

# КУРСИВ



ВЛАСТЬ И БИЗНЕС:  
ИМПОРТ МИНУС

стр. 2

ИНДУСТРИЯ:  
РЕКЛАМНАЯ ПАУЗА ЗАКОНЧИЛАСЬ

стр. 9

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК:  
КОНВЕЙЕРНЫЙ ОСМОТР

стр. 10

LIFESTYLE:  
ОТ КАРАГАНДИНСКОГО БИОЛОГА  
ДО БРИТАНСКОГО АКТЕРА

стр. 12

kursiv.kz kursiv.kz kursivkz kursivkz kursivkz

## Евразийский абьюз

*SFO незаконно использовал информацию нанятого ENRC юриста*

Подходит к концу одно из самых длинных разбирательств, которые вел казахстанский бизнес. На минувшей неделе Высокий суд Англии и Уэльса определил действия британской антикоррупционной службы Serious Fraud Office (SFO) в отношении горнорудного холдинга как незаконные, а поведение партнера юридической фирмы Dechert, который вел внутреннее расследование в интересах ENRC, как неправомерное. На фоне разбирательства ENRC понесла репутационные потери, провела делистинг и превратилась из публичной компании в закрытый холдинг.

Асылбек АМАЛБАЕВ

### Следствие – делистинг – следствие

Утром 9 августа 2011 года в очередном выпуске британской газеты The Times была опубликована заметка Дэвида Робертсона «Медный гигант призывает сторонних лиц изучить заявления о коррупции». Текст был посвящен ENRC, казахстанскому холдингу, с 2006 года присутствующему на Лондонской фондовой бирже и входящему в список FTSE-100: руководство компании, якобы не доверяющее собственному менеджменту, наняло сторонних юристов для расследования финансовых нарушений в Казахстане.

Заметка попала на глаза тогдашнему главному следователю SFO Кейту Маккарти, который уже на следующий день направил в ENRC «письмо счастья». Маккарти напомнил, что компания должна информировать о внутренних антикоррупционных расследованиях, и запросил встречу директора SFO Ричарда Олдермена с руководством холдинга, чтобы обсудить ситуацию. ENRC, которая несколько лет назад превратилась в транснациональный холдинг с активами в Казахстане, РФ, Замбии, Конго и Бразилии, согласилась сотрудничать с антикоррупционной службой.

&gt; стр. 3



Фото: Илья Ким

## Олигарх сидит – стройка пока идет

*Что происходит с недвижимостью Кайрата Боранбаева*

Банк развития Казахстана снял с рассмотрения проекты Medeo Park Hotel и Butakovka Wellness & SPA, которые строит Кайрат Боранбаев. Инвестор, казахстанский миллионер из списка Forbes, не получит в этот раз кредит от государства на свои туристические объекты.

Наталья КАЧАЛОВА

Кайрат Боранбаев, один из богатейших бизнесменов Казахстана и бывший сват Дариги Назарбаевой, уже третий месяц находится под арестом. Его подозревают в хищении средств в особо крупном

размере в квазигосударственном секторе. Сидя в СИЗО, Боранбаев написал дарственную – безвозмездно передал государству компании, которые управляют парковками Алматы. Другие активы бизнесмена пока остаются в его собственности.

### Расход в горных условиях

На месте снесенной советской гостиницы «Медео» уже возведена трехэтажная коробка – одно из двух зданий будущего Medeu Park Hotel. На площадке даже в выходные работают краны и другая строительная техника генерального подрядчика «РАМС-Казахстан».

Medeu Park Hotel с апартаментами, ресторанами, бассейном и SPA обещали открыть в декабре 2022

года – к пятидесятилетию юбилею легендарного катка «Медео». Однако на паспорте объекта значится, что строительство завершится в марте 2024-го. Оба эти срока могут быть сорваны из-за отсутствия финансирования.

Две трети денежных средств на гостиницу Кайрат Боранбаев через свою компанию ТОО «Medeu Park Hotel» собирался позимствовать у государства – в Банке развития Казахстана. В прошлом году на Almaty Investment Forum Арман Рамазанов, финансовый директор Medeu Park Hotel, говорил, что 10 млрд из 12,5 млрд тенге они возьмут в БРК.

&gt; стр. 7

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ  
ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

18+

## Вывели на частную воду

*Как в Кыргызстане можно легально зарабатывать на криптомайнинге*

Майнеры КР попали в «правовые ножницы». Их деятельность официально закреплена в Налоговом кодексе. Но энергетики запрещают криптофермам подключаться к общей сети, а за нарушителями этого запрета охотится Государственный комитет госбезопасности.

Александра ВАСИЛЬКОВА

### Вне сети

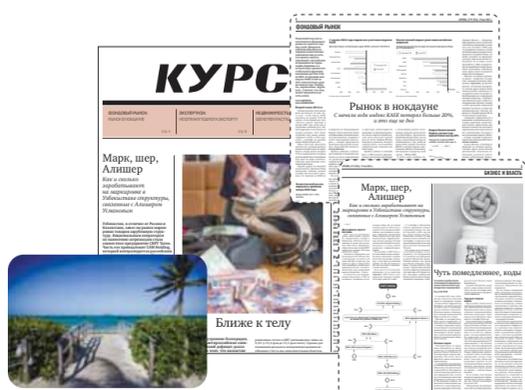
Майнерам КР нельзя подключаться к общей распределительной сети с 2019 года. Тогда «Национальная энергетическая холдинговая компания» ввела временный запрет на выдачу технических условий для предприятий по добыче криптовалюты. Решение было принято «на фоне возникающего дефицита электроэнергии в республике».

Из-за низкого уровня воды в Токтогульском водохранилище, от которого «питаются» пять ГЭС (они обеспечивают 90% выработки электроэнергии),

Кыргызстан столкнулся с самым масштабным за последнее время энергетическим кризисом. Для прохождения осенне-зимнего отопительного сезона республика уже несколько лет подряд вынуждена импортировать из соседних стран 2 млрд кВт·ч электроэнергии.

В этих условиях потребности майнинг-ферм в электроэнергии невозможно удовлетворить без ущерба для энергетической безопасности страны.

&gt; стр. 5



ЧИТАЙТЕ  
**КУРСИВ**  
НА БУМАГЕ!

Продолжается подписка на 2-е полугодие 2022 года

Подписка через каталоги:

- ◆ АО «Казпочта»
- ◆ ТОО «Эврика-Пресс»
- ◆ ТОО «Евразия Пресс»

# ВЛАСТЬ И БИЗНЕС

Опубликован проект Программы развития внутристрановой ценности и экспортоориентированных производств на 2022–2025 годы с общим бюджетом в 4,4 трлн тенге. Ключевая цель программы – «насыщение внутреннего рынка конкурентоспособными товарами отечественного производства с последующим выходом на экспорт», однако детальные расчеты по статьям расходов пока не проведены. Документ будет находиться на публичном обсуждении до 1 июня.

Сергей ДОМНИН

## На борьбу с импортом

Индустриальная политика недолго оставалась без большой госпрограммы: не успели власти РК закрыть ГПИИР, как профильное ведомство – Министерство индустрии и инфраструктурного развития (МИИР) – предложило формат новой программы развития.

Обосновывая новую программу, в МИИР признают итоги промышленной политики страны положительными, но указывают на высокую изношенность основных фондов (39% на 2020 год), низкую долю высокотехнологичного экспорта (не более 16%) и слабую инновационную активность компаний в обрабатывающей промышленности (около 15%).

Еще одна проблема – медленный рост доли внутристрановой ценности: в 2021 году она составила 56%, тогда как в 2010-м составляла 48%. Под внутристрановой ценностью понимается доля казахстанского содержания в товарах, работах и услугах, которые приобретают государство, нацкомпании, системообразующие предприятия и недропользователи.

Качественного сдвига в структуре внутристрановой ценности также не произошло: высокие значения местного содержания наблюдаются в работах (59% – 2021 г.) и услугах (70%), но в товарах этот показатель по-прежнему низкий – 41%. Причем у недропользователей доля закупаемых казахстанских товаров не превышает 20%.

Этим авторы программы подталкивают к выводу о необходимости проведения индустриальной политики в формате замещения импорта.

Импортозамещением Казахстан занимался на старте пятилеток индустриализации: в 2010–2014 годах правительство выполняло Программу по развитию местного содержания. В 2015-м Казахстан вступил в ВТО, и от прямого регулирования местного содержания на правительственном уровне пришлось отказаться. И даже сам термин «местное содержание» в итоге заменили на более неопределенный – «внутристрановая ценность».

На корпоративном уровне программу импортозамещения с 2018 года ведет ФНБ «Самрук-Казына»: с 2018 по 2020 год было реализовано 42 проекта. Инструмент поддержки – офтейк-контракты для отечественных производителей, которые поставляют продукцию портфельным компаниям холдинга.

## Даешь номенклатуру!

Цель новой программы – «расширение номенклатуры промышленных товаров, востребованных на внутреннем и внешнем рынках путем развития базовых условий, оказания системных, долгосрочных стимулов для модернизации и формирования новых производств и повышения конкурентоспособности казахстанских компаний».

Индикатор: «производство востребованных на внутреннем и внешнем рынках промышленных товаров – 761 единиц, в том



# Импорт минус

## Новая программа импортозамещения обойдется в 4,4 трлн тенге

числе ключевых товаров – 106». Программа сфокусирована на трех направлениях: расширение выпуска товаров на действующих производствах (665 позиций), ввод новых производств с выпуском новых товаров (106 позиций), а также создание благоприятных условий для появления новых точек роста (еще 20 товарных позиций). В анонсе программы на заседании правительства 26 апреля глава МИИР Каирбек Ускенбаев, имея в виду данные направления, заявил о трех группах товарных позиций, по которым способность импортозамещения у казахстанской промышленности соответственно высокая, средняя и низкая.

Проекты распределены по семи отраслям: черная метал-

лургия, цветная металлургия, машиностроение, химическая промышленность, стройиндустрия, легкая и пищевая промышленность. Детализация достаточно высока: в документе зафиксировано, производства каких продуктов ждут от машиностроителей (автомобильные диски, изотермические вагоны), а каких – от металлургов (легированная заготовка, ферросиликоалюминий). Акцента на то, что товары из списка-761 (сам список в документе отсутствует) должны быть новыми для промышленности РК продуктами, нет.

Как и в прежних программах, МСБ отводится роль поставщика товаров крупному бизнесу. «В рамках стимулирования внутри-

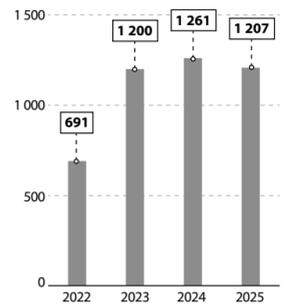
реализации крупных проектов планируется создание пояса МСБ с привлечением спутниковых производств, – отмечается в документе. – Схожий механизм создания отдельных малых и средних предприятий планируется использовать для крупных недропользователей с учетом потребности предприятия и перечнем импортируемых товарных номенклатур».

Как и в случае ГПИИР, деньги пойдут из комбанков по субсидированным ставкам (до 8%), а также через Фонд развития промышленности и аквитаты под 3–7% (кредитование МСБ). Чтобы сократить стоимость фондирования, государство будет гарантировать долгосрочные кредиты банков, а в случае с

проектами МСБ – использовать доленое финансирование (партнером выступит институт развития, который обеспечит до 25% инвестиций в проект).

В качестве новации программы подается внедрение механизма «ускоренной двойной амортизации» (по методу двойной амортизации уменьшающегося остатка (DDB) амортизация основных средств происходит не линейно, а в два раза быстрее). Такой формат более привлекателен для инвесторов в условиях достаточно высокой инфляции, так как увеличивает фактические нормы амортизации. По действующему Налоговому кодексу инвесторы могут прибегать к двойной амортизации «при условии использования данных

## Объем финансирования по Программе развития внутристрановой ценности и экспортоориентированных производств, млрд тенге



Источник: правительство РК

фиксированных активов в целях получения совокупного годового дохода не менее трех лет». В этот период активы должны учитываться отдельно от стоимостного баланса группы, а затем быть включены в него.

Отдельное место в программе уделяется ЕАЭС. Союз рассматривается как пространство для промышленной кооперации, поддерживаемой финансово Евразийским банком развития и организационно – через Евразийский реестр промышленных товаров и Евразийскую сеть промышленной кооперации, субконтракта и трансфера технологий. Доступ к российским госзакупкам – пожалуй, единственный элемент программы, который указывает на ее экспортную ориентированность.

## Сдвиг по фазе

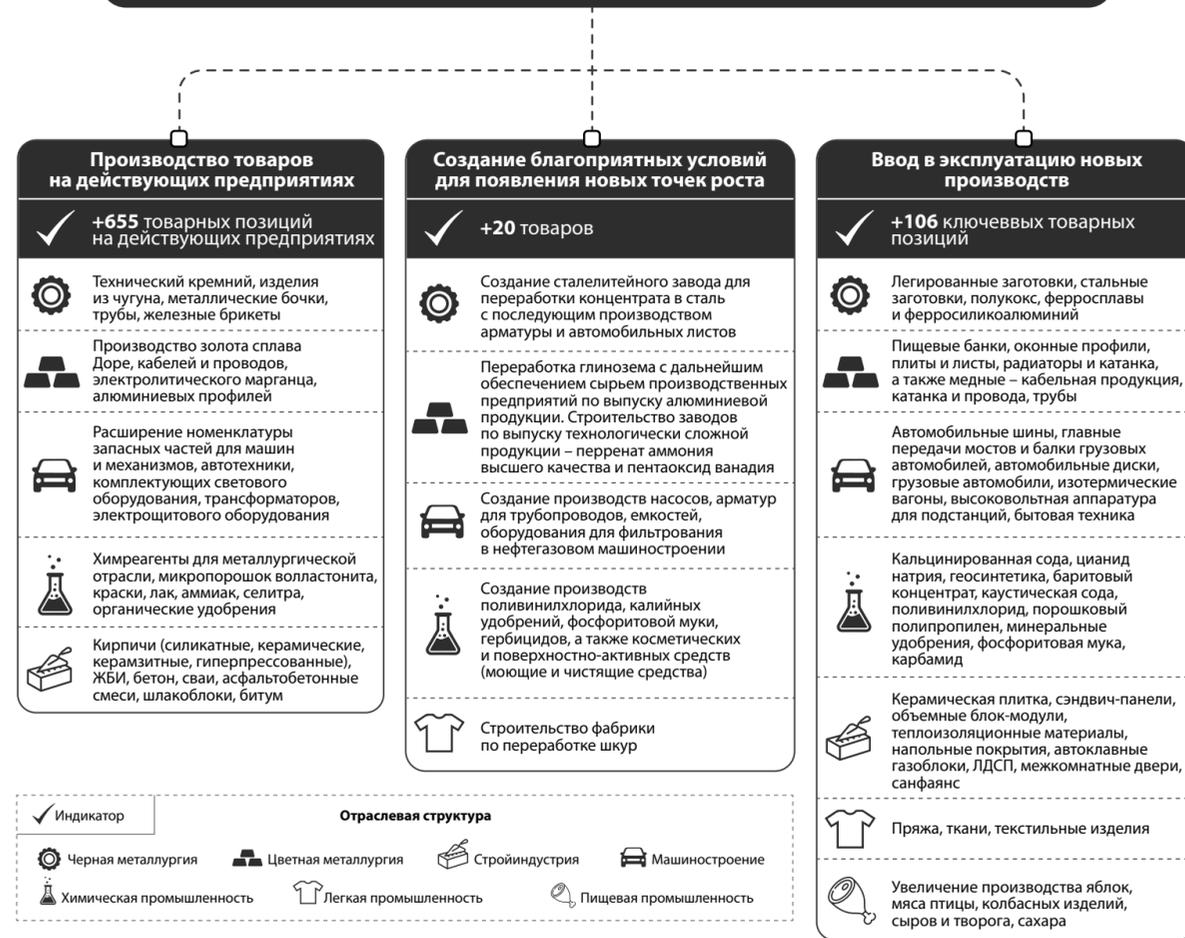
Хотя опубликованный документ достаточно информативен, остается серия важных вопросов. Первый – организационного характера: каково место новой программы в системе госпланирования. На минувшей неделе «Курсив» писал об упразднении ГПИИР, цели и задачи которой перетекли в нацпроект «Устойчивый экономический рост». Программа развития внутристрановой ценности и экспортоориентированных производств к нацпроектам пока не привязана. МИИР подготовил ее, выполняя президентское поручение, высказанное на заседании парламента 11 января этого года.

В программе достаточно детально прописаны схемы финансирования программы, однако напротив всех подзадач программы, требующих финансирования, авторы программы указывают: «требует расчета». Учитывая высокую общую стоимость программы и то, что все ее ресурсы представлены исключительно республиканским бюджетом, такая неопределенность кажется основным фактором риска программы.

Индикаторами новой программы стали количественные – число проектов и продуктов, которые промпредприятия РК должны выдавать на-гора к 2025 году. Если сравнивать с ГПИИР, где в центре были политики, а не конкретные отрасли, а таргетировались производительность приоритетных секторов и уровень несырьевого экспорта (т. е. показатели, демонстрирующие качественные изменения), – это шаг назад.

К программе не прикреплен карта индустриализации (где указаны конкретные проекты, компании, суммы, регионы), а лишь указаны товары, производство которых необходимо организовать. Производства одних товаров уже существуют (ферросиликоалюминий, стальной прокат, медная катанка, арматура, каустическая сода), других – собираются создать, а целевой индикатор не отсылает ни по какой товарной номенклатуре, хотя, учитывая упоминания экспортной ориентированности, ею могла бы быть ТН ВЭД. Однако пока документ в таком виде, что отчитываться по итогам программы можно в максимально благоприятном режиме.

## ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПРОГРАММЫ РАЗВИТИЯ ВНУТРИСТРАНОВОЙ ЦЕННОСТИ И ЭКСПОРТООРИЕНТИРОВАННЫХ ПРОИЗВОДСТВ



Источник: правительство РК

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

**КУРСИВ**

Газета издается с 24 июля 2002 г.  
Собственник: ТОО «Altco Partners»  
Адрес редакции: А15Р1М9, РК,  
г. Алматы, ул. Розыбакиева, 127.  
Тел./факс: +7 (727) 339 84 41  
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:  
Меуерт СУЛТАНКУЛОВА  
m.sultankulova@kursiv.kz

Главный редактор:  
Сергей ДОМНИН  
s.dominin@kursiv.kz

Редакционный директор:  
Александр ВОРОТИЛОВ  
a.vorotilov@kursiv.kz

Выпускающий редактор:  
Татьяна НИКОЛАЕВА  
t.nikolaeva@kursiv.kz

Редактор спецпроектов:  
Татьяна ТРУБАЧЕВА  
t.trubacheva@kursiv.kz

Редактор отдела «Финансы»:  
Виктор АХРЕМУШКИН  
v.akhremushkin@kursiv.kz

Обозреватель отдела «Финансы»:  
Ольга ФОМИНСКИХ

Редактор отдела «Недвижимость»:  
Наталья КАЧАЛОВА  
n.kachalova@kursiv.kz

Редактор Kursiv Research:  
Аскар МАШАЕВ  
a.mashaev@kursiv.kz

Редакция:  
Ксения БЕЗКОРОВАЙНА  
Ирина ОСИПОВА  
Жанболат МАМЫШЕВ  
Анастасия МАРКОВА

Корректурщик:  
Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО  
Татьяна ТРОЦЕНКО  
Елена ШУМСКИХ

Бильд-редактор:  
Илья КИМ

Верстка:  
Елена ТАРАСЕНКО  
Мадина НИЯЗБАЕВА

Дизайнер:  
Данара АХМУРЗИНА

Фотограф:  
Аскар АХМЕТУЛЛИН

Коммерческий директор:  
Ирина КУРБАНОВА  
Tel.: +7 (777) 257 49 88  
i.kurbanova@kursiv.kz

Руководитель по рекламе и PR:  
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ  
Tel.: +7 (707) 950 88 88  
s.agabek-zade@kursiv.kz

Нач. отдела распространения:  
Ренат ГИМАДДИНОВ  
Tel.: +7 (707) 766 91 99  
r.gimadinnov@kursiv.kz

Представительство  
в Нур-Султане:  
РК, г. Нур-Султан, пр. Кунаева, д. 12/1,  
БЦ «На Водро-зеленом  
бульваре», ВР-80, 2-й этаж, оф. 203  
Tel.: +7 (7172) 28 00 42  
astana@kursiv.kz

Руководитель  
представительства  
в Нур-Султане:  
Азамат СЕРИКБАЕВ  
Tel.: +7 (701) 588 91 97  
a.serikbaev@kursiv.kz

Подписные индексы:  
для юридических лиц – 15138,  
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована  
в Министерстве информации и  
коммуникаций Республики Казахстан  
Свидетельство о постановке на учет  
№ 17442-Г, выдано 9 января 2019 г.

Отпечатано в типографии  
ТОО РПЖ «Джури»  
РК, г. Алматы, ул. Калдакова, д. 17  
Тираж 8 000 экз.

Информационная продукция данного  
печатного издания предназначена  
для лиц, достигших 18 лет и старше

# Евразийский абьюз

## SFO незаконно использовал информацию нанятого ENRC юриста

> стр. 1

Консультантом во внутреннем расследовании ENRC была Dechert – транснациональная юридическая фирма с 22 офисами по всему миру и штаб-квартирой в Филадельфии, штат Пенсильвания, США (по итогам 2021-го ее оборот составил \$1,3 млрд). Фирма до последнего времени считалась уважаемой: около 40 участников списка Fortune 100 (рейтинг крупнейших американских компаний) – ее клиенты. Непосредственно с ENRC взаимодействовал партнер Dechert в Лондонском Сити Нил Джеррард.

Контакт оказался продуктивным для SFO: в 2013 году служба начала расследование против ENRC, обвиняя компанию в мошенничестве и коррупции. Параллельно в СМИ шли утечки со сведениями внутреннего расследования Dechert: The Sunday Times, ссылаясь на письмо фирмы в ENRC, сообщила о взятках африканским президентам и незаконном присвоении менеджментом \$35 млн, а также об уничтожении документов. В ENRC утверждали, что доказательства на этот счет нет, а Dechert была освобождена от обязанностей по внутреннему расследованию из-за «неуместных контактов с SFO».

Несмотря на многочисленные публикации с подозрениями, никаких обвинений в адрес компании и ее представителей так и не было предъявлено. Однако репутация компании пострадала. В ноябре 2013 года ENRC провела делистинг с Лондонской и Казахстанской фондовых бирж. На момент ухода с бирж рыночная капитализация компании, контролируемой Александром Машкевичем, Алиджаном Ибрагимовым и Патехом Шодиевым, а также правительством РК (совокупно около 54% акций), составляла 3 млрд фунтов стерлингов.

Потеряв статус публичной компании, холдинг начал бороться за репутацию в судах.



ENRC обвинила Джеррарда в безосновательных подозрениях, которые он направил в SFO. Мотив, который усматривали в ENRC, – дополнительные гонорары за свои услуги (говоря о холдинге, британские СМИ использовали метафору cash cow – «дойная корова»).

В сентябре 2018-го компания в суде отстояла право не предоставлять SFO серию внутренних документов, в том числе подготовленных Dechert. В марте 2019 года ENRC подала против SFO иск на 70 млн фунтов стерлингов. Сумма должна была покрыть судебные издержки компании, не включая проценты и ущерб репутации, нанесенный проверкой. Джеррард покинул Dechert в 2020 году – в период, когда разбирательство приближалось к заключительной фазе и иск против юриста и фирмы, которую он представлял, объединили в один.

### Юрист дал течь

Последний процесс стартовал в мае 2021 года. Reuters сообща-

ет, что в первый день судебного заседания Джеррард, вновь привлеченный судом к даче показаний, назвал своих обвинителей «чокнутыми».

Итог разбирательства в Высоком суде Англии и Уэльса подвел 16 мая этого года судья Дэвид Ваксман. Заключение суда повторяло основные тезисы представителей ENRC, которые они доказывали на протяжении последних девяти лет.

Сотрудничество Джеррарда с ENRC началось в 2010 году. Именно он был человеком, который рекомендовал холдингу делиться результатами внутреннего расследования с SFO, причем не только по казахстанским операциям, но и по африканским.

Стороны провели восемь формальных встреч в трехстороннем формате – с представителями ENRC, а еще 30 контактов в рамках расследования проходили без участия лиц из казахстанской компании (люди из Dechert общались со следователями SFO) и признаны судом «спорными». Суд установил, что между Олдерме-

ном и Джеррардом действительно была коммуникация, причем до августовской статьи в The Times: первые материалы в SFO юрист отправил в июне 2013 года.

Джеррард обеспечил все три зафиксированные утечки в прессу. Партнер Dechart знал и об отправке первого письма руководству ENRC. Траектория взаимодействия с SFO, которую подсказал юрист, увеличивала риск претензий со стороны SFO и повышала вероятность того, что компанию оштрафуют. Он же способствовал излишнему расширению периметра расследования, что было не в интересах ENRC. До марта 2013 года, когда ENRC отказалась от услуг Dechart в рамках внутреннего расследования, юридическая фирма получила 13 млн фунтов стерлингов, из которых 11 млн фунтов стерлингов – излишние выплаты третьим сторонам.

### Компенсации не миновать

Решение судьи Ваксмана стало отличной новостью для

«евразийцев», которые ответствовали этот вердикт. В комментарии The Times 17 мая представители ENRC также заявили, что «глубоко обеспокоены тем, что это может иметь крайне серьезные последствия для других клиентов Dechert и других лиц, в отношении которых ведет расследования SFO». «Евразийцы» подадут иск против SFO, Dechert и Нила Джеррарда. Сумма иска в отношении Dechert может составить до 100 млн фунтов стерлингов, объем компенсации SFO – 70 млн фунтов стерлингов.

Представители стороны ответчика обескуражены. В Dechart заявили, что в полной мере осознают «серьезность заключений судьи относительно поведения господина Джеррарда» и изучают судебное решение, «чтобы понять, какие уроки следует извлечь». «Суд установил, что господин Джеррард продемонстрировал поведение, которое полностью противоречит не только нашим ценностям, этике и культуре как фирмы, но общим этическим и профессиональным стандартам», – сказали в Dechart.

Сам Джеррард заявил, что «опустошен» из-за такого вердикта. «Я более 30 лет честно работал адвокатом, и я по-прежнему убежден в уместности своих действий и рекомендаций, которые давал своему бывшему клиенту, а также в своей личной и профессиональной честности, – заявил он The Times. – Я давал показания в меру своих сил и возможностей и был уверен в том, что неизменно говорю правду».

В SFO анализируют потенциальные последствия решения суда: для службы нынешнее фиаско – не первое. В отношении этой структуры Высокий суд проводит собственное расследование по серии спорных дел SFO за последние годы, результаты которого будут представлены в ближайшее время.

## Так уж ли страшен валютный кризис в Казахстане



Тимур ТУРЛОВ,  
главный исполнительный директор  
Freedom Holding Corp.

Высокая ключевая ставка в Казахстане, безусловно, горькая пилюля для экономики. И многим подсознательно кажется, что горькие пилюли всегда полезны. Но на самом деле у любых сильнорействующих лекарств есть свои побочные эффекты и далеко не всегда баланс рисков и выгод действительно говорит о необходимости такой политики.

Сами сторонники удержания ставки на рекордном по мировым меркам уровне 14 ± 1% сместили акцент: речь идет уже не столько о контроле инфляции, сколько о важности недопущения в стране валютного кризиса. Ведь на инфляцию в Казахстане слабо влияет процентная политика из-за зависимости от цен на международном рынке.

Существуют ли в Казахстане сейчас предпосылки для валютного кризиса? В данный момент общий объем тенговых депозитов физлиц в банковской системе составляет порядка 1,6 трлн тенге, еще 2,6 трлн находится на депозитах юридических лиц, большая часть ресурсов на которых приходится на структуры квазигоссектора.

Чувствительными к уровню процентных ставок после последних ограничений для нацкомпаний остаются только депозиты физлиц.

Сумма 4,2 трлн тенге – это общий объем средств, которые вообще размещаются под проценты в Казахстане. Остальные деньги находятся на текущих счетах, нужны для ежедневных целей и к ставке нечувствительны, ведь по закону на остатки по счетам вознаграждение начислять нельзя. 4,2 трлн тенге сбережений, которые теоретически могут «удрять в валюту» (но на самом деле нет), – это \$10 млрд. При этом общий объем внешних резервов Национального банка РК в иностранной валюте составляет \$33,5 млрд.

А теперь вопрос: как получить валютный кризис в Казахстане при нынешних высоких ценах на нефть, даже при 100%-ной долларизации депозитов, управляя исключительно ключевой ставкой? Казахстан – это не Турция, где сверхмягкая денежно-кредитная политика, при ставках значительно ниже долгосрочной траектории инфляции, в условиях ценовой стабильности у ключевых торговых партнеров, действительно спровоцировала валютный кризис при низких золотовалютных резервах и несбалансированной структуре экономики.

Стоимость капитала – важнейший элемент конкурентоспособности бизнеса. Он важнее даже налогов и стоимости труда. Если кредит недоступен и очень дорог, рынок не насыщается товаром, многие капиталные вложения в модернизацию и развитие производства откладываются, мы начинаем проигрывать конкуренцию за сырьевой бизнес нашим соседям.

По доле корпоративного кредита к ВВП мы проигрываем большинству стран нашего круга более чем в два раза. Нам нужно сделать над собой усилие и заставить банковскую систему снова кредитовать национальную экономику, а не только размещать деньги 200 тыс. вкладчиков и квазигоссектора в безрисковые инструменты ЦБ и зарабатывать на этом более одного триллиона тенге в год.

Не нужно делать деньги бесплатными, просто необходимо нормализовать ставки в соответствии с лучшими практиками центральных банков в странах с похожей структурой экономики. Это и есть один из главных рецептов для новой экономической политики, как мне кажется. Вместо тысяч слов и сотен субсидий. Без программ новых институтов развития и перераспределения госресурсов.

Судебные исполнители провели опись имущества санатория «Рахмановские ключи». Его, как и прочие активы «БИПЭК АВТО», собираются выставить на продажу через Единую электронную торговую площадку.

Ирина ОСИПОВА

Группа компаний «БИПЭК АВТО» владеет тремя туристическими объектами в ВКО: санаторием «Рахмановские ключи» в Катон-Карагайском районе, горнолыжным курортом «Нуртау» в Глубоковском районе и базой отдыха «Порт Фортуна» в районе Алтай. После того как Министерство индустрии и инфраструктурного развития РК расторгло с «БИПЭККом» соглашение о промоборке автомобилей и завод «Азия Авто» остановил свою работу, все туробъекты компании также оказались закрыты.

Основными клиентами санатория и баз отдыха были сотрудники автосборочного предприятия, которым работодатель оплачивал значительную часть стоимости путевок. Фактически туробъекты работали за счет поддержки материнской компании. Судя по данным последнего доступного аудиторского отчета «БИПЭК АВТО – АЗИЯ АВТО» за 2019 год, доход от турдеятельности группы составил 494,8 млн тенге при ее себестоимости 969 млн тенге.

До 1 июня 2021 года бальнеокурорт «Рахмановские ключи» числился в списке лучших санаториев Казахстана – на радоновые источники приезжали жители не только ВКО, но и других регионов республики. По информации, которую еще до закрытия курорта распространили PR-менеджеры компании, «Рахманы» выбирали для медицинской реабилитации гости

## «Рахмановские ключи» продадут на аукционе

из России, Франции, Германии, Кореи, Китая, Чехии.

Горнолыжный курорт «Нуртау» и гостиничный комплекс на берегу Бухтарминского водохранилища «Порт Фортуна» можно назвать скорее локальными туробъектами.

Туроператоры сейчас путевок в «Рахмановские ключи», «Нуртау» и «Порт Фортуна» не продают, официально арендовать там домики невозможно.

«Курсив», выясняя судьбу «Рахманов», «Нуртау» и «Порта Фортуна», разослал несколько запросов.

Руководитель управления земельных отношений ВКО Надежда Михейлис сообщила, что

земельные участки санатория «Рахмановские ключи» предложены компании «БИПЭК АВТО» в долгосрочную аренду, земля турбазы «Нуртау» находится в частной собственности. «Изъятие земель санатория «Рахмановские ключи» для государственных нужд акиматом ВКО не планируется. Информацией о намерениях СПК «Ертіс» (принадлежит акимату ВКО – «Курсив») купить эти базы не располагаем», – прокомментировала Надежда Михейлис запрос редакции.

Министерство культуры и спорта РК также не собираются инициировать процесс изъятия земель. Это «Курсиву» подтвер-

дил заместитель председателя Комитета индустрии туризма РК Мирас Тулебаев.

Руководитель управления предпринимательства и индустриально-инновационного развития ВКО Ернар Мустафин рассказал, что «вопрос о продаже санатория «Рахмановские ключи» и горнолыжного курорта «Нуртау» будет разрешен судебным исполнителем в порядке очередности реализации арестованного имущества должника». От департамента юстиции ВКО Мустафин получил информацию о том, что с 12 по 15 апреля судебными исполнителями проведена опись имущества, расположенного в Катон-Карагайском

районе близ села Рахмановские ключи.

По закону при взыскании задолженности с юрлица сначала продается движимое имущество, а во вторую очередь – недвижимость.

19 мая на сайте Единой электронной торговой площадки появились объявления о продаже 22 автомобилей с завода «АЗИЯ АВТО». Общая сумма реализации – 127,1 млн тенге. По словам ответственного государственного судебного исполнителя департамента юстиции ВКО Боранбая Оразгалиева, автомобили продаются, чтобы закрыть долги «БИПЭКа» перед государством. А туробъекты являются залоговым имуществом банка, поэтому их продает частный исполнитель.

Представитель Республиканской палаты ЧСИ Дамир Демеуов, который занимается имуществом компании, отказался отвечать на вопрос «Курсива», когда именно туробъекты выставят на торги. Он сказал, что это конфиденциальная информация.

Неопределенность в сроках может быть связана с продолжающимися разбирательствами между должником и банком. Именно новый судебный иск стал препятствием для продажи крупнейшего залогового объекта компании – здания завода «АЗИЯ АВТО». В назначенный день, 4 мая, Демеуов отозвал с торгов арестованное имущество из-за жалобы должника в суд.

Напомним, что задолженность холдинга перед государством, согласно судебным актам, превышает 173 млрд тенге, долг «БИПЭКа» перед основным кредитором (Jusan bank) – 66,2 млрд тенге. Имущество находится в залоге у банка.



Фото: kazakhstan travel

# Майнеры любят юга

## Количество «белых» майнеров в Казахстане выросло вдвое

За три месяца 2022 года количество действующих и заявивших о начале работы криптодобытчиков в Казахстане удвоилось (до 248 компаний). «Курсив» выяснил, в каких регионах предпочитают регистрироваться майнеры и сколько из них платят налоги.

Ирина ОСИПОВА

На 15 апреля в республике насчитывалось 103 действующих криптомайнинговых компании, еще 145 заявили, что начнут работать в ближайший месяц. И первых, и вторых, по данным Комитета информационной безопасности РК (КИБ), стало в два раза больше по сравнению с показателями конца 2021 года.

«Рост числа организаций, официально уведомивших КИБ о планируемой, текущей деятельности и предоставлении инфраструктуры для цифрового майнинга, обусловлен проводимой работой госорганов по выявлению «серых» майнинг-ферм и информированием майнингового сообщества по легальному функционированию и налоговым обязательствам», — объяснил «Курсиву» председатель комитета Руслан Абдикаликов.

Речь идет об обновленных правилах информирования в области цифрового майнинга. Их обсуждали с начала года, но официально утвердили 29 апреля. Документ обязывает владельцев ферм не только заранее ставить государство в известность о своих планах по майнингу криптовалюты, но и ежемесячно отчитываться о количестве потраченной электроэнергии, предоставлять документы, подтверждающие легальное происхождение оборудования, и сообщать о запланированных до конца года инвестициях.



Фото: Илья Ким

### География подключения

Список компаний, открыто заявивших о себе, КИБ публикует на своем сайте. Прогнав названия 248 юридических лиц через базы данных и бизнес-регистры, редакция составила карту майнинговых ферм по регионам Казахстана.

Судя по полученным данным, 49% легальных криптодобытчиков (118 компаний) размещают свое оборудование в южных областях страны. Лидирует Алматы, где зарегистрировано 87 предприятий.

На втором месте по числу цифровых фермеров Нур-Султан. Там зарегистрированы 69 компаний (29% от общего числа). Замыкает тройку Тараз с 14 криптофермами. Наименее активно блокчейн-индустрия выходит «на свет» в северных, восточных и западных областях Казахстана. Там о себе заявили буквально по две-три компании на регион.

Как минимум шестая часть криптомайнинговых компаний в Казахстане зарегистрирована иностранцами. Редакция «Курсива» выборочно проверила 38 компаний, ориентиром стали

имена первых руководителей — явных иностранцев. Учредителями практически всех этих компаний оказались либо зарубежные компании, либо граждане других стран. Часть из них организовала сразу несколько компаний в РК. Например, АМЕК LLC является владельцем и Smart Lab Ltd, и частной компании Netlogic Ltd. Половина фирм с иностранными владельцами «прописана» в Нур-Султане — в юрисдикции МФЦА.

ОКЭД (позволяют государству определить, какой деятельностью занимается компания) работают 248 компаний-криптомайнеров. Весь список «белых» майнеров сейчас можно условно разделить на две большие группы. В первой будут компании, чья деятельность, судя по кодам ОКЭД, как-то связана с IT — например, с кибербезопасностью или управлением коммуникационным оборудованием.

Во второй группе — сборная солянка из фирм с абсолютно разными кодами ОКЭД. Здесь есть и торговые предприятия, и переработчики металлолома, и рекламщики, и строители

### Проблемы идентификации

Редакция «Курсива» проанализировала, под какими кодами

и производители солнечной и гидроэлектроэнергии. Мы выборочно проверили несколько таких компаний, их сотрудники подтвердили, что занимаются майнингом в том числе. Эта деятельность является вторичной.

В перечне ОКЭД сейчас нет специального кода по цифровому майнингу, поясняет Руслан Абдикаликов. Поэтому пока соответствующим майнингу кодом считается ОКЭД 63.11.1 «Услуга по размещению и переработке данных». Сюда же включены услуги по размещению информационных ресурсов на сервере, доступу к данным, аренде приложений и т. д. В результате в список «белых» майнеров попали и IT-компании, которые не имеют никакого отношения к криптодобыче.

Например, участник технопарка «Астана Хаб», глава фирмы Dala-Ulytau Аслан Нурпеисов рассказал, что случайно узнал, что его компания попала в список майнеров, хотя его фирма занимается обработкой данных. «Нас никто никогда не спрашивал и не проверял. Нас, как и других предпринимателей «Астана Хаб», которые оказыва-

ют вычислительные услуги, представители технопарка попросили отправить уведомление в Министерство цифрового развития. В нем нужно было написать, какими видами деятельности мы занимаемся. Мы так и написали: предоставляем вычислительные услуги. Но там о майнинге речи не было. Я не понимаю, почему теперь Минцифры считает, что мы майнеры», — признается Аслан Нурпеисов.

Минцифры планирует, что в новой редакции классификатора видов экономической деятельности появится отдельный код для майнеров. Появление такого кода ОКЭД позволит избежать путаницы при регистрации и налогообложении IT-компаний — в некоторых секторах IT-отрасли стартапы имеют налоговые преференции, которые на майнеров не распространяются.

Государство же с кодом ОКЭД именно для майнеров сможет вести их точный учет.

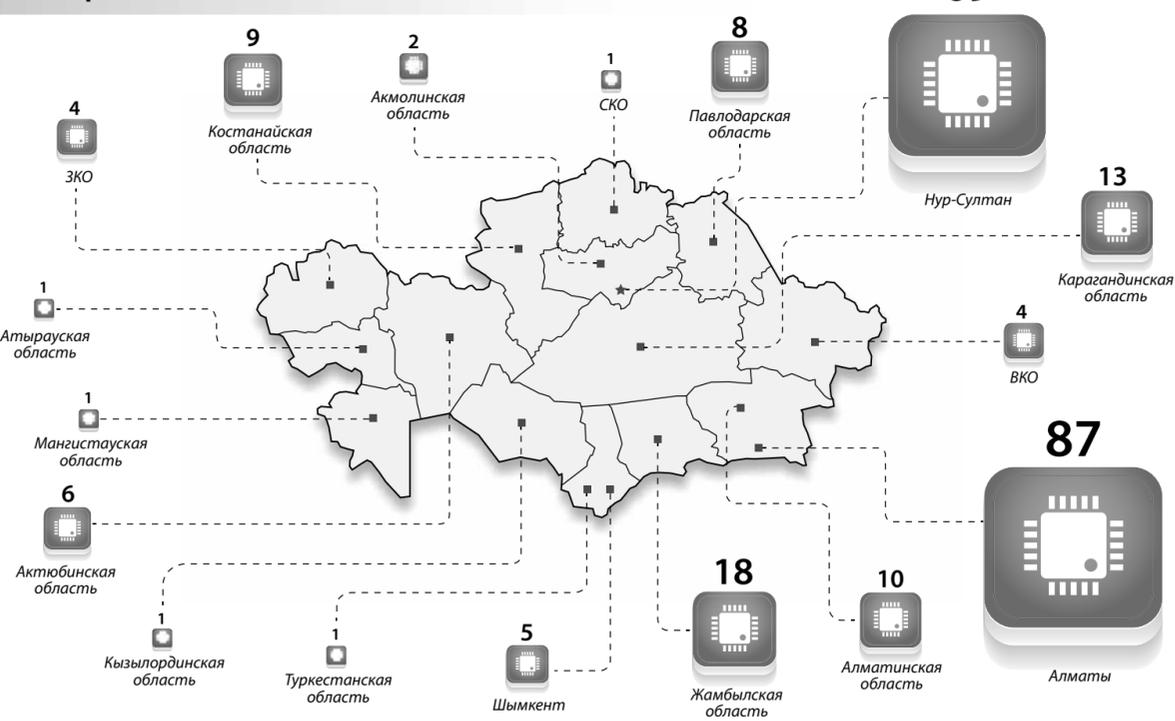
### Майнерский зачет

Из списка, который анализировал «Курсив», каждый пятый зарегистрированный майнер (всего 53) в 2022 году не перечислял налоги в бюджет. По нулям не только у тех фирм, которые открыты два-три месяца назад, но и у некоторых организаций с опытом работы один-два года.

При этом более чем у 30 компаний в этом году налоговые отчисления значительно выросли. Такие фирмы за январь — апрель 2022 года заплатили в бюджет в 2–5 раз больше, чем за полный 2021 год. А, например, столичная фирма Bit-Q за четыре месяца 2022 года перевела в бюджет 470 млн тенге — в 40 раз больше, чем за весь прошлый год.

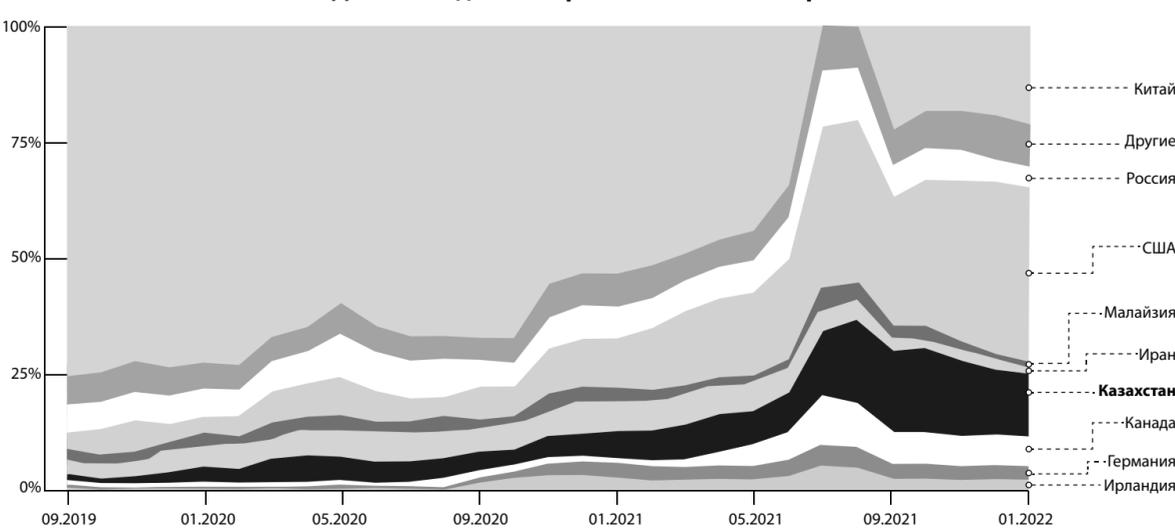
При подготовке текста использованы данные Комитета информационной безопасности РК, [pk.uchet.kz](http://pk.uchet.kz), Комитета госдоходов Минфина РК.

### Майнеры в Казахстане



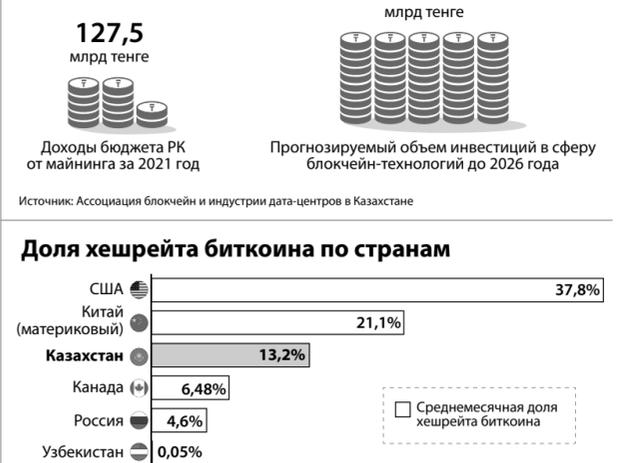
\* При анализе данных не были учтены 8 ИП, ТОО. О них представлена неполная информация, не позволяющая найти их в официальных бизнес-регистрах и базах данных налоговой службы. Источник: Министерство цифрового развития, инноваций и аэрокосмической промышленности РК, база данных [pk.uchet.kz](http://pk.uchet.kz), Комитет госдоходов РК

### Динамика доли хешрейта биткоина в мире



Источник: [csaf.io](http://csaf.io)

### Доля хешрейта биткоина по странам



### Как менялось число майнеров в Казахстане



&gt; стр. 1

Криптодобытчикам КР, согласно экспертным подсчетам, в год потребуется от 8,7 до 11,4 млрд кВт·ч, в стране же в среднем всего вырабатывается 15 млрд кВт·ч электричества.

После введения запрета большинство существующих на тот момент ферм свернуло свою деятельность. Во всяком случае, так говорят представители майнинг-сообщества Кыргызстана.

Для оставшихся майнеров добыча криптовалюты стала делом небезопасным: их задерживали, против них инициировали уголовные дела. Как правило, им инкриминировали неуплату налогов и таможенных платежей, а иногда легализацию преступных доходов.

Например, в июле 2019 года кыргызский финпол обнаружил майнинг-ферму с оборудованием стоимостью в 1,5 млрд сомов (\$21,5 млн по среднему курсу на июль 2019 года). Это самая крупная криптоферма, закрытая силовиками в последние три года.

Практику преследования майнеров госслужба по борьбе с экономическими преступлениями объясняла так: криптодобыча требует значительного объема электроэнергии, которую целесообразнее направить в реальный сектор экономики.

С незаконными подключениями борется также Государственный комитет национальной безопасности (ГКНБ). Только за последний год сотрудники ГКНБ выявили 20 ферм для майнинга криптовалюты. «Было обнаружено и изъято более трех тысяч единиц оборудования вышеуказанного назначения», – сообщили «Курсиву» в ведомстве.

В числе обнаруженных майнеров были те, что потребляли электроэнергию без приборов учета – просто набрасывали провода на кабельную линию ОАО «Северэлектр», которое поставляет энергию для абонентов Чуйской и Таласской областей, а также в столицу Бишкек.

«По данным фактам были предъявлены обвинения по факту причинения имущественного ущерба, и в настоящее время уголовные дела находятся на стадии судебного разбирательства. В результате преступных действий организаторов майнинг-ферм государству был причинен ущерб в размере более 30 млн сомов (\$354,4 тыс. по среднему курсу 2021 года)», – пояснили в Госкомитете национальной безопасности КР.

Свою работу по борьбе с майнерами ГКНБ обосновывает тем самым приказом Национальной энергетической компании о запрете выдачи техусловий на подключение к энергосети.

### Живительный источник

Временный запрет на выдачу технических условий майнерам может снять только ведомство, отвечающее за политику энергетической отрасли. То есть последнее слово сейчас за Министерством энергетики, где пока не хотят комментировать проблему с майнинг-фермами.

«Ситуация с водонакоплением в Токтогульском водохранилище сложная. От того, какое количество воды собрано в этом водоеме, зависят объемы выра-



Фото: Depositphotos/lordform

## Вывели на частную воду

### Как в Кыргызстане можно легально зарабатывать на криптомайнинге

ботки электроэнергии на Токтогульской, Курпсайской, Ташкумырской, Шамадзсайской и Учкурганской ГЭС. В приоритете обеспечение энергией населения, экономических объектов из реального сектора. Вопросы предоставления электроэнергии майнерам сейчас не обсуждаются», – так в ОАО «Национальная энергетическая холдинговая компания» пояснили позицию энергетиков.

Одновременно – на фоне «энергетического эмбарго» и «охоты на криптовалютчиков» – майнинг был фактически узаконен в Кыргызстане в августе 2020 года. Тогда начал работать специальный налоговый режим для этого вида предпринимательства. Налог на майнинг закрепили вместо налогов на прибыль, с продаж и добавленную стоимость на облагаемые поставки. Базой для налога на майнинг является сумма, начисленная за энергопотребление. Ставка составляет 15%.

Так майнеры оказались зажатые между двух взаимоисключающих правовых норм. Но обойти сложившуюся ситуацию и легально добывать криптовалюту можно. «Для этого необходимо подключаться к мощностям частных мини-ГЭС – на них запрет не распространяется», – рассказал «Курсиву» один из организаторов блокчейн-форума в КР, генеральный директор компании «Предприниматель» Данияр Эмилов.

По его мнению, власти КР в ближайшее время не отменят запрет на выдачу техусловий для майнинга, поскольку проблема дефицита электроэнергии в стране все еще актуальна. Поэтому, считает Эмилов, майнерам нужно продумывать свои проекты в привязке к строительству возобновляемых источников энергии, а не полагаться на одно только сотрудничество с существующими гидроэлектростанциями.

«В Кыргызстане множество рек, энергепотенциал которых сегодня не используется. Инвесторам могут быть интересны

### НЕУЧТЕННЫЙ МАЙНЕР

В 2020 году СМИ писали со ссылкой на Министерство экономики, что в республике может действовать примерно 80 тыс. устройств. Оценка считалась очень условной, ведь многие майнинг-фермы работают нелегально под видом ранее открытого производства, например, кирпичного завода, заполняя здание майнинговым оборудованием.

В январе 2022 года министр энергетики Доскул Бекмурзаев на заседании парламента сказал, что не владеет официальной информацией о количестве майнинг-ферм в Кыргызстане, поскольку таковой нет. По неофициальным же данным, как заявил министр, в республике насчитывается до 50 подобных предприятий.

В Государственной налоговой службе КР «Курсиву» также не смогли назвать точное количество налогоплательщиков-майнеров.

смежные проекты: вкладываясь в строительство гидроэлектростанции на 20–30 МВт – получаешь прибыль от ГЭС и энергоресурс для майнинга», – говорит он.

Директор Сокулукской ГЭС-1 Мирбек Маматов (в прошлом заместитель председателя правления ОАО «Национальная энергетическая холдинговая компания») рассказал, что пока в Кыргызстане малые гидроэлектростанции специально под майнинг строят нечасто.

«Да, есть прецеденты, когда фермеры находят инвесторов, чтобы построить ГЭС специально для своих нужд. Но если говорить о малых ГЭС республики в целом, то нужно понимать, что в основном их постройка финансируется различными институтами развития и, как правило, доноры не очень одобрительно относятся к идее подключения к этим мощностям майнеров. Большая часть мини-ГЭС ориентирована на закон «О возобновляемых источниках энергии» и продажу электричества в общую сеть», – говорит Маматов.

Сегодня в республике действуют 18 объектов малой гидроэнергетики, еще четыре проекта находятся в стадии разработки или строительства. В 2020 году доля мини-ГЭС в общей выработке электроэнергии составила 1,28%.

### ПО ВЫШЕМУ ТАРИФУ

В августе 2020 года в Кыргызстане впервые был определен тариф для субъектов майнинга в размере 2,24 сома за кВт·ч (\$0,003).

Год спустя, в октябре 2021-го, была утверждена Среднесрочная тарифная политика на электрическую и тепловую энергию на 2021–2025 годы. Согласно ей, тариф за 1 кВт·ч для ликеро-водочных, горнодобывающих и майнинговых предприятий был установлен в размере 5,04 сома (\$0,064). Для сравнения: коммерческие, промышленные, сельскохозяйственные предприятия должны платить 1 кВт·ч – 2,52 сома (\$0,029), а предприятия по производству металлических и других изделий – 3,78 сома (\$0,044).

Сколько майнеров подключены к малым ГЭС, сказать сложно: официальных данных нет, а сами предприниматели никаких цифр не называют.

Директор ОсОО «Тегирментинские ГЭС» Нияз Ирсалиев, например, подтвердил «Курсиву» сотрудничество с майнерами, но воздержался от пояснений по поводу их количества и условий работы. Бизнесмен считает, что у майнинга в КР хорошие перспективы. «Главное – все делать в рамках закона. Подключаться к частным мощностям, проводить официальную растаможку оборудования и т. д. И проблем не будет», – пояснил он свою позицию.

### Добыча в тумане

До 2022 года власти КР не принимали нормативных документов в рамках закона. Только 21 января 2022 года президент Садыр Жапаров подписал Закон КР «О виртуальных активах», который будет регулировать отношения, возникающие при обороте виртуальных активов, то есть их создании, выпуске, хранении и обращении. Документ вступит в силу в конце июля текущего года.

Недавно служба регулирования и надзора за финансовым рынком при Министерстве экономики и коммерции объявила о начале обсуждения

правового регулирования деятельности поставщиков услуг виртуальных активов и майнеров КР. В ведомстве поясняют: неизвестно, будет ли в КР в полной мере разрешена деятельность по добыче криптовалюты, однако поручение кабинета о разработке подзаконных актов к закону «О виртуальных активах» исполнять нужно.

Директор общественного фонда «Апликаата – Центр стратегических решений» Кубат Рахимов считает, что будущее майнинга в Кыргызстане во многом зависит от того, смогут ли власти сформировать какой-то комплексный подход к этому вопросу.

«У нас в республике весьма расплывчатое понимание о майнинге и очень мало экспертов, которые бы объясняли, каким образом берется криптовалюта, что такое блокчейн, как он работает и почему майнинг является энергозатратным. Вместе с тем регуляторы – Нацбанк, Госфиннадзор – видят, что появилась инновационная отрасль, но работают с ней, основываясь на знаниях, грубо говоря, полученных из «Википедии». С другой стороны, есть криптоэнтузиасты, которые покупают видеокарты, создают фермы, но зачастую это совсем молодые люди, которые даже не представляют, на каком языке говорить с госструктурами, как отстаивать свои интересы», – комментирует Рахимов.

По мнению эксперта, в условиях перекоса тарифной политики КР, когда бюджет фактически дотирует энергетическую отрасль, можно согласиться с мнением энергетиков, которые опасаются за энергобезопасность республики.

«Правда, тут же получается, что Министерство экономики разрабатывает положение, по которому майнеры платят налог через повышенный тариф. И на всем этом вырастает традиционная азиатская коррупция: зачем заходить в регуляторный режим, если можно заплатить кому-то меньше», – поясняет он.

Кубат Рахимов уверен, что Кыргызстан должен определиться, что для него важнее: энергетическая безопасность в условиях перекошенной энергетической модели или развитие рентабельной инновационной отрасли.

«Если приоритет в энергетике, то тогда надо просто сказать, что мы запретим майнинг из общих распределителей, например, до 2025 года. Пока не выберем из энергокризиса. Одновременно нужно сразу создавать систему независимого мониторинга, чтобы все перепады электроэнергии, резкий рост потребления и т. д. регистрировать независимо от Нацэнергохолдинга. Это нужно, чтобы пресекать воровство электричества и крышевание незаконных ферм», – рассказывает эксперт.

Рахимов уверен, что этот период поможет Кыргызстану не только обезопасить себя в части энергообеспечения, но и в целом получить какое-то более четкое представление о майнинге, отрасли соответствующими знаниями и опытом, которые помогут в будущем создать максимально благоприятные условия для бизнеса по добыче криптовалюты и позволят эффективно его регулировать.



## За ушко да на солнышко

### Почему в Узбекистане майнеров переводят на солнечную энергию

Узбекистан изменил требования к майнингу. В указе, изданном в конце апреля, прописано, что теперь добывать криптоактивы могут только юрлица и только за счет солнечной энергии. Но даже эти изменения не позволили пока криптобизнесменам выйти из тени.

Вадим ЕРЗИКОВ

### Энергия солнца

Узбекистан является энергодефицитной страной: в 2020 году при генерации 66,4 млрд кВт·ч потребление составило 69,1 млрд

кВт·ч. Недостачу покрывали за счет импорта – в тот год республика закупила у соседних стран электроэнергию на \$115,7 млн. В денежном выражении рост был в 2,1 раза. Чтобы покрывать дефицит собственными силами, в республике развивают проекты в области возобновляемых источников энергии (ВИЭ).

На ВИЭ власти решили перевести и майнинг, который потребляет существенные объемы электричества. По новым правилам предприниматели могут заниматься добычей криптоактивов на солнечной энергии в светлое время суток. Ночью можно использовать общую энергетическую систему, чтобы майнинговые установки работали стабильно. Платить за

традиционную электроэнергию придется по двойному тарифу. Также правительство оставило за собой право выставлять повышенные счета за киловатты, если майнеры добывали активы в пиковые периоды потребления. Если же криптобизнесмены уличат в незаконном подключении к единой энергосистеме, то им придется платить за электричество в пятикратном размере.

Также новым указом полностью запретили майнинг анонимных криптовалют. Узбекистан поступил так вслед за другими странами, к примеру, Южной Кореей, где правительство запрещает торговать анонимными монетами на биржах, чтобы препятствовать отмыванию денег.

Однако есть в новых правилах и «ложка меда». Для майнеров и инвесторов, которые приходят в отрасль, будут действовать преференции. Так, юрлица могут рассчитывать на субсидирование процентной ставки по кредитам, которые берутся для покупки установок ВИЭ и не превышают 5 млрд сумов.

### Стоп-игра

В новом документе есть одно «но». Майнинг подлежит обязательной регистрации регулятором – Национальным агентством перспективных проектов (НАПП). Однако положение о порядке регистрации еще не принято. «Организация деятельности по майнингу будет возможна исключительно после

принятия данных нормативно-правовых актов и вступления их в силу. Агентство просит всех граждан действовать в рамках законодательства и воздержаться от попыток организации деятельности в сфере оборота криптоактивов без получения соответствующей лицензии и (или) документа разрешительного характера», – предупреждает НАПП. То есть сейчас в Узбекистане никто не занимается майнингом на законных основаниях.

Поэтому правоохранители продолжают «накрывать» фермы по добыче криптовалют. В конце марта 2022-го стало известно, что иностранная компания, зарегистрированная в столице, арендовала здание

у предприятия в Сырдарье на два года и организовала там ферму. С августа 2020-го объем добычи составил \$7,7 млн. 20 мая телеканал «Узбекистан 24» сообщил о двух «находках» в Гулистане.

Сколько всего майнят в Узбекистане, точно неизвестно. Исследование Кембриджского университета показало, что на Узбекистан в январе 2022 года приходилось 0,05% доли в мировой добыче биткоина. Декабрьский показатель 2021-го был на том же уровне, а в октябре и ноябре выше – 0,07%. Для сравнения: показатель в Казахстане за перечисленные четыре месяца был самым низким в январе – 13,22%, а самым высоким в октябре – 18,31%.

# БАНКИ И ФИНАНСЫ

**K** Kursiv Research  
Index

## Индекс Kursiv\_MF: погружение на паях

Индекс Kursiv\_MF – это агрегированный показатель усредненной динамики прироста стоимости ценных бумаг паевых инвестиционных фондов (ПИФ) казахстанских управляющих компаний и ПИФов, представленных на Казахстанской фондовой бирже (KASE) или вне этой площадки, за исключением ETF.

**Аскар МАШАЕВ**

По итогам апреля 2022 года в нашем списке находилось 20 ПИФов (открытых, закрытых и интервальных), данные о которых присутствуют в открытом доступе, а значения стоимости паев регулярно публикуются.

В минувшем месяце усредненная динамика этих фондов оказалась отрицательной: с 1 апреля по 1 мая 2022 года значение индекса снизилось с 976,49 до 895,44 пункта.

Сократилась стоимость всех 20 ПИФов.

Внешний фон в течение месяца был неблагоприятным для портфельных инвесторов. Ключевые индексы широкого рынка сократились (2 мая 2022 года к 1 апреля 2022 года): S&P 500 – на 8,59%, Nasdaq – на 12,10%, Dow Jones – на 5,05%. И только FTSE-100 показал незначительный рост (+0,31%).

Динамика стоимости пая и комментарии участников рынка

**Jusan Invest**

В индексе Kursiv\_MF учитываются показатели пяти паевых фондов Jusan Invest, это интервальные ПИФ doSTAR, allGA, harMONEY, abyROI и allEM. Все они в апреле продемонстрировали отрицательную динамику: allEM – минус 16,19%, doSTAR – минус 5,50%, allGA – минус 4,86%, harMONEY – минус 3,46%, abyROI – минус 0,38%.

Динамика посчитана редакцией на основе значений на 1 апреля и 1 мая 2022 года.

В портфеле ПИФ allEM государственные ЦБ и корпоративные облигации эмитентов развивающихся стран (Россия, Индонезия, Турция, ОАЭ, Саудовская Аравия и другие). Как пояснили в Jusan Invest, события в Украине снизили аппетит международных инвесторов к облигациям развивающихся рынков. По оценкам The Institute of International Finance, чистый отток средств инвесторов за апрель составил более \$4 млрд.

«Также наблюдается снижение объема займов, так как по итогам четырех месяцев текущего года эмитенты облигаций развивающихся стран привлекли на открытом рынке порядка \$179 млрд, что почти на 40% меньше, чем год назад. Эмитенты могут столкнуться с проблемами рефинансирования, так как долговое финансирование стало менее доступным и дорогим», – объясняют в компании.

Эксперты Jusan Invest добавляют, что основную долю облигаций в структуре портфеля allEM занимают облигации со сроком погашения менее одного года (36,8%). Поэтому управляющая компания намеревается реинвестировать данные средства в облигации надежных эмитентов.

Падение стоимости пая doSTAR связано со снижением рынка акций в течение апреля и с укреплением курса тенге. Напомним, что ИПИФ doSTAR номинирован в тенге. Управляющая компания подготовила план восстановления стоимости паев данного фонда, который заключается в инвестировании свободных средств (на сегодня это 45,7% от размера фонда) в акции системообразующих компаний, но теперь уже всего мира.

Снижение стоимости инвестиционных паев allGA и harMONEY произошло на фоне слабых показателей мировых финансов. «В апреле продолжился негативный сентимент. Индекс S&P 500 – главный мировой бенчмарк рынка акций – сократился за месяц на 9%. На такую динамику отчасти оказала влияние экономическая неопределенность из-за роста цен и геополитической эскалации, а также локдаун в Китае», – отмечают в компании.

Стоимость пая abyROI упала на фоне высокой инфляции в США. И это подталкивает ФРС занимать более жесткую позицию, сворачивая стимулирующие программы быстрыми темпами. Как пояснили в компании, в

начале апреля вышел протокол мартовского заседания ФРС, где изложен план, согласно которому с 1 июня Фредерик начнет сокращать свой баланс за счет неполного реинвестирования средств, поступающих от погашения ипотечных и государственных облигаций. «А это уменьшит спрос на долговые бумаги и, соответственно, окажет влияние на цены долговых инструментов. В условиях повышенной неопределенности значительная часть ресурсов переключается в более стабильные финансовые активы», – подчеркнули в Jusan Invest.

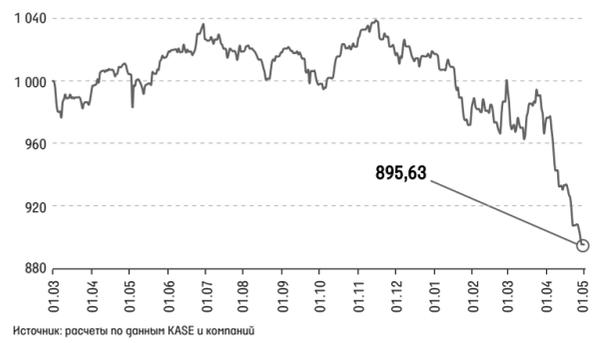
В апреле приток пайщиков в ПИФы Jusan Invest составил 3%, а самым популярным оказался harMONEY.

**Freedom Finance**

В апреле стоимость ИПИФ Fixed Income USD снизилась на 3,28%. Коррекция стоимости пая Fixed Income USD, где более 63,5% активов распределены в бумаги казахстанских эмитентов (на 1 мая 2022 года), связана с заметным колебанием индекса KASE (-9,41%).

«Апрель отличился от предыдущих периодов сильным падением котировок, что, конечно, отразилось на фондовых площадках развитых рынков: индекс S&P 500 упал на 8,6%, Dow Jones Industrial Average – на 5,2%, а Nasdaq Composite – на 13,7%. Фондовый рынок сильно просел, несмотря на то что базовая инфляция, без учета изменения цен на продукты питания и энер-

Индекс Kursiv\_MF



Источник: расчеты по данным KASE и компаний

гоносители, по-прежнему на высоком уровне», – отметил Роман Попов, заместитель директора департамента управления инвестиционным портфелем «Фридом Финанс». По его словам, рынок облигаций в апреле также показал нисходящий тренд. В течение месяца наблюдалась высокая волатильность на рынке облигаций в связи с ожиданиями по ставкам ФРС и ростом инфляции.

**Halyk Global Markets**

В периметре индекса Kursiv\_MF один фонд инвесткомпания Halyk Global Markets – ИПИФ Halyk Global. По итогам апреля его стоимость сократилась на 1,80%.

Коррекцию стоимости фонда в компании связывают с негативной тенденцией на фондовом рынке США. «Причиной такого крупного падения рынка стала агрессивная позиция ФРС по повышению процентных ставок и пессимистичный взгляд на борьбу ФРС с инфляцией», – отметили в управляющей компании.

Напомним, в апреле председатель ФРС Джером Пауэлл предупредил, что Фредерик повысит процентную ставку на 50 базисных пунктов во время предстоящего заседания FOMC, которое было запланировано на

4 мая, что в итоге и произошло. «Еще одной причиной неудовлетворительной динамики рынка стали опубликованные доходы компаний, особенно компаний технологического сектора. Важно также отметить, что это было третье худшее начало года для индекса S&P за всю его историю», – отметили в компании.

Основными факторами, повлиявшими на общий рынок, отмечают в HGM, стали высокая инфляция, высокие цены на нефть, геополитическая ситуация и карантинные меры по борьбе с COVID-19 в Китае.

Портфель Halyk Global состоит преимущественно из долевых инструментов – акций и ETF на фондовые индексы – и отражает общую тенденцию фондового рынка.

«Общее падение фондовых рынков по всему миру приводит к неуверенности среди частных инвесторов. Инвесторы сталкиваются с непредсказуемостью перспектив, поскольку беспокойство по поводу инфляции и запоздалые поставки подпитывает волатильность рынка. В этой связи, как и месяцем ранее, активность пайщиков и потенциальных инвесторов была более умеренная относительно прошлых периодов», – заявили в компании.

## Индексы Kursiv-10 и Kursiv-G38: все нормально – падаем

**K** Kursiv Research  
Index

В минувшие семь дней позиции 10 эмитентов, представленных на Казахстанской фондовой бирже (KASE) и вошедших в индекс Kursiv-10, ухудшились. Значение индекса сократилось с 829,2 (по итогам торгового дня) до 810,48 пункта (по состоянию на 15:00 25.05.2022).

**Аскар МАШАЕВ**

Индекс Kursiv-10 падает пятую неделю подряд. На фоне новости о переносе выплаты дивидендов акции Kcell упали сразу на 13,8%. Неделя также выдалась неудачной для «Казатомпрома» (-7,2%), Народного банка (-4,6%), «Казактелекома» (-2,0%) и «КазТрансОйла» (-0,6%). Два эмитента закрыли неделю с плюсом: акции Yandex N.V. прибавили 4,3%, бумаги БЦК подорожали на 1,6%.

Неделя оказалась неблагоприятной и для индекса Kursiv-G38 (эмитенты из сектора KASE Global). Значение индекса скорректировалось с 463,81 (по итогам торгового дня) до 447,94 пункта (по состоянию на 15:00 25.05.2022).

Тройка лидеров роста из сектора KASE Global: Pfizer (+5,3%), AT&T (+3,9%) и Citigroup (+3,5%). Среди аутсайдеров недели из этого сектора Amazon.com (-17,3%), American Airlines (-12,3%) и Freedom Holding Corp. (-10,3%).

Ключевые корпоративные события казахстанских участников индекса с 18.05.2022 по 25.05.2022.

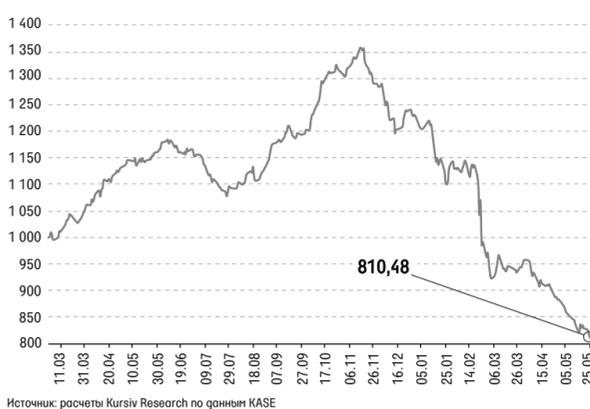
**Народный банк**

15-е купонное вознаграждение получили держатели облигаций HSBKb18 на общую сумму 3,75 млрд тенге. Объем облигационного выпуска составляет 100 млрд тенге, номинальная стоимость одной бумаги – 10 тыс. тенге, текущая ставка – 7,5%.

**Келл**

Мобильный оператор объявил результаты годового общего со-

Индекс Kursiv-10



Источник: расчеты Kursiv Research по данным KASE

бразия акционеров (ГОСА), прошедшего 19 мая 2022 года. Досрочно прекращены полномочия членов совета директоров, среди которых Динара Инкарбекова (независимый директор), Куанышбек Есекеев, Тимур Худайбердиев и Серик Саудабаев (все трое являются представителями акционера «Казактелекома»). Новыми членами избраны Кивикко Пиетари (независимый директор), Александр Лезговко и Алия Кишимбаева (оба являются топ-менеджерами «Казактелекома»).

Также компания решила не распределять чистый доход за 2021 год и не выплачивать дивиденды по простым акциям. С таким предложением на ГОСА выступил крупный акционер «Казактелеком», контролирующий 51% акций Kcell. Свою позицию нацкомпания аргументировала нестабильной экономической ситуацией, валютными рисками и необходимостью Kcell концентрироваться на капитальных затратах.

Акционерам было предложено перенести сроки выплаты дивидендов. Также совету директоров Kcell до 15 сентября 2022 года должен представить предложение по распределению нераспределенной прибыли с учетом финансовых и хозяйственных результатов за первое полугодие текущего года. При этом средства, предназначенные для данной цели, останутся у Kcell с рекомен-

дацией инвестировать их в новые проекты, в первую очередь в социально значимые: по обеспечению доступа к широкополосному интернету сельчан, строительству новых базовых станций и иной инфраструктуры, а также по улучшению качества связи.

**KEGOC**

Комитет по регулированию естественных монополий Министерства национальной экономики РК своим приказом от 22 апреля 2022 года утвердил временные компенсирующие тарифы на услуги по передаче электрической энергии, технической диспетчеризации отпуска в сеть и потребления электрической энергии и организации балансирования производства-потребления электрической энергии KEGOC.

Компенсирующие тарифы будут действовать с 1 июня 2022 года по 31 мая 2023 года.

KEGOC оспаривает данный приказ в судебном порядке. В качестве обеспечительной меры компания подала ходатайство о приостановке действия приказа до решения суда.

**«Казактелеком»**

20 мая из правления компании по собственной инициативе ушел Асхат Узбеков. С учетом внесенного изменения в состав правления «Казактелекома» входят три человека: Куанышбек Есекеев, Берик Битабаров и

Нурлан Мейрманов. Напомним, Асхат Узбеков 11 мая 2022 года был избран председателем правления Kcell.

**«КазТрансОйл»**

Годовое общее собрание акционеров компании утвердило дивиденды за 2021 год в размере 26 тенге на одну акцию, что в 5 раз меньше, чем было в 2020 году (132 тенге). Такое решение связано с рядом факторов, среди которых напряженная геополитическая ситуация, инвестиционные планы компании, требующие дополнительных затрат, рост зарплат производственного персонала и расходов по оплате услуг сервисных компаний.

Таким образом, компания направит на выплату дивидендов 10 млрд тенге (20% чистой прибыли). Остальная часть чистого дохода за 2021 год в размере 40,6 млрд тенге остается в ее распоряжении.

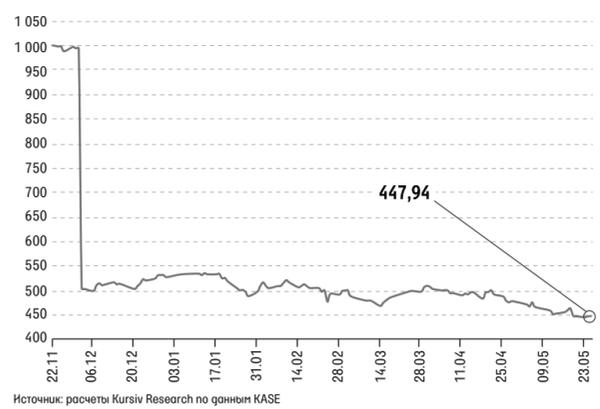
Финансовые результаты компании за I квартал 2022 года: консолидированная выручка составила 56,6 млрд тенге (меньше на 3,9% по сравнению с аналогичным периодом 2021 года), консолидированная чистая прибыль – 10,2 млрд тенге (-38,8%).

24 мая из состава совета директоров компании исключен его председатель Данияр Берлибаев. На эту должность избран Марат Орманов. С учетом внесенных изменений в совет директоров «КазТрансОйла» входят шесть человек: Марат Орманов, Марлен Оразбеков, Талгат Курманбаев, Фрейсиня Адриан, Агостини Алвес Винишус и Мартинес Лопес Альберто.

Марат Орманов окончил Севастопольское высшее военно-морское инженерное училище по специальности «энергетические установки». Позже окончил университет «Кайнар» по специальности «международные экономические отношения».

В 1996–2001 годах он работал в «Мангистаумунайгазе», начав с позиции ведущего специалиста, последняя должность в компании – ведущий инженер группы нефти и газа в управлении маркетинга. В 2001–2020 годах работал в НМСК «Казмортрансфлот», дослужившись

Индекс Kursiv-G38



Источник: расчеты Kursiv Research по данным KASE

до генерального директора. В 2020–2022 годах был директором департамента транспортировки и логистики в нацкомпании «КазМунайГаз».

Внесены изменения в состав правления: исключен Жайык Махин (досрочное прекращение полномочий 20 мая 2022 года) и избран Амиржан Оспанов (с 15 июня 2022 года). С учетом внесенных изменений в состав правления компании входят шесть человек: Талгат Курманбаев, Сабит Арынов, Эрик Сагиев, Амиржан Оспанов, Жайдарман Исаков, Газиз Кошанов.

**Банк ЦентрКредит**

БЦК отчитался о регистрации нового имени приобретенной им казахстанской «дочки» российского Альфа-Банка – Eco Center Bank. Напомним, БЦК в начале мая выкупил 100% простых акций ДБ «Альфа-Банк».

Держатели облигаций БЦК ССВNB20 получили 27-е купонное вознаграждение, сумма выплаты составила почти 169,8 млн тенге. Объем выпуска – 3,5 млрд тенге, номинальная стоимость одной бумаги – 100 тенге, текущая купонная ставка – 9,7%.

Первое купонное прекращение получили держатели облигаций БЦК ССВNB33. Общая сумма вознаграждения составила более 304,7 млн тенге. Объем выпуска – 20 млрд тенге, номинальная стоимость одной бумаги – 100 тенге, текущая купонная ставка – 11,5%.

Банк проинформировал KASE о покупке 415 млн простых акций ВСС Invest – дочерней организации БЦК. Цена одной акции составила чуть более 2,4 тенге.

Из правления БЦК исключены Руслан Владимиров и Ержан Асылбек (оба уже бывшие заместители председателя правления). С учетом изменений в состав правления банка входят четыре человека: Галим Хусаинов, Марат Кенжеханов, Тимур Ишмурастов и Рустам Тенизов.

**«Казатомпром»**

НАК сообщила, что ее дочерние компании исключены из списка компаний, которые подлежат приватизации. Ранее, 20 мая 2022 года, был опубликован проект списка компаний, подлежащих приватизации по плану правительства РК. В нем оказались дочерние компании «Казатомпрома»: геологоразведочное предприятие «Волковгеология», охранный фирма Qoqan Security и уранодобывающее СП «Буденовское».

«Казатомпром» отреагировал тем, что назвал опубликованную информацию не соответствующей действительности. Руководство нацкомпания инициировало обсуждение с госорганами, чтобы скорректировать список компаний, подлежащих приватизации. «Казатомпром» также выразил серьезную озабоченность в отношении недопустимого вмешательства в свою деятельность.

# Олигарх сидит – стройка пока идет

## Что происходит с недвижимостью Кайрата Боранбаева

> стр. 1

Действительно, с 2021-го заявка Medeu Park Hotel фигурировала в списке компаний, которые претендовали на получение займа в институте развития. Однако на этой неделе проект был снят с рассмотрения. Причину в БРК объяснили так: «В связи с непредоставлением документов для индикативного анализа».

Такая же судьба постигла заявку компании Боранбаева, которая собирается строить в ущелье Бутаковка оздоровительный комплекс Butakovka Wellness&SPA с гостиницей, SPA, рестораном и австрийским медцентром Sivers Maug. На комплекс Butakovka, который хотят соединить лестницей здоровья с Medeu Park Hotel, требуется 13 млрд тенге. Часть из них олигарх также рассчитывал позаимствовать в БРК.

Компании Боранбаева, как заверяют в БРК, могут в любое время и неограниченное количество раз возвращаться в банк с новыми заявками.

Кроме строящихся отелей и SPA Боранбаев владеет четырьмя развлекательными отелями Comfort Hotel Astana (ТОО «Роял Комфорт Астана») в центре Нур-Султана. В Алматы ему принадлежат 50% первого в южном мегаполисе пятизвездочного отеля Rahat Palace и доля в люксовых отелях Ritz-Carlton, торговом центре Esentai Mall и бизнес-центре Esentai Tower (на паритетных началах с Сержаном Жумашевым). Все отели сейчас работают в штатном режиме.

### Торговое подземелье

Первый подземный торговый развлекательный центр «Алматы» на площади Республики в Алматы тоже принадлежит Кайрату Боранбаеву, но так было не всегда.

В 2000-х, когда с главной площади города снесли трибуну – символ советской власти, основатель холдинга Vazis-A Александр Белович задумал построить там подземный ТРЦ. Центр должен был занять 120 тыс. квадратных метров и в два раза превзойти по площади московский «Охотный ряд». Компания Беловича выступила соинвестором (проект оценивали в 124 млрд тенге, или около \$200 млн) и генподрядчиком. Но начавшееся было строительство ТРЦ в 2007 году на этапе котлована остановил кризис.

После двухлетней паузы работы возобновили. Однако Vazis-A остался в проекте лишь в качестве подрядчика, собственником и инвестором стала компания «Алматы Трейд» Кайрата Боранбаева, а амбиции сократили на порядок – до \$35 млн и 40 тыс. «квадратов».

Долгожданное открытие ТРЦ «Алматы» состоялось в апреле 2012 года, но в 2017-м торговое подземелье закрыли для усиления. Заодно владельцы решили изменить концепт, нацелившись на современный семейный формат. По данным холдинга «Алматы», на рекон-



Концепция бывшего здания кинотеатра «Целинный».

струкцию затратили более 4,5 млрд тенге, открытие несколько раз переносили и в итоге запланировали на май 2022 года.

Но в начале 2022-го «Алматы» оказался в эпицентре январских событий. Надземный купол ТРЦ был изрешечен пулями, пострадало внешнее озеленение и фасады, внутренние помещения, лифты и эскалаторы. Собственники оценили ущерб в 1 млрд тенге, а дату открытия ТРЦ вновь сдвинули – теперь на сентябрь 2022 года.

### Вот что я люблю

Кайрат Боранбаев владеет 22 ресторанами по франшизе McDonald's в Казахстане (в Алматы, Нур-Султане, Караганде, Костаное, Атырау и Актобе). Одни из первых ресторанов фастфуда появились на месте алматинских кинотеатров «Ал-

тау» и «Байконур», выкупленных ТОО «АТЦ-Галерея». Учредителями этой фирмы являются Кайрат Боранбаев и Элима Кайрат, вероятно, старшая дочь олигарха Алима Боранбаева (экс-жена умершего Айсултана Назарбаева, сына Дариги Назарбаевой). Кроме зданий ресторанов олигарху принадлежит производственно-логистический комплекс в Байсерке, объединяющий пекарню, салатное производство, а также распределительный центр.

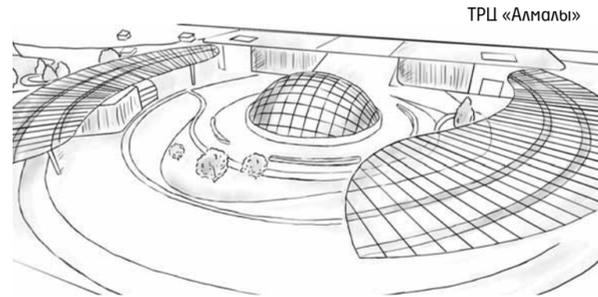
Судя по данным КГД, обороты «бургерного» бизнеса Боранбаева растут. За неполные пять месяцев 2022 года сумма налоговых отчислений уже превысила 640 млн тенге, в то время как за весь прошлый год компании заплатили 750 млн тенге налогов.

Продолжают работать и около сотни «Макдоналдсов» олигарха

в других странах – в пяти областях России и в Беларуси.

В мае активы казахстанского олигарха могли существенно расшириться за счет приобретения 850 «Макдоналдсов» в 45 регионах России. Корпорация McDonald's на фоне антироссийских санкций объявила о прекращении работы в России и продаже корпоративного бизнеса. Одним из трех российских франчайзи McDonald's – Кайрата Боранбаева – называли в числе возможных покупателей. Но в итоге российские активы достались другому франчайзи – нефтянику из Новокузнецка Александру Говору.

Кроме сети бургерных Боранбаев владеет крупным предприятием в Туркестанской области по розливу минеральной воды с узнаваемой синей этикеткой «Алекс-Сарыагаш» (ТОО



«АЛЕКС»). Это производство, которое олигарх приобрел в середине 2010-х, входит в пятерку крупнейших в стране. Сейчас в год на нем разливают в бутылки столько минеральной воды,

сколько поместилось бы в 150 олимпийских бассейнах. Судя по налогам, с момента приобретения актива Боранбаевым обороты компании стабильно растут. Только за 2021 год ТОО «АЛЕКС» пополнило госбюджет на сумму 891,5 млн тенге. Это в два раза больше, чем в 2019-м.

### Кина не будет!

McDonald's мог появиться и в другом алматинском кинотеатре – «Целинный», который тоже принадлежит семье Боранбаевых. Но после возмущения общественников компания по управлению активами «Алматы» (единоличный владелец – Кайрат Боранбаев) решила реализовать здесь социальный проект – Центр современной культуры (ЦСК).

Проект реконструкции «Целинного» холдинг «Алматы» разрабатывал и согласовывал с общественниками более трех лет, и только в августе 2021 года приступили к работам с плановым открытием центра до конца 2022 года. Однако бурные события начала 2022-го, в том числе и арест Боранбаева, заставили изменить планы по перезапуску «Целинного».

«Сроки немного изменились, планируем завершить реконструкцию в конце 2023 года», – сообщили «Курсиву» представители ЦСК.



Фото: Илья Ким

### Объявления

● ТОО «UBER Almaty», БИН 170740005603, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, ул. Бокеева, д. 128. Тел. +7 707 325 48 68.

● Косанов Орынбасар Ескалиевичтің 2001 жылы анасы Ешмуратова Турсынның (ИИН 210101418656, туған жері Қарақалпақстан, Узбекистан, Манғыстау облысы, Жанаозен қаласы, Теңге ауылы, Железнодорожников көшесі, 16 үй тұрғыны) қайтыс болғандығы туралы Нур-султан қаласы, Есіл аудандық сотында іс қаралып жатыр.

● В Есильском суде г. Нур-Султан возбуждено дело об объявлении гражданки Ешмуратовой Турсын, ИИН 210101418656, 01.01.1921 года рождения умершей, проживавшей в Мангистауской области, г. Жанаозен, п. Тенге, ул. Железнодорожников, д. 16. Заявитель Косанов Орынбасар Ескалиевич, место жительства: г. Нур-Султан, ул. Сауран, 4, кв. 275.

● Был утерян аттестат об окончании старшей школы ЖМ №0010793, выданный Автономной организацией образования «Назарбаев Интеллектуальные школы» Набиевой Дана Маратовне

7 июля 2020 года, регистрационный номер 23. Нашедших просим связаться по телефонам: +7 778 399 99 94, +7 778 299 99 97.

● ТОО «Olzha Group7», БИН 190940010432, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, ул. Ертіс, д. 16. Тел. +7 776 514 93 65.

● ТОО «Zeimax Consult», БИН 210640032805, сообщает о своей ликвидации (реорганизации). Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, ул. Отырар, д. 15, оф. 206. Тел. +7 702 501 21 41.

● ТОО «United Global Trade», БИН 171040031613, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Актобе, ул. Панфилова, д. 63. Тел. +7 705 551 77 44.

● ТОО «Mandala Dance», БИН 211040008050, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, ул. Ертіс, д. 16. Тел. +7 776 514 93 65.

● ТОО «Trade Partners Group», БИН 180140018952, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Актобе, пр-т А. Молдагуловой, д. 24/1, кв. 28. Тел. +7 705 172 73 82.

● Объединение собственников имущества «ExpoNewLife34A» сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, ул. Туркестан, д. 34а. Тел. +7 707 845 17 24.

● Срочно! Требуется г/электросварщик. С опытом работы на монтаже трубопровода от трех лет. Можно на постоянную или временную работу. Зарплата от 200 000 тенге и выше. Работа в г. Степногорск. Тел. +7 777 040 61 41.

● ТОО «Технология 2070», БИН 180340006143, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Актобе, СК Фрунзенский, 8. Тел. +7 747 526 11 07.

● Товарищество с ограниченной ответственностью «Глобал Проект Аст», БИН 090240017879, юридический адрес: РК, г. Нур-Султан, ул. Иманова, 19, сообщает о своей ликвидации. Пре-

тензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: РК, г. Нур-Султан, ул. Кенесары, 12.

● ТОО «AdilZhan&Co», БИН 180640020457, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Нур-Султан, пр-т Рақымжан Қошқарбаев, д. 28, ВП-1.

● Организационный комитет регистрируемой политической партии Namys информирует всех членов инициативной группы, а также делегатов съезда и другие заинтересованные стороны о планируемом учредительном съезде, который состоится 17 июня 2022 года по адресу: г. Алматы, ул. Тимирязева, 42, Бақшасарай. Начало съезда в 15:00.

● ТОО «K2QAZAQSTAN», БИН 190340003259, объявляет о своей ликвидации. Все претензии и вопросы по адресу: г. Актобе, Маресьева, 91, оф. 8. Тел. +7 700 605 55 55.

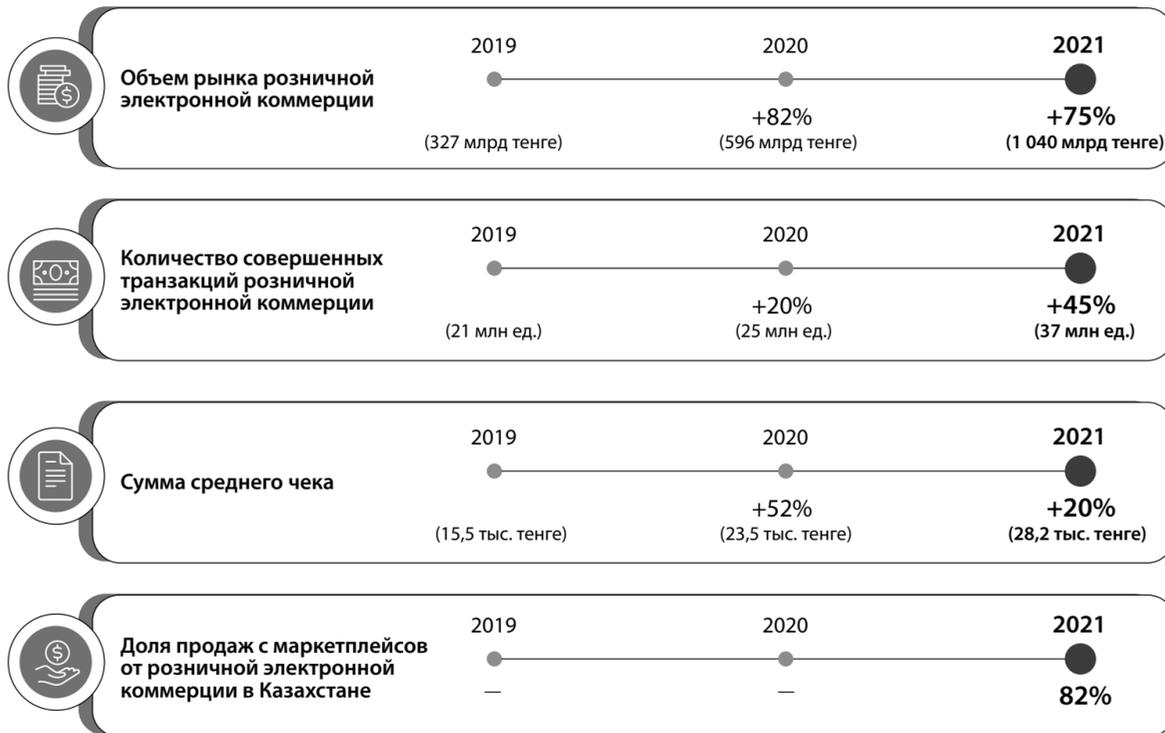
● ТОО «Azia-Z», БИН 170440027316, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: ВКО, с. Калбатау, ул. Достық, 103. Тел. +7 778 634 03 93.

# Е-коммерческая активность

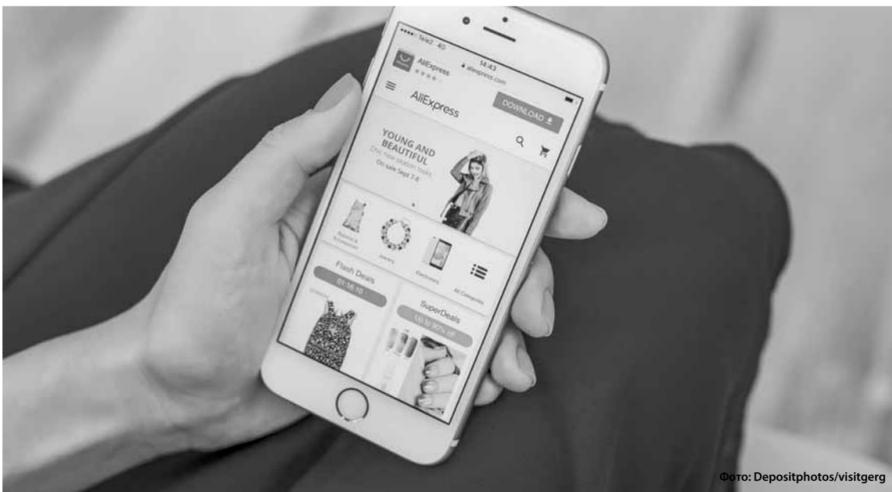
## Рынок розничной электронной коммерции в Казахстане превысил 1 трлн тенге

PwC Kazakhstan представил результаты анализа рынка розничной электронной коммерции в Казахстане в 2021 году, сделанного совместно с Ассоциацией Цифровой Казахстан. В числе участников исследования – Mechta.kz, «AliExpress Россия», Kaspi.kz, Leroy Merlin Казахстан, Halyk Market, Ozon Marketplace в Казахстане. Под определением розничной электронной коммерции исследователи подразумевают предпринимательскую деятельность, связанную только с онлайн-продажей товаров физическим лицам с доставкой или самовывозом из магазинов и пунктов выдачи. Онлайн-сервисы по продаже железнодорожных и авиабилетов, доставка еды, сайты объявлений, купонные сервисы и подобное в расчеты не включались.

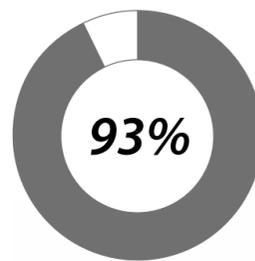
Казахстанский рынок электронной розничной коммерции в 2021 году составил более 1 трлн тенге – это на 75% больше объема рынка 2020 года и в три раза больше показателя 2019 года. Скачок на рынке казахстанской электронной коммерции в 2020 году произошел под влиянием пандемии, и последствия пандемии, отмечают исследователи, остаются важным фактором, определяющим развитие рынка. Но значительный рост продаж



Источник: анализ рынка розничной электронной коммерции в РК



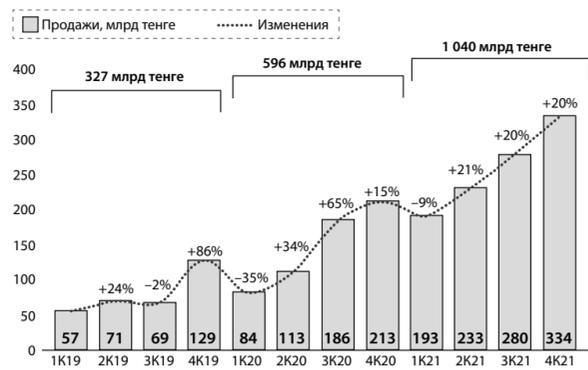
### Покупки со смартфона в 2021 году



Процент покупок со смартфона от общего объема продаж за 12 месяцев 2021 года

Источник: анализ рынка розничной электронной коммерции в РК

### Динамика изменения продаж по кварталам



Источник: анализ рынка розничной электронной коммерции в РК

Исследователи отмечают, что 2021 год начался со снижения общего объема продаж на 9% в I квартале 2021 года по сравнению с IV кварталом 2020-го – и это соответствует нормальным тенденциям предыдущих лет, когда потребительская активность снижается после праздничных периодов. Начиная со II квартала 2021 года объем продаж равномерно увеличивается в среднем на 20% ежеквартально. Однако 20%-ный рост продаж в IV квартале 2021 года исследователи называют сравнительно скромным. Так, например, рост продаж в IV квартале 2019 года составил

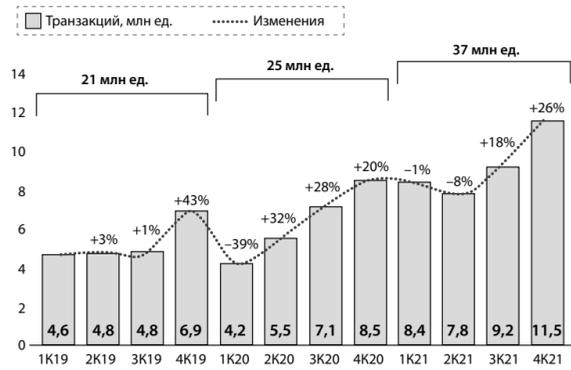


Фото: Depositphotos/3lightub

86% относительно III квартала того же года. В 2020 году, из-за отложенного спроса, потребители приобрели большую часть товаров в III квартале (+65% к предыдущему кварталу, а рост продаж в IV квартале 2020 года составил 15%). Скромные 20% роста в IV квартале 2021 года исследователи объясняют скорректированным потреблением, которое за два года пандемии изменилось за счет приоритетов, в том числе и большей склонности к накоплению, а также переходом некоторых покупателей в офлайн, в особенности на период праздничных дней.

Еще один тренд, который отмечают авторы исследования – в I и II кварталах 2021 года рост продаж относительно аналогичных периодов 2020 года был намного значительнее (130 и 106% соответственно), чем рост в III и IV кварталах 2021-го (50 и 57% соответственно). Это может быть частично обусловлено факторами начала пандемии в первой половине 2020 года и отложенным спросом второй половины 2020 года. Из чего исследователи делают вывод: в 2021 году по-прежнему наблюдается нормализация спроса и адаптация к новым тенденциям рынка, заданным периодом, пишут авторы анализа казахстанского рынка электронной коммерции. Но они отмечают, что квартальное сокращение количества транзакций в I квар-

### Динамика изменения транзакций по кварталам



Источник: анализ рынка розничной электронной коммерции в РК



Фото: Depositphotos/cectost

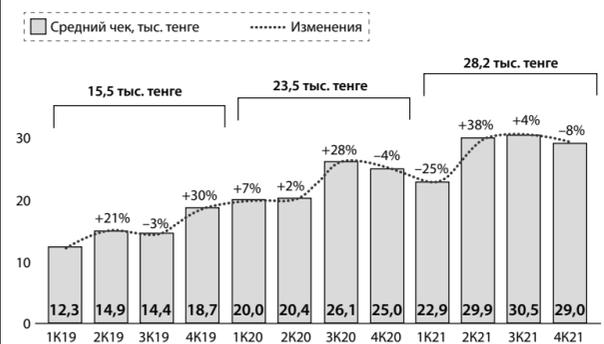
Авторы исследования констатируют, что тенденция изменений в количестве транзакций коррелируется с изменениями в объеме продаж, за исключением II квартала 2021 года, где присутствует противоположный тренд – то есть снижение количества транзакций на 8% и рост объема продаж. Сокращению количества транзакций в этот период могли послужить такие факторы, как девальвация тенге, а также самое высокое за 2021 год значение месячного индекса потребительских цен в июне в 1,1%.

Снижение количества транзакций в начале года, скорее всего, обусловлено посленовогодним периодом, пишут авторы анализа казахстанского рынка электронной коммерции. Но они отмечают, что квартальное сокращение количества транзакций в I квар-

тале 2021 года на 8 п. п. менее значительно, чем в аналогичном периоде 2020 года.

В IV квартале 2021 года наблюдался самый высокий квартальный рост по количеству транзакций за 2021 год – на 26%, что соответствует нормальным тенденциям рынка. А вот рост объема продаж в этом же квартале составил 20%, из-за чего сумма среднего чека снизилась на 8% относительно III квартала 2021 года. Можно сделать вывод, что люди стали покупать меньше товаров за одну транзакцию, либо стали покупать более недорогие товары. В любом случае, отмечают авторы исследования, растущее развитие логистических процессов и услуг оказало и продолжает оказывать влияние на потребительские привычки.

### Динамика изменения суммы среднего чека по кварталам



Источник: анализ рынка розничной электронной коммерции в РК

Общий тренд изменения суммы среднего чека в 2021 году повторяет противоположную тенденцию изменения количества транзакций, отмечают авторы исследования. Сумма продаж на протяжении 2021 года росла, в то время как в количестве транзакций наблюдался разнонаправленный тренд, что и привело к таким тенденциям суммы среднего чека.

В I квартале 2021 года наблюдается самое большое падение (-25%) по сравнению с предыдущим кварталом за весь анализируемый период (2019–2021 годы), в то время как в 2020 году в этом же периоде наблюдалось квартальное увеличение на 7%. Во II квартале 2021 года квартальный прирост среднего чека достиг максимального уровня за трехлетний период – 38%, тогда как в 2019 и 2020 годах аналогичный период показывал увеличение всего на 21 и на 2% соответственно.

III квартал на протяжении трех лет показывал разную динамику, на что большее влияние оказали последствия пандемии. В III квартале 2021 года снижение среднего чека составило 4% за счет роста количества транзакций на 18% и стабильного среднего роста продаж в 20%. Авторы исследования отмечают, что паттерны изменения среднего чека в III квартале 2021 года схожи с доковидным периодом III квартала 2019 года, где наблюдалось снижение в 3%.

Квартальное снижение суммы среднего чека в IV квартале

в 2021 году они объясняют и другими факторами. Это развитие новых технологий на рынке безналичных платежей, государственная поддержка среднего и малого бизнеса в сфере электронной коммерции (в виде бесплатных обучающих инициатив, помимо прочего), выход новых игроков на местный рынок, а также возрастающий экспорт казахстанских предпринимателей на международных площадках электронной коммерции.

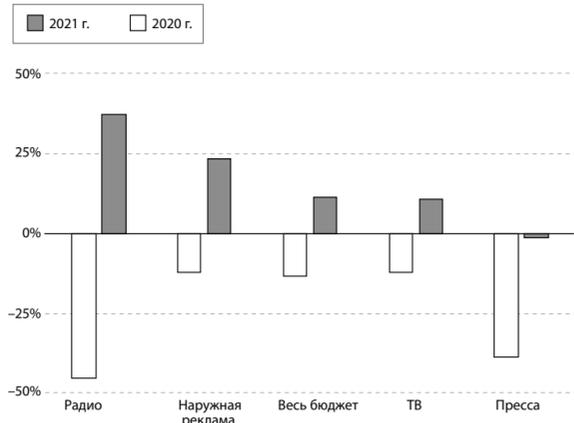
Количество транзакций увеличилось на 45% относительно 2020 года – до более чем 37 млн транзакций, а вот сумма среднего чека в тенге выросла на 20% – до 28 тыс. тенге (для сравнения, в 2020 году повышение суммы среднего чека составило более 50% относительно 2019 года).

В 2021 году на казахстанском рынке электронной коммерции поднялись и объем продаж, и количество транзакций. Но поскольку первый показатель вырос значительно, чем второй (75% против 45%), в 2021 году продолжилось увеличение среднего чека, пусть и не теми темпами, что годом ранее. В 2020 году у людей долгое время сохранялась необходимость совершать покупки онлайн в силу карантинных ограничений – поэтому в тот период средний чек и вырос на более чем 50% (в первую очередь благодаря приобретению онлайн бытовой техники и мебели). В 2021 году, со снижением влияния пандемии и постепенным переходом к привычному образу жизни, исследователи отмечают возвращение потребительских привычек – люди снова покупают более дорогие товары в режиме офлайн. На темпы роста среднего чека также повлияло увеличение количества игроков рынка электронной розничной коммерции – у покупателей появилось больше возможностей сравнивать товары и выбирать самые низкие цены.

Кроме того, в исследовании отмечается, что в 2021 году доля покупок через мобильные устройства составила примерно 93%.

**Рекламный рынок в 2021 году вырос на 11,6%**

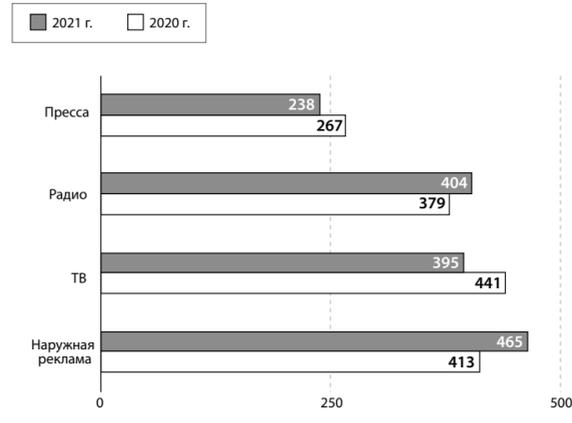
Динамика рекламного рынка по сегментам, %



Источник: Kantar.kz

**Растет популярность наружки среди заказчиков**

Количество рекламодателей, ед.



Источник: Kantar.kz

**Рекламная индустрия в топ-8 секторов услуг**

Третичный сектор экономики, %



Источник: БНС АСПР РК

# Рекламная пауза закончилась

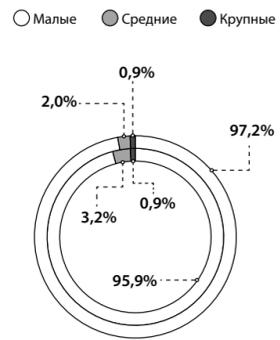
## В 2021 году рекламная индустрия выросла на 45,3%

Главной причиной бурного роста рекламной индустрии в минувшем году стали общее восстановление экономики и отложенный эффект, когда в пандемийном 2020-м многие компании урезали бюджеты.

Аскар МАШАЕВ

**Небольшие фирмы задают тон**

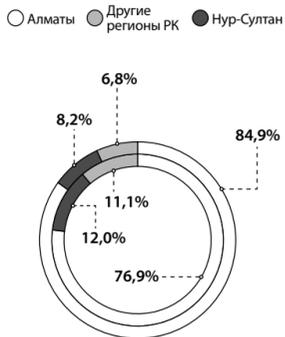
Объем услуг в рекламной индустрии РК по размерности компании в 2021 году, % (внутренний круг – 2019 г.)



Источник: БНС АСПР РК

**В Алматы сосредоточен основной объем рекламного рынка РК**

Объем услуг в рекламной индустрии РК по регионам, % (внутренний круг – 2019 г.)



Источник: БНС АСПР РК

**Алматы – главный рекламщик**

Приведем несколько показателей из официальной статистики, чтобы отразить позицию рекламной индустрии в казахстанской экономике. Доля рекламной индустрии среди всех секторов услуг РК по итогам 2021 года составила 3,9%. В целом вклад рекламной индустрии в экономику РК довольно скромный – ее доля в ВВП не превышает 0,5%.

Впрочем, рекламная индустрия в когорте отраслей с небольшой, но с прочной долей в третичном секторе (3–5%). Она заметно отстает от лидеров, высокая доля которых обеспечена за счет структурных искажений экономики РК (например, операции с недвижимостью), но намного опережает стабильных аутсайдеров (кинопроизводство и музыкальная индустрия).

Рекламная индустрия – практически единственная отрасль из третичного сектора, где полностью отсутствует государственное участие (вторая подобная отрасль – это деятельность холдинговых компаний, но там государственной формы собственности не бывает по определению). Тут тон задают исключительно частники: на локальные фирмы в 2021 году пришлось 66,2% денежного оборота, на компании с иностранной формой собственности соответственно 33,8%. Три года назад влияние иностранного капитала было куда менее заметным: иностранные компании контролировали всего 16,6% рынка.

Еще пару штрихов к портрету рекламной индустрии РК. В отрасли преобладающая роль у малых фирм: в 2021 году они сгенерировали 97,2% выручки, средние компании – 2%, крупные – всего 0,9%. Подобная тенденция прослеживается в последние три года.

В индустрии резко выраженная географическая концентрация: на Алматы в 2021 году пришлось 84,9% от всего рынка, доля столицы составила 8,2%, остальные регионы сгенерировали соответственно 6,8% выручки. Лидерство южной столицы объясняется тем, что тут сосредоточено



наибольшее число рекламных фирм (более 45% от всех действующих), они не ограничиваются границами Алматы и забирают заказы в регионах.

**Радио и наружка в плюсе**

Минувший год оказался периодом восстановления для рекламной отрасли. Согласно данным Бюро национальной статистики АСПР РК, рекламная индустрия в 2021 году добавила 45,3% в реальном выражении, тем самым с лихвой перекрыв падение 2020-го (–4,4%). В 2020 году рекламная индустрия одна из первых ощутила удары COVID-19, поскольку карантин отложил запуск многих проектов, а бизнес на фоне раз-

ворачивающегося кризиса резал рекламные бюджеты.

Динамика официальной статистики коррелируется с оценками частных исследователей. Например, по оценке Центрально-Азиатской рекламной ассоциации (ЦАРА), индустрия в 2021 году выросла на 22,2%. Разницу в цифрах делают различные методики. Представители рекламной индустрии сами ориентируются на данные ЦАРА, считая ее более релевантной.

Другие исследователи рекламной индустрии также отмечают положительную динамику в 2022 году: компания Kantar в своем обзоре за 2021 год отмечает рост индустрии на 11,6% (в 2020-м фиксировался спад на 13,3%). В

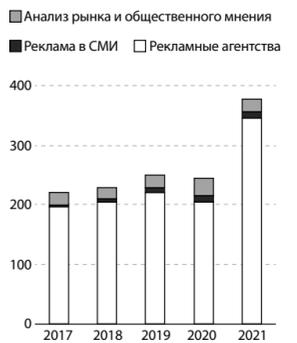
разреze сегментов высокая динамика у рекламы на радио (+37%) и наружной рекламы (+23,5%). Умеренная динамика зафиксирована по рекламе на телевидении (+10,7%). Пресса, несмотря на общий рост в индустрии, продолжает терять бюджеты (–1,6%).

В минувшем году, следует из данных Kantar.kz, произошли структурные изменения – большинство рекламодателей отдали предпочтение наружной рекламе (465 против 413 заказчиков). По этому показателю наружка вытеснила с первого места рекламу на ТВ (395 против 441 заказчика).

Рост популярности наружки у рекламодателей укладывается в общемировой тренд. Глобальная тенденция показывает взрывной

**Услуги рекламных агентств – главный продукт отрасли**

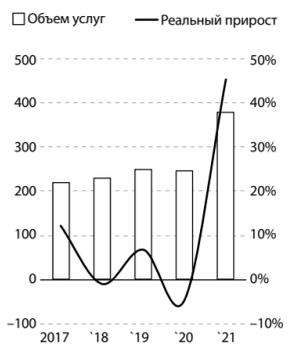
Объем рекламных услуг по видам деятельности, млрд тенге



Источник: БНС АСПР РК

**Рекламный рынок в 2021 году вырос на 45%**

Объем рекламных услуг (млрд тенге) и реальный темп прироста (% (правая шкала))



Источник: БНС АСПР РК

рост цифровой наружной рекламы. Это обусловлено новым современным форматом, обеспечивающим эффективность и автоматизированную закупку рекламы. В целом с появлением автоматических платформ создавать и распространять таргетированную рекламу стало намного легче.



Фото: Илья Ким

## ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК

## Конвейерный осмотр

Зачем промпредприятия открываются для экскурсий

Новый тренд в туризме – промышленный туризм. Он помогает предприятиям продвигать бренды и улучшать имидж. «Курсив» узнал, на какие промышленные объекты в Казахстане и Узбекистане можно отправиться и зачем.

Анастасия МАРКОВА,  
Александр ТЕН

В поселке Байсерке Алматинской области в тестовом режиме начала работать первая очередь новой фабрики по производству мороженого «Шин-Лайн». Журналистов и блогеров на экскурсию по фабрике ведут по смонтированной над цехами галерее со стеклянной стеной. По этому прозрачному пути после полноценного запуска фабрики пойдут экскурсии для всех желающих увидеть, как делают мороженое.



Фото: Depositphotos/mummytrill

## Проверка качества

Сверху видно не все, поэтому в комплексе с экскурсией непосредственно по производству предполагаются посещение музея мороженого (заодно там покажут анимационный фильм о том, как делают этот продукт), оранжереи с деревьями какао-бобов, дегустация в фирменном магазине и фото на фоне тематических инсталляций («Мишка на полюсе» и др.) – их установят в рекреационной зоне фабрики, для этого сейчас вдоль территории предприятия создается парк. Председатель совета директоров «Шин-Лайн» Дмитрий Докин рассчитывает повысить лояльность существующих и будущих клиентов (детей и их родителей) к казахстанскому бренду мороженого и, возможно, даже повлиять на профориентацию подростков.

Экскурсии как инструмент повышения потребительской лояльности казахстанские компании пищевой промышленности стали использовать в начале 2010-х. До пандемии было возможно посетить завод Danone в Байсерке (посмотреть, как

делают йогурты), пивоваренные заводы компаний Carlsberg Kazakhstan и Efes Kazakhstan – если Efes такую практику ввел в 2018 году (и до пандемии на предприятии побывали около 200 человек), то Carlsberg приглашал группы на бесплатные экскурсии больше 10 лет. По данным компании, в среднем каждый год на предприятии бывали около 500 человек, в том числе студенты профильных специальностей, сотрудники завода и внешние посетители (ритейлеры, владельцы баров и просто любители пива). Случались даже корпоративные заказы, например, как подарок коллегам ко Дню защитника Отечества.

Во время экскурсий на пищевые предприятия обычно показывают основные этапы создания продукта – открытость производственного процесса позволяет компании продемонстрировать свой подход к качеству и уровню используемых технологий. И обязательно дегустация того, что на этом заводе производят (правда, на пивзаводах есть возрастной ценз 21+). Наличие точки для

эффектных фотографий – дополнительный бонус. «Во время экскурсии у посетителей есть возможность лично увидеть производственный процесс, от чего повышается уровень доверия к компании. Участники экскурсии фотографируются и выкладывают фото и сторис у себя в соцсетях, повышая тем самым узнаваемость бренда – это дополнительный рекламный инструмент», – прокомментировали в Efes.

«Промышленный туризм в Казахстане пока только развивается, но мы убеждены, что этого направления очень хорошие перспективы – как с точки зрения привлечения казахстанцев, не избалованных таким форматом экскурсий, так и для гостей Казахстана из других стран», – уверена менеджер по коммуникациям Carlsberg Kazakhstan Мария Горохова.

## Экологический имиджмейкинг

Главный «экскурсионный» резон для тех промпредприятий, чья продукция не идет на роз-

ничный рынок, – имиджевый. Показывая технологии производства, металлургические и добывающие компании хотят разрушить устоявшееся мнение о том, что наносят колоссальный вред окружающей среде.

Экскурсии с «акцентом на экологическую тематику» проводит, например, «Казцинк» (уже возобновил их после пандемии). На территории комплекса расположены пять заводов – свинцовый, цинковый, медный, сернокислотный и завод по производству драгоценных металлов. Чтобы собрать группу, компания сообщает в социальных сетях время проведения экскурсии. Как только на нее записываются 15 человек, набор закрывается. После инструктажа по ТБ и облачения в спецсредства индивидуальной защиты экскурсанты идут по цехам и смотрят на этапы производства металла – от поступления концентрата до выхода готовой продукции.

«Особое внимание во время посещения уделяется информации о природоохранной работе. Гостям демонстрируются современные установки, улавливаю-

щие отходящие газы производства. Далее показывается, как газ перерабатывается в серную кислоту, которая также входит в линейку продуктов «Казцинк», – сообщили в компании.

По схожей схеме проходят экскурсии для студентов, а также сотрудников компании, членов их семей, делегаций как в Усть-Каменогорске, так и в других населенных пунктах, где находятся подразделения «Казцинк». Тур на Актюбинский ферросплавный завод ERG запустила в ноябре 2021 года, пока в пилотном режиме. В полтора часа программа – посещение цехов отгрузки, плавильных цехов. Здесь посетителям также рассказывают, что делают на заводе с производственными отходами.

В ERG поясняют: туры открыли, чтобы рассказать о своих достижениях и важных проектах, а также об экологической программе компании. Ну и, конечно, туристы увидят, как добывают железную руду, уголь, производят алюминий и феррохром.

Пока маршрут показали только блогерам и СМИ. Туры для всех

желающих ERG обещает запустить уже в этом году, причем не только на предприятие в Актобе, но и на два завода в Павлодаре, разрез «Восточный» в Экибастузе и Соколовско-Сарбайский горно-обогатительный комбинат в Рудном. Сейчас в компании отработавшие организационные вопросы (страхование, безопасность туристов и т. д.).

## Узбекский колорит

В соседнем Узбекистане индустриальный туризм включен в число перспективных видов – вместе с этнографическим и индустриальным – Концепции развития туристической сферы Узбекистана в 2019–2025 годах.

В конце 2021 года Ташкентский металлургический завод (ТМЗ) провел первую экскурсию – для Ассоциации частных туристических организаций, представителей иностранных и местных компаний. Гендиректор предприятия Зафар Туйчиев тогда заявил, что ТМЗ открыл для туристов, которые интересуются производственным потенциалом Узбекистана, бизнесменов, студентов профильных вузов и журналистов. С начала этого года компания уже провела несколько экскурсий для студентов TEAM University и представителей Ипотечка-банка.

Менеджмент Навоийского горно-металлургического комбината (НГМК) для развития гео- и индустриального туризма решил создать площадки для наблюдения за технологическими процессами на территории рудников «Ауминзо-Амантой» и «Даугызтау». В НГМК «Курсиву» сообщили, что пока предприятие организует экскурсии только для внутренних туристов – сотрудников из других подразделений, студентов и пресс-туры для представителей СМИ.

Предложение возить группы на гидроэлектростанции (их сейчас в Узбекистане 49) пока остается идеей, но в АО «Гидропроект» считают, что эти технические сооружения – каждое со своей историей – интересуют туристов.

## Осведомленность для финансовой стабильности

Индекс финансовой грамотности в Казахстане планомерно растет. В 2021 году он составил 39,52%, а годом ранее был на полпроцента ниже (39,07%). Как регулятор планирует повышать уровень финансовой грамотности населения и на что чаще всего жалуются казахстанцы, рассказал директор департамента защиты прав потребителей Агентства РК по регулированию и развитию финансового рынка Александр Терентьев.

– Александр Леонидович, как вы оцениваете уровень финансовой грамотности казахстанцев?

– В последние годы мы видим планомерный рост этого показателя в Казахстане, проводя ежегодные социологические исследования в рамках Концепции повышения финансовой грамотности населения на 2020–2024 годы. И если в 2018 году по результатам исследования, проводимого Организацией экономического развития и сотрудничества (ОЭСР), индекс финансовой грамотности составлял 36,25%, то в 2021 году вырос до 39,52%, что близко к среднемировому значению. В прошлогоднем исследовании приняли участие 10 000 респондентов, опрос проводился в Нур-Султане, Алматы и Шымкенте, а также в 14 регионах Казахстана.



Александр ТЕРЕНТЬЕВ,  
директор департамента защиты прав потребителей финансовых услуг Агентства РК по регулированию и развитию финансового рынка

Индекс финансовой грамотности рассчитывается по методологии ОЭСР и включает в себя анализ трех компонентов: управление собственными финансовыми средствами, использование финансовых услуг и уровень информированности населения о финансовой системе.

В 2021 году наиболее высокий уровень зафиксирован у компонента «Управление собственными финансовыми средствами» – 42,57%, он отражает долю граждан, которая внимательно следит за своими расходами. По «Информированности о финансовой системе» уровень составил 35,45%, а по «Умению использовать финансовые услуги» – 40,56%. Пока лишь треть опрошенных обладает исчерпывающими знаниями об управлении своими финансами, финансовой системе, инструментах и услугах. Несмотря на то что некоторые респонденты хоть и плохо знакомы с набором финансовых услуг, но при этом они (44,9% опрошенных) стали внимательно подходить к процессу выбора финансовых услуг и продуктов.

– Потребители финансовых услуг продолжают обращаться в регулятор. На что чаще всего жалуются казахстанцы?

– В 2021 году в агентство поступило свыше 42,9 тыс. обращений от юридических и физических лиц по вопросам деятельности участников финансового рынка, это почти вдвое больше по сравнению с показателем 2020 года. В I квартале 2022 года в агентство поступило свыше 5,7 тыс. обращений.

Мониторинг и анализ поступающих обращений показывают, что основная доля – свыше 75% от общего количества заявлений – приходится на банковский сектор.

Первый блок обращений в основном касается вопросов реструктуризации или рефинансирования задолженности, разъяснения нормативных правовых актов по банковскому сектору и деятельности организаций, осуществляющих микрофинансовую деятельность.

Это говорит о том, что не все граждане при оформлении кредитов уделяют должное внимание условиям договора. Несмотря на то что кредит является удобным финансовым инструментом, нужно уметь его правильно использовать, и принимать решение о получении займа нужно осознанно.

Ведь любой кредит – это большая ответственность! Поэтому перед подписанием договора займа нужно очень внимательно его изучить, сравнить условия нескольких кредитных организаций, при возможности проконсультироваться у юриста.

Второй блок обращений связан с вопросами применения

кредитными организациями порядка урегулирования задолженности и мер, применяемых в отношении неплатежеспособных заемщиков. Напомним, с 1 октября 2021 года на законодательном уровне введен порядок урегулирования кредитными организациями проблемной задолженности заемщиков – физических лиц.

Законодательно закреплена норма об обязанности банков и микрофинансовых организаций (МФО) рассмотреть обращение заемщика о реструктуризации займа или микрокредита и представить мотивированное решение. Здесь хотел бы обратить особое внимание заемщиков: в первую очередь необходимо обратиться к кредитору и пройти все процедуры по урегулированию своей задолженности. При недостижении взаимоприемлемого решения или отказе кредитора заемщик обращается в агентство. В период рассмотрения агентством обращения заемщика кредитор не вправе начинать процедуры взыскания заложенного имущества должников, относящихся к социально уязвимым слоям населения.

В текущем году мы провели цикл онлайн-встреч в регионах Казахстана с участием профессиональных медиаторов, представителей банков, МФО, ЧСИ и судебных органов по практическому применению порядка урегулирования проблемной задолженности заемщиков – физических лиц и участия профессиональных медиаторов в урегулировании споров между заемщиками и кредитными организациями. Такие онлайн-встре-

чи мы будем проводить на регулярной основе.

– Что касается финансового мошенничества, граждане нередко сами передают злоумышленникам нужные сведения. Как можно обезопасить себя от них и что делать, если конфиденциальная информация все же утекла к аферистам?

– Чтобы снизить риск передачи персональных и платежных данных, необходимо придерживаться ряда простых правил: соблюдайте цифровую гигиену, никому не передавайте и не публикуйте в открытом доступе данные о себе и полные реквизиты своей карты, особенно трехзначный код на обороте, а также SMS-код. Не переходите по сомнительным ссылкам и не скачивайте нелицензионные приложения. Не забывайте обновлять антивирус на своих гаджетах и не доверяйте незнакомцам, кем бы они ни представлялись. Банковские сотрудники, операторы call-центров банков никогда не будут спрашивать персональные данные по телефону. Эти конфиденциальные сведения нужны только мошенникам.

Злоумышленники используют современные технологии и методы социальной инженерии, для того чтобы завладеть вашими персональными и платежными данными, а затем получить полный доступ к вашим деньгам. К примеру, с помощью специального программного обеспечения они могут подменить номер (то есть настоящий номер будет скрыт), а у вас на экране во время их звонка отобразится, например, знакомый телефон банка. Мошенники могут подделать

любые документы и даже сайты известных компаний, создавая их фишинговую копию.

Мошенники, как правило, сами иницируют контакт: они присылают вам сообщение по электронной почте, мессенджеру или SMS, звонят, представляясь сотрудниками банков, правоохранительных органов, коммунальных служб и иных организаций. Злоумышленники всегда заводят речь о деньгах. Вам могут сообщить, что вы выиграли приз, или предложить принять участие в розыгрышах, запугать, что ваш счет в банке подвергнется хакерской атаке и нужно перевести деньги в безопасное место, и так далее. Они стараются вывести вас из равновесия, чтобы заполнить необходимую им информацию.

В случае если вы по неосторожности передали свои персональные данные, информацию о своей карте третьим лицам, незамедлительно обратитесь в свой банк, сообщите о случившемся и попросите заблокировать ваши счета и все операции. Обязательно напишите заявление в правоохранительные органы и сохраните себе копию заявления с номером и датой регистрации.

Рекомендуем всем проверять свою кредитную историю, даже если у вас нет кредитов. Это нужно делать регулярно, чтобы выявить факты возможного оформления на ваше имя чужих кредитов. Для этого нужно обратиться в кредитные бюро, их в Казахстане два – Государственное кредитное бюро и Первое кредитное бюро, получить кредитный отчет можно также через ЦОНЫ, АО «Казпочта» либо посредством веб-портала электронного правительства.

# Эволюция простейших гиперказуальные игры

## Как развиваются гиперказуальные игры

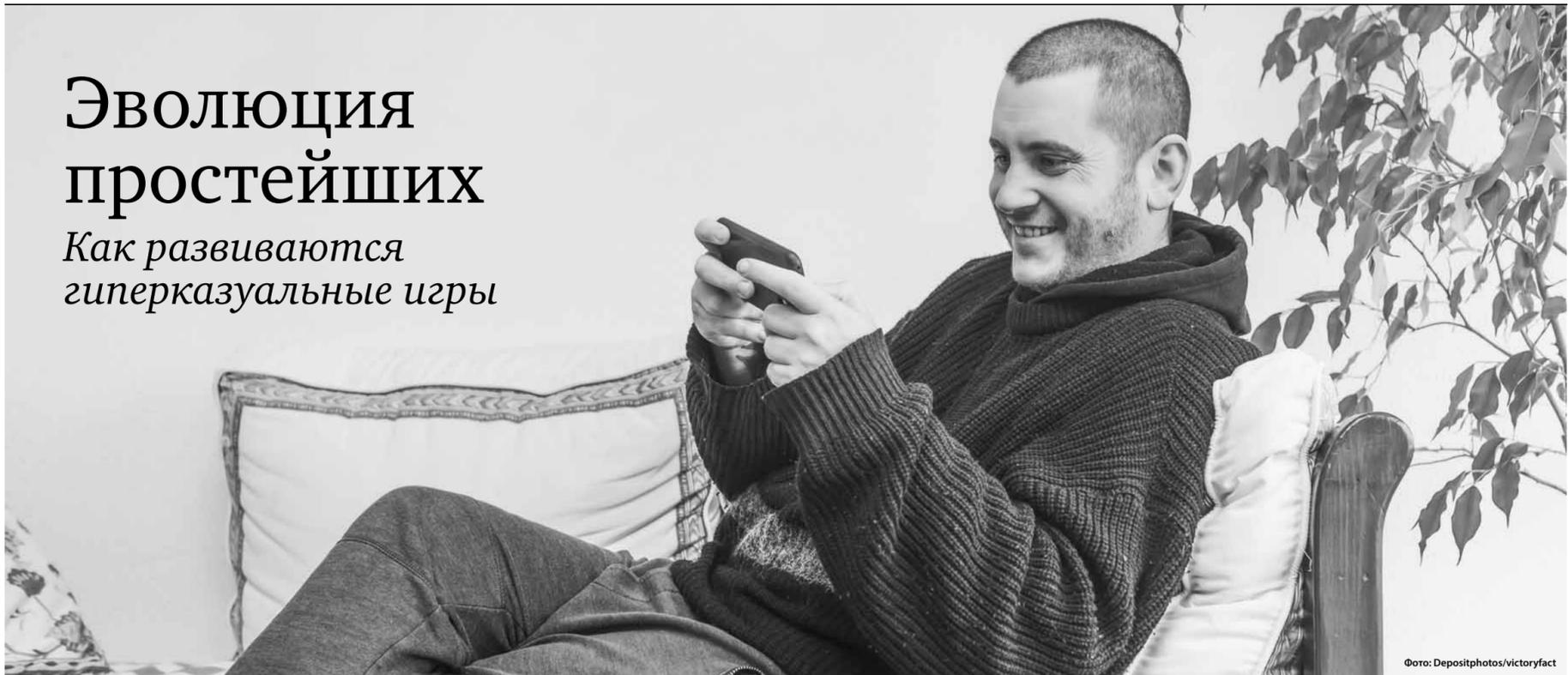


Фото: Depositphotos/victoryfact

Рынок «суперобычных» мобильных игр обманчив своей простотой. Здесь очень низкий порог входа, так как игры можно создавать даже без использования кода, не разрабатывая сюжет, сложную систему продвижения по уровням. Но это же делает рынок сверхконкурентным и заставляет прилагать неимоверные усилия, чтобы удержать геймеров.

Никита КОНИЩЕВ

### Чем проще, тем популярнее

Гиперказуальные игры отличаются простым геймплеем, который объясняет, что должен делать игрок. Некоторые гиперказуальные игры даже создаются без использования кода, с помощью специальных платформ для разработки. Эта простота делает жанр весьма конкурентным, а порог входа – очень низким. Поэтому разработчикам приходится постоянно и быстро внедрять инновации, чтобы быть на шаг впереди других.

Высокая конкуренция сделала гиперказуальные игры жанром, который развивается с невероятной скоростью. На долю этого жанра в 2021 году пришлось более 30% от общего числа скачиваний среди 100 самых загружаемых игр по всему миру.

«Хорошая новость в том, что у новых издателей все еще есть неплохой шанс добиться успеха в гиперказуальных играх. Этот жанр популярен среди всех демографических групп, а дизайн предполагает, что любой сможет получить удовольствие от игры», – говорит Джейсон Вонг, ведущий менеджер по продукции Rangle, платформы для размещения рекламы внутри мобильных приложений.

Рынок гиперказуальных игр быстро меняется с точки зрения трендов. Например, ASMR (аббревиатура расшифровывается как «автономная сенсорная реакция меридиана», фактически означает игры с повторяющимися монотонными действиями, которые помогают расслабиться) был популярной механикой в 2020 году, но выпал из рейтинга в 2021 году. Между тем поджанр симуляторов остался позади раннеров и гонок, которые стали самым популярным поджанром в 2021 году.

### Сходства и различия

Гиперказуальные геймеры «демографически» похожи на всех четырех ключевых рынках (США, Великобритания, Япония и Южная Корея). Вот их общие

черты: это преимущественно мужчины; они имеют постоянную занятость; у них средний или высокий доход; среди их основных хобби – фильмы, сериалы и видеоигры.

На четырех основных рынках гиперказуальные игроки моложе, чем мобильные геймеры в целом. Если смотреть «глобально» на мобильных игроков, то им около 33 лет. Любителям же «суперобычного» поджанра, как правило, нет и 30.

При продвижении гиперказуальных игр издателям следует учитывать и другие различия. «Продавать словесные игры в Азии оказалось намного сложнее, чем мы ожидали, – говорит Чун-Кай Вонг, генеральный директор и соучредитель студии по разработке мобильных игр Kooapps. – Именно Snake.io помог нам продвинуться на азиатских рынках. С его универсальной механикой Snake.io выходит за рамки языка и культуры и становится игрой, в которую хотят играть все».

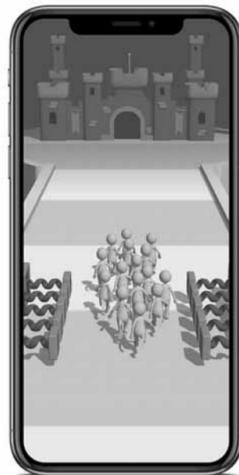
Кроме того, жанры игр, которыми увлекаются гиперказуальные игроки на четырех ключевых рынках, различаются (подробности можно увидеть в инфографике «Какие еще жанры предпочитают гиперказуальные геймеры?»). Но если обобщать, то поклонники «очень обычных» развлечений также используют многие более сложные по своей механике – мидкорные – игры, такие как «Королевская битва», стратегии и ролевые игры.

### Завлечь и удержать

Классические гиперказуальные игры часто испытывают проблемы с удержанием большого количества игроков. В среднем мобильные игры способны держать «на крючке» в течение семи дней только 20% пользователей. У гиперказуальных игр этот показатель не дотягивает даже до 10%.

Чтобы удержать игроков, в последние два года в гиперказуальные игры начали добавлять более детальный контент. Кроме того, разработчики углубляют геймплей, добавляя прогрессивную сложность и облегченную мету (дополнительную цель). Таким образом гиперказуальный жанр эволюционирует в гибридно-казуальный: Join Clash от Supersonic включает в себя механику ролевых игр и кастомизацию; Tangle Master 3D от Rollic добавляет систему питомцев в дополнение к игровому процессу головоломки; другой хит Rollic, High Heels, даже вводит таблицу лидеров, чтобы повысить вовлеченность и удержание.

Такие эволюционные изменения также создают новые возможности для монетизации за счет как внутриигровой рекламы, так и внутриигровых покупок.



### Какие еще жанры предпочитают гиперказуальные геймеры?

Издатели, специализирующиеся на других игровых жанрах, могут воспользоваться большой базой гиперказуальных игроков для привлечения аудитории

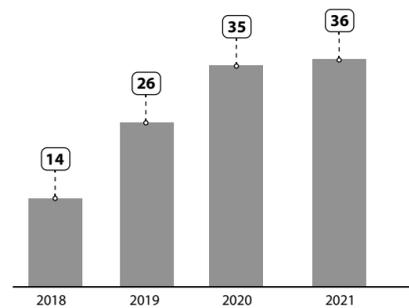
Топ-5 самых популярных жанров среди гиперказуальных геймеров

США	Великобритания	Япония	Южная Корея
1 Королевская битва	1 Аркады	1 Ролевые игры	1 Ролевые игры
2 Пазлы	2 Симуляторы	2 Стратегии	2 Аркады
3 Спорт	3 Стратегии	3 Аркады	3 Симуляторы
4 Шутеры	4 Файтинги	4 Симуляторы	4 Стратегии
5 Симуляторы	5 Спорт	5 Королевская битва	5 Приключения

На основе мобильных жанров, популярных в последние шесть месяцев. Источник: newzoo.com

### Загрузки гиперказуальных игр значительно выросли в период с 2018 по 2020 год

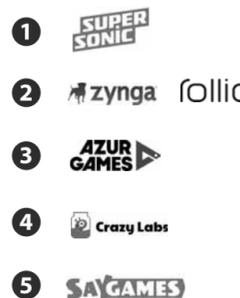
Число гиперказуальных игр среди 100 самых загружаемых игр по всему миру



Источник: newzoo.com

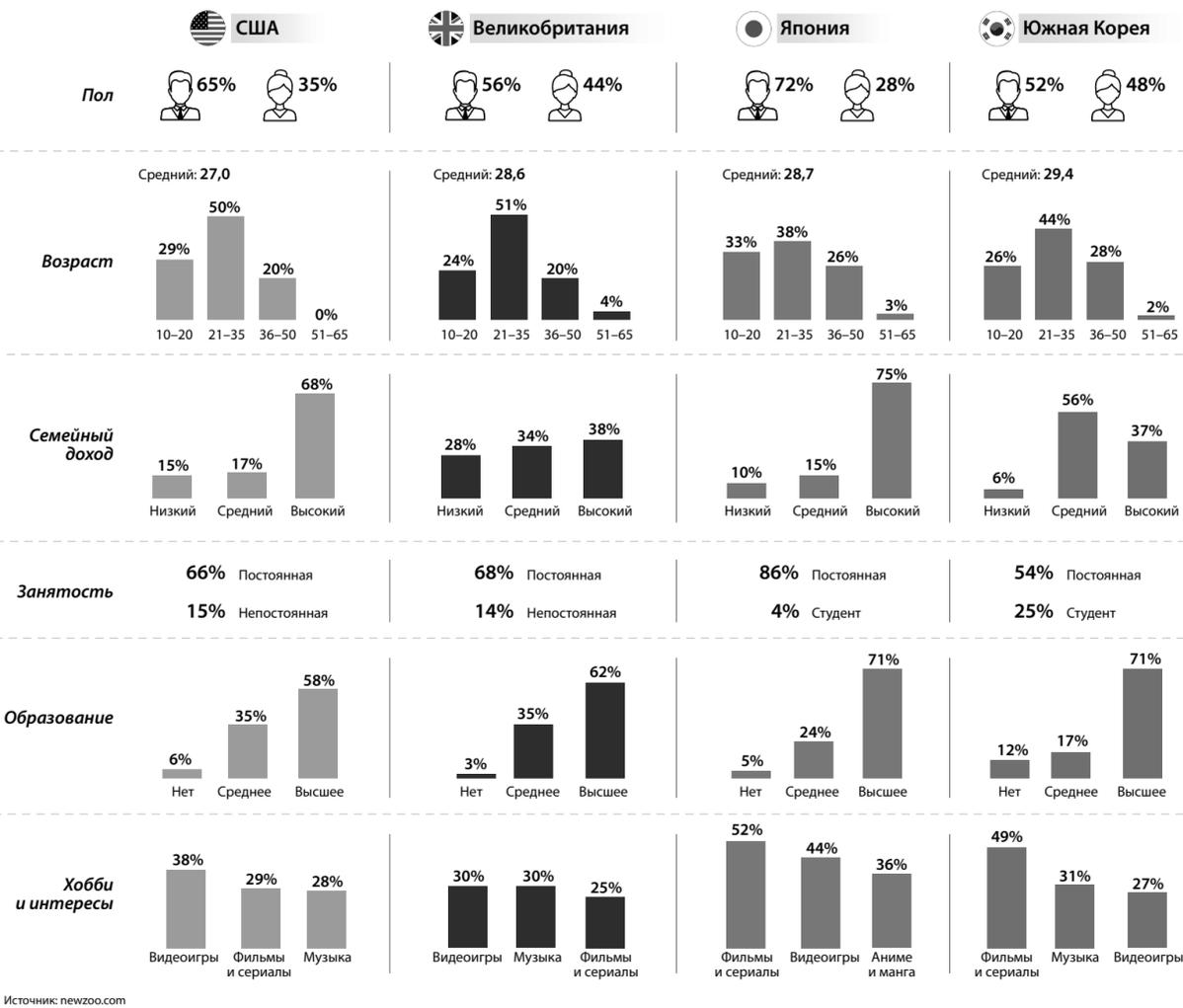
Топ-5 издателей гиперказуальных игр по количеству загрузок за 2021 год

Среди 100 самых загружаемых игр



### Как выглядят гиперказуальные игроки на ключевых рынках?

На четырех ключевых рынках гиперказуальные игроки являются преимущественно мужчинами, и они обычно моложе, чем мобильные геймеры в целом



Источник: newzoo.com

### ФОРМУЛА УСПЕХА

- Как и в большинстве популярных мобильных жанров, гиперказуальные игры достигают успеха благодаря идеальному сочетанию привлечения пользователей, их удержания и монетизации.
- Привлечение пользователей является наиболее важным этапом для гиперказуальных игр, поскольку большое количество установок является основой их успеха.
- Названия игр и рекламные объявления обычно незамысловаты, что помогает геймерам понять смысл игры буквально за несколько секунд.
- Гиперказуальные игры имеют значительно более низкую цену одной установки приложения по сравнению с другими жанрами. Это снижает порог входа для разработчиков и, следовательно, повышает конкуренцию среди них.
- Гиперказуальные геймеры, как правило, играют в несколько игр одновременно, поэтому перекрестное продвижение между гиперказуальными играми – обычное явление.



# От карагандинского биолога до британского актера

Как обаяние и умение общаться помогли актеру и каскадеру Ердену Телемисову сниматься в топовых сериалах

«30-летний дядька из Караганды» – таким был Ерден Телемисов, когда добрался до работы своей мечты, на Hit TV в Алматы. С такими исходными данными видеем на молодежный канал его не взяли. Но он все равно начал работать на телевидении, а потом сниматься в большом кино и сериалах HBO и Apple TV, в которых играют звезды класса А, например, лауреат «Оскара» Гари Олдман.

Галия БАЙЖАНОВА

**Е**рден родился в городе Сарани Карагандинской области. В те годы это был хоть и небольшой, но процветающий шахтерский городок, в котором работал Карагандинский завод резинотехнических изделий (КЗРТИ), обеспечивавший продукцией весь Союз. «Я появился на свет в счастливое время, когда родители, папа – водитель КамАЗа, а мама – фельдшер скорой помощи – получали хорошую зарплату и жили в самом центре, на авеню имени Ленина», – рассказывает Ерден. После развала СССР наступило другое время – градообразующее предприятие обанкротилось, шахтеры по несколько месяцев не получали зарплату, специально построенный микрорайон – РТИ – тут же опустел. Теперь это «мертвый» район с десятками заброшенных домов, в которых можно снимать фильмы об апокалипсисе.

Взрослеть в Караганде 90-х – то еще испытание: это был суровый город с жесткими нравами, неслучайно ведь суперзвезда нашего бокса Геннадий Головкин родом из этих мест. Ерден же в школе был тихоней – дрался редко и обижать подростка с такими физическими данными (уже в старших классах его рост был под 180 см) никто не осмеливался.

Ерден любил читать, учился в математическом классе, был лучшим в своей параллели, выписывал журнал «Юный натуралист», смотрел документальные фильмы о животных, мечтал стать биологом и хотел объездить весь свет. «Когда я стал студентом факультета биологии Карагандинского университета, понял, что в детстве был очарован не столько миром животных, сколько тем, как это было снято и рассказано», – говорит Телемисов. – Осознав, что после окончания университета я вряд ли буду путешествовать по лесам Амазонии, максимум, что меня ждет – это работа в лаборатории, я увлекся КВН.



После этого моя дальнейшая учеба стала формальной: я учился в КВН, это и стало основой для моей сегодняшней жизни.

После вуза Ерден хотел уехать в Алматы – мечтал стать видеом на музыкальном канале, но родители попросили остаться в Караганде. «Я думал, а получился на 10 лет», – говорит он. Ерден вскоре женился, у него родился ребенок и, чтобы заработать на жизнь, он пошел в торговлю – работал сначала продавцом в обувном, затем торговым представителем компании по продаже бытовой химии и косметики, был даже официальным «лицом» L'Oréal в Караганде. Вскоре вместе с женой они организовали цветочный бизнес. В начале 2000-х его 25-летняя супруга – Юлия – умерла от рака. С этого момента у Ердена, молодого вдовца с маленькой дочкой на руках, началась совсем другая жизнь.

## Премьера без актера

«Когда ушла Юлия – молодая, красивая девушка, у которой были грандиозные планы, я понял, что жизнь не бесконечна, что она одна и надо жить ее сейчас», – делится актер. Ерден решил осуществить свою юношескую мечту и стать видеом на ТВ, он приехал в Алматы.

Но на Hit TV Ердена ждало разочарование: «Им нужны были видеом, но молодые, а не 30-летние дядьки из Караганды. Тогдашние продюсеры Ляйля Султанкызы и Адиль Лианя предложили самому придумать себе работу – все-таки не каждый день к ним приходят

устраиваться взрослые мужчины с большим опытом в сфере продаж и организации, и я придумал – стал администратором теледневников проекта Superstar.kz».

Когда сменилось руководство Hit TV, Ерден уже координировал не одну программу, а всю административную деятельность этой организации, и попросил серьезной прибавки. Новые боссы согласились, но расширили должностные обязанности – Ерден стал архивариусом, который должен был заведовать клипами, их приносили на канал на кассетах. «Тогда я и познакомился со всеми нашими артистами и их директорами, меня стали спрашивать, почему я не использую свои данные и не снимаюсь? И я попробовал, стал сниматься – в клипах, мини-эпизодах, рекламе», – вспоминает актер.

«Первая роль в кино у меня случилась в 33 года – в фильме «Мустафа Шокай» Сатыбалды Нарымбетова. Я сыграл там басмача, – вспоминает Ерден. – Я пригласил всех своих родственников в Караганде и Экибастузе на премьеру. Но когда они пришли в кино, то в ленте меня не обнаружили. Оказывается, мои эпизоды вырезали на монтаже. Сейчас я к этому отношусь спокойно, а тогда было полное недоумение – как же такое могло произойти?»

## Втыкаться в землю головой

Когда Телемисов по-настоящему добрался до большого кино, ему уже исполнилось 37 и поначалу у него был «синдром самозванца» – он стеснялся признаваться, что актер. Но вскоре ему стали доверять основные персонажи и даже предлагать главные роли. Например, в комедийном сериале «25-й километр» Эли Гильман он сыграл большого, с виду грозного, но на самом деле доброго, наивного подкаблучника и маленького сына. Затем была казахстанская комедия «Приключения дочери Чингисхана» и много других.

Творческий прорыв у Телемисова случился, когда он познакомился с известным каскадером, руководителем знаменитой Nomad Stunts Жайдарбеком Кунгужиновым.

Кунгужинов пригласил Ердену поучаствовать в массовке для сериала Netflix «Марко Поло». Когда кастинг-директор проекта увидел наших ребят, он был так впечатлен типажими и физической формой, что компания тут же заключила с ними договоры на съемки в Малайзии – от Казахстана туда поехали 10 актеров и 12 каскадеров, в том числе Телемисов.

Фактурного, высокого Ердену невозможно было не заметить и его выбрали для одной из самых зрелищных сцен, где он дерется с таким же крупным соперником. «По сценарию актерам нужно было перекинуть меня через себя. Но поскольку они бы в жизни это не смогли сделать – я тогда весил под 130 килограммов, мне пришлось самому прыгать и втыкаться головой в землю, причем не один, а девять раз, – вспоминает актер. – Благо, шея крепкая – выдержала. В тайском боксе, которым я занимался к тому времени уже несколько лет, ее нужно прокачивать. Ведь там



используют такой прием, как клинч, который требует сильных мышц в этой части тела».

## Как попасть в мафию

Ерден не только снимался, но и развивал аккаунты в соцсетях. Он знал, что может делать уникальный контент – мало кто знает об актерских буднях. Телемисов активно набирал подписчиков. «Актеры старой закалки меня, бывало, критиковали, говорили, что не стоит так открыто вести социальные сети, что у актера должна быть тайна, только такие становятся легендарными. Но я их не слушал, и это сработало», – делится Ерден.

Одним из его подписчиков оказался известный казахстанский скрипач Марат Бисенгалиев. Его дочь Арухан Галиева, британскую актрису, попросили помочь с актерами-казахами: они нужны были для сериала о «русской» мафии. Арухан обратилась к отцу, а он порекомендовал Ердену.

Актер вместе с близким другом и коллегой – Муратом Мукашевым (он ушел из жизни в 2020 году), а также Нуркеном Туматаевым отправили свои видеопробы, прошли кастинг и снялись в Великобритании в «МакМафии», получившей «Эмми».

Ради минутной сцены, где героя Телемисова ранят, ударяя гирей, казахстанцы прожили в Лондоне около месяца, из которого только шесть дней были съемочными.

«То, на каком уровне там организованы съемки, меня поразило, – признается актер. – Жесткий тайминг, прекрасная логистика, административные вопросы, проработанные до мелочей, суперпрофессиональная команда, британская актерская школа – все это очень впечатлило. К примеру, главного героя – лондонского банкира с русскими корнями – играет Джеймс Нортон (его знают по роли Болконского из сериала BBC «Война и мир»). Перед нашей сценой, где я гонюсь за ним, чтобы убить, он занимался минут 10, отжимался, греб на специальном аппарате, пока у него не выступил пот, и только тогда он вошел в кадр – запаренный, с одышкой. Нортон бил меня резиновой гирей, что, надо сказать, тоже непросто – получать удар в висок тяжелым предметом неприятно. Но я просто не жалеть меня, и он старался – с третьего-четвертого дубля сняли».

В проект вошла минута, но ее было достаточно, чтобы Ердену спустя четыре года после выхода сериала все еще узнавали в лондонских пабах и позже

пригласили на роль в другой британский проект – «Медленные лошади».

## Рядом с Брюсом Ли

В 2017 году были четырехмесячные съемки в Кейптауне. Ерден вместе с остальными каскадерами Nomad Stunts пригласили в ЮАР сняться в сериале «Воин». Он про китайского мастера боевых искусств, приехавшего в конце XIX века покорять Америку. Сериал был задуман легендарным Брюсом Ли, но из-за скоростной смерти мастера в 1973 году не был воплощен самим Ли. Проект реализовали только в XXI веке, и «Воин» стал лучшим сериалом HBO о мастерах боевых искусств.

Ердену, как самому крупному каскадеру, предложили поработать еще и в кадре – там по сюжету его безжалостно избивает герой Майкла Биспинга. В настоящей жизни он боец смешанных единоборств и чемпион UFC в среднем весе. «Трудность этих сцен заключалась в том, что Майкл не каскадер, а спортсмен, и он не умеет бить понарошку, наносит картинные удары. Если он дерется в кадре, то там все по-настоящему. Могу сказать, что половину ударов почувствовал во всем их великолепии», – смеется Ерден.

## Чуть помедленнее, кони

В пандемийный 2021-й нашего актера нашла знаменитый британский кастинг-директор Нина Голд. Она отбирала актеров для легендарных «Звездных войн» и «Игры престолов», для популярных сериалов «Корона» и «Чернобыль» и любимых миллионами фильмов «Король говорит», «Марсианин», «Два папы», «Бриджит Джонс», «Морбиус» и десятков других голливудских проектов.

Голд пригласила Телемисова в сериал для Apple TV «Медленные лошади» – он там сыграл русского бандита по имени Кирилл. И хотя Ерден мало похож на Кирилла – оказалось, что его фактура максимально точно попала в придуманный сценаристами образ. Его герой тоже должен быть высоким, крупным, бритоголовым, с виду простым, свежеприехавшим «русским», плохо говорящим на английском. Но на самом деле он совсем не тот, за кого себя выдает – он намного хитрее, умнее и коварнее. У Ердену там не просто минутный эпизод, а настоящая роль, пусть и второстепенная.

Может сложиться впечатление, что попадание в казахстанца в топовый проект – лишь везение,

но это не так: за получением роли стоит большой труд. «Когда мне выслали сценарий, я пригласил своего англоговорящего друга – американца, учителя, который помог мне уловить все языковые тонкости, – делится Ерден. – Только поняв текст со всеми нюансами, я проработал его актерски – из мягкого, на первый взгляд, человека вмиг превращался в жесткого гангстера, который даже перестает моргать – так он зол. Кастинг-директору и режиссеру проекта это очень понравилось, и они меня утвердили уже по Zoom».

Пока показали только первый сезон, но уже скоро появится второй, где Ерден будет в каждой из шести серий. «Один эпизод с моим участием – ключевой, благодаря ему и движется дальнейший сюжет», – говорит актер.

В сериале «Медленные лошади» у Телемисова было 19 съемочных дней. Чтобы отсняться в них, он полгода провел в Великобритании – с июля по декабрь 2021 года. Говорит, по-настоящему понял, что значит работать в звездном проекте – только на аренду его жилья у компании ушло около \$100 тыс., во всяком случае, номер в гостинице там стоил 700 фунтов в сутки. «Потом мне так надоело жить в отеле, что я попросил переселить меня в апартаменты, они так и сделали – я жил в элитном районе, где Сохо в пятистах метрах, а Букингемский дворец – в километре», – говорит актер.

«Помню, перед вылетом в Великобританию за мной даже приехал Mercedes C-класса, оказывается, английский продакшн заказал мне трансфер через московскую компанию. Это было очень приятно, – не скрывает восхищения Ерден. – Бытовые условия для актеров, которые снимаются в британских проектах, шикарные – жилье, еда, рабочий график. После наших съемок, где нас, актеров, юзуют по 12 часов, сниматься в такой обстановке – настоящая роскошь».

## Сказка становится былью

Британцы были так поражены профессионализмом Телемисова, что участие в других западных проектах наверняка ему уже обеспечено. Сам же Ерден на актерстве останавливаться не собирается, три года назад он попробовал свои силы в качестве режиссера – снял первый казахстанский веб-сериал «Всемогущий». «Там я был как Джеки Чан, – смеется Ерден. – В том смысле, что многое сделал сам: я там и режиссер, и сценарист, и продюсер, и исполнитель главной роли, и монтажер».

Это был его первый самостоятельный проект, и он принес свои дивиденды – сериал показали на фестивале веб-сериалов «Реалист» в Нижнем Новгороде, где «Всемогущий» получил две международные награды, а Ердену стали приглашать на известные фестивали в качестве члена жюри и спикера.

В прошлом году Телемисов стал генеральным продюсером телесериала об участковых «Личное Дело» на «31-м канале». Идей полно – он готов к съемкам экшна (пришлось отложить из-за ситуации в мире) и мечтает снять сказку. Кажется, и это у него получится, ведь все его мечты сбываются.