



КУРСИВ

всегда в курсе: новости, прогнозы, аналитика



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК | ИЗДАЕТСЯ С 2002 ГОДА

№ 38 (616), ЧЕТВЕРГ, 1 ОКТЯБРЯ 2015 г.

БИЗНЕС/ВЛАСТЬ:
ПОЛПРОЦЕНТА
ОТДАДУТ РЕГИОНАМ

»»» [стр. 3]

ИНВЕСТИЦИИ:
ВОЙНА ДВИГАТЕЛЕЙ
УРОНИЛА ПЛАТИНУ

»»» [стр. 4]

ТЕНДЕНЦИЯ:
КРИЗИС БЬЕТ ПО ЭКОНОМ-
РЕСПОНДЕНТУ

»»» [стр. 6]

КУЛЬТУРА И СТИЛЬ:
ИСТОРИЯ ЛЮБВИ В РИТМЕ
ТАНГО

»»» [стр. 12]



*** Бриф-новости**

Энергетические уравнения

Решение новых энергетических уравнений пытались найти в эти дни на X Евразийском форуме KAZENERGY. Чиновники, нефтяники Казахстана и мировые эксперты пытались найти ответ на вопрос, есть ли у нефти справедливая цена, удастся ли энергетическим компаниям справиться с проблемой низких цен на нефть и кто удерживает контроль над падающим нефтяным рынком.

»»» [стр. 3]

Управлять нельзя мешать

Во всех экономических системах без исключения государство регулирует экономику – это аксиома. Глобальный кризис, который бродит по планете, не мог не заглянуть и в Казахстан.

»»» [стр. 6]

Инвестору не интересен LRT

Легкорельсовый транспорт (LRT) в Алматы не будет, пока не появится частный инвестор. Об этом буквально на днях заявил вице-президент Научно-исследовательского института транспорта и коммуникаций Александр Богданчиков на встрече с журналистами.

»»» [стр. 7]

Слова и дела Нацбанка и правительства

Самая большая угроза для нашей экономики – это то, что слова наших госорганов очень часто кардинально расходятся с их делами и за это никто не несет ответственности. Приведу несколько последних примеров.

»»» [стр. 9]

Готовы ли банки к FATCA?

Большинство казахстанских банков готово к вступлению в силу американского закона о налогах обложении иностранных счетов FATCA (Foreign Account Tax Compliance Act) и только ждут подписания соглашения между правительствами США и Казахстана. По словам представителей банков, в целом данные правила не повлекут глобальных изменений для клиентов кредитных учреждений.

»»» [стр. 9]

Хроники мажилиса

Законотворчество

Вчера мажилису был представлен ряд законопроектов, которые были интересны, в первую очередь, предпринимателям. Хотя не остались без внимания и вопросы легализации имущества физических лиц.

Анжела ЛИЛИНА

Прозрачный госзакуп

Таким образом, в первую очередь в первом чтении был одобрен проект закона «О государственных закупках», о котором докладывал министр финансов Бахыт Султанов. Основной целью законопроекта является создание эффективной системы государственных закупок с учетом правоприменительной практики и международного опыта. В основу документа легли положения типового закона о закупках ООН (ЮНСИТРАЛ), стандартов ОЭСР и

договора о Евразийском экономическом союзе (ЕАЭС).

По словам министра, основные положения законопроекта направлены на решение проблемных вопросов государственных закупок. К примеру, вопросы планирования бюджета по завышенным ценам предлагается решить путем внедрения исключительно электронного формата заключения договоров. И эта мера, как считает министр, позволит формировать полную и достоверную информацию по закупкам, а также контролировать закупочные цены. Таким образом, бюджеты администраторов бюджетных программ будут формироваться не на основе прайс-листов, а на основе средних закупочных цен, сформированных на веб-портале.

«В целях недопущения установления «заточек» в технических спецификациях законопроектом вводится институт предварительного обсуждения конкурсной документации. Эта мера позволит потенциальным поставщикам заранее ознакомиться с требованиями технической спецификации и в случае наличия замечаний по

ним обратиться к заказчику об их устранении», – сказал Б. Султанов.

А вот проблему необоснованного отклонения конкурсных заявок предлагается решить путем установления обязанности заказчиков подробно и конкретно описывать причины отклонения заявок с указанием подтверждающих документов, о чем, кстати, не раз говорили предприниматели, не получившие и регулярно не получающие обоснованные отказы.

В случае неисполнения указанных требований предусматривается административная ответственность должностных лиц в виде штрафа в размере 10 месячных расчетных показателей. Нововведение заключается в том, что участникам закупок после вскрытия заявок предоставляется возможность взаимного просмотра документов, что позволит оценивать причины выбора и отклонения потенциальных поставщиков, тем самым обеспечивая взаимный контроль.

В рамках установления эффективных механизмов оспаривания итогов закупок проектом закона предлагается норма, приостанавливающая заключение договора на 10 дней на период

рассмотрения жалобы, заметил министр. Стоит отметить, что на сегодняшний день обжалование итогов закупок никак не приостанавливает заключение договора, что позволяет недобросовестным заказчикам осуществлять закупки, проведенные с нарушением законодательства.

Вопросы же необоснованного отказа от приемки товаров, работ и услуг, а также несвоевременной оплаты в законопроекте решаются путем установления срока для полной оплаты поставщику, не превышающего 30 дней со дня исполнения обязательств по договору; введения электронных счетов-фактур, электронных актов выполненных работ и оказания услуг. По словам министра, проблема несвоевременного проведения государственных закупок решаются в документе путем внедрения института предварительного годового плана закупок. В частности, заказчикам предоставляется возможность проводить государственные закупки до утверждения соответствующего бюджета на основании положительного заключения бюджетной комиссии.

»»» [стр. 2]

«Мы хотим, чтобы Америка продолжала и дальше поддерживать нашу независимость»



Миссия выполнима

Но в обмен на заморскую гарантию

ООН

Выступление президента Нурсултана Назарбаева с трибуны Генеральной Ассамблеи ООН, уровень предложенных им инициатив и встреча с президентом США Бараком Обамой говорят о том, что мировые державы отводят Казахстану важную роль в столь непростой период.

Анжела ЛИЛИНА

Нурсултан Назарбаев, как считают эксперты, не стал мелочиться, и сразу же выдвинул несколько очень серьезных инициатив. Безусловно, одним из главных является его предложение объединить усилия стран – членов ООН по разработке наднациональной мировой валюты. Причем такая архитектура должна удовлетворять все стороны и отвечать целям и задачам глобального устойчивого развития и процветания.

«Весьма актуальной представляется идея Всемирного антикризисного плана, проект которого активно обсуждается на Астанинском экономическом форуме. Актуальные вопросы миграции, разрушение государств, миграция и другие негативные явления – являются последствиями экономического кризиса, бедности, безграмотности и безработицы. Борьбу с глобальным кризисом необходимо начать с наведения порядка эмиссии и обращения мировых резервных валют, которые сейчас не отвечают критериям законности, демократичности, конкурентности, эффективности и международного контроля», – заявил Н. Назарбаев.

Кроме того, по словам президента, в XXI веке центральной задачей человечества должна стать реализация стратегии, навсегда избавляющей мир от угрозы войны как таковой и устраняющей их причины.

«Для этого предлагаю к 100-летию ООН разработать план глобальной стратегической инициативы – 2045», – сказал Н. Назарбаев.

По его словам, смысл стратегии – придать миру новый тренд развития на основе справедливых условий и доступа всех наций к мировой инфраструктуре, ресурсам и рынкам, а также всеобщей ответственности за развитие человечества.

Кроме того, президент предложил преобразовать Экономический и социальный совет ООН в Совет глобального развития. В его состав могли бы входить, наряду с избираемыми Генассамблеей ООН государствами-членами, все руководители специализированных учреждений ООН, в том числе и Международного валютного фонда.

«На совет должны быть возложены функции глобального экономического регулятора», – добавил Нурсултан Назарбаев. Также президент Казахстана предложил создать под эгидой ООН единую сеть по противодействию терроризму и религиозному экстремизму.

«Глобальный масштаб приобрела угроза терроризма и религиозного экстремизма. Предлагаю учредить под эгидой

ООН единую мировую сеть противодействия терроризму и экстремизму. Для реализации этой задачи необходимо разработать и принять всеобъемлющий документ ООН по борьбе с терроризмом», – сказал президент.

Он отметил, что нужен новый мировой консенсус, и государства должны проявить политическую волю и объединить усилия против общей угрозы.

«Мир смог это сделать во время Второй мировой войны. Мы продемонстрировали наше единство после 11 сентября 2001 года. В 2013 году мы стали свидетелями глобальной ответственности, проявленной Вашингтоном и Москвой, которые договорились о сотрудничестве по уничтожению химического оружия в Сирии. В июле текущего года достигнуто судьбоносное соглашение по иранской ядерной программе. Ведущие державы смогли стать выше своих текущих разногласий. И сегодня мы надеемся, что они также объединятся в борьбе против терроризма, представ-

ляющего серьезную угрозу для всего цивилизованного человечества», – подчеркнул глава государства, выделив ряд направлений, на которых следует направить совместные усилия стран. В частности, он отметил важность признания терроризма в качестве глобальной угрозы.

Президент Казахстана также указал на необходимость в рамках ООН перейти от рекомендательного к обязывающему характеру всех резолюций и решений, направленных на противодействие экстремизму.

«Они должны рассматриваться и утверждаться на уровне Совета Безопасности. Следует утвердить резолюции Совета Безопасности основные положения Глобальной контртеррористической стратегии ООН, принятой в 2006 году», – заявил он, отметив, что миру необходимы универсальные и обязательные для всех государств нормы и правила действий против террористов и экстремистов.

Но в то же время президент предложил каждому государству ежегодно перечислять 1% от

своего оборонного бюджета в специальный фонд ООН на цели устойчивого развития.

«Негативный тренд усугубляется конфликтами в странах Ближнего Востока, Африки и Азии. Нынешний миграционный кризис связан не только с войнами, но и с дисбалансами развития.

В XXI веке успешные государства будут отличаться не арсеналом вооружений, а способностью генерировать передовые идеи и создавать орбиту притяжения. Согласно Стокгольмскому институту исследования проблем мира, в 2014 году совокупные военные расходы всех государств превысили 1,7 трлн долларов или порядка 2,3% мирового ВВП», – сказал он.

Не осталось без внимания и предложение Н. Назарбаева перевести штаб-квартиру ООН в Азию. Он напомнил, что 70 лет назад, когда вместо неработающей Лиги наций в Женеве создавалась Организация Объединенных Наций, было решено разместить ее штаб-квартиру в Нью-Йорке.

»»» [стр. 2]

Отставки пока нет

Регулятор

Смена председателя правления Нацбанка не повлияет на уже принятую кредитно-денежную политику, более того, финансово-экономические решения, принимаемые в стране, зависят отнюдь не от правительства, считает Досым Сатпаев.

Ольга КУДРЯШОВА

Напомним, в ряде казахстанских СМИ появилась информация о том, что глава Национального банка Кайрат Келимбетов в настоящее время принимает участие в заседании Совета по экономической политике при правительстве РК в Астане, – сообщили в пресс-службе регулятора.

«Национальный Банк РК работает в обычном режиме. Председатель Национального банка Кайрат Келимбетов в настоящее время принимает участие в заседании Совета по экономической политике при правительстве РК в Астане», – сообщили в пресс-службе регулятора.

Однако в интернет-сфере уже появились предположения относительно возможной отставки председателя главного банка страны.

«Ключевой вопрос на самом деле не в том, КТО возглавит Национальный банк. А в том, КАКИМ будет Национальный банк, насколько он будет самостоятельным в проведении денежно-кредитной политики, выстроит ли коммуникации с рынком таким образом, чтобы вернуть доверие», – отметил на своей странице в Facebook советник председателя правления Банка развития Казахстана Данияр Темирбаев.

Политолог Досым Сатпаев считает, что позиция главы Нацбанка напоминает позицию камикадзе.

«Кто бы ни занимал этот пост – ему придется столкнуться с очень серьезными проблемами, которые достанутся ему по наследству, и с теми проблемами, которые возникнут в будущем. Потому что финансово-экономическая политика, которую проводит Национальный банк и правительство, уже была озвучена. Этот вопрос даже можно поставить иначе: насколько

сейчас самому Кайрату Келимбетову хотелось бы оставаться на этом посту?», – отметил он.

Г-н Сатпаев предположил, что еще в начале года глава государства был неправильно информирован о текущем состоянии экономики и предположениях о цене на нефть, прогнозы по которой не сулили падения ниже \$50, что, по мнению политолога, и привело к дополнительному снижению нацвалюты. Впоследствии это привело к еще большему недоверию к главе Нацбанка.

«Ссылаясь на доводы и цифровые данные правительства и Нацбанка, сообщалось, что никаких манипуляций с национальной валютой не будет, до конца года будет жесткий валютный коридор, а потом неожиданно были приняты решения, которые противоречили этим заявлениям. Такие проколы не прощаются», – говорит г-н Сатпаев.

Все против всех

«Нельзя забывать, что формально председателем Национального банка – это более или менее независимая фигура. Это было заложено еще при Григории Марченко, который целенаправленно пытался превратить Национальный банк в государство в государстве», – отметил г-н Сатпаев.

«Возможно, в то время это было бонусом для нынешнего главы Нацбанка: во-первых, определенная доля самостоятельности, и во-вторых, практически постоянный доступ к главе государства.

«Однако, учитывая неблагоприятную экономическую ситуацию, которая заставила главу Нацбанка принять участие в ряде непопулярных финансово-экономических решений, естественно, эти два года для него превратились в некую категорию», – заявил он.

Политолог добавил, что слухи об отставке Келимбетова происходят на фоне информационной войны между Нацбанком и некоторыми крупными системообразующими банками. Конфронтация, которая существует между банками и председателем Нацбанка, также увеличила количество его противников, и она несколько подталкивает позицию главы Нацбанка.

»»» [стр. 3]

Откройте депозит
«Золотой запас»
и выиграть поездку на двоих
в парижский **Лувр!**

Вас ждут пять незабываемых дней в столице Франции, включая шикарную экскурсионную программу по Елисейским полям, Эйфелевой башне и самому восхитительному музею мира — Лувру!

Акция продлится до 30 ноября 2015 года включительно

www.altynbank.kz
(2) 59 69 00

10,5% годовая эффективная ставка

Лицензия Национального Банка Республики Казахстан №1.2.23/194/33 от 29 декабря 2014 года

Хроники мажилиса

«« [стр. 1]

Предлагаемые меры, по мнению министра, позволяют решить проблемы неосвоения бюджетных средств, а также компенсировать длительность процесса закупок.

Стоит также отметить, что в рамках упрощения государственных закупок внедряется новый способ закупок – конкурс с предварительным квалификационным отбором. Также в целях снижения доли закупок из одного источника проектом закона сокращается количество оснований таких закупок – от 68 до 54.

Кроме того, ужесточаются требования к закупкам из одного источника. По таким закупкам договоры будут заключаться в электронном виде. При этом заказчик обязан подготовить отчет с обоснованием выбора поставщика и цены заключенного договора, который будет размещаться на веб-портале.

От банкротства к реабилитации

Мажилис также одобрил во втором, кстати, окончательном, чтении проект закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Казахстан по вопросам реабилитации и банкротства».

В заключении отмечается, что проектом закона предусматривается возможность перехода предприятия при банкротстве от ликвидации к реабилитации или обычной деятельности с прекращением исполнения судебного решения о признании банкротом.

Поправками депутатов предусматривается право третьих лиц на обращение в суд



Заказчикам предоставляется возможность проводить государственные закупки до утверждения соответствующего бюджета

с заявлением о расторжении соглашения об урегулировании неплатежеспособности и установлении срока передачи банкротным управляющим всей учетной документации и активов при переходе от банкротства к реабилитации должнику или реабилитационному управляющему, а также при продаже предприятия новому собственнику.

Также будут внедрены механизмы сохранения предприятия в банкротстве посредством заключения мирового соглашения, продажи предприятия новому собственнику и применения реабилитаци-

онной процедуры в ходе банкротства.

В целях сокращения сроков проведения процедур банкротства, расходов на проведение процедуры, а также повышения уровня возврата кредиторской задолженности законопроект вводит в действие процедуру рассмотрения споров внутри процедуры за судьей (судом), принявшим решение о реабилитации или банкротстве; немедленное исполнение судебных актов в реабилитации и банкротстве; ограничение обжалования судебных актов в процедурах реабилитации и банкротства апелляционной инстанцией.

Поэтапная декларация

Мажилис также одобрил во втором чтении проект закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты по вопросам декларирования доходов и имущества физических лиц». И по этому проекту докладчиком выступал министр финансов Бахыт Султанов.

По его словам, проект закона разработан для реализации пяти институциональных реформ главы государства, концепции по переходу к всеобщему декларированию доходов и имущества гражданами Казахстана и лицами, имеющими вид на жительство.

Законопроектом определен круг лиц, которые должны будут сдавать декларации, определены формы деклараций, правила их заполнения, а также сроки их представления, отметил министр.

«Законопроектом предлагается вхождение в Систему декларирования осущестить поэтапно. Так, на первом этапе (в 2017 году) предполагается вовлечь в Систему декларирования наиболее подготовленную часть населения. Имеются в виду те, на кого в настоящее время уже возложена обязанность представлять декларацию в связи с требованиями антикоррупционного законодательства – это депутаты, судьи, государственные служащие, а также их супруги. Также на первом этапе в качестве пилота предлагается введение в Систему декларирования административного персонала национальных компаний и работников государственных предприятий», – отметил министр.

Стоит отметить, что второй этап сдачи деклараций предусматривается в 2020 году для привлечения к декларированию остальной части населения.

Трехлетний лаг между этапами министр объясняет тем, что есть необходимость анализа и совершенствования процедур приема и обработки, настраивания систем контроля, а также для проведения широкомасштабной работы через масс-медиа.

Система декларирования, по его словам, предусматривает представление двух видов деклараций. Первая – декларация об активах и обязательствах, так называемая «входная» декларация, которая будет представлена единожды.

«Второй декларации физическое лицо зафиксировало сведения на начало года вхождения и накоплен-

ных средствах и имуществе, в том числе за рубежом, а также отразит свои долги другим лицам (кроме банков) и, наоборот, других лиц ему, если они имеются», – пояснил министр. Вторая же декларация – о доходах и имуществе физического лица – будет представляться ежегодно, в ней будут отражаться доходы за год, сведения о приобретении и продаже имущества, подлежащего государственной регистрации (речь идет о недвижимости, транспорте, ценных бумагах, долях участия).

А вот государственные служащие, депутаты, судьи и другие лица, являющиеся субъектами антикоррупционного законодательства, в очередной декларации должны будут указать источники расходов на приобретение вышеназванного имущества.

Для лиц же, получающих доходы в виде заработной платы или пенсии, законопроектом вводится краткая форма очередной декларации, которая будет в виде анкеты и без указания каких-либо суммовых сведений.

«Одной из новелл представляемого законопроекта является расширение налоговых вычетов, применяемых по социальным расходам физического лица. Так, наряду с действующими налоговыми вычетами предусматриваются дополнительные налоговые вычеты на взносы на обязательное медицинское страхование, оплату добровольного медицинского страхования на случай болезни», – сказал Б.Султанов.

Оралманов защитит

Во втором чтении одобрены поправки в законодательство по вопросам амнистии граждан республики, оралманов и лиц, имеющих вид на жительство в Казахстане, в связи с легализа-

цией ими имущества. Речь идет об уточнении условий порядка легализации денег, а также относительно налоговой амнистии легализованных денег.

Законопроектом в рамках гарантий для субъектов легализации конкретизируются и ужесточаются нормы уголовного законодательства вплоть до уголовной ответственности в части дополнительной защиты от неправомочных действий сотрудников правоохранительных, других госорганов, банков и иных организаций; исключаются возможности использования в качестве доказательств по уголовному делу информации, полученной в ходе легализации.

Кроме того, предусматривается включение в налоговое законодательство нормы о запрете представления сведений и информации о налогоплательщике, полученных органами государственных доходов в процессе проведения легализации имущества; а также включение в банковское законодательство нормы о предоставлении информации о легализованных деньгах правоохранительным органам исключительно с санкции Генерального прокурора или его заместителей. Также вводится в действие норма о запрете конфискации легализованного имущества.

«По легализации денег предлагается три опции: зачисление на банковские счета без обязательств по их хранению, без уплаты сбора, с распоряжением по своему усмотрению без ограничений; без зачисления на счета БВУ с уплатой сбора в размере 10%; возможность инвестирования легализованных денег в Международный финансовый центр «Астана» без уплаты сбора», – пояснил Бахыт Султанов.

В части легализации имущества предлагается в комиссиях при акиматах оставить только легализацию недвижимого имущества, находящегося на территории Казахстана, права на которое не оформлены. По остальному имуществу, находящемуся на территории республики (движимому, а также имуществу, право на которое оформлено на субъекта легализации или на другое лицо) проводить путем представления декларации в органы государственных доходов без уплаты сбора.

По имуществу, находящемуся за пределами страны, легализация будет проводиться также путем представления декларации в органы государственных доходов с уплатой сбора в 10%. При этом стоимость имущества определяется субъектом легализации самостоятельно.

Кроме того, предполагается расширение перечня имущества, подлежащего легализации, по имуществу, расположенному за пределами Казахстана, которое передано в доверительное управление с уплатой 10%-го сбора.

Также предлагается норма по исключению двойного обложения при реализации легализованного имущества за рубежом. При этом в документе предлагается ряд стимулирующих мер. Например, ужесточение административного наказания за недекларирование счетов за рубежом; введение дополнительных требования обязательного декларирования имущества за рубежом. Для реализации этих мер, по словам Б.Султанова, предусматривается продление срока легализации до 31 декабря 2016 года. И что самое главное, уверен министр, принятие законопроекта не повлечет негативных социально-экономических и правовых последствий.

Кузница доблести и чести

Офицеры Казахстана празднуют 45-летие alma mater

Военному институту сухопутных войск Министерства обороны Республики Казахстан, выпускники которого составляют основу офицерского корпуса Вооруженных сил республики, исполняется в этом году 45 лет со дня образования. Поздравить alma mater со знаменательной датой 26 сентября в институт приехали выпускники разных лет и преподаватели-ветераны.

«Этот институт является флагманом нашей страны по подготовке офицерских кадров. Я сам являюсь первым выпускником этого училища. В 1970 году 1 сентября мы, курсанты Ташкентского, Киевского, Омского, Дальневосточного, Московского общевойсковых училищ прибыли сюда на второй курс. Я стоял в строю, как вы сейчас», – сказал заместитель Председателя Мажилиса Парламента РК, генерал-лейтенант Абай Тасбулатов, обращаясь к курсантам с поздравительной речью. По его словам, выпускниками этого института являются пять героев Советского Союза, пять министров обороны, восемь начальников генерального штаба и более 50 ученых и восемь героев Российской Федерации. Также около 50 генералов СССР являются выпускниками ВИСВ (бывшее АВОКУ – «Къ»).



«Наши выпускники работают в области военной науки как в Казахстане, так и в Российской Федерации, в Беларуси и в Украине. Вы должны гордиться ими. Каких бы успехов я не достигал, какую бы должность не занимал – все благодаря моим преподавателям, благодаря этому институту», – заключил г-н Тасбулатов.

По словам заместителя начальника учебного отдела военного института сухопутных войск Константина Рябенко, за всю историю института выпущено более 11 тыс. офицеров, 7,5 тыс. из них закончили институт после приобретения Казахстаном независимости. Ежегод-

но набор курсантов в институт корректируется в соответствии с требованиями Министерства обороны. К примеру, если в позапрошлом году на первый курс приняли 280 человек, в этом году потребовалось набрать 380 новичков. В среднем в институте обучается 1250 курсантов. Кроме того, в институт приезают из разных военных подразделений страны для повышения квалификации. После окончания учебы выпускники полностью распределяются по воинским подразделениям республики – каждого по своей специальности.

«Сейчас мы готовим кадры не только для Вооруженных сил РК, но и для других государств – членов Организации Договора о коллективной безопасности. По каждой специальности ежегодно готовим два-три человека. На курсе у нас около 30 учащихся из этих государств», – сказал г-н Рябенко. Также, как он отметил, в институте по необходимости вводятся новые дисциплины. К примеру, для миротворческих подразделений с 2010 года готовили военных переводчиков – в 2015 году был последний выпуск. Также некоторое время военных обучали по предмету «Регионоведение». Известно, что более 400 выпускников ВИСВ выполняли свой воинский долг в «горячих» точках, в том числе и в Афганистане, участвовали в миротворческих операциях в Таджикистане и Ираке.

Алматинское высшее общевойсковое командное училище было создано в 1970 году на основании постановления Президиума Верховного Совета СССР для подготовки национальных военных кадров. На первый курс было зачислено 363 курсанта, а 25 июля 1973 года состоялся первый выпуск молодых офицеров.

В 2003 году постановлением правительства РК училище было переименовано в Военный институт сухопутных войск. И сегодня в институте будущих офицеров обучают по 15 специальностям на 16 кафедр и пяти факультетах. Курсанты проходят командную тактическую подготовку мотострелковых, танковых и воздушно-десантных войск, также артиллерий, технического обеспечения сухопутных войск, инженерных войск, тылового обеспечения и др.

«Глава государства уделяет особое внимание формированию национальной безопасности. Отрадно отметить, что именно эти стены одного из старейших в республике военных учебных заведений стали стартовой площадкой для многих офицеров, генералов Казахстана, чьи имена уже вошли в летопись военной истории страны. Для нас это олицетворение мужества, героизма, преданности Родине», – сказал директор архива Президента РК Борис Жапаров, присутствовавший на праздничном митинге.

Миссия выполнима

«« [стр. 1]

«Это было связано с тем, что в то время возросла роль западного полушария в международных делах. Центр развития мира переместился из Старого света в Новый. Из Европы в новую точку глобального роста – США, Нью-Йорк. С тех пор многое изменилось, и мир стал иным», – сказал президент Казахстана.

В XXI веке, как считает он, центр развития смещается в Азию.

«Самый большой континент мира, где живет 2/3 населения планеты, сосредоточены огромные ресурсы. Мощный рынок обозначил новую реальность в глобальных процессах. Важно использовать этот исторический шанс, чтобы придать новый импульс взаимоотношениям государств с учетом этого процесса. Поэтому предлагаю подумать о переводе штаб-квартиры ООН в Азию», – заключил Н. Назарбаев.

Одно из ключевых предложений президента, конечно же, касается непосредственно Казахстана. Глава государства призвал мировое сообщество оказать помощь в борьбе с высушением Аральского моря.

Он особо подчеркнул, что Казахстан сокращает выбросы парниковых газов и заботится о сохранении биологического разнообразия планеты.

«Проблема исчезающего Аральского моря представляют угрозу не только нашему региону, но и всему миру. В результате его усыхания ветер ежедневно поднимает до 75 млн тонн пыли и ядовитой соли, которые уже обнаружены в Европе и Антарктиде. При поддержке Всемирного банка нам удалось восстановить северную часть Аральского моря. Мы активно сотрудничаем с ООН и международным сообществом в реабилитации зоны бывшего Семипалатинского ядерного полигона. Страны Центральной Азии ожидают помощи для борьбы с указанными экологическими проблемами региона», – подчеркнул Н. Назарбаев.

Главным событием, конечно же, является встреча глав государств Казахстана и США Нурсултана Назарбаева и Барака Обамы. Согласно сообщению пресс-службы Акорды они обсудили пути укрепления сотрудничества в торговле-экономической, инвестиционной и топливно-энергетической сферах, также обменялись мнениями по актуальным вопросам

международной повестки дня и отметили важность казахстанско-американского партнерства для обеспечения развития, стабильности и безопасности в регионе.

Кроме того, сам президент Назарбаев на брифинге отметил, что из всех встреч самой важной была с Б. Обамой.

«Мы обсуждали двусторонние встречи. Будет официальный визит госсекретаря Керри в Казахстан. Как будет дальше – мы посмотрим. Я сказал, что в течение 7 лет диалог с господином Обамой у нас всегда был очень продуктивным. Соединенные Штаты Америки по моей просьбе помогли вступлению Казахстан в ВТО, постоянно поддерживают все наши инициативы. В стране работают 500 американских компаний, около 30 млрд долларов прямых инвестиций из Соединенных Штатов. Я говорил, что мы хотим, чтобы Америка продолжила и дальше поддерживать нашу независимость, наши устремления, наши экономические программы», – подчеркнул глава государства.

Представитель Генерального консульства США в Алматы Чарльз Мартин в телефонном разговоре с корреспондентом «Къ» прокомментировал инициативы и встречу президентов Назарбаева и Обамы.

«Встреча президентов прошла в теплой и дружеской атмосфере. Обама поздравил Назарбаева с запуском банка ядерного топлива под эгидой МАГАТЭ и с вхождением Казахстана во Всемирную торговую организацию. У глав государств есть взаимопонимание практически по всем обсуждаемым вопросам. Будь это безопасность, экономика, гуманитарные вопросы», – отметил Ч. Мартин.

По его словам, США очень ценят роль Казахстана в Центральной Азии, как страны, которая имеет все возможности для участия в обеспечении безопасности в регионе.

«Кроме того, Казахстан – наш крупнейший экономический партнер в регионе. Только за прошлый год США инвестировали в экономику Казахстана более четырех млрд долларов. И наше сотрудничество будет развиваться. Об этом говорил и президент Обама. Несмотря на то, что на встрече не обсуждались конкретные проекты, общий вектор вопросов обозначен. И работа будет продолжена», – заметил Ч. Мартин.

Кроме этого, президенты обсуждали и российско-украинский кризис.

«По Украине нет разногласий, а есть общая заинтересованность в поиске мирных инструментов разрешения спора между Россией и Украиной», – отметил дипломат, заметив, что позиции глав государств едины в одном – в вопросах суверенитета и территориальной целостности.

Сухие отчеты пресс-служб и сдержанные комментарии дипломата, в которых он не обозначил какие-либо подробности, не отражают полной картины. Казахстанским экспертам остается только догадываться, о чем шел разговор президентов.

По словам же политолога Султанбека Султангалиева, безусловно, встреча президента нашей страны с Барак Обама еще раз подчеркивает ту важную роль, которую мировые державы отводят Казахстану в столь непростой период сложных геополитических отношений.

«Думаю, что основной мотив переговоров (в их закрытой форме) между президентами заключался, помимо констатации нарастающих экономических отношений, в той посреднической роли, которую мог бы сыграть Казахстан в лице ее лидера в достаточно сложных отношениях между Россией и Западом», – считает политолог. Причем, по его словам, Белый дом, конечно же, учитывает особый дружеский характер взаимоотношений между Владимиром Путиным и Нурсултаном Назарбаевым.

Стоит отметить, что сам президент Назарбаев считает, что прошедшая встреча президентов России и США способствует улучшению отношений между двумя странами.

«Провал был заранее очевиден, особенно после выступления В. Путина на Ассамблее ООН», – отмечает С. Султангалиев.

И, как считает политолог, предвидя это, дипломаты Вашингтона делают ставку на миротворчески-посредническую роль президента Казахстана в затаившемся противостоянии – причем роль миротворца Назарбаеву придется исполнить в обоих конфликтах: украинском и сирийском.

«Судя по всему, Си Цзиньпин и Барак Обама не пришли к консенсусу в отношении данных проблем и последняя попытка США – это обращение к личному

другу Путина и главе союзного России государства – Нурсултану Назарбаеву», – считает политолог.

«На мой взгляд, Назарбаев вполне по силам в виду его личного авторитета и тесных экономических и политических взаимоотношений Казахстана и России воздействовать на позицию Владимира Путина. Другой вопрос – захочет ли Назарбаев реально содействовать в данном процессе, ведь Восток – дело тонкое. Объективно говоря, Казахстан заинтересован в повышении цен на нефть и конфликт на Ближнем Востоке как нельзя лучше отвечает интересам нефтедобывающих держав. Политика прямого давления на Астану со стороны Вашингтона будет просто невозможна в силу поддержки Казахстана со стороны Евразийского союза, ШОС, ОДКБ и БРИКС. Это значит, что американцам для привлечения Елбасы хотя бы не в качестве союзника, а посредника, придется пойти на предоставление определенных предпочтений как экономического, так и политического характера со всеми вытекающими последствиями», – резюмирует политолог. Дипломат Казбек Бейсебаев соглашается с мнением, что Астана могла служить неким передаточным звеном между Москвой и Вашингтоном, но, по его мнению, круг обсуждаемых вопросов был еще шире.

«Думаю, что встреча прошла в контексте общих мировых проблем, таких как угроза терроризма. Это не только ИГИЛ и все связанное с ним, а также близкий нам Афганистан. Как известно, недавно талибы взяли город Кандау, который находится недалеко от таджикской границы. В самом Таджикистане также недавно произошли столкновения. Поэтому предполагалось, что тема безопасности в Центральной Азии могла быть на повестке дня двух президентов», – отметил К. Бейсебаев. Кроме того, по его мнению, он допускает, что США интересуются вопросом стабильности в Казахстане.

«Речь идет о преемственности власти. США и другие ведущие мировые страны, на фоне всего произошедшего в других странах, заинтересованы в стабильности в нашей стране», – резюмировал дипломат. Вполне вероятно, что это самый главный вопрос, волнующий США, ответ на который и может гарантировать суверенитет и целостность нашей страны.

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВЪ

Газета издается с июля 2002 г.
Собственник: TOO «Alteco Partners»
Адрес редакции:
050000, РК, г. Алматы,
ул. Шейкенов, 90, оф. 41
(ул. ул. Наурызбай Батыра)
Тел./факс: +7 (7172) 232-45-55.
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Редакционный директор:
Серик МАМБЕТОВ
Тел. +7 (7172) 232-45-55,
s.mambetov@kursiv.kz

И. о. главного редактора:
Марат КАИРБЕКОВ
Тел. +7 (7172) 232-45-55,
m.kairbekov@kursiv.kz

Коммерческий директор департамента
развития интернет-проектов:
Руслан ИСМАИЛОВ
Тел. +7 707 171 12 24,
r.ismailov@kursiv.kz

Редакция:
«Власть и бизнес» Игорь КЛЕВЮВ
«Компани и рынок» Гулжанат ИХИЕВА
«Банки и финансы» Динира ШУМАЕВА
«Культура и стиль» Ольга ЗНАМЕНСКАЯ

Технический редактор:
Элеонора БЕЙСЕНОВА

Корректорское бюро:
Светлана ПЫЛЬПЕНКО
Андрей НЕСТЕРОВ
Наталья ГРИГОРЬЕВА

Представительство в г. Астана:
г. Астана, пр. Кабанбай батыра, 2/2,
оф. 201 В, БЦ «Держава»,
по вопросам размещения рекламы
обращаться по тел. +7 (7172) 22-82-72

Руководитель регионального
представительства:
Алина КОЖАХИМЕТОВА
Тел. +7 702 112 34 56,
astano@kursiv.kz

Корреспонденты в Астане:
Артур МИСҚАРЯН

Руководитель службы по рекламе и PR:
Алина ТЕМЕРЖАНОВА
Тел. +7 707 333 14 11,
a.temerzhanova@kursiv.kz

Служба распространения:
Ертек МЕЙРАМ,
e.meyram@kursiv.kz

Полные тексты индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована в Министерстве
культуры и информации Республики Казахстан.
Свидетельство о постановке на учет № 13282-Г,
выдано 15 ноября 2013 г.
Отмечено в типографии РПНК «Дэуир»,
РК, г. Алматы, ул. Калдаякская, 17
Тираж 10 400 экз.

03.10.2015–06.10.2015 – Международная выставка технологий восстановления и устойчивого развития, Италия, Римини.

04.10.2015–06.10.2015 – 18-я Центрально-Азиатская международная выставка «Пищевая промышленность».

10.10.2015–12.10.2015 – 10-я юбилейная Мангистауская региональная выставка «Нефть, Газ и Инфраструктура».

10.10.2015–13.10.2015 – Международная специализированная выставка «Энергоэффективность. Возобновляемая энергетика – 2015», Украина, Киев.

22.10.2015–25.10.2015 – КЦДС «Атакент» (Atakent Expo) IX Международная выставка оборудования и технологий для индустрии развлечений DUMA SHOW TECH 2015.

27.10.2015–29.10.2015 – Казахская международная выставка по животноводству и мясо-молочной промышленности.

04.11.2015–06.11.2015 – 10-я Центрально-Азиатская международная выставка «Сельское хозяйство».

04.11.2015–06.11.2015 – Центрально-Азиатская международная выставка «Истощающие и мощные средства, оборудование для химчисток и прачечных, уборочное оборудование».

Полпроцента отдадут регионам

► Полномочия

Казахстанские экономисты положительно оценивают инициативу правительства о передаче полномочий по сбору двух налогов – налога на транспорт и земельного налога с юридических лиц – местным органам исполнительной власти. Они считают, что это расширяет финансовые возможности местной власти и дает им больше стимулов для развития и поддержки местного бизнеса.

Динара ШУМАЕВА



Регионы получат дополнительно 30 млрд тенге

передаются еще два указанных налога. По его словам, сумма, поступающая ежегодно от этих шести видов налогов, составляет около 30 млрд тенге.

К. Ускенбаев пояснил, что налоги с юридических лиц, передаваемые местным органам самоуправления, будут собираться в прежнем порядке, то есть поступать в бюджет района, а затем в виде трансферта переводиться на контрольные счета наличности органов местного самоуправления соответствующих сел, поселков и сельских округов.

Больше самостоятельности, больше налогов
Большинство опрошенных экономистов поддерживают эту инициативу правительства и

считают, что она положительно отразится на экономике Казахстана, в частности в регионах.

«Во-первых, усилятся финансовые возможности местных органов власти, сократятся их зависимости от центра. Во-вторых, за счет роста заказов они смогут поддержать местный бизнес», – считает директор TOO Oil Gaz Project Жарас Ахметов.

По его словам, рост финансовой независимости местных органов, в принципе, всегда благо. Было бы хорошо, если бы и ставки этих налогов определялись самими властями.

Председатель правления BRB Invest Галим Хусинов считает, что это хорошая инициатива, так как подобная политика распределения поступлений налогов дает больше возможностей органам местного самоуправле-

ния. Также такая политика будет мотивировать субъекты бизнеса на развитие, что положительно скажется на поступлениях в бюджет.

«Органы местного самоуправления смогут самостоятельно формировать свои бюджеты, и в их интересах будет стимулирование бизнеса для расширения налогооблагаемой базы», – комментирует он.

Финансовый директор АО Visor Capital Мурат Темирханов видит преимущество этой инициативы в потенциальном росте гражданской активности местного населения.

«Сам по себе идея дальнейшего развития местного самоуправления неплоха, поскольку она предполагает усиление возможностей граждан участвовать в процессе принятия решений

хотя бы на местном уровне. Однако я не уверен, что это будет на самом деле работать без вынужденности акимов.

В любом случае, сумма в 30 млрд не такая уж большая для бюджета. Вполне возможно, что такое дополнительное финансирование и расширение экономической самостоятельности органов местного самоуправления принесет свои плоды и население станет по-настоящему активно участвовать в государственных вопросах местного значения», – считает он.

Зачем это нужно Центру?

По словам Жараса Ахметова, в условиях сокращения доходов республиканского бюджета центральные органы хотят снять с себя, хотя бы частично, нагрузку по перераспределению доходов в регионах.

«Денег будет не хватать для всех, но теперь можно будет сказать: решайте свои проблемы сами, мы вам дали возможность», – говорит экономист.

Он считает, что это надо было сделать давно. В текущих условиях это позволит часть ответственности передать на места.

Галим Хусинов отмечает, что такой механизм распределения налогов между центральными и местными бюджетами существует во многих странах, Казахстан также переходит на данную систему. Он полагает, что в текущих условиях это оправданно, поскольку в период кризиса нужно предоставлять больше возможностей местным органам власти, чтобы они могли конкурировать между собой, тем самым улучшая среду и привлекательность каждого региона.

«Негативных последствий в данной системе я не вижу и считаю данную инициативу верной и правильной», – сказал он.

★ Новости

Казахстан обогнал Россию

В Рейтинге глобальной конкурентоспособности, подготовленном Всемирным экономическим форумом (ВЭФ), Казахстан занимает 42-е место, Российская Федерация – 45-е. Первое место в рейтинге седьмой год подряд заняла Швейцария, вторую позицию сохранил Сингапур, третью – США. Германия поднялась с пятой позиции на четвертую, с восьмой на пятую поднялись Нидерланды. В десятку вошли Япония, Гонконг, Финляндия, потерявшая четыре позиции, а также Швеция и Великобритания. Китай оказался на 28-м месте, Бразилия опустилась в рейтинге с 57-й на 75-ю строчку. Индия поднялась с 71-й на 55-ю. Из стран СНГ лучшие, чем у Казахстана и России, позиции оказались у Азербайджана (40-е место). ВЭФ рассчитывает рейтинг конкурентоспособности стран более чем по 110 показателям, включая инфраструктуру, эффективность рынков товаров и труда, качество образования и здравоохранения, макроэкономическую обстановку в стране, инновации, развитие финансового рынка и ряд других.

Бизнес ждет в колледжах

Кызылординская палата предпринимателей предложила руководству областной системы образования включить в перечень советов местных профессионально-технических колледжей представителей бизнеса.

«Предприниматели, включенные в состав попечительского совета колледжа профтехколледжа, вместе с местными властями могут решать, во-первых, вопросы образовательного учреждения, например по части укрепления материально-технической базы. Во-вторых, присутствие бизнес-структур в управлении колледжа улучшит, на наш взгляд, качество обучения студентов. То, что молодежи проходит в теории, на объектах бизнеса она может тут же видеть на практике», – сказал директор Кызылординской палаты предпринимателей Руслан Досмаханов.

Энергетические уравнения

► Проблема

Решение новых энергетических уравнений пытались найти в эти дни на X Евразийском форуме KAZENERGY. Чиновники, нефтяники Казахстана и мировые эксперты пытались найти ответ на вопрос, есть ли у нефти справедливая цена, удастся ли энергетическим компаниям справиться с проблемой низких цен на нефть и кто удерживает контроль над падающим нефтяным рынком.

Ангела ЛИЛЛИНА

Цена на нефть сегодня, пожалуй, одна из серьезнейших проблем, которая стоит перед нефтедобывающими странами. И, к сожалению, предложение в разы превышает спрос, соответственно стоимость одного барреля в разы ниже ожидаемой еще год назад. Однако представители казахстанской стороны стараются не терять оптимизма и верят, что время низких цен скоро закончится и рано или поздно стоимость пойдет вверх.

«Если рассуждать в долгосрочном плане, то эра дешевой нефти почти позади, – уверен председатель правления национальной компании «КазМунайГаз» Сауат Мынбаев. – И новый уровень затрат, безусловно, рано или поздно скажется на уровне цены. И цена рано или поздно, безусловно, следуя новому балансу спроса и предложения, поднимется. Другое дело, никто не знает – когда. И все мы сейчас исходим из того предположения, что быстрого выхода из периода относительно низких цен не будет».

По крайней мере, в «КазМунайГазе» строят среднесрочные планы развития и инвестиционную программу, исходя именно из этого сценария. И в компании уже пошли на сокращения. Так, в этом году КМГ сократил объем инвестиций на 140 млрд тенге, еще 117 млрд – текущие расходы. При этом, заверил г-н Мынбаев, компания пока сохраняет объемы добычи, так как на первый план выходит вопрос эффективности регулирования затрат.

«Просто вырезать затраты, не думая об объемах производства и добычи, нельзя. Эта отрасль инерционная, и если не делать заделы на будущее, то завтра, когда спрос и предложение подравняются, что скажется на цене, национальная компания не может оказаться у разбитого корыта, сокращая затраты», – заявил председатель правления. В то же время министр энергетики Казахстана Владимир Школьник признал, что наша страна также принимала участие в обсуждении мировых цен на нефть. Точнее, именно члены организации стран – экспортеров нефти ОПЕК обращались к Казахстану, для того чтобы гармонизировать подходы стимулирования увеличения цен на нефть.

«Самое простое – это уменьшить добычу нефти или вообще прекратить ее добычу. Но ни одна из стран не хочет этого делать, – с ноткой юмора в голосе отметил г-н Школьник. – Здесь

нужна согласованная позиция, и мы над этим думаем. Но я могу сказать, что Казахстан и так снизил добычу нефти на один миллион тонн: в прошлом году был 81 млн тонн, в этом году мы добились 79,9–79,8 млн тонн. То есть мы уже внесли свой вклад в то, чтобы уменьшить давление избыточной нефти на формирование цен», – заверил глава Минэнерго.

Представители китайской стороны, а из КНР довольно много делегатов участвует в форуме, отмечают, что Казахстан и Китаю очень важно сотрудничать в энергетической сфере, особенно во время мирового кризиса и низких цен на нефть. Председатель государственного управления по энергетике КНР Нур Байкели, а простыми словами – министр энергетики КНР, подчеркнул, что китайско-казахские отношения имеют высокий уровень развития, а перспективы энергетического сотрудничества являются еще более обширными. По его мнению, обе страны должны ухватиться за благоприятную стратегическую возможность дальше развивать свои преимущества, чтобы связать вместе богатые энергетические ресурсы Казахстана и передовые энергетические технологии Китая.

«Нам необходимо расширить сферы сотрудничества, повышать уровень, укреплять, углублять сотрудничество в области разработки нефтегазовых ресурсов и строительства трубопроводов, активно расширять сотрудничество в атомной энергетике, в области возобновляемых источников энергии, в производстве энергетического оборудования, строительстве соответствующей инфраструктуры и других областях», – заявил г-н Байкели.

Свою точку зрения выразил и председатель ассоциации KAZENERGY Тимур Кулибаев. По его прогнозам, в обозримом будущем производительность добычи нефти и газа в Казахстане может достичь уровня более двух миллионов баррелей в сутки. Это позволит нашей стране войти в десятку крупнейших производителей энергоносителей.

«Мы знаем, что наши крупнейшие проекты будут развиваться. В следующем году планируется год Шагастана. Мы видим, что Казахстан в начале 2020-х годов сможет достичь уровня добычи более 2 млн баррелей в сутки, и это выведет нашу страну в десятку крупнейших производителей нефти и газа. Понятно, что в энергетике нашей страны основным остается и в ближайшем будущем будет оставаться уголь. Более 60% генерации производится на угле. Есть проекты по развитию атомной энергетики. Конечно, мы уделяем очень большое внимание развитию возобновляемых источников энергии», – сказал г-н Кулибаев.

Он также отметил, что в рамках работы X Евразийского форума KAZENERGY будет представлен национальный энергетический доклад, подготовленный совместно с международными консультантами. В документе описано, что будет происходить в долгосрочной перспективе в нефтегазовом секторе, угольной, атомной промышленности. Доклад планируется огласить в последний день форума, 1 октября.

Даулет Ергожин: «Штрафовать за отсутствие ККМ пока не будем!»

► Меры



Председатель Комитета государственных доходов Министерства финансов РК подтвердил, что до 1 января 2016 года налоговики не будут штрафовать предпринимателей за отсутствие контрольно-кассовых машин (ККМ).

Сабина БАДАЕВА

Напомним, что с 1 июля 2015 года налогоплательщики, осуществляющие оптовую и розничную реализацию бензина, дизельного топлива, алкогольной продукции, при расчетах наличностью обязаны применять ККМ с функцией передачи фискальных данных. Однако, согласившись с позицией Национальной палаты предпринимателей «Атамекен», комитет госдоходов заморозил внедрение до 1 октября 2015 года.

Отвечая на вопрос корреспондента palata.kz, председатель комитета Даулет Ергожин отметил, что дальнейшая отсрочка невозможна и ККМ придется устанавливать. Однако у бизнеса есть еще время...

«Закон обрел юридическую силу. Дальше тянуть с установкой контрольно-кассовых машин невозможно. Но мы с НПП «Атамекен» договорились, что не будем предпринимать сильных активных действий к

нарушителям закона, в частности штрафовать. Особенно в тех районах страны, где нет технической возможности подключения к сети. Сейчас мы ведем полномасштабную разъяснительную работу, убеждая предпринимателей в необходимости переходить на контрольно-кассовые машины», – заявил Даулет Ергожин.

По словам председателя комитета, проведены переговоры с руководством АО «Казхателеком», чьи специалисты ищут возможность обеспечить бизнес каналами связи.

«Я думаю, мы подождем до конца года, пока всем не поставим. Думаю, что до конца года все предприниматели этой категории налогоплательщиков перейдут на ККМ. Кстати, по последним данным, сегодня уже пробито чеков почти на 160 млрд тенге, и цифра эта растет», – отметил шеф налоговой службы страны.

Работать надо, а не ссылаться на девальвацию

► Критика



Глава Актюбинской области пожурил руководителей предприятий в сфере нефти и газа, где снизились объемы производства, не погашена задолженность по зарплате и сокращены работники.

Азиза БЕРДИБАЕВА

В ходе встречи Бердибек Сапарбаев призвал предприятия улучшить свои показатели до конца года и раскритиковал субъекты бизнеса за высокую себестоимость продукции.

«Касательно сокращения расходов, у наших предприятий много статей расходов. Это заработная плата, ГСМ, транспорт. Нужно добиться того, чтобы мы не завозили те товары, которые сами же и производим. К примеру, ТШО, у них продукция казахстанская и себестоимость низкая. А какая у вас себестоимость?» – сказал аким, обращаясь к представителю «СНПС-Актобемунгайга».

Однако ответа глава региона так и не получил.

«Наши нефтяники думают, что всю жизнь нефть будет стоить \$100. Если менеджмент у компании нормальный, то с \$30 за баррель можно получить прибыль. Вы ведь у наших нефтяников высокая себестоимость. Минимум \$60 за баррель. Поинтересуйтесь о себестоимости у ТШО, у российских компаний. У них очень низкая себестоимость. Это касается и газозаводов», – продолжил г-н Сапарбаев. Также глава посоветовал на безответственное отношение к работе представителей Палаты предпринимателей.

«Слово предоставляется руководителю Региональной палаты «Атамекен» Муканову Нурлыбеку. Нет, что ли? Кто из «Атамекена»? Что, не приглашали? Вот так мы работаем с Палатой предпринимателей. Специально создана палата для того, чтобы поддержать малый и средний бизнес и решать их проблемы», – сказал глава региона.

Бердибек Сапарбаев призвал предпринимателей работать и искать дополнительные источники доходов.

«В 2008–2009 годах во время кризиса цена нефти была \$30, но мы преодолели это, – сказал Бердибек Сапарбаев в заключение. – Поэтому надо работать, искать дополнительные источники доходов, а не ссылаться на девальвацию. Тем более девальвацию сделали по вашей же просьбе, субъектов бизнеса. Нужно обращать внимание на государственные программы, они очень эффективные. Особенно «Дорожная карта бизнеса», – отметил глава Актюбинской области.

Отставки пока нет

«« [стр. 1]

«Его уход, который рано или поздно произойдет, на мой взгляд, не вызовет в финансовом сегменте Казахстана какой-то траур или большой переполох», – добавил он.

Свято место пусто не бывает

«По собственной воле у нас редко кто покидает свой пост, даже если кто-то озвучивает решение об увольнении, то 100% было сделано определенное предложение, от которого человек не смог отказаться. Естественно, эти просьбы могли звучать и от главы государства, и от чиновников, но у нас за эти годы были единичные случаи, когда человек действительно уходил добровольно, и то это было связано с коррупционными скандалами», – отметил политолог. Ранее озву-



В Нацбанке сменилось восемь председателей

чивались самые разные варианты преемников нынешнего главы Нацбанка: Болат Жамисhev, Ан-

вар Сайденов, Ораз Жандосов, то есть те люди, которые ранее занимали пост главы Нацбанка.

«Кто бы ни пришел на место Кайрата Келимбетова, он также будет находиться под огнем критики, потому что многие решения, которые ему придется принимать, зависят не от самого Нацбанка, не от правительства и не от того, что говорит глава государства, а от объективных внешних и внутренних экономических факторов, в первую очередь – внешних», – добавил г-н Сатпаев.

Он еще раз повторил, что в Казахстане ни правительство, ни Нацбанк не контролируют финансово-экономическую среду, поскольку она полностью зависит от внешних факторов: цена на нефть, решения ФРС США, Китай, ситуация в Европе – все это правит балом, и нашим структурам приходится действовать постфактум.

В феврале 2014 года пользователи соцсетей призывали к отставке главы Нацбанка, причиной

тому стало введение нового обменного курса, который взлетел с 155 до 185 тенге, что и спровоцировало недоверие к председателю Нацбанка со стороны населения. На что г-н Келимбетов в то время ответил, что вопросы по его отставке в компетенции его непосредственного работодателя – государства.

За время существования Национального Банка РК институт сменил восемь председателей, с оговоркой, что дважды Нацбанк

возглавлял Григорий Марченко: в период с октября 1999 по январь 2004 года и в период с 22 января 2009 по 1 октября 2013 года. Первым председателем в январе 1992 года был назначен Галим Байназаров, а нынешний руководитель главного банка страны Кайрат Келимбетов занял свой пост в октябре 2013 года. В разное время Нацбанк также возглавляли Ораз Жандосов, Кадыржан Дамитов, Анвар Сайденов и Даулет Сембаев.

Председатели Нацбанка РК с 1992 года

- Галим Байназаров – январь 1992 – декабрь 1993
- Даулет Сембаев – 1994 – январь 1996
- Ораз Жандосов – январь 1996 – февраль 1998
- Кадыржан Дамитов – февраль 1998 – октябрь 1999
- Григорий Марченко – октябрь 1999 – январь 2004
- Анвар Сайденов – 26 января 2004 – март 2009
- Григорий Марченко – 22 января 2009 – 1 октября 2013
- Кайрат Келимбетов – с 1 октября 2013

ВНИМАНИЮ КАЗАХСТАНСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ И ДЕЛОВЫХ АССОЦИАЦИЙ

Национальное агентство по экспорту и инвестициям «KAZNEX INVEST» Министерства по инвестициям и развитию Республики Казахстан в рамках мероприятий по продвижению экспорта казахстанской продукции/услуг на внешние рынки в период с 19 по 21 октября 2015 года организует Торговую миссию в Азербайджанскую Республику, г. Баку.

В рамках торговой миссии в г. Баку состоятся следующие мероприятия:

- бизнес-форум и двусторонние встречи казахстанских производителей и импортеров Азербайджана;
 - презентация продукции/услуг казахстанских предприятий;
 - встречи в профильных министерствах Азербайджана.
- Приглашаем для участия в торговой миссии всех желающих развивать торговые отношения с Азербайджанской Республикой.

По всем вопросам обращаться к Армане Бекбасовой
Моб.: +7 701 777 98 40
E-mail: bekbassova@kaznexusinvest.kz

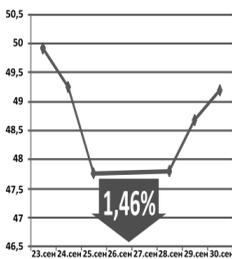
Для подтверждения участия просим пройти регистрацию на портале:
www.exporth.gov.kz
и подать заявку в срок до 02.10.2015 года.

ИНВЕСТИЦИИ

ОФИЦИАЛЬНЫЕ КУРСЫ ВАЛЮТ НА 30/09/15

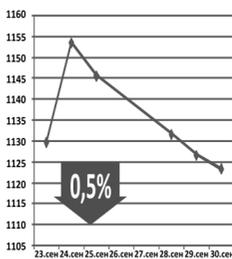
1 АВСТРАЛИЙСКИЙ ДОЛЛАР	AUD / KZT	188,69	1 КУВЕЙТСКИЙ ДИНАР	KWD / KZT	894,77	1 ТАЙСКИЙ БАТ	THB / KZT	7,43	1 ШВЕДСКАЯ КРОНА	SEK / KZT	32,12
100 БЕЛОРУССКИХ РУБЛЕЙ	BYR / KZT	1,53	1 ДИРАХАМ ОАЭ	AED / KZT	73,63	1 РИЯЛ САУДСКОЙ АРАВИИ	SAR / KZT	88,87	1 ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК	CHF / KZT	278,5
1 БРАЗИЛЬСКИЙ РЕАЛ	BRL / KZT	65,81	1 ДОЛЛАР США	USD / KZT	270,4	1 РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ	RUB / KZT	4,09	1 ЮЖНО-АФРИКАНСКИЙ РАНД	ZAR / KZT	19,33
10 ВЕНГЕРСКИХ ФОРИНТОВ	HUF / KZT	9,66	1 ЕВРО	EUR / KZT	303,47	1 СДР	XDR / KZT	379,15	100 ЮЖНО-КОРЕЙСКИЙ ВОН	KRW / KZT	22,58
1 ДАТСКАЯ КРОНА	DKK / KZT	40,69	1 ИНДИЙСКАЯ РУПИЯ	INR / KZT	4,1	1 СИНГАПУРСКИЙ ДОЛЛАР	SGD / KZT	189,28	1 ЧЕШСКАЯ КРОНА	CZK / KZT	2,25
			1 КИТАЙСКИЙ ЮАНЬ	CNY / KZT	42,5						
			1 МЕКСИКАНСКИЙ ПЕСО	MXN / KZT	15,87						
			1 МОЛДАВСКИЙ ЛЕЙ	MDL / KZT	13,54						
			1 НОРВЕЖСКАЯ КРОНА	NOK / KZT	31,86						

BRENT (23.09 – 30.09)



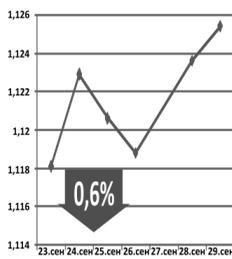
Цены на нефть выросли на фоне ожиданий по поводу нарастания темпов падения добычи нефти в США. Однако сохранение высокого объема добычи в других странах ограничивает потенциал роста цен.

GOLD (23.09 – 30.09)



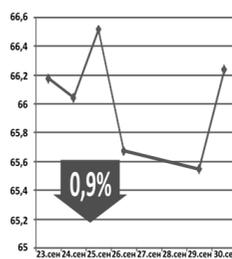
Цена золота показала максимальное за сентябрь снижение на фоне остающихся опасений по увеличению ставки ФРС США.

EUR/USD (23.09 – 29.09)



Разнонаправленные колебания происходят на фоне стабильной цены на нефть.

USD/RUB (23.09 – 30.09)



Колебания рубля происходят на фоне стабильной цены на нефть. После небольшого роста стоимость барреля марки Brent находится на прежнем уровне – чуть ниже \$48. При этом аналитики отмечают наличие тенденции к снижению цены.

СЫРЬЕВЫЕ РЫНКИ

Война двигателей уронила платину

Скандал вокруг компании Volkswagen усиливается, и некоторые аналитики предполагают, что это может погубить немецкого автопроизводителя. В то же время трейдеры на рынке палладия радостно откликнулись на эту новость. На неделе ключевыми движущими факторами на товарном рынке были волнения по поводу роста китайской экономики, скандал в автомобильной промышленности и заявления председателя ФРС, которое оказалось не таким мягким, как ожидалось. Нефтяные рынки продолжают формировать диапазон, и перспективы здесь, пусть только и по техническим признакам, улучшаются.

Оле Слот ХАНСЕН, стратег и директор отдела биржевых продуктов компании Saxo Bank

Металлы

Платина и палладий пошли каждый своим путем, так как в результате скандала, разразившегося в автомобильной промышленности (в частности, вокруг компании Volkswagen), производители могут перейти с дизельных на менее эффективные бензиновые двигатели. Новость о том, что выбросов, производимых дизельными двигателями, оказалось больше, чем предполагалось, послужила поводом для разговоров о том, что это может привести к отказу от двигателей такого типа или как минимум к снижению спроса на них. Учитывая тот факт, что платина является ключевым компонентом катализаторов в дизельных двигателях, а палладий используется в бензиновых двигателях, динамика цен на эти металлы стала прямо противоположной.

Стоимость платины опустилась до шестилетнего минимума, в то время как спрос на палладий резко увеличился, в результате чего разницы в ценовой динамике составила более 12%. В настоящий момент платина стоит на 43% дороже палладия, и некоторые аналитики высказывают предположение, что массовый отказ от дизельных двигателей может привести к выравниванию цен.

Золото сохранило достижения, полученные после состоявшегося 17 сентября заседания Федерального комитета по операциям на открытом рынке (FOMC), несмотря на рост курса доллара и изменившийся тон ФРС. Инвесторов удивило сдержанное в формулировках заявление ЦБ, а реакция рынка, в свою очередь, удивила ФРС, причем настолько, что Джанет Йеллен пришлось повторить, что FOMC по-прежнему готов поднять процентные ставки в этом году.

В ближайшем будущем судьба золота продолжит зависеть от состояния мировой экономики и его влияния на фондовые рынки и ставки доходности по облигациям. Также главной темой на рынке остается перспектива и сроки первого повышения процентной ставки ФРС. В этот период определяющим фактором дальнейшего роста золота будет способность металла подняться выше августовского максимума на уровне \$1170 за унцию. Если ему это удастся, то это будет означать, что минимум сформирован, и в этом случае у золота появится шанс достичь установленной нами на конец года цели на отметки \$1250 за унцию. В противном случае падение ниже \$1100 за унцию послужит убедительным сигналом к дополнительным продажам и может привести к прорыву уровня \$1080. Это заставит нас пересмотреть наши прогнозы в меньшую сторону, так как в этом случае появится угроза возвращения цены к трехзначным величинам.

Сельхозтовары

Цена на пшеницу достигла одномесячного максимума в ожидании неблагоприятной для урожая погоды в Австралии и Черноморском регионе, а также на фоне новости о возможном снижении пошлины на экспорт в Россию, что может привести к увеличению поставок из этой страны. Сахар и кофе, которые на протяжении многих месяцев были заложниками обвала бразильского реала, получили возможность восстановить позиции. Оба выращиваемых товара, которые очень сильно зависят от событий в Бразилии, подскочили в цене после того, как бразильский реал показал максимальный за семь лет рост, а именно на 5,8%. Подъем произошел после того, как председатель центрального банка этой страны пообещал, что использует все доступные средства, чтобы уменьшить волатильность на рынке. Бразилия, конечно же, не избавилась от проблем, и хотя фундаментальные факторы для сахара и в определенной степени для кофе улучшились, текущая ситуация подтверждает то, как сильно курс бразильского реала влияет на стоимость этих выращиваемых культур.

Нефть

Цены на сырую нефть продолжают стабилизироваться после безумных колебаний последней пары месяцев. Доминирующей темой на рынке остается избыток предложения энергоносителя, вызванный растущими объемами добычи в странах ОПЕК, которые стремятся сохранить свою базу доходов и одновременно защитить свое положение на рынке. Однако в последние недели стало появляться все больше признаков того, что рыночная цена на нефть достигла такого низкого уровня, что может вызвать изменения в части предложения. По прогнозу МЭА, такие изменения способны привести к самому сильному за 24 года сокращению добычи в странах за пределами ОПЕК в следующем году и поддержать продолжительное восстановление цен к концу 2016 года. Хотя такое предположение еще должно быть подтверждено реальной статистикой, нет никаких сомнений в том, что темпы добычи сланцевой нефти в США замедляются и что многие как небольшие, так и крупные буровые компании испытывают затруднения. Добавим к этому ограничение расходов в некоторых крупных международных нефтяных компаниях, например в компании Total SA, и можно смело утверждать, что рынок продолжит корректироваться, что высвободит достаточно места для дополнительных поставок из Ирана в следующем году. В таких обстоятельствах цена нефти WTI и Brent продолжают торговаться в диапазоне. На рынке WTI недавно была предотвращена очередная попытка к снижению, в результате чего цена нашла поддержку на уровне \$43,50 за баррель, который представляет собой 50% коррекции восходящего движения в августе – сентябре. На рынке Brent ближайшим уровнем поддержки является \$46,85 за баррель (также важный уровень Фибоначчи).

Вести с ETS

Цена на пшеницу и цемент выросла

По итогам торгов на АО «Товарная биржа «ЕТС» за период с 21 по 25 сентября общий товарооборот показал рост на 13% по отношению к предыдущей неделе. За отчетную неделю на секции торговли металлами и промышленными товарами прошли сделки в 5 раз больше, чем на прошлой неделе. Средневзвешенная цена на цемент марки Портландцемент 400 D20 с базисом поставки г. Алматы составила 12 425 тенге за одну тонну, рост на 3,54%, в Астане – 12 488 тенге за одну тонну, рост на 8,21%.

По регионам Казахстана средневзвешенные цены марки Портландцемент 400 D20 составили: в Алматинской области – 13 004 тенге, снижение составило 18,73%; в Восточно-Казахстанской области – 10 500 тенге; в Жамбылской области – 13 522 тенге (+5,23%); в Карагандинской области – 9609 тенге (-3,37%); в Павлодарской области – 12 444 тенге (-21,24%); в Акмолинской области – 12 424 тенге (-22,54%); в Северо-Казахстанской области – 12 717 тенге.

На секции торговли сельхозпродукцией средневзвешенные цены биржевых сделок по пшенице 3-го класса с базисом поставки франко-элеватор зафиксировались на уровне 41 239 тенге за одну метрическую тонну, рост на 17,83%. В северных регионах страны, согласно данным мониторинга агентства «Казхазерно», цена пшеницы 3-го класса составила 37 500 тенге. В США на Чикагской бирже (CBOT) пшеничные контракты повысились на 10,75 цента, с 4,97 до 5,0775 \$/бушель, или на 2,2%. На бирже LIFFE в Лондоне ноябрьские пшеничные контракты повысились с 113,35 до 116,25 фунтов стерлингов, или на 2,6%.

ЛИДЕРЫ РОСТА И ПАДЕНИЯ (23.09 – 30.09)

KASE

рост	изм. %	падение	изм. %
АО «Киев»	-3,2	KAZ Minerals PLC	-17,1
АО «Тригорный обр.»	-3	АО «Розового Добыча	0
АО «Трансэнерго»	-1,1	АО «КЕБОС»	4,2
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–
–	–	–	–

Nikkei 225

рост	изм. %	падение	изм. %
KDDI	115,5	Daiichi Industries	-306
Pioneer	10	PARU GROUP	-63
Seven & I	92	Shizuoka Bank	-54
TEKT	19	Okamoto	-38
Mitsubishi Motors	8	Kobe Steel	-7
HEIWA REAL ESTATE	9	Pippon Street & Sumi...	-10,8
KK Razzori Group	2	SUNPO	-25
Sorbus	26	Central Japan Railway	-270
Suzuki Motor	12	DOHA	-45
Mitsuda Motor	1,5	Toto	-80

БИРЖЕВЫЕ ИНДЕКСЫ

изм. %	изм. %
KASE	1,46%
Dow	1,46%
FTSE 100	1,92%
NASDAQ	-0,59%
Nikkei 225	-4,05%
S&P500	0,12%
PTC	1,29%
Hang Seng	-2,83%
MIBEX	0,98%
IBOVESPA	0,40%

Dow Jones

рост	изм. %	падение	изм. %
ZIP Co	2,29%	Apple Inc	-0,01%
Visa Inc	1,98%	NIKE Inc	-0,02%
Johnson & Johnson	1,83%	Home Depot Inc/The	-1,04%
Intel Corp	1,67%	Goldman Sachs Gr...	-0,47%
McDonald's Corp	1,58%	Verizon Commu...	-0,48%
UnitedHealth Group Inc	1,35%	American Express Co	-0,33%
United Technologies ...	1,32%	Wynn Resorts	-0,23%
General Electric Co	1,07%	Cisco Systems Inc	-0,08%
Walt Disney Co/The	0,94%	International Busin...	-0,04%
Caterpillar Inc	0,82%	Wal-Mart Stores Inc	0,19%

Hang Seng

рост	изм. %	падение	изм. %
China Resources ...	0,00%	Golony Entertainment ...	-6,21%
Hengan Internatio...	-0,53%	Kunlun Energy Co Ltd	-5,42%
CLP Holdings Ltd	-1,23%	COOCC Ltd	-5,09%
Wahat Wang China ...	-1,52%	World Future Developm...	-5,06%
Hong Kong & China ...	-1,59%	China Overseas Land ...	-4,89%
Tencent Holdings Ltd	-1,74%	China Petroleum ...	-4,85%
Carter Pacific Inc ...	-1,89%	China Life Insurance Co Ltd	-4,50%
CK Hutchison Hold...	-1,94%	PetroChina Co Ltd	-4,31%
Link REIT	-2,08%	Bank of Commisio...	-3,94%
Baidu Internationl H...	-2,23%	Sanda China Ltd	-3,87%

NASDAQ

рост	изм. %	падение	изм. %
Dollar Tree	1,33	Applied Materials	-0,54
Adobe Systems	1,34	Discovery Commu...	-1
Glaxo Sciences	0,77	Illumina	-7,1
Biogen Idec	1,9	Lam Research	-2,43
KLA-Tencor	0,2	NetApp	-1,15
Regeneron Pharma...	0,8	Shynn Resorts	-2,63
Sirius XM	0,01	TPX Semiconductors	-4
Insalt	0,04	American Airlines	-2,04
21st Century Fox (B)	-0,02	Seagate Technology	-2,41
Altera	-0,13	Western Digital	-2,21

Ibovespa

рост	изм. %	падение	изм. %
Dollar Tree	1,33	Thurphy Oil	-1,36
Adobe Systems	1,34	Royal Caribbean ...	-4,8
Pentair	0,81	Seagate Technology	-2,41
Transcannon	0,15	Carnival	-2,89
Allergan	2,14	Western Digital	-2,21
Leucadia National	0,15	Staples	-0,79
Glaxo Sciences	0,77	Conoco Energy	-0,8
Tosco	0,66	Peabody Energy	-1,04
E Duffield de/Dumours ...	0,33	IBO Energy	-1,04
Biogen Idec	1,5	Exelon	-2,06

СЫРЬЕ

изм. %	изм. %	изм. %	изм. %
Light	-0,24%	Олово	0%
Natural Gas	0,81%	Паладий	1,13%
Алюминий	0,74%	Платина	0,88%
Медь	2,49%	Серебро	0,32%
Никель	2%	Цинк	0%

FTSE 100

рост	изм. %	падение	изм. %
RSA Insurance Group ...	0,72%	Glencore PLC	-10,63%
Fresnillo PLC	-0,08%	Johnson Matthey PLC	-8,09%
National Grid PLC	-0,41%	Antofagasta PLC	-7,25%
Smith & Nephew PLC	-0,71%	Anglo American PLC	-6,73%
Direct Line Insurance ...	-0,90%	BKX PLC	-6,50%
Imperial Tobacco ...	-1,01%	Shire PLC	-5,26%
Lloyd's PLC	-1,02%	BHP Billiton PLC	-5,07%
Sky PLC	-1,08%	Centrica PLC	-4,93%
British Land Co PLC/The	-1,17%	AstraZeneca PLC	-4,88%
Tempest PLC	-1,25%	Tesco PLC	-4,70%

DAX

рост	изм. %	падение	изм. %
Beiersdorf	-0,97	Deutsche Bank	-0,77
Novartis	-0,52	Continental	-0,95
adidas	-0,39	Infineon Technologies	-0,33
Freemove	-1,37	Bayr	-3,95
Deutsche B rse	-1,63	Linde	-4,95
M nchener R dversal...	-3,6	Commerzbank	-0,33
Haniel vz	-2,25	HeidelbergCement	-2,45
Alstom	-3,41	E.ON	-0,34
Deutsche Post	-0,6	RWE	-0,48
Deutsche Telekom	-0,41	ThyssenKrupp	-0,83

FOREX

изм. %	изм. %	изм. %	
Eur/GBP	0%	Usd/Chf	0,25%
Eur/JPY	0,16%	Usd/JPY	0,42%
Eur/Kzt	0,03%	Usd/Kzt	0,00%
Eur/Rub	-0,88%	Usd/Rub	-0,19%
Eur/Usd	-0,27%		

ВАЛЮТА

Фунт борется за выживание



Джон ХАРДИ, главный валютный стратег компании Saxo Bank

Фунт отчаянно пытается выкарабкаться. Слабый валютный курс, вероятно, свидетельствует о том, что единственным фактором, способным обусловить укрепление фунта, является ожидание повышения ставки Банка Англии и, соответственно, перспектива

расширения процентных спредов относительно валют, где центральные банки по-прежнему нацелены на стимулирование экономики. Однако в последнее время вероятность начала цикла ужесточения снижается на фоне крайне осторожных комментариев со стороны центрбанков по всему миру.

USD

Доллар по-прежнему пользуется спросом в рамках диапазона, однако чтобы привлечь интерес покупателей, нам нужны более далеко идущие последствия, например прорыв локальных диапазонов в парах EUR/USD и USD/JPY.

EUR

Предварительные данные по инфляции, публикуемые

в пятницу, определяют судьбу евро, поскольку рынок ждет катализаторов, способных подтолкнуть Европейский центральный банк ко второму раунду количественного смягчения. Возможно, валюта снова будет расти в случае снижения интереса к риску.

JPY

Иена не дает никаких намеков на дальнейшую динамику, поскольку попытка роста в паре USD/JPY закончилась неудачей; пара по-прежнему мнется в неопределенности в диапазоне 118,50/121,00+.

GBP

Фунт откровенно слаб. На этой неделе Великобритания не публикует никаких интересных отчетов, а мы следим за движением ключевых пар с фунтом к важным уровням (в частности, к поддержке в паре GBP/USD).

CHF

Франк по-прежнему ослаблен, но не покидает диапазонов в двух наиболее значимых парах.

AUD

Австралийский доллар консолидируется в диапазоне: формирует ли AUD/USD двойное дно или просто выжидает перед очередным рынком ниже 0,6900. Зона сопротивления проходит на уровне 0,7050/70, за ней следует 0,7150.

CAD

USD/CAD закрепилась достаточно высоко, чтобы дать надежду на дальнейший рост, однако импульс угасает, поэтому на этой неделе нам нужно увидеть продолжение динамики.

NZD

AUD/NZD снизился после относительно благоприятных комментариев главы Резервного банка Новой Зеландии Грэма

Уиллера на предыдущей сессии. В центре внимания оказалась область 1,0900, между тем NZD/USD ориентируется на 0,6450/0,6500.

SEK

Пока сложно делать четкие прогнозы по валюте. Вероятно, она зафиксирована в верхней части диапазона, если Швеция не опубликует благоприятную статистику или интерес к риску резко не вырастет. Как бы там ни было, рост EUR/SEK, скорее всего, будет незначительным, даже в случае прорыва 9,45.

NOK

EUR/NOK тестирует циклические максимумы на фоне осторожных заявлений Банка Норвегии. Не исключено, что пара устремится к 9,90/10,00 в случае антирисксовых настроений или снижения цен на нефть; валюта стоит очень дешево на текущих уровнях, в том числе и против SEK.

ИНВЕСТИДЕЯ

Рекомендации от аналитиков АО «Сентрас Секьюритиз»

Alibaba

Акции китайского ритейлера на сегодняшний день показывают значительное снижение (-8%) на фоне замедления китайской экономики. Как следует из отчета компании за первый квартал 2015 финансового года, почти 83% отчиталась о самом медленном приросте валового объема продаж и выручки за два

АБДРАЗАКОВ Ельдар Советович

Основной собственник группы «Сентрас»

Родился 2 ноября 1972 г. в Жамбылской области. В 1991 г. поступил в Международный Казахско-Турецкий университет им. Х. А. Ясауи, который окончил в 1995 г. с отличием по специальности «Международные экономические отношения». Учебу продолжил в магистратуре университета, и в 1996 г. ему была присвоена академическая степень магистра наук по специальности «Международные экономические отношения». В 2010 г. успешно окончил программу для руководителей Гарвардской бизнес-школы (США). Трудовую деятельность начал в АО «Казкоммерцбанк» в 1995 г., в котором проработал до декабря 2003 г.

В 2000 г. был назначен на должность управляющего директора, отвечающего за направление инвестиционного банкинга, проектного финансирования, финансовых институтов и казначейства. С 2002 по 2004 гг. – возглавлял дочернюю компанию АО «Казкоммерцбанк» – инвестиционную компанию «Казкоммерц-Секьюритиз». В период с 2004 по 2007 гг. занимал позицию генерального директора АО «Сентрас Секьюритиз» – независимой инвестиционной компании, оказывающей широкий спектр финансовых услуг. В настоящее время Ельдар Абдразаков возглавляет группу «Сентрас»,

а также занимает позицию председателя Совета директоров в следующих компаниях: АО «Сентрас Секьюритиз» (управляющая компания); АО «СК «Сентрас Иншурэнс» (страховая компания); ЗАО «ИК «Сентрас-Капитал» (инвестиционная компания, г. Москва); АО «СК «Коммерс-Ом» (страховая компания); АО «АИФРИ» «Венчурный фонд «Сентрас» (инновационные проекты). Также Е. Абдразаков является членом Биржевого совета АО «Казахстанская фондовая биржа» и возглавляет Совет по повышению конкурентоспособности при Национальной палате предпринимателей Казахстана.

Ельдар Абдразаков: «Что мешает Казахстану взлететь?»

Сегодня Национальный банк должен сглаживать рыночные шоки, но не определять валютный курс. Бизнес ждет от монетарных властей некоторого ориентира реального рыночного курса национальной валюты. Такое мнение высказал в интервью «КЪ» руководитель группы «Сентрас» Ельдар Абдразаков, делясь своими впечатлениями о прошедшем 18 сентября пятом Kazakhstan Growth Forum и прогнозами развития экономики на ближайшие годы.

Динара ШУМАЕВА

– Ельдар Советович, какое у вас впечатление от прошедшего форума? Удалось ли достичь поставленных целей?

– Есть одно большое внутреннее удовлетворение, что темы, которые мы озвучили на форуме – очень актуальны сегодня в мире и находятся на передовицах западных изданий. Как выразился спикер одной из ведущих иностранных фирм-консультантов, им тоже есть чему поучиться на нашем форуме. Однако казахстанские предприниматели не до конца осознают это. На мой взгляд, это происходит потому, что между западными и казахстанскими предпринимателями наблюдается так называемый «knowledge gap» (разрыв знаний) и он значительный. Надо понимать, что с таким уровнем восприятия вещей Казахстану будет сложно или практически невозможно войти в 30-ку развитых стран мира, если мы не будем работать с новыми идеями, понимать их и использовать.

– Вы имеете в виду, что наш казахстанский бизнес недооценивает какие-то макроэкономические процессы, происходящие в экономике или процессы на уровне менеджмента?

– Это касается и макроэкономики, но прежде всего в понимании организационного поведения, построения бизнес-стратегий, возможности альянса, взаимодействия с другими агентами и так далее – здесь понимание очень низкое. Можно сказать, что мы сегодня находимся на стадии ликвидации безграмотности в бизнес-теории. Но над этим нужно работать. Конечно, если бы государство воспринимало эту роль как важную и занималось бы этим, наверное, мы бы не совершили столько ошибок в экономике, как сейчас.

– Мы встретились с вами год назад, после четвертого Growth Forum. Скажите, пожалуйста, с тех пор что-то изменилось в вашем понимании экономики, политики, ведения бизнеса в Казахстане с учетом всех последних событий?

– За прошедший год нас практически ничего не удивило. Те проблемы и вопросы, которые мы озвучивали ранее, еще больше показали свою актуальность и подтверждают тезис о том, что нужно было заниматься этим раньше и глубже. Есть внутреннее недовольство самим собой, что все-таки не удалось донести до правительства важность этих идей. Во всяком случае, сегодня, в условиях разворачивающегося кризиса, актуальность этих вопросов только растет. Но будет ли у правительства время понять это до конца – вот здесь вопрос.

– Год назад мы также говорили об инициативе Yellow Pages, тогда законопроект «По вопросам ограничения участия государства в предпринимательской деятельности» только поступил в парламент – за год произошло какое-то развитие этой инициативы?

– Есть один недостаток у нашего обывателя, все хочется очень быстро (смеется). Инициатива Yellow Pages два года только обсуждалась, более года она находилась на стадии развития, пока, наконец, не дошла и не реализовалась в виде закона об ограничении участия государства в предпринимательской деятельности, то есть на все ушло почти три года работы.



Мы сегодня находимся на стадии ликвидации безграмотности в бизнес-теории

Понимая, как работает наш государственный аппарат, могу сказать, что режим работы таких инициатив около трех-четырех лет, притом, что на высшем политическом уровне существует поддержка этой идеи. Она уже оформлена в закон и потихоньку реализуется.

С того момента, как законопроект обрел силу и Антимонопольное агентство начало им заниматься (провело внутренний анализ, собрало свой реестр компаний) оказалось, что сегодня из 998 видов индустрии, которые возможны в Казахстане, государство присутствует в 272 – это значительно. Поэтому впереди огромная работа, поскольку нужно понять, где, в каких регионах и компаниях государство должно присутствовать, в каких нет и так далее.

– С какой главной проблемой пришлось столкнуться во время реализации этой инициативы?

– В первую очередь мы столкнулись с проблемой отсталости нашей методологической базы в понимании и анализе индустрий. Можно сказать, что мы вступили в диалог с Антимонопольным агентством в слабом понимании того, что такое индустрия до конца. Определение индустрии или отрасли очень расплывчатое сегодня. Ее описание в последний раз принципиально изменяли в 70-х годах XX века.

Индустрии в 70-х годах были рассчитаны на плановое советское хозяйство, было свое понимание, как эти индустрии должны работать. Конечно, упор был сделан на базовые виды индустрии – тяжелая промышленность, добыча ресурсов и так далее, но очень плохо расписана сфера услуг.

Например, у нас в базе есть описание вида деятельности, которым занимается фотоателье, что все-таки не удалось донести до правительства важность этих идей. Во всяком случае, сегодня, в условиях разворачивающегося кризиса, актуальность этих вопросов только растет. Но будет ли у правительства время понять это до конца – вот здесь вопрос.

– Почему это проблема?

– Мы не можем с кем-то обсудить проблемы в индустрии, если у нас разное понимание вещей. Например, если мы обсуждаем девальвацию, то хотелось бы, чтобы люди обобщали именно девальвацию и четко понимали хотя бы базовые, элементарные вещи. У нас разговор больше получается популярским, когда понимание людей разнится.

Мало того, что обыватель забывает об этом. К сожалению, в государственной системе нет

организационной памяти. То есть ошибки, которые мы совершали 10 лет назад, к сожалению, сохраняются, и мы повторяем их снова. Что может обезопасить систему?

Должна создаваться организационная память, должна быть система методологии, на чем она базируется. Это очень важно, чтобы люди, взаимодействуя друг с другом, понимали, о чем говорят, и каждый раз не тратили большую часть времени, объясняя, что они подразумевают в своей речи.

– Известно, что вы активно продвигаете инициативу поддержки «национальных чемпионов» в Казахстане. Как эта идея развивается сегодня и каковы ее цели?

– Есть две программы. Одна программа, которую развивал Совет по конкурентоспособности при НПП, и ее экспертная группа определила в начале апреля национальных чемпионов – 15 компаний. Программа нацелена на активное вовлечение существующих рыночных лидеров в улучшение бизнес-среды и развитие индустриальных политик. Чемпионы были отобраны по качественным критериям. Государственный холдинг «Байтерек» развивает программу финансирования среднего бизнеса. В мае они решили ее трансформировать в программу национальных чемпионов – лидеров конкурентоспособности.

При содействии McKinsey была отобрана 31 компания, именно они могут стать лидерами конкурентоспособности. Программа «Байтерек» направлена на создание новых лидеров конкурентоспособности, прежде всего, за счет создания новых источников финансирования, содействия в выходе на экспорт, создания новых товаров в несырьевом секторе. Были определены три сектора – машиностроение, пищевая промышленность и строительные материалы.

Я полностью поддерживаю эти инициативы, поскольку задача государства в индустриальной политике – это создание долгосрочных программ, которые создают условия для развития отдельных отраслей. На это, прежде всего, направлены эти программы национальных чемпионов.

Приоритетным вижу вовлечение в этот процесс текущих лидеров производства, чтобы они могли помочь правительству сформулировать задачи развития определенных индустрий, поскольку они в этой конкурентной среде возникли и выросли. Да, в таких неопределенных условиях, но они обладают определенной компетентностью и силой, которая дает возможность им в этих отраслях успешно существовать. Если мы сегодня поможем этим лиде-

рам, улучшим условия, уберем барьеры для их развития, они станут драйверами развития нашей экономики.

Сегодня уникальности и ноу-хау в Казахстане, к сожалению, нет. Мы пока ничего уникального не создали и не можем. Нам нужно быстрее обеспечивать передачу знаний, трансферт ноу-хау из Запада в Казахстан. То, что я вижу после Growth Forum – это информационный разрыв знаний, причем до того существенный, что мы сегодня должны четко определить – да, нам следующие 10-20 лет необходимо в качестве приоритета определить передачу знаний.

– Разве эта задача не стояла в начале 90-х годов? Разве за эти 20 лет транзит знаний не произошел?

– Трансферт знаний произошел, за счет этого Казахстан сделал большое движение вперед в структурном развитии. Если бы мы этого не сделали в середине 90-х, не знаю, где Казахстан находился бы сегодня.

Но прежде всего это коснулось финансового сектора, который сильно вырос вперед. Финансовая индустрия очень сильно трансформировалась, сделала большой прорыв.

Но у нас в Казахстане нет внутреннего генерирования этих теорий и идей. Сегодня нам нужно иметь доступ к этим идеям, обеспечить их перенос в Казахстан и что очень важно – осуществить «anchoring», «закрепление» этих знаний.

Невозможно просто так внедрять теорию в чистом виде. Для этого нужны люди. В этом плане национальные чемпионы – это лучшие агенты изменений. Сегодня это те, кто успевает понимать, как работают западные компании, куда надо стремиться, и в наших условиях они нашли какие-то правильные пути реализации. Эти компании открыты. Они готовы делиться знаниями и дать возможность другим вырасти.

– Как вы оцениваете режим «плавающего» курса тенге и как вашей компании живется в этом режиме?

– Я считаю, что режим свободного плавания, рыночного формирования курса тенге – это фундаментально правильное решение. Что касается технической стороны, то государство совсем отойти и не заниматься этим не может. Сегодня Национальный банк должен сглаживать, не определять (я хочу это подчеркнуть) валютный курс, а именно сглаживать рыночные шоки.

– Как долго придется сглаживать?

– То, что раньше делали наши монетарные власти и называли «сглаживанием», на самом деле было административным управлением, по мнению рынка. Мы понимаем, что нет идеального рынка. Есть операторы, кото-

рости тенге и все бегут из этого актива. Но в какой-то момент рыночные операторы будут заинтересованы в национальной валюте.

– При каких условиях это может произойти?

– Когда появляются более интересные инструменты. Какое-то производство становится более привлекательным – купить его по такой цене сегодня, потому что компания успешна, имеет рынки сбыта в соседних странах и так далее. Есть момент, когда операторы будут видеть привлекательность казахстанских активов, и сегодня все бегут отсюда.

– Ваш страховой бизнес пострадал от девальвации?

– Мы наблюдаем. В страховом бизнесе идет спад по определенным продуктам. В частности, по тем продуктам, которые мы считаем высокомаржинальными – это автострахование КАСКО, медицинское страхование и другие. Наблюдается падение до 60%. Но эти продукты были замещены другими, более базовыми видами.

Мы ожидаем, что расходная часть операций компании будет расти из-за девальвации, потому что автомобильные запчасты в Казахстане не производятся, практически все они импортируются.

На наш взгляд, через два-три месяца эти издержки полностью реализуются в цене. Сейчас наблюдается определенный рост стоимости товаров, но цены пока не дошли до того, чтобы полностью отражать тот валютный курс, который сейчас есть. Страхование очень чувствительно к экономическому кризису, поскольку люди до сих пор относятся к страховому полису как к лишнему продукту.

– А вы будете повышать цены на свои услуги?

– Посмотрим на развитие, но скорее всего стоимость услуг будет повышаться, поскольку тарифы в автостраховании у нас напрямую зависят от стоимости автомобиля и автозапчастей; в медицинском страховании – от стоимости медицинских услуг и медикаментов, которые, по большей части, также импортируются. Да, конечно, инфляция издержек значительна и она будет отражаться в повышении цен.

– Вы планируете вводить какие-то антикризисные меры в управлении компанией?

– У нас пока нет так называемых антикризисных мероприятий. Во-первых, те мероприятия, которые были внедрены, мы выработали в конце прошлого года, потому что было понимание, что произойдет. Во-вторых, мы сокращаем наши инвестиционные бюджеты. Те проекты, которые не реализовались, находятся на стадии перспектив, но не вышли на полную мощность, скорее всего, будут заморожены.

Сегодня мы не можем позволить себе работать на перспективу и возвращаемся к основному виду деятельности для нас. Сегодня стоит задача выжить, сохранить рабочие места, потому что это накопленная компетенция и квалификация, которая очень критична для нашего биз-

несса. Люди сработались вместе, и мы не хотим дисбалансировать эту систему.

– Недавно был представлен проект республиканского бюджета на 2016-2018 гг., где за указанный период прогнозируется уровень инфляции на уровне 6-8%, рост ВВП на уровне 2,1% в 2016 г. Не кажутся ли вам эти прогнозы слишком оптимистичными?

– Я считаю их нереалистичными. Знаете, у Financial Times есть такой показатель – Breakfast Index – индекс стоимости завтрака. За последние четыре года он упал в два раза. То есть стоимость продуктов в США стала в два раза дешевле, то же самое происходит в Европе. В Казахстане этого не наблюдается.

Мы можем достигнуть дефляции чуть позже, после того как произойдет инфляционный взрыв в связи с девальвацией. Это может произойти в 2017-2018 гг., когда резко сократится потребление, и бизнес начнет постепенно снижать цены.

Сегодня у нас нет факторов для снижения цен. Казахстан – открытая экономика, слишком мало производим внутри, слишком зависим от других стран. Наши отечественные компании не могут позволить себе снижать цены, поскольку также зависят от импортных продуктов. Мы не можем сказать, что нам откроются новые источники дешевых продуктов – Китай или Узбекистан начнет нам поставлять их – с таким курсом тенге об этом можно забыть.

– Как вы оцениваете увеличение налоговой нагрузки на бизнес в виде 5%-ных пенсионных отчислений, введения обязательного медицинского страхования и так далее? Как вы считаете, это оправданно в текущих условиях?

– Сейчас бизнесу очень непросто. Бизнес стоит перед вопросом – сохранять рабочие места или нет. Я считаю, что повышение сейчас – неоправданно, потому что в экономике Казахстана произошли значительные дисбалансы, поэтому нужно поддержать работодателя, дать ему больше определенности. Сегодня у бизнеса большая неуверенность в будущем. Пока эта неуверенность присутствует, не стоит ужесточать систему.

– Как экономист, я понимаю, что государственный бюджет нуждается в поддержке и ищет новые источники. В среднесрочной перспективе мы сможем каким-то образом с этой нагрузкой жить. Но повышение налогов очевидно сейчас я считаю преждевременным.

– Большинство предпринимателей реального сектора экономики не могут найти в Казахстане альтернативные источники финансирования. Что происходит сегодня с рынком капитала в Казахстане?

– Определенные источники альтернативного финансирования есть, но их влияние и роль незначительна. Да, сегодня в нашей экономической системе основными источниками финансирования являются банки – так заложена система.

– А ваш венчурный фонд работает?

– Он у нас работает, но, опять-таки, у него нет системного влияния, он выполняет наши определенные задачи.

– Если это системная проблема – она обсуждается на высоком уровне?

– Проблемы старые и до того хронические, что люди уже не хотят обсуждать их. Решения, которые есть, до того банальные, что мы также устали их повторять. И это проблема организационного поведения. Ничто так не отталкивает людей, как нерешаемые хронические проблемы.

У нас нет источников финансирования не только для стартапов, но даже для действующих предприятий. Им приходится брать дорогие банковские кредиты, они не могут получить доступ к источникам долгосрочного капитала. У нас не создан рынок капитала, у нас есть только рынок банковского финансирования.

– Ваши прогнозы относительно следующего года?

– Наверное, легче сказать про первую половину следующего года. Первый квартал будет тяжелым. Нервозность в обществе будет расти ввиду сокращения рабочих мест и так далее. Наверное, весь следующий год мы проведем в таком состоянии. Очень трудно будет найти новую точку роста, потому что мы ожидаем, что будет еще хуже. Когда вы ожидаете, что будет еще хуже, очень трудно надеяться на новый рост. Все риски должны материализоваться, прежде чем начнется поиск новых идей, источников роста.

Следующий год будет зависеть от многих факторов, но скорее всего он продолжит отражать последствия кризиса и борьбу с этими последствиями. Он будет довольно критичным в понимании того, какие ориентиры нужно будет выбрать. Поэтому не хочется далеко заглядывать.

Если вы спрашиваете о ближайших двух-трех годах, то для нашей компании – это остаться на плаву, у нас пока нет особых возможностей, чтобы тратьаться.

Для страны в целом – резко встанет вопрос занятости, потому что при увеличении безработицы мы увидим, что значительно вырастет социальное напряжение. Потребительский спрос упадет – это будет сказываться на тех компаниях, которые ориентированы на внутренний рынок. Государственные служащие, к сожалению, почувствуют на себе сокращение бюджетных расходов. Что касается экспорта – не вижу источников, чтобы он изменился. Скорее всего, если компании-экспортеры сохранят рабочие места, это будет оптимальным вариантом того, что можно сделать сегодня.

Появление новых производств, новых индустрий не ожидается, поскольку мы не создали основ для их развития, очевидно, что необходимо ускоренно заниматься развитием этих отраслей.

Вероятно сегодня задача номер один для правительства – не вопрос экономического роста, а вопрос сохранения рабочих мест.

подписные индексы:
15138 - для юридических лиц
65138 - для физических лиц

ПОДПИСКА-2015

ТЕНДЕНЦИЯ

Управлять нельзя мешать

Госуправление

Во всех экономических системах без исключения государство регулирует экономику – это аксиома. Глобальный кризис, который бродит по планете, не мог не заглянуть и в Казахстан, поскольку наша страна, как неоднократно заявлялось высокопоставленными лицами, «глубоко интегрирована в мировую экономику». И когда казахстанцам официально объявили, что «тучные годы» прошли и «надо затянуть пояс», возникли вопросы об эффективности государственного регулирования экономики. Ведь именно от действий госорганов зависит способность экономической системы приспосабливаться к изменяющимся условиям, и, соответственно, благосостояние подавляющего числа граждан. Вместе с экспертами «Къ» попытался разобраться, насколько эффективной была экономическая политика государства в предшествующие нынешнему кризису годы.

Игорь КЛЕВЦОВ

Эффективность понятие относительное

Надо отдать должное правительству – в это сложное время оно ведет себя как хороший командир – пытается не дать повода подчиненным заподозрить, что что-то идет не так. Информационное поле пресит посылами, смысл которых сводится к одному – все под контролем. Ничего сверхординарного и неожиданного не происходит, просто нужно немного потерпеть, и «тучные годы» вернутся.

Однако эксперты не склонны позитивно воспринимать свободное плавание тенге, миллиардные интервенции Нацбанка, грядущее изменение налоговой системы и так далее. И все чаще возникает вопрос: было ли эффективным государственное регулирование экономики?

«Достаточно сложно сказать, так как мы не можем сравнивать с тем, чего не было», – говорит директор «BRInvest» Галим Хусаинов. – Раз имеются негативные последствия, значит, что-то делало не так, но, с другой стороны, мы не знаем, что было бы, если бы делали по-другому».

В свою очередь, макроэкономист Петр Своик предлагает следующее: прежде чем оценивать эффективность госорганов, сначала необходимо определиться, к чему государство прикладывало свои управленческие функции.

«Если брать ту модель, которая была сформирована в конце 90-х годов, пыльным цветом расцвела в период роста нефтяных цен, и, пройдя кризис 2007 года, окупилась в нынешний, то в ней тремя китами экономики были: экспорт сырья, импорт



«Мы наблюдаем ужесточение финансовой, кредитной и налоговой политик и тенденция продолжается»

товаров и импорт кредитов и инвестиций. И все регуляторные и управленческие механизмы государства были настроены именно на эти приоритеты. В том числе и законодательство. Все остальное было вторичным. Как яркий пример могу привести регулирование естественных монополий. Структуры в правительстве, отвечающие за это, были на вторых ролях, и по статусу, и по функциональным возможностям, и по финансированию. С другой стороны, сырьевым экспортерам возвращали НДС, что фактически является долларом из бюджета за вывоз сырья из страны. И если рассматривать регуляторную деятельность государства как поощрение сырьевого бизнеса и товарного импорта, то система государственного регулирования была вполне эффективной», – говорит г-н Своик.

По мнению эксперта, существующая в нашей стране экономическая модель идеально подходит для выкачивания ресурсов из Казахстана, но никак не для развития внутренней экономики. Подобная модель работает при избыточном платежном балансе, когда валютная выручка превышает даже самые массивные затраты на импорт готовых товаров, что и было практически с момента независимости до недавнего времени. Об этом говорят и официальные данные, согласно которым львиную долю экспорта занимает сырье, а импорт товаров составляет в среднем 70%.

«Валюта заходит в страну через выручку сырьевых экспортеров, а поскольку внешний платежный баланс избыточен, скупаемый Нацбанком в свои ЗВР долларовый избыток транжируется во внутреннюю экономику эквивалентным количеством дополнительного тенге. Эти дополнительные деньги достаются

даже не банкам, а сырьевым экспортерам и вкладываются ими в собственное расширение. А через их внутренних поставщиков и подрядчиков, да и через коррупционные схемы, эти пополняющие экономику деньги расходуются, пусть неравномерно, по всей стране. Поскольку же у нас мало что производится, основная масса этих денег в конечном результате идет на закуп импортных товаров. Получается, что валютный избыток расширяет сырьевой экспорт и товарный импорт», – считает г-н Своик.

Что касается кредитно-финансовой системы, то Нацбанк поддерживает только краткосрочную ликвидность коммерческих банков, не занимаясь их фондированием, что, по мнению эксперта, для «вывозной» схемы вполне логично. Кредитный процесс в Казахстане строится либо на внешних заимствованиях, либо на депозитах, которые в основной массе имеют люди опять же частные к сырьевому экспорту, или к товарному импорту. И то и другое повышает стоимость кредитов в два-три раза по сравнению с несерьезными экономическими моделями. Что, в свою очередь, поддерживает высокий уровень инфляции, с которым Нацбанк борется повышением ставки рефинансирования, а, главное, отсутствием собственной эмиссии длинных и дешевых кредитных денег. И ориентированный на внешний интерес цикл замыкается.

Невыученные уроки

Кризис 2007 года должен был заставить правительство задуматься об эффективности существующей системы. И, как минимум, вплотную приступить к снижению импортозависимости Казахстана, обеспечивая ту самую гибкость экономики его

государство предприняло меры, которые опять же сыграли на руку экономике экспорта сырья и импорта товаров. Мощную поддержку получили экспортеры и банки. Впрочем, нечто подобное происходит и сейчас.

«Правительство как производитель этого цикла пытается вытащить какие-то дополнительные ресурсы в рамках сложившейся системы, не помышляя о том, чтобы сформировать другую экономическую парадигму. А оно ему и не дано – правительство само вторично. Оно больше «при» сырьевом экспорте, чем «над», поэтому ему не по силам перестраивать процесс в интересах развития внутренней экономики», – считает г-н Своик.

По мнению Г. Хусаинова, рыночная экономика в Казахстане существует с большим государственным регулированием и государственным участием, что придает экономике инертность и низкую эффективность. «Многое делается для улучшения инвестиционного климата в стране, но пока что те мероприятия, которые осуществлялись, не дали положительного результата. Есть локальные успехи, но их не так много, чтобы говорить о глобальном изменении институциональной среды в стране», – считает эксперт.

По мнению экспертов, после кризиса 2007 года экономическая политика государства не поменялась, да и не могла поменаться. С самого начала мировым экономическим сообществом было заявлено, что кризис имеет циклический характер и преодолеть его нужно контрциклическими мерами. Хотя на самом деле тот кризис уже тогда имел системный характер. И это был предфинал нынешнего глобального системного кризиса. Через политику количественного смягчения его

несколько лет пытались залечить и даже делали вид, что он преодолен. А сейчас мировая экономика снова вошла в ту же экономическую стагнацию, правда, не такого резко кризисного вида, но уже настолько плотную, что контрциклического выхода из него просто нет.

«Тут стоит выделить потрясающее событие – публикацию статьи Н. Назарбаева в «Российской газете» «Ключи от кризиса». Она вышла в феврале 2009 года, то есть вскоре после кризиса, и через несколько дней после марчневской девальвации», – отмечает П. Своик. – Там президент сказал, что мировая долларовая система обречена, она неизбежно будет распадаться и будет заменяться другой системой международных валютных отношений. Все последующие события показывают, что он был абсолютно прав, пусть это не произошло быстро, но события идут ровно в ту сторону. Кстати сказать, ту же мысль – о необходимости перехода к иной валютной системе, он повторил только что с трибуны ООН. Другой вопрос, что, все что он сказал так и осталось неким посылом неизвестно куда, который и в самом Казахстане особо не был воспринят. И тем более, никак не отразился на конкретной политике правительства и Нацбанка. Они по-прежнему работали по канонам МВФ, ориентируясь на тот же «дефектал», как назвал президент долларовую систему в своей статье», – говорит П. Своик.

Программ много – системы нет

Создается ощущение, что существующая экономическая система навязана Казахстану извне. Если рассматривать схему сырьевого экспорта и товарного импорта без развития внутреннего производства, то, с точки зрения внешних игроков, она идеальна. Казахстан, у которого много ресурсов и небольшое население, при таком раскладе приносит огромную пользу мировому рынку, капиталу, корпорациям, производящим товары. Но не себе. Более того, казалось бы, все меры, предпринимаемые правительством уже не первый год, направлены именно на развитие внутренней, несерьевой экономики. Но вот ощутимых результатов нет.

«Мы наблюдаем ужесточение финансовой, кредитной и налоговой политик и тенденция продолжается. Естественно, такая политика решает одни задачи, но мешает другим. Многие вещи между собой не коррелируют и противоречат определенному экономическому смыслу. Например, мы пытаемся увеличить тенговую ликвидность в стране, чтобы стимулировать рост за счет различных государственных программ, но, с другой стороны, изымаем ликвидность с рынка через инструменты Национального банка для сдерживания инфляции в стране и поддержания курса тенге. Или мы предоставляем преференции отдельным предприятиям, но увеличиваем налоговое давление на бизнес с целью улучшения сбора налогов для выполнения поступлений в бюджет. И таких примеров множество, говорящих о нелогичности действий между структурными подразделениями. Пытаясь решить задачи, которые между собой диаметрально противоположны, мы не решим ни одной. Нужно сфокусироваться на одновекторных задачах», – говорит Г. Хусаинов.

Эксперты считают, что во всех начинаниях правительства нет четкой системы, и в результате нет понимания процесса.

«Например, рождается идея ФИИР, замечательная идея, и ведь идет уже вторая пятилетка, по пер- вой даже есть отчеты, – говорит П. Своик. – Но давайте посмотрим на реальное положение дел. Обратившись к статистическим данным с 2009 по 2014 год, мы увидим, что никакие сырьевые переко- сов не устранили, и они только усугубились. Программа ничего не поправила, хотя при этом в нее вкладывались значительные ресурсы и очень большие организационные усилия. Правительство реально пыталось что-то сделать, и много чего было построено, но все эти усилия напоминают гребцов в лодке, которых все равно сносит течением. Течение в данном случае – это ставка на иностранные инвестиции и отсутствие национального кредитного фондирования. К тому же, ФИИР стал не комплексной программой индустриализации, а, скорее, набором объектов, строительство которых лоббировали акимы и отраслевые министры. Не было системного подхода», – считает эксперт.

По мнению П. Своика даже финансовая составляющая ФИИР была направлена на финансирование процентных ставок коммерческих банков.

«Ни один здравомыслящий производитель не пойдет на кредит в 15-20%. Такие кредиты только спекулятивно торговыми оборотами отбить можно. А в ФИИР пытались субсидировать вот эти безумные проценты. Нужен какой-то национальный кредитный процесс как таковой, а если этот процесс выстраивается на внешних деньгах, то никакого внутреннего развития не получится», – говорит эксперт.

Самое опасное в данной ситуации, считают эксперты, что пока никто официально не признал, что существующая экономическая система, в условиях низких цен на нефть, себя изжила, и ее нужно менять. ФРС уже не так заливает деньгами мировую экономику, они финансируют только самое необходимое, свой госдолг, поддержку мировой финансовой пирамиды, и грозятся поднять ставку рефинансирования. Падают темпы развития мировой экономики. И Казахстан не исключение.

«Только за прошлый год ВВП упал с \$230 млрд до \$214 млрд, в тенге за счет девальвации получили даже небольшой рост, но ведь ВВП у нас формируется в решающей степени в долларах за счет экспорта сырья и импорта товаров», – говорит П. Своик. – Судя по результатам первого полугодия падение будет еще больше, уже сейчас известно, что падают физические объемы и по нефти, и по черным и цветным металлам. Очень сильно падают денежные показатели экспорта и импорта. Внешняя торговля за полугодие у нас сократилась по официальным данным на 10,5%, из них импорт – на 15,6%, экспорт – на 6,5%. Все снижается. И сейчас правительство предпринимает меры: пытается вытеснить коррупционеров с рынка, наладить лучшее распределение госзаказов, изыскать ресурсы для пополнения бюджета, но пока в верхах не начнут в корне менять существующую экономическую систему, толку для внутренней экономики будет мало», – сказал П. Своик.

Впрочем, по мнению экспертов, не все так мрачно, и если уже сейчас предпринять ряд мер, то можно значительно минимизировать негативные последствия кризиса.

«То, что МСБ сосредоточен в сфере услуг и торговли – ничего плохого в этом нет. Другое дело, что ужесточение налогового администрирования, сокращение доступности финансовых средств и сокращение покупательской способности будут оказывать негативное влияние на МСБ. МСБ сосредоточен в сфере услуг и торговли только по той причине, что это менее капиталоемкие сферы, требующие меньших административных усилий для открытия такого бизнеса, в отличие от обрабатывающей промышленности. Развитие МСБ в обрабатывающей промышленности должно иметь большую программу, начиная от сокращения административных барьеров и заканчивая предоставлением дешевого и долгосрочного финансирования через различные механизмы», – говорит Г. Хусаинов. В свою очередь П. Своик считает, что местным поселенческим бюджетам (не районам и областям, а городам, поселкам и т. д.) сейчас было бы правильно дать гораздо большую самостоятельность. Чтобы они имели возможность решать существующие проблемы сами. А пенсионные деньги инвестировать не в бумаги Минфина, а в реальный сектор экономики. При этом эксперты отмечают, что необходим целый комплекс мер, но даже озвученный минимум уже позволит сделать первый шаг к системе, направленной на развитие внутренней, а не «вывозной» экономики.

Сотовая связь: кризис бьет по эконом- респонденту

Тренд

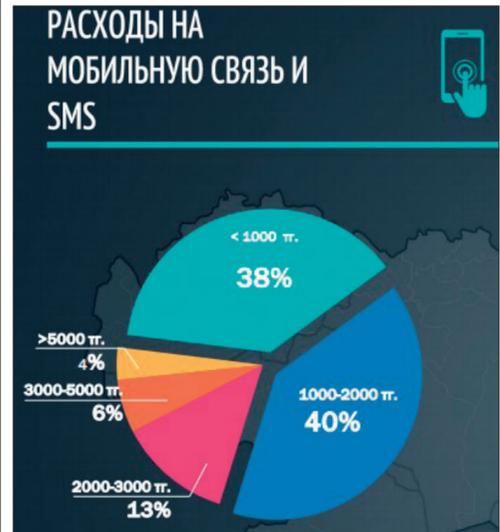
Об этом говорят обновленные результаты ежеквартального социологического опроса, проведенного международной исследовательской компанией 4Service.

Игорь КЛЕВЦОВ

Так в третьем квартале, по сравнению со вторым кварталом нынешнего года, количество респондентов, расходы которых на мобильную связь составили от 1 тыс. до 2 тыс. тенге, выросло сразу на 9%. При этом количество тех, кто тратил на связь больше, сократилось: от 2 до 3 тыс. тенге – на 3%; от 3 до 5 тыс. – на 3%; больше 5

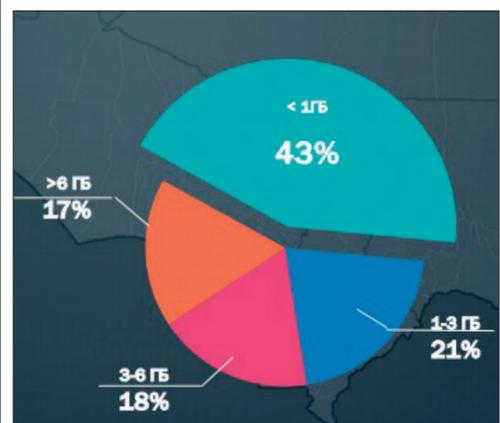
нее не использует такую услугу сотовых операторов, как доступ в интернет. Что касается популярности сотовых операторов, то здесь кардинальных изменений нет. По-прежнему только три оператора преодолели 20%-ный порог предпочтений. Единственное, что по сравнению со вторым кварталом популярность Beeline выросла на 7%, а Tele2 – упала на 4%.

В исследовании представлены и такие данные, как лояльность абонентов. Постоянными клиентами одного оператора сотовой связи со стажем свыше 5 лет являются более половины респондентов (57%). Среди абонентов оператора – Activ (доля таких клиентов – 68%), Beeline (72%), Kcell (77%). Основная часть абонентов Tele2 (41%) пользуются услугами связи от 1 года до 3 лет. Запланированное в этом году внедрение технологии



тыс. тенге – на 1%. Таким образом количество респондентов, которые указали месячные затраты на голосовую связь и SMS не более 2 тыс. тенге, составило 78% (из них 40% более 1 тыс. тг., и 38% менее 1 тыс. тг.). Однако в третьем квартале наблюдается прирост абонентов, которые наиболее активно используют мобильный интернет: так количество тех, чей трафик скачивания превышает 6Гб, по сравнению со вторым кварталом выросло на 3%.

внедрение услуги Mobile number portability (MNP), которая позволит потребителю менять сотового оператора с сохранением своего прежнего десятизначного номера, вряд ли что-то изменит в расстановке сил. Так как 64% респондентов заявили, что останутся с прежним оператором. 21% рассматривает такую возможность, если у конкурентов качество связи будет лучше. 12% готовы поменять оператора в пользу более низких тарифов. В исследовании также приведен

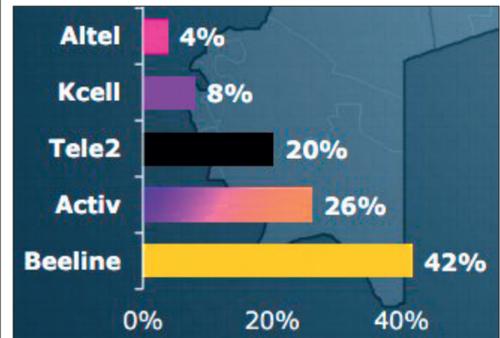


Объемы использования мобильного интернета

Маловероятно, что подобный приток сможет нивелировать потери сотовых компаний от услуг голосовой связи, поскольку каждый четвертый респондент все еще предпочитает пользоваться ключничной моделью мобильного телефона, не имеющей выхода во всемирную сеть, что во многом обусловлено более низкой стоимостью таких

анализ действующих тарифных планов с учетом того факта, что большинство абонентов не готовы платить за связь больше 2 тыс. тенге.

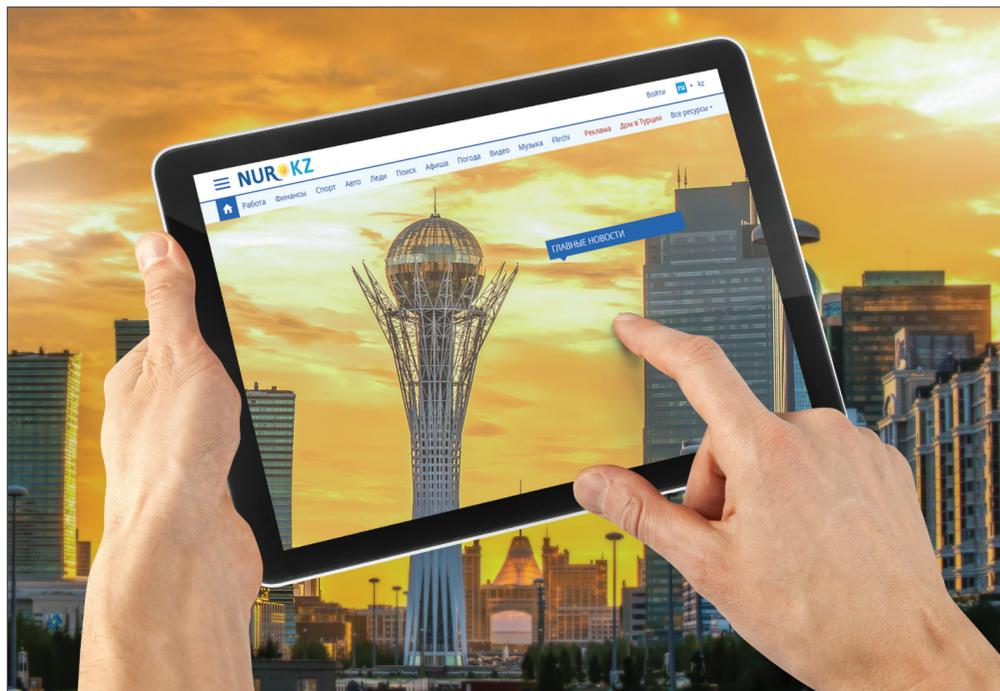
При этом исследователи отмечают, что принцип «Добровольного использования» тарифных планов для «Алло, Казахстан» значительно снижает возможности для звонков



Уровень популярности операторов сотовой связи

телефонов. Более того, каждый четвертый респондент, имеющий современный гаджет, тем не ме-

на других операторов и это уменьшит привлекательность данного тарифа.



НОВОСТИ
ВСЕЙ СТРАНЫ

NUR.KZ

Компании и Рынки

WWW.KURSIV.KZ

№ 38 (616), ЧЕТВЕРГ, 1 ОКТЯБРЯ 2015 г.

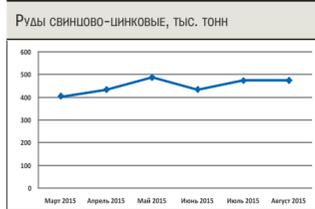
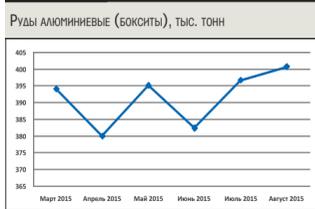
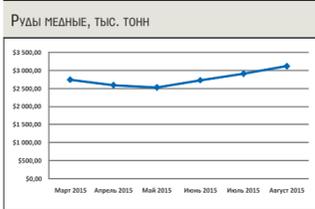
БАНКИ И ФИНАНСЫ:
ИНТЕРВЕНЦИИ
В ОЖИДАНИИ ЧУДА
»» [стр. 8]

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
ОСТАВШИЕСЯ НА РЫНКЕ
ПИФОВ
»» [стр. 9]

КОЛЕСО:
ЦЕНЫ НА АВТО –
ПОКА ЗАТИШЬЕ
»» [стр. 11]



КОЛЕСО:
КАЗАХСТАНСКИЙ ЭЛЕКТРОКАР:
БЫТЬ ИЛИ НЕ БЫТЬ?
»» [стр. 11]



Конкурировать с белорусским молоком почти невозможно

Импорт

Доля Беларуси в общем импорте молочных продуктов Казахстана и России в 2014 году составляла менее 30%. При этом в импорте из Беларуси концентрированные формы молока и сливок составляли около 70% и масло сливочное – 20%. Белорусское молоко более конкурентоспособно по цене, считает эксперт компании Raimbek по молочной промышленности Ольга Ельцова. Более того, высокий уровень государственной поддержки белорусской молочной отрасли позволяет поддерживать низкие конкурентные цены на казахстанском рынке.



Казахстанское молоко проигрывает импорту из-за низкой господдержки

Гульжанат ИХИЕВА

Как известно, лидеры Казахстана и Беларуси стали самыми цитируемыми лицами XII Форума межрегионального сотрудничества в Сочи в СМИ благодаря полемике, зародившейся вокруг импорта белорусского молока в Казахстан. Напомним, что выступая на Форуме, президент Казахстана Нурсултан Назарбаев заявил о необходимости «разработать новые стандарты и требования технических регламентов в части четкого прописывания состава продуктов и качества сырья» и пояснил, что, к примеру, Беларусь поставляет порошковое молоко по таким же ценам, по которым реализуется и местное цельное молоко. «Мы с Александром Григорьевичем спорим все время. Он отправляет сюда молочный порошок. Но это не молоко. Это молочный напиток, а продается как молоко, за ту же цену», – заметил Александр Лукашенко. В ответ президент Беларуси Александр Лукашенко заявил, что такого термина, как «натуральное молоко», не существует. Также он намекал на то, что импорт белорусского молока пользуется спросом в Казахстане. «Покупают в Казахстане молоко такое, туда его и везут. Не покупали бы – не везли», – сказал г-н Лукашенко.

О позициях белорусского молока на рынке Казахстана, ее качестве и реальной цене «порошкового» молока мы поговорили с экспертом компании Raimbek по молочной промышленности Ольгой Ельцовой.

– Какой процент молочного рынка Казахстана занимает на сегодня импорт из Беларуси?
– Доля Беларуси в общем импорте молочных продуктов Казахстана и России в 2014 году составляла менее 30%. При этом в импорте из Беларуси концентрированные формы молока и сливок составляли около 70% и масло сливочное – 20% (в стоимостном выражении). А доля импорта концентрированных форм молока из Беларуси в общем импорте России и Казахстана – 42%. Несущенные формы сливок и молока ввозились в незначительных объемах. Приграничная торговля для Беларуси с Казахстаном не имеет такого значения, как для России, поскольку нет общей границы и ввозятся в подавляющем количестве концентрированные молочные продукты.

– А что скажете насчет качества белорусского молока?
– Поскольку Беларусь являет-

ся нетто-экспортером молочной продукции и поставляет ее в различные страны мира, в том числе и в ЕС, требования безопасности и качества к продукции выше, чем в Казахстане и даже в России. Хотя могут быть эксцессы со стороны отдельных недобросовестных белорусских поставщиков. В целом качество белорусской продукции достаточно высокое. Требования к безопасности в рамках ТС одинаковые, мы идем по пути гармонизации с международными нормативными документами. Требования к качеству, что не регулируется законодательством, разные – все зависит от требований рынка и потребительских предпочтений.

– В чем именно конкурентные преимущества белорусского молока? Существует ли угроза вытеснения им местных производителей?

– Белорусская молочная продукция более конкурентоспособна по сравнению с российской, тем более с казахстанской. Главная причина более низких цен на молочную продукцию из Беларуси – в сохраняющемся высоком уровне государственной поддержки этой отрасли, соответственно, в высоком техническом уровне

белорусского молочного скотоводства. При сохраняющихся темпах восстановления молочного скотоводства и молочной промышленности Казахстана постоянно присутствует угроза вытеснения отечественной продукции с молочного рынка Казахстана, и не только белорусской продукцией.

– Что скажете относительно термина «натуральное молоко», о чем говорил г-н Лукашенко?

– Господин Лукашенко прав. Термин «натуральный» в Казахстане официально нормативно-техническими документами в области технического регулирования пищевой продукции не установлен. В техническом регламенте 033 «О безопасности молока и молочной продукции» термина «натуральное молоко» нет. Есть термин «питьевое молоко». Говоря простым языком, это обычное сырое цельное молоко, которое прошло тепловую обработку – пастеризованное или ультрапастеризованное – и расфасовано в соответствующую упаковку. Действительно, в научном понимании любой продукт, прошедший любую обработку в той или иной мере, должен считаться денатурированным.

Если говорить о молоке, то только свежее цельное молоко считается натуральным. Такое молоко, особенно в условиях скотоводства Казахстана, потребляет небезопасно из-за бактериальной загрязненности, кроме того, оно быстро портится, что проблематично для реализации. В целях безопасности молоко необходимо подвергать тепловой обработке, как минимум – пастеризации или ультрапастеризации.

– Какова разница в цене между восстановленным из порошка молоком и питьевым пастеризованным?

– Цена пастеризованного восстановленного из концентрированных форм молока должна быть выше, чем пастеризованного, изготовленного из сырого молока после его пастеризации или ультрапастеризации. Причина в том, что стоимость процесса сгущения или высушивания – дорогостоящий технологический процесс, который при производстве концентрированных форм молока вносит лепту в удорожание молочного сырья, а затем и восстановленного молока. Исключение составляет, когда на рынок поступает сухое молоко по очень низким ценам – ниже себестоимости. Это могут быть сырые поставки на рынок гуманитарного продукта или в связи с изменениями мировых цен из-за колебаний мировых запасов. Как правило, эти изменения далеко не всегда предсказуемы.

– Сколько молока экспортирует Казахстан в Россию? И сколько импортирует?
– Казахстанский экспорт молочной продукции в Россию не превышает 10% от российского экспорта в Казахстан. То есть мы экспортируем в 10 раз меньше молока в Россию, чем Россия в Казахстан.

– В начале года вы прогнозировали снижение цен на молоко после присоединения Кыргызстана к ЕАЭС. Сбылись ли прогнозы?
– Фактически цельное молоко из Кыргызстана стало поступать в Казахстан в рамках ЕАЭС во второй половине августа 2015 г. В сентябре 2015 г. изменений в стоимости цельного молока пока не произошло. Прошло еще слишком мало времени для того, чтобы делать какие-либо оценки.

– Если говорить о молоке, то только свежее цельное молоко считается натуральным. Такое молоко, особенно в условиях скотоводства Казахстана, потребляет небезопасно из-за бактериальной загрязненности, кроме того, оно быстро портится, что проблематично для реализации. В целях безопасности молоко необходимо подвергать тепловой обработке, как минимум – пастеризации или ультрапастеризации.

СКОЛЬКО МОЛОКА БЕЛАРУСЬ ИМПОРТИРУЕТ В РК?

По данным Комитета по статистике, за январь-июль 2015 года из Беларуси в Казахстан было импортировано 7296,146 тыс. тонн молочной продукции на сумму \$12855,65677 тыс.
В Казахстане за период с января по август 2015 года было произведено 140070 тонн молочных продуктов.

Инвестору не интересен LRT

Инвестиции

Легкорельсовый транспорт (LRT) в Алматы не будет, пока не появится частный инвестор. Об этом буквально на днях заявил вице-президент Научно-исследовательского института транспорта и коммуникаций Александр Богданчиков на встрече с журналистами. По его словам, чтобы разгрузить город от транспорта, необходимо строительство путей для специальных пассажирских подвижных составов с выделенной платформой – легкорельсовый транспорт, или LRT (light rail transit). Первая линия была спроектирована еще в 2010 году, однако инвестор для ее строительства все еще не нашлся.

Гульжанат ИХИЕВА

Строительство линии LRT в Алматы обсуждается уже не первый год. В 2012 году Управление пассажирского транспорта сообщило о том, что в 2014 году трамвай города будут заменены на легкорельсовый транспорт.

«Что касается пилотной линии LRT, она запроектирована вместо старых трамвайных линий по улице Момышулы от развального кольца до улицы Толеби, а также до улицы Байтурсынова, затем по ней до улицы Макатаева. От Макатаева до улицы Жетысуйской, от нее до развального кольца», – говорил заместитель руководителя управления Гани Мураханов. По его словам, планировалась закупка 34 составов для обслуживания пилотной линии. Стоимость одного состава тогда составляла 582 млн тенге.

Система скоростного движения общественного транспорта должна максимально покрыть территорию Алматы, чтобы за короткие сроки перевозить максимальное количество людей и освоить город от пробки, считают в НИИ транспорта и коммуникаций. Однако городские власти до сих пор не могут найти инвестора для проекта первой линии, которая была разработана еще в 2010 году.

«Это очень дорогой проект. К примеру, в генплане предусматривается рельсовая линия по улице Толеби от Каскелена и до Талгара. Но ее не построит? Мы, как проектный институт, можем делать предложения. Для реализации конкретного проекта должен быть инвестор, хотя бы потенциальный. Потому что сама разработка проекта стоит 50–70 млн тенге, а может, и больше. Для того чтобы сделать проект, нужно иметь всю топосъемку. Подготовить проект за огромную сумму денег и не иметь инвестора, готового вложить средства на его реализацию, – бесполезное дело. Через три года проект у вас будет мертвым», – считает А. Богданчиков. По его словам, к LRT инвестора можно привлечь только концессией – доверить ему не только строительство дороги, но и разрешить ему пользоваться землей вокруг нее.

Трамвайные линии, где предполагают провести пути для LRT, сейчас буквально пустуют, несмотря на преимущество рельсового транспорта перед автобусами. Причина – в нехватке вагонов, считает эксперт. «Один автобус везет 100–200 человек. Если нужно перевезти 500 человек в час, автобус не справится. В таком случае нужно возить рельсами. А почему у нас трамваи «не работают»? Если не ошибаюсь, в городе осталось 27 вагонов. Для того чтобы сесть на него, мне приходится на остановку ждать полчаса. Понятно, почему люди не хотят туда садиться», – объясняет он.

Другой способ разгрузки города, согласно генплану, – строительство за городом автовокзала с большими парковками, куда также будут подведены линии метро, LRT и BRT (скоростных автобусов на выделенных платформах). Кроме того, по всему городу со временем будут построены платные парковки, как еще один способ ограничения от иногородних автомобилей.

«Большая и болевая проблема – где хранить автомобили, которые мы разрешили своему населению покупать. Мы строили город, когда у нас было 90 тыс. автомобилей, а сейчас 950 тыс. Свободных территорий в городе не так много. Существует предложение ограничивать въезд в город иногородним автомобилям, это нормальная практика. В генплане мы закладываем перехватывающие парковки, как их в России называют. Человек приезжает из пригорода, оставляет машину и пересаживается на общественный транспорт», – сказал Г. Богданчиков.

Кроме того, эксперт поделился идеей создания гондольной дороги для перевозки пассажиров в черте города. Это идея, по словам специалиста, некогда подавал бывший аким г. Алматы Ахметжан Есимов, который предложил протянуть канатную дорогу от города до зоны, где планируется строительство горнолыжного курорта «Кок Жайлау». Даже была некая иностранная компания, заявившая, что сможет построить «канатку» на 15 км.

«От театра драмы имени Ауэзова до «Кок Жайлау» по прямой как раз будет такое расстояние. Но я перелетаю весь интернет и не нашел примера практического использования такой дороги для перевозки пассажиров на расстоянии больше, чем 5 км. Есть канатные дороги длиной до 90 км, но они грузовые. Но когда что-то случится с грузовыми вагонами, я понимаю, что это авария, потерянные деньги и так далее. Человек, едущий в таких вагонах, чувствует свою абсолютную беспомощность. А вдруг что-то случится? Система должна быть безупречной», – считает эксперт.

Тем не менее он отметил, что эта идея не отвергнута и обдумывается специалистами транспортной сферы. Предварительно в качестве линии для городской «канатки» рассматривается расстояние от театра драмы имени М. Ауэзова до «Есентай молла».

«Такую дорогу использовать в городе можно. Для того чтобы от театра добраться до улицы Аль-Фараби, объезжаем через пол города этот район либо идем пешком. Остановки можно сделать в микрорайоне «Коктем», «Есентай молл» или КазНУ им. Аль-Фараби – вдоль реки Есентай. Дорога не занимает никакого места, у нас на этом участке формально ничего нет. Эту идею мы пока обдумываем», – говорит г-н Богданчиков.

КАЗАХСТАН ХААМ БАНКИ

HALYK BANK

НАРОДНЫЙ БАНК КАЗАХСТАНА

Ипотека

Живите комфортнее!

Выбор жилья – дело, к которому надо подходить с душой, внимательно оценивая каждый вариант.

Халык банк создал для вас уникальное предложение – получите **предварительное одобрение**, выберите жилье по своему вкусу и празднуйте новоселье.

Живите комфортнее с ипотекой от Халык Банк со ставкой от **12,5%** годовых (ГЭСВ от 14,1%).

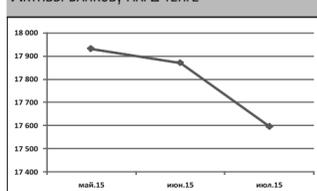
8 / 727 / 2 590 777 (для г. Алматы)
8 8000 8000 59 (по Казахстану)

www.halykbank.kz

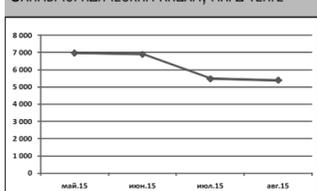
Лицензия №10 от 6 августа 2008 года Агентства РК по регулированию и надзору финансового рынка и финансовых организаций

БАНКИ И ФИНАНСЫ

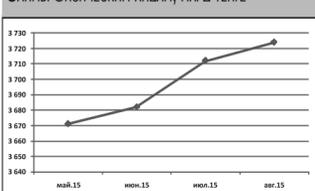
Активы банков, млрд тенге



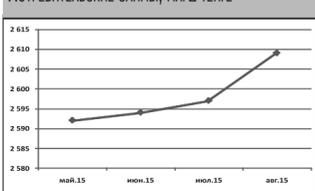
Займы юридическим лицам, млрд тенге



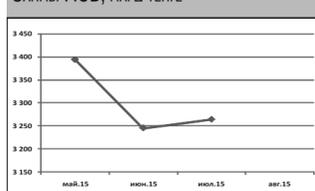
Займы физическим лицам, млрд тенге



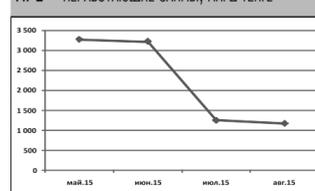
Потребительские займы, млрд тенге



Займы МСБ, млрд тенге



NPL – неработающие займы, млрд тенге



Интервенции в ожидании чуда

Регулятор

Нацбанк будет проводить интервенции, пока на рынке сохраняются девальвационные ожидания. Однако эксперты считают, что регулярно вмешательство НБ выглядит странным при свободно плавающем курсе, а также отмечают, что для курсовых перемен выбрано не лучшее время.

Ольга КУДРЯШОВА



Учитывая действия НБ РК, рыночный курс назвать сложно

«Сейчас хоть он и называется свободно-рыночным, но, по сути, регулируется на том уровне, который комфортен Нацбанку, через интервенции. Свободным такой курс назвать сложно», — заключил эксперт.

По мнению Галима Хусаинова, НБ будет проводить интервенции до тех пор, пока не будут устранены волатильность и спекуляции на рынке. «Учитывая, что валютный рынок имеет ограниченное количество игроков, такая волатильность будет временной, поэтому им придется постоянно вмешиваться в торги», — отмечает он.

Г-н Хусаинов пояснил, что резервы НБ используются для поддержания курса тенге на рыночном уровне, поскольку в противном случае Национальный банк не сможет восстанавливать резервы.

«Сейчас сложно оценить, сможет ли Нацбанк восстановить резервы, потому как курс вроде как отпустили, но доверия к тенге не появилось. Волатильность можно сократить административно и рыночно, у нас пока что получается только административно, ибо рыночные меры, которые предлагаются, не совсем работают», — подчеркнул эксперт.

В валютном обзоре аналитика «Альпари» Анны Бодровой отмечается, что Нацбанк не комментирует

резервы и сроки интервенций с целью не провоцировать рыночные спекуляции.

«Есть мнение, что такие интервенции могут быть постоянными и проходить вплоть до того момента, пока цены на нефть не вернутся к интересным Казахстану уровням. Однако при таком раскладе эффективность политики инфляционного таргетирования может быть поставлена под вопрос», — отмечается в обзоре аналитика.

Г-н Байкенов полагает, что НБ не сможет обойтись без интервенций, пока девальвационные ожидания будут сохраняться. Он отметил, что психологической отметкой сейчас выступает 300 тенге за доллар, при ее достижении регулятор и применит интервенции. «По нашему мнению, помимо самих интервенций были, скорее всего, и определенные профилактические беседы непосредственно с участниками валютных торгов. Сейчас мы видим, что Нацбанк приходит на рынок и продает валюту даже на уровне 270. Данное обстоятельство для нас не совсем понятно, особенно пятничные интервенции на менее чем \$50 млн. В итоге мы вновь видим стабильность курса без какой-либо динамики, но при этом сохраняющаяся недоверие со стороны рынка», — отметил аналитик.

Из альтернативных способов поддержания тенге аналитик предложил возможность использования кредитных каналов путем создания дефицита тенговой ликвидности, но в текущих условиях процентная политика пока не работает. Кроме этого, существуют административные меры, среди которых принудительная продажа валюты экспортерами, а также снижение привлекательности валютных активов.

Он полагает, что для интервенции, скорее всего, были использованы средства из золотовалютных резервов. «Открытым остается вопрос относительно покупок валюты со стороны НБ с момента перехода на новую политику. Одна из задач, которые стоят сегодня перед ним, — это пополнение валютных резервов после тех больших расходов по поддержке курса в рамках прежней политики валютного коридора», — считает г-н Байкенов.

«Использование золотовалютных резервов принято, как правило, в редких случаях, и более рыночными являются косвенные методы через процентные ставки и различные производные финансовые инструменты», — отметил г-н Хусаинов.

Относительно снижения волатильности г-н Байкенов отметил, что здесь все опять же зависит от девальвационных ожиданий, которые продолжают сохраняться. «Рынок строит свои проекции исходя из положения российского рубля. Перспективы укрепления последнего пока мы не видим. А значит, бизнес и население будут по-прежнему ждать того, что тенге будет двигаться в сторону исторического соотношения к рублю на уровне 4,5–5,0», — подчеркнул аналитик.

Он также рассказал, что, по сути, эти меры нельзя назвать рыночными. Но при падающем тенге это было необходимо. К тому же возможность таких действий была закреплена в новой политике. «К отметке 300 рынок пришел слишком быстро, и было очевидно, что на этом он может не остановиться. Потому интервенции в тот день не должны вызвать удивление. Но поддержка на текущих уровнях выглядит не совсем логичной в условиях свободного плавания», — считает г-н Байкенов.

Из альтернативных способов поддержания тенге аналитик предложил возможность использования кредитных каналов путем создания дефицита тенговой ликвидности, но в текущих условиях процентная политика пока не работает. Кроме этого, существуют административные меры, среди которых принудительная продажа валюты экспортерами, а также снижение привлекательности валютных активов.

Китай открывает границы

Биржа

Китай планирует стимулировать экспорт падающей бирже, вернуть потерянное доверие инвесторов и закрепить свое влияние в Евразийском регионе. Эти и другие цели назвала аналитика, комментируя причины открытия Китаем доступа к своей электронной товарной бирже Bohai Commodity Exchange (BOCE), объявленного недавно.

Динара ШУМАЕВА

Напомним, что электронная торговая площадка Bohai Commodity Exchange, поддерживаемая правительством Китая, в течение двух месяцев запустил торговую платформу, которая открывает стране доступ к торговле со странами пояса Нового Шелкового пути, заявил в середине сентября глава биржи Янь Дуншэнь.

В настоящее время правительство Китая проводит политику постепенного открытия рынка страны для международных инвесторов.

Он пояснил, что целью создания механизма является открытие доступа к международной торговле. Ожидается, что международные центры обслуживания новой платформы будут открыты в странах по маршруту Нового Шелкового пути, что поможет интегрировать рынки стран и поддержать инвесторов на биржах.

Сырьевая биржа Bohai в 2013 году стала первой биржей, получившей разрешение правительства на проведение трансграничных торгов в юанях. Биржа находится в городе центрального подчинения Тяньцзинь. Она начала торги в 2009 году с нефти и коксующегося угля. В настоящее время на бирже проходит торги примерно по 70 позициям, включая металлы и сельскохозяйственное сырье.

Почему Китай «выходит из леса»?

Китайский фондовый рынок известен своей репутацией «закрытого рынка», представляющего высокие требования к ино-



Поднебесная рассчитывает оживить экономику за счет трейдеров

странным инвесторам. Однако в последние годы наблюдается разворот в сторону постепенной либерализации отношений с иностранными инвесторами.

По мнению аналитиков, Китай начал проводить эту политику с целью стимулирования своей экономики, а именно привлечение иностранных инвестиций, увеличения экспорта, повышения доверия международных инвесторов и укрепления своих позиций в Евразийском регионе.

Так, по словам управляющего директора Hedge.pro Ильи Бутурлина, на самом деле курс на «выход из леса» Китай озвучил еще в прошлом году, так как это входит в рамки общеполитической стратегии стимулировать все точки роста, которые имеются во второй по размеру экономике мира.

«Несмотря на свои масштабы, к сожалению, не совсем развитый фондовый рынок КНР не позволяет занять ей полноценные позиции в качестве ключевого финансового центра мира. Тем не менее выгоды открытого рынка очевидны — приток дополнительных иностранных инвестиций может стимулировать рост замедляющейся ход экономики, которая уже не может больше ускоряться лишь на внутреннем ресурсе и на потреблении», — говорит он.

Он также полагает, что для Китая это решение может быть

попыткой вернуть доверие к собственному фондовому рынку после августовских событий.

«Лопнувший пузырь на фондовом рынке КНР спровоцировал мощный отток инвесторов и снижение интереса к его активам. Текущие сложные времена, характеризующиеся ужесточением конкурентной борьбы за долю на рынке, заставляют многие страны идти на беспрецедентные шаги. Китай не исключение. Неожиданная девальвация юаня — это лишь первый шаг в валютной войне с ближайшими конкурентами. Далее будут осуществляться попытки отобрать долю рынка у соседей с менее благоприятным экономическим климатом, а новая биржа — это лишь еще один инструмент достижения цели», — считает Илья Бутурлин.

По мнению финансового аналитика ИК «Финам» Тимура Нигматуллина, Китай планомерно открывает свой внутренний рынок для международных инвесторов уже в течение многих лет. «Я не думаю, что нынешняя либерализация торговли со странами пояса Нового Шелкового пути как-то выбивается из данной тенденции. Напротив, она является закономерным шагом на этом пути, который должен укрепить позиции страны на мировом финансовом рынке и стать дополнительным драйвером ее экономического

роста. Одновременно Китай закрепил свое влияние и стратегические инвестиции в регионе», — считает он.

По мнению директора аналитического департамента ИК «Golden Hills — Капиталь АМ» Михаила Крылова, Китай хочет использовать ресурсы азиатских рынков капитала. Ресурсы этих рынков можно оценить первоначально в \$150 млрд.

«Эти рынки будут частью системы противовесов, другим элементом которой является Россия. Активизация торговли с Китаем полезна всем странам Азии, в том числе для КНР, которая не может, как прежде, рассчитывать на США как основного потребителя. Шаг свидетельствует о намерении открыть товарные рынки (не биржу). Это нужно для увеличения экспорта из Китая, который стал падать по 6–8% в год», — полагает аналитик.

Напомним, что к так называемому Шелковому поясу относятся такие страны, как Казахстан, Узбекистан, Таджикистан, Туркменистан, Иран, Турция.

Какие плюсы для инвесторов?

По словам финансового аналитика инвестиционного холдинга «Финам» Тимура Нигматуллина, данное нововведение станет важным драйвером экономического роста в странах Средней и, отчасти, Центральной Азии.

Например, кардинальное сокращение логистических издержек в их торговле положительно скажется на сальдо торгового баланса стран — участниц проекта.

С другой стороны, аналитик считает, что существенно повысится инвестиционная привлекательность стран региона, в том числе и для иностранных инвесторов из других частей света. Большое преимущество от этого получит именно Казахстан.

«Одним из основных бенефициаров, очевидно, станет Казахстан, который имеет самый развитый финансовый рынок в регионе Средней Азии. Я не думаю, что стратегия либерализации торговых операций может негативно повлиять на евразийских инвесторов и евразийские товарные биржи. Напротив, развитие двусторонних отношений ускорит развитие финансовых рынков стран-участниц», — говорит Тимур Нигматуллин.

IPO развивает финсектор

Акции

Казахстанская фондовая биржа присвоила статус маркетмейкера компании «Фридом Финанс» по простым акциям KEGOC. Кроме этого, в планах компании вывод на казахстанский рынок нескольких голубых фишек.

Ольга КУДРЯШОВА

Как рассказал глава АО «Фридом Финанс» Тимур Турлов, появление нескольких маркетмейкеров по бумагам одной компании — нормальное явление для мировой практики, поскольку это упрощает работу других маркетмейкеров на рынке, а также увеличивает спрос на эти бумаги и количество инвесторов. «На наш взгляд, сейчас компания KEGOC — это одна из двух наиболее ликвидных бумаг на рынке, и акциями этой компании владеют сейчас десятки тысяч клиентов по всему Казахстану», — рассказал г-н Турлов.

Спикер отметил, что появление второго маркетмейкера позволит добавить рынку недостающую ликвидность. «Часто в день по этим акциям совершаются операции более чем на миллион долларов, в таких условиях маркетмейкер должен предоставлять больший объем, чем того требуют обязательные нормативы для одного игрока», — добавил он.

«Плохую бумагу можно сколько угодно спасти, но это не даст никакого долгосрочного эффекта. Если на акцию нет рынка, то непонятно, зачем торговать ею на бирже. Я уверен, что KEGOC — это хорошая акция», — добавил он.

По мнению г-на Турлова, рынок недооценил потенциал этой компании. «Уже сейчас мы понимаем, что, несмотря на экономическую ситуацию, в которой мы оказались, компания сможет показывать хорошую, стабильную прибыль и выполнять те прогнозы по прибыли, о которых мы говорили», — считает г-н Турлов.

Предположительно в период двух лет инвестиция сможет принести хорошие дивиденды своим инвесторам. «Мы постараемся обеспечить нужный комфорт и цену для тех инвесторов, которые в первый раз пришли на фондовый рынок, которые ранее не торговали ценными бумагами и не имеют должной компетенции для того, чтобы понять, насколько выгодно вложения и каким потенциалом они обладают», — добавил он.

Планы по IPO

Заместитель председателя правления KASE Андрей Цлюк отметил, что большинство людей, которые зашли на «Народное IPO», достаточно далеки от фондового рынка. «Задача людей, которые обслуживают фондовый рынок, — привлечь как можно больше участников на рынок, а также зафиксировать их на нем. Однако те люди, которые будут себя чувствовать комфортно на фондовом рынке и поймут, как он работает, приведут к тому, что будет формироваться класс рыночных инвесторов, и когда другим компаниям нужны будут деньги, они смогут выйти на фондовый рынок, где уже будут люди, которые готовы инвестировать и уже могут работать на этом рынке», — полагает он.

По мнению г-на Турлова, программа IPO в целом очень позитивна для развития финансового рынка. «От того, сумеют ли люди на этом заработать, может ли рынок справедливо использовать все те возможности, которые были в него заложены, во многом зависит ее продолжение и удовлетворенность клиентов, а также развитие фондового рынка в течение ближайших лет», — подчеркнул он.

Г-н Цлюк также добавил, что одной из задач фондового рынка является формирование площадки для стартапов, которые через несколько лет смогут замещать деньги на фондовом рынке.

Новые бумаги на рынке

Кроме этого, глава «Фридом Финанс» рассказал, что в планах компании вывод на рынок российских бумаг, предположительно через несколько лет смогут замещать деньги на фондовом рынке.

«Самое главное событие, которое случится в течение ближайшего месяца, — мы откроем торги по яме фонда на S&P 500. Один из самых ликвидных инструментов акции паевого фонда SPY — это американской биржевой индексный фонд, который торгуется в США на индекс S&P 500, это, наверное, одна из самых популярных активных инвестиций во всем мире», — рассказал г-н Турлов.

Он отметил, что это первый опыт листинга подобных иностранных биржевых фондов на территории всего ЕАЭС. «Мы уверены, что этот инструмент также будет востребован инвесторами, именно потому что он очень прозрачный и понятный», — отметил г-н Турлов. Это позволит инвесторам иметь доступ к круп-

ным западным управляющим компаниям, а также к инструментам, которые без проблем можно продать в Нью-Йорке. Они предоставят возможность комфортного инвестирования в крупнейший американский индекс на казахстанской бирже. Цена также будет максимально комфортной для инвестора, она будет котироваться по мировой стоимости с целью мотивировать инвесторов торговать на местном рынке.

Что касается американского фондового рынка, то его снижение, по мнению главы «Фридом Финанс», не является фатальным. Это нормальная коррекция, которая должна оздоровить рынок и создать предпосылки для дальнейшего роста. «Все базовые показатели и экономики, и денежного рынка, кредиты увеличивают количество денег в экономике. Как показывает практика, фондовый рынок в таких условиях будет продолжать свой рост, мы не видим фундаментальных предпосылок для снижения», — считает он.

«Сентрас Секьюритиз» поставит на еврооблигации

ПИФы

28 сентября в секторе вторичного рынка открываются торги паеми интервального паевого инвестиционного фонда «Фонд еврооблигаций» под управлением АО «Сентрас Секьюритиз». По мнению экспертов, выбор фонда оправдан, поскольку рынок еврооблигаций сегодня выглядит достаточно привлекательным и более безопасным, чем другие инвестиционные инструменты.

Динара ШУМАЕВА

Рынок ПИФов в Казахстане

По словам председателя правления АО «Сентрас Секьюритиз» Талгата Камарова, рынок паевых фондов, так же как и весь фондовый рынок, сегодня переживает непростые времена. Несмотря на высокую доходность фондов под управлением «Сентрас Секьюритиз» (свыше 50% годовых с начала 2015 года), паевая индустрия в Казахстане все еще испытывает недоверие со стороны определенной части населения.

Для многих из них прошлый кризис не прошел бесследно — многие управляющие компании не выдержали испытание кризисом и закрылись. Сегодня рынок розничных паевых инвестиционных фондов, согласно публичным

данным ресурса investfunds.kz, представлен четырьмя управляющими компаниями и пятью открытыми и интервальными фондами. Несмотря на привлекательные показатели доходности и гибкие условия выхода из паев, приток денег в ПИФы все еще сдержанный.

«Таким образом, рынок находится в тени таких популярных инвестиционных вложений, как недвижимость, золото и акции «Народного IPO». Чтобы рынок стал популярным и массовым, ему требуется соответствующая реклама доходности, которая согласно последним изменениям законодательства теперь запрещена», — говорит Т. Камаров.

Почему еврооблигации?

По словам финансовых аналитиков, инвестиции в еврооблигации выглядят менее рискованно, чем инвестиции в акции и другие инструменты.

Как говорит Талгат Камаров, снижение рынков акций по всему миру отражает опасения инвесторов относительно перегрева рынка акций и перспектив роста мировой экономики в целом. Еврооблигации не исключение, но в отличие от акций они менее волатильны и несут меньший инвестиционный риск в силу своей долговой природы и соответствующей особенностью быть погашенными (оплаченными) по окончании срока обращения.

По словам управляющего директора Hedge.pro Ильи Бутурлина, рынок еврооблигаций может стать более привлекательным вложением, особенно после того, как большинство развивающихся стран уже прошло пик кризиса доверия в 2014 году.

«Конечно, самым удачным временем инвестиций в еврооблигации был конец прошлого года, когда рынок серьезно просел, а риски были очень высокими. Тем не менее в текущих условиях все еще продолжающейся девальвации национальных валют развивающихся экономик вложение в активы, выраженные в иностранной валюте, выглядят надежными. К тому же инвестиции в еврооблигации сопряжены с очень низким уровнем риска», — считает он.

Что касается доходности, то, как сообщает Т. Камаров, еврооблигации казахстанских корпоративных заемщиков обещают своим держателям доходность в диапазоне от 5 до 12% годовых.

«Если учесть, что они номинированы в иностранной валюте, то они выглядят неплохой альтернативой депозитам. Если сравнить валютный депозит крупного казахстанского банка под 3% годовых и его еврооблигации с доходностью 9% годовых, то решение о предпочтении является очевидным», — говорит он.

В качестве минуса он отмечает относительно высокий входной порог — от 100 тыс. у.е., срок обращения — от 3 лет до 30. Однако что касается паевого фонда еврооблигаций, то здесь минимальная стоимость инвестирования (стоимость одного лота на бирже) составляет порядка 10 тыс. тенге.

Как сообщил Илья Бутурлин, ставки доходности по еврооблигациям зависят от рейтинга соответствующего эмитента и сроков погашения.

«К примеру, сейчас доходность российских еврооблигаций с погашением через восемь лет составляет 5,04%. Соответствующие облигации Казахстана

и Азербайджана котируются с доходностями 5,4 и 5,6%, — информирует глава Hedge.pro.

По его информации, в России наиболее привлекательными инструментами на текущий момент остаются ПИФы облигаций. На второе место можно поставить фонды с диверсифицированным портфелем, включающим рублевые и валютные акции и облигации.

«К примеру, за август самые лучшие результаты показал фонд «Сбербанк — Еврооблигации» (14,15%). Предметом инвестиций фонда стали еврооблигации ВТБ, «Роснефти», НОВАТЭКА, ЛУКОЙЛа и так далее», — отметил Илья Бутурлин.

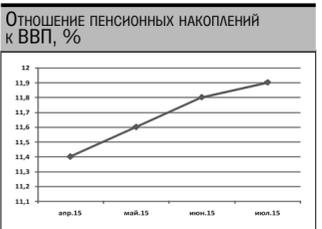
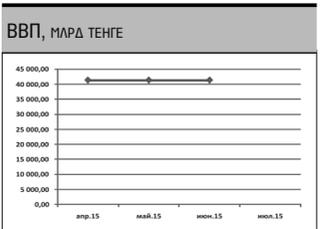
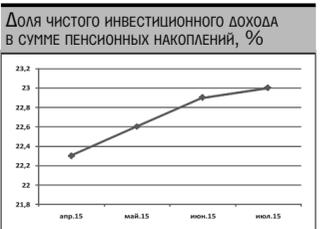
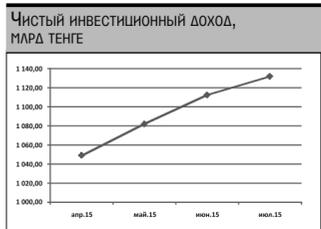
Что ждать от «Фонда еврооблигаций» на KASE?

По словам Талгата Камарова, выбор именно «Фонда еврооблигаций» в первую очередь обусловлен тем, что в соответствии с законодательством на бирже могут обращаться только паи интервальных инвестиционных фондов, к которым и относится «Фонд еврооблигаций».

К тому же с начала текущего года Казахстанская фондовая биржа значительно упростила требования допуска к обращению на бирже паевых фондов, после чего управляющая компания приступила к его листингу.

Что касается прогнозов по доходности, то в соответствии с законодательством управляющей компании запрещено гарантировать доходность в будущем.

«Однако нам бы хотелось до конца года закрепить наши текущие успехи и удержать доходность на прежних рекордных показателях», — резюмировал глава «Сентрас Секьюритиз».



Слова и дела Нацбанка и правительства

Меры

Самая большая угроза для нашей экономики – это то, что слова наших госорганов очень часто кардинально расходятся с их делами и за это никто не несет ответственности. Приведу несколько последних примеров.

Мурат ТЕМИРХАНОВ

Денежно-кредитная политика Нацбанка

В мае этого года Нацбанк одобрил денежно-кредитную политику (ДКП) Республики Казахстан до 2020 года. Согласно этому документу страна должна была перейти на инфляционное таргетирование и свободно плавающий курс постепенно до 2020 года (по мере готовности). В августе этого года Нацбанк и правительство внезапно оказались полностью готовы к новой ДКП, и было объявлено, что страна в одностороннем порядке перешла на нее. В то время сразу же возник вопрос, зачем нужно было создавать такие грандиозные планы до 2020 года, если, оказывается, это можно легко было сделать за три месяца? Здесь напрашиваются два ответа. Либо нас обманули с грандиозными планами, либо сказали неправду о том, что мы уже готовы к новой денежно-кредитной политике.

20 августа, когда нацвалюта была отпущена в свобод-



Решение проблемы лежит уже не в экономической, а в политической плоскости

ное плавание, в совместном заявлении правительства и Нацбанка было сказано, что «Нацбанк не будет вмешиваться в формирование рыночного уровня обменного курса тенге, но оставляет за собой возможность участия на внутреннем валютном рынке путем проведения валютных интервенций в случае возникновения угрозы дестабилизации финансовой системы страны».

Давайте предположим, что начиная с 16 сентября в течение четырех рабочих дней Нацбанк за счет своих интервенций сжег

валютных резервов страны на сумму в \$700 млн для устранения «угрозы дестабилизации финансовой системы страны» (хотя, по моему мнению, эти деньги были потрачены для того, чтобы снова зафиксировать курс на отметке не выше 270 KZT/USD).

После этого два дня регулятор вроде бы не вмешивался в валютные торги (хотя он сам этого не говорил, а проверить это невозможно). Затем в последнюю пятницу Нацбанк опять совершил интервенцию на сумму \$42 млн, несмотря на

то что в это день никаких дестабилизирующих условий не было (никакого ажиотажа – объемы торгов были небольшие). Была лишь одна опасность, что курс тенге пусть несильно, но перевалит отметку в 270 KZT/USD.

В свете последней интервенции спрашивается: так все-таки Нацбанк перешел на свободно плавающий курс или правительство и Нацбанк в очередной раз «пошутили»? Почему совместное заявление правительства и Нацбанка говорит об одном, а Нацбанк делает совсем другое? Почему Нацбанк не дает

никаких пояснений по этому поводу, кроме того что «зачем казахстанцам смотреть на курс доллара»?

В той же самой утвержденной ДКП до 2020 года говорится, что коммуникационная стратегия Нацбанка является важной составляющей режима новой ДКП (в теории и на практике это ключевая составляющая).

В соответствии с утвержденной политикой коммуникации Нацбанка должны быть ориентированы на достижение следующих целей:

- поддержание доверия к национальной валюте и стабильности финансовой системы;
- обеспечение прозрачности и целостности проведения денежно-кредитной политики;
- достижение предсказуемости действий со стороны Нацбанка;
- построение позитивного имиджа и защита репутации Нацбанка.

Не надо быть экспертом, чтобы увидеть, что ни одна из коммуникационных задач Нацбанка не выполняется! Доверия к национальной валюте нет. Также нет прозрачности и целостности новой ДКП. Нацбанк непредсказуем. Репутация регулятора на нуле. Так зачем нужно писать и утверждать все эти государственные политики, стратегии, заявления и так далее, если их жестко не исполняют или, хуже того, делают противоположное?!

Приватизация в Казахстане

На прошлой неделе правительство попыталось объявить

о запуске очередной волны приватизации. Как сказал министр национальной экономики **Ерболат Досаев**, «правительством выработаны новые подходы к разгосударственному экономии и приватизации, основанные на принципах Yellow Pages, которые ограничивают участие государства в предпринимательской деятельности».

На сегодня доля государства в рыночной экономике составляет более 60% от ВВП страны. При этом доля активов ФНБ «Самрук-Казына» на начало 2015 года составляла 43%, а все оставшиеся госактивы состояли из НУХ «Байтерек», «КазАгро» и пенсионных активов, которые были национализированы у частных пенсионных фондов.

Такая большая доля государственности говорит о том, что у нас в стране построен госкапитализм, со всеми присущими ему недостатками – ограниченной ролью частного сектора, низкий уровень конкуренции и рыночных отношений и так далее. Поэтому если бы правительство хотело построить рыночную, конкурентоспособную и диверсифицированную экономику, оно должно было выполнять снижение доли государства в рыночной экономике (одна из важнейших структурных реформ) еще шесть лет назад, сразу после финансового кризиса 2007–2009 годов.

Сколько красивых слов, планов и поручений по поводу масштабной приватизации было сделано за последние шесть лет, а доля государственности при этом только росла! Последняя инициатива правительства – из

той же серии. Опять красивые, но бессмысленные слова. Объясню почему.

Как сказал Ерболат Досаев, «в рамках формирования новой структурной экономики главными задачами являются развитие конкуренции и частного капитала и достижение поставленной цели по снижению доли государственности до уровня стран ОЭСР – 15% ВВП к 2020 году». Что называется, «золотые слова!» Так почему правительство так и не дало пояснений, как на самом деле будет достигнута эта практически недостижимая цель?

Для того чтобы сократить долю государственности до 15% ВВП к 2020 году, доля активов ФНБ «Самрук-Казына» в ВВП должна быть сокращена с 43% до значительно меньше чем 15%, поскольку есть еще другие национализации. Такое сокращение, грубо говоря, означает продажу как минимум 65% активов фонда. То есть нужно будет продать по 65% «КазМунайГаз», КТЖ, «Казатомпром» и «Самрук-Энерго».

Чтобы достичь запланированной цели, возможно, надо будет целиком продать такие активы, как «Казателеком», «Казпочта», «Эйр Астана», «Казахстан Инжиниринг», «Объединенная химическая компания» и так далее, поскольку в западных странах такие бизнес-активы обычно находятся целиком в частных руках. Теперь вы представили масштаб поставленной цели? Как вы думаете, сможет ли правительство выполнить поставленную задачу? Что называется, это риторический вопрос.

Теперь вспомните, сколько красивых слов и планов было по поводу диверсификации и индустриализации за последние как минимум десять лет! Сколько денег было потрачено на это! Однако воз и ныне там. Доля несервизных товаров и услуг в экспорте страны (а это самый главный показатель конкурентоспособности и диверсификации экономики) так и остается на крайне низком уровне, и он даже немного уменьшился до падения цен на нефть.

А наше сельское хозяйство. С момента независимости мы так и не смогли существенно поднять производительность и конкурентоспособность этого, казалось бы, благоприятного для Казахстана сектора экономики. В отличие от того же Израиля (кроме солнца, у них практически ничего нет) у нас есть достаточно хорошие природные условия. Однако где Израиль, а где мы с точки зрения конкурентоспособности сельского хозяйства.

И подобные примеры, когда слова и дела правительства и Нацбанка кардинально расходятся и никто за это не несет ответственности, можно продолжать, продолжать и продолжать. Так как нам переломить подобную ситуацию? Оставлю этот вопрос открытым. Мне кажется, ответ на это лежит уже не в экономической, а в политической плоскости. Я бы сказал, это вопрос политической воли, что-то менять в этом направлении.

Примечание. Автор подчеркивает в письме в редакцию, что изложенное им является только его личной точкой зрения.

Готовы ли банки к FATCA?

Налоги

Большинство казахстанских банков готово к вступлению в силу американского закона о налогообложении иностранных счетов FATCA (Foreign Account Tax Compliance Act) и только ждут подписания соглашения между правительствами США и Казахстана. По словам представителей банков, в целом данные правила не повлекут глобальных изменений для клиентов кредитных учреждений.

Динара ШУМАЕВА

Напомним, что FATCA (Foreign Account Tax Compliance Act) – это американский законопроект, согласно которому все финансовые учреждения в мире обязаны предоставлять информацию о своих клиентах – физических и юридических лицах (данные о номерах счетов и остатках на них, а также оборотах по счетам) Налоговой службе США (IRS).

Главная цель этого закона заключается в том, чтобы препятствовать уклонению от уплаты налогов американских граждан, работающих и проживающих на территории других государств.

В ожидании соглашения

По информации пресс-службы Банка ВТБ, законопроект стал активно обсуждаться в Казахстане начиная с 2012 года.

FATCA вступил в действие с 1 января 2013 года, однако в полном объеме выполнение его требований со стороны казахстанских банков второго уровня будет возможно только после вступления в силу Межправительственного соглашения по FATCA между США и РК, проект которого был одобрен постановлением правительства РК от 08.10.2014 года № 1063.

При этом ряд положений закона вступает в силу поэтапно. Так, например, в 2014 году финансовые институты обязаны пройти регистрацию на сайте IRS (Федеральной налоговой службы США) и обеспечить приведение внутренних документов в соответствие с требованиями FATCA по идентификации новых клиентов – физических лиц.

Обязательные требования по идентификации новых клиентов –



Глобальных изменений для клиентов не будет – будут нюансы

юридических лиц и обязанности по отправке отчетности возникает только с 2015 года.

Таким образом, сейчас все банки ожидают подписания межправительственного соглашения, которое полностью легитимизирует данный закон.

По словам руководителя Службы комплаенс-контроля Fortebank **Тимура Мусина**, в настоящее время проект соглашения, согласованный казахстанской стороной, проходит процедуру экспертизы и согласования американской стороной. Стоит отметить, что в силу своей фактической экстерриториальности в процедуру участия в FATCA (в той или иной мере), в частности заключений соглашения, принимают участие практические все страны мира.

«То есть государственной машине США предстоит обработать около двухсот запросов, аналогичных тому, что направлен Республикой Казахстан. В принципе, это и служит одной из причин задержки заключения межправительственного соглашения между нашими странами», – говорит Тимур Мусин.

Согласно информации на сайте Internal Revenue Services, государственного органа Федерального правительства США, который занимается сбором налогов, а также осуществляет контроль соблюдения налогового законодательства, Казахстан включен в список стран, с которыми имеется принципиальная договоренность об участии в FATCA.

Ранее сообщалось, что в случае неподписания соглашения до конца сентября текущего года срок предоставления информации о клиентах – американских резидентах и гражданах будет перенесен на следующий год.

По словам Тимура Мусина, несмотря на возможную отсрочку, финансовые организации в 2016 году будут отчитываться уже за два года.

Каков уровень готовности?

По информации банков, большинство из них уже зарегистрированы в IRS.

Так, пресс-служба Банка RBK сообщила, что банк зарегистрирован в IRS в классификации Registered Deemed-Compliant Financial Institution (including a Reporting Financial Institution under a Model 1 IGA) и получил глобальный идентификационный номер посредника GIN: I3GP5K.99999.SL.398.

Пресс-служба Altpn Bank проинформировала редакцию, что банк в полной мере готов к требованиям межправительственного соглашения по FATCA, имеет в наличии все необходимые процедуры и иную документацию.

Пресс-служба Банка ВТБ сообщила, что на текущий момент банк успешно прошел регистрацию на сайте Налоговой службы США и получил GIN 3FZXNS.00039.ME.398. FATCA-статус банка – Registered deemed compliant foreign financial institution (RDCFFI).

Что изменится для клиентов?

Что касается клиентов банков, то после вступления в силу закона им придется предоставить дополнительную информацию.

Что такое FATCA?

Закон FATCA был принят в США в 2010 году. Сегодня более 50 стран, в том числе известные своими законами о банковской тайне Швейцария и Каймановы острова, заключили с США соглашения об обмене налоговой информацией о счетах американских резидентов. Российская Федерация также вела переговоры по аналогичному соглашению с Вашингтоном, но в марте, на фоне ситуации в Крыму, переговоры были заморожены по инициативе американской стороны. В случае невыполнения положений FATCA или непредоставления финансовой организацией необходимой информации к финансовым институтам могут быть применены санкции в виде 30% удержания с платежей, в том числе вплоть до расторжения деловых отношений с контрагентами и банками-корреспондентами.

Оставшиеся на рынке ПИФов

Рейтинги

В Казахстане паевые инвестиционные фонды (далее – ПИФ) появились в 2004 году, после принятия Закона «Об инвестиционных фондах». Однако данному виду инвестирования так и не удалось заинтересовать отечественный рынок. На сегодняшний день данный сегмент финансового сектора в Казахстане находится на грани вымирания. Более того, в силу замедления экономического роста страны перспективы развития ПИФов остаются под вопросом.

Kursiv Research

Так, после кризисного периода с 2009 года количество ПИФов продолжает сокращаться. По данным Национального Банка РК, в Казахстане по состоянию на 1 сентября 2015 года всего действуют 7 ПИФов, тогда как по состоянию на 1 октября 2014 года их количество составляло 9, а в 2008-м – 27 единиц. Совокупная величина чистых активов в рассматриваемом периоде ежегодно снижается в среднем на 16,94%. В 2015 году объем чистых активов снизился на 6,81% по сравнению с 2014 годом и на 73,99% по сравнению с 2008-м.

По данным Национального Банка Казахстана, по состоянию на 1 сентября текущего года суммарная величина активов паевых инвестиционных фондов составила 1,13 млрд тенге и с начала года увеличилась на 15,96%. Совокупная величина чистых активов составила 1,10 млрд тенге, увеличившись с начала года на 13,46%. Активы ПИФов преимущественно размещены в негосударственные ценные бумаги эмитентов РК.

Kursiv Research представляет рейтинг управляющих компаний по суммарной величине активов ПИФов под их управлением согласно последним официальным данным.

Первое место занимает «Сентрас Секьюритиз», здесь суммарная величина активов по состоянию на 1 сентября 2015 года составила 576,74 млн тенге



*По данным НБ РК. *Данные 2008–2014 г. представлены по состоянию на 1 октября. *Данные за 2015 год представлены по состоянию на 1 сентября.

и увеличилась на 79,10% с начала года. А размер чистых активов составил 554,18 млн тенге. В составе АО «Сентрас Секьюритиз» есть открытые (35,30%) и интервальные (64,70%) ПИФы. Активы ОПИФ «Казачество» составили 203,60 млн тенге, а размер чистых активов – 195,81 млн тенге. Наибольшая доля в инвестиционной структуре активов пришла на негосударственные ценные бумаги эмитентов РК (72,33%), в частности на облигации – 68,40% и на акции – 3,93%. Также значительная доля во вкладах в БВУ – 14,88%. Доля от общего объема активов наличных денег и денег на текущих счетах составила 3,95%.

В инвестиционной структуре ИПИФ «Сентрас-Глобальные рынки» преобладают вклады в негосударственные ценные бумаги эмитентов РК (68,89%), в частности доля облигаций составила 68,06%, акций – 0,83%. На негосударственные ценные бумаги иностранных эмитентов пришлось 6,52% от общего объема активов фонда, здесь вложения были только в акции. Доля от общего объема активов наличных денег и денег на текущих счетах составила 13,68%.

Всего суммарная величина активов составила 146,91 млн тенге, а чистых активов – 141,07 млн тенге. В инвестиционной структуре ИПИФ «Фонд еврооблигаций» на негосударственные ценные бумаги эмитентов страны пришлось 64,49%, из которых доля облигаций составила 63,52%, а акций – 0,97%. На вклады в БВУ пришлось 13,39%. Доля от общего объема активов наличных денег и денег на текущих счетах составила 17,89%. Всего суммарная величина активов составила 226,24 млн тенге, а чистых активов – 217,30 млн тенге.

Второе место занимает ВСС Invest, в управлении которого ИПИФ «ЦентрКредит – Разум-

ный баланс», где совокупный объем активов составил 297,21 млн тенге, что на 5,41% меньше относительно 1 января 2015 года. Размер чистых активов составил 293,62 млн тенге. Наибольшая доля распределена на негосударственные ценные бумаги эмитентов РК (71,82%), в частности облигации – 54,73%, а доля акций составила 17,09%. На негосударственные ценные бумаги иностранных эмитентов пришлось 3,79% от общего объема активов компании, вложения были только в акции. Также значительная доля у депозитарных расписок – 21,13%. Доля от общего объема активов наличных денег и денег на текущих счетах составила 35,76%.

На последнем месте расположилась «Брокерская компания «Астана-финанс», в управлении которой ИПИФ «Астана – финанс Береке». Объем активов фонда составил 45,46 млн тенге и остался без изменений в рассматриваемом периоде. Размер чистых активов составил 42,62 млн тенге. Доля от общего объема активов наличных денег и денег на текущих счетах составила 100%.

Четвертое место занимает «АСЫЛ-ИНВЕСТ» с ИПИФ «Асыл-Эксперт». Суммарная величина активов фонда составила 96,73 млн тенге и показала самое большое снижение среди ПИФов на 43,80% по сравнению с данными на 1 января 2015 года. Размер чистых активов составил 96,17 млн тенге. В инвестиционной структуре ИПИФ доля негосударственных ценных бумаг эмитентов РК составила 21,42%, акции составили 19,45%, на облигации пришлось всего 1,98%. А доля негосударственных ценных бумаг иностранных эмитентов составила 21,68% от общего объема активов компании, вложения были только в акции. Также значительная доля у депозитарных расписок – 21,13%. Доля от общего объема активов наличных денег и денег на текущих счетах составила 35,76%.

Рейтинг управляющих компаний по совокупной величине активов ПИФов

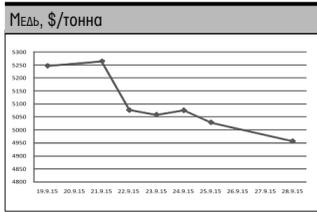
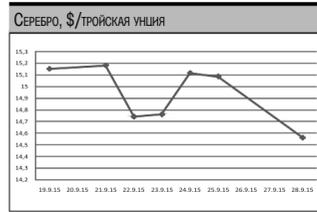
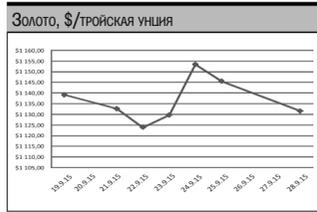
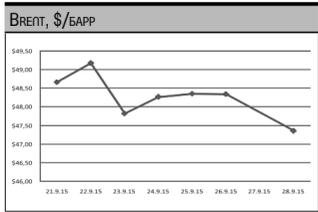
№	Наименование инвестиционного фонда	Всего активов (млн тенге) 01.09.2015 г.	Всего активов (млн тенге) 01.01.2015 г.	Абсолютное изм.	Изм. в %
1	АО «Сентрас Секьюритиз»	576,74	322,03	254,71	79,1
2	АО «ВСС Invest» ДО АО «Банк ЦентрКредит»	297,21	314,21	-17	-5,41
3	АО «УК «ОРДА-Капитал»	113,99	120,78	-6,8	-5,63
4	АО «АСЫЛ-ИНВЕСТ»	96,73	172,13	-75,39	-43,8
5	АО «Брокерская компания «Астана-финанс»	45,46	45,46	-	-
	Всего	1130,13	974,61	155,52	15,96

*По данным НБ РК

Ограничение ответственности

Kursiv Research обращает внимание на то, что приведенный выше материал носит исключительно информационный характер и не является предложением или рекомендацией совершать какие-либо сделки с указанными финансовыми инструментами.

ИНДУСТРИЯ



РК заработает на транзите российской нефти

Конъюнктура

Глава АО «КазТрансОйл» Каиргельды Кабылдин заявил, что в данное время рассматривается возможность транспортировки своих углеводородов и транзита российской нефти в Индию.

Дмитрий ЦХЕ

Об этом глава «КТО» рассказал в ходе панельной сессии на X Международном энергетическом форуме KAZENERGY. В частности К. Кабылдин сказал, что сейчас идет трансформация направлений нефтяных и газовых потоков. «Если раньше мы все были нацелены на Европу, на Балтийское и Черное моря, то сегодня потоки переориентируются на восток. Так российская нефть и газ поступают сегодня на Тихий океан и в Китай, также Казахстан сегодня осуществляет в Китай транзит российской нефти и туркменского газа», — отметил г-н Кабылдин. По его словам, именно Индия рассматривается сегодня игроками рынка как основной драйвер роста объемов потребления на региональном уровне. «Прогнозируется, что темпы роста потребления нефти и газа у них будут расти где-то на 3% в год, в то время как Китай будет расти с темпами 1,6%... То есть имеются два огромных покупателя: Китай и Индия, которые от Казахстана находятся на расстоянии вытянутой руки. Мы уже до Китая дошли, есть перспективное направление на Индию, это всего лишь 2,5 тыс. километров, это тоже возможно решить», — сказал глава «КТО».

Каиргельды Кабылдин в ходе своего выступления сразу отметил возможные заявления экспертов об опасности, которую несет в себе транзит через политически нестабильные страны, такие как Афганистан и Пакистан. «Мне кажется, именно нефтепроводы и газопроводы являются элементами международной стабильности для того, чтобы быстрее урегулировать эти конфликты — если вы посмотрите, то нигде сегодня не



Глава «КТО» уверен, что транзит нефти принесет в страны региона политическую стабильность

трогают инфраструктуру для нефти и газа», — отметил он.

Говоря о возможностях транзита российских нефти и газа, К. Кабылдин предложил рассматривать проект по индийскому направлению как стратегический. «Есть сегодня у западносибирского бассейна нефтепровод Омск–Павлодар–Шымкент, производительностью до 25 млн тонн, на сегодня не загружен (полностью — «Кь»), есть нефтепровод Казахстан–Китай, который до 20 млн имеет мощность, то есть полностью не загружен, то есть сегодня инфраструктура находится на границах направления на Индию», — напомнил он.

По словам Кабылдина, именно диверсификация возможных поставок нефти и газа на международные рынки будет одним из стратегических направлений деятельности национальной компании «КазМунайГаз» и компании «КазТрансОйл» — национального оператора по транспортировке нефти.

«Сегодня в Казахстане имеется и научный, и технический потенциал, который уже признан международными нефтяными компаниями, способный реализовать такие крупные проекты. Если помните, в начале 2000-х годов, когда мы говорили о нефтепроводе Казахстан–Китай, некоторые эксперты говорили, что это какая-то мечта, которая никогда не сбудется. Но прошло около 15 лет, даже меньше — мы его в 2007 году сделали, и сегодня нефть и газ Казахстана идут на китайский рынок. Это показывает, что Казахстан будет востребован для транзита углеводородного сырья, прежде всего российского, с Западной Сибири, а также с Каспия в азиатский регион», — заключил глава «КазТрансОйл».

Еще на одной панельной сессии председатель правления АО НК «КазМунайГаз» Сауат Мынбаев сделал прогноз относительно повышения цен на нефть.

«В целом, если рассуждать в долгосрочном плане, понятно,

что эра дешевой нефти почти позади, и новый уровень затрат, безусловно, рано или поздно скажется на уровне цен. Цена рано или поздно, следуя новому балансу спроса и предложения, наверное, поднимется. Другое дело — никто не знает, когда это произойдет. Все мы, во всяком случае сейчас, исходим из того предположения, что быстрого выхода из периода относительно низких цен не будет. Исходя из этого сценария, мы строим свои среднесрочные планы», — пояснил Мынбаев. Он также сообщил, что «КазМунайГаз» в текущем году сократил объем инвестиций на значительную сумму — 130 млрд тенге.

«Пока мы не сократили уровень добычи. Понятно, что в этой ситуации на первый план в любой компании выходит вопрос эффективности регулирования затрат, но эффективности таким образом, чтобы не подорвать свои долгосрочные позиции. И это сделано, одним словом», — заключил Мынбаев.

Новости

ОПЕК считается с Казахстаном

На брифинге в рамках X Евразийского форума KAZENERGY министр энергетики РК Владимир Школьник заявил, что Казахстан внес свой вклад в сдерживание падения цен на энергоресурсы.

«К нам обращались некоторые члены ОПЕК (Организация стран — экспортеров нефти. «Кь») с тем, чтобы гармонизировать наши подходы в части того, чтобы стимулировать повышение цен на нефть. Над этой проблемой мы все работаем», — сказал В. Школьник.

«Самое простое — это уменьшить добычу нефти или вообще прекратить ее. Но ни одна из стран не хочет этого делать. Поэтому согласованная позиция здесь нужна, и мы над этим думаем. Но я могу сказать, что Казахстан и так снизил на 1 млн тонн добычу нефти: в прошлом году был 81 млн тонн, в этом году мы добыли 79,9 млн тонн. То есть мы свой вклад уже внесли, в том, чтобы уменьшить давление избыточной нефти на формирование цены», — пояснил министр.

НПЗ уйдут с молотка

Казахстанские нефтеперерабатывающие заводы (НПЗ) могут попасть в расширенную программу приватизации. Отвечая на вопросы журналистов в ходе X Евразийского форума KAZENERGY глава АО НК «КазМунайГаз» Сауат Мынбаев не исключил такой возможности.

«В принципе, сейчас правительство рассматривает некую расширенную программу приватизации, и если в их число попадут заводы, то это возможно. Пока модернизация осуществляется за счет средств, которые определены, фиксированы, и в этих источниках средств от продажи заводов нет», — сообщил Мынбаев. Он также сообщил о стоимости 50% доли Кашагана, которую «КазМунайГаз» намерен продать ФНБ «Самрук-Казына». «50% нашей доли в Кашагане будет продано. Цена — \$4,7 млрд. Сроки завершения — надеюсь, ноябрь. Деньги «Самрук-Казына» привлекает. Это частично внутренний рынок, частично внешний. Небольшая сумма будет из Нацфонда. Это давно согласованная сумма», — добавил Мынбаев.

Почему ставка ФРС снизит цены на нефть

Стоимость

На днях глава ФРБ Уильям Дадли поддержал линию ФРС, заявив, что регулятор, скорее всего, поднимет ставку до конца года, несмотря на неопределенность на мировых рынках. Представитель ФРС Джон Уильямс тоже намекает на повышение в этом году, его поддержали представители ЦБ США. Сейчас много говорят о том, что повышение ставки приведет к снижению цен на нефть. Попробуем пояснить, почему это взаимосвязано.

Олжас БАЙДИЛЬДИНОВ

Ставка ФРС — это ставка рефинансирования, по которой Федеральная резервная система предоставляет кредитные средства банкам США. Таким образом, повышение ставки, по канонам экономической теории, должно было бы привести к повышению цен на нефть, так как банки США автоматически повысят кредитные ставки для нефтедобытчиков. Но законы экономической теории не действуют на Уолл-стрит, поэтому все произойдет с точностью до наоборот. Дело в том, что цены на нефть, которые мы видим на бирже, являются фьючерсами на поставку нефти (как правило, на поставку нефти (как правило, на поставку нефти) составляет 1 месяц). Об этих фьючерсах в режиме реального времени известно не так много. К примеру, в 1983 году на Нью-Йоркской товарной бирже (NYMEX) было открыто фьючерсов на 1 млрд баррелей, а в 2011 году этот показатель превысил 360 млрд баррелей, что в почти 12-13 раз больше всего годового объема мировой добычи нефти. Конечно, торговать фьючерсами можно не только на нефть, которая добывается здесь и сейчас, но и запасы, товарами в пути и др. Но нужно учитывать, что на долю NYMEX приходится только 60-70% мировой торговли фьючерсами, остальные объемы торгуются на площадках Лондона и Азиатско-Тихоокеанского региона. По различным оценкам, с момента кризиса 2008-2009 гг. ФРС увеличила эмиссию денег на \$6-7



Ставка ФРС остается для рынка красным флажком

трлн, часть этих средств, так или иначе способствовала увеличению пузыря на финансовых рынках и росту цен на нефть. При этом нужно учитывать, что фьючерсы — это всего лишь вершина айсберга. Абсолютно невидимая часть — это различные производные финансовые инструменты. Какова величина этой скрытой части айсберга, не знает никто. Основной удар по рынкам США в 2008-2009 гг. нанес не кризис ипотечного кредитования, а огромный объем производных финансовых инструментов, связанных с высокорискованной ипотекой.

К примеру, я могу купить фьючерс на нефть по цене \$40 за баррель с исполнением поставки в декабре, при этом застраховать себя сделкой от исполнения данного обязательства при снижении цены до 35, или, наоборот, заключить сделку, что продам этот контракт другому покупателю при повышении цены до 45. Возможных вариантов — огромное количество. Говоря о фьючерсах, нужно сказать и о новой реальности биржевых торгов. Это симбиоз мощнейших компьютерных, прогнозных моделей и существенного финансового рычага. Уже есть соответствующий термин — высокочастотный трейдинг. Когда мы видим или читаем новости о снижении цен или падении каких-либо котировок, в действительности это происходит за считанные секунды, так как все операции осуществляются роботами.

Хотелось бы обратить внимание на следующий показательный факт. В Соединенных Штатах уже были судебные иски к биржевым площадкам, суть которых сводится к одному — часть трейдеров способна получать информацию с торговых площадок на доли секунд быстрее остальных игроков. Это приводит к тому, что часть роботов успевают совершить покупку или продажу раньше, чем сложится устойчивая тенденция. Хотим мы того или нет, но это новая реальность биржевых торгов (или новая «нормальность», как сейчас принято говорить). Трейдеры, естественно, при низких кредитных ставках используют кредитное плечо, а один и тот же фьючерс может перепродаваться по несколько раз за день, при этом каждый из трейдеров будет использовать кредитный рычаг. Следует отметить, что основная цель спекулянтов не высокие или низкие цены, а регулярные колебания. Таким образом, повышение ставки ФРС приведет к удорожанию данной игры и, как следствие, некоторому снижению аппетита игроков. Вследствие этого часть «горячих» денег может выйти (на определенный период) из данного сектора в более привлекательные активы/позиции. Поэтому повышение ставки ФРС отразится не столько на фундаментальных основах и факторах производства углеводородов, сколько на спекулятивной составляющей. Судя по всему, ставка ФРС в конце этого или в начале следующего года, все-таки будет повышена, что повлияет на мировые котировки нефти. В целом, фактор спекуляций в стоимости фьючерсов достаточно ощутим, именно поэтому все стремится минимизировать риски и зависимость от основных торговых площадок и эталонных сортов. К слову, до конца текущего года Китай (на Шанхайской международной энергетической бирже) запускает торговлю нефтяными фьючерсами в юанях, что также может оказать влияние на эталонные сорта Brent и WTI.

Доходы от экспорта станут прозрачными

Инициатива

В Астане во Дворце Независимости начала свою работу VII Национальная конференция инициативы прозрачности добывающих отраслей (ИПДО).

Дмитрий ЦХЕ

Одной из главных тем конференции стала предстоящая в следующем году процедура валидации Казахстана по подтверждению соответствия стандартам ИПДО, а также обсуждение популярной версии Национального отчета. Реализация ИПДО направлена на прозрачность доходов компаний и правительства в добывающем секторе. Проект имеет для нашей страны статус международного, политического и антикоррупционного. Уже второй год данные для отчетов предоставляются в электронном формате, посредством интегрированной информационной Единой государственной системы управления недропользованием РК. Это, по словам участников конференции, позволяет из года в год оттачивать оптимизацию процесса и повышать эффективность сверки данных, улучшать качество отчетов. Кстати, с отчетами можно ознакомиться в режиме онлайн на сайте Комитета

геологии и недропользования. Национальный отчет второй год максимально включает информационные данные, требуемые к раскрытию по стандарту 2013 года, а именно: контекстуальную информацию по добывающей отрасли, информацию по доходам в бюджет, по дивидендам по государственному долям в собственности, по объемам добычи и экспорта, данные о транспортировке, данные о вкладе добывающих отраслей в экономику страны, социальные инвестиции и др. Еще одна тема прошедшей конференции — реализация ИПДО на субнациональном уровне. Поэтому в работе форума приняли участие представители государственных органов из 14 областей и столичных городов, на которые, совместно с гражданским обществом и добывающими компаниями, возложены обязательства по продвижению принципов ИПДО в регионах, включающие подотчетность перед населением и информирование общественности о финансировании социальной сферы в регионах Казахстана.

Для казахстанцев реализация инициативы должна дать много положительных моментов, в первую очередь, усилить ответственность добывающих компаний и правительства в вопросах доходов от сектора, усовершенствовать систему управления минеральными ресурсами, и дать полную информацию о деятельности компаний в регионах.

Правительство РК, обеспечивая подобную прозрачность в сфере управления, улучшает инвестиционную привлекательность страны, что увеличит приток инвестиций, и как следствие, повлечет за собой развитие бизнеса и создание новых рабочих мест. Поддерживая развитие ИПДО, компания также защищает свои интересы. Внедрение ИПДО в стране ведет к снижению политических рисков, способствует предотвращению социальной напряженности в регионах их деятельности, что является опять же положительным моментом для бизнеса. В настоящее время количество стран — участниц ИПДО — 48, из них 31 соответствует стандартам ИПДО. Среди них такие крупные развитые страны, как Франция, Германия, США, Великобритания, Япония, Австралия, Канада.

В конференции приняли участие вице-министр МИР РК Альберт Рау, председатель Комитета геологии и недропользования МИР РК Базарбай Нурабаев, депутат мажилиса парламента РК Айгуль Соловьева, генеральный директор KAZENERGY Асет Магауов, исполнительный директор АГМП Николай Радоусов, национальный координатор программ «Минеральные ресурсы для развития» (Кыргызстан) Алмаз Аширов, а также руководители секретариатов ИПДО Казахстана, Таджикистана, Украины, Азербайджана.

Нефтедобытчики корректируют бюджеты

Оптимизация

Новые прогнозы цен на нефть и курса тенге подвигли компанию «Разведка Добыча «КазМунайГаз» (РД КМГ) на корректировку бюджета на 2015 год. Как сообщили в пресс-службе компании, «бюджет на 2015 год пересмотрен исходя из прогноза среднегодовой цены на нефть сорта Brent \$51 за баррель и среднегодового курса 208 тенге за \$1».

Дмитрий ЦХЕ

Также в компании подсчитали планируемый объем добычи в 2015 году. Так, добыча «Озенмунайгаз» (ОМГ) по итогам текущего года составит по прогнозу более 5,5 млн тонн, что на 52 тыс. тонн больше, чем в предыдущем прогнозе. В свою очередь план добычи в «Эмбаунайгаз» (ЭМГ) не изменился и составляет 2,8 млн тонн. Неизменным остается и доля РД КМГ в объеме добычи нефти компаний «СП «Казгермунай» (КГМ), ССЕС и «ПетроКазахстан Инк.» (ПКИ) — почти 1,5 млн тонн. РД КМГ также пересмотрела объемы внутренних и экспортных поставок, запланированных на 2015 год. Ожидается, что по-

ставки в Россию в 2015 году составят 916 тыс. тонн за счет сокращения экспорта, из которых 566 тыс. тонн были поставлены в I полугодии 2015 года. Поставки нефти на внутренний рынок в текущем году сохранятся на уровне 2,34 млн тонн. «Ожидается, что 110 тыс. тонн будут перенаправлены из Павлодарского нефтехимического завода (ПНХЗ) на Атырауский нефтеперерабатывающий завод (АНПЗ). В результате, планируемый объем поставок составит 2,01 млн тонн на АНПЗ и 330 тыс. тонн на ПНХЗ», — сообщили в компании. При этом доля РД КМГ в планируемом объеме поставок нефти на внутренний рынок КГМ, ССЕС и ПКИ в 2015 году увеличится до 2,1 млн тонн по сравнению с 1,9 млн тоннами, утвержденными в мае 2015 года.

«Цены поставок на внутренний рынок все еще подлежат утверждению независимыми директорами», — отметили в организации. Кроме того, капитальные вложения в 2015 году планируются в размере 106 млрд тенге (\$511 млн), что на 11 млрд тенге больше, чем в предыдущем плане. «Увеличение инвестиций планируется за счет дополнительного бурения 57 скважин в ОМГ. Таким образом, общее количество запланированных бурения скважин в 2015 году составит 274 скважин в ОМГ и ЭМГ, по сравнению со 217 скважинами, утвержденными в мае 2015 года», — заключили в РД КМГ.

Алматы — Стамбул — Алматы

(Ақтау қаласы арқылы / Через город Актау)

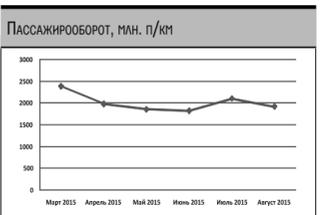
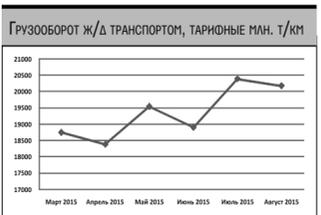
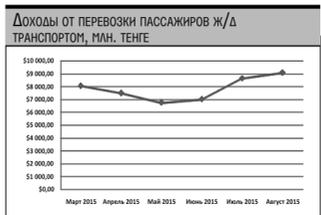
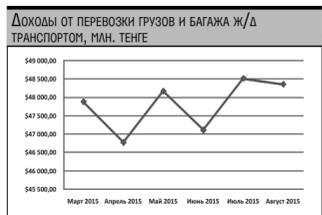
Жарқын демалыстарды өткізу немесе жаңа маусымға өз гардеробыңызды толтыру SCAT әуекомпаниясының ең төменгі тарифімен мүмкін болып отыр!

Провести яркие выходные или пополнить свой гардероб на новый сезон теперь реальнее с самым низким тарифом от авиакомпании SCAT!

Билеттерді 2015 жылдың 25 тамызы мен 21 қазан аралығында сатып алыңыздар. 1 қыркүйек пен 23 қазан аралығында саяхаттаңыздар. Науқан шарттары: * Билеттер аустрыра және қайтарып беруге жапғайды. * Тариф алымдарына көрсетілген.

Приобретайте билеты в период с 25 августа по 21 октября 2015 года, путешествуйте в период с 1 сентября по 23 октября. Условия акции: * Билеты не подлежат обмену или возврату. * Тариф указан без сборов.

8 7252 99 88 80
www.scat.kz



Subaru BRZ: исключение из правил

Тест-драйв

Сегмент недорогих купе на нашем рынке не то что узок – его практически нет. Посему совместные детище Toyota и Subaru не могло остаться незамеченным. Во всяком случае, восторженные взгляды мальчишек лет этак от 10 и до 70 Subaru BRZ притягивает к себе как магнитом.



«Механика» в сочетании с задним приводом позволяет творить чудеса на виражах

Елена ШТРИТЕР

Поскольку в создании автомобиля участвовали два бренда, то у BRZ есть аж два брата-близнеца: Toyota GT-86 и Scion FR-S (автомобильный бренд Scion – ничто иное, как отпрыск (так и переводится) Toyota, позиционирующийся в США как стильный бренд для молодежи). Их внешние отличия сводятся к собственному взгляду каждого бренда на дизайн бамперов, головной оптики и еще некоторых мелочей. Впрочем, по заявлению производителей, каждая марка доводила свой автомобиль самостоятельно, соответственно, и характеры у них разные.

Выйти бензиновый атмосферник (да-да, турбинами здесь и не пахнет) Subaru boxer мощностью 200 л. с. Кроме того, в наличии только одна комплектация (Привет, Scion!). Выбрать можно лишь вариант трансмиссии: шестиступенчатый «автомат» или шестиступенчатая же «механика». Да, и никакого полного привода – только задний! Для поклонников Subaru это не-

сколько необычный формат. Но вернемся к BRZ. На наш тест попал популярнейший автомобиль с пробегом около пяти тыс. км. С одной стороны, пять тыс. – это не так уж и много, но если учесть, как принято обращаться с тестовыми автомобилями... С другой стороны – BRZ «заточен» под спорт, а значит, все его узлы должны быть готовы к жестким нагрузкам.

С точки зрения экстерьера автомобиль не представляет собой ничего выдающегося. К примеру, итальянцы сделали бы его в разы экспрессивнее. А японцы сделали нечто... японское. Он хорош, но при этом похож сразу на всех своих родственников с обеих сторон. Обаятельная мордашка, динамичный ниспадающий профиль – все это мы уже где-то видели. И только

корма выдает характер этого автомобиля. Одно взгляда на две выхлопных трубы достаточно, чтобы понять, что под капотом этого малыша бьется мощное сердце (причем, судя по их диаметру, кажется, что гораздо более мощное, чем на самом деле). Плюс антикрыло, навевающее ассоциации с WRX и крутые светодиодные «стопы».

И то, что это Subaru, видно издалека и с первого взгляда. Возможно, все дело в фирменном синем цвете (такого нет ни у Toyota GT-86, ни у Scion FR-S), а возможно, в узнаваемых пропорциях.

Для того чтобы попасть в салон, основательно пригнуться пришлось даже мне – высота автомобиля всего 128 см. Это не совсем удобно, зато сразу создается ощущение, что это спорт-купе. В салоне BRZ царит абсолютный минимализм. Интерьер не блещет дорогими материалами, но изготовлено и подогнано все очень качественно. Магнитола, поже, шагнула сюда прямоком из 90-х. Торпедо выполнено в лучших спортивно-аэродинамических традициях – скромно, стильно, и в какой-то мере функционально. К счастью, в тахометр, расположенный по центру приборной панели, встроен цифровой спидометр, поскольку разобрать что-то на аналоговом, расположенном слева, из-за мелкого цифра и обилия рисок сложно. И главная радость – руль, на котором нет ни единой кнопки.

В общем, ничто не будет отвлекать водителя от главного, того, для чего этот автомобиль создан: от вождения. Необходимый минимум комфорта здесь есть, а все остальное – от лукавого. Спорткар должен быть аскетичным.

Сиденья с контрастной отстрочкой радуют жесткой подушкой, хорошо развитой боковой поддержкой и отличным профилем, обнимающим спину. Задний ряд... Несмотря на то, что автомобиль четырехместный и задний ряд сидений в нем все-таки присутствует, поместиться на нем сможет либо совсем уж маленький ребенок, либо один взрослый человек (для этого ему, правда, надо будет забраться на сиденье с ногами), либо кто-то, так сказать, по частям. Проще говоря, их лучше рассматривать как багажное отделение для сумок. К тому же в этом автомобиле компания не особо нужна: каждый лишний килограмм – минус к динамике.

А теперь самое время посмотреть, на что способен этот малыш. Сцепление (наш тестовый автомобиль оснащен шестиступенчатой «механикой»), тормоз, кнопка Start/Stop – на холостых оборотах оппозитник не выдает себя знаменитым субаровским «бубнежом». Включаем первую передачу и... автомобиль плавно трогается с места. Мягко вливается в городской поток и ничем не выдает своего спортивного характера. Откровенно

говоря, это не совсем то, чего мы от него ожидали. Впрочем, город – все равно не место для спортивных амбиций, зато на трассе все становится на свои места. «Ехать» BRZ начинает после 4,5 тысяч оборотов. И как ехать! У него словно второе дыхание открывается. И звук появляется соответствующий – грудной, басовитый.

Низкий центр массы, расположенный на высоте всего в 46 см, великолепная развесовка и задний привод дарят просто божественные ощущения на горном серпантине. Управление Subaru BRZ – это вообще отдельная тема. Оно просто феноменально. Руль предсказуемо тяжеловат, но при этом управляемость абсолютная «прозрачная». Никаких сносов и кренов кузова.

Очень остро чувствуется задний привод, который при вхождении в поворот при открытом газе прямо заталкивает туда авто. Чуть-чуть переборщить с газом, и корма попробует обогнать перед. Впрочем, в этом случае мигом срабатывает система динамической стабилизации и электроника «задушит» начавшийся занос. Разумеется, можно перейти на спортивный режим, а антипробуксовочную систему и вовсе нейтрализовать, но делать это на дорогах общего пользования все же не стоит. Порадовали амортизаторы. Обычно в угоду управляемости

производители спорткаров приносят в жертву комфорт. Однако в этом случае опять же из-за низкого центра тяжести подвеску не пришлось делать из железобетона.

Вообще, рассказывать о том, как ведет себя BRZ на дороге, дело неблагоприятное. Это все равно, что пытаться на словах передать ощущения от первого прыжка с парашютом. Лучше один раз прокатиться. Причем обязательно на автомобиле с «механикой». Ходы рукоятки короткие, переключения – четкие. Чистый драйв. На наш взгляд, те, кто выбирает этот автомобиль на «автомате», добровольно лишают себя 50% эмоций.

Кто-то может возразить, что для города «автомат» в разы удобнее. И будет прав. Вот только дело в том, что этот автомобиль не приспособлен для города. Тот же руль без единой кнопки. Это здорово, когда ты рулишь, но когда стоишь в пробке – как-то не функционально. Да и как машина для перевозки детей в школу и поездок в магазин за продуктами на неделю BRZ, надо полагать, не так хорош, как, к примеру, Outback.

Но ведь эта машина и не задумывалась как практичная и семейная. Она идеальна в качестве спорткара на каждый день. Именно за рулем Subaru BRZ можно почувствовать все прелести заднеприводного спортивного купе, но при этом не свернуть себе шею, не справишься с управлением.

Казахстанский электрокар: быть или не быть?

Ной-хау

Несколько месяцев назад на просторах интернета появились изображения первого казахстанского электрокара с весьма футуристическими очертаниями, который многие пользователи уже окрестили Бэтмобилем. Как оказалось, необычное авто, которое способно разогнаться до сотни всего за четыре секунды, принадлежит местному конструктору Таиру Балбаеву. В эксклюзивном интервью «Къ» амбициозный предприниматель, представляющий интересы своего «железного коня» и всего проекта под названием «Электрокар Прототип», рассказал, с какими трудностями приходится сталкиваться его команде на пути к заветной мечте.



Балбаев верит в светлое будущее казахстанского автопрома

которое уже успело наделать столько шума в интернете.

«Идея создать подобный электрокар возникла в 2011 году, а уже через год мне подтвердилась возможность ее осуществить при поддержке знакомого дизайнера, известного венгерского специалиста Томаша Якуса, который тоже мечтал увидеть свою разработку вживую. Дизайн был предложен, и я его принял. Сначала приходилось работать одному, но со временем нашлись единомышленники. Сейчас в моей команде трудятся четыре человека. Так и состоялась воплощение эскиза в действующий автомобиль. Сначала шел разговор о бензине, но потом мы все-таки решили обратиться к электронике, потому что такой автомобиль обладает весьма положительными характеристиками. Он очень резвый, быстро разгоняется, и конечно, нельзя забывать о его экологичности.

– К стати, об экологичности. В Алматы на данный момент всего две электростанции. Город совсем не приспособлен к таким агрегатам. Как вы собираетесь решать эту проблему?

– В Алматы есть клуб фанатов Tesla, которые собираются в скором времени увеличить количество таких заправок. Будем надеяться на них...

– Нувот вы и вспомнили знаменитого производителя электрокаров... Собираетесь «переплюнуть» Tesla?

– Ничего подобного в наших планах нет. Мы всего лишь учимся делать свое – казахстанское.

– Ваш автомобиль называют «первым казахстанским электрокаром». Неужели все его компоненты made in Kazakhstan?

– Полностью казахстанской сборки не может быть в принципе. У нас аграрная страна, и у нас нет завода, который делает электрические моторы, аккумуляторы. Это пока слишком дорогие проекты для Казахстана. Большинство компонентов мы взяли на after-маркете. Это все реально, конечно, и если озадачиться, то будущее у автомобилестроения в нашей стране определено есть. Просто это все должно оказаться в руках у группы людей, которые захотят посвятить этому свою жизнь. Я считаю, что

это направление обязательно будет развиваться.

– Вы можете сказать, что гордитесь своей разработкой?

– Могу сказать одно: наш автомобиль – это прототип и технические проблемы все еще есть. И это все еще сырой проект, который требует доработок. Для того он и создавался. Среднее время разработки машины в корпорациях-гигантах – от трех лет. Сначала макетирование, затем постройка рабочего опытного образца, и только после создается предсерийная машина. Мы тоже идем по этому пути.

– Какова стоимость вашего авто на сегодняшний день?

– Пока трудно говорить о стоимости. Я могу лишь назвать примерную сумму, затраченную на разработку: где-то в районе \$200 тыс. Замечу, одна лишь силовая установка на нашем авто стоит порядка \$30 000. Но стоимости автомобиля, как таковой, нет. Хотя я, возможно, продам ее какому-нибудь заведомо коллекционеру, если таковой объявится...

– Вы планируете громкую премьеру?

– Мы планируем презентовать автомобиль на алматинской автомобильной выставке уже в октябре. Но, хотелось бы заметить, что это не единственная наша разработка. Также будем выставлять мини-трактор, мотоцикл и формульный болид. А в Астане собираемся представить универсальную платформу для разных корпусов автомобилей. Кроме того, мы занимаемся разработкой доступного автомобиля для Казахстана. Это будет маломощное четырехместное авто стоимостью в районе \$5000. Надеемся, мы покажем его до конца года.

– Такие смелые разработки требуют немалых вложений. Кто оказывает вам материальную поддержку?

– Местные инвесторы с недавних пор проявляют интерес. Например, на денежные средства одного из банков были куплены батареи из Китая. У нас в стране также есть компании, которые работают над проектами, связанными с электроавтомобилями. Я думаю, что мы с ними обязательно придем к какому-то знаменательному. Замечу: в США, Европе и Китае этот проект уже вызвал уважение и интерес.

– Понятное дело, что вам двигаться не жадно наживы. Тогда что?

– Прежде всего, мы хотели доказать себе и другим, что мы можем сделать свой автомобиль. Потому что это пренебрежительное отношение со стороны соседних и зарубежных стран к тому, что в Казахстане ничего путного не производится, что мы не можем похвастаться ничем, кроме нефти, меня лично всегда расстраивало. И я уверен, что за нами пойдут другие.

Рынок

На днях алматинских автолюбителей взбудоражила информация, появившаяся в ряде СМИ, в которой сообщалось о том, что автосалоны Алматы уже подняли ценники на автомобили старого завода на 15-20%, а автомобили нового завода поднимутся в цене вдвое. Но ситуация не совсем соответствует действительности.

Елена ШТРИТЕР



Не все автосалоны торопятся поднимать цены

СМИ сообщали, что, к примеру, корейский автомобиль Hyundai Solaris несколько недель назад можно было купить за 2,8 млн тенге, сегодня по новому курсу он уже стоит четыре млн тенге. Но стоит заметить, что Hyundai Solaris – это автомобиль, предназначенный не для казахстанского рынка. В Казахстане же он тоже присутствует, но под названием Accent. И на сегодняшний день в автосалонах официальных дилеров марки Hyundai он стоит от 2,42 млн тенге, причем ранее цена на него была 2,8 млн тенге. Он даже стал дешевле.

Так же как и другие автомобили Hyundai казахстанской сборки Hyundai i30 и Hyundai Tucson. На 30 сентября 2015 года цены составляют 4,04 млн тенге на i30 (прежняя цена – 4,39 млн тенге) и 5,42 млн тенге на Hyundai Tucson (прежняя цена 5,89 млн тенге).

Отметим, что в целом все цены в автосалонах КММ «Астана Моторс», к которым относятся и Hyundai, зафиксированы в тенге. Здесь небольшое исключение: BMW – цены на него привязаны к иностранной валюте, и в этом случае используется курс Национального банка на день оплаты.

В компании для автомобилей 2014 года выпуска предусмотрены различные программы – скидки либо другие спецпредложения, интересные для клиентов. Специальные цены также предусмотрены и на некоторые автомобили 2015 года. В то же время в «Астана Моторс» говорят, что делать какие-то долгосрочные прогнозы по стоимости авто пока сложно.

«Так как производители отпускают нам автомобили за иностранную валюту, наши цены в тенге привязаны к курсу валюты страны-поставщика. Естественно, автомобили нового завода будут реализовываться по актуальным рыночным ценам», – прокомментировали ситуацию в компании.

Такого же мнения придерживаются и в компании «Автомир», представляющей на казахстанском рынке бренд Infiniti.

«Цены на наши автомобили напрямую зависят от курса иностранной валюты. Соответственно, прогнозировать, насколько они поднимутся или опустятся, пока сложно», – отметили в компании.

Заметим, что цены на автомобили Infiniti 2014 года остались неизменными и на данный момент их на складе практически не осталось.

В сети «БИПЭК АВТО – АЗИЯ АВТО» приняли непростое решение не только не повышать, но и снизить цены на автомобили, закупленные и поставленные до 20 августа 2015 года. Снизить радикально – до 50% стоимости. Скажем, скидки на флагманский седан Skoda Superb 2014 года выпуска по-прежнему достигают свыше трех миллионов тенге. А стоимость Chevrolet Malibu снижена до 900 тысяч тенге.

Дисконт распространяется на модели LADA, Skoda, Chevrolet, KIA и Renault 2014-2015 гг. выпуска.

«Дело в масштабах. Из 67 тысяч казахстанцев, купивших легковые автомобили у отечественных дилеров в январе-августе 2015 года, 32,8 тысячи совершили покупки именно в наших автоцентрах. Иными словами, каждый второй покупатель нового автомобиля в стране – наш клиент. При этих масштабах продаж скорость оборота для нас важнее доходности. Даже в случае, если это влечет убытки», – отметили в «БИПЭК АВТО».

Однако по мере реализации текущих запасов автомобилей отпущенные цены будут меняться пропорционально курсовой разнице и в автосалонах «БИПЭК АВТО». Это неизбежно, поскольку стоимость покупаемых

продаж по предварительным данным АКAB снизилась на 23%, то ряд автомобилей, таких как Renault Logan (+24,5%), Geely Emgrand X7 (+52,11%), рестайлинговый Mitsubishi Outlander (+60%), Mazda CX-5, Nissan Patrol, Toyota Corolla, Volkswagen Jetta и Tiguan, Infiniti QX70, Toyota Hiace и другие показывают прирост продаж по сравнению с прошлым месяцем.

В целом в августе 2015 г. официальными дилерами было реализовано 6755 единиц новых автомобилей. Всего же с начала года официальными дилерами было реализовано 68582 ед. новых автомобилей, что на 36% ниже результатов января-августа 2014 года (107167 единиц).

Самыми популярными среди легковых автомобилей в августе остались транспортные средства в ценовой категории \$10-15 тыс. Именно на их долю приходится половина от общих продаж данного сегмента. Среди внедорожников были популярны автомобили в ценовой категории \$25-40 тыс. Средняя цена проданных в августе автомобилей весом до 3,5 т составила сумму – \$21074 тыс. против \$21635 тыс. в августе 2014 г. Самым продаваемым автомобилем августа стал Hyundai Accent, его результат за месяц – 704 ед.

КАРЬЕРА И ОБРАЗОВАНИЕ CLASSIFIEDS

Московский государственный университет имени М.В.Ломоносова

предлагает уникальные формы бизнес-образования программы дополнительного образования на базе

Нового экономического университета имени Т.Рыскулова

- ✓ Программа MBA «Стратегический менеджмент и предпринимательство» Срок обучения: 2 года
- ✓ Программа профессиональной переподготовки «Экономика и управление» Срок обучения: 1 год

Целевая аудитория: менеджеры, предприниматели высшего и среднего звеньев, другие заинтересованные лица.

Форма обучения: модульная, в вечернее время без отрыва от производства

Занятия проводит ведущие профессора МГУ им. М.В.Ломоносова, имеющие управленческую и консультационную практику в казахстанских и российских компаниях.

По окончании обучения выдается диплом МГУ им. М.В. Ломоносова

Пример документов - до 30 октября 2015 года

г. Алматы, ул. Жандосова, 55, НЭУ им. Т.Рыскулова, оф. 504, тел.: +7 (727) 377 13 55, 337 13 56

e-mail: mgu1@mail.ru сайт: www.neu.edu.kz



КУЛЬТУРА И СТИЛЬ

Sotheby's придет в Казахстан?

Аукцион

Глава аукционного дома Sotheby's в России и СНГ лорд Полтимор посетил Южную столицу в рамках Международной научно-практической конференции «Музей XXI века. Стратегия развития», посвященной 80-летию государственного музея искусств им. А. Кастеева. Разумеется, его превосходительство воспользовалось своим визитом в Алматы и для того, чтобы поближе познакомиться с казахстанским искусством.

Елена ШТРИТЕР



Лорд Полтимор никогда не видел кризис «в глаза»

Причем лорд Полтимор не скрывает, что его интерес не только эстетический, но и коммерческий. Рост цен на искусство наиболее высок в странах с быстро развивающейся экономикой. А его превосходительству нравится начинать новые проекты.

Среди коллекционеров лорд **Марк Полтимор** известен не только как искусствовед и аукционер (23 года в Christie's, а затем пост президента конкурирующего Sotheby's), но и как новатор. За тридцать лет, в течение которых он занимается искусством, многие открыли для себя новых художников скандинавских стран, Германии, Греции, а теперь и России. Вполне возможно, что казахстанские торги Sotheby's уже не за горами.

Во всяком случае, так считает профессор **Рахима Абдувалиева**, друг сэра Полтимора, в сопровождении и по настоянию которой он приехал в Казахстан. Сама Рахима Мусаевна, являясь директором Международной Академии Чингиза Айтматова в Лондоне, на протяжении последних пяти лет активно занимается представлением казахстанской культуры в Великобритании.

Лорд Полтимор – уже не первая высокопоставленная особа, посетившая Казахстан с легкой руки госпожи Абдувалиевой. «Это очень важно не только для развития культурных связей между Казахстаном и Великобританией, но и для развития казахстанского искусства и популяризации его за пределами Казахстана», – поделяется она.

В своем докладе на конференции сэр Полтимор заметил, что альтернативные инвестиции в последнее время становятся все более популярными. Молодежь хочет вкладывать деньги во что-то свое. К примеру, внимание многих аукционных домов сейчас приковано к китайскому рынку, где процветают просто невероятные серии торгов. Причем основной спрос приходится именно на китайское современное искусство. В этом сегменте цены на некоторые картины безумно высоки. Покупают их и сами китайцы, и те, кто верит в развитие китайской экономики, а соответственно, и рынок предметов искусства.

Кроме того, лорд Полтимор поделился секретом успешного аукционера. Оказывается, для этого надо быть шоуменом и уметь развлечь публику: «Клиенты должны тратить деньги с легкостью. В Sotheby's есть свод правил для тех, кто хочет быть аукционером и есть своя школа. Хороший аукционер обеспечивает более высокий уровень продаж, поэтому стоит тратить на их образование деньги и время».

Впрочем, любой аукцион – это возможность не только купить, но и познакомиться с редчайшими и интереснейшими предметами искусства, которых нет ни в одном музее. «И до тех пор, пока вы не поднимете руку, для вас это будет совершенно бесплатно», – отметил сэр Полтимор.

Наша беседа с британским аукционером состоялась в западном зале музея («Западную Европу я вижу каждый день, очень хотелось бы побывать в национальном зале», – заметил сэр Полтимор). Впрочем, среди представленных в музее картин европейских мастеров его превосходительство нашел работу художника **Винтерхальтера Франса Кавера**, когда-то написавшего и портрет его прабабушки, которая была оперной певицей.

Разглядывая ее, лорд философски заметил, что все знают имя художника, но никто уже не вспомнит имени женщины, изображенной на «Портрете дамы с гоздикой». Ушло бы в забвение имя его бабушки, но, к счастью, портрет обстал в семейной коллекции.

– Сэр Полтимор, что Вы знаете о казахстанском искусстве и, в частности, нашем музее?

– К сожалению, очень немного. Знаете, люди на Западе вообще мало знакомы с богатейшей культурой Центральной Азии. И просто замечательно, что сейчас у меня есть возможность познакомиться с ней поближе. А потом представить ее европейцам. Что вы касаетесь музея, то здесь вполне можно провести как выставку, так и аукцион Sotheby's.

– А у вас уже был опыт продаж предметов казахстанского искусства?

– Да. Но большим этот опыт не назовешь. В нашем лондонском офисе мы несколько раз организовывали выставки казахстанских художников. Правда, 99% выставленных лотов вернулось в Казахстан. Но это вовсе не значит, что казахстанские художники недостаточно хороши. Просто европейцы очень мало знают о Казахстане. Это и только это стало причиной небольшого спроса на казахстанское искусство. Люди не покупают то, что им не знакомо.

– Ситуация может измениться?

– Да, конечно. И сейчас очень важно, чтобы сами казахстанцы участвовали в аукционах Sotheby's в качестве покупателей. Разжилили интерес. Задавали тон. Как мы говорим в Великобритании, большие дубы вырастают из желудей. Казахстан пока делает первые шаги в этом направлении и чтобы занять свою нишу, ему понадобится время. Но нет ничего невозможного. Совсем недавно российское искусство тоже не было известно на западе.

– Как Вы думаете, что может больше всего заинтересовать европейских коллекционеров: картины, национальные украшения, предметы интерьера или что-то еще?

– До сих пор казахские украшения в Sotheby's не продавали, а только выставляли. Это была частная коллекция. В качестве лотов пока выставлялись только картины. Повторюсь: казахстанское искусство еще только делает первые шаги на Западном рынке и сказать, что будет пользоваться большим успехом, пока сложно.

– А какие лоты стали самыми дорогими в этом году?

– В Лондоне была продана картина **Малевица** более, чем за 90 млн фунтов стерлингов, а в Нью-Йорке – картина **Ван Гога** за 100 млн фунтов.

– Скажите, а нынешняя экономическая ситуация как-то отразилась на торгах Sotheby's?

– Люди много говорят про кризис. Но что это за кризис? (Смеется.) Именно в кризисные времена, когда обычные инвестиции перестают быть стабильными, самыми выгодными оказываются как раз вложения в искусство. Так что в

целом аукционный дом Sotheby's не пострадал. Пострадала только его российская часть, потому что русские покупатели стали более осторожными. Тем не менее, это не значит, что картины русских художников перестали продаваться. К примеру, прекрасный портрет дочери художницы **Зинаиды Себряковой** «Спящая девочка» стал самым дорогим лотом недели Русских торгов в июне. Мы определили стоимость этой вещи около 400 тыс. фунтов стерлингов. А конечная цена, за которую лот был продан, составила 3,8 млн фунтов стерлингов. Кстати, у этой картины очень интересная история. Она была куплена русскими эмигрантами в США. И именно ее продажа позволила художнице прокормить четверых детей и большую мать, а также уехать в Париж. Не стоит забывать, что история, которая стоит за картиной, порой не менее важна, чем сама картина.

– А Вы сами коллекционер?

– Разумеется! К счастью, моя жена разделяет эту страсть. Нашу первую совместную картину мы купили на выставке в Королевской Академии. Мы с женой договорились разойтись в разные стороны, потом встретиться и показать каждый свой выбор и купить только ту картину, которая понравится нам обоим. Мы выбрали одну и ту же картину! Это была работа современного художника и она была мне по карману, но самым главным было то, что она понравилась нам обоим. Вообще коллекционирование – это как наркотик. Моя жена говорит, что нам уже некуда вешать новую картину, а всегда нахожу для нее местечко.

Помимо выступления на конференции и знакомства в казахстанской живописи лорд Полтимор нашел время побывать в святых местах Жайсан, рядом с каменными изваяниями которого смог лучше пронаблюдать духом степи и древней культуры кочевников.

Важна не только картина, но и ее история? Что ж, теперь для аукционера и главы дома Sotheby's казахстанские картины звучат по-новому. А вместе с ним эту песнь степей, возможно, услышат и европейские ценители прекрасного.

Оргазм по собственному желанию

Чтиво

Автор знаменитого «Бойцовского клуба», известный нонконформист и «рок-звезда» от литературы **Чак Паланик** написал новый роман. И как всегда, кто-то скажет, что этот роман – откровение, кто-то назовет его отвратительным. Кто-то скажет, что читается он на одном дыхании, а кто-то – что еле осилил. Его будут ругать последними словами или хвалить самым лестным образом. Но итог при этом будет один: его будут читать.

Елена ШТРИТЕР

В своем новом романе «До самых кончиков» (не самый удачный, на мой взгляд, перевод – оригинальное название романа «Beautiful You») подходит ему названного больше) Чак Паланик вновь рассказывает своему читателю сказку. Страшную, конечно же. Утрированно безумную, но при этом до отвращения реалистичную. То есть вы понимаете, что в жизни просто не может быть таких фантастических и абсурдных ситуаций, но в то же время понимаете, что в жизни все именно так.

Новости

Батырхана Шукенова признали лучшим

В Казахстане подвели итоги проекта «Ел Тулгасы» («Имя Родины»), в рамках которого проходило интернет-голосование за самых выдающихся казахстанцев.

Голосование проводилось в семи номинациях, главными личностями в истории Казахстана сами казахстанцы назвали **Абая Кунанбаева** и **Динмухамеда Кунанбаева**. Вопреки правилам голосования, согласно которым можно отдать голос только за ныне живущих казахстанцев, было принято решение признать лучшим в номинации «Культура и искусство» музыканта **Батырхана Шукенова**.

В номинации «Наука» больше всего голосов набрал президент Казахстана академик **Ивантитул Торегельды Шарманов**, посвятивший науке всю свою жизнь. В номинации «Бизнес» на первом месте оказался **Сержан Жумашов**. Лучшими общественными деятелями признаны **Евгений Жовтис**, **Айдос Сарым** и **Досым Сатпаев**. В спорте народ признал лучшим боксера **Геннадия Головкина**. В номинации «Новое имя» лидером оказалась **Аружан Саин**.

В голосовании приняли участие свыше 310 тысяч человек, что в два с половиной раза больше, чем в аналогичном проекте в 2012 году. При этом наибольшее количество голосов было отдано в номинациях «Спорт» – около 50 тысяч человек, «Новое имя» – около 45 тысяч человек и «Личность в истории Казахстана» – свыше 43 тысяч человек.

Историю Алматы покажут в мультимедийном формате

С 1 по 31 октября в галерее SPACE Multimedia пройдет уникальная мультимедийная выставка «Алматы – это мы. История нашего города», которая станет первым совместным проектом музея истории г. Алматы и мультимедийной галереи.

Алматинцам и гостям города будут представлены экспонаты из фондов музея истории, коллекции которого насчитывают более 35 тысяч памятников материальной и духовной культуры. Основа выставки – уникальные фотографии, посвященные Алматы, которые охватывают период с древнейших времен по настоящее время. Идея в популяризации знаний о городе, воспитание любви и гордости за Алматы. Выставка будет интересна всем членам семьи вне зависимости от возраста. Благодаря ей каждый сможет окунуться в уникальную атмосферу города и не только насладиться фотографиями, но и узнать много нового.

Место проведения: Галерея 360° SPACE Multimedia, ТРЦ Dostyk Plaza.



Новый роман Чак Паланика оставляет странное «послевкусие»

В какой-то степени это похоже на братьев Гримм без купюр, где съест Гензеля и Гретель планировала не злая ведьма, а их собственная мать. Не со зла, правда, а потому что времена голодные были.

Но вернемся к господину Паланику. Книга огорошивает с первых же страниц. Причем вначале ее хочется недоумоно отложить подальше («Это что медицинский атлас?»). Потом, конечно, все встает на свои места.

Сюжет довольно прост: молодой миллиардер по имени Максвелл – мечта паразитки, любимец женщин и, наконец,

просто красавец-мужчина разрабатывает секс-игрушки для женщин. А для их испытания нанимает молодую неискушенную девушку Пенни – типичную «серую мышку», которая, несмотря на юридическое образование, работает в должности «принеси-подай».

Ничего не напоминает? Конечно же, знаменитые «50 оттенков...». Но это лишь поначалу – за дамским чтивом не к Паланику. Извращения Максвелла несут чисто познавательный характер.

Его цель – мировое господство. С помощью женского ор-

газма. «Миллиарду мужей грозит скорая отставка» – звучит рекламный слоган линейки товаров «До самых кончиков». А Паланик рисует мир, где женщины получили возможность испытывать оргазм по собственному желанию и в любое время. И подобно подопытным крысам, которые забывали обо всем, кроме кнопки, посылающей импульсы в зону удовольствия мозга, стали жить ради бесконечного оргазма. Превращаясь в животных, ведомых инстинктом. Ну и Максвеллом, в руках которого волшебная кнопка.

По большому счету «До самых кончиков» – это насмешка над феминистками, женщинами и исподволь над мужчинами, над всем миром, который хочет всех удовольствий разом, который хочет быть в «тренде». И, конечно, не обошел своим вниманием посювую низкопробную литературу (вежливо не будем тыкать пальцами).

В общем, Паланик остается Палаником – постоянная провокация и негласный призыв включить мозги. Ведь если сначала все выглядит как какой-то трэш, то потом становится жутко. Жутко от того, как легко можно манипулировать примитивными потребностями. И как быстро с человека слетает маска «цивилизованности».

В общем, «До самых кончиков» – роман неоднозначный, вызывающий целую гамму совершенно разнородных эмоций. А также оставляющие «послевкусие» и мысли о том, как ли далеко ушел вымысел от реальности?

Азиатские мотивы в драгоценностях Зоэри Докси

Ремесло

25 сентября в Государственном музее искусств им. А. Кастеева состоялась закрытый показ коллекции ювелирных украшений французского дизайнера **Зоэри Докси**.

Ольга ЗНАМЕНСКАЯ

В Алматы основатель ювелирной фирмы **Zorast Joaillerie** приехала всего на несколько дней. Как оказалось, она является ярой поклонницей искусства и культуры Азии. Казахстан она посещает уже во второй раз, чтобы поближе познакомиться с местными традициями изготовления ювелирных изделий, поскольку сама является одним из самых оригинальных и востребованных дизайнеров Европы по украшениям в зороастрийском стиле. В итоге, приглашенные смогли оценить ее последнюю коллекцию, состоящую из 22 эксклюзивных украшений. Правда, вместо самих изделий зрителям посчастливилось узреть лишь эскизы на бумаге, по которым изготовлены невероятной красоты кольца, подвески, браслеты, ожерелья и диадемы.

«Каждое из них стоит огромных денег и привозить их на выставку не совсем безопасно, – объяснила г-жа Докси, – Стоимость украшений из золота и платины, с использованием сапфира, рубинов и жемчуга начинается от 30 000 евро».

По признанию самой г-жи Докси, она не может похвастаться богатым ювелирным прошлым своей семьи. Бизнес, которым она занимается, далеко не фамильный: идея создавать украшения, за которые состоятельные дамы готовы отдавать целое состояние, пришла в голову ей и ее супругу 15 лет назад. И, как оказалось, не напрасно...

«Я никогда не принадлежала миру ювелиров, – рассказала дизайнер. – Родители хотели, чтобы у меня была «настоящая» работа, поэтому мечтали видеть меня в качестве финансиста. Но я все же поступила по-своему и выбрала рекламную сферу, хотя всегда чувствовала свою творческую сущность. Однажды в блокноте моего мужа Стива я увидела интересные зарисовки и заметила, что у него неплохо получается. Тогда он спросил: почему бы тебе не использовать мои эскизы? Может, кто-нибудь сможет сделать из них настоящие украшения? Один из друзей также «подлил масла в огонь»,



Стоимость украшений от Зоэри Докси начинается от 30 000 евро

заметив, что во Франции проживают лучшие ювелиры в мире, там эта индустрия развита так, как ни в одной другой стране. Конечно, пришлось приложить массу усилий, чтобы создать команду, открыть свое небольшое производство, но наши планы были очень амбициозными. Одну из главных ролей в успехе сыграл мой опыт в маркетинге. Ко мне стали обращаться друзья, потом друзья моих друзей... Слава о том, что мы с мужем стали создавать эксклюзивные украшения по собственным эскизам, разползлась по городу и за его пределы. Нам даже пришлось переехать в Лондон, потому что много моих клиентов проживает именно там. Сейчас среди моих заказчиков не только друзья, но и известные на весь мир люди».

На вопрос о том, имеет ли она свою личную формулу успеха, которая помогла ей осуществить задуманное, она отвечает почти непринужденно: «Все просто. У каждого человека, даже самого простого, есть масса талантов, о которых он, возможно, и не по-

дозревает. Так вот, нужно собрать все свои навыки воедино!»

А в работе с клиентами г-жа Докси всегда придерживается главного правила: «Украшение, прежде всего, должно принести эмоциональное удовольствие. Дорогие и красивые изделия обычно носят годами, передают из поколения в поколение. Я бы хотела, чтобы с моими украшениями поступали именно так».

В своей новой коллекции, над которой дизайнер и ее помощники работали последние несколько месяцев, уместила все то, что парализовало ее воображение в более ранних поездках по Средней и Центральной Азии: навыки владения ремеслом, древние верования, влияние разных стран, расположенных вдоль Шелкового пути, необычные символы, узоры и конструкции.

«Это абсолютно новая концепция, мотивы, которые никогда прежде не использовались в ювелирной индустрии Запада. Надеюсь, в Казахстане их обязательно оценят по достоинству», – заключила она.

История любви в ритме танго

Спектакль

В Алматы прошла премьера танго-спектакля «Любовница», в основу которого легла жизнь известной исполнительницы танго начала XX века **Ады Фалькон**. В эту маленькую – всего на час – историю вместилось невероятно много: феерически чувственное танго, страсть, история любви длиной в 15 лет и покаяния...

Елена ШТРИТЕР



Роль Ады Фалькон исполнила актриса Айсулу Азимбаева

Аде много страданий. И настолько надломил душу певицы, что она приняла решение уйти в монастырь и принять обет молчания, который продлился долгие 60 лет... Откровенно говоря, этот спектакль – действительно событие в культурной жизни Алматы. Причем «Любовница» нельзя сравнить ни с балетными, ни с драматическими постановками. И уже совершенно свой формат. И надо сказать, в этой постановке продумано все. Каждое слово, каждое движение. Любая секунда спектакля наполнена смыслом.

И в этом, несомненно, заслуга постановщиков: сценариста и режиссера **Разиы Хасановой** и хореографа-постановщика **Константина Дихнова**. Слова, написанные Разией, Константин облек

в движения. Причем вы не найдете здесь классики. Даже на танго у Константина свой взгляд: забудьте о резкой отточности движений, в танго от Константина главное – мягкость и просто невероятная чувственность. Плюс элементы современного танца: ломаные жесты, угловатые движения... Все это создает иллюзию хрупкости главной героини, ее силы и беспомощности. Она – марионетка в руках судьбы, стереотипов, общества...

Роль Ады Фалькон с блеском сыграла молодая актриса **Айсулу Азимбаева**. Именно сыграла. В сущности, «Любовница» – это же моноспектакль, ее монолог... Признаюсь честно, я не ожидала от Айсулу такой пронзительности, ведь если судить по многим ее киноролям, она актриса несколько

иного плана. Кроме того, она младше своей героини, да и жизненного опыта у нее меньше... В общем, были определенные опасения, что Айсулу не вытянет настолько драматичную роль. Однако, как вы уже понимаете, они оказались напрасны. Айсулу не просто справилась. Знаете, она даже не играла, она жила на сцене. И голосом, и телом.

Работу над текстом спектакля Айсулу вместе Разией Хасановой начала год назад. И этот год совершенно точно прошел незря.

Все отснятые роли на языке тела сыграли ребята из шоу-балета Block Buster.

В принципе, у «Любовницы» есть все шансы выйти на большую сцену. Постановка очень качественная. Но вот пойдет ли ей это на пользу? В маленьком зале музея народных инструментов спектакль получается очень проникновенным. Нет необходимости в микрофонах, и создается ощущение, что каждое слово обращено к тебе и только к тебе. На большой сцене все это потеряется. Вернее, это будет уже совсем другая постановка взгляд и каждое слово – до слез, до мурашек по коже. А на улице ждет тихий осенний парк, который не будет мешать обдумать еще раз все увиденное.