



|                                                     |                             |                                          |                                      |
|-----------------------------------------------------|-----------------------------|------------------------------------------|--------------------------------------|
| БИЗНЕС И ВЛАСТЬ:<br>У КАЗАХСТАНА ПОДСКОЧИЛ<br>САХАР | ТЕНДЕНЦИИ:<br>ТОЧКИ КИПЕНИЯ | ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК:<br>КРЕМ ОТ АЙДОЛА | LIFESTYLE:<br>СХЕМА ФАРХАТА ШАРИПОВА |
| стр. 3                                              | стр. 6                      | стр. 9                                   | стр. 12                              |

kursiv.kz kursiv.kz kursivkz kursivkz kursivkz

## Притяжение горы

Главная интрига февральской отчетности банков заключалась в том, насколько просядет бизнес дочерних российских БВУ в Казахстане из-за введенных против РФ санкций и кто из местных игроков сумеет этим воспользоваться. Как показала статистика, отток клиентских средств в феврале произошел в Сбере, ВТБ и Альфе, при этом ссудник сократился только у ВТБ. Судя по значительным притокам, основная часть денег из российских банков мигрировала в Халык.

Виктор АХРЁМУШКИН

Весомый отпечаток на статистику банковского сектора наложило резкое ослабление тенге в последние дни февраля, сразу после начала войны в Украине. Биржевой курс нацвалюты упал за месяц на 14,2% (с 433,5 до 495 тенге за доллар). Соответственно, наблюдавшийся в феврале рост активов и (в большей степени) обязательств сектора был частично сформирован за счет валютной переоценки. По данным Нацбанка, уровень долларизации клиентских средств в системе на конец февраля составил 38,4%, а доля валютных кредитов – 10,6%.

### Активы

Совокупные активы БВУ в феврале выросли на 3,3% (с 37 трлн до 38,2 трлн тенге). С начала года показатель увеличился на 1,5% (см. инфографику), отыграв январское снижение.

Впечатляющий рост активов в феврале продемонстрировал Халык (+870 млрд тенге за месяц). Следом почти с пятикратным отставанием расположились Ситибанк (+194 млрд) и Kaspi (+186 млрд). Прилично приросли также Forte (+105 млрд), специализированный Отбасы (+103 млрд) и БЦК (+98 млрд).

Что касается четырех российских «дочек», то из них положительную динамику в феврале показал только Хоум Кредит (+26 млрд). В Альфе активы сократились на 18 млрд тенге за месяц, в государственных Сбере и ВТБ (находятся под самыми жесткими санкциями Запада) показатель упал существенно – на 488 млрд и 125 млрд тенге соответственно. Помимо трех этих игроков, снижение активов в феврале допустил только крошечный Заман (–0,2 млрд).

> стр. 5



Фото: Илья Ким

## Карты в руки

*Россияне едут в страны Центральной Азии за Visa и Mastercard*

Российские туроператоры запускают «карточные» туры в Узбекистан, казахстанцы предлагают за деньги оформить ИИН иностранцу, а филиал кыргызского банка едва не начал оформлять карты ушедших из России платежных систем прямо в Москве.

Вадим ЕРЗИКОВ

### Правила раздачи карт

«Открываем возможности!» – таким слоганом встречает посетителей сайт компании, которая делает карты Visa/Mastercard через Казахстан. Обещают, ехать клиенту никуда не придется: ИИН и sim-карту казахского оператора ему оформят, останется только пройти видеointervью с представителем банка, и виртуальная карта международной платежной системы, работающая за пределами РФ, в кармане. Стоимость услуги – 19 990 рублей (больше 100 тыс. тенге).

Судя по предложению видеointervью, открывать карты сервис предлагает через Altyn Bank. В других казахстанских банках открыть дистанционно карту нельзя – кроме ИИН необходимо личное присутствие либо оригинал доверенности на третье лицо. В Altyn Bank не ответили на вопрос «Курсива» о количестве карт, открытых нерезидентам в Казахстане в марте 2022 года, и насколько это больше, чем в марте прошлого.

> стр. 8



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ  
ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



## Защита требует средств

*Зачем властям Казахстана понадобились дополнительные 1,6 трлн тенге из Нацфонда*

Правительству в очередной раз потребовалось расширить трансферт из Национального фонда (НФ) с предполагаемых 2,95 до 4,55 трлн тенге. На этот раз – чтобы обеспечить обязательства по защите тенговых вкладов граждан, поддержать аграриев и реализовать прочие президентские поручения.

Сергей ДОМНИН

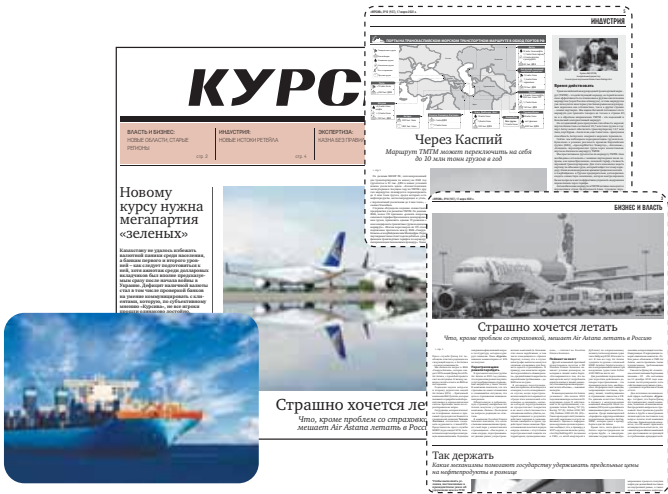
### Трансферт неизбежен

Правительство Казахстана планирует нарастить объем трансферта из НФ в бюджет с 2,95 млрд до 4,55 млрд тенге (на 54%) за счет увеличения гарантированного трансферта с 2,4 до 4 трлн. «Мы берем деньги на реализацию поручений главы государства, которые давались в начале января, а также на различные программные документы», – заявил 5 апреля этого года на заседании правительства министр национальной экономики Алибек Куантыров. Проект с поправками в бюджет на момент сдачи номера в печать не был опубликован.

Дополнительные 1,6 трлн тенге сопоставимы с 2% ВВП РК и 8,6% расходов госбюджета (2021), общий объем трансферта из НФ в расходной части бюджета в 2022-м составит 26,4%.

Трансферт 2022 года станет вторым по величине годовым поступлением из суверенного фонда в казну за всю 21-летнюю историю деятельности НФ. Больше из Нацфонда правительство забирало лишь в 2020 году (4,8 трлн тенге), в 2021-м трансферт из НФ составил 4,5 трлн.

> стр. 2



ЧИТАЙТЕ  
**КУРСИВ**  
НА БУМАГЕ!

Продолжается подписка на 2-е полугодие 2022 года

Подписка через каталоги:

- ◆ АО «Казпочта»
- ◆ ТОО «Эврика-Пресс»
- ◆ ТОО «Евразия Пресс»



> стр. 1

Φoto: Depositphotos/vectorart

печатного издания предназначена  
для лиц, достигших 18 лет и старше





# У Казахстана подскочил сахар

Как запрет на вывоз сахара из республики скажется на ценах

После новости о том, что Россия запретила вывоз сахара, казахстанцы начали лихорадочно скупать сладкий продукт. Это привело к его дефициту и росту цен. Правительство РК пыталось убедить граждан, что запасы сахара есть, а поводов для беспокойства – нет. На этом фоне Минсельхоз решил ввести запрет на экспорт сахара. Поможет ли запрет стабилизировать цены на продукт?

Жанболат МАМЫШЕВ

4 апреля истекло время для публичного обсуждения приказа Минсельхоза о запрете экспорта белого сахара и тростникового сахара-сырца. Однако приказ официально еще не опубликован, то есть запрет не начал действовать.

Также 4 апреля Минсельхоз отозвал объявление о том, что собирает заявки на квоты, по которым можно ввозить сахар в Казахстан без таможенных пошлин.

Фактически вопрос с «перемещением» продукции стоит на паузе. Однако, как считают в профильной ассоциации, акцент сейчас нужно делать на поддержке местных производителей, а не на запрете экспорта сахара.

## Уровень сахара в системе

11 марта стало известно, что Россия до 31 августа 2022-го запретила вывозить сахар и сахар-сырец за пределы ЕАЭС. В этот же день власти Казахстана сообщили, что сахара, имеющегося в стабфондах и на складах торговых сетей, хватит на три месяца. 14 марта вице-министр сельского хозяйства **Женис Осербай** пояснил, как правительство вышло в подсчетах на трехмесячные запасы.

Так, на 12 марта в республике было около 90 тыс. тонн сахара (в стабфондах, торговых объектах и на складах – 42 тыс. тонн, у сахарных заводов – 47 тыс. тонн) при объеме потребления около 44 тыс. тонн в месяц. Также в запасы включили сахар, который смогут произвести отечественные заводы за месяц – порядка 50 тыс. тонн. «То есть запасы полностью обеспечивают потребность страны в сахаре», – сказал вице-министр сельского хозяйства.

По его словам, АО «Продкорпорация» поставляло сахар в регионы, от которых приходили заявки. Он отметил, что, по данным Ассоциации кондитеров Казахстана, кондитерские фабрики также обеспечены необходимым объемом сахара на «ближайшее время». Кроме того, Совет Евразийской экономической комиссии предоставил Казахстану

право на беспопыльный ввоз до конца августа 250 тыс. тонн белого сахара и тростникового сахара-сырца. «Таким образом, с учетом запасов и объемов квот республика полностью обеспечена сахаром», – заверил Осербай.

Однако население восприняло эту информацию по-своему. Казахстанцы приплюсовали к 90 тыс. тонн реально существующего сахара 50 тыс. тонн продукции, которую «могут произвести заводы», разделили на 44 тыс. тонн ежедневного потребления, пришли к выводу, что сахара мало, хватит всего на три месяца, – и пошли сметать его с полок.

## «Сладкие» деньги

Чтобы растянуть товарные запасы на большее время, торговые сети ограничивали розничную продажу сладкого продукта: в «Магнуме» продавали не более пяти килограммов в одни руки, в столичном «Астыжане» – не более одного килограмма. Но это мало помогало в борьбе с ажиотажным спросом, который толкнул цены вверх. По официальным данным, только за март по сравнению с февралем сахар-песок подорожал на 35%. Сильнее за первый месяц весны из 19 социально значимых продовольственных товаров подорожала только капуста – практически на 50%. За январь – март эти продукты выросли в цене на 38,7 и 113,5% соответственно.

Сильнее всего средние розничные цены на сахар выросли с начала года в Алматы, возле которого есть два сахарных завода и выращивается сахарная свекла. Цена за килограмм повысилась на 61,1% – до 435 тенге. В Нур-Султане сахар подорожал на 40,3% – до 449 тенге за килограмм. При этом отдельные торговые точки в столице продавали его на 200 тенге и более дороже этих цен.

В крупной торговой сети Magnum Cash & Carry отмечают, что повышенный спрос на сахар возник из-за новостей из России, где на фоне санкций появился ажиотажный спрос на многие продукты длительного хранения. Кроме того, поскольку сахарная промышленность сильно зависит от импорта сырья, возник еще и ценовой скачок – из-за волатильности национальных валют.

«В итоге по нашей торговой сети спрос за этот период (март 2022 года) по отношению к прошлому году вырос в два раза. А за выходные был раскуплен недельный запас сахара в магазинах. К сожалению, новые поставки от производителей сахара запаздывают: они ждали определения с ценами на сырье. «Магнум» торговал только сахаром с казахстанских заводов», – сообщили в пресс-службе ретейлера.

В «Магнуме» уверены, что в апреле поставки постепенно стабилизируются через диспетрибьюторов. «Потребности

Алматы и Алматинской области уже полностью закрыты, на днях ожидается возобновление стабильных поставок в Нур-Султане (в последние дни сахара-песка в столичных магазинах в продаже не было, только рафинад. – «Курсив»», – добавили в компании.

Сахар из новой поставки в алматинских «Магнумах» подорожал до 420 тенге, а его стоимость для столичных потребителей пока не определена – все будет зависеть от результатов переговоров с поставщиками.

В Казахстанской ассоциации сахарной, пищевой и перерабатывающей промышленности отмечают, что от резкого роста цен на сахар выиграла торговля, а сахарные заводы уже поставили продукцию по ранее заключенным договорам.

«Дополнительные деньги за подорожавший сахар до переработчиков не дошли. Это искусственно созданный ажиотаж. Вы вспомните ситуацию, когда объявили карантин в марте 2020 года. В апреле 2020-го в столице цены на сахар подскочили до 500 тенге. Нам звонили ребята из Минсельхоза и спрашивали, почему заводы продают по такой цене. Я им сказала: ищите спекулянтов, которые на этом играют, потому что заводы уже давно реализовали сахар», – сказала президент ассоциации **Айжан Наурзгалиева**.

В Агентстве по защите и развитию конкуренции пообещали отслеживать «нехорошие» факты. В частности, 15 марта департамент АЗРК по городу Алматы после мониторинга цен установил «признаки спекулятивного роста» цен на сахар. Департамент направил запросы крупным поставщикам, чтобы определить доли субъектов рынка и выявить среди них доминантов. «По итогам антимонопольного разбирательства будут приняты соответствующие меры реагирования», – заверили в департаменте и предупредили предпринимателей о возможных штрафах.

## Белая статистика

Запрет на экспорт сахара, говорит Айжан Наурзгалиева, Казахстан почти не почувствует, поскольку республика вывозит небольшое количество сахара. Например, в прошлом году Казахстан продал за рубеж всего 2,7 тыс. тонн.

При этом страна активно импортировала белый сахар – 308,5 тыс. тонн, в том числе 272,4 тыс. тонн из РФ и 35,5 тыс. тонн из Беларуси. Кроме того, Казахстан ввез в прошлом году около 195 тыс. тонн тростникового сахара-сырца, который перерабатывается отечественными заводами. Крупнейшими поставщиками стали Бразилия (164,6 тыс. тонн) и Мексика (30,4 тыс. тонн).

Наурзгалиева отмечает, что собственное производство в республике составило в 2021 году

226,7 тыс. тонн. Официальная статистика говорит об объеме производства в 234,2 тыс. тонн, но, по ее словам, туда включают сахар-рафинад, патоку и другие продукты. «Если мы берем цифру производства 226,7 тыс. тонн, то казахстанское производство занимает 43% рынка в целом», – подсчитала Наурзгалиева.

## Сладко было на бумаге

В 2020 году в Минсельхозе заявляли о планах увеличить долю отечественного сахара на столах казахстанцев. Изменить ситуацию планировали за счет повышения урожайности с 324,5 центнера с гектара в 2019 году до 380 центнеров с гектара в 2023-м и почти двукратного увеличения посевных площадей сахарной свеклы – с 19,6 тыс. гектаров в 2019 году до 36 тыс. гектаров в 2023-м. Все четыре сахарных завода (два в Алматинской области и два в Жамбылской области) обещали модернизировать и построить два новых – еще один в Жамбылской и один в Павлодарской. В результате в 2023 году производство сахара должно составить 390 тыс. тонн, или 80% от общего объема потребления. При этом из новых мер для привлечения инвесторов в отрасль Минсельхоз предлагал лишь снижение на 15% железнодорожного тарифа на перевозку сырья и готового сахара.

Однако в ассоциации заявляют, что эти радужные планы будут омрачены сокращением посевных площадей сахарной свеклы в этом году.

«В 2021 году плановая посевная площадь составляла 22,5 тыс. гектаров, фактическая же составила 14,5 тыс. гектаров, притом что это еще не окончательные данные. В текущем году две свеклосеющие области запланировали под сахарную свеклу и того меньше – 12,3 тыс. гектаров», – сообщили там. Переработка свеклы, выращенной на 12,3 тыс. гектаров (6 тыс. гектаров в Алматинской области и 6,3 тыс. гектаров в Жамбылской области), позволит произвести около 55 тыс. тонн сахара белого.

Поэтому в ассоциации в очередной раз призвали госорганы поддержать отрасль, в частности предоставлять сахарным заводам орошаемые земли в радиусе 100 километров от них в собственности или аренду, увеличить субсидии на орошение за тонну сданной на переработку сахарной свеклы, вернуть госзаказ на сахарную свеклу по примеру Беларуси, предоставить транспортные льготы и льготное финансирование.

В качестве же срочных мер переработчики предлагают отменить НДС на ввозимый тростниковый сахар-сырец и предоставить доступ к оборотным средствам с минимальной процентной ставкой.

# Золото нации

С чем вышли из конфликта Кыргызстан и Centerra, которая владела золотым рудником «Кумтор»

«Кумтор» полностью принадлежит Кыргызстану», – сказал 4 апреля президент республики **Садыр Жапаров** сразу после подписания соглашения с Centerra Gold Inc. Документ поставил точку в конфликте между канадским инвестором и Кыргызстаном, начавшим в прошлом году «спецоперацию» по возврату «Кумтора» в собственность государства.

Татьяна ТРУБАЧЕВА

Торжественность момента при подписании соглашения – белоснежный стол, алые национальные флаги, стоящие полукругом чиновники с напряженными спинами, обращение президента к нации в прямом эфире – объяснить легко. Кумтор, самое крупное в Кыргызстане золоторудное месторождение, впервые с начала разработки в 1991 году стал на 100% принадлежать государству.

## Золотое яблоко раздора

В 1991 году президент независимого Кыргызстана **Аскар Акаев** издал указ о создании государственно-частной компании «Сиабеко-Кыргызстан». Возглавил предприятие бывший гражданин СССР **Борис Бириштейн**, который основал в Канаде компанию Seabeco. Она стала партнером республики в проекте (33%). Позже канадскую компанию обвинили в отмывании денег, мошенничестве и закрыли.

В 1992 году право на разработку перешло другой канадской компании – Cameco Corporation. Вместе с ней зарегистрировали ЗАО «Кумтор Голд Компани» (КТК), где Кыргызстану принадлежало около 67%. В 2003 году канадцы предложили объединить активы КТК и Cameco и создать единую Centerra Gold Inc. В результате вместо доли в самом месторождении правительство Кыргызстана в лице ОАО «Кыргызалтын» получило долю в Centerra в размере 33%, а в 2004 году после IPO доля республики снизилась до 15,66%. Позже соглашение неоднократно пересматривали, и к началу 2021-го КР владела в Centerra 26%.

После избрания в январе 2021 года нового президента Кыргызстана Садыра Жапарова начался очередной виток разбирательств вокруг Кумтора (в республике постоянно поднимались вопросы о непрозрачности деятельности, коррупции, подкупе высших государственных чиновников наличными деньгами и акциями в Кумторе). В феврале прошлого года для проверки Centerra Gold создали спецкомиссию. Основные претензии КР к компании были связаны с несоблюдением экологических норм. В начале мая за причиненный вред экологии Кыргызстан подал иск на канадскую компанию на \$4,2 млрд. 17 мая правительство ввело внешнее управление на «Кумторе». Канадская компания назвала это захватом рудника, не согласилась с обвинениями и обратилась в международные суды.

21 сентября Лондонский рынок драгоценных металлов (LBMA)

прекратил аккредитацию аффинажного завода ОАО «Кыргызалтын». Через несколько дней состоялся первый раунд переговоров между правительством Кыргызстана и Centerra Gold Inc. Переговоры в итоге привели к внесудебному разрешению конфликта.

## Раздел имущества

Результатом «полюбовного развода», скрепленного подписями сторон 4 апреля, станет обмен акциями между «Кыргызалтыном» и Centerra Gold Inc. «Кыргызалтын» получит 100% бумаг «Кумтор Голд Компани» и вернет 26% своих акций (77,4 млн штук) в Centerra Gold Inc. Этот пакет на 1 апреля оценивался в 972 млн канадских долларов (\$778 млн).

Кыргызстан и ОАО «Кыргызалтын» возьмут на себя всю ответственность за рудник «Кумтор» и сохранят доход, полученный от рудника после 15 мая 2021 года. Кроме того, КР будет возвращен контроль над рекультивационным фондом в размере \$53 млн. Centerra Gold Inc. произведет платеж в размере \$50 млн, которые пойдут на сохранение и защиту природных ресурсов Кыргызстана. Также канадцы в пользу «Кыргызалтына» выплатят дополнительно \$11,1 млн.

Соглашение также предусматривает полное и окончательное снятие сторонами взаимных требований, прекращение всех судебных разбирательств во всех юрисдикциях без признания ответственности.

**Эльдар Таджибаев**, председатель ЦК Горно-металлургического профсоюза Кыргызстана, в комментариях kaktus.media назвал случившееся национализацией рудника: «Но это произошло цивилизованным способом, без выплат убытков, возмещения выгоды. В другом случае Кыргызстану бы пришлось выплачивать около \$2 млрд».

Садыр Жапаров напомнил: «Спор между иностранной компанией и Киргизией пытались представить как дикий захват компании, но мы справились с задачей по заключению мирового соглашения на наших условиях». Он сказал, что решение по Кумтору – это только начало пути к стабильному развитию страны, и заявил об открытости Кыргызстана к иностранным инвестициям.

В прошлом году **Марс Сариев**, эксперт Института общественной политики Кыргызстана, предполагал, что в разработке месторождения Кумтор возможно участие РФ. Так как Россия уже заявила себя как «золотой» инвестор, развивая Джеруй – второе по величине кыргызское месторождение золота. Однако в прошлом году на России еще не лежало бремя санкций из-за войны с Украиной.

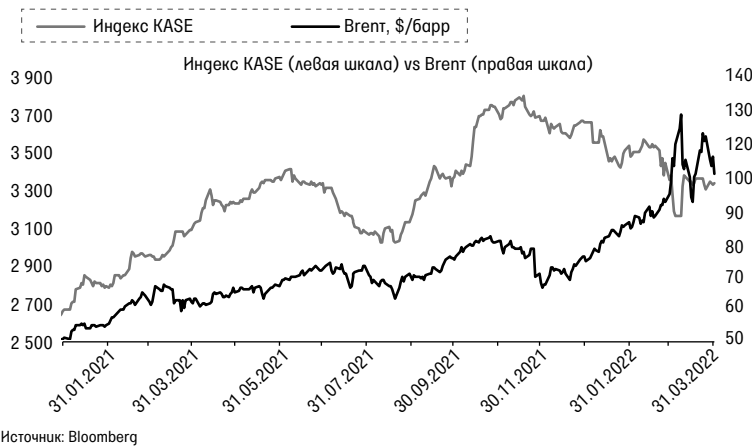
Centerra Gold Inc. уже открыла для себя «новое место для инвестиций». В конце февраля 2022-го компания объявила, что завершила покупку Gemfield Resources LLC – предприятия, занимающегося разработкой района Голдфилд в Неваде (США). Новый проект канадской компании включает три месторождения: Гемфилд, Голдфилд Мэйн и МакМахон Ридж.

Сумма сделки составила \$206,5 млн.

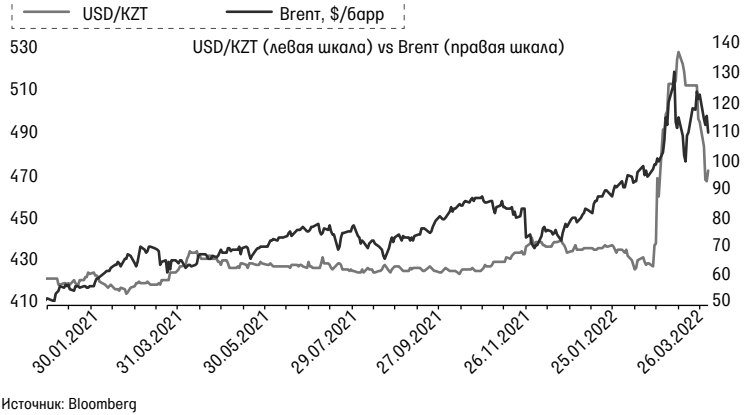


# ИНВЕСТИЦИИ

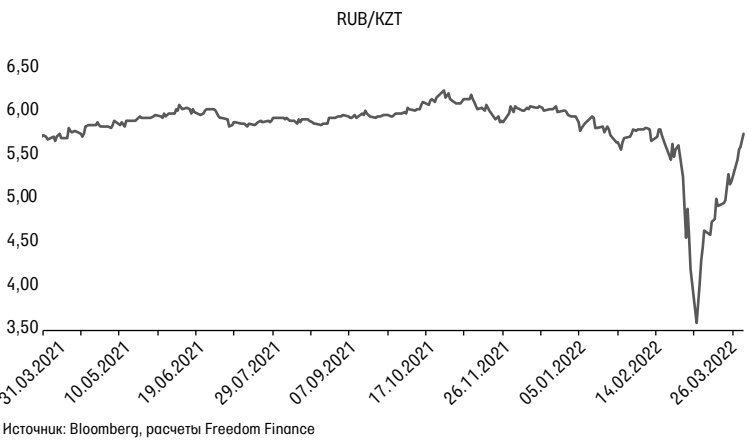
Динамика индекса KASE с ценами на нефть сорта Brent апрель 2021 – март 2022 года



Динамика обменного курса доллара к тенге с ценами на нефть сорта Brent в тенге апрель 2021 – март 2022 года



Динамика пары рубль/тенге апрель 2021 – март 2022 года



# Макрообзор: ставки, курсы, акции

## Март, 2022

Ансар АБУЕВ,  
Данияр ОРАЗБАЕВ

### Более спокойный месяц для KASE

Цены на нефть продолжили ралли, рост по итогам марта составил 7%, в моменте они достигли почти \$139 за баррель нефти сорта Brent, и это новый максимум с июля 2008 года. Ситуация на нефтяном рынке

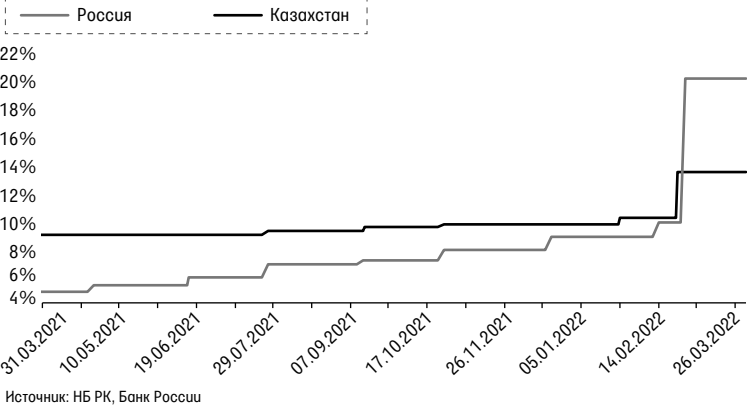


Ансар АБУЕВ,  
младший инвестиционный аналитик  
АО «Фридом Финанс»

развивалась на фоне военного конфликта между Россией и Украиной. Выход на максимум происходил из-за ожиданий трейдеров по полному эмбарго на российскую нефть со стороны Евросоюза и США, а также на фоне того, что некоторые нефте-трейдеры отказывались от покупки нефти из портов России (что привело к рекордному дисконту Urals к Brent). В итоге Евросоюз, в отличие США, не отказался от российской нефти, что помогло несколько снизить давление «быков». Также на снижение повлияли новости о продвижении иранской сделки (что позволило бы Ирану возобновить поставки нефти) и новость о возможной продаже нефти из стратегических резервов США.

И все же цены потом несколько восстановились. Одним из факторов роста стал сильный шторм в Черном море, который повредил два из трех выносных причальных устройств нефтепровода КТК (удовлетворяет примерно 1,2% мирового спроса нефти). Этот нефтепровод отвечает примерно за 70% казахстанского экспорта нефти, поэтому новость стала особенно важной для Казахстана и его экономики. Но ситуация оказалась не такой критичной, как выглядела на первый взгляд. Падение экспорта будет меньше, чем предполагалось сразу

Динамика базовой ставки в Казахстане и ключевой ставки в РФ апрель 2021 – март 2022 года



после шторма, а сроки ремонта будут короче (три недели вместо двух месяцев). Сокращение экспорта зачтется по обязательствам Казахстана по снижению нефтедобычи в рамках ОПЕК+, что, вероятно, позволит потом вернуть упущенное.

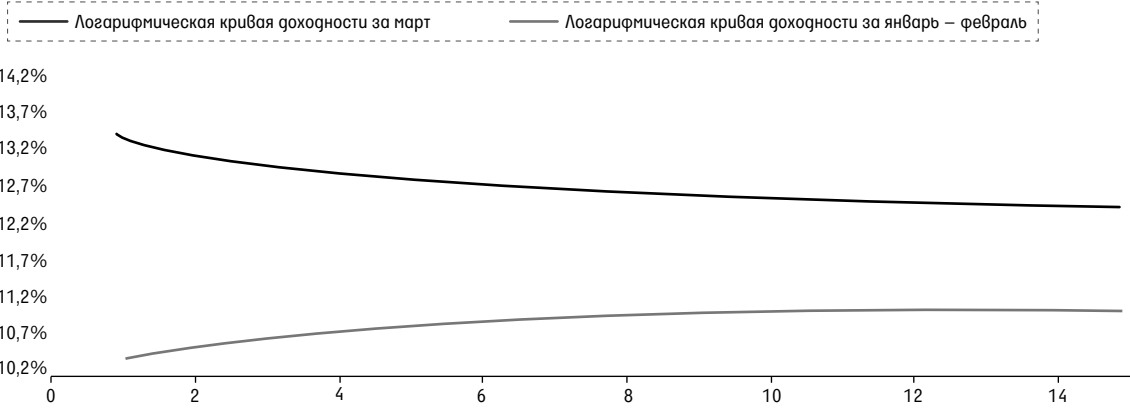
Индекс KASE закрыл месяц с небольшим минусом в 0,4%. Основное снижение среди бумаг индекса пришлось на Народный банк и «КазТрансОйл», которые упали на 5,7 и 3,4% соответственно. Вероятнее всего, причины падения – в финансовых

результатах этих компаний. Народный банк отчитался довольно неплохо, получив рекордные процентные доходы и прибыль. Однако прогноз руководства на 2022 год оказался консервативным и предполагает снижение прибыли, к тому же руководство предложило пока что не выплачивать дивиденды на фоне высокой неопределенности на рынке. «КазТрансОйл» же показал значительный рост капитальных затрат, а также получил меньшую чистую прибыль относительно 2020 года, что наверняка негативно скажется на дивидендах. Среди лидеров роста индекса KASE – акции БЦК и «Казатомпрома», которые увеличились в цене на 3,7 и 1,6% соответственно. На фоне результатов Народного банка и «КазТрансОйла» и повышения базовой ставки ожидания дивидендного ралли на KASE окончателно сошли на нет. Восстановление индекса прогнозируется при снижении базовой ставки, что в обозримом будущем выглядит маловероятным на фоне роста годовой инфляции до 12% в марте.

### Валютные качели

Национальная валюта резко ослабла в конце февраля и продолжила тренд в марте, достигнув отметки 513 тенге за один доллар в середине месяца. Однако затем тенге начал медленно укрепляться, а после Наурыз темпы укрепления ускорились. С 24 по 30 марта пара доллар/тенге упала с 503 тенге до 456 тенге в моменте. В итоге в марте доллар упал относительно тенге на 3,8%, закрыв месяц на отметке 469,7 тенге. Естественно, главным фактором ослабления в первой половине месяца стали последствия военного конфликта между Россией и Украиной. Российский рубль за первую декаду марта ослаб на 11% на MOEX, а на Forx в моменте падал на 35%. На этом фоне проводились валютные интервенции со стороны Нацбанка на сумму \$990,5 млн в течение всего марта. Доля интервенций в общем объеме торгов составила 29%. Также за март был продан почти \$891 млн из Нацфонда, что несколько выше средних показателей ноября 2021 – февраля 2022 года. В итоге кросс-курс рубль/тенге падал в моменте до

Кривые доходности размещений гособлигаций январь – февраль 2022 и март 2022 года



Источник: KASE, расчеты Freedom Finance

упала на 12% по итогам марта и достигла 83 рублей за один доллар. В итоге кросс-курс рубль/тенге вернулся на довоенное значение в 5,65 тенге за один рубль.

Индекс доллара показывает рост пятый месяц подряд на фоне роста ставки ФРС на 25 базисных пунктов и более «ястребиного» прогноза ФРС в 7 раундов повышений ставки в течение 2022 года. Рост индекса в марте составил 1,7%. В плане теханализа индекс доллара продолжает находиться выше тренда роста с июня 2021 года, и пока индекс не уйдет ниже 96,6 пункта, вероятность дальнейшего роста остается высокой.

### Стабильность ДКП

9 марта Национальный банк РК сохранил ставку на уровне 13,5%. В пресс-релизе говорится, что текущий уровень ставки уже отражает повышение геополитических и инфляционных рисков. При этом Нацбанк отмечает, что остается пространство для последующего ужесточения монетарных условий в случае ухудшения внешней и внутренней макроэкономической обстановки. Следующее решение будет объявлено 25 апреля 2022 года.

В РФ также была сохранена ключевая ставка на заседании Банка России, которое состоялось 18 марта. В пресс-релизе ЦБ отмечается, что экстренное повышение ставки до 20% могло поддержать финансовую стабильность и предотвратило неконтролируемый рост цен. Тем не менее ЦБ ожидает временный, но неизбежный период повышенной инфляции на фоне структурных изменений в экономике. Также же ЦБ ожидает, что проводимая денежно-кредитная политика позволит адаптироваться экономике и достичь возвращения инфляции на уровень 4% к 2024 году.

В марте доходность на денежных и облигационных рынках Казахстана показала рост на фоне увеличения базовой ставки. Облигации Минфина продемонстрировали значительный рост доходности по всей длине кривой. Так, доходность однолетних облигаций выросла до 13,7%. Интересно, что доходность месячных нот НБ РК росла в течение всего марта, даже несмотря на укрепление тенге. Доходность по первому аукциону после экстренного повышения ставки выросла с 10,23 до 13,24%. С тех пор к 28 марта доходность увеличилась до 13,45%, что является новым рекордом. В то же время РЕПО TONIA, наоборот, показала некоторое снижение в течение последней декады марта. К концу месяца ставка TONIA упала до 13,7%, тогда как в конце февраля показатель достигал 14,47%.

В России на локальном рынке облигаций торги были приостановлены до 21 марта. После возобновления торгов доход-

ность российских ОФЗ резко поднялась относительно значений 25 февраля. Так, доходность однолетних ОФЗ достигла 16,58% в первый день торгов. Однако затем вместе с укреплением рубля доходность начала падать. К концу марта доходность однолетних ОФЗ упала до 13,69%, что тем не менее все еще выше довоенного показателя в 11,44%. Подобное снижение доходности увеличивает вероятность понижения ключевой ставки в России на ближайшем заседании.

### Инфляция

Инфляция в марте составила 3,7% м/м, а годовая инфляция увеличилась с 8,7 до 12%, что является самым высоким показателем с октября 2016 года. Основной вклад (64%) в месячную инфляцию в марте традиционно внес сегмент продуктов питания. Продукты питания показали резкий рост в 5,8% м/м, чего не наблюдалось несколько лет.

Самый большой вклад в месячную инфляцию среди продуктов питания внесли фрукты и овощи, причем шестой месяц подряд. Данный сегмент в среднем вырос в цене на 13,9% м/м (3,3% м/м в феврале и 1,7% м/м в марте 2021 года). Третий месяц подряд лидером роста среди овощей и фруктов является капуста (49,5% м/м). Помидоры и лук также показали высокий темп роста цены, который составил 32% м/м и 31,2% м/м соответственно. Также отметим рост цен на бананы на 27,6% м/м и на морковь и картофель, которые выросли в цене примерно на 15% м/м. Среди других сегментов продуктов питания отметим вклад сегмента «сахар, джем, мед, шоколад, кондитерские изделия», который вырос с 3 до 10%. Это произошло из-за резкого скачка цен на сахар, который составил 33,2% м/м в марте на фоне запрета экспорта из России, ажиотажного спроса и в целом дефицита на рынке. Если обобщить, то заметное увеличение темпов роста цен отмечается по всем видам продуктов питания.

Среди остальных категорий наибольший вклад показал сегмент предметов домашнего обихода и бытовой техники. В среднем цены на бытовые приборы выросли на 13,5% м/м, что примерно соответствует темпам ослабления тенге.

### Размещения государственных облигаций РК

На рынке государственных облигаций Казахстана в марте состоялось 10 размещений на общую сумму почти 205 млрд тенге, что на 3% меньше результата февраля. Также продолжился небольшой рост спроса на бумаги Минфина. Так, средневзвешенный спрос на предложения составил 113,5% против 111% в феврале. Тем не менее это все



Данияр ОРАЗБАЕВ,  
инвестиционный аналитик  
АО «Фридом Финанс»

равно ниже декабрьского показателя в 128%. Наибольший спрос отмечается по коротким бумагам. Так, спрос на предложение по однолетним облигациям в двух размещениях составил 177 и 141% соответственно, хотя эти облигации были размещены на относительно небольшую сумму. Повышение базовой ставки, конечно же, сказалось на доходности облигаций Минфина. Например, доходность однолетних облигаций выросла с 10,3% 20 января до 13,7% 24 марта. В то же время по более длинным облигациям рост доходности оказался не таким большим. Так, доходность 5-летних облигаций выросла с 10,9% в конце января до 12,5% в конце марта, а 15-летние облигации показали увеличение доходности с 11,05% в конце января до 12,91% в начале марта.

Мы обновили кривые доходности размещений за два периода: январь – февраль и март, чтобы отразить повышение базовой ставки. График показывает резкое увеличение доходности по всей длине кривой. При этом наиболее существенное повышение наблюдаются по коротким бумагам. Также интересно отметить, что кривая стала инверсной, то есть спред между доходностью длинных и коротких облигаций является отрицательным, что указывает на беспокойство рынка относительно краткосрочных перспектив экономики.

### Акции программы «Народное IPO», «Казатомпрома» и Kaspi.kz

ГДР «Казатомпрома» после четырех месяцев падения подряд на Лондонской фондовой бирже наконец-то показали положительную динамику, показав итоговый рост в 8,5%. Тем не менее в моменте ГДР падали до \$22 за штуку, что является минимумом с февраля 2021 года. Однако затем котировки резко восстановились к 10 марта, достигнув \$35,5 на фоне роста цен на уран почти до \$60 за фунт и некоторого восстановления европейских фондовых рынков. На KASE же котировки выросли лишь на 1,6%. Цены на уран после февральского роста в 12%, поднялись еще на 20%, обновив максимумы апреля 2011 года на фоне новостей о возможных санкциях со стороны США на российский уран. Также отметим,

что компания отчиталась по итогам 2021 года и представила прогнозы на 2022 год. Квартальная выручка увеличилась до 360 млрд тенге (+56% г/г и +275% к/к) благодаря сдвинутому графику поставок объемов продаж оксида урана. Более репрезентативная для сравнения годовая выручка выросла на 18% во многом за счет роста средней цены реализации урана на 12% г/г. Однако валовая маржа упала с 46% в 2020 году до 42% в 2021 году, а операционная маржа упала с 38 до 34%. Чистая прибыль компании, относящаяся к акционерам, по итогам 2021 года составила 140,8 млрд тенге, что ниже прошлогоднего результата на 13% с учетом корректировок по единовременным доходам 2020 года.

Акции «КазТрансОйла» падают третий месяц подряд, в моменте они достигали 951 тенге. К концу марта же цена составила 1014 тенге, показав месячное падение в 3,4%. Несмотря на рост цен на нефть и на то, что казахстанские экспортеры не испытывают особых проблем при продаже нефти в российских портах, основным фактором падения котировок стала отчетность компании за 2021 год. Квартальная выручка «КазТрансОйла» выросла на 4,9% г/г и 1,2% к/к, достигнув 61 млрд тенге. Рост произошел вместе с увеличением консолидированного грузооборота нефти, который вырос на 3,3% г/г и 1,6% к/к на фоне восстановления нефтедобычи в стране в рамках договора ОПЕК+. Однако валовая маржа компании упала с 30,7% в 2020 году до 27,3% в 2021 году, что негативно сказалось на чистой прибыли, которая снизилась на 9% г/г, составив 132 тенге на акцию. На этом фоне повышается вероятность снижения дивидендов. К тому же повышение базовой ставки делает потенциальную дивидендную доходность не такой привлекательной, как раньше, что также давит на котировки. С другой стороны, вынужденный ремонт причалов нефтепровода КТК определенно увеличит объемы перекачки нефти по системе «КазТрансОйла» через порт Актау и по направлению Атырау – Самара, что должно дать одновременное увеличение выручки во II квартале 2022 года.

Акции KEGOC показали небольшое восстановление после того, как медленно падали в течение предыдущих четырех месяцев подряд. Цена в конце месяца увеличилась до 1867 тенге. В целом котировки компании традиционно оказались самыми стабильными среди казахстанских бумаг в период турбулентности. К тому же восстановление тенге несколько снизит негативный эффект от переоценки валютного долга, ведь компания еще не отчиталась за 2021 год. Отметим также, что в феврале производство электроэнергии упало на 7,3% относительно января, а относительно прошлогоднего февраля производство увеличилось на 3,8%. В целом за январь – февраль производство электроэнергии выросло на 0,6% г/г. ГДР Kaspi.kz после падения в течение четырех месяцев подряд почти на 59% с конца октября упали еще на 16,5% в течение марта, достигнув цены \$50,1 за одну ГДР. В моменте ГДР компании падали до \$34,2, что тем не менее выше февральских минимумов в \$20. Несмотря на неплохой отчет в самом конце февраля, ГДР компании не перестали падать в первой декаде марта. Однако затем, с 9 марта, котировки восстановились на 43%.



Притяжение горы

> стр. 1

За период с начала года в секторе насчитывается пять БВУ, ушедших в минус по объему активов. Худшую динамику продемонстрировали Сбер (–519 млрд тенге за два месяца) и ВТБ (–157 млрд). Замкнул тройку антилидеров Jusan (–103 млрд). Также показатель снизился у Нурбанка (–9,6 млрд) и Замана (–2,3 млрд). В относительном выражении аутсайдерами рейтинга стали ВТБ (–31%) и Сбер (–12,3%).

Сокращение активов в Сбере и Jusan привело к тому, что по итогам февраля они потеряли свои позиции в списке крупнейших банков страны. Сбер опустился на третью строчку, пропустив вперед Kaspi. Jusan покинул топ-5 и расположился на шестой ступеньке, а его пятое место досталось Forte. Что касается ВТБ, то в начале года он занимал 13-е место по объему активов (среди 22 банков), а спустя два месяца оказался на 17-м (позади Хоум Кредита, Банка Китая, Нурбанка и Банка Фридом Финанс). Альфа сохранила за собой 11-е место.

Кредиты: динамика

Совокупный ссудник сектора (включая межбанковские займы и обратное РЕПО) в феврале вырос на 1,25% (с 20,05 трлн до 20,3 трлн тенге). С начала года рост составил 0,5%. Обращает на себя внимание почти полный уход Сбера с рынка обратного РЕПО: на 1 февраля объем таких сделок в портфеле банка равнялся 415 млрд тенге, на 1 марта от этой суммы осталось лишь 8,5 млрд. В результате общий объем таких операций в секторе сократился за месяц с 700 млрд до 270 млрд тенге. Без учета обратного РЕПО совокупный ссудник сектора (который можно приблизительно считать клиентским кредитованием, если пренебречь межбанком) в феврале увеличился на 685 млрд тенге, или на 3,54% за месяц.

Лидером по приросту ссудника в феврале (здесь и далее – без учета РЕПО) стал Халык (+273 млрд тенге за месяц). Второе место занял Сбер (+110 млрд), третье – Kaspi (+59 млрд). Из участников AQR приличный рост показали также Jusan (+41 млрд), Bank RBK (+35 млрд), Альфа (+30 млрд), Forte и Евразийский (+29 млрд у каждого) и БЦК (+25 млрд). Единственным участником AQR, допустившим снижение портфеля, оказался ВТБ (–40 млрд тенге за февраль). По итогам двух месяцев ссудник ВТБ просел на 37,5 млрд тенге, или на 17,7%. Это худший показатель в секторе как в абсолютном, так и в относительном выражении. Уже сейчас ясно, что в марте бизнес ВТБ продолжил сокращаться. В середине марта ВТБ передал Евразийскому

банку все права и требования по автокредитам, выданным в рамках госпрограммы (на покупку продукции местного автопрома по льготной ставке). Соответствующая информация в виде объявления для заемщиков ВТБ размещена на сайте Евразийского. На вопрос об объеме переданных автокредитов в пресс-службе Евразийского не ответили.

Кредиты: качество

Безнадежная просрочка в секторе после роста на 1% в январе разогнала до 5,5% роста по итогам двух месяцев. В феврале общий объем необслуживаемых кредитов вырос на 31 млрд тенге (с 675 до 706 млрд). Доля NPL 90+ в совокупном ссуднике увеличилась за месяц с 3,37 до 3,48%. Провизии растут сопоставимыми темпами: в феврале их объем увеличился на 66 млрд тенге (+4,6% за месяц).

В тройку банков с худшим качеством портфеля (если судить только по узкому показателю уровня NPL) по итогам февраля вошли Jusan (10,03%), турецкий КЗИ (9,76%) и Евразийский (7,54%). По абсолютному приросту безнадежной просрочки антилидерами являются Евразийский (+15,3 млрд тенге с начала года), Kaspi (+8,9 млрд) и Jusan (+6,3 млрд).

Непосредственно в феврале худшую динамику NPL продемонстрировал Евразийский (+13,5 млрд тенге за месяц). На вопрос, чем объясняется такой рост необслуживаемой задолженности и какова его структура в разрезе категорий клиентов, в банке не ответили. Еще у пяти игроков рост NPL в феврале превысил 1 млрд тенге: Jusan (+5,9 млрд), Kaspi (+3,9 млрд), Халык (+2,9 млрд), Сбер (+1,8 млрд) и КЗИ (+1,1 млрд). Возможно, февральский рост просрочки связан с тем, что на фоне новостей о скором принятии закона о банкротстве физлиц часть розничных заемщиков решила перестать платить по кредитам.

Единственным игроком, которому удалось в феврале снизить объем NPL, стал БЦК (–0,9 млрд тенге за месяц). По итогам двух месяцев безнадежная просрочка в БЦК сократилась на 2,6 млрд тенге. Лучшее показание только у Сбера (–3,9 млрд тенге с начала года). У всех остальных значимых игроков NPL по итогам двух месяцев выросли.

Средства клиентов

Объем средств физлиц в секторе за февраль увеличился на 5,2% (с 13,1 трлн до 13,8 трлн тенге), юрлиц – на 3,1% (с 12,45 трлн до 12,84 трлн тенге). Динамика этого показателя была наиболее подвержена влиянию валютной переоценки. За март нацвалюта на бирже укрепилась с 495 до 466 тенге за доллар, поэтому в мартовской отчетности банков объем

клиентских средств, скорее всего, сократится относительно февральского уровня.

Розничные вклады в феврале уменьшились только у двух игроков: Сбера (–78 млрд тенге за месяц) и ВТБ (–51 млрд). Для ВТБ с учетом его размера отток был очень чувствительным (–61%). Сбер в относительном выражении потерял немного (–7,2% за месяц), но в марте наверняка потеряет больше, поскольку в этом месяце вкладчики массово забирали из банка валютные депозиты.

Отток корпоративных средств затронул не только Сбер (–250 млрд тенге за февраль) и ВТБ (–92 млрд), но и Альфу (–78 млрд). Причем тенденция вывода бизнес-вкладов из российских «дочек» началась еще в январе. В результате с начала года остатки на счетах юрлиц сократились в ВТБ на 46%, в Альфе – на 25,5% и в Сбере – на 25%.

Наоборот, самый высокий рост клиентских средств (по счетам как физлиц, так и юрлиц) зафиксирован в Халыке. Всего объем вкладов здесь вырос с начала года на 712 млрд тенге, в том числе в рознице – на 235 млрд, в корпоративном сегменте – на 477 млрд. Именно Халык мог стать основным получателем денег от клиентов российских «дочек», потому что остальные игроки приросли вкладами намного меньше. Ближайшие преследователи Халыка в рознице и бизнес-сегменте (БЦК и Сити соответственно) нарастили счета на 45 млрд и 188 млрд тенге.

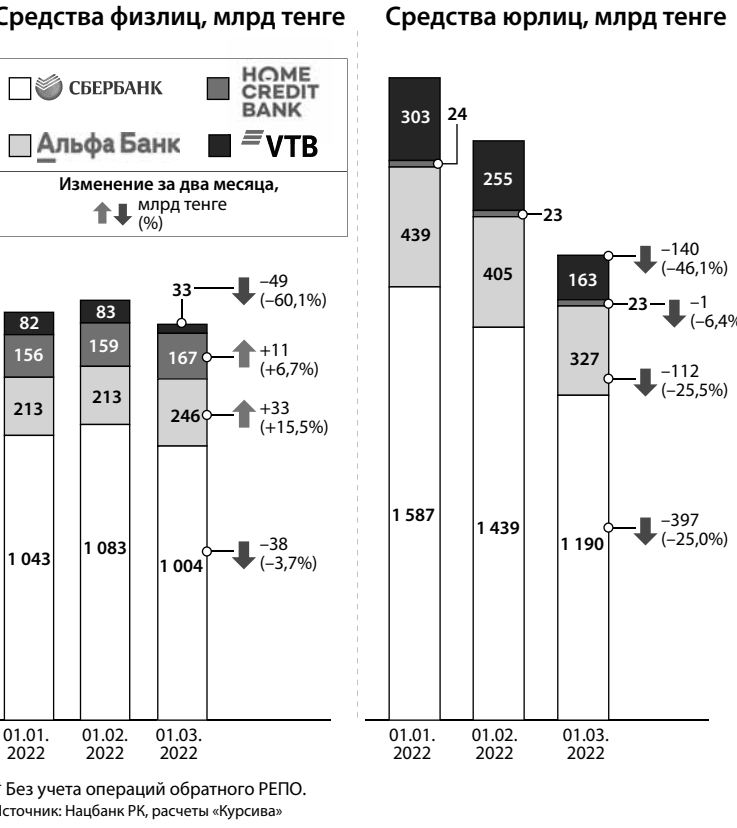
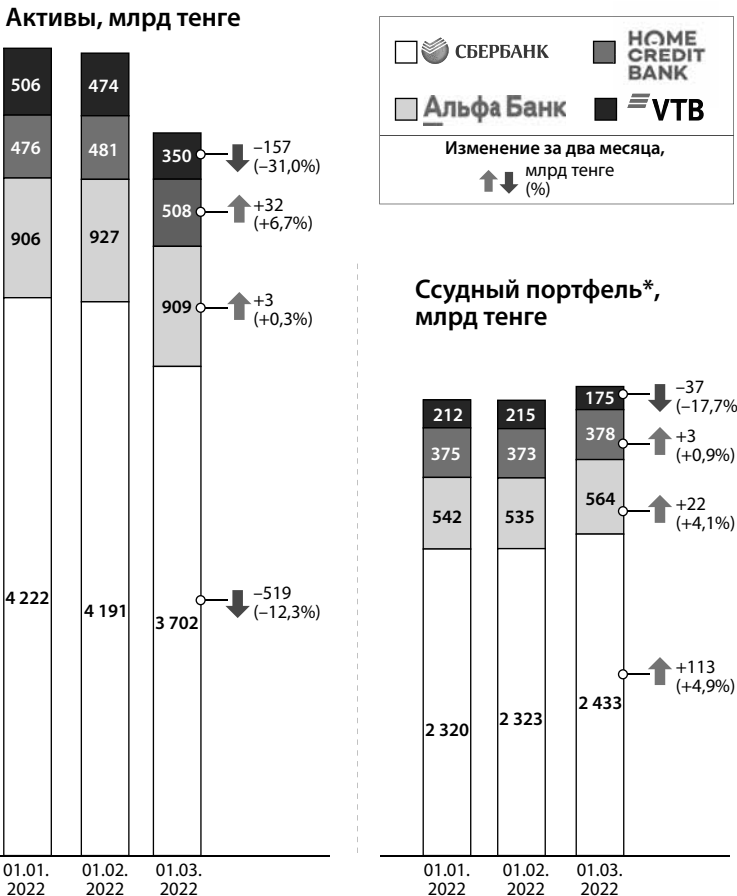
Финансовый результат

Совокупная прибыль сектора по итогам двух месяцев выросла на 24,6% в годовом выражении и составила 242 млрд тенге (+48 млрд). В пятерку самых прибыльных банков вошли Халык, Kaspi, Сбер, Отбасы и Сити. Халык и Kaspi лидируют также по достигнутому росту прибыли относительно прошлого года. Халык превысил свой прошлогодний результат на 25,7 млрд, Kaspi – на 10,6 млрд.

Третье место в данном рейтинге занял Евразийский банк, которому рост безнадежной просрочки не помешал нарастить прибыль на 8 млрд тенге. Из остальных десяти участников AQR лучшую динамику прибыли показал БЦК (+4,8 млрд).

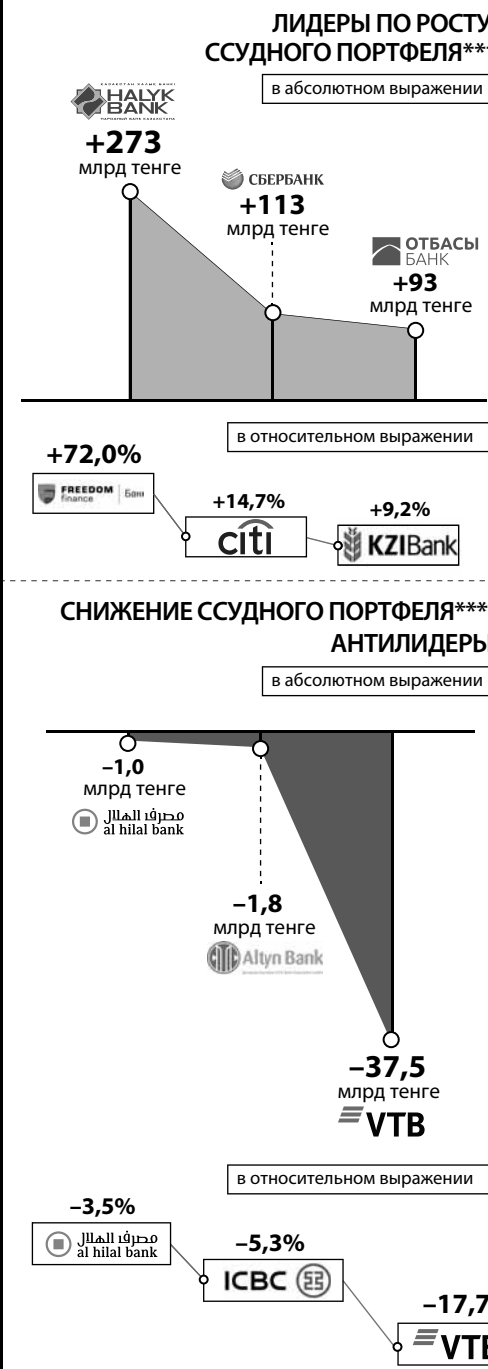
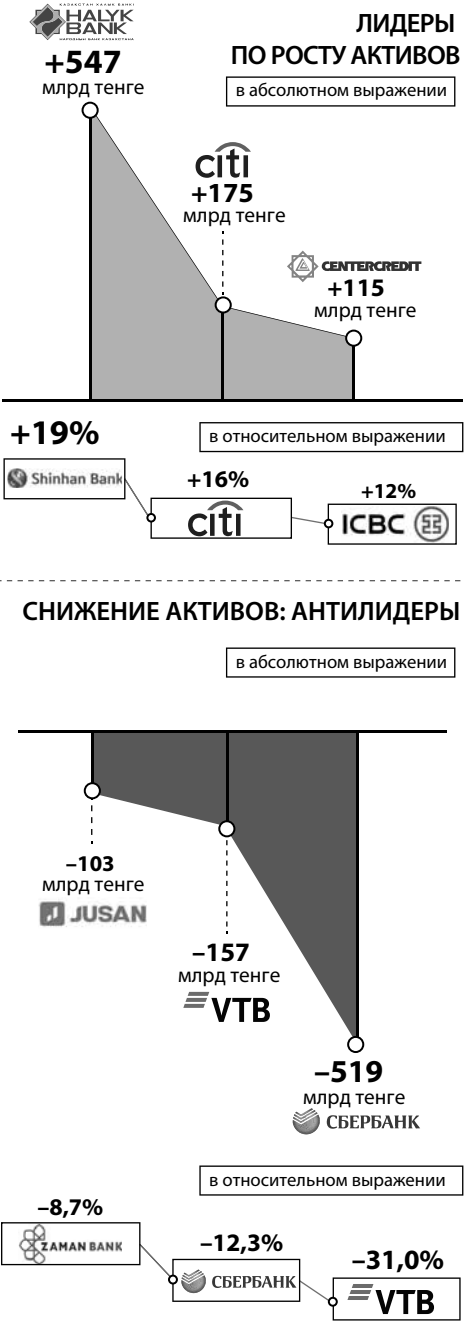
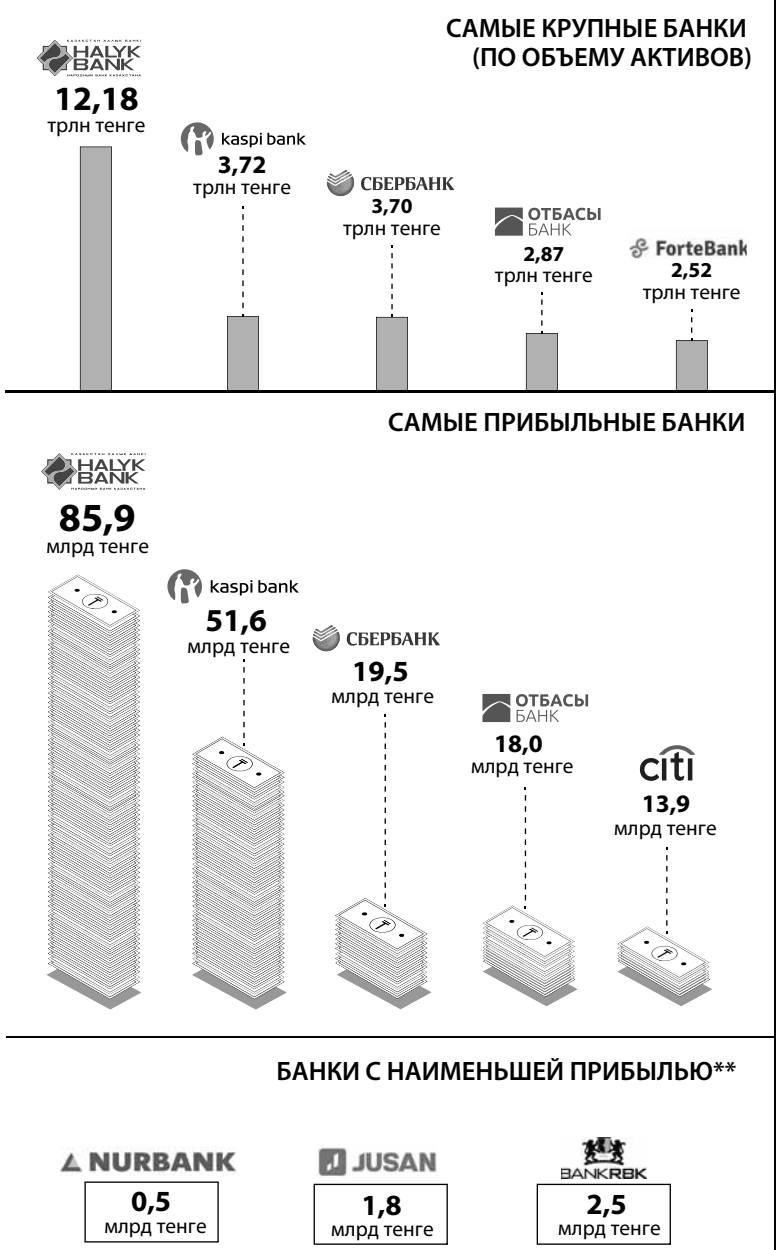
У российских «дочек» заработок вырос несущественно. Больше всех к прошлогоднему результату прибавил Хоум Кредит (+1,3 млрд), который в силу своей бизнес-модели и состава акционеров антироссийских санкций буквально не заметил. ВТБ, несмотря на сжатие бизнеса, опередил себя прошлогоднего на 1,25 млрд тенге. У Сбера прибыль выросла на 0,9 млрд. Альфа практически повторила прошлогодний результат, добавив к нему 45 млн тенге.

Дочерние российские банки: динамика на фоне санкций



БАНКОВСКИЙ СЕКТОР РК: ИТОГИ ДВУХ МЕСЯЦЕВ 2022 ГОДА, в тенге

| СОВОКУПНЫЕ АКТИВЫ       | ССУДНЫЙ ПОРТФЕЛЬ        | КРЕДИТЫ NPL 90+*      | ПРОВИЗИИ                | ОБЯЗАТЕЛЬСТВА           | ВКЛАДЫ ФИЗИЦ            | ВКЛАДЫ ЮРЛИЦ            | СОВОКУПНАЯ ПРИБЫЛЬ                                                                         |
|-------------------------|-------------------------|-----------------------|-------------------------|-------------------------|-------------------------|-------------------------|--------------------------------------------------------------------------------------------|
| ■ 38,20 трлн<br>↑ +1,5% | ■ 20,30 трлн<br>↑ +0,5% | ■ 706 млрд<br>↑ +5,5% | ■ 1 499 млрд<br>↑ +6,5% | ■ 33,54 трлн<br>↑ +1,4% | ■ 13,77 трлн<br>↑ +2,5% | ■ 12,84 трлн<br>↑ +2,1% | ■ январь–февраль 2022<br>■ январь–февраль 2021<br>■ 242,1 млрд<br>■ 194,3 млрд<br>↑ +24,6% |
|                         |                         |                       |                         |                         |                         |                         |                                                                                            |
| ■ 37,62 трлн            | ■ 20,20 трлн            | ■ 669 млрд            | ■ 1 407 млрд            | ■ 33,09 трлн            | ■ 13,43 трлн            | ■ 12,58 трлн            |                                                                                            |



БАНКИ С НАИБОЛЬШЕЙ ДОЛЕЙ NPL

| Банк          | доля NPL 90+ | объем NPL 90+ |
|---------------|--------------|---------------|
| JUSAN         | 10,03%       | 107 млрд      |
| KZIBank       | 9,76%        | 9,3 млрд      |
| Eurasian Bank | 7,54%        | 57 млрд       |

РОСТ ОБЪЕМОВ NPL: АНТИЛИДЕРЫ

| Банк          | рост NPL 90+ | объем NPL 90+ |
|---------------|--------------|---------------|
| Eurasian Bank | +15,3 млрд   | 57 млрд       |
| Kaspi bank    | +8,9 млрд    | 109 млрд      |
| JUSAN         | +6,3 млрд    | 107 млрд      |

ЛИДЕРЫ ПО РОСТУ СРЕДСТВ ФИЗИЦ

| Банк         | рост      | объем      |
|--------------|-----------|------------|
| HALYK BANK   | +235 млрд | 4 558 млрд |
| CENTERCREDIT | +45 млрд  | 818 млрд   |
| Kaspi bank   | +33 млрд  | 2 610 млрд |

ОТТОК СРЕДСТВ ФИЗИЦ: АНТИЛИДЕРЫ

| Банк     | отток    | объем      |
|----------|----------|------------|
| VTB      | –49 млрд | 33 млрд    |
| JUSAN    | –42 млрд | 636 млрд   |
| СБЕРБАНК | –38 млрд | 1 004 млрд |

ЛИДЕРЫ ПО РОСТУ СРЕДСТВ ЮРЛИЦ

| Банк       | рост      | объем      |
|------------|-----------|------------|
| HALYK BANK | +477 млрд | 4 549 млрд |
| citi       | +188 млрд | 1 086 млрд |
| BANKREK    | +66 млрд  | 475 млрд   |

ОТТОК СРЕДСТВ ЮРЛИЦ: АНТИЛИДЕРЫ

| Банк       | отток     | объем      |
|------------|-----------|------------|
| СБЕРБАНК   | –397 млрд | 1 190 млрд |
| VTB        | –140 млрд | 163 млрд   |
| Альфа Банк | –112 млрд | 327 млрд   |

\* Кредиты с просрочкой платежей свыше 90 дней.  
\*\* Среди 13 универсальных банков, участвовавших в процедуре AQR.  
\*\*\* Без учета операций обратного РЕПО.  
Источник: Нацбанк РК, расчеты «Курсива»

ТЕНДЕНЦИИ



### Замороженные конфликты

|    |                                    |    |                 |
|----|------------------------------------|----|-----------------|
| 19 | Приднестровье                      | 33 | Мьянма          |
| 20 | Кыргызстан/Таджикистан             | 34 | Таиланд         |
| 21 | Абхазия                            | 35 | Индонезия       |
| 22 | Южная Осетия                       | 36 | Ангола          |
| 23 | Нагорный Карабах                   | 37 | Западная Сахара |
| 24 | Косово                             | 38 | Гвинея-Бисау    |
| 25 | Северный Кипр                      | 39 | Сьерра-Леоне    |
| 26 | Республика Сербская                | 40 | Гвинея          |
| 27 | КНДР/Корея                         | 41 | Судан           |
| 28 | Тайвань                            | 42 | Южный Судан     |
| 29 | Ирак                               | 43 | Венесуэла       |
| 30 | Афганистан                         | 44 | Колумбия        |
| 31 | Индия и Пакистан (Джамму и Кашмир) | 45 | Гаити           |
| 32 | Шри-Ланка                          |    |                 |

Точки кипения

Где на планете идут вооруженные конфликты и

**Вторжение России в Украину длится больше месяца. По информации ООН, в этой войне уже погибли почти 1,5 тыс. мирных жителей. Данные о военных потерях с обеих сторон, по их официальным сообщениям, которые невозможно проверить, исчисляются тысячами бойцов. Это самый кровавый конфликт в Европе со времен распада Югославии, но не единственный на земле. Прямо сейчас боевые действия идут в десятках стран мира.**

**Николай СМЕРНОВ**

**Действующие конфликты**

Гражданская война в Сирии пока считается самым разрушительным вооруженным конфликтом последнего десятилетия. По данным ООН, эта война уже унесла жизни более 350 тыс. человек.

Миллионы лишились своих домов и доступа к таким базовым потребностям, как еда, нормальная медицина, работа и образование.

Гражданское противостояние в Йемене между местными шиитами, поддерживаемыми Ираном, и правительством в коалиции с вооруженными силами ряда арабских государств длится более 10 лет. Война разрушила экономику Йемена, превратив его в одну из беднейших стран мира. За это время от различных причин погибли более 10 тыс. детей. Более 12 млн жителей страны (половина населения) на грани голода.

Палестинско-израильский конфликт трудно отнести к замороженным. Военные Израиля периодически проводят зачистки в палестинском секторе. По данным СМИ, только с 29 марта по начало апреля по меньшей мере шесть палестинцев были убиты израильскими солдатами на Западном берегу реки Иордан, в том числе трое членов палестинского движения «Исламский джихад». До этого члены группировки взяли на себя ответственность за теракты, в которых погибли более 10 израильтян.

С 1948 года длится конфликт в Белуджистане между властями Пакистана и Ирана и местными националистами, требующими независимости региона от Тегерана и Исламабада.

Африка по-прежнему остается самым богатым на вооруженные конфликты континентом на планете, в которых принимают участие в том числе и российские наемники.

Human Rights Watch обвинила сотрудников российских ЧВК в причастности к массовым казням мирных жителей в Мали. По информации правозащитников, в конце марта 2022 года малийская армия и связанные с ней иностранные солдаты казнили около 300 человек. Власти Мали заявляли, что убитые были террористами, с которыми они ведут боевые действия на севере страны уже несколько лет.

Террористическая группировка «Боко Харам» («Западноафриканская провинция «Исламского государства») воюет не только в Мали и своей «родной» Нигерии, но и в соседних странах: Буркина-Фасо, Нигере, Чаде, Камеруне. Их жертвами становятся как солдаты правительственных войск

и полицейские, так и мирное население этих регионов.

Вооруженные конфликты продолжают вспыхивать в Ливии, несмотря на заключенное еще несколько лет назад перемирие между враждующими политическими группировками.

Гражданская война в Центрально-Африканской Республике длится больше 10 лет. Мирные жители становятся жертвами правительственных войск, наемников, повстанцев и террористов. Боевики сомалийской «Аш-Шабаб» продолжают военное противостояние с официальными властями Сомали, чье население находится на грани голодной смерти. Против боевиков группировки проводят военные операции и власти соседней Кении.

В прошлом году активные боевые действия с повстанцами возобновились в Эфиопии и Мозамбике. Мапуту также оказывают поддержку наемники из российской ЧВК «Вагнер» и южноафриканской Dusk Advisory Group.

Продолжающийся конфликт на северо-востоке Демократической Республики Конго является

ТЕНДЕНЦИИ



Точки кипения

где могут начаться в любой момент

последним этапом затяжной гражданской войны 1998–2003 годов, которая унесла жизни не менее четырех миллионов человек. Сейчас бои идут между правительственными войсками и угандийской исламистской группировкой «Союзные демократические силы».

**Замороженные конфликты**

Помимо уже действующих локальных конфликтов в Африке в зоне риска остаются страны, где вооруженное противостояние может возобновиться в любой момент. Это Судан и Южный Судан. Западная Сахара (оккупирована Марокко), ангольский эксклав Кабинда, страны западной Черной Африки.

Значительное внимание экспертов и зарубежной прессы сейчас приковано к ситуации в Тайване, который материковый Китай считает своей территорией. КНР периодически проводит военные маневры возле острова. Последние такие учения прошли в феврале. Некоторые аналитики не исключают, что Китай может воспользоваться

украинским кризисом и попытаться вернуть остров под своей контроль силовым путем. Официальный Пекин активно опровергает такие заявления, а китайское посольство в США в ответ на статью в The Washington Post заявило, что «будущее Тайвана зависит от мирного развития отношений между двумя берегами пролива и воссоединения Китая».

К азиатским странам с замороженными конфликтами можно отнести Таиланд и Малайзию, где существует опасность возобновления активности исламистских группировок. В Мьянме в «спящей фазе» находится проблема мусульман-рохинджа, которые подвергаются притеснениям со стороны бирманского этнического большинства.

Напряженность на Корейском полуострове и спор между Индией и Пакистаном из-за штата Джамму и Кашмир также могут перерасти в полномасштабные боевые действия, в том числе с применением ядерного оружия.

Афганистан, Ирак и Шри-Ланка, несмотря на временное затишье, также находятся в зоне риска возобновления гражданских войн.

В Южной Америке и Карибском бассейне обострение гражданского противостояния может произойти в Венесуэле, Колумбии и на Гаити. В Европе в зоне риска Косово, Республика Сербская и Северный Кипр.

На постсоветском пространстве также имеется несколько замороженных конфликтов. В первую очередь это Нагорной Карабах, который не так давно пережил фазу горячего противостояния с войсками Азербайджана и потерял часть территории. Частично признанные Абхазия и Южная Осетия тоже входят в это число. Причем власти Южной Осетии уже анонсировали возможность проведения в ближайшее время референдумов о вхождении региона в состав России и об объединении с Северной Осетией. Непризнанная Приднестровская Молдавская Республика, по мнению ряда экспертов, может быть вовлечена в украинский конфликт и стать плацдармом для вторжения в Одесскую область с ее территории частей Оперативной группы российских войск, дислоцированных в этой республике. Пригранич-

ный спор между Таджикистаном и Кыргызстаном, который в начале этого года вылился в полноценные боевые действия, тоже можно отнести к потенциально рискованным точкам на карте.

Из-за глобальных экономических последствий войны в Украине риски разморозки этих вооруженных конфликтов повышаются. В МВФ считают, что в долгосрочной перспективе противостояние Москвы и Киева может коренным образом изменить мировой экономический и геополитический порядок в случае сдвига в торговле энергоресурсами, перестроения цепочек поставок, фрагментации платежных систем и пересмотра странами структуры валютных резервов. Рост геополитической напряженности еще больше повышает риски усиления экономической раздробленности, особенно в сфере торговли и технологий, а резкое повышение цен на продовольствие и топливо может увеличить потенциал возникновения волнений в некоторых регионах, от Африки к югу от Сахары и Латинской Америки до Кавказа и Центральной Азии.



БАНКИ И ФИНАНСЫ

Карты в руки  
Россияне едут в страны Центральной Азии за Visa u Mastercard

> стр. 1

Но можно с уверенностью предположить, что рост будет взрывным: участники чата, посвященного релокации в Казахстан, рассказывают о недельном ожидании интервью. Там же сообщается, что очередь на интервью сейчас 9-10 дней, хотя Altyn Bank работает без выходных с 9.00 до 22.00.

Вопрос, «сколько банк открыл платежных карт нерезидентам Казахстана в марте 2022 года и как выросло их число по сравнению с мартом 2021 года», редакция «Курсива» задала нескольким казахстанским банкам. Ответили только три. В Jusan Bank сообщили, что «при сравнении мартовских периодов текущего и прошлого года наблюдается повышение спроса на карточные продукты со стороны нерезидентов РК более чем в 2,7 раза». В марте 2022-го Jusan Bank выпустил около 3700 платежных карт нерезидентам РК, а в марте 2021 года – 1350 шт. В Нурбанке отметили, что в марте 2022-го по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года количество выпущенных платежных карт для нерезидентов РК увеличилось на 46,7%. А вот в ForteBank, наоборот, заметили снижение спроса: «В марте 2022 года нерезидентам было выпущено меньше карт, чем в марте 2021 года, соответственно 490 против 576 карт».

Среди банков, которые не ответили, – казахстанская «дочка» Сбера. Хотя там тоже можно ожидать роста спроса на карточные продукты, поскольку переводы с российского Сбера на карту казахстанского Сбера на 6 апреля еще работали, несмотря на ограничения международных переводов.

ТурVisa

Специализированный тур за картой в Узбекистан первой предложила россиянам Veda Group. Приехать в РУз нужно будет минимум на две ночи, стоимость такого тура без перелета составляет от 23 тыс. рублей (чуть больше \$270). Цена авиабилета зависит от региона вылета: из Москвы – от 28 тыс.



Фото: Depositphotos/lexardud

рублей (\$332), а, например, из Екатеринбурга – от 47 тыс. рублей (\$558). Можно оформить карты и в рамках экскурсионного тура – тогда доплата за эту опцию составит 10 тыс. рублей (\$120).

Инициативу уже подхватили и другие российские туроператоры. BSI Group начал продажи путешествий в Узбекистан за 75 тыс. рублей (\$890) с человека с перелетом из Москвы. Цена у «Русского Экспресса» стартует от 88 тыс. рублей (\$1050).

Судя по сайтам турагентств, в основном для оформления Visa/Mastercard для нерезидентов предлагаются услуги Капитал-банка и банка «Ипак Йули». К одному счету можно привязать две карты, например, Visa, которая в России не работает, и UnionPay, которая в РФ работает.

На практике открыть карту международной платежной системы в Узбекистане довольно просто и без помощи тур-агентств, главное – знать и соблюдать элементарные правила пребывания иностранца в стране. Корреспондент «Курсива» с одним из недавно приехавших россиян отправился в Мирабад-

ское отделение Ипотека-банка для открытия валютной карты. Очереди к консультанту не было, а сама работница банка, узнав о причине переезда россиянина, отреагировала с привычным пониманием. Для оформления карты потребовался паспорт и временная регистрация (ее можно сделать, даже проживая в отеле). В самом банке можно было заказать только карту Mastercard. Стоимость оформления обычной карты – 20 тыс. сумов (\$1,7), Gold – 40 тыс. сумов (\$3,5), срок изготовления – три дня.

На вопрос «Курсива» о количестве карт, открытых нерезидентам в марте 2022 года, ни один из узбекистанских банков не ответил.

Сейчас россияне – лидеры по количеству среди иностранцев, проживающих в узбекистанских отелях и хостелах. В марте 2022 года в местах размещения насчитывалось 72 тыс. зарубежных гостей, из них почти четверть – 16,8 тыс. человек – были из России.

Карт-бланш

О том, что «Коммерческий банк Кыргызстан» готов выда-

вать гражданам РФ работающие за рубежом карты Visa без выезда за пределы страны, написал в начале недели российский «Коммерсант». Была указана стоимость услуги – 17,5 тыс. руб. Схема описывалась так: в представительство банка в Москве россиянин приносит паспорт и доверенность на представление интересов в банке, открытие счетов и получение карт на гражданина Кыргызстана. Данные из представительства отправляют в материнский банк, где и открывается карта, а в течение пяти дней привозят и физическую пластиковую карту. После этого «Коммерческий банк Кыргызстан» опубликовал разъяснение, что лишь предоставляет консуль- тационные услуги гражданам РФ по оформлению карт Visa, но оформление и выдача карты возможны только при личном визите клиента-нерезидента в офис банка в Кыргызстане.

Независимый эксперт по комплаенс и ПОД/ФТ Тимур Мусин отмечает, что в целом ограничений на работу с клиентами из России или Беларуси у казахстан-

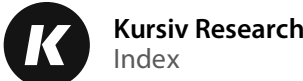
ских (равно как и узбекистанских и кыргызстанских. – «Курсив») банков нет, так как санкции затрагивают только конкретных физических и юридических лиц, а также определенные виды сделок. Но банкам важно проводить обязательные мероприятия, предусмотренные их политиками по противодействию отмыванию доходов, полученных преступным путем, и финансированию терроризма, напоминает Мусин. В частности, речь идет о необходимости проверять клиентов по различным «черным спискам», в том числе санкционным. При этом если речь идет о юридическом лице, необходимо также проверить руководство, представителей и владельцев данной компании (до бенефициарных собственников). Нужно оценивать риски клиентов, особенно с повышенным уровнем риска ОД/ФТ, например, публичных должностных лиц, клиентов из офшорных юрисдикций, связанных с торговлей оружием, иностранных финансовых организаций. Кроме того, нужно анализировать возможности применения того или иного продукта

(услуги) банка в целях обхода санкций, которые в итоге могут скомпрометировать сам финансовый институт и привести к потере деловой репутации, значительным штрафам и даже включению в санкционные списки.

Примерно о том же предупредил Нацбанк РК, направивший в конце марта письмо в банки второго уровня. Напомнив о необходимости «надлежащей проверки клиентов», НБ РК сообщил, что «в случае выпуска для нерезидентов Казахстана платежных карточек МПС необходимо провести соответствующие консультации с МПС Visa, Mastercard для оценки вероятности возникновения и реализации неприемлемых потенциальных рисков в деятельности банка и их минимизации». Редакция «Курсива» задала представителям Visa и Mastercard вопрос об их официальной позиции по поводу банков Казахстана и Узбекистана, которые открывают карты россиянам, но конкретных ответов мы не получили.

В подготовке текста участвовали Павел Носачёв и Ольга Фоминских.

Индексы Kursiv-10 и Kursiv-G38: ни шатко ни валко



В минувшие семь дней позиции 10 эмитентов, представленных на Казахстанской фондовой бирже (KASE) и вошедших в индекс Kursiv-10, укрепились. Значение индекса увеличилось с 950,34 (по итогам торгового дня) до 951,86 пункта (по состоянию на 15:00 06.04.2022).

Аскар МАШАЕВ

Из эмитентов, чьи бумаги учитываются при расчете индекса Kursiv-10, внушительной динамикой отметилась российская IT-компания Yandex N.V. (+21,2%). Положительная динамика остальных компаний была на уровне статистической погрешности (0,3–0,8%). Неудачной выдалась неделя для «КазТранОйла», акции которого упали в цене на 3,5%. Отрицательная динамика также зафиксирована у «Казактелекома» (–1,0%), Банка ЦентрКредит (–0,7%) и KEGOC (–0,4%).

Минувшие семь дней оказались неблагоприятными для индекса Kursiv-G38. Укрепились позиции 38 эмитентов, представленных в секторе KASE Global. Значение индекса увеличилось с 509,83 (по итогам торгового дня) до 499,53 пункта (по состоянию на 15:00 06.04.2022).

Тройка лидеров роста из сектора KASE Global: American Airlines (+3,1%), The Coca-Cola Company (+1,7%) и Exxon Mobil Corporation (+1,6%). Аутсайдеры недели: Advanced Micro Devices (–13,7%), Citigroup (–8,7%) и Bank of America Corporation (8,3%)



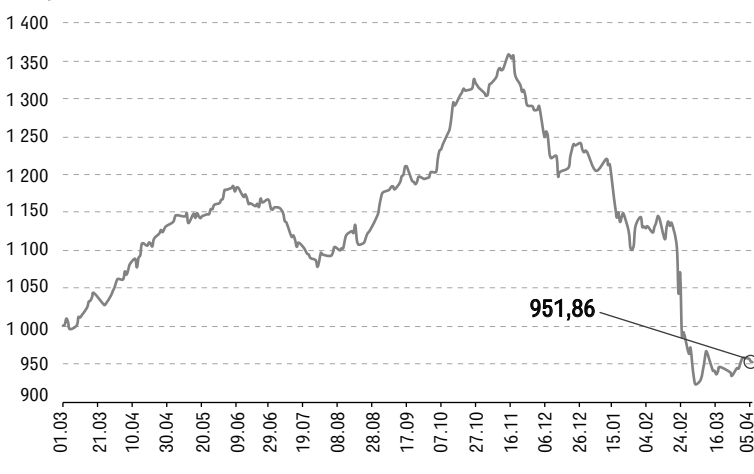
Фото: Depositphotos/vadimpetanko

Ключевые корпоративные события казахстанских участников индекса с 30.03.2022 по 06.04.2022.

Народный банк

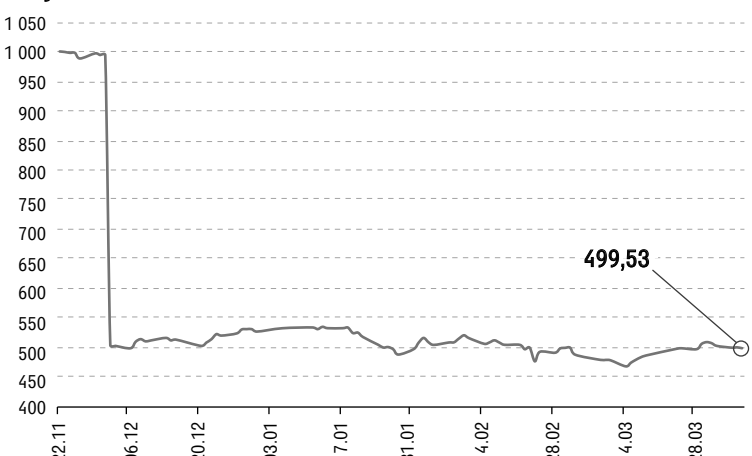
Изменился состав топ-менеджмента банка: 31 марта 2022 года исключены из состава правления Алия Карпыкова (экс-заместитель предправления) и Аскар Смагулов (экс-заместитель предправления); назначены на должность заместителя председателя правления Ольга Вурос, Роман Машчык и Нариман Мукушев. Роман Машчык является выпускником Университета Варшавы (PhD по теоретической

Индекс Kursiv-10



Источник: расчеты Kursiv Research по данным KASE

Индекс Kursiv-G38



Источник: расчеты Kursiv Research по данным KASE

физике), Оксфордского университета (аспирантура факультета математики) и Высшей школы банковского дела и финансов Варшавы (аспирантура). Ранее он занимал управленческие позиции в PKO Bank Polski SA (Польша), Национальном банке «ТРАСТ» (Россия) и в казахстанских Евразийском и Банке ЦентрКредит.

Нариман Мукушев в 2007 году закончил Университет им. Сулеймана Демиреля (инженер-системотехник), в 2009 году – Международную академию бизнеса (магистр делового администрирования). Карьеру начал специалистом департамента инновационных технологий Казкоммерцбанка в 2005 году. В 2014-м с должности директора департамента инновационных технологий перешел в «Казпочту» управляющим директором по трансформации бизнеса и IT. В 2018–2019 годах был вице-министром труда и социальной за-

щиты населения РК, в 2020–2022 годах – генеральным директором BI Innovations.

О бэкграунде Ольги Вурос в открытых источниках информации нет.

KEGOC

Казахстанская компания по управлению электрическими сетями опубликовала аудированную финансовую отчетность за 2021 год. Выручка выросла до 186,4 млрд тенге (+4,1%), а чистая прибыль сократилась до 52,6 млрд тенге (–1,6%).

Банк ЦентрКредит

Финансовый институт уведомил фондовую биржу об установлении по своим облигациям CSBNb18 на 30-й купонный период ставки вознаграждения на уровне 13% годовых. Напомним, объем выпуска облигационной программы составляет 5 млрд тенге, номинальная стоимость одной бумаги – 100 тенге.

# Крем от айдола

Почему в 80 раз вырос импорт косметики из Кореи в Казахстан

За десять лет объемы ввозимых сывороток, кремов и прочей косметики из Южной Кореи в Казахстан увеличились в 80 раз. «Курсив» узнал у участников рынка, чем полюбилась корейская косметика казахстанцам.

Анастасия МАРКОВА

Южная Корея входит в топ-5 импортеров косметики в Казахстане (последние доступные данные относятся к 2020 году). Свое место в топе она заняла в 2017 году, вытеснив за пределы пятерки Францию, и с 2018 года Корея бесспорно занимает четвертую позицию.

Если из общих объемов убрать средства для маникюра и педикюра, декоративку, оставив средства для ухода и тональные кремы, то Корея выйдет на первое место среди стран-импортеров, не входящих в состав ЕАЭС.

### Оригинальный вход

Одним из дистрибьюторов корейской косметики в Казахстане является Koreanshop. Компания с 2013 года занимается розничной торговлей через собственные офлайн-магазин и онлайн-платформу, а также оптовыми поставками в сторонние магазины. Руководитель Koreanshop Талгат Омарбаев считает, что корейской косметике помогла «ворваться на рынок» оригинальность. По словам собеседника, они поставляли из Кореи продукты, аналогов которым не было среди «европейцев». Такими фишками были ВВ-кремы, кушоны, тканевые маски. Эти продукты были разработаны в Корее, и только позже их начали копировать западные производители. Через такие вещи, по мнению спикера, казахстанские по-



Фото: Depositphotos/verdad

ребители запомнили и оценили качество корейской косметики.

По наблюдениям главы Koreanshop, сейчас спросом пользуются не только эти отдельные продукты, но и целые серии продуктов, разработанных для ухода за определенной зоной. Это объясняется тем, что за короткое время корейская косметика «завоевала доверие», а потому клиенты предпочитают покупать сразу всю линейку.

Совладелица сети корейских маркетов MIKO (Made In Korea) Зинаида Лим считает, что дорогу косметике на казахстанский рынок помогли пробить другие продукты, аналогов которым не было среди «европейцев».

«За семь лет, что мы занимаемся этим бизнесом, спрос на косметику заметно вырос. Если раньше мы занимались в основном продуктами, хозтоварами и К-рор-товарами, а косметика была просто дополнением и занимала около 10% нашего ас-

сортимента, то сейчас она составляет уже половину всех товаров в магазине», – говорит Лим.

### Ингредиенты популярности

У Koreanshop с начала ее работы на казахстанском рынке объемы продаж возросли в десятки раз, а число магазинов и частных клиентов, которым компания продает продукцию, превысило две тысячи. Причину, из-за которой так вырос спрос, Талгат Омарбаев видит в оптимальном балансе между ценой и качеством корейской косметики.

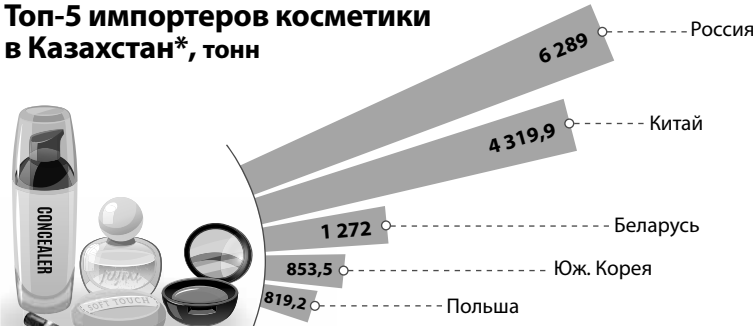
К тому же на казахстанском рынке представлены все сегменты: люкс, миддл и масс-маркет, профессиональная косметика и для домашнего ухода. Поэтому казахстанцы могут найти качественную корейскую косметику в любом ценовом диапазоне.

Корейская косметика создается под азиатский тип кожи, благо-

### Топ-5 импортеров косметики в Казахстан\*, тонн



\* В т.ч. средства для маникюра и педикюра. Примечание: данные за 2020 год.



даря этому она хорошо подходит жителям Казахстана. Такую причину популярности выделяет владелица интернет-магазина Korean Beauty Жанна Алимбаева.

«При разработке своих продуктов корейцы опираются на восточную медицину. В составе косметики высокий процент натуральных ингредиентов, которые оказывают в том числе



и лечебный эффект. Например, французская косметика чаще всего – это просто уход, а корейская косметика – это уход плюс лечение. Поэтому такая косметика подходит практически всем, и только в очень редких случаях у клиентов бывает на нее аллергия», – добавляет Алимбаева.

Высокий уровень развития Кореи также играет на руку продавцам косметики. «Имидж стра-

присутствуют на полках уже много лет, но в большинстве своем они долго не держатся. Поэтому мы не делаем акцент на отдельные бренды косметики – предпочитаем каждый раз привозить что-то новое. А позиционирование в Казахстане чаще всего происходит под единым брендом «корейская косметика», – рассказывает Зинаида Лим.

Такую быструю сменяемость брендов и стремительно растущую или исчезающую популярность она связывает в том числе и с влиянием К-рор – культуры, где также регулярно появляются новые группы.

«Стоит айдола (корейские поп-звезды) прорекламировать новый бренд – им тут же начинают пользоваться фанаты по всему миру. Корейские сериалы, музыка, фильмы очень популярны в последнее время. Глядя на звезд с их идеальной кожей, многие хотят того же», – уверена Зинаида.

В Корею действительно развит культ ухода за кожей, и этот культ страна «транслирует» вовне. Именно поэтому, считает Зинаида, большая часть ввозимой ими косметики – это уходовая косметика. Декоративная занимает лишь около 10%.

Но и этот сегмент в последние годы стал активно развиваться. И она не исключает очередного бума на рынке, но уже в части декоративной косметики.

# Дипломные инвестиции

## За счет кого зарабатывают вузы Казахстана

За последний год 125 казахстанских вузов увеличили свой совокупный доход на 16%. Это самый высокий показатель за последние пять лет. Объем образовательных услуг, оказанных высшими учебными заведениями за 2021 год, превысил 434 млрд тенге. Кто из студентов принес вузам больше денег – платники или грантники?

Ирина ОСИПОВА

Больше половины общего дохода вузам обеспечивает государство, при этом лишь треть всех студентов (около 196 тыс. человек) учится по госзаказу. В прошлом году бюджет выделил на эти цели частным и государственным вузам 266,3 млрд тенге (+ 24% к 2020 году). Студенты-платники принесли

в систему высшего образования меньше – 156,7 млрд тенге (+ 8% к 2020 году). Кроме того, за образование платили предприятия – 11,4 млрд тенге.

В частные вузы за высшее образование в прошлом году «ушло» 278,7 млрд тенге (64%), в государственные – 152,9 млрд тенге (35%). Государственных вузов в Казахстане сейчас 33, частных – 92.

Четыре действующих филиала зарубежных вузов в прошлом году заработали чуть больше 2,7 млрд тенге (это всего 0,6% от общих доходов высших учебных заведений).

Реформы МОН РК последних лет, направленные на сокращение числа вузов, привели к тому, что на рынке услуг в высшем образовании теперь большая часть средств аккумулируется в крупных учебных заведениях. Около 88% всех заработанных в этой сфере средств в прошлом году было перечислено именно большим вузам (более 250 ра-

ботников, включая профессорско-преподавательский состав и остальных служащих), лишь 5% – средним университетам (от 101 до 250 сотрудников), 7% – малым (менее 100 работающих). Притом средние вузы существуют фактически только за счет платных мест.

Большая часть вузов сконцентрирована в мегаполисах – Алматы (41), Нур-Султане (15) и Шымкенте (10). В них же аккумулируется около 70% всех доходов в системе высшего образования Казахстана (294 млрд тенге). Данные за прошлый год говорят о том, что структура доходов вузов этих трех городов сильно отличается друг от друга. Если в столице университеты на 82% живут за счет бюджетных вливаний, то в Алматы объемы госфинансирования в процентном соотношении с платным образованием ниже – 57%, в Шымкенте еще ниже – 36%.

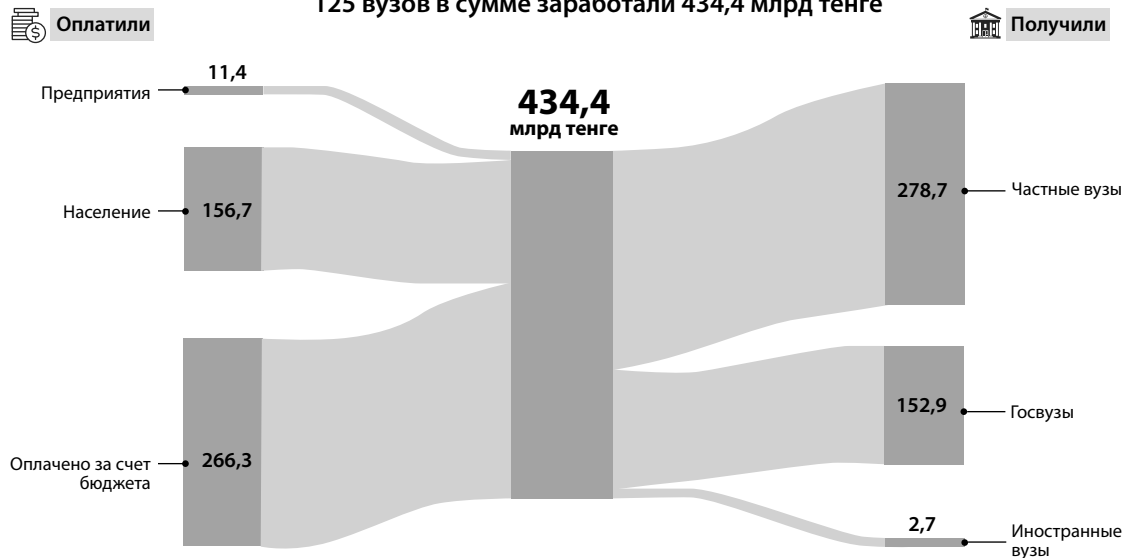
Алматы является лидером по объемам платных услуг в высшем образовании. В прошлом году родители алматинских студентов заплатили 58,1 млрд тенге (37% от общего объема платных услуг в РК). Учащиеся шымкентских университетов в 2021 году отдали за учебу 18,8 млрд тенге (или 12% от общего объема). По доле затрат на платное высшее образование (10%) на третьем месте вузы Нур-Султана. За последний год столичные студенты перевели на счета вузов 16,7 млрд тенге.

По объемам корпоративного финансирования лидирует южная столица. Больше половины средств (6,8 из 11,4 млрд тенге), поступающих в вузы от предприятий за учебу их сотрудников, перечисляется вузам Алматы.

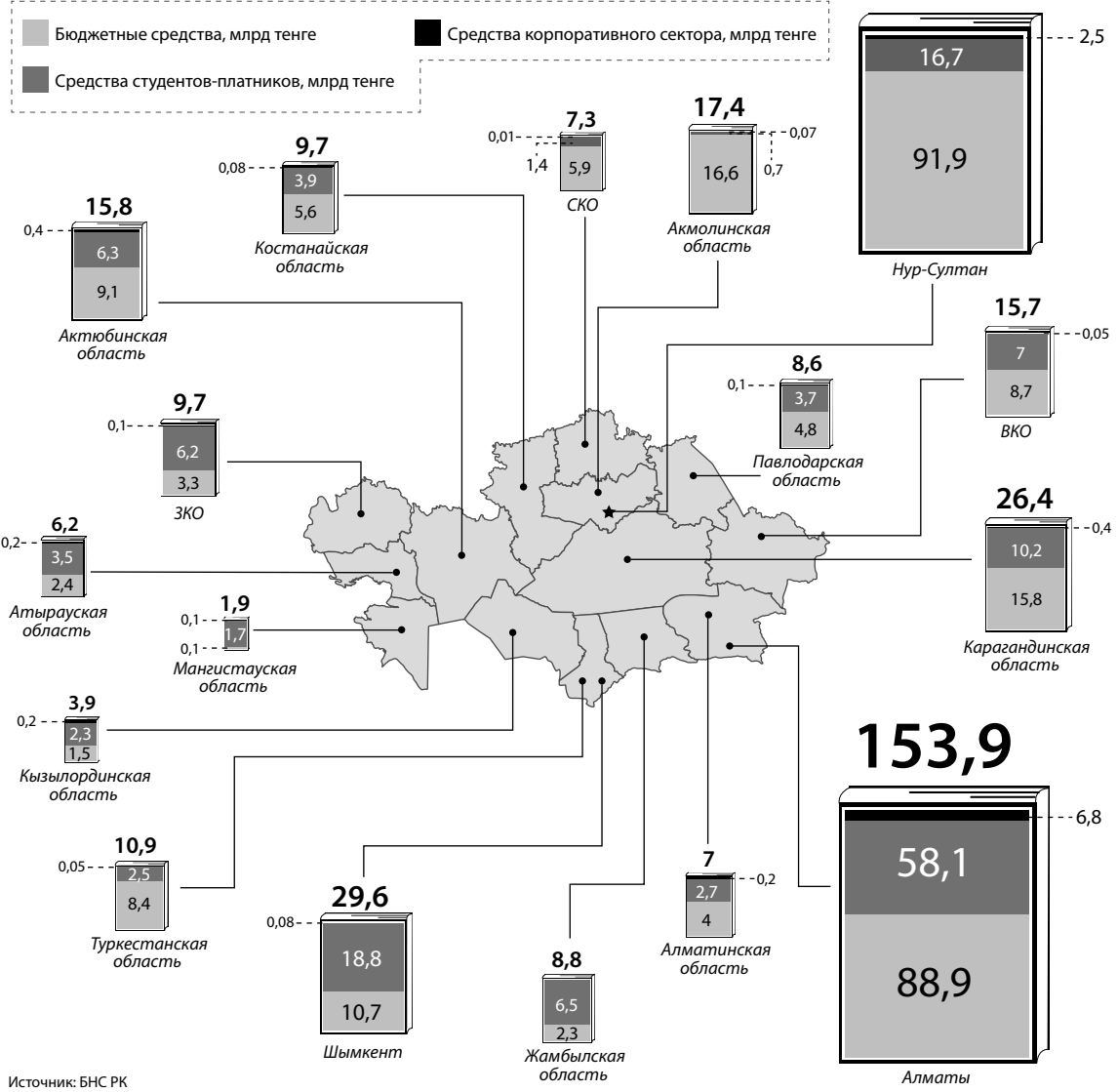
Материал подготовлен на основе данных Бюро национальной статистики Казахстана.

### Объем услуг вузов РК в 2021 году

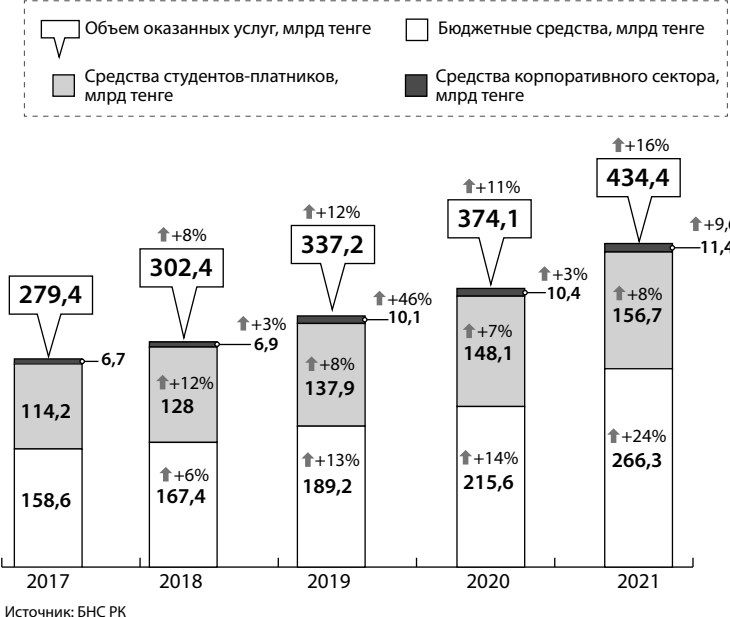
125 вузов в сумме заработали 434,4 млрд тенге



### Объем услуг в вузах по регионам РК



### Доходы вузов РК



Источник: БНС РК

Источник: БНС РК



РЕСУРСЫ

# Новые рубежи зеленой экономики

## Выработка электроэнергии на возобновляемых источниках за 2021 год выросла почти на треть

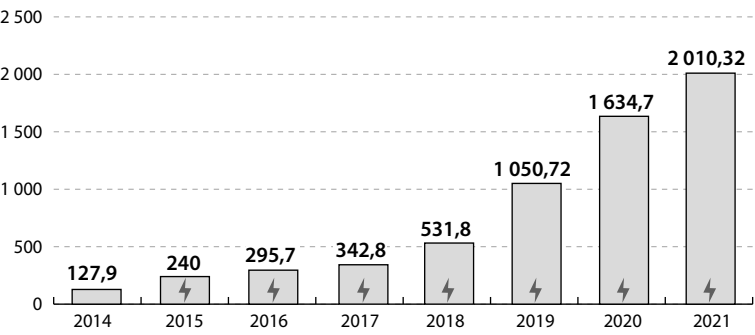
В 2021 году общая установленная мощность электростанций на возобновляемых источниках энергии в Казахстане превысила 2 ГВт, а доля ВИЭ в общем производстве электроэнергии в стране достигла 3,6%. Такие данные приводятся в «Обзоре рынка возобновляемых источников энергии в Республике Казахстан», выпущенном государственной энергетической компанией «Самрук-Энерго».

Юрий МАСАНОВ



### Мощность ВИЭ в Казахстане стабильно росла последние годы

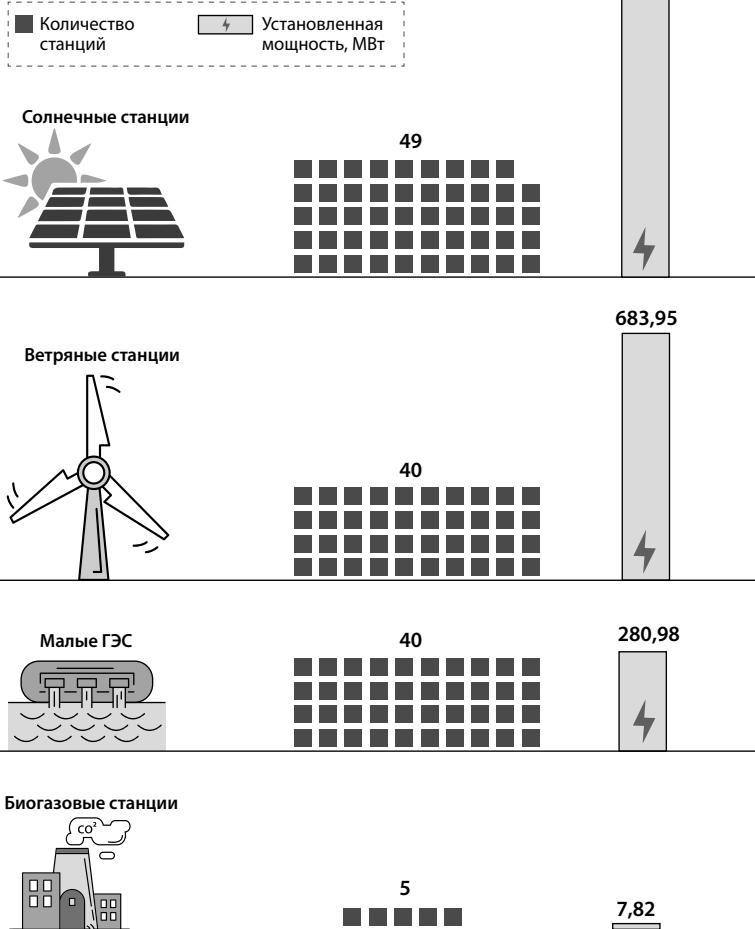
За семь лет установленная мощность таких объектов выросла почти в 11 раз



Источник: обзор рынка ВИЭ в Республике Казахстан, «Самрук-Энерго»

### Наибольшую долю среди ВИЭ занимают солнечные электростанции

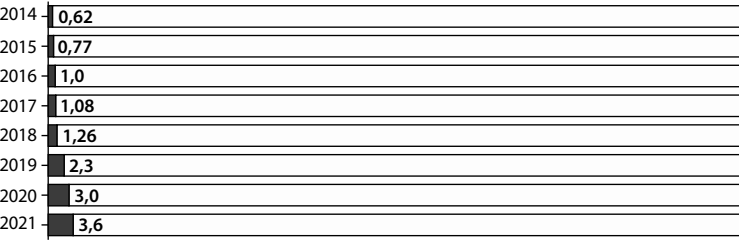
Меньше всего пока биогазовых установок



Примечание: данные приведены за 2021 год. Источник: обзор рынка ВИЭ в Республике Казахстан, «Самрук-Энерго»

### Доля ВИЭ в общем производстве электроэнергии Казахстана

Порог в 3% впервые был достигнут в 2020 году



Источник: обзор рынка ВИЭ в Республике Казахстан, «Самрук-Энерго»

### Рост вопреки внешним трудностям

Для того, чтобы сделать экономику Казахстана зеленой, уже сформирована правовая база. Летом 2009 года был принят закон «О поддержке использования возобновляемых источников энергии», а весной 2013-го – Концепция по переходу РК к зеленой экономике.

Это только два из большого числа документов разного уровня, которые создали юридическое поле для внедрения в Казахстане новых, более экологичных технологий в промышленности и, в том числе, строительстве электростанций на возобновляемых источниках энергии.

Долгие годы центральным документом в этой сфере оставалась Концепция по переходу к зеленой экономике. В ней определены конкретные индикаторы, которых энергетическая отрасль должна достичь на пути к снижению воздействия на окружающую среду. К 2020 году долю ВИЭ в общем объеме производства электроэнергии планировалось довести до 3%, к 2030-му – до 15%, а к 2050-му – до половины всего производства электроэнергии.

План на 2020 год выполнен. Из данных обзора от «Самрук-Энерго» видно, что в тот год электростанции на ВИЭ произвели более 3,2 млрд киловатт-часов электричества, что соответствует примерно 3% от всей его выработки по Казахстану. По итогам 2021-го, напомним, этот показатель достиг 3,6%.

Последние годы сектор ВИЭ рос стабильно, несмотря на все внешние шоки, включая пандемию и ослабление курса национальной валюты. За семь лет (2014–2021) установленная мощность объектов ВИЭ выросла почти в 11 раз – с 177,52 до 2010 МВт. Всего в стране действуют 134 объекта, использующих возобновляемые источники энергии, из которых большую часть составляют солнечные станции.

По другому показателю – производству электроэнергии – ВИЭ достигли в 2021 году показателя в 4,2 млрд киловатт-часов. В сравнении с 2020-м это рост на 30%.

### Потенциал для роста

Национальный план развития Казахстана устанавливает на 2025 год индикатор по достижению шестипроцентной доли ВИЭ в общем производстве электроэнергии. Национальной энергосистеме нужно почти в два раза

нарастить долю возобновляемых источников в генерации с учетом растущего сектора традиционной энергетики.

И в обзоре ВИЭ говорится, что потенциал для этого роста есть.

Казахстан обладает большими ресурсами ветровой энергии. Примерно на половине территории страны скорость ветра составляет 4–5 метров в секунду на высоте 30 метров. Наиболее высокий ветровой потенциал имеется в районе Каспийского моря – в Атырауской и Мангистауской областях, а также в Северном и Южном Казахстане.

По данным Концепции развития топливно-энергетического комплекса Казахстана до 2030 года, ветровой потенциал Казахстана – более 1 трлн 820 млрд киловатт-часов в год.

Гидроэнергетика – второй по величине источник производства электроэнергии в Казахстане, на ее долю к началу 2022 года пришлось почти 12% всей мощности генерации республики.

По абсолютным показателям потенциальных гидроресурсов РК занимает третье место среди стран СНГ. При этом гидроэнергетический потенциал страны оценивается примерно в 170 млрд киловатт-часов в год, а технически осуществимый – в 62 млрд.

Гидроресурсы распределены по всей стране, но среди них стоит отметить три особо крупных района: бассейн реки Иртыш с основными притоками, Юго-Восточную зону с бассейном реки Или и южную зону – бассейны рек Сырдарья, Талас и Чу.

Солнечная энергия также имеет значительный потенциал. В Концепции развития топливно-энергетического комплекса говорится, что ее потенциал – около 2,5 млрд киловатт-часов в год, поскольку на территории страны в течение 12 месяцев наблюдается от 2,2 до 3 тыс. солнечных часов.

Кроме того, Казахстан богат геотермальными ресурсами. В обзоре говорится, что их естественные запасы с температурой от +40°C до более +100°C оцениваются в почти 10,3 трлн кубических метров по воде и в 680 млрд гигакалорий по теплу. Это соответствует 97 млрд тонн условного топлива.

Для сравнения: прогнозные запасы углеводородного сырья Казахстана составляют около 12 млрд тонн нефти и конденсата (или 17,2 млрд тонн условного топлива) и около 6–8 трлн кубических метров газа (до 9,2

млрд тонн условного топлива). А общие запасы и прогнозные ресурсы угля в стране оцениваются в 150 млрд тонн (более 100 млрд тонн условного топлива).

Геотермальные источники в основном расположены в Западном и Южном Казахстане. Наиболее перспективными на извлечение теплоэнергетических подземных вод являются артезианские бассейны Южного и Юго-Восточного Казахстана – Арыский, Алматинский и Жаркентский.

Еще один из возобновляемых источников энергии – это биогаз. Казахстан остается крупным производителем зерна и другой сельхозпродукции, что говорит о наличии больших объемов отходов. Благодаря этому республика имеет значительный потенциал для переработки этих отходов в биогаз.

Наибольшие объемы смешанных видов сельхозотходов доступны в Алматинской, Восточно-Казахстанской, Жамбылской, Костанайской, Акмолинской и Карагандинской областях. Стабильным источником биомассы для производства энергии в Казахстане выступают отходы продуктов животноводства.

Но данные об объемах отходов и их географическом местоположении, говорится в обзоре, отсутствуют. Сами отходы и остатки



Фото: Depositphotos/LyazzaTretiyakova

редко используются продуктивно, например, в качестве сырья для биоэнергетических проектов. Однако сейчас Европейский банк реконструкции и развития занимается проектом по оценке потенциала Казахстана в сфере биоэнергетики.

### Вопрос финансирования

Все проекты ВИЭ в стране осуществляются за счет соб-

ственных и заемных средств инвесторов и не финансируются из бюджета страны.

При этом государство занимается поддержкой в виде гарантированного закупа всего объема электроэнергии ВИЭ по фиксированным тарифам или аукционным ценам. Также объекты на возобновляемых источниках освобождают от оплаты за транспортировку электроэнергии и дают им инвестиционные преференции в соответствии с Предпринимательским кодексом.

Тем не менее основная нагрузка – это инвестиции в строительство электростанций. Вот несколько примеров из открытых источников с конкретными расходами инвесторов.

В 2017 году компания «ЦАТЭК Green Energy» запустила проект ветровой электростанции «Астана EXPO-2017» мощностью 100 МВт. Стоимость проекта составила 45,1 млрд тенге. Кредит в 30,5 млрд тенге на 10,5 лет компании предоставил Банк развития Казахстана и его дочерние структуры.

В 2019 году в поселке Агадырь Шетского района Карагандинской области построили солнечную электростанцию мощностью 50 МВт. Солнечный парк занимает площадь 125 гектаров, там установлены подстанции и 150 тыс. гелиопанелей. Эту СЭС построили на деньги немецкой компании Solarnet Investment GmbH, она вложила 55 млн евро.

В том же году солнечную электростанцию построили в Сарани, ее мощность – 100 МВт. Строительство заняло пять месяцев, а стоимость проекта составила \$137 млн. Проект реализовала международная инвестиционная группа, главным инвестором стала Solarnet GmbH/Goldbek Solar.

Также в 2019-м в поселке Гульшат Карагандинской области официально открыли солнечную электростанцию «Гульшат» мощностью 40 МВт. Все работы по строительству выполнили за восемь месяцев, а общий объем вложений составил \$46 млн за счет прямых иностранных инвестиций зарубежного инвестора Risen Energy Co. Ltd. и привле-

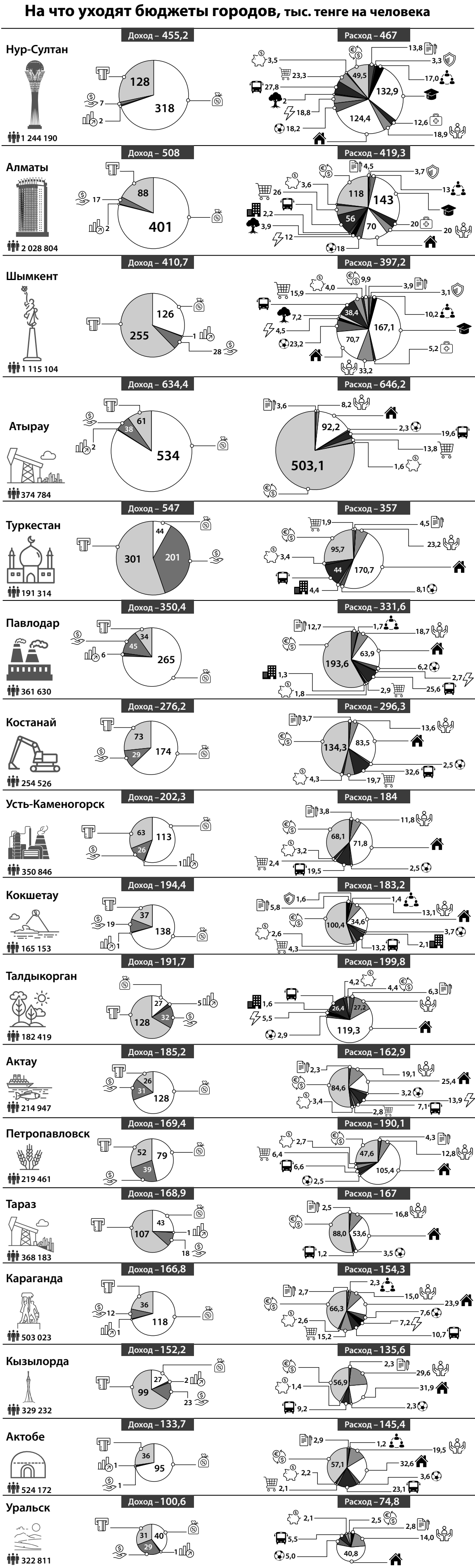
### Объявления

1. ТОО «ПРИОРИТЕТ СТРОЙ ПРОЕКТ», БИН 110540003768, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Атырау, ул. Абая, д. 11, кв. (офис) 34. Тел: +7 778 684 15 93.
2. ОЮЛ «Казахстанская ассоциация высокотехнологичных, энергоэффективных и инновационных компаний», БИН 111040005520, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, ул. Айнаколь, д. 54А, н.п. 6. Тел. +7 701 977 67 02.
3. ТОО «Sara Management», БИН:110140013804, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, район Алматы, жилой комплекс «Юго-Восток», ул. Айнаколь, д. 54А, н.п. 6.
4. Добрый день, уважаемые жители г. Алматы. Компания «Видео РАН» информирует вас о повышении тарифа по услуге видеонаблюдения с мая 2022 года.

5. Утеранный устав сельскохозяйственного производственного кооператива «Красноярка», БИН 160440001549, адрес: Акмолинская область, Целиноградский район, село Жарлыколь, ул. Достык, д. 11, считать недействительным. Тел. +7 775 846 88 26.
6. ТОО «MJ Technologies», БИН 130640022642, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, Есильский район, пр. Туран, д. 37. Тел. +7 701 242 99 52.
7. Тоо «DESERT EAGLE», БИН 1909 4001 5265, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, пер. Карталинский, д. 7.
8. 1) Нұр-Сұлтан қаласының Байқоңыр аудандық сотымен Абраменко Мариі Владимировнаның арызы бойынша Абраменко Владимир Алексеевичті, 09 қаңтар 1956 жылы туған, туған жері – Ресей Федерациясы, Свердловск облысы, хабарсыз кетті деп тану туралы азаматтық ісі қозғалды;

- 2) арыз беруші Абраменко Мария Владимировна, тұрғылықты жері: Нұр-Сұлтан қаласы, А. Янушкевич көшесі №3 үй, пәтер №39;
- 3) жоғалып кеткен адамның тегі, аты, әкесінің аты: Абраменко Владимир Алексеевич, 09 қаңтар 1956 жылы туған, туған жері – Ресей Федерациясы, Свердловск облысы, соңғы жұмыс орны туралы мәлімет жоқ;
- 4) Абраменко Владимир Алексеевичтің, 09 қаңтар 1956 жылы туған, жүрген жері туралы мәліметтері бар адамдар жарияланым берілген күннен бастап үш ай мерзімде Нур-Сұлтан қаласының Байқоңыр аудандық сотына, 8-7172-982577 (вн. 2966), 87083809971, 87767491911 телефонына бұл туралы хабарлауды ұсынуы тиіс;
- 5) судом района Байқоңыр города Нур-Султана по заявлению Абраменко Мариі Владимировны возбуждено гражданское дело об объявлении Абраменко Владимира Алексеевича, 09 января 1956 года рождения, уроженца

- Российской Федерации, Свердловская область, безвестно отсутствующим;
- 6) заявителем Абраменко Мария Владимировна, место жительства: г. Нур-Султан, ул. Янушкевича, д. 3, кв. 39;
  - 7) фамилия, имя, отчество отсутствующего лица: Абраменко Владимир Алексеевич, 09 января 1956 года рождения, уроженец Российской Федерации, Свердловская область, место последней работы: не имеется;
  - 8) лицам, имеющим сведения о месте пребывания гражданина Абраменко Владимира Алексеевича, 09 января 1956 года рождения, сообщить об этом суду района Байқоңыр города Нур-Султана по телефону: +7 (7172) 98 25 77 (вн. 2966), +7 708 380 99 71, +7 776 749 19 11, в трехмесячный срок со дня публикации объявления.
  9. Утеряно пенсионное удостоверение на имя полковника Шакабаева Айткали. Просим вернуть за вознаграждение.



# На что живут казахстанские города

## И как они тратят свои доходы

**Задача казахстанских городов, где проживает больше половины населения страны – создать безопасную и комфортную среду с качественной и доступной для жителей социальной инфраструктурой. «Курсив» изучил бюджеты 14 областных центров и трех мегаполисов на 2022 год и узнал, откуда берутся и куда уходят основные бюджетные средства.**

Наталья КАЧАЛОВА

**Доходы городов и их источники**

В тройку лидеров по доходам городского бюджета в расчете на одного жителя среди казахстанских городов входят Атырау (634,4 тыс. тенге в год), Туркестан (547 тыс. тенге в год) и Алматы (508 тыс. тенге в год). Если доходы бюджетов Атырау и Алматы формируются в основном за счет налогов (доля налоговых поступлений в бюджете этих городов 84% и 79%, соответственно), то 55% бюджета Туркестана – это трансферты из областного и республиканского бюджетов, еще 37% – поступления от продажи основного капитала (это могут быть, например, земельные участки, находящиеся в госсобственности). Доля налоговых поступлений – всего 8%, и это самый низкий показатель среди 14 областных центров и трех городов республиканского значения.

В тройке городов с самым низким доходом городского бюджета в расчете на одного жителя – Уральск, Актобе и Кызылорда. На жителя областного центра Западно-Казахстанской области – Уральска – приходится в шесть раз меньше доходов в городском бюджете (100,6 тыс. тенге в год), чем на жителя нефтяной столицы Казахстана – Атырау. В Актобе на одного жителя заложено лишь 133,7 тыс. тенге в год. Замыкает последнюю тройку городов Кызылорда, в бюджете которой на каждого жителя приходится 152,2 тыс. тенге доходов в год. Этот областной центр, как и Туркестан, в основном дотируется за счет трансфертов (65%), а доля налоговых поступлений в доходной части бюджета составляет скромные 18%, или 27 тыс. тенге на человека в год.

Кроме Туркестана и Кызылорды, к городам с высокой зависимостью от внешних трансфертов (более 60%) относятся Талдыкорган, Тараз и Шымкент.

**Как города тратят свои доходы**

**Трансферты**

В среднем около трети издержек городского бюджета уходит на трансферты. Разброс в этой

статье расходов очень велик – если в затратах сверхбогатого нефтяного Атырау и богатого индустриального Павлодара 78% и 52% соответственно уходят на бюджетные изъятия, то в дотируемых Шымкенте и Талдыкоргане трансферты составляют только 2% в затратах, причем в основном деньги идут на «компенсацию потерь вышестоящего бюджета в связи с изменением законодательства».

**ЖКХ**

Затраты на жилищно-коммунальное хозяйство (ЖКХ) – крупная статья бюджета во всех областных центрах и миллионниках. Сюда включают расходы на строительство и реконструкцию жилого фонда, инженерной инфраструктуры, эксплуатацию сетей водо-, газо- и теплоснабжения, а также благоустройство, уборку и освещение улиц.

Объем расходов на ЖКХ зависит от приоритетов акиматов и наличия средств в бюджете. Среди лидеров по затратам на ЖКХ – Туркестан, Нур-Султан и Талдыкорган.

Самые высокие затраты на ЖКХ в Туркестане, где сейчас активно строят муниципальное жилье, а также налаживают систему водоснабжения – в расчете на каждого жителя в 2022 году на ЖКХ уйдет 171 тыс. тенге. На втором месте Нур-Султан с плановыми издержками на одного жителя 124,4 тыс. тенге в текущем году, почти треть из которых хотят израсходовать на санитарию и благоустройство улиц, еще 28% – на развитие системы водоснабжения, а каждый седьмой тенге по этой статье бюджета уйдет на приобретение жилья коммунального жилого фонда. На третьем месте по расходам на ЖКХ – Талдыкорган, где на одного горожанина приходится 119,3 тыс. тенге. Почти 70% из этих средств идут на проектирование, строительство и реконструкцию жилья коммунального жилищного фонда, а еще 13% – на благоустройство и озеленение улиц.

В семь раз меньше городов-лидеров тратят на ЖКХ в Караганде – в текущем году на благоустройство города шахтеров уйдет только 24 тыс. тенге на человека. Основные средства здесь, как и в столице, планируют направить на санитарию (31,3%) и благоустройство (26,5%) улиц.

**Образование и здравоохранение**

В трех городах-миллионниках существенные издержки предусмотрены по статье «Образование» – от 133 тыс. тенге до 167 тыс. тенге на одного жителя мегаполиса. Но в бюджетах областных центров эта статья расходов отсутствует – образование финансируется из областного бюджета. Такая же ситуация и со здравоохранением, по этой статье затраты миллионников – 10–17 тыс. тенге на человека.

**Транспорт и коммуникации**

Расходы на транспорт и коммуникации входят в тройку самых затратных статей бюджета в 10 из 17 областных городов и миллионников. Больше всего на транспорт тратят в Алматы – 56 тыс. тенге на человека в 2022 году. Более половины денег (60%) по этой статье идет на субсидирование пассажирских перевозок, в том числе в метро, еще треть планируют пустить на развитие транспортной инфраструктуры и обслуживание автомобильных дорог южного мегаполиса. На жителя Туркестана приходится 44 тыс. тенге бюджетных расходов на транспорт. Более половины (57%) этих средств уйдет на капитальный ремонт дорог, еще 16% – на развитие транспортной инфраструктуры, а 15% – на субсидирование пассажирских перевозок. В Таразе на развитие городского транспорта потратят на каждого жителя лишь одну тысячу тенге, 700 тенге из которой уйдут на субсидирование пассажироперевозок.

**Социальная помощь**

Затраты на социальную помощь входят в тройку крупных расходных статей в бюджетах шести городов республики. Самые значительные из них в Шымкенте – 33 тыс. тенге на человека,

Кызылорде – 30 тыс. тенге на человека и Талдыкоргане – 27 тыс. тенге на человека. Большая часть издержек во всех трех городах идет на адресную социальную поддержку, а в Талдыкоргане 14% бюджетных средств, выделенных на «социалку», запланировано направить на обеспечение нужд инвалидов.

**Культура, спорт, туризм**

Финансировать из бюджетных средств культуру, спорт и туризм намерены все 17 городов, но у трех мегаполисов затраты по этой статье на порядок выше. Лидирует в этой группе Шымкент, в бюджете которого на «культуру и спорт» заложено 23 тыс. тенге на жителя. Треть пойдет на «развитие объектов культуры», а четверть – на подготовку спортсменов-сборников к соревнованиям. В Нур-Султане и Алматы намерены израсходовать по 18 тыс. тенге на человека. В столице по одной пятой этих средств пустят на «поддержку культурно-досуговой работы», «поддержку театрального и музыкального искусства» и подготовку «сборников» к соревнованиям. В Алматы приоритеты аналогичны – пятая часть бюджета уйдет на «культурно-досуговую работу», а 15% потратят на спортсменов.

Среди областных центров по размеру «культурных» и «туристических» трат лидирует Туркестан (8,1 тыс. тенге на человека) и Караганда (7,6 тыс. тенге на человека). В Туркестане 23% запланированных средств уйдет на «развитие объектов культуры», 18% – на «регулирование туристической деятельности», 16% – на «поддержку культурно-досуговой работы». В бюджете Караганды основной приоритет отдан «культурно-досуговой работе» – на нее израсходуют две трети выделенных средств (67%).

**Общественный порядок**

Затраты городского бюджета на общественный порядок в мегаполисах в десятки раз выше, чем в областных центрах.

И Нур-Султан опять в топе – 17 тыс. тенге на одного жителя. Кроме основных расходов на безопасность в городе, в этот раздел попали издержки на строительство крематория (8% в этом разделе бюджета). В Алматы и Шымкенте на каждого жителя приходится 13 тыс. тенге и 10 тыс. тенге затрат на правопорядок, соответственно. В этих мегаполисах «капитальные расходы» тоже оттянули на себя значимую долю бюджетных средств – 22% и 11%, соответственно.

**Оборона**

Дороже всего «оборонять» Алматы – 4 тыс. тенге на человека в год, 59% из которых уходит на подготовку к чрезвычайным ситуациям (ЧС). В Нур-Султане и Шымкенте расходы на оборону составляют 3 тыс. тенге на городского жителя, а в Кокшетау – 2 тыс. тенге на человека. В Шымкенте и Кокшетау на эти деньги тоже, в основном, финансируют подготовку к ЧС (58%), а в Нур-Султане упор делается на мобилизационную подготовку (52%) и лишь потом на подготовку к ЧС (23%). Остальным городам республики «оборона» обходится менее чем в 500 тенге на человека.

**Промышленность, архитектура и градостроение**

Промышленность, архитектура и градостроение – одна из самых скромных затратных статей бюджета. В 12 из 17 городов на нее в бюджете предусмотрено менее одной тысячи тенге на одного жителя.

Самые внушительные расходы – в Туркестане – 4,4 тыс. тенге на человека, которые в основном направили на разработку градостроительных схем и генпланов населенных пунктов (69%).

В Алматы на генпланы ушло 59% из 2,2 тыс. тенге на человека, еще 40% тратят на «услуги по реализации госполитики».

В Кокшетау градостроительные издержки бюджета в расчете на одного жителя чуть меньше алматинских – 2,1 тыс. тенге, при этом на генпланы заложено больше средств, чем в южном мегаполисе – 82%, или по 1,7 тыс. тенге на человека против 1,3 тыс. тенге на человека в Алматы.





Кадр из фильма «18 килогерц»



Фархат Шарипов

Фото: Klevon.net

# Схема Фархата Шарипова

## Чем фильмы режиссера покорили зрителей в Казахстане и за его пределами

Сегодня, 7 апреля, в казахстанский прокат выходит призер Берлинского кинофестиваля – подростковая драма «Схема» Фархата Шарипова. «Курсив» рассказывает, о чем снимает автор, покоровивший Берлин, Варшаву и Москву, и какие темы его волнуют.

Галия БАЙЖАНОВА

Фархат Шарипов – один из тех кинематографистов, кто любит быть за кадром: общается с прессой редко, комментирует подробности своей биографии еще реже и всегда предпочитает говорить о своих картинах, а не о себе. В ранних интервью он рассказывал, что в 16 лет планировал связать свою жизнь с музыкой – до поступления в институт Фархат играл в рок-группе и, как и все подростки, мечтал завоевать большую сцену. Но, поступив в Академию искусств и отучившись там по специальности «звукорежиссура», он окончательно и бесповоротно влюбился в кино. Вместе с друзьями Шарипов начал снимать небольшие фильмы и понял, что у него это получается лучше.

Его первый «короткий метр» – это история парня, оказавшегося запертым в квартире с небольшой камерой. Он начинает снимать из любопытства, а потом магия кино захватывает его с головой. Пожалуй, это похоже на путь самого Фархата – однажды найдя «кинокамеру» и «заперевшись» с ней в одном арт-пространстве со своей постоянной командой, которая, к слову, не меняется много лет, он создает резонансные фильмы. Все 12 лет его режиссерской работы он препарирует тему социального расслоения и гигантской пропасти между обычными казахстанцами, которых 97%, и теми 3% богачей, в чьих руках сосредоточены неограниченные ресурсы.

### Розовый заяц указал путь

Режиссерский талант Фархата Шарипова был очевиден уже в его полнометражном дебюте – «Сказе о розовом зайце». Картина стала настоящим событием в казахстанском кинематографе начала 2000-х и сумела привлечь внимание отечественных зрителей. Люди впервые увидели хорошее зрительское кино о казахстанской молодежи, которое поднимало острые проблемы нашего общества и на большую аудиторию говорило о том, что волновало всех: о социальном неравенстве, коррупции и несправедливой судебной системе – жесткой к одним и мягкой к другим.

Считается, что первый фильм определяет главную тему будущего режиссера. Фархат не согласен с этим утверждением, ведь «режиссер – это живой человек, которому свойственно меняться и со временем переключать фокус своего внимания». Однако в дебютной работе все же можно увидеть одну из ключевых тем его творчества – путь героя вверх, к социальным вершинам, причем путь этот проходит всегда через самое дно.

«Сказ о розовом зайце» рассказывает историю студента по имени Ерлан (Ануар Нурпеисов), который приехал в Алматы учиться. Но для того, чтобы жить в большом городе, ему приходится работать промоутером – каждый день он облачается в костюм розового зайца и раздает листовки прохожим. Во время

одной из смен он знакомится с типичным мажором по кличке Локо (Максим Акбаров) и окунается в жизнь «золотой молодежи»: каждый день у него клубы, тусовки, пьянки и гонки на суперкарах по ночному Алматы.

Но входной билет в мир «богатых и знаменитых» стоит дорого. Однажды Локо просит Ерлана о маленькой услуге: нужно найти человека, который отсидит за виновника смертельной аварии 10 лет. За это ему заплатят \$100 тыс. Ерлан нехотя, но соглашается. Он становится не только свидетелем порочного договора, но и посредником в этом грязном деле. И карма не заставила ждать, вскоре и сам Ерлан оказывается на месте такого же «дурачка» – теперь ему тоже светит приличный срок за убийство, которого он не совершал, просто он оказался не в то время не в том месте.



Кадр из фильма «Сказ о розовом зайце»

### Город-герой

Фархат Шарипов родился и вырос в Алматы, и он точно один из тех режиссеров, кто наравне с Шакеном Аймановым приложил руку к мифологизации этого города. Почти все картины Фархата, за исключением комедийного альманаха «Инопланетяне тут ни при чем», сняты в южной столице. Видны на наши потрясающие горы, шумные или тихие алматинские улицы, популярные достопримечательности или малоизвестные уголки Алматы вроде дерева из «Сказа о розовом зайце», в котором по легенде застыли влюбленные, все это не просто красивый фон картин Шарипова. Они – необходимое условие для его картин. Конечно, такие истории хоть и могли случиться где угодно, но именно в Алматы они смотрятся наиболее аутентично.

«Когда я был маленьким, я выходил во двор, проходил между домами и между ними всегда, вне зависимости от погоды, можно было почувствовать теплый ветер», – рассказывал Фархат в одном своем интервью. Ощущение, что Шарипов всегда снимает Алматы, помня об этом теплом ветре из детства – город в его работах снят с большой теплотой и уважением.

### Свидетель меняет статус

Тема свидетеля у Фархата Шарипова потом всплывет еще не в одном фильме. Даже в его новогодней комедии «Инопланетяне тут ни при чем». Там в одной из новелл есть «жертва» автомобильной аварии, от тела которой герои пытаются избавиться в лесу. Поскольку альманах все же заявлен в комедийном формате, сбитый оказывается жив и никаких претензий к пьяной виновнице ДТП не имеет, более того, даже завязывает с ней романтические отношения.

В картине «Тренинг личностного роста» главный герой – мелкий банковский клерк по имени Канат (Дулыга Акмолда) тоже становится свидетелем предполагаемого преступления. Бесследно пропадает девушка, занимавшаяся проституцией, жива она или мертва, зрители точно не знают, но предполагают, что ее

софское понятие, чтобы о нем долго рассуждать, – говорит он. – Успех – это достижение целей и, наверное, у каждого человека в жизни масса целей разного масштаба. Вот съездил он отдохнуть с семьей и друзьями – успех, удалось снять фильм – успех, купил он грузинскую лепешку до того, как они закончились – успех! «Успехом» можно назвать и элемент истории, в котором герой, преодолев препятствие, достигает цели, а зритель получает моральное удовлетворение вместе с ним. Но удовлетворен ли зритель в конце «Тренинга личностного роста», когда Канат достигает своего успеха? Вот тут определяются ценности и возникают вопросы».

### На одной частоте

Пять из шести полнометражных фильмов Фархата Шарипова рассказывают о молодежи. Есть и вчерашние выпускники (драма «Акжол» о парне, которому после смерти родителей приходится стать отцом для своих маленьких сестренок), и студенты («Сказ о розовом зайце»), и школьники – старшеклассники, и подростки помладше («Схема», «18 килогерц»). Именно у этого режиссера удачнее, чем у других, получается снимать хорошее кино, рассуждающее на сложные темы вроде детской проституции (как в «Схеме») и наркомании (как в «18 килогерц»). Шарипов говорит об этом серьезно, но без пафоса и морализаторства, не спекулируя и практически на равных с теми, о ком снимает, на том же языке, на котором дети коммуницируют друг с другом. Поэтому подростки в его фильмах всегда не придуманные, а такие, какими мы их знаем: с одной стороны, ершистые и недоступные, с другой – открытые и любопытные, стремящиеся быстро повзрослеть и стать самостоятельными. Они хотят познать этот мир во всех его проявлениях, они мечтают, влюбляются, ошибаются и пытаются исправиться, и иногда у них даже получается.

Проще всего это объяснить талантом и профессионализмом режиссера. Но, похоже, сам Шарипов настроен на ту самую волну, которую уже неспособны распознать многие его коллеги. Ведь говорят, 18 килогерц, упоминаемые в его ленте – это частота, которую слышат только подростки.

Не зря «18 килогерц» получил награду как лучший фильм для молодого поколения на фестивале в Котбусе, а «Схему» отметили Гран-при в молодежной секции Generation Берлинского кинофестиваля. И неспроста именно Фархату удается уже не в первый раз открывать совершенно удивительных дебютантов. Сначала это были: Санжар Мадиди (это хоть и не первая его работа, но именно она принесла популярность), Ануар Нурпеисов, Максим Акбаров, Карлыгаш Мухамеджанова («Сказ о розовом зайце»). Затем – Мусахан Жумаханов и Алибек Адикен («18 килогерц»), о которых мы, возможно, еще услышим. Теперь это талантливые Викторина Романова и Таир Свинцов («Схема»).

### Иллюзия реальности

Поскольку Фархат Шарипов работает, как правило, с молодежными историями, очень часто в его картинах фигурируют наркотики. Даже его дебютный «Заяц» начинался с голоса за кадром, который рассказывал о дыме, имеющем свойство делать все вокруг смешным. В недавней «Схеме» запрещенные вещества являются катализатором преступлений, а в прошлогодней драме Шарипова «18 килогерц» они вообще в центре внимания – картина рассказывает о двух алматинских школьников, попавших в героиновый плен, из которого выберутся не все.

Восприятие реальности сквозь наркотический дурман в этом фильме – один из хорошо работающих режиссерских приемов. Настоящее там переплетается то ли со сновидениями героев, то ли с их «приходами» и галлюцинациями. Причем, история в «18 килогерц» построена таким образом, что даже такой обычный и неотъемлемый для любой биографии факт, как юность, выглядит там сюрреалистической эпохой, в которой все вообще происходит по-другому, чем в другие периоды.

Сами эти истории, видимо, и составляют своего создателя «мечтать о несбыточном». «Я хочу, чтобы общество, в котором выросли мои дети, стало более цивилизованным, максимально безопасным и лояльным к подрастающему поколению. Но, кажется, это мечты сумасшедшего», – говорил в одном интервью Фархат Шарипов.