечая на вопрос по поводу смягчения условий кредитования жилищного строительства по госпрограмме в связи с изменением курса тенге.

Вместе с тем министр отметил, что Жилстройсбербанк входит в топ-60 республиканских объектов.

«Мы предполагаем привлечение к нему стратегического инвестора, и вместе со стратегическим инвестором, если он придет, мы можем изменить саму тактику и стратегию развития ЖССБ, то есть предполагаются

внешние заимствования, микширование средств бюджета и инвесторских денег. Поэтому, на верное, возможность будет. Вопрос также обсуждается сегодня и в рамках общей программы обеспечения необходимого тендовой ликвидности с Национальным банком, и в рамках нее мы отдельно рассмотрим вопрос, связанный с развитием ЖССБ», — добавил Е. Досаев.

Что будет с миссией банка?

По словам председателя правления BRB Invest Галима Хусанова, Жилстройсбербанк хотя и приватизировать, а это означает привлечение денег в капитал. При наличии частного стратегического инвестора будет возможность привлечь и заемное финансирование в будущем.

Однако существует большая опасность, что тогда сама миссия банка поменяется и не будет отвечать его первоначальному ориентиру, а именно – кредитование под низкие проценты.

«Государство таким образом пытается переложить финансирование данного института в частный бизнес в условиях дефицита бюджетных средств. Но тогда необходимо продумать и механизм субсидирования ставок», — комментирует Галим Хусанов.

Сним согласен и независимый экономист, директор Центра макроэкономических исследований Олжас Худайбергенов, считая это решение «абсолютно неверным». «Изначально цель и конструкция ЖССБ предполагала реализацию социальной функции – решение жилищного вопроса через предоставление долгосрочных ипотечных кредитов по низким процентным ставкам, с предоставлением отдельных льгот социально уязвимым слоям населения. Никакая частная структура этим заниматься не будет», — говорит Олжас Худайбергенов.

По его словам, если обратиться к тому же американскому опыту, то там создавали такие структуры в период кризиса.

Например, ипотечное агентство Federal National Mortgage Association (FNMA, или в простонародье – Fannie Mae) создано в 1938 году как часть антикризисного плана.

В 1968 году, когда в экономике уже все было хорошо, его сделали частной организацией, но сохранили государственное финансирование и принципы деятельности организации.

Более того, они из этой структуры выделили часть, которая превратилась в Government National Mortgage Association, продолжившую прежние принципы кредитования.

В 1970 создали государственную Federal Home Loan Mortgage Corporation (FHLMC, или Freddie Mac), которая также создавала конкуренцию этим структурам. А в 2008 году все эти структуры опять были взяты под полный государственный контроль.

«Если же обратиться к опыту Сингапура, то такие структуры никогда не передавались в частные руки, ибо это был инструмент реализации социальной политики государства», — рассказывает экономист.

Кому нужен рискованный актив?

По мнению Галима Хусанова, ЖССБ может быть интересен только местным банкам, которые специализируются на кредитовании физических лиц, поскольку стратегическому инвестору вряд ли будет интересен банк, который занимается только ипотекой.

«В условиях неопределенности курса тенге мало какой иностранный инвестор рискнет давать деньги в долг банку, который потом их размещает в тенге. Также нужно понимать, что после девальвации тенге ожидается рост стоимости недвижимости в тенге, то есть время как доходы населения не будут расти такими же темпами, а это означает увеличение рисков по ипотеке и ограничению кредитования», — говорит эксперт.

По его словам, инвестором, вероятнее всего, будет местный частный банк, потому как

международные институты в такие проекты вряд ли пойдут в силу неподходящей рыночной обстановки в Казахстане.

Он полагает, что текущую программу ЖССБ можно было бы внедрить и в обычных банках второго уровня. Государство бы предоставляло фондирование, при условии выполнения определенных условий. Вот такой смешанный вариант, так как банки делили бы риски с государством.

Олжас Худайбергенов считает, что ни один частный инвестор не захочет купить компанию, чтобы потом получать постоянные претензии от населения.

В целом он считает, что эта инициатива приведет только к проблемам. «Если нужны проблемы, то передать ЖССБ в частные руки – это самый верный способ их получить», — считает эксперт.

Аналитики рейтингового агентства Fitch считают, что государству сложно будет продать долю в банке частному инвестору и, вероятнее всего, оно сохранит контроль.

Так, по словам директора департамента анализа финансовых организаций Fitch Ratings Романа Корнева, Жилстройсбербанк – одна из 60 крупных компаний под государственным контролем, вошедших в список для приватизации, предложенный правительством.

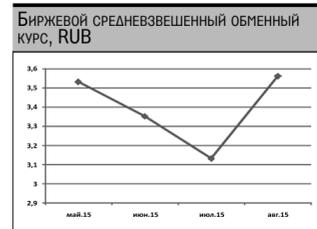
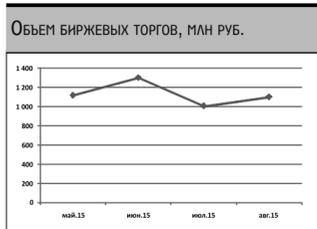
Учитывая важную социальную роль, которую выполняет банк, низкую рентабельность его операций и сложную макроэкономическую ситуацию, агентством считается, что государству будет довольно трудно реализовать существенную долю в акционерном капитале банка третьей стороне.

«Таким образом, нашим базовым ожиданием является сохранение за государством контроля в банке. В текущей ситуации, на наш взгляд, более реалистичным может быть привлечение в банк крупных кредиторов, например банков развития и международных финансовых институтов, при содействии государства», — комментирует аналитик.



Одевайтесь по погоде

gismeteo.kz
прогноз погоды



Большая игра в деньги

Манипуляция

Недавно в парламенте Казахстана состоялась презентация проекта госбюджета на 2016–2018 годы. К сожалению, документ можно смело назвать очковтирательством. Интересно, что этой весной депутаты довольно резко критиковали принципы составления бюджета, а сейчас ограничились лишь поверхностными замечаниями.

Мурат ТЕМИРХАНОВ



Не то критикуют наши депутаты

Ярким примером несерьезности критики депутатов стало достаточно жесткое обсуждение расходов госбюджета на проведение международной выставки ЭКСПО-2017. В трехлетнем бюджете на эти цели была заложена сумма в размере 306 млрд тенге. По всей видимости, на волне недавних скандалов депутаты с большим удовольствием накинулись на эту сумму, посчитав ее сильно завышенной. Не знаю, насколько обоснована эта цифра, но главная проблема в другом. При обсуждении этого вопроса министр финансов почему-то скромно умолчал о других госрасходах на эту выставку, которые уже сделаны или будут сделаны вне бюджета (то есть за счет бюджета парламента). Если бы те же самые депутаты посмотрели финансовую отчетность НУХ «Байтерек» за первую половину этого года, то я думаю, что их возмущение было бы на порядок выше.

В соответствии с данной отчетностью «Байтерек» в марте этого года в обмен на свои облигации получил 38 млрд тенге из Нацфонда. Облигации были выпущены

Обеспечение бюджета на 2016–2018 годы вызывает много вопросов

на срок 20 лет по ставке 0,1% годовых. То есть фактически нацхолдинг получил беспроцентный кредит из фонда будущих поколений. Как указано в том же документе, полученные деньги предназначены для финансирования строительства жилых объектов недвижимости и торгово-развлекательного центра на территории выставки ЭКСПО-2017.

По своей сути такое финансирование выставки из Нацфонда ничем не отличается от средств, выделенных на ЭКСПО-2017 в госбюджете. Неважно, будут ли эти суммы прямыми госрасходами или они будут возвратными госинвестициями или кредитами, суть одна – это государственные средства, которые должны быть под общественным контролем (в нашем случае – хотя бы под контролем парламента).

Так почему же часть государственных денег, выделяемых на ЭКСПО-2017, идет вне бюджета? Я думаю, ответ простой – чиновники выгодно имеют неподконтрольные государственные средства. Ведь именно с точки зрения контроля деньги, выделенные из бюджета или напрямую из

Нацфонда, – это две большие разницы. Сегодня трудно назвать наш парламент серьезным оппонентом правительства, однако в случае бюджетных расходов там хотя бы формально соблюдаются принципы общественного контроля.

Что касается денег, направляемых из Нацфонда напрямую (вне госбюджета), то здесь принятие решения по выделению денег и контроль за их расходованием целиком находятся в одних руках (в руках исполнительной власти). В этом случае полностью отсутствуют принципы независимого контроля, не говоря уже об общественном контроле. Причем эта крайне серьезная проблема не только одного правительства. Достаточно вспомнить наш непрозрачный Нацфонд и управление пенсионными деньгами Нацбанка.

Как абсолютно правильно сказала **Маргарет Тэтчер**, «государственных денег не существует. Есть только деньги налогоплательщиков». К этому можно еще добавить, что с точки зрения нашего Нацфонда (нефтяной зачатки) в руках государства есть еще и деньги, предназначенные для будущих поколений. К со-

жалению, в Казахстане уже давно контроль и управление нашими деньгами стали исключительной компетенцией чиновников, а всему обществу отведена роль просителей и сторонних наблюдателей, которым дается минимум информации.

Игры с Нацфондом

Несколько месяцев назад я уже писал статью о непрозрачности нашего Нацфонда. И это не только мое мнение. Согласно рейтингу прозрачности Института суверенных фондов благосостояния, на конец 2014 Нацфонд РК имел оценку 2 балла из 10 возможных и занимал 47-е место среди 52 аналогичных фондов мира!

В той же статье я приводил ряд примеров непрозрачности, неэффективности и неправомерности использования средств Нацфонда. К сожалению, ничего так и не меняется в этом направлении, несмотря на реализацию Плана нации «100 конкретных шагов». Приведу несколько последних примеров из той же полугодовой отчетности НУХ «Байтерек».

В первом полугодии этого года «Байтерек» в целом получил

из Нацфонда 300 млрд тенге за счет выпуска своих долгосрочных облигаций по ставке всего 0,1% годовых. Помимо 38 млрд тенге из ЭКСПО-2017, другие деньги пошли на кредитование малого и среднего бизнеса, строительство социального жилья, а также на поддержку производителей автомобилей, вертолетов и пассажирских вагонов. Все эти деньги по своей сути являются долгосрочными беспроцентными и беззалоговыми госкредитами из Нацфонда.

Перед тем как обсудить такое использование денег Нацфонда, приведу выдержку из Бюджетного кодекса Казахстана.

«Статья 23. Использование Национального фонда Республики Казахстан

1) в виде гарантированного трансферта в республиканский бюджет;

2) искомому;

3) на покрытие расходов, связанных с управлением Нацфондом;

4) в виде целевых трансфертов в республиканский бюджет на цели, определяемые Президентом Республики Казахстан.

2. Нацфонд Республики Казахстан размещается в разрешенные финансовые инструменты, за исключением нематериальных активов, в целях обеспечения:

1) сохранности Нацфонда;

2) поддержания достаточного уровня ликвидности Нацфонда;

3) высокого уровня доходности Нацфонда в долгосрочной перспективе при умеренном уровне риска;

4) получения инвестиционных доходов в долгосрочной перспективе.

3. ...

4. Нацфонд не может использоваться на кредитование физических и юридических лиц и в качестве обеспечения исполнения обязательств».

Не надо быть юристом, чтобы понять, что такое использование 300 млрд тенге из Нацфонда на-

рушает пункты 2 и 4 этой статьи. Фактически эти деньги представляют собой попытку обойти ограничение на сумму гарантированного трансферта из Нацфонда в бюджет (их ежегодная сумма ограничена законодательно), а также избежать тяжелых вопросов со стороны общественности. А вопросов, помимо ЭКСПО-2017, здесь много.

Например, кто посчитал, что отечественные отечественные производители автомобилей, вертолетов и пассажирских вагонов в конце концов превратятся в крупных конкурентоспособных экспортеров этой продукции? Мне лично кажется, что с нашим маленьким внутренним рынком, низкой производительностью труда и относительно высокими зарплатами они никогда не смогут производить продукцию, конкурентоспособную на внешних рынках. Тогда зачем из Нацфонда им оказывается такая льготная финансовая помощь? Может, лучше за счет экономики подобных средств нужно не поднимать налоги для всего бизнеса Казахстана?

По строительству жилья у меня в целом вопросов нет, но финансировать его надо через бюджет в рамках гарантированного трансферта из Нацфонда. Зачем играть с цифрами госрасходов? Тем более что ситуация с Нацфондом и с бюджетом сейчас очень непростая. На сайте Минфина опубликована информация по поступлениям и использованию денег Нацфонда с начала года до конца июля. Давайте сравним эту информацию с аналогичным периодом прошлого года.

Надо сразу отметить, что подавляющая часть громадного инвестиционного дохода в прошлом году относится к курсовой разнице при пересчете валютных активов фонда, возникшей из-за февральской девальвации 2014 года. Еще больший доход от курсовой разницы появился в отчетах фонда на конец августа этого года (когда их опубликуют). Кстати,

это одна из важнейших причин, почему правительство и Нацбанк совершили августовскую девальвацию (под прикрытием свободно плавающего курса тенге).

Кажется, ситуация с приходом и расходом денег в Нацфонде очень тяжелая. При этом не показаны 300 млрд тенге, переданных в НУХ «Байтерек», и пока не известно, сколько было передано денег из Нацфонда в ФНБ «Самрук-Казына» (отчетность еще не опубликована). Согласно данным МВФ (и я с ними полностью согласен) все деньги, переданные из Нацфонда в госкомпания (в любой форме), представляют собой те же самые госрасходы, которые указаны в статье «использование госбюджета». В связи с этим помимо узаконенных трансфертов нужно добавить все финансовые нацхолдингов из Нацфонда. В этом случае ситуация с приходом и расходом денег в нашей «нефтяной зачатке» выглядит просто угрожающе.

Игры с бюджетом

В презентации проекта госбюджета на 2016–2018 годы говорится, что в соответствии с поручением главы государства в целях поддержания государственного долга на умеренном уровне и полного исключения внешнего заимствования дефицит республиканского бюджета определен со снижением относительно ВВП с 1,6% в 2016 году (или 723 млрд тенге) до 1,2% в 2017-м и 1% в 2018 году.

Интересно отметить, что в 2014 году дефицит бюджета составлял 1081 млрд тенге, или 2,8% от ВВП, при этом среднегодовая цена на нефть марки Brent в том году была \$98,9 за баррель. Если сравнить факт 2014 года с планами на 2016–2018, то получается, что в следующее три года правительство собирается предпринять что-то «выдающееся» в финансах страны. В проекте бюджета цены на нефть на эти годы планируются в два раза меньше, чем это было в 2014 году, при этом дефицит бюджета будет сокращаться! Ин-

тересно, каким чудесным образом это сможет произойти в нашей стране, полностью зависимой от экспорта сырья?

Аларчик просто открываете. И название это куда – Нацфонд. В 2014 году трансферты из Нацфонда составили 33% от всех доходов госбюджета, а в 2016-м эта доля уже планируется на уровне 42%, и 43% – в 2017 году. То есть для того чтобы выполнить поручение президента касательно сокращения дефицита бюджета, правительство «доблестно» решило увеличить передачу денег из фонда будущих поколений. При этом неизвестно, сколько еще денег Нацфондом пойдет в нашу экономику вне бюджета, в виде покупки облигаций госкомпаний и прочего финансирования так, как это было описано выше.

Спрашивается, зачем нужны эти манипуляции с бюджетом? Кому хотят запудрить мозги?

Также почему на одних и тех же цифрах Министерством экономики на 2016 год планируется дефицит несерьезного бюджета страны (non-oil deficit) в размере 7,6%, а МВФ – 10,4%? При этом именно цифры МВФ верны! В этом легко убедиться, если посмотреть сравнительные расчеты МВФ в приложении 6 последнего отчета МВФ по Казахстану (<http://www.imf.org/external/pubs/cat/longres.aspx?sk=43232.0>).

Следует отметить, что правительство знает все недостатки нашего госбюджета. Рекомендации МВФ по приведению планирования и контроля госбюджета к мировым стандартам уже очень много лет лежат из одного ежегодного отчета в другой. Однако ничего положительного в этом направлении не происходит, несмотря на громадные планы по вхождению в тридцатку наиболее развитых стран. Правительству, по всей видимости, выгоды такой бардак в финансах и статистике страны, и его мало волнует стратегическое развитие государства. Когда же мы сдвинемся с мертвой точки в бюджетной политике?

Финансово-экономический ОПТИМИЗМ

Прогнозы

Макроэкономические прогнозы, которые недавно озвучили представители министерств национальной экономики и финансов, являются более чем оптимистичными и вряд ли отражают реальное состояние дел в экономике. Такое мнение высказали большинство экономистов, опрошенных «К».

Динара ШУМАЕВА



Дефицит бюджета покрывает Нацфонд

Илья Бутурлин также называет этот прогноз «довольно оптимистичным» и, по-видимому, рассчитанным на то, что цены на нефть начнут постепенно восстанавливаться.

Чтобы увидеть темпы роста на таком уровне, среднегодовые котировки нефти должны вернуться в район \$70 за баррель, что на текущий момент выглядит маловероятным.

Председатель правления BRB Invest **Галим Хусаинов** полагает, что министерства предложили достаточно оптимистичные прогнозы по росту экономики и инфляции, которые при этом не совсем между собой коррелируют. «Реальный рост прогнозируют на уровне 2,1% от ВВП, притом что ожидают падения нефтедобычи до 77 млн тонн, что составляет падение на 4%. А падение в нефтяной отрасли оказывает влияние на смежные отрасли.

Соответственно, должно быть что-то другое, что компенсирует падение нефтедобычи, и еще добавить 2% роста. Учитывая, что нефтяная отрасль у нас занимает львиную долю в объеме промышленного производства, то влияние падения нефтедобычи значительно скажется на экономике», – комментирует эксперт.

Комментируя прогнозы по инфляции, директор TOO Oil Gaz Project **Жарас Ахметов** полагает, что правительство находится перед трудным выбором: стимулировать экономический рост или обеспечивать низкую инфляцию. «Если задача – не дать уйти в рецессию, удержаться в районе нуля, то инфляцию удержать в заявленных рамках не удастся. Если задача – удержать инфляцию, то экономика скатится в рецессию», – говорит он.

Спасет ли экономику «Нурлы жол»?

Известно, что в начале года главной государством была объявлена и утверждена государственная программа инфраструктурного развития «Нурлы жол», предполагающая стать драйвером экономики в период кризиса. На ее реализацию в бюджете выделяется 124,5 млрд тенге.

По мнению **Жараса Ахметова**, тенденция, сложившаяся сегодня, указывает на то, что рост ВВП в этом году будет около нуля. Реальные точки роста ВВП в следующем году не видно. Даже если государственная программа «Нурлы жол» будет реализовываться эффективно, ее результаты не успеют сказаться в будущем году.

По словам **Галима Хусаинова**, по программе «Нурлы жол» выделяется всего 460 млрд тенге, притом что прогнозируемое сокращение добычи нефти в размере 3,5 млн тонн дает сокращение ВВП в районе 200 млрд тенге.

Учитывая, что часть денег с «Нурлы жол» уйдет на импорт, то они не будут участвовать в ВВП страны, а значит, реальное влияние будет меньше. Соответственно, программа «Нурлы жол» сможет только компенсировать в ВВП потери от добычи.

«Каким образом будет осуществляться рост по другим отраслям на фоне падения спроса – вообще непонятно. Например, строительная отрасль. При падении реальных доходов строительная отрасль будет в большом кризисе, и восстановления ее нельзя ожидать в 2016 году. То же самое касается машиностроения, особенно которое связано с нефтяной промышленностью», – говорит эксперт.

Дефицит бюджета – за счет Нацфонда?

Известно, что исходя из заявленных макроэкономических прогнозов поступления республиканского бюджета в 2016 году планируются в сумме 6595,4 млрд тенге, а расходы – 7318,9 млрд тенге. Дефицит бюджета прогнозируется на уровне 723,4 млрд тенге.

Гарантированный трансферт из Национального фонда на три года определен в размере 2300,0 млрд тенге.

Олжас Худайбергенов полагает, что трансферт из Нацфонда в 2,3 трлн тенге на три года – это маленький объем. Скорее всего, объем трансферта будут увеличены. Но опять же все упирается в цену нефти: если она вырастет, а может начать расти со второй половины 2016 года, то тогда, возможно, прогноз по трансферту оправдается хотя бы в 2017–2018 годах.

Жарас Ахметов полагает, что дефицит бюджета могут покрыть за счет новых заимствований, но получится это или нет, сказать трудно.

Налоги

Эффективная борьба с теневой экономикой является важной составляющей в работе по обеспечению налоговых и таможенных поступлений в государственный бюджет.

Ардак ТЕНГЕБАЕВ, вице-министр финансов РК

В 2014 году Комитетом по статистике Министерства национальной экономики Республики Казахстан в соответствии с методологией Организации по экономическому сотрудничеству и развитию уточнены расчеты ненаблюдаемой экономики. В частности: для полного охвата статистической оценки ненаблюдаемой экономики утверждена методика оценки объемов незаконной деятельности; использованы данные налоговых проверок; уточнено определение неформального сектора и производства в неформальном секторе путем полного охвата сектора домашних хозяйств.

В результате, с учетом изменения методики, доля ненаблюдаемой экономики в ВВП увеличилась с 19,2% в 2012 году до 28,6% в 2013 году, в том числе доля незаконной деятельности в ВВП составляла 2,4%. Скрытая экономика увеличилась с 8,8% в 2012 году до 10,9% в 2013 году, неформальная экономика – с 10,4% в 2012 году до 15,3% в 2013 году. В 2014 году, по предварительной оценке, доля ненаблюдаемой экономики в ВВП составила 28,5%, что ниже на 0,1 п. п., чем за предыдущий год. Наибольшую долю в ненаблюдаемой экономике занимает отрасль «Операции с недвижимым имуществом» – 24,6%, на торговлю приходится 18,2%, на промышленность – 16,5%, на сельское хозяйство – 11,6%, на транспорт – 12,6%. Изучение мировой практики по-



А. Тенгебаев: лжепредприниматели появляются как грибы после дождя

казало, что проблема противодействия теневой экономике на сегодняшний день актуальна для каждого государства. В разных странах она имеет различные масштабы и присутствует во всех формах проявления. Согласно исследованиям зарубежных экспертов, по итогам 2014 года наибольший размер теневой экономики отмечается в странах Восточной Европы и Балтии, а именно в Болгарии – 31,0%, Румынии – 28,1%, Хорватии – 27,1%, Литве – 27,1% и Эстонии – 27,1%. В странах Западной Европы, таких как Германия, Франция и Великобритания, теневая экономика меньше (12,2%, 10,8% и 9,6% соответственно), но их показатели уступают США – 6,3% и Японии – 8,2%.

Правительством Республики Казахстан на системном уровне принимаются меры по снижению уровня теневой экономики в стране в целях принятия мер по улучшению налогового и таможенного администрирования без вмешательства в деятельность бизнес-сообщества. Так, в рамках реализации Комплексного плана противодействия теневой экономике в Республике Казахстан на 2014–2015 годы в целях снижения коррупционных правонарушений

в сфере государственных закупок в Мажилисе Парламента РК внесен проект Закона РК «О государственных закупках» в новой редакции, предусматривающий совершенствование системы государственных закупок и направленный на:

- создание эффективной системы защиты прав участников закупок (оспаривание и отмена незаконных действий до заключения и исполнения договора);
- сокращение случаев осуществления государственных закупок способом из одного источника и без применения норм Закона;
- повышение требований для венконтурных закупок;
- дальнейшую автоматизацию всех этапов закупок (отбор предложений, выбор поставщика, сопровождение контракта до его исполнения);
- совершенствование механизма исполнения договоров в целях исключения искусственных барьеров.

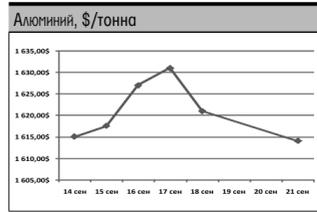
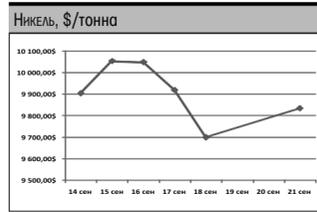
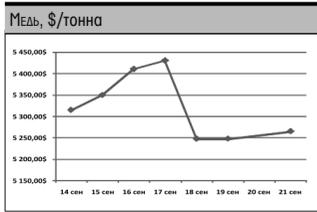
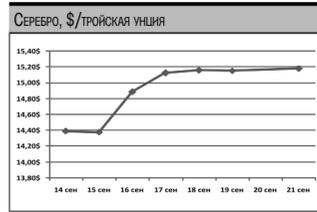
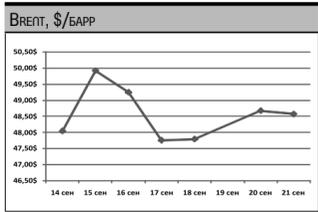
В целях улучшения необходимых условий для цивилизованной торговли на рынках, снижения разорочной стихийной торговли внесен в Мажилис Парламента РК проект Закона РК «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан

по вопросам регулирования торговой деятельности».

В законопроект вводится норма, предусматривающая ведение реестра договоров аренды (пользования) индивидуальными предпринимателями и юридическими лицами, представляющими в аренду (пользование) торговые объекты, торговые места в торговых объектах, и представление его в органы государственных доходов. Принята Программа по развитию сферы услуг, где определена детальная стратегия действий по развитию современной торговли в Казахстане. Разработана Единая программа поддержки и развития бизнеса «Дорожная карта бизнеса – 2020», в которой предусмотрены меры государственной поддержки в сфере строительства торговых объектов современного формата. В целях сокращения неформальной экономической деятельности и занятости проводятся работы по совершенствованию нормативной правовой базы в отраслях экономики. В Мажилисе Парламента РК внесен проект Закона РК «О сельскохозяйственной кооперации» и внесены изменения в Трудовой кодекс, предусматривающие совершенствование инструментов государственного контроля. Лжепредпринимательство является основой теневой экономики. Именно через «обнальные фирмы» проводится легализация преступных доходов, совершается хищение денежных средств и уклонение от уплаты налогов. Отмечается ежегодный рост преступлений данной категории и, соответственно, нанесенного ущерба.

На сегодня признано судом 1 419 лжепредприятий. Применение Системы управления рисками, в том числе путем использования базы данных «Лжепредприятия», позволило разработать комплекс превентивных мер для выявления потенциальных лжепредприятий уже на момент регистрации.

ИНДУСТРИЯ



Где в Казахстане хорошо с бензином

Инвестиции

По итогам 2014 года в Казахстане количество автозаправочных станций (АЗС) составило 3 932, что на 112 единиц больше предыдущего года. Большая часть АЗС принадлежит юридическим лицам – 66,02% или 2 596 единиц, а на индивидуальных предпринимателей пришлось 33,97% или 1 336 единиц. Количество газовых автозаправочных станций (далее ГАЗС) составило 493, что на 143 единицы больше 2013 года. Львиная доля ГАЗС принадлежит юридическим лицам – 87,42% или 431 единица, на индивидуальных предпринимателей пришлось 12,57% или 62 единицы.



Здесь по состоянию на август 2015 года количество зарегистрированных автомобилей составило 580,4 тыс. единиц. Это в среднем 29,4 автомобиля на 100 человек населения. Большая часть АЗС в Алматинской области приходится на индивидуальных предпринимателей – 210 единиц или 51,85%.

Наименьшее количество АЗС в Мангистауской области – 45 единиц, при этом их количество сократилось на три единицы относительно 2013 года. Среди регионов Мангистауская область занимает 13 место по количеству автомобилей, всего на август текущего года количество составило 172,7 тыс. единиц, на 100 человек населения в среднем приходится 26,7 автомобилей. В данном регионе преобладает АЗС юридических лиц – 37 или 82,22%.

Строчкой выше в этом списке расположилась Атырауская область, с количеством АЗС в 94 единицы. Регион также занимает предпоследнее место среди регионов Казахстана по количеству легковых автомобилей, по состоянию на август текущего года их количество составило 136,2 тыс. единиц, а на 100 человек населения в среднем приходится 21,8 автомобилей. В Атырауской области больше всего АЗС юридических лиц – 78,72% или 74 единицы.

По количеству ГАЗС также лидирует Южно-Казахстанская область, всего в 2014 году их количество составило 118, что на 92 единицы больше по сравнению с 2013 годом. Здесь наи-

большая часть ГАЗС принадлежит юридическим лицам – 113 единиц или 95,76%. С большим отрывом следом идет Северо-Казахстанская область, количество ГАЗС составило 59 единиц, что на одну единицу больше предыдущего года. В СКО основная часть АЗС принадлежит юридическим лицам – 58 единиц или 98,30%.

Чуть меньше ГАЗС в Жамбылской области – 53 единицы. Это на 19 единиц больше, чем в 2013 году. В Жамбылской области также больше всего АЗС принадлежит юридическим лицам – 47 единиц или 88,67%.

Наименьшее количество ГАЗС среди регионов страны в Восточно-Казахстанской области – пять единиц, из которых четыре принадлежат юридическим лицам. С небольшой разницей опережает город Алматы – шесть единиц ГАЗС, когда в 2013 году в Алматы количество ГАЗС составляло восемь единиц. Все ГАЗС в Алматы принадлежат юридическим лицам.

Как показывает статистика, наличие денежных средств АЗС и ГАЗС не гарантия большей реализации топлива в соответствующем регионе. То есть, компании заходят в регион, осознавая реальную ситуацию, и довольствуются имеющимися доходами в конкурентной среде. Всего по итогам 2014 года объем розничной торговли моторным топливом на АЗС и ГАЗС составил 680,94 млрд тенге, что на 13,84% больше по сравнению с 2013 годом. Из них бензина моторного было реализовано 3,7 млн тонн на 488,3 млрд тенге, дизельного

топлива – 1,5 млн тонн на 181,5 млрд тенге, пропана и бутана сжиженного – 156,6 тыс. тонн на 11,1 млрд тенге.

Среди регионов страны самый большой объем реализации пришелся на город Алматы – 12,76% или 86,90 млрд тенге, что на 18,22% больше по сравнению с 2013 годом. В Алматы было реализовано бензина моторного – 554,5 тыс. тонн на 75,40 млрд тенге, дизельного топлива – 94,5 тыс. тонн на 11,18 млрд тенге, пропана и бутана сжиженного – 3,7 тыс. тонн на 315,89 млн тенге. Следом идет Алматинская

область объем реализации моторного топлива в АЗС и ГАЗС составил 81,07 млрд тенге, что на 0,92% меньше, чем в 2013 году. В Алматинской области было реализовано бензина моторного – 442,7 тыс. тонн на 59,88 млрд тенге, дизельного топлива – 175,20 тыс. тонн на 20,88 млрд тенге, пропана и бутана сжиженного – 3,4 тыс. тонн на 303,12 млн тенге.

В Южно-Казахстанской области объем реализации моторного топлива на АЗС и ГАЗС составил 74,54 млрд тенге, что на 21,86% больше по сравнению с 2013 годом. В Южно-Казахстанской области было реализовано бензина моторного – 415,03 тыс. тонн на 53,77 млрд тенге, дизельного топлива – 155,8 тыс. тонн на 18,74 млрд тенге, пропана и бутана сжиженного – 21,8 тыс. тонн на 2,02 млрд тенге.

Наименьший объем розничной торговли моторным топливом на АЗС и ГАЗС наблюдается в Кызылординской и Мангистауской области. В Кызылординской области объем реализации моторного топлива на АЗС и ГАЗС в 2014 году составил 19,37 млрд тенге, что на 14,22% больше, чем в 2013 году. В Мангистауской области объем реализации моторного топлива на АЗС и ГАЗС в 2014 году составил 16,92 млрд тенге, что на 2,74% больше относительно 2013 года.

Всего остатки на конец 2014 года моторного топлива на АЗС и ГАЗС составили 23,31 млрд тенге, что на 10,02% больше по

сравнению с 2013 годом. Из них на моторный бензин пришлось 17,22 млрд тенге (68,03%), на дизельное топливо – 7,49 млрд тенге (29,58%), на пропан и бутан сжиженный – 605,54 млн тенге (2,39%).

Больше всего моторного топлива на АЗС и ГАЗС осталось в городе Алматы на 2,93 млрд тенге, что на 4,04% меньше по сравнению с 2013 годом. В Алматы остаток моторного бензина составил 1,73 млрд тенге, дизельного топлива – 1,19 млрд

тенге, пропана и бутана сжиженного – 8,08 млн тенге.

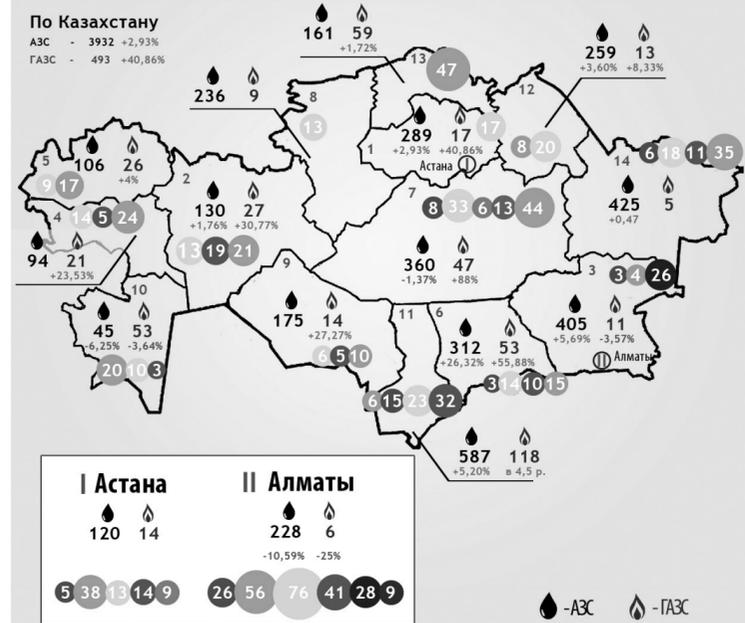
С небольшой разницей следом идет Жамбылская область – 2,90 млрд тенге, что на 67,83% больше, чем в 2013 году. Здесь остаток моторного бензина составил 2,08 млрд тенге, дизельного топлива – 781,20 млн тенге, пропана и бутана сжиженного – 34,90 млн тенге.

Также значительный остаток моторного топлива на АЗС и ГАЗС в Карагандинской области – 2,70 млрд тенге, что на 58,73%

больше относительно 2013 года. Из которых остаток моторного бензина составил 2,01 млрд тенге, дизельного топлива – 680,19 млн тенге, пропана и бутана сжиженного – 15,28 млн тенге.

Наименьший остаток наблюдается в Западно-Казахстанской области – 489,03 млн тенге, что на 14,58% меньше по сравнению с 2013 годом. Остаток моторного бензина составил 309,29 млн тенге, дизельного топлива – 163,25 млн тенге, пропана и бутана сжиженного – 16,49 млн тенге.

ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ АЗС И ГАЗС РК 2014/2013 ГГ.



Остатки на конец 2014 года моторного топлива на АЗС и ГАЗС (в млн. тенге)

Регионы	Остатки - всего 2014 г.	в том числе		Остатки - всего 2013 г.	Изм. в %	
		бензин моторный	газойль (топливо дизельное) пропан и бутан сжиженные			
Всего по РК	25 315,34	17 222,26	7 487,54	23 008,99	10,02	
Акмолинская	919,76	547,88	312,21	1 096,50	-16,12	
Актюбинская	855,66	504,71	316,16	603,86	41,7	
Алматинская	2 367,25	1 612,31	716,17	3 494,28	-32,25	
Атырауская	757,71	439,51	306,77	1 143	528,99	43,24
Западно-Казахстанская	489,03	309,29	163,25	16,49	572,47	-14,58
Жамбылская	2 900,64	2 084,54	781,2	34,9	1 728,29	67,83
Карагандинская	2 704,30	2 008,83	680,19	15,28	1 703,67	58,73
Костанайская	783,21	412,36	365,76	5,1	875,92	-10,58
Кызылординская	469,75	267,66	201,59	0,5	867,08	-45,82
Мангистауская	211,89	101,3	73,64	36,96	631,12	-66,43
Южно-Казахстанская	2 312,86	1 659,74	553,3	99,82	2 049,65	12,84
Павлодарская	1 852,09	1 141,88	704,69	5,53	1 367,95	35,39
Северо-Казахстанская	1 329,81	993,23	317,23	19,34	633,88	
Восточно-Казахстанская	1 965,88	1 537,07	421,01	7,8	2 671,29	-26,41
г. Алматы	2 461,37	1 871,60	378,69	211,08	1 123,16	2,19
г. Алматы	2 934,12	1 730,36	1 195,69	8,08	3 060,90	-4,14

*По данным Комитета по статистике РК

Теневая экономика под контролем минфина

«[стр. 9]

Принимаются системные меры по стимулированию безналичного расчета (расширение сети POS-терминалов, проведение лотерей по контролю кассовых чекам, снижение банковских комиссий за использование безналичных расчетов, начисление бонусов за проведенные безналичные операции), как основного индикатора теневой экономики. Также в целях противодействия лжепредпринимательству планируется внедрить обязательное применение электронных счетов-фактур. Экономическая контрабанда и уклонение от уплаты таможенных платежей и сборов являются одним из наиболее серьезных посягательств на государственные интересы, которые принимаются с каждым годом все более организованные формы. В основу таких преступлений ложится недекларирование (контрабанда), либо недостоверное декларирование. В текущем году заключено соглашение с китайской стороной по взаимному обмену информацией по экспортно-импортным операциям в онлайн-режиме. Аналогичные соглашения планируется подписать и с другими странами – основными странами-импортерами.

Теневой оборот спирта и алкогольной продукции

Только за шесть месяцев т. г. из незаконного оборота изъято 6,5 млн поддельных УКМ, 5,8 млн бутылок неучтенной алкогольной продукции и 365 тыс. литров спирта. В целях сокращения теневого

оборота в сфере оборота алкогольной продукции с 1 января 2015 года введены законодательные меры: – установлен минимальный процент использования производственной мощности для производства этилового спирта и алкогольной продукции с 2015 года – 20%, с ежегодным увеличением на 10% в последующие два года, но не менее 100 тыс. декалитров в год; – предусмотрена установка модернизированных контрольных приборов учета, которые позволяют получать в режиме реального времени информацию об объемах производства.

За несоблюдение правил лицензирования и условий производства по состоянию на 1 августа 2015 года у восьми заводов-производителей этилового спирта и алкогольной продукции приостановлены действия лицензий на производство этилового спирта и алкогольной продукции. Тем не менее, наблюдается темп роста объемов производства этилового спирта и водки по сравнению с прошлым годом. В настоящее время в целях сокращения теневого оборота алкогольной продукции, в сотрудничестве с компанией Wipon (Вайпон) запущено мобильное приложение, предназначенное для выявления неlegalной алкогольной продукции. Теневой рынок алкогольной продукции составляет 25-30% в Республике Казахстан. Статистика подтверждается по предварительным данным системы Wipon по мониторингу точек реализации неlegalной алкогольной продукции. По рекомендациям Комитета государственных доходов министерства, система

модифицируется, выстраивается трехуровневая система контроля: район – область – центр. Данные статистики будут основой для ежедневного формирования решения о назначении тематических проверок по алкополю.

Приложение под названием Wipon уже сейчас можно скачать для iOS, Android и Windows/phone. После сканирования акцизной марки в приложении отображается информация о подлинности алкогольной продукции. Все данные сканирования, содержащие сведения о возможной неlegalности товара, отправляются в Комитет государственных доходов министерства в режиме реального времени, что позволяет значительно оптимизировать процесс обработки поступающих данных.

Фальшивые деньги

Фальшивомонетничество также является одним из негативных явлений теневой экономики. Министерством на постоянной основе проводятся организационно-практические мероприятия, направленные на противодействие фальшивомонетничеству.

С целью консолидации усилий в текущем году организована работа по установлению и обновлению базы данных «Фальшивые деньги», которая позволяет вести централизованный учет изъятых поддельных купюр. Вся вносимая в базу информация автоматически группируется по массивам на основе сходных признаков, формируется карта распространения поддельных банкнот. Также база содержит информацию об

участниках процесса досудебного расследования по фактам фальшивомонетничества, о лицах ранее судимых за изготовление и сбыт фальшивых денежных средств, а также отбывающих наказание в исправительных учреждениях. На регулярной основе проводятся встречи в форме «круглых столов» с участием представителей Национальной палаты предпринимателей, Ассоциации финансистов Казахстана и Национального банка Республики Казахстан. Кроме того, планируется организовать профилактические мероприятия с малым и средним бизнесом, разъяснить последний механизмы противодействия «теневому» бизнесу на постоянной основе ведется работа по установлению лиц, ввозивших в страну оборудование для казино и игровых залов, способов их ввоза, последующего движения товара по республике (прохождение сертификации, реализация). Осуществление контроля с момента поставки в Казахстан данного оборудования позволит установить компании, ведущие незаконный игорный бизнес. Также в настоящее время проводится общереспубликанские профилактические мероприятия под условным наименованием «Скажем «нет» игорному бизнесу».

Дальнейшие меры по снижению теневого оборота будут осуществляться в рамках принятого постановления правительства Республики Казахстан 14 апреля т. г. Плана мероприятий на 2015-2017 годы по реализации Антикоррупционной стратегии Республики Казахстан на 2015-2025 годы и противодействию теневой экономике.

Игорный бизнес
Высокая прибыльность и сравнительно небольшие затраты делают привлекательным занятием незаконным игорным бизнесом, доходы от которого также находятся в тени. Наибольшее число фактов органи-

зации незаконного игорного бизнеса пресечено в южных регионах республики, а именно в г. Алматы, Южно-Казахстанской, Жамбылской и Кызылординской областях. Пресечена деятельность 22 подпольных казино, 74 электронных казино, 51 зала игровых автоматов. Изъято более 14,8 млн тенге, 52 600, 1 131 игровых автоматов и терминалов, 18 покерных столов (в том числе два сукна, предназначенных для игры в покер), 12 рулеток, более 9 тыс. фишек, 37 колод игровых карт, 774 единицы компьютерной техники.

Для разработки наиболее эффективных механизмов противодействия «теневому» бизнесу на постоянной основе ведется работа по установлению лиц, ввозивших в страну оборудование для казино и игровых залов, способов их ввоза, последующего движения товара по республике (прохождение сертификации, реализация). Осуществление контроля с момента поставки в Казахстан данного оборудования позволит установить компании, ведущие незаконный игорный бизнес. Также в настоящее время проводится общереспубликанские профилактические мероприятия под условным наименованием «Скажем «нет» игорному бизнесу».

Дальнейшие меры по снижению теневого оборота будут осуществляться в рамках принятого постановления правительства Республики Казахстан 14 апреля т. г. Плана мероприятий на 2015-2017 годы по реализации Антикоррупционной стратегии Республики Казахстан на 2015-2025 годы и противодействию теневой экономике.

Алматы – Стамбул – Алматы

(Ақтау қаласы арқылы / Через город Актау)

Жарқын демалыстарды өткізу немесе жаңа маусымға өз гардеробиңызды толтыру SCAT әуекомпаниясының ең төменгі тарифімен мүмкін болып отыр!

Провести яркие выходные или пополнить свой гардероб на новый сезон теперь реальнее с самым низким тарифом от авиакомпании SCAT!

Билеттерді 2015 жылдың 25 тамызы мен 21 қазан аралығында сатып алыңыздар, 1 қыркүйек пен 23 қазан аралығында саяхаттаңыздар. Науқан шарттары: * Билеттер ауыстыруға және қайтарып беруге жапайды. * Тариф алымдарыз керсетілген.

Приобретайте билеты в период с 25 августа по 21 октября 2015 года, путешествуйте в период с 1 сентября по 23 октября. Условия акции: * Билеты не подлежат обмену или возврату. * Тариф указан без сборов.

Приобретайте билеты в период с 25 августа по 21 октября 2015 года, путешествуйте в период с 1 сентября по 23 октября. Условия акции: * Билеты не подлежат обмену или возврату. * Тариф указан без сборов.

Приобретайте билеты в период с 25 августа по 21 октября 2015 года, путешествуйте в период с 1 сентября по 23 октября. Условия акции: * Билеты не подлежат обмену или возврату. * Тариф указан без сборов.

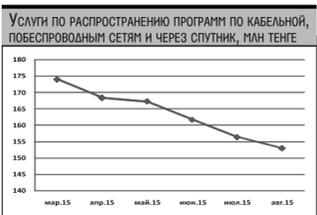
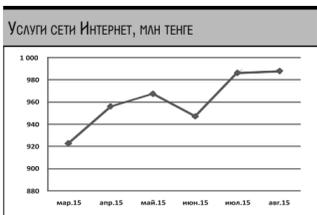
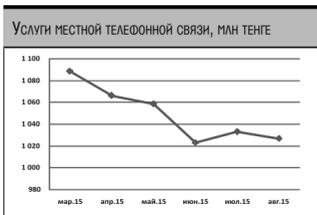
Приобретайте билеты в период с 25 августа по 21 октября 2015 года, путешествуйте в период с 1 сентября по 23 октября. Условия акции: * Билеты не подлежат обмену или возврату. * Тариф указан без сборов.

65 000* Т



SCAT AIRLINES

8 7252 99 88 80
www.scat.kz



Эквайринг не для «мажоров»

Инструменты

Мобильные терминалы оплаты выгодны для предпринимателей. Представители банков второго уровня рассказали, что использование мобильного эквайринга открывает больше возможностей для малого и среднего бизнеса. Из преимуществ мобильно-го эквайринга специалисты отмечают скорость транзакций, дешевизну по сравнению с обычными торговыми терминалами, удобство и снижение риска потерь при мошенничестве. Кроме этого, некоторые банки могут предоставить терминалы бесплатно.

Ольга КУДРЯШОВА



Мобильный эквайринг выгоден для малого и среднего бизнеса

Мобильные платежные терминалы (mPOS-терминалы) на базе ОС Android и iOS пришли на казахстанский банковский рынок в 2013 году. Первым услугу внедрил Народный банк, однако на сегодняшний день пока еще не все крупные банки предоставляют услуги мобильного эквайринга.

«На сегодняшний день мобильный эквайринг способен вовлечению в сферу безналичных платежей те формы бизнеса, которые ранее практиковали только наличные платежи вследствие сложности и дороговизны классических POS-терминалов», — отметили в АТФ банке.

По мнению специалистов банка, использование mPOS-терминалов будет доступным даже для микробизнеса за счет своей экономичности.

«Раньше предприниматели не хотели использовать устройства для приема карточек к оплате, считая свой бизнес слишком маленьким для работы с безналичными платежами, а подобные технологии слишком дорогими и сложными. Но теперь многие микроторговые предприятия меняют свое отношение к приему банковских карточек. Понимание того потенциала для развития бизнеса, который дает mPOS, является одной из основных причин роста этого рынка», — считают специалисты банка.

Помимо этого некоторые банки могут предоставлять mPOS-терминалы бесплатно (при некоторых условиях соответствия требованиям банка).

«Фактически это еще один элемент торгового эквайринга. От стандартной формы торгового эквайринга отличается тем, что коммерсант приобретает miniPOS в собственность. При стандартной схеме эквайринга POS-терминал устанавливается бесплатно при наличии определенного уровня без-

наличного оборота. MiniPOS значительно дешевле обычного POS-терминала», — отметили в Казкоммерцбанке.

Так как функционал mPOS-терминала практически не отличается от классического, за исключением отсутствия принтера, то и риски по его использованию практически идентичны.

«По сути, mPOS-терминал — это специализированное устройство для чтения и шифрования информации данных с карточки. Роль коммуникационного модуля на себя берет смартфон, к которому будет подключен mPOS-терминал. Соответственно, mPOS-терминал — это тоже торговый эквайринг, но в другом форм-факторе. Механизмы формирования транзакций, правила их обработки ни чем не отличаются от классических POS-терминалов», — отметили в АТФ банке.

При этом данные о транзакциях надежно шифруются встроенным устройством чипом и являются недоступными для злоумышленников, утверждают в Евразийском банке.

В Евразийском банке для предпринимателей доступен продукт prostoPOS, позволяющий предпринимателям принимать оплату картой в любом удобном месте в зоне покрытия мобильной сети. Кроме этого, терминал очень компактный (прим. «Кью» — терминал prostoPOS сопоставим с размером спичечного коробка) и с ним легко взаимодействовать при подключении к смартфону или планшету.

«Используя prostoPOS, предприниматель увеличивает свою клиентскую базу и оборот за счет покупателей, предпочитающих оплачивать покупки

картой (по данным Нацбанка РК, на 1 августа 2015 г. в Казахстане использовалось 7,019 млн платежных карт). Более того, безналичный прием денег для предпринимателя более безопасен: нет необходимости в инкассации средств, а также нет риска получить фальшивую купюру. К удобству как предпринимателя, так и покупателей, при оплате через мобильный терминал нет необходимости выдавать сдачу с купюры, полученной к оплате», — рассказал начальник отдела поддержки продаж управления МСБ Евразийского банка Тимур Габитов.

Начальник управления привлечения Департамента розничного бизнеса Народного банка Мария Луценко отметила, что этот продукт призван решить проблему дефицита POS-терминалов на рынке Казахстана и увеличить их доступность для предпринимателя даже с небольшим объемом бизнеса.

В Казкоммерцбанке добавили, что два важных преимущества этих терминалов для малых предприятий — цена и массовость, стоимость мобильного терминала может быть почти в десять раз дешевле обычного торгового терминала. «Его конкурентное преимущество в цене, которая составляет всего 9,9 тыс. тенге, что в несколько раз дешевле обычного POS-терминала. Для работы терминала требуется только мобильный телефон на платформе iOS или Android, специальное бесплатное приложение и мобильная сеть», — пояснили в банке.

Кому оно нужно?

Представители БВУ заявляют, что терминалы мобильного эквайринга могут использоваться

в любой торговой точке или непосредственно на месте сделки. «Наиболее часто за получением услуг в банк обращаются предприниматели следующих направлений бизнеса: торговля, такси, производство мебели, доставка еды, цветов, СТО, полиграфические услуги, пекарни, салоны красоты, гостиницы, общепит, ритуальные услуги, образование, фитнес-клубы, стоматология, грузоперевозки, страховые агенты», — отметили в Евразийском банке.

«Это решение однозначно будет выгодным для небольших компаний с небольшим оборотом, занятых в сфере услуг», — отметили в АТФ банке.

К оплате через терминалы принимаются карты ведущих платежных систем, в АТФ банке с платежной системой Union Pay International также ведутся сертификационные работы.

В Народном банке также пояснили, что это удобный и безопасный способ осуществления платежей по пластиковым картам в сетях 2G/3G/Wi-Fi.

Плюсы для предпринимателя

«Сам mPOS-терминал не требует расходов на содержание и покупки расходных материалов, поскольку чек формируется в электронном виде. При использовании mPOS существенно сокращаются расходы на инкассацию и хранение наличных денег. Сам терминал не требует расходов на содержание. Также устройство оборудовано отдельным чипом для шифрования данных, что делает работу с платежами и пластиковыми картами абсолютно безопасной», — отметили в АТФ банке.

Однако, mPOS- и обычные торговые POS-терминалы не являются конкурирующими продуктами, поскольку они имеют разные торговые направления.

«Традиционные POS-терминалы — это стационарная часть большой совокупности си-

стем учета для больших торговых точек, при этом он не подходит для разъездной работы. Поэтому рынок традиционных POS- и mPOS-терминалов будут расти в tandem, расширяя цифровые решения приема платежей в целом. При этом mPOS-терминалы не отнимут, а увеличат рынок за счет малого и микробизнеса», — полагают специалисты АТФ.

«Предприниматель, принимающий безналичный платеж через терминал prostoPOS, получает преимущество, так как может улучшить свой сервис по приему оплаты, сократить расходы на инкассацию, содержание кассиров, проведение линии связи в торговую точку, снизить риск хищения/утери наличных денег сотрудниками. Эксплуатационные расходы по сравнению с обычным терминалом не увеличиваются», — рассказали в Евразийском банке.

«В целом удобство и выгоду использования терминалов трудно переоценить. Прежде всего, использование мобильного терминала расширяет круг клиентов за счет тех людей, кто уже привык рассчитываться карточкой. Максимально снижаются риски, связанные с мошенничеством, например, попытка оплаты фальшивыми банкнотами или случайными ошибками персонала. Существенно сокращаются расходы на инкассацию и хранение наличных денег. Сам терминал не требует расходов на содержание. Также устройство оборудовано отдельным чипом для шифрования данных, что делает работу с платежами и пластиковыми картами абсолютно безопасной», — отметили в АТФ банке.

Популярность

«С момента массового запуска продукта prostoPOS прошло

не так много времени (меее одного квартала), однако уже сейчас заметно увеличение спроса на устройства, а некоторые предприниматели берут одновременно по несколько устройств. Чтобы удовлетворить потребности клиентов, на днях Евразийский банк закупил еще 5000 мобильных терминалов prostoPOS», — отметили в банке.

Чаще всего предприятия торговли и сервиса используют стационарными POS-терминалами ввиду того, что mPOS-терминалы относительно недавно появились на рынке Казахстана. Тем не менее, если говорить в процентном соотношении, то от общего количества терминалов Народного банка на 01.08.2015 г. доля мобильных POS-терминалов составляет 33% (5 461 ед.), соответственно 67% (10 941 ед.) — это доля стационарных POS-терминалов.

По состоянию на 1 августа 2015 года общее количество коммерсантов, пользующихся мобильными POS-терминалами, составило свыше 5,4 тыс.», — рассказал специалист Народного банка.

Операционная опасность

Представитель компании SAS Россия/СНГ, старший консультант Алексей Коняев полагает, что, несмотря на все плюсы использования mPOS-терминалов, исключать случаи мошенничества нельзя.

«Основной вид мошенничества с применением мобильных POS-терминалов — это использование скиммингового оборудования или заражение POS-терминалов вредоносными программами обеспечением, цель которого — завладеть «дампом» карты, то есть содержанием магнитных полос кредитных или дебетовых карт», — отметил специалист.

Этот подход снижает риски мошенничества, однако не исключает его полностью, считает специалист. Для более активного перехода клиентов на EMV-технологии платежные системы разработали специальную систему Liability Shift, которая в случае выявления мошенничества с использованием карты переносит ответственность на того, у кого использовалась карта, то есть клиент.

«Например, если клиент оспаривает операцию в торговой точке с использованием комбинированной карты, то в случае если выяснится, что данная операция была произведена по магнитной полосе, выплату клиенту должна будет произвести торговая точка, так как ее терминал должен был по умолчанию провести такую операцию только по чипу», — пояснил специалист SAS.

Что такое мобильный POS-терминал?

Мобильный POS-терминал (mPOS) — это мини-терминал для приема пластиковых карт, подключаемый к смартфону. Эквайринг — это услуга по приему к оплате банковских карточек. Вместе эти продукты позволяют предпринимателям принимать платежи по банковским картам в любом месте и в любое время.

Терминал представляет собой экономичную и простую в использовании альтернативу существующим POS-терминалам. По сути это разновидность обычного торгового терминала, однако mPOS имеет ряд отличий. Если торговый POS-терминал — это набор оборудования: для работы устройства нужен компьютер, считыватель карточек, принтер чеков, то мобильный POS-терминал — это небольшое считывающее устройство, которое с легкостью поместится в любом кармане или дамской сумочке. Через аудиоразъем mPOS подключается к 2G/3G/4G/Wi-Fi смартфон или планшетному компьютеру операционными системами iOS или Android, после чего необходимо провести платежную карточку через подключенный к смартфону mPOS и поставить подпись на экране.

КАРЬЕРА И ОБРАЗОВАНИЕ CLASSIFIEDS

Московский государственный университет имени М.В.Ломоносова
предлагает уникальные для казахстанского бизнес-образования программы дополнительного образования на базе **Нового экономического университета имени Т.Рыскулова**

- ✓ **Программа MBA «Стратегический менеджмент и предпринимательство»**
Срок обучения: 2 года
- ✓ **Программа профессиональной переподготовки «Экономика и управление»**
Срок обучения: 1 год

Целевая аудитория: менеджеры, предприниматели высшего и среднего звеньев, другие заинтересованные лица.

Форма обучения: модульная, в вечернее время без отрыва от производства

Занятия проводят ведущие профессора МГУ им. М.В.Ломоносова, имеющие управленческую и консультационную практику в казахстанских и российских компаниях.

По окончании обучения выдается диплом МГУ им. М.В. Ломоносова

Прием документов - до 30 октября 2015 года

г. Алматы, ул. Жандокова, 55, НЗУ им. Т.Рыскулова, оф. 504, тел.: +7 (727) 377 13 55, 337 13 56

e-mail: mgu10@mail.ru сайт: www.neu.edu.kz

В Астане прошла республиканская конференция бизнес-инноваций

SAMSUNG

Конференция посвящена новому опыту выполнения задач в государственном секторе с применением передовых инновационных решений Samsung в целях повышения эффективности и автоматизации бизнес-процессов.

В мероприятии приняли участие руководители высшего и среднего управленческого звена ключевых государственных структур и национальных компаний. Участникам была представлена уникальная площадка для ознакомления с новейшими бизнес-решениями, а также для обсуждения перспектив их эффективного применения в своей профессиональной среде.

В рамках форума были проведены три параллельные индустриальные сессии в следующих областях: «Городская инфраструктура» (системы визуализации, контроля и мониторинга, управление зданием, наружные экраны, мобильные технологии для бизнеса и т.д.), «Образование и культура» (образовательные решения, интерактивные решения для школ, управление печатными устройствами, система дистанционного образования и т.д.), «Инфраструктура для smart-офиса» (система безопасности KNOX, ауторсинг печати, системы видеоконференцсвязи, оптимизация бизнес-процессов и т.д.).

Формат инновационной конференции уникален тем, что в программе, помимо информативной теоретической части, предусмотрена также демонстрация высокотехнологичных решений. Участники смогли ознакомиться с разработками Samsung в специальных демо-зонах для различных сфер деятельности.

Представители Samsung Electronics Central Eurasia рассказали о текущих тенденциях в сфере информационных технологий и их применении в современном бизнесе, а также продемонстрировали новейшие решения в специальных демо-зонах.

В частности, говорилось о развитии Интернета вещей, который затронет не только индустрию потребительской электроники, но и каждый аспект жизни людей и произведет революцию во всех сферах рынка. Так, к 2017 году все телевизоры Samsung станут устройствами Интернета вещей, также в ближайшем будущем все выпускаемые Samsung аппаратные решения смогут подключаться к единой инновационной платформе.

Представлены решения и в области образования, объединяющие интерактивные доски, мобильные устройства, системы визуализации, уже показавшие свою эффективность на практике. За два года работы проекта Samsung School в Казахстане эти решения внедрены в шести учебных заведениях — четырех школах и двух ВУЗах, открыты «умные классы» и исследовательские лаборатории, оснащенные современными образовательными программами из адаптированного программного обеспечения и инновационных устройств.

С помощью разработок Samsung упрощаются и бизнес-процессы: использование защищенных мобильных устройств в сложных условиях, комплексное управление печатными устройствами, ауторсинг печати, инновационные системы видеоконференцсвязи и прочие мультимедийные решения помогают эффективнее выполнять рабочие задачи.

«Компания Samsung накопила солидный опыт на потребительском рынке, и мы уверенно чувствуем себя в сегменте B2B», — отметил директор направления Enterprise Business Арман Нурушев. — Потому что мы хорошо знаем, что нужно современным пользователям, в том числе специалистам и профессионалам, в плане производительности, функционала, безопасности и т.д.»

Руководители Samsung подчеркнули, что для компании это очень важное и знаковое мероприятие, не только потому, что конференция такого рода проводится впервые в Астане, а также потому, что это отличная возможность поделиться своими идеями и новейшими разработками с ключевыми партнерами и клиентами.

В дальнейшем все письма от него будут попадать в папку со спамом. Снять блокировку определенного почтового адреса можно в настройках.

Кроме того, в Android-приложении Gmail добавилась возможность отписаться от надоедливых рассылок. Чтобы это сделать, нужно нажать на значок с тремя точками (на красной панели сверху) и выбрать Unsubscribe («Отписаться»).

В веб-версии Gmail новая функция доступна. На мобильных устройствах она появится в течение следующей недели. Появления быстрых блокировок в iOS-клиенте Gmail пока не предвидится. «В настоящее время эта функция является эксклюзивной для десктопной версии Gmail и Android-приложения», — сказали в Google.

Новости

Apple удалила вредоносное ПО из App Store

В фирменный магазин приложений App Store, который является единственным легальным местом распространения программ для iOS, попали приложения, содержащие в себе вредоносный код, сообщает портал Mail.ru со ссылкой на Reuters.

«Мы удалили все программы из App Store, которые, как нам известно, были созданы с этим контрафактным ПО. Мы сотрудничаем с разработчиками, чтобы убедиться, что они используют правильную версию Xcode для повторной сборки их программ», — сообщила Reuters представитель компании Apple.

В Китае распространялась модифицированная версия Xcode (пакет инструментов для разработки приложений под OS X и iOS), которая дополняла код разработчиков вредоносными строками. Несмотря на то, что Apple славится строжайшей премодерацией ПО для App Store, злоумышленники умело замаскировали свои модификации, что позволило просочиться этим программам в магазин приложений и на гаджеты пользователей.

Данная проблема затронула только китайский App Store, так как модифицированный Xcode распространялся именно в этом регионе — несмотря на то, что с серверов Apple данное ПО можно получить бесплатно, скорость загрузки оставляла желать лучшего, а потому местные разработчики скачивали программу из сторонних файловых хранилищ, расположенных на территории Китая, что значительно ускорило процесс загрузки. Теперь разработчики, скорее всего, будут всегда предпочитать подождать, чтобы избежать таких неприятных ситуаций.

На данный момент обнаружено и удалено около 40 вредоносных вредоносных кодов приложений, среди которых популярны в Китае и не только программы: WeChat, CamCard, Didi Chuxing, Railway 12306, China Union Mobile Office, и Tonghuashun.

Аудитория Instagram достигла 400 миллионов пользователей

Аудитория Instagram, начавшего работу пять лет назад, достигла 400 миллионов человек. Фотосервис, принадлежащий социальной сети Facebook, преодолел очередной рубеж меньше чем за год: еще в декабре 2014-го им пользовались 300 миллионов человек в месяц.

Как сообщили в пресс-службе компании, более 75% участников Instagram находятся за пределами США. Из последних 100 миллионов, присоединившихся к «визуальной» соцсети, более половины живут в Европе и Азии, а основной приток обеспечили пользователи из Бразилии, Японии и Индонезии.

Недавно компания сообщила, что в августе Facebook впервые воспользовалась свыше миллиарда человек за сутки (общая аудитория соцсети — 1,31 миллиарда). Кроме того, мессенджером Facebook Messenger ежемесячно пользуются 700 миллионов человек, а также принадлежащим Facebook сервисом WhatsApp — 800 миллионов.

Gmail для Android заблокирует письма

В почтовом клиенте Gmail для Android появились две новые функции, которые позволяют заблокировать непрошенные письма и отписаться от навязчивых рассылок в два нажатия. Чтобы добавить отправителя в черный список, достаточно открыть письмо, нажать на иконку с тремя точками и выбрать пункт Block.

В дальнейшем все письма от него будут попадать в папку со спамом. Снять блокировку определенного почтового адреса можно в настройках.

Кроме того, в Android-приложении Gmail добавилась возможность отписаться от надоедливых рассылок. Чтобы это сделать, нужно нажать на значок с тремя точками (на красной панели сверху) и выбрать Unsubscribe («Отписаться»).

В веб-версии Gmail новая функция доступна. На мобильных устройствах она появится в течение следующей недели. Появления быстрых блокировок в iOS-клиенте Gmail пока не предвидится. «В настоящее время эта функция является эксклюзивной для десктопной версии Gmail и Android-приложения», — сказали в Google.

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

Разия Хасанова о «Любовнице», театре и аргентинском танго

Спектакль

Уже на днях в Алматы состоится премьера танго-спектакля «Любовница», главными действующими лицами которого станут актриса Айсулу Азимбаева и шоу-балет «Блокбастер». В преддверии этого события мы встретились с идейным вдохновителем, автором сценария и руководителем проекта Разией Хасановой.

Елена ШТРИТЕР

— Разия, как родилась идея сделать спектакль в ритме танго?

— История этого спектакля началась достаточно давно. Мы раскручивали танцевальную студию, которая находилась далеко за пределами центра города и нам нужно было привлечь людей, которые бы хотели танцевать, которым бы нравилось заниматься танцами. Тогда и появилась идея создания небольших — не большие часа — танцевальных спектаклей. Естественно, можно было бы станцевать и в ритме джаза, и в ритме джаза... Да как угодно! Но именно танго очень привлекательно для глаз. Это, по-моему, очевидно. Поэтому мы выбрали именно танго. Тогда же я услышала историю **Ады Фалькон** — женщины, связанной с аргентинским танго.

— А почему вы выбрали именно ее историю?



— Она показала мне неординарной. И потом история женщины, которая столько лет была любовницей самого богатого человека Буэнос-Айреса, жила фееричной жизнью, а потом ушла в монастырь... Ведь ее туда никто силком не отправлял. Знаете, заставить человека взять обет молчания и прожить в аскезе 60 лет... Это же должно было так ошарашить... Это должно было стать так больно...

— Как вы думаете, Айсулу смогла прочувствовать, а самое главное, передать то, что «ошарашило» ее героиню?



«Любовница» — история аргентинской танцовщицы Ады Фалькон

— Мне кажется, да. Мы постоянно работаем над этим. Конечно, ей очень сложно. Потому что, в первую очередь, она просто никогда не была любовницей, а такую одежду примерить трудно. А во-вторых, она моложе, чем та героиня, которую она играет. И ей, конечно, не хватает жизненного опыта. Но то, что делает Айсулу, — это круто. Кроме того, Айсулу — актриса кино. А там совсем другая техника работы. К примеру, излишняя театральность на камеру смотрится плохо. И здесь ей пришлось перестраиваться. Мы с ней уже почти год работаем.

— Разия, вы требовательный режиссер?

— Да, конечно. И это нормально. Причем чаще всего мне не нравится то, что делаю я сама и я просто в восторге от того, что делают ребята. Я просто обожаю Костю (хореограф-постановщик — «КЪ»). Мне нравится, как он думает. Мне нравится, как он живет. Мне нравится, как он взаимодействует с окружающими людьми как хореограф-постановщик и просто как человек. Мне очень нравится Айсулушка и то, что она делает. Да каждый танзор здесь. То, что они делают — полностью соответствует моему видению спектакля.

— Что для вас было самым сложным?

— Я очень четко с самого начала знала, как это будет выглядеть «в теле». И труднее всего было найти хореографа и коллектив, которые смогли бы это все воплотить. Написать, придумать, подобрать музыку — это тоже было нелегко. Музыка, кстати,

я подбирала девять месяцев — полноценная беременность. Это было сложно, но это работа одного порядка. А вот найти людей, которые бы поняли, что я хочу... Мне не хотелось классической постановки. Мне хотелось все смешать: пластику тела, хотелось современную и аргентинское танго в одном флаконе. Это было трудно.

— Что для вас ваши спектакли?

— Это самореализация. Служение. Какие-то вещи мы делаем, чтобы денег заработать или славы наискать, а мне хочется через музыку, пластику и слова разговаривать со зрителем. Я владею словами. Мне кажется, что слова — это легко. Словами можно соврать. А тело не соврет. Каждое движение выдает, ты это делаешь в полную силу или врешь. Соединить язык тела, которое не лжет, и слова, которые западают в сердце, — это такая увлекательная задача.

— То есть вы не рассматриваете спектакль в качестве коммерческого проекта?

— Какой коммерческий проект! Нам постоянно не хватает денег. Мы с трудом находим средства, чтобы оплатить зал и сделать минимальные декорации (у нас их две). Какую-то часть я попросила у мужа, где-то помогли наши партнеры, которые выделили нам какие-то деньги, сшили костюмы. Даже рекламную кампанию нам делали друзья. Фото сделал знакомый фотограф, видео сняла и смонтировала моя дочь. Ребята, само собой, танцуют бесплатно. Все делалось «на колени» и исключительно на энтузиазме.

Подключился Фонд первого президента, и пусть они выделили нам микроскопическую сумму, но она тоже пошла в дело. И вот, кстати, зал. Зал сейчас в среднем стоит 200 тыс. тенге на один час выступления. И если мы хотим сыграть 10 спектаклей... очень многие люди пошли нам на встречу. Тот же Музей народных инструментов предоставил нам зал за очень смешную сумму: 23 или 25 тыс. тенге в час. Причем они считают только

час выступления. И вместо двух миллионов мы заплатим за все 230 или 250 тыс. тенге.

Нет, наш спектакль — не коммерческий проект. Это лишнее свидетельство того, что не нужны миллионы-миллиарды для того, чтобы создавать качественный контент. Нужно просто, чтобы были заинтересованные люди, были хорошие идеи и были профессионалы, способные это все воплотить.

— То есть театр не может быть коммерческим проектом?

— Если мы хотим получать качественный контент, то однозначно нет. Если мы хотим настоящему хороший результат, то такие проекты обязательно надо поддерживать. В культуру надо вкладывать и вкладывать, в разы больше, чем сейчас. Потому что работать на самоокупаемости — это бесполезно. Я сейчас это очень хорошо понимаю. Без поддержки государства это невозможно. Во всяком случае, на начальном этапе.

— А потом?

— Потом — да. Но сначала надо сделать имя. Даже магазинчику, который открывается в подезде, необходимо время, чтобы люди привыкли и стали туда ходить. А что говорить о театре! Это не ежедневная потребность, как, к примеру, хлеб, который в магазине продается. Театр должен быть максимально доступен, чтобы люди имели возможность туда ходить.

Моя бы воля, я бы вообще делала представления бесплатными. Ведь у каждого спектакля, у каждого проекта есть некая сверхзадача — это то, с помощью чего можно — я не побоюсь этого слова — воспитывать молодежь. Когда ты не читаешь нудных лекций, а затрагиваешь какие-то струны души.

Что бы мы ни говорили о воспитании, в спектакле морализаторства не будет. «Любовница» — это просто история жизни одной женщины, рассказанная посредством самого чувственного танца — танго. А выводы из нее каждый сделает сам.

Беги, Томас, беги!

Кино

На казахстанские экраны вышло продолжение «Бегущего в лабиринте» — «Бегущий в лабиринте: Испытание огнем». Чтобы выжить, Томас и его команде снова придется побегать...

Елена ШТРИТЕР

Во второй инкарнации подростковая антиутопия переросла в фильм о борьбе «иммун» (детей, в большинстве своем прошедших лабиринт) за свою жизнь и свободу в постапокалиптическом мире, населенном «шизами» (инфицированными зомби). Причем «шизы» — отнюдь не главная проблема подростков. В основном воевать им предстоит с могущественным ПОРОКОМ, ученые которого разрабатывают вакцину из крови «иммун».

В общем, вторая часть «Бегущего» стала до боли похожа на «Войну миров Z», вторую «Обитель зла» и еще с ними.

Пройдя все круги ада в лабиринте, команда Томаса мечтает о нормальной жизни. Но, как говорится, «из огня да в полымя»... То есть в «Жаровню». И ради спасения собственных жизней команде вновь придется бежать. Через пустыню, солнечные бури и разрушенный мегаполис — судя по мосту «Золотые ворота», это был Сан-Франциско — в горы, где как им кажется, находится лагерь мятежников, противостоящих ПОРОКУ, и где «длинные руки» организации до них не дотянутся.

В лабиринте им, пожалуй, было спокойнее... Тем более, что никакое светлое будущее Томасу и Ко пока не «светит»,



Вторая часть «Бегущего» до боли похожа на «Войну миров Z» и «Обитель зла»

иначе франшизу пришлось бы заканчивать. А так — для подростков приготовлено еще как минимум одно приключение в третьей картине.

Что, впрочем, не так уж и плохо. Если продолжение будет снято хотя бы на уровне «Испытания огнем», первая половина которого смотрится как бесконечный аттракцион из прыжков и погонь. Во второй половине картина, правда, несколько сбавляет обороты и даже несколько раз прерывается на душеспалательные диалоги, но это ненадолго. И сюжет из-за них не провисает.

Еще один плюс этого кино — никакой классической борьбы Добра со Злом. А соответственно, и никакого морализаторства. Только сколько заданный вопрос: что важнее — личное или общественное?

Ведь, по сути, создавая вакцину, ПОРОК работает на всеобщее благо и если его методы не всегда

отличаются чистоплотностью, так ведь и цель весьма глобальная.

С другой стороны, подросткам не очень устраивает смерть «оимья». Они хотят жить. И за свое право на эту самую жизнь готовы бороться. С ПОРОКОМ, разбойниками — да с кем угодно!

Кроме того, наряду со «старой» командой, во второй части появляются новые и весьма интересные персонажи. Это новичок в команде Томаса Арис (**Джейкоб Лофленд**). Это обаятельный злодей Джонсон (**Эйдан Гиллен**). Это приятно удививший своей культурой главарь банды разбойников Хорхе (**Джанкарло Эспозито**) и его воспитанница Бренда (**Роза Салазар**). Это управляющий ПОРОКОМ Ава Пейдж (**Патриция Кларксон**). Все они действительно украшают собой фильм.

Бренда, кстати, несколько расширяет романтическую линию фильма, томая заняв уголок в сердце Томаса.

И единственное, что пониманию поддается сложно, так это название. Вернее, с точки зрения маркетинга все как раз более чем логично: «Бегущий в лабиринте» зрителям был встречен благожелательно, значит, и франшиза не останется без внимания. Кроме того, с философской точки зрения саму жизнь вполне можно назвать лабиринтом... Однако с первой картиной, где лабиринт — это лабиринт в буквальном смысле, все это уже как-то не «вяжется».

Но если отбросить все придирки и перестать брюзжать (дескать, название не такое, фильму бы чуть больше размаха в экшн-сценах да оригинальности), у режиссера **Уэса Боло** получилось снять пусть и не блестящее оригинальностью, но весьма бодрое, динамичное и интересное приключение группы подростков. Кстати, в сравнении с тем же «Инсургентом» «Бегущий в лабиринте: Испытание огнем» однозначно выигрывает.

Красная дорожка ЕМА-2015

Премия

В минувшее воскресенье на территории Международного комплекса лыжных трамплинов в Алматы прошла церемония вручения IV Евразийской музыкальной премии телеканала MUZZONE — ЕМА-2015. К полному восторгу поклонников, более 30 звезд казахстанского шоу-бизнеса прошлись по красной дорожке.

Елена ШТРИТЕР

За эти пару десятков метров они успели пообщаться с поклонниками и сделать несчетное количество «селфи» с ними.

Открыл программу ЕМА-2015 актриса Алматы **Бауыржан Байбек**, который поздравил всех с Днем города, а заодно поблагодарил организаторов премии за отличную проделанную работу, заметив, что эта премия является визитной карточкой Алматы.



Кайрат Нуртас не получил заветной награды

«Лучшим исполнителем» года стал **Айкын Толепберг**, обойдя в этой номинации **Кайрата Нуртаса** и **Али Окапова**. Приз в номинации «Лучшая исполнительница» получила «воспитанница» **Баян Есенгаевич Жанар Дугалова**. А еще один проект визитной

телеведущей и продюсера Кеш Юу получил награду как «Лучший женский коллектив».

«Лучшим мужским коллективом» признана группа All Davay. Премии за «Лучший видеоклип» получили **Диана Шаралова** и **Акылбек Жемениш** с клипом

«Өтеді алдан бір бейне», а лучшей песней жюри назвало композицию **Серика Ибрагимова** «Жаяу». Награду за «Лучший дуэт» получили **Дильназ Ахмадиева** и **Макпал Исабекова**. «Лучшим композитором» стал **Нурлан Каражигитов**. А статуэтку за «Лучшее концертное шоу» получил **Нурлан Абдуллин**.

Группа NURI вырвалась вперед в номинации «Прорыв года», а «Лучшим хип-хоп-проектом» стал Yunus Pers.

«Лучшим артистом Евразии» жюри назвало группу «А-Студио». Кроме того, в этом году впервые была вручена награда имени **Батырхана Шукенова**, который в 2013 году получил главную награду II Евразийской музыкальной премии в номинации «Лучший артист Евразии». Награду имени Батырхана Шукенова получила группа Chik Flick. Награду им вручил директор фонда имени Батырхана Шукенова **Олжас Байканов**.

В качестве специальных гостей на сцену вышли российские группы «Инь-Ян» и «Серебро», узбекский певец **Шахзоид**, участник конкурса «Eurovision» из Израиля **Энди Батлер**.

Завершился праздник грандиозным фейерверком, заметным далеко за пределами комплекса.

Искусство для гурманов

Выставка

23 сентября в рамках Дня города Министерство культуры и спорта Республики Казахстан, Центральный Государственный музей Республики Казахстан и «Музей шоколада Nikolaya» впервые в Алматы представили выставку шоколадных изделий известного российского шоколадчика Николая Попова.

Ольга ЗНАМЕНСКАЯ

Музей шоколада Nikolaya назван в честь крымского автора Николая Попова, который окончил музыкальную школу, школу искусств, техникум и ВУЗ по специальности инженер-технолог общественного питания, а однажды настолько увлекся кондитерским ремеслом, что посвятил ему всю свою жизнь.

«Я родился в семье кулинару, и когда мне исполнилось 16 лет, первое, что я попросил — не отдавать меня в кондитеры, — вспоминает шоколадчик, — Я видел, как родные работают в три смены. Но так уж получилось, что именно любовь к сладкому взяла свое: уже скоро я



Главной убор «Золотого человека» стал центральным экспонатом выставки

открыл свою кондитерскую. Я не учился на художника, не учился на скульптора, но желание делиться этой красотой идет изнутри». Первая арт-кондитерская Попова открылась в 2006 году в Симфе-

рополе, спустя три года в столице Крыма заработал первый музей шоколада. А в 2013 году стартовал трехгодичный тур проекта «Музей шоколада Nikolaya» по странам СНГ и Европы. Интересно, что в каждом городе, куда приезжает сладкий музей, на церемонии открытия разбивают плитку шоколада. Этот ритуал задуман для того, чтобы гости убедились: все экспонаты изготовлены из настоящей шоколада. Авторскую выставку, которая принесла небывалую популярность своим создателям, показали уже в более чем 40 городах и в ряде стран мира.

«Музей шоколада — это настоящий экстрим, потому что по дороге он ломается, и вообще тяжело транспортируется. А чтобы шоколад не портился, скульптуры перевозят в специальных машинах. Температура воздуха в них не должна превышать 25 градусов летом, и минус 5 — зимой», — рассказывает г-н Попов.

По словам Николая, процесс изготовления шоколадного экспоната сродни созданию любого произведения искусства: сначала рождается замысел, потом следует точный проект и почти математический расчет, и конечно, невероятно кропотливая работа.

«Мы можем сделать экспонат, который будет выглядеть так, как будто его изваяли из металла, золота или соорудили из дерева. Шоколад может быть похож на что угодно», — рассказывает мастер.

В Алматы Николай и его команда покажут 250 произведений искусства из самого любимого лакомства всех времен: шоколадные и марципановые скульптуры, шоколадные картины, оформленные в шоколадные багеты и шоколадные миниатюры общим весом более 700 килограммов. Композиции мастера также предстают в виде лиц Фаберже, кареты, малой и большой корон Российской империи, венецианских масок, инструментов, оружия, антиквариата, животных и многого другого.

Примечательно, что алматинцы смогут увидеть еще и целую серию шоколадных скульптур, посвященную Казахстану. Центральным объектом выставки станет головной убор «Золотого человека». По признанию мастера, на его изготовление у него ушло около четырех дней. Все экспонаты сделаны из казахстанского шоколада. Николай отмечает, что он ничем не уступает бельгийскому или швейцарскому.

Созданные в Алматы экспонаты можно увидеть в течение месяца, а дальше они отправятся в путешествие по стране и будут представлены в других городах. По случаю празднования Дня города первые 1000 посетителей (по заранее приобретенным входным билетам) получат от организаторов выставки эксклюзивный шоколадный сувенир.

КЫЗЫЛОРДА

9771 ₸

АСТАНА

* Все сборы включены

ДОСТОЙНЫЙ
ТАРИФ

Теперь и Вы знаете о самом низком тарифе из Кызылорды в Астану на комфортабельных авиалайнерах «Эмбраер-190».

air astana

