

КУРСИВ



БИЗНЕС И ВЛАСТЬ:
КАША С ТОПОРОМ И БЕЗ

стр. 3

ФОНДОВЫЙ РЫНОК:
ПРИБЫЛЬНЫЕ ГИПОТЕЗЫ

стр. 5

ЭКСПЕРТИЗА:
ПРОЦЕНТНАЯ ЭКОНОМИЯ

стр. 8

LIFESTYLE:
УТРАЧЕННЫЕ ЭПИЗОДЫ

стр. 12

kursiv.media

В картишки нет братишки

Идея АРРФР снизить на 12 п. п. максимальную ставку по беззалоговым банковским кредитам не нашла понимания у ряда игроков. Стороны вернулись к переговорам. Регулятор и банки прокомментировали ситуацию «Курсиву».

Виктор АХРЭМУШКИН,
Ольга ТОНКОНОГ

Интрига вокруг ситуации с ограничением предельной стоимости потребительских займов возникла после того, как проект постановления АРРФР с новыми ставками очень быстро исчез с портала «Открытые НПА» электронного правительства Казахстана. Документ был размещен 10 марта, должен был находиться в статусе публичного обсуждения до

29 марта, однако уже 15 марта был удален по официальному запросу органа-разработчика.

В удаленной версии содержалось лишь одно изменение по сравнению с действующими значениями: предельную ГЭСВ (годовая эффективная ставка вознаграждения) по необеспеченным банковским кредитам предлагалось снизить с 56 до 44%. ГЭСВ по остальным классам продуктов сохранялась на прежнем уровне: максимум 40% – по залоговым банковским займам, 25% – по ипотечным ссудам, 56% – по кредитам от микрофинансовых организаций.

Как следует из ответов банков на вопросы «Курсива», регулятор обсуждал предлагаемую редакцию постановления с участниками рынка и получал от БВУ обратную связь с замечаниями и встречными предложениями.

> стр. 6

На AIX все окей

Российские эмитенты потянулись на Астанинскую биржу

ГДР двух российских компаний допущены к торгам на бирже Astana International Exchange в конце марта 2023 года. AIX должна стать альтернативой бирже в Лондоне, где год назад были приостановлены торги бумагами компаний с активами в России.

Айгуль ИБРАЕВА

На AIX уже торгуются ценные бумаги российских O'KEY Group и «Русагро», и еще несколько компаний проявляют заинтересованность в листинге, сообщили «Курсиву» представители Astana International Exchange. Детали об этих потенци-

альных эмитентах биржа пока раскрыть не может.

Первые пришли

17 марта 2023 года O'KEY Group S.A. («О'Кей») – одна из крупнейших продовольственных сетей в России – объявила об одобрении Astana International Exchange листинга глобальных депозитарных расписок. ГДР группы включены в котировальный список основного сегмента рынка под тикером OKEY. Следом, 20 марта, к торгам на бирже AIX были допущены глобальные депозитарные расписки еще одной компании – крупнейшего агрохолдинга России «Русагро». Бумаги будут торговаться под тикером AGRO.Y.

> стр. 4

Дефицит на диспаритете

Очередной дефицит ГСМ обнажил проблемы государственного регулирования

Накануне, 12 апреля, вступил в силу приказ министра энергетики, устанавливающий новые предельные розничные цены – до 205 тенге за литр на бензин марки АИ-92 и АИ-93 и до 295 тенге – на дизельное топливо. Директивными мерами правительство решает проблему дефицита дизтоплива, который возник из-за опять же государственного вмешательства.

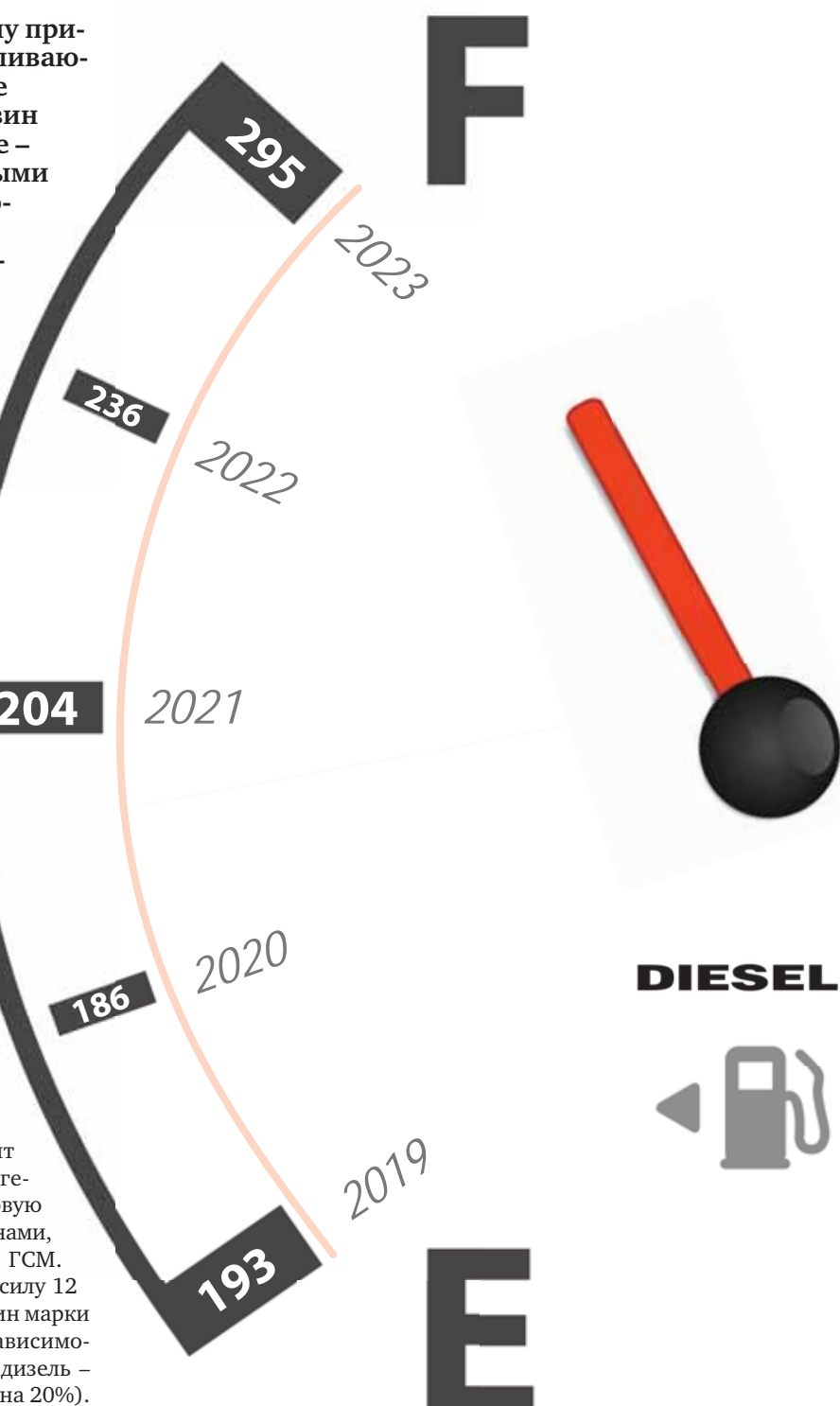
Аскар МАШАЕВ

Не дизельте

Дефицит ГСМ этой весной разворачивался постепенно. В начале марта казахстанские СМИ писали о продажах дизтоплива в Алматы по талонам, намекая на грядущий дефицит в преддверии посевных работ. Еще несколько аналогичных по содержанию сообщений в прессе вынудили Минэнерго опубликовать опровержение, вышедшее в начале апреля, что в южной столице только на шести из 215 АЗС отсутствует дизтопливо.

Но спустя пару дней городские власти признали дефицит дизтоплива и связали его с ремонтными работами на Шымкентском нефтеперерабатывающем заводе. Предприятие, по информации акимата Алматы, обеспечивает город до 40% поставок ГСМ. Другой причиной, как уверяла городская администрация, стал «ажиотажный спрос» со стороны жителей области и владельцев транзитного транспорта. Акимат оценил рост потребления на 30–35%, и чтобы обеспечить горожан и городские службы горячим, на некоторых АЗС лимитировали отпуск солярки.

3 апреля **Болат Акчулаков**, на тот момент исполняющий обязанности министра энергетики, заявил, что необходимо снизить ценовую разницу между Казахстаном и соседними странами, чтобы стабилизировать внутренний рынок ГСМ. Согласно приказу министра, вступившему в силу 12 апреля, предельные розничные цены на бензин марки АИ-92 и АИ-93 с 182–187 тенге за литр в зависимости от региона выросли до 205 (+11%), на дизель – с 230–260 тенге до 295 тенге (в среднем рост на 20%).



> стр. 2



Не надо стесняться

Как казахстанские fashion-бренды работают с национальной идентичностью

Сформировавшийся запрос на национальное самосознание изменяет отечественную fashion-индустрию. То, что еще 20 лет назад скрывали, сейчас наоборот играет на руку брендам как на местном рынке, так и в продвижении на мировой арене.

Анастасия МАРКОВА

От мультяшек до кочевников

Основательница казахстанского бренда детской одежды Mimioriki **Инна Апенко** запускает массовые продажи бренда одежды Global Nomads. На днях в Алматы откроется первый магазин этого бренда (до сих пор в продаже была небольшая капсула в бутиках Mimioriki).

В основе бренд Global Nomads – тема номадизма. Если концепция «первенца» Апенко, бренда Mimioriki, была «про раннее развитие детей», объясняла генеральный директор Global Nomads

на форуме Business Retail Kazakhstan, то новый бренд объединяет национальную идентичность и современные тренды мирового рынка.

Через Global Nomads дизайнеры хотят переосмыслить позиционирование Казахстана на глобальном fashion-рынке. «Мы начали исследовать эту тему, рассуждать о ценностях, характеризующих нас как страну, и каким образом мы можем их транслировать через свои «смысло проводящие товаропотоки».

> стр. 11



ЧИТАЙТЕ
КУРСИВ
НА БУМАГЕ!

Подписка через каталоги:

- ◆ АО «Казпочта»
- ◆ ТОО «Эврика-Пресс»
- ◆ ТОО «Евразия Пресс»

Продолжается подписка на 1-е полугодие 2023 года

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС

Дефицит на диспаритете

Очередной дефицит ГСМ обнажил проблемы государственного регулирования

> стр. 1

Доводы Акчулакова в пользу повышения цен отличались от предыдущих объяснений властей, почему в стране дефицит солярки. С текущими ценами, по его мнению, сколько бы ни увеличивали производство ГСМ, его не будет хватать. Ценовая разница (в Казахстане дешевле, у соседей дороже) стимулирует переток ГСМ в приграничные государства.

«Сохранение диспаритета цен на ГСМ создает стимулы для работы теневого рынка и наносит ущерб национальным интересам Казахстана. Низкие цены на ГСМ не дают возможности привлекать инвестиции и развивать нефтегазовую отрасль, проводить геологоразведку и пополнять ресурсную базу», – заявил Акчулаков.

Тезис о том, что диспаритет цен является основным фактором дефицита, повторил на следующий день премьер-министр **Алихан Смаилов**. «К примеру, в России дизель стоит дороже на 45%, в Кыргызстане – на 64%, в Узбекистане – в 2 раза. В итоге дешевое топливо различными путями перетекает в соседние страны», – отметил глава кабинета.

Он привел данные годового потребления солярки: в Казахстане – 370 литров на душу населения, в России – 225 литров, в Кыргызстане – 98 литров, в Узбекистане – 44 литра. Высокое потребление дизтоплива в Казахстане, по словам Смаилова, сложилось из-за роста вывоза ГСМ транзитным транспортом и с серым экспортом. «Притом, что реальное потребление в основных отраслях экономики республики практически не изменилось», – считает премьер.

Сдерживать цену, запретить экспорт

Объявленное повышение цен усугубило дефицит. Розничные реализаторы, действуя по-предпринимательски, вполне рационально сократили продажи на фоне новостей о предстоящем подорожании топлива. В этих действиях Агентство по защите и развитию конкуренции увидело нарушение закона. «В связи с участвующими фактами ограничения реализации ГСМ на АЗС в регионах Казахстана на агентство напоминает, что данные действия являются нарушением антимонопольного законодательства», – указано в пресс-релизе, опубликованном 5 апреля.

Спустя три дня состоялось заседание координационного центра, где обсуждались меры по обеспечению внутреннего рынка нефтепродуктами. Было заявлено, что запасов

дизтоплива достаточно для потребностей страны, но по состоянию на 7 апреля солярка отсутствовала на 415 АЗС (или 13% от общего количества).

Магзум Мирзагалиев, председатель правления нацкомпании «КазМунайГаз», на этом заседании заявил, что дефицит последних дней связан с тем, что владельцы АЗС держат топливо на нефтебазах, ожидая роста цен. «На частных нефтебазах удерживается 73% от имеющегося в наличии объема дизтоплива по стране», – отметил он.

Вице-министр финансов **Ержан Биржан** поделился информацией о том, что было проанализировано более 3 тыс. заправок станций. Было выявлено 152 АЗС, которые сократили продажи, несмотря на наличие дизтоплива. Такое поведение бизнеса чиновник назвал «признаки ограничения продаж».

Чтобы исправить ситуацию, чиновники предложили регулярные рейды. «Спекуляции с ГСМ и «придерживание» топлива на нефтебазах категорически недопустимы, так как это напрямую влияет на энергетическую безопасность страны. Коллеги из КГД, АФМ и АЗРК прошу усилить контроль за ситуацией на АЗС. При выявлении фактов неопуска ГСМ при его наличии – не «церемониться» и наказывать по всей строгости закона», – заявил вице-премьер **Роман Скляр**.

В то время, пока правительство пытается решить проблему дефицита дизтоплива, на горизонте замаячила другая проблема, вызванная еще одной директивной мерой. В понедельник, 11 апреля, представили мини-НПЗ провели пресс-конференцию, на которой обсуждали другой приказ государства, который ограничивает на четыре месяца экспорт нефтепродуктов. С запретом экспорта дизтоплива и бензина под ограничение попали нефрас, уайт-спирит, печное и судовое топливо – они являются продуктами переработки малотоннажных НПЗ.

«Как производители этих продуктов, мы понимаем переживания правительства относительно запрета на экспорт дизельного топлива из страны. Однако нам непонятно, по какой причине запрещать экспорт других нефтепродуктов», – заявил **Абдыманап Исабаев**, представитель НПЗ Mangystau Oil Refining.

«Наше обращение связано с тем, чтобы отрегулировать приказ. И если действительно есть дефицит дизельного топлива, то мы предлагаем Министерству энергетики запретить его экспорт. Мы не против этого. Однако предоставить нам возможность поставлять другие виды продукции на экспорт за пределы ЕАЭС», – добавил Исабаев.

Очередная история с дефицитом ГСМ еще раз подтвердила законы экономики. Государственное регулирование цен на краткосрочном отрезке стабилизирует волатильность цен, на средне- и долгосрочном – создает негативные последствия. В регулируемой отрасли сокращаются инвестиции, растут риски дефицита и разрастания теневой торговли. Вмешательство в ценообразование создает дисбалансы на рынке, что влечет за собой высокие общественные издержки по их устранению.

Обычно регулированием цен на нефтепродукты занимаются развивающиеся страны с высокой долей бедного населения, для которого накладно покупать топливо по мировым ценам. Еще это удел нефтедобывающих стран, для властей которых дешевое топливо – больше политический вопрос престижа.

Власти Казахстана продолжительное время регулируют цены на нефтепродукты, усиливая искажения на этом рынке. К примеру, модернизация крупнейшей НПЗ была произведена за счет ресурсов институтов развития, иначе говоря, за счет государственных денег. Частный бизнес на фоне регулируемых низких цен на бензин и дизель не хотел вкладываться.

Государственное вмешательство в ценообразование создает издержки не только в экономике. Поводом для недовольства в январе 2022 года стала инициатива властей увеличить предельные цены на автогаз. В последние годы, когда автогаз был значительно дешевле бензина (опять же, благодаря государственному регулированию), в стране появилось много автомобилей с ГБО. К примеру, в начале 2022 года легковых автомобилей с ГБО насчитывалось почти 300 тыс., хотя десять лет назад их количество не достигало и 30 тыс. Инициатива по повышению предельных розничных цен вызвала возмущение у большинства автолюбителей, которых поддержали остальные слои населения, и все это переросло в политический кризис.



Канат ЭШТОВ

Почему нефте-трейдеры Кыргызстана ждут повышения цен на ГСМ в Казахстане

В Казахстане предельные цены на продажу ГСМ в розницу с 12 апреля будут устанавливаться с ориентиром на цены в Кыргызстане и Узбекистане. О том, как это отразится на рынке топлива Кыргызстана, «Курсиву» рассказал **Канат Эштов**, глава Ассоциации нефтетрейдеров соседней республики.

«Данное решение положительно повлияет на работу нефтетрейдеров, так как нелегальный импорт у нас должен уменьшиться. Предприимчивым жителям не будет больше смысла завозить из Казахстана ГСМ для их реализации», – отметил глава ассоциации.

Главной причиной контрабанды бензина из Казахстана была разница в цене, которая достигала 17,55 сома (90,63 тенге) за литр. Это ошущито сказалось на рынке топлива в Кыргызстане.

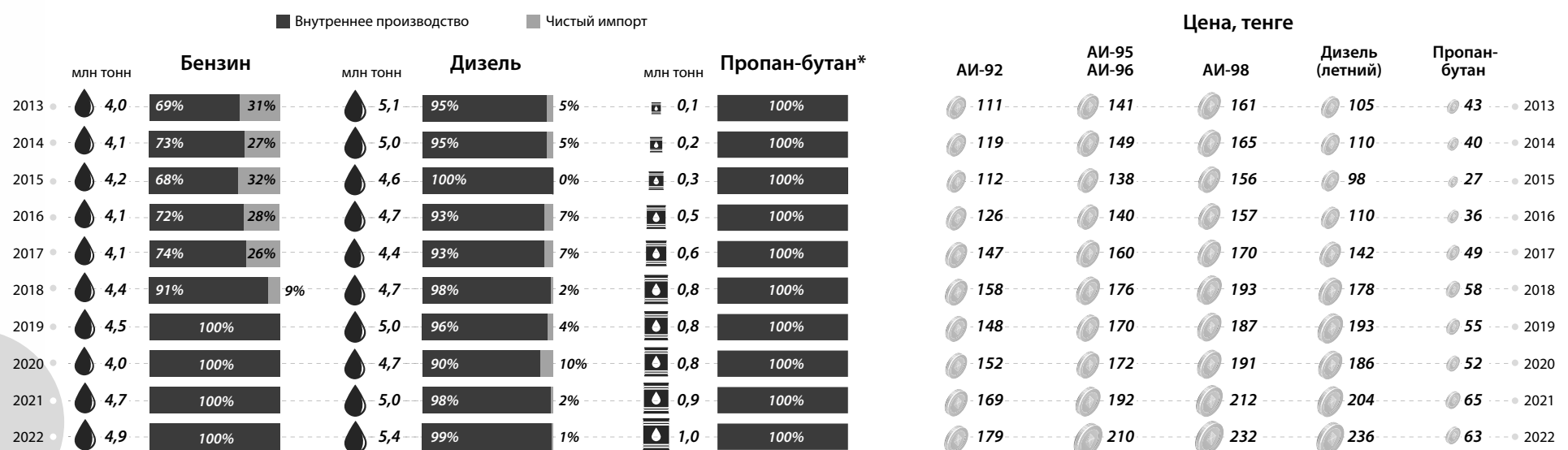
«Из-за контрабанды заметно падали продажи ГСМ на АЗС, особенно в приграничных с Казахстаном областях. Спрос на бензин там снижался на 50–60%, а в Таласской области даже на 70%», – сообщил Канат Эштов.

Контрабандистов не остановило даже то, что крупные игроки рынка снизили цены на топливо. Это произошло после того, как Служба антимонопольного регулирования КР провела «мероприятия превентивного характера с нефтетрейдерами в целях недопущения необоснованного роста цен, особенно во время проведения весенне-полевых работ». К примеру, с начала 2023 года цена на дизель в разных сетях сократилась на 1,6–2,5 сома (8,3–12,9 тенге) – до 71,9–74,1 сома (371–385 тенге) за литр. Тем не менее «бензиновые челноки» продолжили незаконно ввозить ГСМ в Кыргызстан из Казахстана – за нелегальную торговлю только за три месяца 2023 года Главное управление по обеспечению безопасности дорожного движения КР оштрафовало 269 кыргызстанцев на 807 тыс. сомов (4,1 млн тенге).

Подготовила
Жылдыз Аджиева

СТОРОНА ПРЕДЛОЖЕНИЯ

Спрос и предложение на рынке ГСМ



Данные по бензину и дизтопливу подсчитаны по данным БНС АСПР РК, отражающим баланс использования отдельных видов товаров. С 2013 по 2021 год данные по розничным продажам бутана и пропана без учета продаж по талонам и на собственные нужды, 2022 год – данные из баланса использования отдельных видов товаров. Стоимость бутана и пропана подсчитана исходя из соотношения 40 на 60, то есть в тонне СУГ 1,7 тыс. литров. Смешанное топливо – на бензине, на газобаллонном и электрическом топливе.

СТОРОНА СПРОСА



Источник: расчеты «Курсива» по данным БНС АСПР РК, МСХ РК

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВ

Газета издается с 24 июля 2002 г.
Собственник: ТОО «Altco Partners»
Адрес редакции: А15Р1М9, РК,
г. Алматы, ул. Розыбакиева, 127.
Тел./факс: +7 (727) 339 84 41
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:
Меурет СУЛТАНКУЛОВА
m.sultankulova@kursiv.kz

Главный редактор:
Сергей ДОМИН
s.domin@kursiv.kz

Редакционный директор:
Александр ВОРОТИЛОВ
a.vorotilov@kursiv.kz

Выпускающий редактор:
Татьяна НИКОЛАЕВА
t.nikolaeva@kursiv.kz

Редактор отдела «Финансы»:
Виктор АХРЕМУШКИН
v.akhremushkin@kursiv.kz

Редактор отдела «Недвижимость»:
Наталья КАЧАЛОВА
n.kachalova@kursiv.kz

Редактор Kursiv Research:
Аскар МАШАЕВ
a.mashaev@kursiv.kz

Обозреватель отдела
«Потребительский рынок»:
Анастасия МАРКОВА
a.markova@kursiv.kz

Обозреватель отдела
«Технологии»:
Ади ТУРКАЕВ
a.turkayev@kursiv.kz

Корректор:
Светлана ПЫЛЫПЧЕНКО
Татьяна ТРОЦЕНКО
Елена ШУМСКИХ

Бильд-редактор:
Илья КИМ

Верстка:
Елена ТАРАСЕНКО
Мадина НИЯЗБАЕВА

Дизайнер:
Данара АХМУРЗИНА

Фотограф:
Аскар АХМЕТУЛЛИН

Коммерческий директор:
Ирина КУРБАНОВА
Tel.: +7 (727) 257 49 88
i.kurbanova@kursiv.kz

Руководитель по рекламе и PR:
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ
Tel.: +7 (707) 950 88 88
s.agabek-zade@kursiv.kz

Административный директор:
Ренат ГИМАДИНОВ
Tel.: +7 (707) 186 99 99
r.gimadinnov@kursiv.kz

Представительство
в Астане:
РК, г. Астана, пр. Кунаева, д. 12/1,
БЦ «На Водро-зеленом
бульваре», ВП-80, 2-й этаж, оф. 203
Tel.: +7 (7172) 28 00 42
astana@kursiv.kz

Руководитель
представительства
в Астане:
Азамат СЕРИКБАЕВ
Tel.: +7 (701) 588 91 97
a.serikbaev@kursiv.kz

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве информации и
коммуникаций Республики Казахстан
Свидетельство о постановке на учет
№ 17442-Г, выдано 9 января 2019 г.

Отпечатано в типографии
ТОО РПМК «Джуль»
РК, г. Алматы, ул. Калдакбаева, д. 17
Тираж 8 000 экз.

Информационная продукция данного
печатного издания предназначена
для лиц, достигших 18 лет и старше



Фото: Shutterstock/v ectorart

Каша с топором и без

Почему объем госрасходов на проведение государственной экономической политики не столь важен

Нацпроекты, направленные на реализацию государственной экономической политики, не предполагают крупных госрасходов. Однако в этой сфере активность государства должна выражаться не только и не столько в деньгах, сколько во внедрении устойчивых правил.



Вадим НОВИКОВ, антимонопольный экономист, assistant professor «Алматы менеджмент университет» (AlmaU)

Список казахстанских государственных документов, посвященных экономической политике, расширился. В начале апреля 2023 года правительство РК утвердило документ с названием «Экономическая политика на среднесрочный период». Центром экономической политики станет задача обеспечить «устойчивый, качественный и инклюзивный экономический рост».

Говоря более конкретно, правительство намерено вытаскивать страну из «ловушки среднего дохода» и перейти из группы экономик с доходами выше среднего в группу стран с высокими доходами.

Сейчас Казахстан по душевому ВВП идет вровень с такими странами, как Россия, Китай и наиболее бедная страна ЕС Болгария, тогда как в будущем должен достичь для начала текущего уровня Панамы и Румынии. Это предполагает увеличение валового национального дохода в 1,5 раза. Для достижения этого показателя за 10 лет требуется рост душевого ВВП не менее 4% в год. Такие темпы, по данным Всемирного банка, последний раз наблюдались в стране 10 лет назад.

Для решения поставленных задач «Экономическая политика на среднесрочный период» предполагает снизить вклад в ВВП сырьевых отраслей и сделать ставку на «массовое предпринимательство» и «частный сектор». Ради их развития в документе формулируется «новый принцип максимальной свободы предпринимательства». Во внутренней экономической политике будет сделан акцент на «экономической свободе», во внешней торговле – будут заключаться «соглашения о зонах свободной торговли с перспективными рынками сбыта». Отметим, что сейчас Казахстан в индексе экономической свободы Института Фрейзера находится довольно высоко, на 49-м месте в мире, существенно опережая Россию (94-е место), однако отставая от некоторых других постсоветских стран – трех стран Балтии, а также от Армении и Грузии.

Важность повышения благосостояния казахстанцев сложно переоценить, учитывая, что у значительного миграционного оттока из Казахстана в последние десятилетия есть и экономические причины. Согласно данным из доклада МОТ «Разрыв в оплате труда мигрантов: проявление

различий в заработной плате между мигрантами и гражданами», в странах с высокими доходами мигрант получает в среднем на 13% меньше, чем местные жители. В такой ситуации переезд в более богатую страну нередко легко окупается, немедленно давая работнику зарплату, которая исходя из правительственных планов станет для него возможна через 10 или 20 лет.

Итак, речь идет о серьезных задачах. Достаточно ли для решения задачи уже принятых правительством мер? Представляется, что нет.

Исходя из значимости задач и их межведомственного характера по логике существующей системы государственного планирования они требуют наличия национального проекта или проектов.

Наиболее релевантны два национальных проекта – «Национальный проект по развитию предпринимательства на 2021–2025 годы» и «Устойчивый экономический рост, направленный на повышение благосостояния казахстанцев».

Первый из упомянутых проектов близок к тематике «массового предпринимательства». Однако показатель «массовости», который заложен в данный проект, достигнут уже в прошлом году. Доля МСП уже сейчас составляет 35% ВВП. Что касается экономической свободы, хотя эта задача измеряема разными метриками, в этом национальном проекте она напрямую не ставится, а существующее в нем указание подчинять государственные решения требованиям обеспечения «честной конкуренции и свободы предпринимательства» дает тот

же уровень конкретизации, что и новая среднесрочная программа правительства.

Второй из упомянутых национальных проектов делает акцент на диверсификации экономики. Хотя формально это наиболее крупный (15,9 трлн тенге) национальный проект и на него приходится около половины затрат на все национальные проекты, в действительности это небольшой проект с государственным финансированием в 400 млн тенге, то есть менее \$1 млн за пять лет. Остающаяся часть – неконкретизированные внебюджетные средства, которые могут и не быть получены или которые частники, вероятно, потратили бы и вне связи с национальным проектом.

Из указанных 400 млн государственных расходов примерно 250 млн приходится на «увеличение объемов производства и расширение номенклатуры товаров обрабатывающей промышленности». Из 12 соответствующих этому мероприятий самыми крупными являются лизинговое финансирование оборудования для производства главных передач ведущих мостов грузовой техники, для производства шин в Карагандинской области, а также предоставление лизингового финансирования покупки автобусов.

Прошу понять этот обзор проекта правильно. Речь не о том, что государству для решения задач экономического развития следовало бы тратить больше денег. Деньги в таких делах обычно не главное ограничение. К тому же когда деньги взяты у налогоплательщиков, такие траты не только что-то дают экономике, но и забирают. Речь о

том, что национальный проект, касающийся экономического роста, исходя из описания мероприятий, сейчас состоит в первую очередь в расходовании денег, и притом это не очень большие деньги.

Этот проект создавался для других задач, и решить задачи новой «Экономической политики» он не сможет. Для НЭПа понадобится другой документ, причем сосредоточенный не только и не столько на деньгах.

Написанная лауреатом Нобелевской премии по экономике Элинойр Остром и ее единомышленниками книга «Дилемма самаритянина» предлагает полезные соображения по поводу таких документов. Опираясь на анализ проектов крупного агентства помощи развивающимся странам, шведской SIDA, они предлагают систему отбора проектов на основе понятий «собственность» и «устойчивость».

Собственность в данном контексте – это вовлеченность заинтересованных сторон на всех этапах развития конкретного проекта развития. Когда деньги агентства развития уйдут, поддержка заинтересованных должна остаться.

Устойчивость подразумевает сохранение полученного результата и в будущем, а это на практике обычно требует не денег, а решения проблемы коллективного действия, правил игры.

Это означает совершение действий на уровне не только конкретных проектов, которые непосредственно изменяют качество жизни (операционный уровень), но и на более высоком уровне конкретных изменений в нормативной базе (уровень нормотворчества), а также

на самом высоком уровне, на котором закрепляется не то, какие решения должны быть приняты, а какого рода решения и кто имеет или не имеет права их принимать («конституционный» уровень).

В контексте «максимальной свободы предпринимательства» вопрос не только в том, чтобы отменить избыточное регулирование, но и в том, чтобы перестроить процесс принятия решений так, чтобы оно как минимум появлялось медленнее, чем было раньше.

Итак, рекомендации Остром и коллег сосредоточены на правилах игры, а деньги во многом играют роль топора в каше. Именно благодаря такому подходу агентства международного развития способны при относительно скромных вложениях фиксировать видимый результат. Дополнительные гарантии результата дает обращение к опыту прошлого: как удалось разрешить проблемы собственности и устойчивости в прошлые разы? что следует изменить по сравнению с прежними проектами?

Государство во многих отношениях отличается от агентства международного развития. Территория его деятельности уже. Зато решаемые задачи шире и между ними бывают противоречия. Государство также больше подвержено политическому влиянию бенефициаров мер поддержки. В то же время теоретическая база, которая лежит в основе задач экономического развития, одна для всех. Она, в частности, предполагает, что проблема экономического развития обычно состоит не в недостаточных госрасходах.

QAZAQ AIR с 4 января возобновляет прямое авиасообщение из Астаны в Туркестан

РАСПИСАНИЕ	
Регулярность полетов 4 раза в неделю	Понедельник и пятница (по местному времени) • IQ 369 Астана 15:25 – Туркестан 17:10 • IQ 370 Туркестан 17:50 – Астана 19:45
Продолжительность полета 1 час 45 минут	Среда • IQ 369 Астана 15:05 – Туркестан 16:55 • IQ 370 Туркестан 17:30 – Астана 19:25
Стоимость билета в 1 сторону от 14 500 тенге	Воскресенье • IQ 369 Астана 16:00 – Туркестан 17:50 • IQ 370 Туркестан 18:15 – Астана 19:55

Забронировать и купить билеты на: flyqazaq.com 8 офисах продаж

На AIX все окей

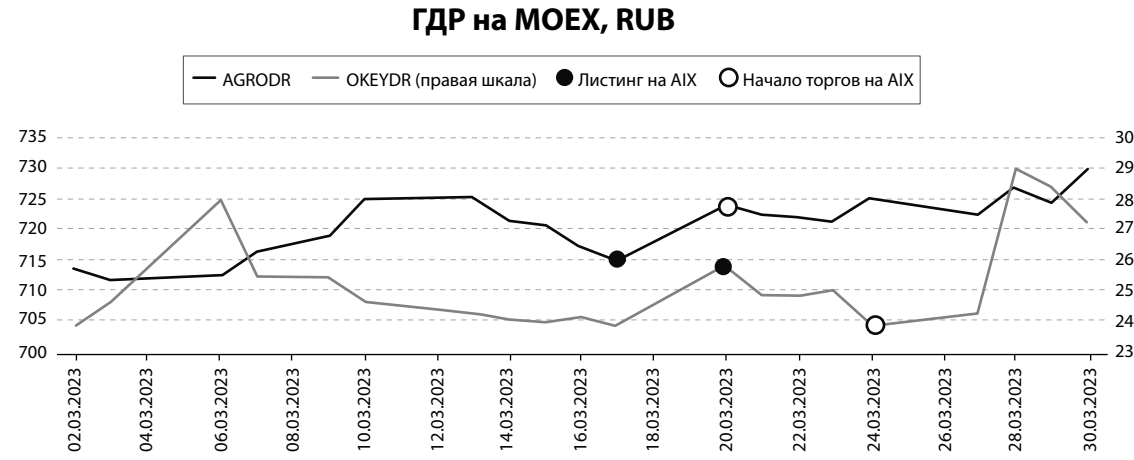
Российские эмитенты потянулись на Астанинскую биржу

> стр. 1

Приостановка торгов депозитарными расписками «О'Кей» и «Русагро» на LSE закрыла международным инвесторам и зарубежным фондам возможность совершать сделки по купле-продаже этих ГДР. Одновременно на Московской бирже (где депозитарные расписки имеют вторичный листинг) ограничения по торгам были введены в отношении зарубежных инвесторов. В результате перед руководителями компаний встал вопрос восстановления для акционеров ликвидности и возможности реализации прав по ГДР. Начался поиск альтернативной площадки со свободным доступом к Euclear.

«Инвесторам необходим организованный рынок для того, чтобы иметь возможность по-прежнему продавать и покупать ценные бумаги несанкционированных компаний по справедливой рыночной цене. Эмитенты это тоже понимают и поэтому обратились к нам. И AIX готова предоставить эту возможность», – прокомментировали в Astana International Exchange.

Ни «О'Кей», ни «Русагро» не планируют выпускать новые акции в связи с листингом на AIX. При этом «О'Кей» намерен сохранить первичный листинг на Лондонской фондовой бирже. «Листинг на Лондонской бирже свидетельствует о том, что эмитент соответствует высоким



публичных компаний рассматривают возможности выхода на восточные биржи, в частности на биржу Гонконга (HKEX) и Абу-Даби (ADX). При этом наиболее приоритетной юрисдикцией называли Гонконгскую биржу, где уже был прецедент выхода российских групп (здесь размещены акции «Русала»).

Биржа Гонконга входит в десятку крупнейших бирж мира и обгоняет по объему капитализации Лондонскую биржу. При этом на площадке есть своя специфика по требованиям к листингу. Для выхода на HKEX компания должна соответствовать хотя бы одному из нескольких финансовых критериев. Один из них предполагает минимальную рыночную капитализацию на момент листинга от 500 млн гонконгских долларов (около \$64 млн) и прибыль за последние

позитивными расписками. По словам представителя «О'Кей», ни в Абу-Даби, ни в Гонконге, такой инфраструктуры под ГДР, выпущенные американским банком-депозитарием, пока нет. Финансово-экономическая система Казахстана нацелена на привлечение инвестиций и расширение пула эмитентов и инвесторов, добавляют в компании. К тому же AIX работает в юрисдикции английского права, среде, хорошо знакомой эмитентам Лондонской биржи.

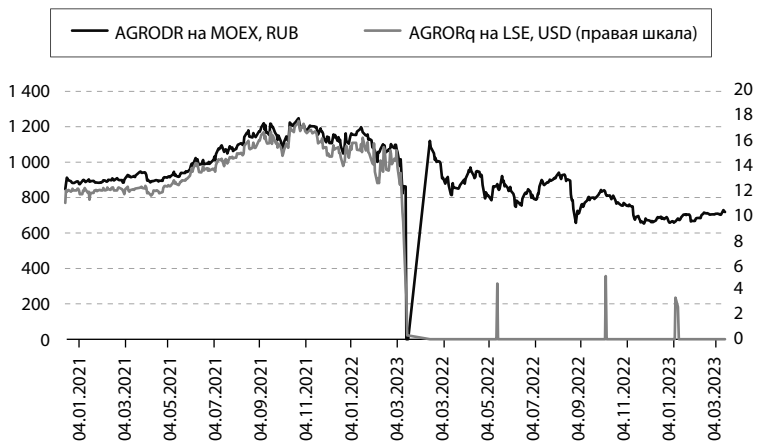
«В целом процесс вторичного листинга иностранных ГДР на AIX, по нашему опыту, оказался относительно бесшовным, довольно быстрым, не очень трудоемким и вполне понятным – при условии, что эмитент соответствует требованиям биржи, и с учетом того, что ГДР уже были залистингованы

Медленная дорога к торгам

Торги ценными бумагами «Русагро» и «О'Кей» на AIX стартовали 24 и 20 марта 2023 года соответственно. Однако большой активности в первые дни по ценным бумагам не было. На начало апреля состоявшихся торгов на бирже по данным ГДР не зарегистрировано – единичные заявки, которые поступали на биржу, не нашли встречных предложений.

AIX связывает это с тем, что инвесторам требуется время для открытия счетов у торговых членов биржи, включая прохождение KYC, заключение договоров и перевод бумаг в расчетно-депозитарную систему. В случае продажи ГДР держателям требуется также дополнительное время для перевода бумаг в расчетно-депозитарную систему AIX. Поэтому показательной статистики тор-

Стоимость ГДР «Русагро»



стандартам корпоративного управления и уровня прозрачности. Это своего рода стандарт качества эмитента и его акций, который признается во всем мире. Имея листинг и соответствуя требованиям Лондонской биржи, эмитенту легче получить вторичный листинг и допуск к торгам на других мировых площадках», – отмечают в пресс-службе «О'Кей Групп». Вторичный листинг группы будет на MOEX и AIX. При необходимости компания может получить и первичный листинг в Москве и Астане для своих ГДР. Но пока со стороны бирж таких требований не возникло.

«Русагро» одобрил возможность делистинга ГДР с Лондонской биржи еще в июне 2022 года.

Гонконг, Абу-Даби... Астана!

Российский бизнес начал проявлять интерес к новым площадкам для размещения своих бумаг после блокировки на западных биржах для продолжения работы за рубежом. Ранее источники на финансовом рынке рассказали РБК, что ряд российских

финансовых года не менее 80 млн гонконгских долларов (\$10,2 млн). Есть требование по минимальному количеству акционеров – их должно быть не меньше трехсот.

Для листинга в Гонконге компания обязательно требуется маркетмейкер – инвестиционный банк, лицензированный в SFC (Комиссия по ценным бумагам и фьючерсам в Гонконге). Иностранная компания-эмитент должна также назначить уполномоченного представителя компании в Гонконге. При вторичном листинге на HKEX эмитент должен доказать, что первичный листинг был проведен на бирже, где стандарты защиты акционеров по крайней мере эквивалентны тем, которые предоставляются в Гонконге, указывают юристы Charltons.

В «О'Кей» рассказали, что тоже рассматривали различные иностранные площадки для кросс-листинга своих ГДР, но по совокупности причин выбрали AIX. Главным преимуществом биржи Астаны стала существующая инфраструктура под торговлю глобальными де-

на общепризнанной международной площадке, как LSE», – комментируют представители «О'Кей».

AIX отличается относительно простыми требованиями к листингу. В частности, на момент листинга соответствующий минимальный уровень рыночной капитализации должен составлять не менее \$1 млн для эмитентов акций. Минимальное количество акций в свободном обращении – не менее 25% от общего объема. При этом эмитенту нужно иметь аудированную финансовую отчетность за три года и по крайней мере один год с чистой прибылью.

На бирже также предусмотрены правила прямого листинга – выхода компании на публичный рынок без привлечения нового акционерного капитала, без проведения традиционного первичного публичного размещения акций. Для целей прямого листинга эмитент может не иметь акций в свободном обращении на дату включения в официальный список, но данное требование должно быть выполнено в течение одного года.

гов в первые недели ожидать не стоит. Биржа рассчитывает, что открытие прозрачного организованного рынка для этих бумаг поможет инвесторам в реализации их базовых инвестиционных прав и эмитентам – в учете интересов их инвесторов и в целом повысит объемы торгов на AIX.

В AIX заявляют, что рисков возникновения вторичных санкций в связи с доступом на площадку ГДР «Русагро» и «О'Кей» нет. Стоит отметить, что это не первые ценные бумаги российских компаний – в апреле 2019 года в официальный список AIX были включены простые акции Polymetal International plc.

«Биржа осуществляет тщательный мониторинг санкций и при необходимости запрашивает независимые юридические заключения о действии санкций. Биржа ограничивает доступ на рынок эмитентов, брокеров и инвесторов, которые находятся под санкциями. Перед заключением договора листинга все эмитенты и их бенефициары проходят должную проверку, в том числе на предмет санкций», – пояснили представители биржи.

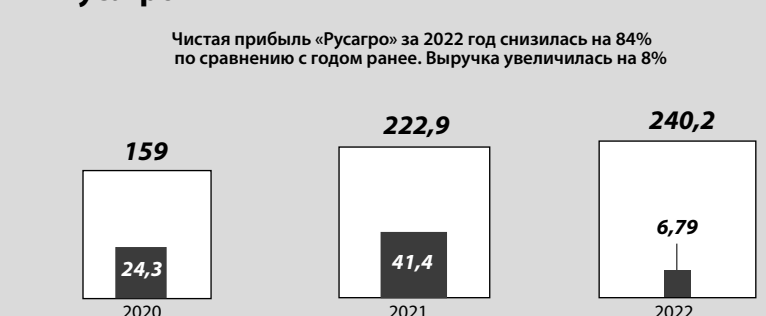
«Русагро» – ведущий вертикально интегрированный агрохолдинг РФ, представленный в пяти категориях: сахар, мясная продукция, масла и жиры, молочные продукты и сельскохозяйственные культуры. Компания провела IPO на LSE в 2011 году, в 2014-м ее ГДР были допущены к торгам на MOEX.

В течение 2020–2021 годов бумаги «Русагро» демонстрировали достаточно уверенное движение вверх. Однако за прошлый год ГДР на Мосбирже подешевели почти вдвое – с 1175 до 668,2 рубля за бумагу. На днях акционеры «Русагро» на годовом собрании утвердили решение совета директоров не выплачивать дивиденды по итогам 2022 года.

В 2022 году чистая прибыль «Русагро» сократилась на 84%, следует из отчета компании. В «Русагро» пояснили, что прибыль снизилась из-за негативного влияния убытков от курсовых разниц (около трети

выручки компании приходится на экспорт), вызванных блокировкой средств и переоценкой активов на фоне падения рыночных цен и роста себестоимости продаж. В целом по итогам года выручка холдинга выросла на 8%, до 240,2 млрд рублей, валовая прибыль снизилась на 17%, до 47,25 млрд рублей.

Финансовые показатели «Русагро»*



* Консолидированные данные. Источник: по данным финансовой отчетности компаний

С начала текущего года наблюдается умеренный рост депозитарных расписок на фоне консолидации цен на сегменте АПК и на новостях о смене прописки акций. На сообщении о листинге на Астанинской бирже бумаги «Русагро» отреагировали с небольшим лагом. 27 марта ГДР компании подорожали с 706 до 730 рублей за бумагу.

«О'Кей Групп» входит в десятку крупнейших российских ретейлеров. Компания открыла первый магазин в 2002 году, сегодня сеть насчитывает 160 магазинов по всей стране. Они представлены в двух форматах – гипермаркеты под брендом «О'Кей» и дискаунтеры европейского образца под брендом «ДА!». Компания также развивает электронную коммерцию.

Группа инкорпорирована в Люксембурге. Депозитарные расписки, единственный публичный инструмент компании на рынке акций, получили первичный листинг на Лондонской бирже еще в 2010 году. Долгое время LSE была единственной площадкой, где торговались программа депозитарных расписок.

С декабря 2020 года примерно половина фрифлоата торгуется на MOEX. На момент IPO на Мосбирже ГДР стоили 68 рублей за бумагу, с тех пор депозитарные расписки демонстрировали стабильный нисходящий тренд. Минимальная цена ГДР была зафиксирована в ходе торгов 10 июня прошлого года – 16,9 рубля за бумагу. Далее последовал рост котировок с локальными коррекциями за счет сильных финансовых показателей в первой половине

2022 года. В марте 2023 года на фоне новости о листинге на AIX выросли еще на 11,93%, на максимуме их цена составила 29 рублей за бумагу. Сегодня ГДР торгуются в районе 31 рубля за бумагу.

Всего за прошлый год чистая розничная выручка группы выросла на 8,1% по сравнению с 2021 годом, до 200,2 млрд рублей. В компании отмечают, что данный результат получен благодаря открытию новых магазинов (за год группа открыла четыре новых гипермаркета «О'Кей» и 43 дискаунтера «ДА!»), и увеличению онлайн-продаж. Так, розничная выручка сети дискаунтеров выросла на 53,2%, до 53,3 млрд рублей, онлайн-продажи «О'Кей» увеличились на 32,6%, до 6,2 млрд рублей.

Чистая розничная выручка гипермаркетов «О'Кей» уменьшилась на 2,3%. Согласно неконсолидированной бухгалтерской отчетности ООО «О'Кей» за 2022 год, чистая прибыль компании сократилась на 62,3% относительно показателя предыдущего года, в основном за счет возросших процентов к уплате, в том числе по арендным обязательствам.

Ограничения по торгам ценными бумагами компаний, связанных с Россией

- Планируется принудительный делистинг
- Листинг возобновлен
- Добровольный делистинг
- Принудительный делистинг
- Торги приостановлены
- Расторгнуто депозитарное соглашение

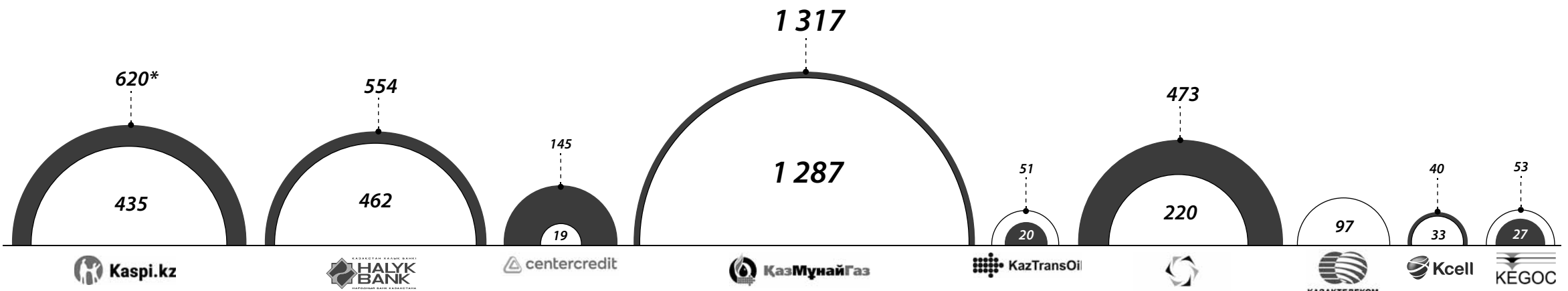
Эмитент	Тикер	Статус	Дата
Nasdaq			
Qiwi	QIWI.O	🔧	15 марта 2023 г.
Ozon	OZON.O	🔧	15 марта 2023 г.
HeadHunter	HHR.O	🔧	15 марта 2023 г.
Yandex	YNDX.O	🔧	15 марта 2023 г.
Nexters	GDEV	🔄	16 марта 2023 г.
NYSE			
MTC	MBTNYSE	🔧	8 августа 2022 г.
Мечел	MTL	🌐	3 января 2023 г.
ЦИАН	CIAN	🔧	15 марта 2023 г.
LSE			
En+ Group	ENPL	⊗	3 марта 2022 г.
Полюс	PLZB	⊗	3 марта 2022 г.
Fix Price Group	FIXP	⊗	3 марта 2022 г.
HMS Hydraulic Machine	HMSG	⊗	3 марта 2022 г.
MD Medical	MDMG	⊗	3 марта 2022 г.
Норникель	MNOD	⊗	3 марта 2022 г.
Фосагро	PHOR	⊗	3 марта 2022 г.
Татнефть	ATAD	⊗	3 марта 2022 г.
Русагро	AGRO	⊗	3 марта 2022 г.
TCS Group	TCS	⊗	3 марта 2022 г.
VK Company	VKCO	⊗	3 марта 2022 г.
X5 Group	FIVE	⊗	3 марта 2022 г.
О'Кей Групп	OKEY	⊗	4 марта 2022 г.
АФК «Система»	SSA	⊗	4 марта 2022 г.
Эталон	ETLN	⊗	4 марта 2022 г.
Акрон	AKRN	🔧	27 мая 2022 г.
Газпром	OGZD	🔧	31 мая 2022 г.
Лукойл	LKOD	🔧	6 июня 2022 г.
Россети	RSTI	🔧	8 июня 2022 г.
ФСК ЕЭС	FEES	🔧	15 июня 2022 г.
Газпром нефть	GAZ	🔧	16 июня 2022 г.
Сбербанк	SBER	🔧	20 июня 2022 г.
ММК	MMK	🔧	27 июня 2022 г.
Ростелеком	RKMD	🔧	8 июля 2022 г.
РусГидро	HYDR	🔧	2 августа 2022 г.
НМТП	NCSP	⊗	3 августа 2022 г.
Северсталь	SVST	🔧	22 августа 2022 г.
Магнит	MGNT	🔧	30 августа 2022 г.
Роснефть	ROSN	🔧	15 ноября 2022 г.
Сургутнефтегаз	SGGD	🔧	25 января 2023 г.
НЛМК	NLMK	🔧	27 января 2023 г.
Новатэк	NVTK	🔧	8 марта 2023 г.
Global Ports	GLPR	🔧	10 апреля 2023 г.
Лента	LNTA	🔧	5 мая 2023 г.

В 2022 году из-за санкций ряд зарубежных торговых площадок приостановили торги депозитарными расписками на акции российских компаний. В конце февраля это сделали NYSE и NASDAQ, где торговались бумаги «Яндекса», OZON, MTC и других технологических компаний. Следом торги расписками на российские акции (всего 34 эмитента) приостановила и Лондонская биржа.

В апреле в России принят закон, который запрещает размещать ГДР на ценные бумаги российских компаний на иностранных площадках. В результате около половины российских эмитентов объявили о делистинге с LSE. Закон предусматривает возможность сохранения листинга при наличии согласия от правительства. К тому же требование о делистинге распространяется только на эмитентов, зарегистрированных в России. Ряд компаний с активами в РФ, но с головным офисом в других странах, в том числе «О'Кей» и «Русагро», не подпадают под поправки.

Финансовые результаты индексных компаний KASE

Прибыль, млрд тенге ○ 2021 ● 2022



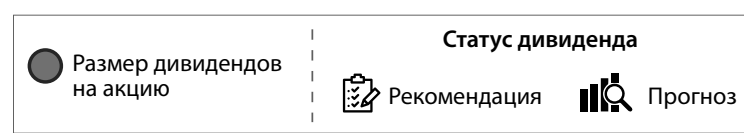
* Согласно финансовым показателям Kaspi.kz на английском языке. Источник: по данным консолидированных финансовых отчетностей компаний

Прибыльные гипотезы

На какие дивиденды надеяться казахстанским инвесторам в 2023 году

На казахстанском фондовом рынке приближается дивидендный сезон. «Курсив» поговорил с аналитиками, какие компании из индекса KASE могут поделить прибыль с акционерами и в каком объеме.

Дивиденды по акциям представительского списка индекса KASE



Айгуль ИБРАЕВА

По итогам 2021 года прибыль индексных компаний KASE превысила показатель предыдущего года на 31,6%. Но тогда дивидендный сезон не задался – две компании из восьми отказались распределять чистую прибыль, еще три компании выплатили меньше дивидендов, чем годом ранее.

В 2022 году совокупная прибыль компаний, входящих в представительский список индекса KASE (без учета КМГ, который был включен в список в феврале текущего года, и «Казактелекома», который еще не выпустил полный отчет), выросла на 47,7%. Сильные финансовые результаты позволяют надеяться, что в текущем году выплаты дивидендов могут серьезно превысить их прошлогодние показатели. Пока о намерениях по дивидендам публично заявили «Казатомпром», «Кселл» и Kaspi.kz.

Заплатит весь финсектор?

Банки из представительского списка KASE в 2022 году значительно нарастили прибыль.

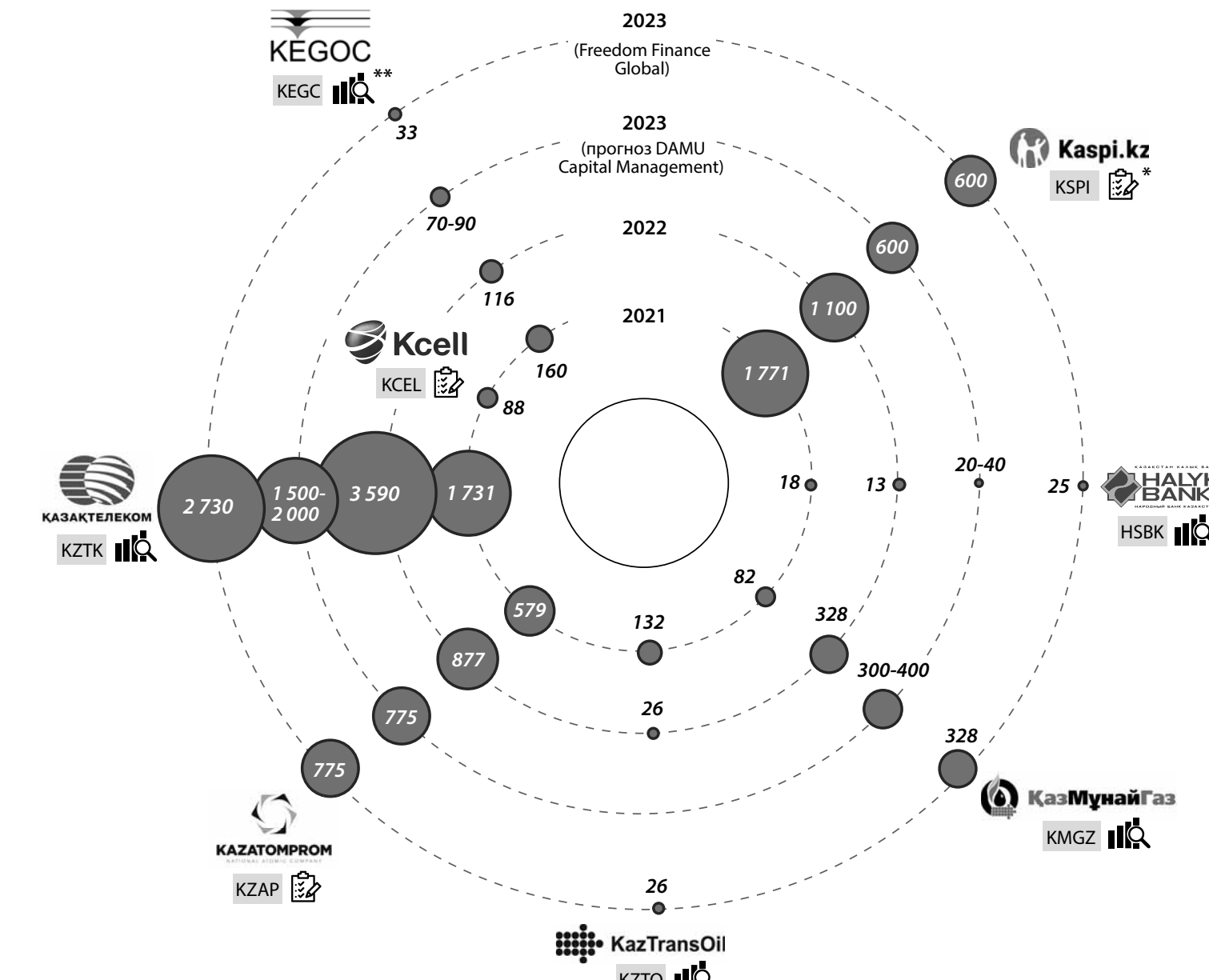
Kaspi.kz смог увеличить за прошлый год общую выручку на 40%, до 1,3 трлн тенге. Чистая прибыль компании при этом составила 620 млрд тенге (рост около 40%).

По дивидендам за 2022 год Kaspi.kz уже показывает результат лучше предыдущего года. Так, 27 февраля компания рекомендовала дивиденд за IV квартал в размере 600 тенге на акцию, выплаты за III и II кварталы 600 и 500 тенге соответственно. В сумме по году это дает 1700 тенге по сравнению с 883 тенге за 2021 год.

Стоит отметить, что Kaspi.kz наряду с дивидендами запускал за последние 12 месяцев четыре программы выкупа своих ГДР. На выплату дивидендов и выкуп депозитарных расписок банк направил примерно 75% прибыли за 2022 год. По мнению аналитиков Jusan Invest, в ближайшие годы Kaspi может возвращать своим акционерам до 80% своей прибыли.

«В целом бизнес-экосистема Kaspi.kz чувствует себя хорошо, и высокая рентабельность позволяет как выплачивать дивиденды, так и вкладываться в дальнейшее развитие», – говорит генеральный директор DAMU Capital Management Мурат Кастаев. Он напоминает, что в феврале 2023 года группа заявила о приобретении 90% интернет-магазина сети Magnium и готовности инвестировать в его развитие 70 млрд тенге.

Менеджмент Народного банка на конференц-колле, посвященном обсуждению финансовых результатов за 2022 год, подтвердил возврат к «нормальной» дивидендной политике. Напомним, в апреле прошлого года акционеры Халыка постановили воздержаться от дивидендов за 2021 год, однако уже в сентябре банк все-таки решил на их выплату.



* За IV квартал 2022 года.

** За 2-е полугодие 2022 года.

Источник: по данным консолидированных финансовых отчетностей компаний

«На наш взгляд, банк объявит дивиденд на уровне не менее 30 тенге на акцию (60% от чистой прибыли за 2022 год) по сравнению с 12,71 тенге за 2021 год. При этом не исключено, что выплата может составить и более 60%, принимая во внимание, что по 2021 году, который в итоге оказался для банка удачным, был выплачен небольшой дивиденд», – прогнозирует начальник управления аналитических исследований АО «Jusan Invest» Бауыржан Тулепов.

По итогам 2022 года Народный банк получил прибыль 539 млрд тенге (+19,8% к предыдущему году) и легко может позволить себе выплатить дивиденды в 20–40 тенге за акцию, считает Мурат Кастаев. «Банк традиционно придерживается консервативной стратегии, имеет высокие показатели достаточности капитала, и выплата дивидендов на них не повлияет. Также банк имеет доминирующую долю рынка, и похоже, что не намерен ее наращивать. Поэтому Народный все более становится дивидендной акцией, нежели акцией роста», – добавляет он.

Банк ЦентрКредит многие годы не делал выплат по простым акциям. И, скорее всего, воздержится от распределения доходов и в этом году, считают многие представители инвестиционных компаний. Однако при условии возврата денег, полученных от государства, вероятность вы-

платы дивидендов от БЦК все же есть, полагает аналитик Freedom Finance Global Данияр Оразбаев. Кроме того, чистая прибыль банка в 2022 году сложилась в размере 145 млрд тенге, что почти в восемь раз превышает результат предыдущего года. «Пару лет назад руководство банка допускало возможность дивидендов в 2023 году. Если акции БЦК станут дивидендными, то могут быстро увеличить свою рыночную стоимость, которая все еще на 60–65% ниже балансовой», – отмечает аналитик.

KEGOC, «КазТрансОйл» и «Казатомпром»

Чистая прибыль KEGOC по итогам 2022 года сократилась почти вдвое, до 27 млрд тенге. И это уже сказалось на дивидендах: за первое полугодие 2022 года был утвержден размер в 65,44 тенге на акцию против 84,72 тенге за первое полугодие 2021 года (напомним, компания платит дивиденды дважды в год).

«Снижение прибыли KEGOC в значительной мере было связано с увеличением неденежных расходов (амортизации), а операционный денежный поток за 2022 год даже возрос. Это, а также радужные перспективы по выручке позволяют рассчитывать на то, что компания как минимум сохранит размер дивидендов», – говорит Бауыржан Тулепов. В DAMU Capital Management считают, что компания может

выплатить дивиденды от 70 до 90 тенге на акцию (за второе полугодие 2022 года). Прогнозы Freedom Finance Global менее оптимистичные – аналитики инвесткомпаний полагают, что KEGOC выплатит 33 тенге за акцию за второе полугодие 2022 года.

«КазТрансОйл» в прошлом году огорчил инвесторов дивидендом в 26 тенге на акцию, что оказалось в пять раз меньше, чем дивиденды за 2020 год (132 тенге). Прибыль КТО в 2022 году сильно упала – компания заработала 20 млрд тенге, что на 61% меньше, чем годом ранее. Снижение показателя в основном обусловлено ростом себестоимости в связи с повышением заработной платы производственного персонала, отмечают в компании. Кроме того, «КазТрансОйл» включился в реконструкцию и расширение магистрального водовода Астрахань – Мангышлак стоимостью 109 млрд тенге с привлечением заемных и «антикризисных средств» из Нацфонда. В результате, по мнению Jusan Invest, в 2022 году размер дивиденда акций КТО не превысит показатель 2021 года «по финансовым и моральным причинам».

Финансовые результаты «Казатомпрома» оказались позитивными на фоне улучшения маржинальности и значительного роста выручки. Чистая прибыль компании, относящаяся к акционерам, по итогам года составила

348 млрд тенге, что выше прошлогоднего результата почти в 2,5 раза.

Однако 7 апреля руководство «Казатомпрома» рекомендовало выплату 774,88 тенге по итогам 2022 года. Это на 12% меньше, чем в прошлом году, но соответствует дивидендной политике компании, основанной на уровне свободного денежного потока (в IV квартале наблюдается отрицательный денежный поток). В связи с этим рост чистой прибыли «Казатомпрома» не дал прямого эффекта на уровень дивидендов, объясняют аналитики Freedom Finance Global. В Jusan Invest напоминают, что «по 2021 году компания направила на выплату дивидендов больше, чем заработала, благодаря распределению средств, которые получила от продажи доли в ТОО «ДП «Орталык». Кроме того, компания, очевидно, учитывает увеличение капитальных затрат, комментируют специалисты Jusan Invest. Капитальные затраты добычных предприятий группы выросли на 61% по сравнению с 2021 годом, что связано с переносом работ по разработке месторождений, более высокими закупочными ценами на сырье, материалы, оборудование и ростом стоимости услуг по бурению.

5G против

«Казактелеком» еще не выпустил отчет за полный 2022 год, но последняя промежуточная отчет-

ность была обнадеживающей. По итогам девяти месяцев прошлого года компания увеличила общую выручку на 10% г/г, до 474,8 млрд тенге, чистая прибыль при этом выросла на 2%, до 88,7 млрд тенге. По предварительным данным, результаты деятельности компании превысили по итогам 2022 года плановые показатели.

За 2021 год компания выплатила 3590,39 тенге на акцию – это максимальная сумма дивидендов за последние десять лет. Однако по 2022 году ожидать высоких выплат не стоит, полагают в Jusan Invest. Компания заявила о серьезных капитальных инвестициях в строительство сетей 5G и участии в проекте прокладки ВОЛС по дну Каспийского моря. «Кселл», дочерняя компания «Казактелекома», 20 марта одобрил рекомендацию не выплачивать дивиденды за 2022 год по той же причине – из-за предстоящих капитальных затрат по внедрению сети 5G. В целом финансовые результаты «Кселл» по итогам прошлого года позитивные: компания хоть и показала снижение квартальной выручки из-за падения продаж мобильных устройств, но продемонстрировала годовой рост маржинальности, в результате чего чистая прибыль за 2022 год сложилась на 24,1% выше, чем годом ранее.

Прямо по проспекту

«Казмунайгаз» в этом году выплатит дивиденды впервые после выхода на IPO. Консолидированная чистая прибыль компании за 2022 год составила 1,32 трлн тенге и увеличилась на 2,4% по сравнению с прошлым годом. Рост прибыли в основном обусловлен повышением средней цены на нефть – стоимость барреля нефти марки Brent в 2022 году составила \$98,6 против \$70,9 в 2021 году (+39%), а цена барреля Urals – \$76,9 и \$69,2 соответственно (+11%).

В текущем году компания намеревается выплачивать дивиденды в соответствии с проспектом выпуска акции, то есть не менее 200–250 млрд тенге ежегодно в течение трех лет после IPO при среднегодовой цене на нефть марки Brent не менее \$70 за баррель, что соответствует 328–410 тенге на акцию. С учетом текущей слабости в котировках нефти (около \$80 за Brent) и высокой долговой нагрузки КМГ будет придерживаться своего обещания, считает Бауыржан Тулепов. При этом триггером для роста дивидендов в будущем может стать более значимый рост цен на нефть и нефтепродукты на внутреннем рынке, отмечает аналитик.

Аналитик Freedom Finance Global прогнозирует, что дивиденды нефтяного оператора могут составить 328 тенге за акцию, но не исключает вероятность того, что КМГ может удивить рынки за счет выплаты дивидендов намного больше ожидаемого размера. Несмотря на некоторое восстановление нефтяных котировок (на фоне объявления ОПЕК+ о сокращении добычи нефти), акции «Казмунайгаза» восстанавливаются медленнее, отмечает Мурат Кастаев. «Также настоятельно ожидается отсутствие значительных инвестиций в разведку новых месторождений, а текущие запасы нефти КМГ будут истощены до 2040 года», – рассуждает эксперт, называя долгосрочные перспективы эмитента «довольно туманными».

В картишки нет братишки

> стр. 1

Например, в пресс-службе Халык Банка рассказали, что проект документа по снижению предельного значения ГЭСВ по беззалоговым займам обсуждался на площадке Ассоциации финансистов Казахстана. Нурбанк подтвердил, что участвовал в такого рода встречах. В Bereke Bank отметили, что АРРФР обсуждало с банками методику по установлению предельных значений ГЭСВ, предусматривающую учет параметров, составляющих ценообразование по необеспеченным кредитам. Дополнительно банки озвучивали необходимость периодической актуализации предельной ГЭСВ исходя из рыночных изменений учитываемых параметров, добавили в Bereke.

Ставка преткновения

Замглавы АРРФР Олжас Кизатов на брифинге 28 марта объяснил, почему проект постановления был отозван. «Сейчас ситуация по ставкам вознаграждения достаточно волатильна. Базовая ставка Нацбанка составляет 16,75% (установлена 6 декабря прошлого года и в марте не менялась. – «Курсив»). Мы мониторим ситуацию на внешних международных рынках, там тоже ситуация волатильна. Агентству потребовалось провести дополнительные расчеты по установлению ГЭСВ с учетом текущей экономической ситуации», – сказал он (цитата по BES.media).

В пресс-службе АРРФР, отвечая на запрос «Курсива», использовали несколько иную формулировку. Там сообщили, что документ был отозван «для повторного обсуждения с участниками рынка». Как долго продлится этот процесс, регулятор не раскрыл. «После завершения доработки проекта постановления и повторного согласования с АФК документ будет вынесен на рассмотрение правления агентства в установленном порядке», – отметили в АРРФР.

Регулятор напомнил, что предельная ставка 56% по беззалоговым банковским займам была установлена в 2012 году и с тех пор не менялась. Для ограничения ставок агентство предлагает регулировать предельное значение ГЭСВ в зависимости от четырех рыночных факторов: процентной маржи, премии за риск, операционных расходов и стоимости фондирования. «Для учета влияния бизнес-моделей банков на кредитные ставки расчет ГЭСВ предлагается осуществлять на основе средневзвешен-

ных значений (выделено АРРФР. – «Курсив») процентной маржи, премии за риск и операционных расходов. Для расчета фактора стоимости фондирования предлагается использовать базовую ставку Нацбанка, так как ее значение оказывает определяющее влияние на ставки по привлекаемым депозитам», – пояснили в АРРФР. В ответе регулятора ни разу не упоминается цифра 44%, но можно предположить, что именно к такому значению предельной ГЭСВ привели расчеты по вышеописанной методике.

Формула регулятора понравилась не всем банкам. Как сообщило АРРФР, со стороны Ассоциации финансистов Казахстана был высказан ряд замечаний и предложений по новым подходам к расчету ГЭСВ (при этом осталось непонятным, почему для поиска компромисса потребовалось «повторное обсуждение» и дезавуирование «недосогласованного» документа). «Для получения реальной картины маржинальности розничного кредитования АФК предлагает использовать **медианные значения** (выделено «Курсивом») показателей при расчете процентной маржи, премии за риск и операционных расходов, а также учитывать в расчетах риски волатильности стоимости фондирования. Дополнительно банки предложили исключить из расчета ГЭСВ корпоративные кредиты, не учитывать влияние госпрограмм льготного финансирования экономики и не распространять новый подход на случаи рефинансирования ранее выданных потребительских займов», – перечислили в АРРФР встречные условия банков.

Нас устраивает

Из переписки «Курсива» с банками (теми, которые не отказались пообщаться на заданную тему) следует, что вышеприведенная позиция ассоциации относительно расчета предельной ГЭСВ не является консолидированным мнением всех участников рынка. В частности, квазигосударственный Bereke сообщил, что согласовал предложенную регулятором методику. «На текущий момент предлагаемое АРРФР ограничение в размере 44% по беззалоговым кредитам для Bereke Bank является приемлемым», – добавили в пресс-службе, уточнив, что на 1 марта 2023 года средневзвешенная ставка по потребительскому портфелю банка составляла 21,2% годовых.

В Халык Банке отметили, что «в целом поддерживают позицию

АРРФР по снижению предельного размера ГЭСВ». В банке пояснили, что основная составляющая эффективной ставки на сегодня – это стоимость денег. Кроме того, ГЭСВ зависит от премии за риск (которая в беззалоговых займах выше, чем в залоговых), операционных расходов и всех комиссий, связанных с кредитом. «Если в перспективе Нацбанк не планирует повышать базовую ставку, то ее текущий уровень, на наш взгляд, позволяет снизить предельную ГЭСВ по необеспеченным займам», – считают в Халыке.

По мнению Нурбанка, предлагаемое ограничение ГЭСВ до 44% «вполне приемлемо для БВУ». Кроме того, такое решение положительно отразится на заемщиках, поскольку оно связано с защитой прав потребителей и нацелено на недопущение роста рисков необеспеченного кредитования и закрепитивности населения. При этом в Нурбанке хотят аналогичного регулирования для микрофинансовых организаций: «На банковском рынке исторически сложилась довольно конкурентная среда, и кредитные ставки определяются рыночными механизмами. По нашему мнению, сфера банковского кредитования в значительной степени нуждается в законодательном лимитировании верхних пределов ГЭСВ, нежели сферы микро- и онлайн-займов». Резюмируя свою точку зрения, в банке отметили, что ограничение ставки может снизить маржу у некоторых игроков, но в целом на банковское розничное кредитование не повлияет. В самом Нурбанке средняя ГЭСВ по портфелю беззалоговых займов на 1 марта равнялась 27,2%.

Мы не согласны

Ряд банков высказали свои возражения против инициативы регулятора. В ВТБ считают, что для снижения порогового значения ГЭСВ следует установить комфортный размер ставки фондирования банков с пересмотром уровня базовой ставки Нацбанка. Снижение предельной ГЭСВ «без всестороннего анализа и принятых мер по поддержке финансовых организаций может существенно отразиться на доступности необеспеченных кредитов для розничных клиентов», подчеркнули в ВТБ.

БЦК ратует за равную конкуренцию и свободное ценообразование. «Максимальная ставка по кредиту должна регулироваться рыночными условиями с учетом имеющейся

конкуренции на рынке потребительского кредитования для всех участников (БВУ и МФО)», – говорит вице-президент по управлению данными и розничному риск-менеджменту Банка ЦентрКредит Рубина Лозовая. Похожего мнения придерживаются в Евразийском банке, где полагают, что «рынок должен сам регулировать стоимость кредитов исходя из текущих реалий».

Нас не касается

Банки Forte и Freedom воздержались от комментариев по поводу своего отношения к инициативе регулятора, но из их ответов следует, что снижение ГЭСВ до 44% не окажет никакого влияния на бизнес этих БВУ. В Forte сообщили, что в структуре выданных в 2022 году кредитов доля займов, ставка по которым превышает 44% годовых, составляет менее 1%.

По информации Freedom, в портфеле этого банка и вовсе нет кредитов дороже 44%, а средняя ГЭСВ по необеспеченным ссудам на 1 марта 2023 года равнялась 16%. В банке пояснили, что физлицам выдают цифровую ипотеку и автокредиты (оба продукта – залоговые), а бизнесу – займы на развитие для ИП и ТОО. В текущем году банк запустил беззалоговое онлайн-кредитование для ИП и нацелен на то, чтобы ставки по займам микробизнесу были «доступными и привлекательными», подчеркнули в пресс-службе. Действительно, на сайте Freedom Bank нет предложений по выдаче беззалоговых денежных кредитов населению. При этом банк активно практикует товарные кредиты (расрочки) в партнерских сетях, которые с точки зрения их стоимости имеют нулевую ставку и не подпадают под регуляторные ограничения.

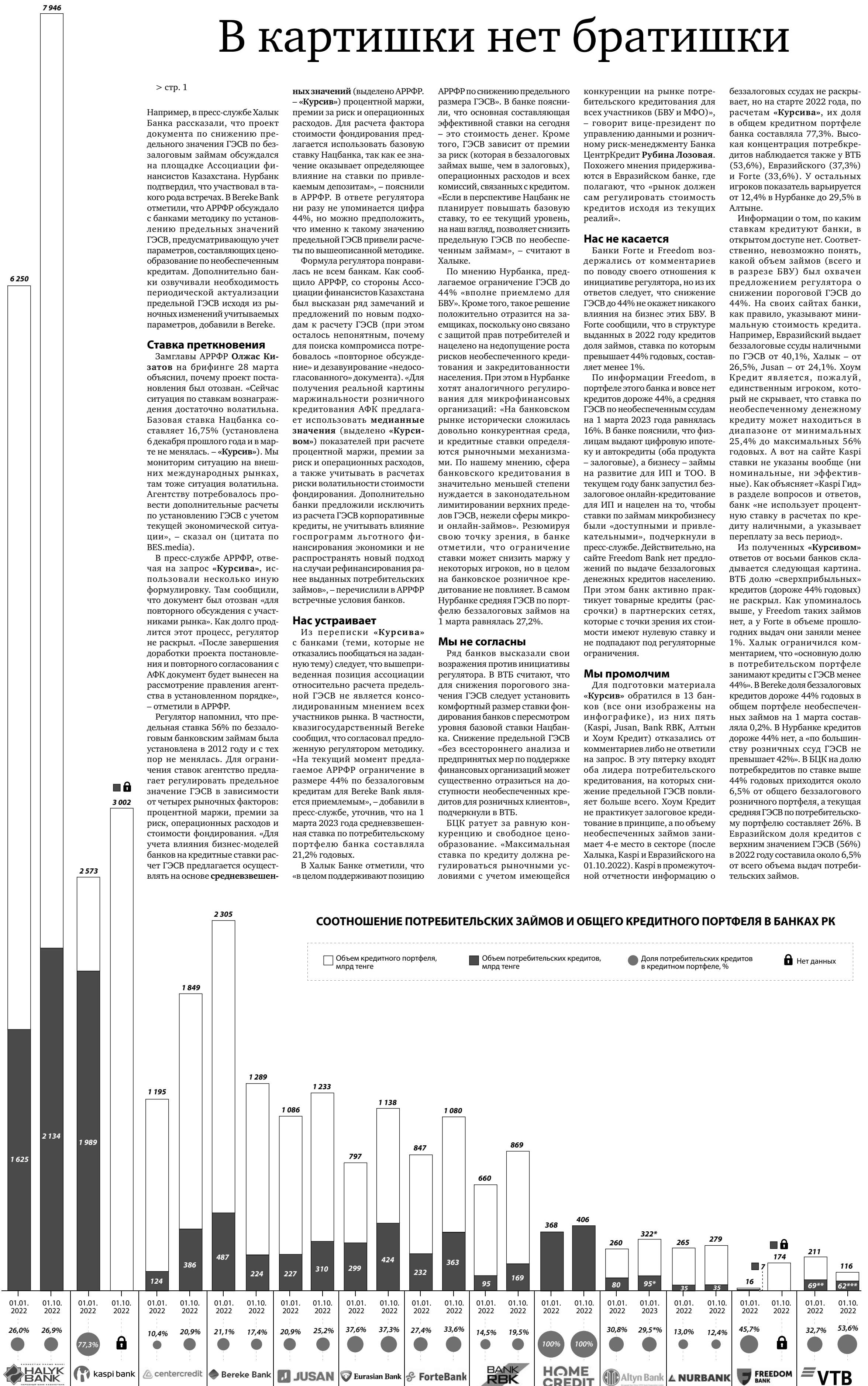
Мы промолчим

Для подготовки материала «Курсив» обратился в 13 банков (все они изображены на инфографике), из них пять (Kaspi, Jusan, Bank RBK, Алтын и Хоум Кредит) отказались от комментариев либо не ответили на запрос. В эту пятерку входят оба лидера потребительского кредитования, на которых снижение предельной ГЭСВ повлияет больше всего. Хоум Кредит не практикует залоговое кредитование в принципе, а по объему необеспеченных займов занимает 4-е место в секторе (после Халыка, Kaspi и Евразийского на 01.10.2022). Kaspi в промежуточной отчетности информацию о

беззалоговых ссудах не раскрывает, но на старте 2022 года, по расчетам «Курсива», их доля в общем кредитном портфеле банка составляла 77,3%. Высокая концентрация потребкредитов наблюдается также у ВТБ (53,6%), Евразийского (37,3%) и Forte (33,6%). У остальных игроков показатель варьируется от 12,4% в Нурбанке до 29,5% в Алтыне.

Информации о том, по каким ставкам кредитуют банки, в открытом доступе нет. Соответственно, невозможно понять, какой объем займов (всего и в разрезе БВУ) был охвачен предложением регулятора о снижении пороговой ГЭСВ до 44%. На своих сайтах банки, как правило, указывают минимальную стоимость кредита. Например, Евразийский выдает беззалоговые ссуды наличными по ГЭСВ от 40,1%, Халык – от 26,5%, Jusan – от 24,1%. Хоум Кредит является, пожалуй, единственным игроком, который не скрывает, что ставка по необеспеченному денежному кредиту может находиться в диапазоне от минимальных 25,4% до максимальных 56% годовых. А вот на сайте Kaspi ставки не указаны вообще (ни номинальные, ни эффективные). Как объясняет «Kaspi Гид» в разделе вопросов и ответов, банк «не использует процентную ставку в расчетах по кредиту наличными, а указывает переплату за весь период».

Из полученных «Курсивом» ответов от восьми банков складывается следующая картина. ВТБ долю «сверхприбыльных» кредитов (дороже 44% годовых) не раскрыл. Как упоминалось выше, у Freedom таких займов нет, а у Forte в объеме прошлых выданных займов заняли менее 1%. Халык ограничился комментарием, что «основную долю в потребительском портфеле занимают кредиты с ГЭСВ менее 44%». В Bereke доля беззалоговых кредитов дороже 44% годовых в общем портфеле необеспеченных займов на 1 марта составляла 0,2%. В Нурбанке кредитов дороже 44% нет, а «по большому счету розничных ссуд ГЭСВ не превышает 42%». В БЦК на долю потребкредитов по ставке выше 44% годовых приходится около 6,5% от общего беззалогового розничного портфеля, а текущая средняя ГЭСВ по потребительскому портфелю составляет 26%. В Евразийском доля кредитов с верхним значением ГЭСВ (56%) в 2022 году составила около 6,5% от всего объема выданных потребительских займов.



* Банк не публикует квартальную отчетность, данные на 1 января 2023 года (аудированные).
 ** Данные включают потребительские и прочие розничные кредиты без ипотеки.
 *** Данные включают все розничные кредиты, в том числе ипотеку.

На ипотечной игле

Объем ипотеки растет, несмотря на недовольство казахстанцев условиями займов

Ипотечные портфели банков продолжают расти, хотя в республике сокращается количество доступных ипотечных программ, а их условия становятся жестче. Какие трудности возникают у казахстанцев при оформлении ипотеки – в материале «Курсива».

Наталья КАЧАЛОВА

«На «7-20-25» лучше не надеяться. Много людей приходит по «семерке», мы не отговариваем. Но вдруг завтра этот блок ЖК не зайдет к ним (в банк. – «Курсив») в базу? Такое возможно. Раньше (пока не ограничили финансирование по программе. – «Курсив») все наши дома проходили по «7-20-25», но так как поставили лимит, смысла садиться на соглашение с банком нет», – сразу ошарашили журналиста «Курсива», который пришел в роли тайного покупателя в офис продаж одного из казахстанских застройщиков. «7-20-25» – самая популярная из льготных ипотечных программ – в 2023 году разочаровывает потенциальных заемщиков. С конца прошлого года финансирование по ней ограничено 100 млрд тенге в год (по 25 млрд тенге ежеквартально). Кроме того, сейчас по этой программе можно купить только введенное в эксплуатацию жилье. Дополнительные ограничения породили «всенощные» перед банками накануне старта приема заявлений на очередной денежный транш (люди в буквальном смысле стоят ночью в очереди), а также новые схемы продаж жилья у девелоперов.

Утром – деньги, квартира – потом

Лимиты стоимости жилья по госпрограмме «7-20-25» – от 15 до 25 млн тенге в зависимости от региона. В этот диапазон попадают одно- и небольшие двухкомнатные квартиры, которые являются самыми ликвидными, и уже несколько лет в дефиците на казахстанском рынке. Судя по данным портала korter.kz, такие лоты имеются в продаже только в десяти сданных в эксплуатацию ЖК Алматы и в 13 – Астане.

Обращение в офисы продаж застройщиков показало, что даже эти цифры далеки от реальных: небольших квартир в сданных жилых комплексах мегаполисов РК практически не найти. Потенциальным покупателям, которые желают приобрести жилье по льготной ипотеке, продавцы предлагают доплатить и купить жилье большей площади.

«К моменту ввода жилых комплексов в эксплуатацию в продаже у большинства застройщиков одно-двухкомнатные квартиры остаются разве что на первых и последних этажах», – комментирует астанинский риелтор Арман Абденов.

«Однокомнатные квартиры только за наличные уходят. Двушка, трешку можно купить по «7-20-25». К примеру, сейчас 12 млн нам оплачиваете и на 25 млн кредитуетесь. Если банк даст меньше, вам нужно будет довести разницу», – предлагают в отделе продаж алматинского застройщика Qazaq Stroy.

Тем покупателям, кто все же намерен уложиться в лимиты госпрограммы, девелоперы предлагают оформлять платную бронь на квартиру в строящемся доме, рассказывают ипотечные брокеры. Одну из таких схем бронирования, причем с невозвратной предоплатой 20%, тайному покупателю из «Курсива» предложили в офисе продаж известного казахстанского застройщика.

«Бронь стоит 100 тысяч тенге. Оформляем договор (что-то среднее между предварительным договором и договором о задатке. – «Курсив»), вы вносите 20% от стоимости квартиры. Когда дом сдадут в эксплуатацию и выйдут техпаспорт, дадим вам письмо. С ним пойдете в банк за одобрением. Но банк может сказать, что в этом месяце лимит исчерпан, и перекинуть вас на следующий месяц, а потом на следующий. Никакой застройщик не будет

долго ждать вашего одобрения, предложит вам либо купить жилье за наличные, либо оформить переуступку другому покупателю. У нас переуступка стоит 200 тысяч тенге. Если никакой из этих вариантов не срывается, 20% предоплаты остаются в компании – эта сумма невозвратная по условиям договора», – раскрыли схему бронирования представители застройщика.

При этом гарантий, что конкретный корпус строящегося ЖК к моменту сдачи в эксплуатацию попадет в перечень жилья, доступного по программе «7-20-25», в отделе продаж не дают.

Портрет ипотечника

Центр социологических исследований Kursiv Research, чтобы составить портрет казахстанского заемщика по ипотеке, провел опрос 1600 казахстанцев. Результаты опроса показывают, что 11% казахстанцев планируют взять ипотеку в ближайшем будущем. Хотели бы оформить ипотеку, но не могут по разным причинам 15,8% жителей городов и 19,3% сельчан. Чаще всего получить в банке кредит на покупку жилья казахстанцам мешает отсутствие накоплений на первоначальный взнос (44%). Другая распространенная причина – несоответствие заявителя условиям льготных ипотечных программ и высокие ставки по коммерческой ипотеке (29%). Почти столько же респондентов (27%), заявили, что не имеют стабильного дохода, который они могли бы подтвердить.

Из числа респондентов хоть раз в своей жизни оформлял ипотеку каждый восьмой горожанин и каждый двадцатый сельский житель. Больше половины (51%) из тех, кому одобрили ипотеку,

на самую низкую ставку по ипотеке – 2% по программе «2-10-20» (ранее «Бакытты отбасы») – могут рассчитывать очередники акиматов из социально уязвимых слоев населения (дети-сироты, инвалиды и многодетные семьи), еще не имеющие собственного жилья. Ипотеку по ставке от 2 до 5% в Отбасы банке могут получить работающие жители моногородов, не имеющие собственного жилья.

Чуть выше – 5% – ставка кредитования для остальных очередников акиматов (неполных семей,

на ставку 6–8% годовых, в зависимости от первоначального взноса, могут рассчитывать нуждающиеся в жилье военнослужащие, работники специальных государственных органов, сотрудники внутренних дел по программе Отбасы банка «Жана баспана») (бывшая «Эскери баспана»).

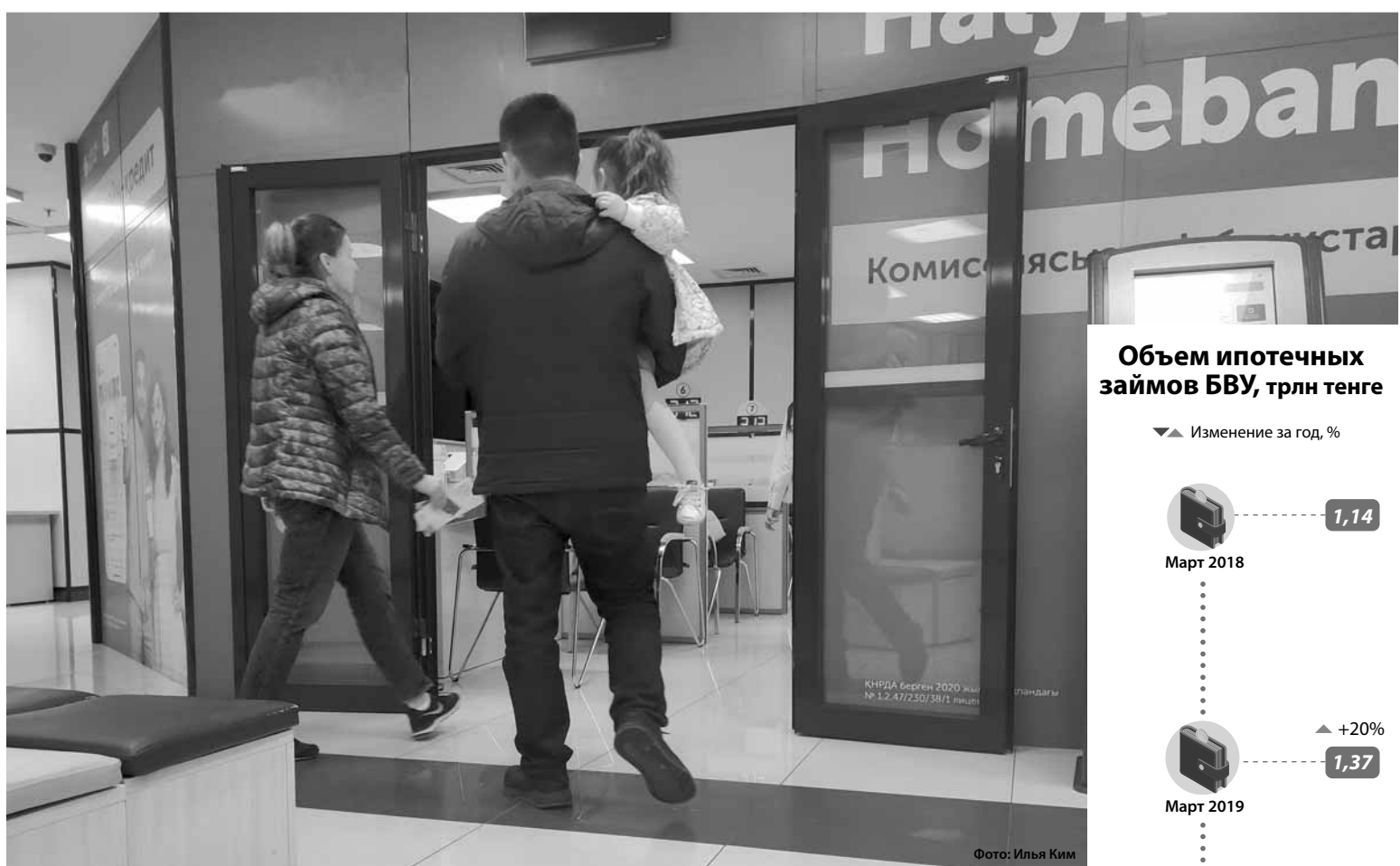
Программа «7-20-25» предполагает займы по ставке 7% на покупку у застройщиков нового готового жилья с первоначальным взносом от 20%. Сумма кредита зависит от региона и

условия ипотечных программ и вовсе были непонятны. Еще 14% в итоге остались недовольны качеством обслуживания и общением с представителями банка. Респонденты часто отмечали, что переплата в итоге оказалась слишком большой.

При этом лишь незначительное число – 0,2% опрошенных – сообщили, что не смогли выполнить условия ипотеки и были вынуждены продать заложенную недвижимость. А вот в задержках выплат по кредиту признался почти каждый пятый из опрошенных

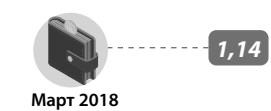
условия ипотечных программ. Почти каждый сотый респондент (чуть меньше 1% опрошенных) отметил принципиальное нежелание «брать жилье под проценты по религиозным соображениям» и «влезать в кабалу».

Закономерно, что чаще всего не имеют и не планируют брать ипотеку казахстанцы старше 60 лет (82,7%). Респонденты из этой возрастной группы отметили, что «банки отказывают пенсионерам». Однако и молодые казахстанцы в возрасте от 18 до 29 лет существенно чаще (63%),

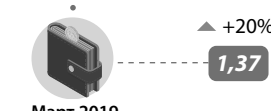


Объем ипотечных займов БВУ, трлн тенге

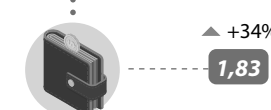
▲ Изменение за год, %



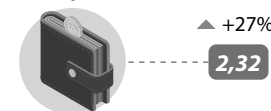
Март 2018



Март 2019



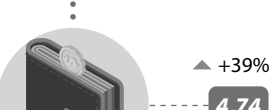
Март 2020



Март 2021



Март 2022



Март 2023

Источник: Национальный банк Республики Казахстан

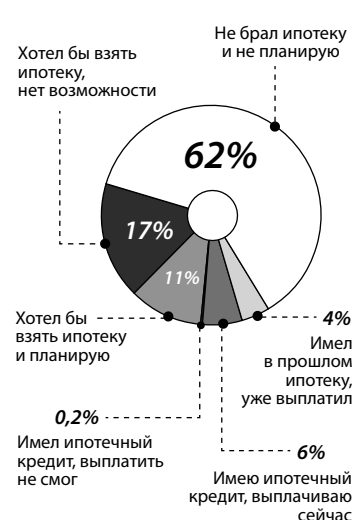
Причины отказа от оформления ипотеки



Причины недовольства условиями ипотеки

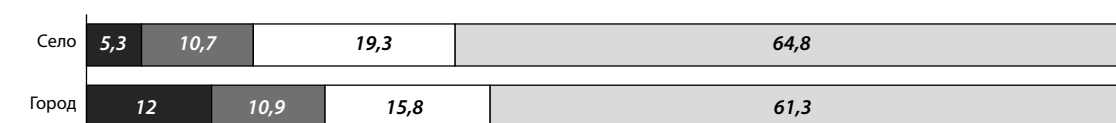


Доля казахстанцев, оформлявших ипотечные кредиты

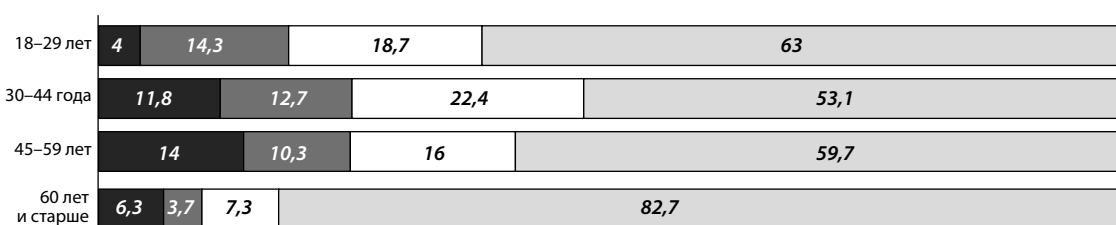


Источник: Центр социологических исследований Kursiv Research

Опыт оформления ипотеки в зависимости от места проживания, %



Опыт оформления ипотеки в зависимости от возраста, %



взяли заем на льготных условиях, более трети (38%) оформляли коммерческую ипотеку, а остальные 11% респондентов не смогли ответить на вопрос о виде кредита. Среди самых распространенных льготных программ кредитования, которые называли казахстанцы, ожидаемо оказались упоминавшаяся ипотека на первичное жилье «7-20-25», уже завершённая ипотека на вторичку «Баспана Хит» и ипотека на новое жилье для очередников «5-10-20» («Шанырақ»).

Программы в ряд

Всего в Казахстане около двух десятков ипотечных программ. Половина из них – коммерческие, ставки по которым варьируются в пределах от 16 до 19%. Другая половина субсидируется государством, диапазон ставок – от 2 до 16%.

госслужащих и бюджетников) по программе «5-10-20» (ранее «Шанырақ»), а также для молодежи до 35 лет (включительно) по различным региональным программам. В основном регионы поддерживают молодых учителей, врачей, работников культуры, спорта, СМИ и т. д. Желающие взять кредит по льготной ставке могут рассчитывать только на социальное жилье не дороже 18 млн тенге для Алматы и Астаны и 12–15 млн тенге для других городов страны. На момент публикации материала «Курсиву» на портале korter.kz удалось найти только два предложения, соответствующих условиям программы, в Алматы и семь в Астане. Почти во всех случаях это однокомнатные квартиры в многоэтажках класса эконом или комфорт в пригородах или в развивающихся районах.

не может превышать 15–25 млн тенге.

Неоправданные надежды

Результаты опроса Kursiv Research показывают, что каждый пятый из ранее оформивших ипотеку остался разочарован ее условиями. Причем неоправданные ожидания чаще всего были связаны с низкой финансовой и юридической грамотностью заявителей. Почти половина (45,8%) недовольных посетовали на то, что ставка по ипотеке в итоге оказалась выше ожидаемой. Чуть менее трети (28,7%) опрошенных сообщили, что у них возникли дополнительные непредвиденные расходы. А 19,5% указали на то, что условия обслуживания ипотеки были непрозрачными и содержали скрытые условия. Для 7,9% казахстанцев

ипотечников (18,6%). Впрочем, большинство респондентов, по их собственным заверениям, делали это всего один или два раза. Опрос показал, что дисциплина выплат падает с увеличением возраста заемщика: если среди молодежи 18–29 лет тех, кто задерживал выплаты, было 14,2%, то в средней возрастной группе (30–44 года) уже 16%, а среди 45–59-летних и вовсе 21,6%.

Религия не позволяет

Больше половины опрошенных казахстанцев (62,6%) никогда не брали кредит на покупку жилья и не планируют делать этого в будущем. Судя по ответам респондентов, основные причины такого решения – это отсутствие необходимости в покупке или расширении жилья, высокие процентные ставки и несоответствие потенциального заемщика

чем более старшее поколение (53,1% в возрасте от 30 до 44 лет), говорят, что не собираются брать ипотеку. Своё решение молодые люди (кроме тех 55,5% опрошенных, кто обеспечен жильем) объясняли непривлекательными условиями банков, а также нежеланием «быть должным» и «обязывать себя в свои молодые годы».

За последние пять лет объем ипотечных займов в банках вырос более чем в 4 раза, свидетельствуют данные Национального банка РК. Если по состоянию на начало марта 2018 года ипотечный портфель БВУ составлял 1,1 трлн тенге, то к началу марта 2023-го эта сумма возросла до 4,7 трлн тенге. Однако сейчас темпы роста ошутимо замедлились: с 47% с марта 2021 по март 2022 года до 39% за минувший год.



Фото: Shutterstock/flydream

K Kursiv Research
Ratings

Процентная экономия Барьеры для майнеров и проблемы металлургов дали электроэнергетике РК годовую передышку

Сокращение объема выработки электроэнергии в Казахстане чуть больше чем на процент в минувшем году стало отражением как проблем самих энергетиков, так и сложности у металлургов и сокращения активности цифровых майнеров. Участившиеся аварии на энергообъектах указывают на то, что отрасль остается недофинансированной, при этом нагрузка на нее со стороны потребителей продолжит расти в среднем почти на 3% в год еще 12 лет.

Сергей ДОМНИН

Майнеры на паузе

Электроэнергетика Казахстана в 2022 году получила небольшую передышку после рекордных значений 2021-го. Выработка электроэнергии, согласно данным БНС АСПР РК, сократилась на 1,1%, до 113,8 млрд кВт·ч (годом ранее фиксировался рост на 5,7%). Расчеты Kursiv Research, по оперативным данным, которые агрегирует системный оператор Национальной электроэнергетической системы (НЭС) нацкомпании KEGOC и публикует КОРЭМ, показывают сокращение генерации в пределах 1,4%. Незначительное расхождение показателей связано с разными технологиями подсчета.

Несмотря на сокращение объемов выработки, 7 декабря прошлого года был зафиксирован годовой максимум нагрузки – 16,5 ГВт, что на 3,9% (+633 МВт) выше максимума 2021 года. Предельные нагрузки по-прежнему ниже уровня располагаемой мощности электростанций (20,8 ГВт) и тем более их установленной мощности (24,5 ГВт).

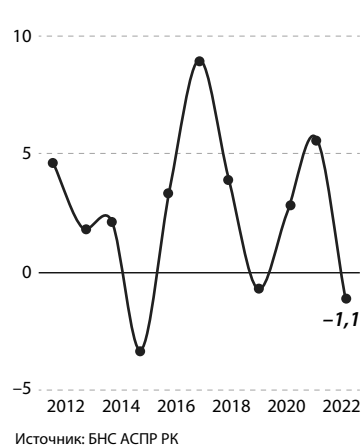
Минувший год стал очередным годом роста производства электроэнергии на возобновляемых источниках (ВИЭ). Генерация на солнечных и ветряных электростанциях, а также мини-ГЭС увеличилась на 21% и достигла 5,1 млн кВт·ч (рекордное значение), что составило 4,5% всей выработки электроэнергии по итогам года. Наибольшего прогресса добились ВЭС, выработка которых

выросла на 36% (2,4 млрд кВт·ч). У мини-ГЭС результат скромнее: они добавили лишь 17% и вышли на уровень 0,9 млрд кВт·ч. СЭС произвели 1,8 млрд кВт·ч (+7%) и сместились с первого на второе место среди ВИЭ по объемам выпуска. За последние пять лет накопленный рост генерации на казахстанских ВИЭ составил 364%.

Уровень потребления, по расчетам на основе оперативных данных KEGOC и КОРЭМ, сократился лишь на 1,1%. Срез в разрезе месяцев и зон НЭС показывает, что среднее отклонение потребления было наибольшим в северной зоне (на которую приходится около 65% энергопотребления) – в среднем около 140 млн кВт·ч в месяц; в западной и южной зонах отклонения к предыдущему году положительные (в среднем в месяц 6 и 25 млрд кВт·ч соответственно), однако

Генерация электроэнергии сократилась впервые с 2019 года

Динамика производства электроэнергии в Казахстане, %



Источник: БНС АСПР РК

и здесь спад потребления фиксировался на протяжении шести месяцев года.

Основной фактор – устранение с рынка цифровых майнеров. По данным KEGOC, ограничения для майнеров по мощности составили 676 МВт (4% к пиковой мощности НЭС). В сводках КОРЭМ указывались несколько официальных майнинговых компаний в северной зоне НЭС, которые существенно снижали потребление по ходу года. Но

главными раздражителями в системе были скрытые потребители – еще в феврале прошлого года Минэнерго РК сообщило, что по итогам проверок были выявлены и остановлены мощности серых майнеров на 200 МВт.

Второй фактор коррекции объемов потребления – сокращение выпуска в одной из ключевых для экономики РК энергоемких отраслей промышленности – черной металлургии (-3,2%). В разрезе конкретных продуктов черной металлургии сократился выпуск нерафинированной стали (-8,5%), плоского проката (-15,1%). Сократился выпуск и отдельных цветных металлов – свинца (-2,3%) и цинка (-11,5%). Согласно отчетам KEGOC, потребление электроэнергии ССПО упало на 16,3%, КЭЗ – на 5,9%, «Казцинком» – на 4,5%, «АрселорМиттал Темиртау» – на 2,7%.

Несмотря на снижение объемов потребления, энергосистема республики активно закупала электроэнергию за рубежом. KEGOC фиксирует положительный сальдовый переток в размере 1256 МВт (8% к пиковой мощности отечественных электростанций), причем объем импортируемой из РФ электроэнергии по мощности составил 1462 МВт (471 млрд кВт·ч; +2% г/г), выдача в страны Центральной Азии – 206 МВт (392 млрд кВт·ч; -44% г/г).

Прошлый год в электроэнергетике РК был периодом аварий. Сначала не выдерживали сети: 25 января, согласно формулировке KEGOC, «ввиду значительного аварийного дисбаланса, созданного энергосистемой Центральной Азии, произошел наброс мощности на транзит электроэнергии 500 кВ «Север – Восток – Юг». Итогом аварии стало «полное погашение энергосистем Узбекистана, Кыргызстана». В системе пришлось вводить ограничения, которые коснулись южной зоны НЭС РК. Целые регионы (например, Алматы с пригородами – Алматинский энергоузел) несколько часов были вынуждены работать в автономном режиме.

Вторая крупная авария произошла 20 марта, когда на Петропавловской ТЭЦ-2 рухнула дымовая труба №1. Авария привела к гибели одного сотрудника станции и ее остановке. По итогам расследования были установ-

лены многочисленные причины обрушения, в том числе дефекты проектирования и строительства, а также несоблюдение сроков текущих ремонтов, режимов работы котлов и «ненадлежащий контроль со стороны руководящего состава и ответственных специалистов ПТЭЦ-2».

Северяне и пара героев с юга

Позиция основных игроков сегмента генерации в минувшем году претерпели более заметные изменения, чем в предыдущие периоды. Оперативные данные KEGOC и КОРЭМ показывают, что на фоне спада выпуска отдельных энергопроизводящих предприятий другие были вынуждены резко нарастить выпуск.

В лидирующей группе изменений немного. Крупнейшая в РК по объему проектной мощности Экибастузская ГРЭС-1

Энергопотребление замедлилось

Производство и потребление электроэнергии в РК в 2022 г., млрд кВт·ч



Источник: расчеты по данным КОРЭМ

(4000 МВт) прибавила еще 1% к рекордному результату прошлого года и взяла новую планку. «По итогам работы 2022 года объем выработанной электроэнергии Экибастузской ГРЭС-1 составил 23,1 млрд кВт·ч. При планируемом объеме выработки 22,0 млрд кВт·ч выполнение составило 105%, что является рекордным за все время работы станции», – сообщили в нацкомпании «Самрук-Энерго», которая контролирует ЭГРЭС-1.

Еще одна станция из холдинга «Самрук-Энерго» – Экибастузская ГРЭС-2 (установленная мощность 1000 МВт) – снизила генерацию на 6,6% (до 6,0 млрд кВт·ч). Улучшить позиции удалось электростанциям из состава АлЭС (три алматинских ТЭЦ, Каскад ГЭС и Капчагайская ГЭС), которые увеличили выработку на 1,0%, до 4,0 млрд кВт·ч.

Всего станциями «Самрук-Энерго» в 2022-м было произведено 35,9 млрд кВт·ч (+0,8% г/г), или около 32% всей электроэнергии, выработанной в РК. Нацкомпания продолжает вводить новую мощность ВИЭ: в минувшем году ВЭС на 60 МВт была запущена в Енбекшиказахском районе Алматинской области. Компания продолжает реализацию крупнейшего инвестпроекта последних пяти лет – газификацию Алматинской ТЭЦ-2. Проект должен завершиться в 2026 году, мощность станции должна составить 600 МВт (+18% от прежнего проектного значения). В ноябре 2022-го стало известно о том, что проект стоимостью 130 млрд тенге профинансирует синдикат банков, в числе которых Европейский банк реконструкции и развития (ЕБРР), Азиатский банк развития и Банк развития Казахстана. Однако реализация проекта тормозится из-за перебоев в поставках технологического оборудования из РФ и Украины.

Вторая крупнейшая станция в РК – Аксуская ГРЭС (ЕЭК контролируется ERG; установленная мощность 2450 МВт) – произвела около 14,6 млрд кВт·ч (-3,2%). Другая станция под контролем ERG – Павлодарская ТЭЦ-1 – сократила выпуск на 0,7%, до 1,9 млрд кВт·ч.

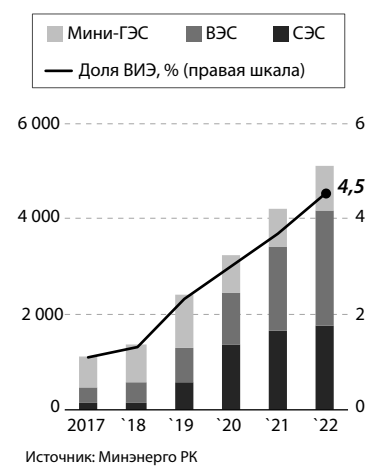
Второй крупнейшей станцией в РК – Аксуская ГРЭС (ЕЭК контролируется ERG; установленная мощность 2450 МВт) – произвела около 14,6 млрд кВт·ч (-3,2%). Другая станция под контролем ERG – Павлодарская ТЭЦ-1 – сократила выпуск на 0,7%, до 1,9 млрд кВт·ч.

Второй крупнейшей станцией в РК – Аксуская ГРЭС (ЕЭК контролируется ERG; установленная мощность 2450 МВт) – произвела около 14,6 млрд кВт·ч (-3,2%). Другая станция под контролем ERG – Павлодарская ТЭЦ-1 – сократила выпуск на 0,7%, до 1,9 млрд кВт·ч.

Второй крупнейшей станцией в РК – Аксуская ГРЭС (ЕЭК контролируется ERG; установленная мощность 2450 МВт) – произвела около 14,6 млрд кВт·ч (-3,2%). Другая станция под контролем ERG – Павлодарская ТЭЦ-1 – сократила выпуск на 0,7%, до 1,9 млрд кВт·ч.

ВИЭ приближаются к доле в 5% в энергобалансе РК

Производство электроэнергии на ВИЭ в 2017–2022 годах, млн кВт·ч



Источник: Минэнерго РК

менее чем наполовину от производственных возможностей, смогла «закрыть» часть растущих потребностей южной зоны НЭС и Жамбылской области: в 2022-м станция удовлетворила около 93% регионального спроса. При этом ЖГРЭС переживает нелегкие времена. В ходе визита тогдашнего министра энергетики РК **Болат Ақчулаков** в регион в декабре глава Минэнерго озвучил значения износа оборудования на станции – 82%.

Сложным год был для станций, входящих в группу ЦАЭК. Выработка Павлодарских ТЭЦ-2 и ТЭЦ-3 («Павлодарэнерго») сократилась на 1,4%, до 3,4 млрд кВт•ч, Петропавловской ТЭЦ-2 («Севказэнерго») – на 40,9%, до 1,6 млрд кВт•ч. Таким образом, «Павлодарэнерго» опустилось в рейтинге с седьмого места на восьмое, «Севказэнерго» – с девятого на двенадцатое. Основной причиной столь серьезного отклонения была авария на ПТЭЦ-2. Сейчас станция стала объектом крупных капиталовложений группы – на модернизацию станции ЦАЭК в краткосрочной перспективе пустит около 9 млрд тенге.

«Главной причиной ухудшения состояния тепловых станций, в том числе и ПТЭЦ-2, стали действующие тарифы на производимую продукцию и неясность в сфере регулирования отрасли, поскольку отсутствует единый регулирующий государственный орган, – объясняют ситуацию в ЦАЭК. – Тарифы Казахстана являются одними из самых низких на постсоветском пространстве [...] Еще одним важным фактором, приведшим к упадку электроэнергетической отрасли в целом, стало снижение общей рентабельности производства электроэнергии, которая с 1 января 2019 года снизилась до 0%, поскольку в соответствии с приказом министра энергетики РК № 508 от 14 декабря 2018 года из расчета тарифа исключена 12% норма рентабельности. В это же время Министерством энергетики РК были понижены тарифы на электроэнергию по всей стране». В числе проблем в ЦАЭК отмечали возросшую текучесть кадров (в 2015–2021 годах она ускорилась с 4 до 18%) вследствие более низких среднеотраслевых зарплат как по сравнению с общереспубликанскими (–26%) и зарплатами энергетиков в РФ (+36%).

Рынок с одним покупателем

Ключевыми событиями в регулировании рынка электроэнергетики РК в 2022 году стали ставшая уже привычной индексация тарифов по всей цепочке добавленной стоимости, а также предложенный Минэнерго новый формат рынка.

В июне минувшего года правительство повысило предельные тарифы практически по 26 из 47 групп энергопроизводящих организаций страны. В среднем тарифы выросли на 10%. Основная причина – ускорение производственной и потребительской инфляции, что сказалось как на стоимости труда, так и топлива. Как отмечали в Минэнерго, «пересмотр предельных тарифов на электрическую энергию позволит сохранить порядка 30 тыс. рабочих мест производственного персонала 47 ЭПО». Пусть и не в полной мере, но правительство начало удовлетворять требования участников рынка, сетовавших на иссякающий денежный поток на фоне низких тарифов последних пяти лет.

За год в секторе производства электроэнергии цены предприятий-производителей выросли на 5,4% (декабрь 2022 года к декабрю 2021-го), в сегменте передачи – на 4,5%, в распределении – на 5,5%. Розничные цены на электроэнергию для населения, согласно индексу цен потребительских товаров по итогам декабря 2022-го, выросли на 7,5%.

В сентябре Минэнерго представило Концепцию развития электроэнергетической отрасли Республики Казахстан до 2035 года, в которой была представлена новая модель рынка электроэнергии. Основные новации, характеризующие модель, – появление единого закупщика электроэнергии и полноценный запуск балансирующего рынка (ранее работал в режиме имитации).

Модель с единым закупщиком предполагает, что электростанции будут конкурировать по цене за получение контракта на поставку электроэнергии одной компании, которая по регулируемым тарифам будет продавать закупленные объемы энергосбытам. Схема с единым закупщиком должна исключить спекуляции и повысить инвестиционную привлекательность рынка генерации за счет большей (почти предельной) предсказуемости со стороны спроса. В Агентстве по защите и развитию конкуренции модель назвала «временным решением, обеспечивающим наиболее быстрое решение проблемы привле-

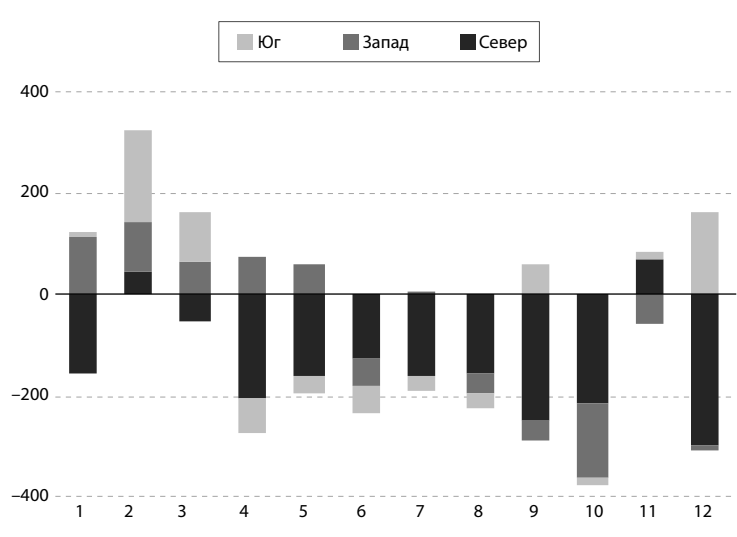
чения инвестиций для введения новых мощностей».

Пока компания, которая выступит в роли единого закупщика, не определена, но наиболее вероятный сценарий – эти функции будут переданы расчетно-финансовому центру по ВИЭ, дочерней структуре Минэнерго, которая на протяжении последних 10 лет выступала единым закупщиком электроэнергии ВЭС, СЭС и мини-ГЭС, а в последние пять лет была единым закупщиком услуги по поддержанию электрической мощности.

Критики модели с единым закупщиком указывают на схожесть реформы с продрозверсткой и наиболее жесткий из возможных подконтрольных форматов конкуренции производителей. Еще одной проблемой

Майнеры и металлурги на севере снизили обороты

Отклонение потребления электроэнергии в РК в 2021-м к 2020 году в разрезе зон ЕЭС РК, млн кВт•ч



Источник: расчеты по данным КОРЭМ

чем в условиях рынка с большим количеством покупателей.

Также в октябре минувшего года Болат Акчулаков сообщил, что в рамках президентского поручения о «внедрении программы «Тариф в обмен на инвестиции» в секторе генерации подготовлен пакет мер, направленных на развитие энергоисточников, обеспечение прозрачности расходования инвестиций и усиление контроля со стороны государства. Подход, при котором к стандартному тарифу, покрывающему операционные затраты производителей электроэнергии, прибавлялась составляющая, денежный поток от которой компании обязывались пускать на капитальные затраты, впервые в РК был применен в 2009–2015 годах. С 2018-го воз-

можность субъектов естественных монополий использовать инвестиционную составляющую утвердили законодательно. Проблемой для участников рынка все это время было то, что регулятор не согласовывал достаточный уровень тарифов. То, что этот подход стал одним из факторов роста аварийности в целом по системе, признают и на официальном уровне.

Новые и угольные

В прогнозе электробалансе до 2035 года заложен рост потребления до 153 млрд кВт•ч в год, то есть среднегодовой рост потребления в 2021–2035 годах составит 2,7%, что сопоставимо с ситуацией последних 10 лет, когда потребление росло в среднем на 2,8% в год.

Чтобы удовлетворить этот рост, необходимо ввести в следующие 12 лет около 17,5 ГВт установленной электрической мощности (около 70% к объему мощности на начало 2023 года). Чуть больше трети этого объема (6,5 ГВт) придется на ВИЭ, около 5,0 ГВт – на газовую генерацию, 2,4 ГВт – на атомную, 2,0 ГВт – на ГЭС, 1,5 ГВт – на угольные электростанции.

Определенности относительно конкретных проектов пока немного. Проект строительства АЭС находится на этапе выбора поставщика технологий и формата реализации (multi lot, EPC, EPCM, контракт жизненного цикла). Мощность первой такой станции на Балхашской площадке также пока не определена.

В угольной генерации реализуется два проекта строительства мощности на действующих станциях (энергоблок №1 ЭГРЭС-1 на 500 МВт и энергоблока №3 на ЭГРЭС-2 на 636 МВт; также на ЭГРЭС-2 планируют построить дополнительно три энергоблока на 636 МВт каждый).

Также рассматривается строительство трех новых станций. В «Самрук-Энерго» вернулись к идее угольной ЭГРЭС-3 на 1200 МВт. Еще две ТЭЦ построят в Кокшетау и Семее. Проект угольной станции в Кокшетау электрической мощностью в 240 МВт и тепловой в 520 Гкал/ч был представлен еще в минувшем году, однако инвестора на строительство стоимостью в 240 млрд тенге (из которых 30% должен вложить сам инвестор) пока найти не удалось. Технико-экономическое обоснование ТЭЦ-3 в Семее разрабатывает «Самрук-Энерго», и с высокой вероятностью станция будет тоже угольной. Предварительно заявленные параметры – 320 МВт электрической мощности и 1200 Гкал/ч тепловой. Проект ТЭЦ-3 появился более 10 лет назад, но на него никак не могли найти инвестора.

Реализация проектов угольных электростанций в ближайшие годы будет проходить все сложнее: привлечь капитал под угольную генерацию на внешних рынках сейчас крайне сложно. Не случайно в новые угольные станции инвестирует нацкомпания «Самрук-Энерго», которая может рассчитывать на финансирование со стороны правительства. В то же время сама компания стоит в списке на приватизацию до декабря 2025 года: по действующему плану приватизации в рынок должно уйти до 20% акций компании.



Рейтинг крупнейших энергогенерирующих предприятий Казахстана по итогам 2022 года

Место в 2022 году	Место в 2021 году	Энергогенерирующее предприятие	Объем производства в 2022 году, млн кВт•ч	Изменение к 2021 году, %
1	1	Экибастузская ГРЭС-1	23 019	1,0%
2	2	ЕЭК (Акская ГРЭС)	14 598	-3,2%
3	3	Экибастузская ГРЭС-2	6 011	-6,6%
4	4	«Карагандинские ТЭЦ-1, 3 («Караганда-Энергоцентр»)»	4 168	-6,3%
5	6	Алматинские ТЭЦ-1, 2, 3 («АлЭС»)»	4 045	1,0%
6	5	ТОО «ГРЭС Топар»	3 726	-14,4%
7	10	Жамбылская ГРЭС	3 644	70,3%
8	7	Павлодарские ТЭЦ-2, 3 («Павлодарэнерго»)»	3 415	-1,4%
9	8	Бухтарминская ГЭС	2 702	-9,2%
10	11	Павлодарская ТЭЦ-1 («Алюминий Казахстана»)»	1 937	-0,7%
11	12	Усть-Каменогорская ГЭС	1 659	-4,7%
12	9	Петропавловская ТЭЦ-2 («Севказэнерго»)»	1 582	-40,9%
13	13	Шульбинская ГЭС	1 556	-5,8%
14	14	Мойнакская ГЭС	976	29,5%
		Прочие	39 602	-0,4%

Источник: расчеты по оперативным данным КОРЭМ

Коллаж: Илья Ким

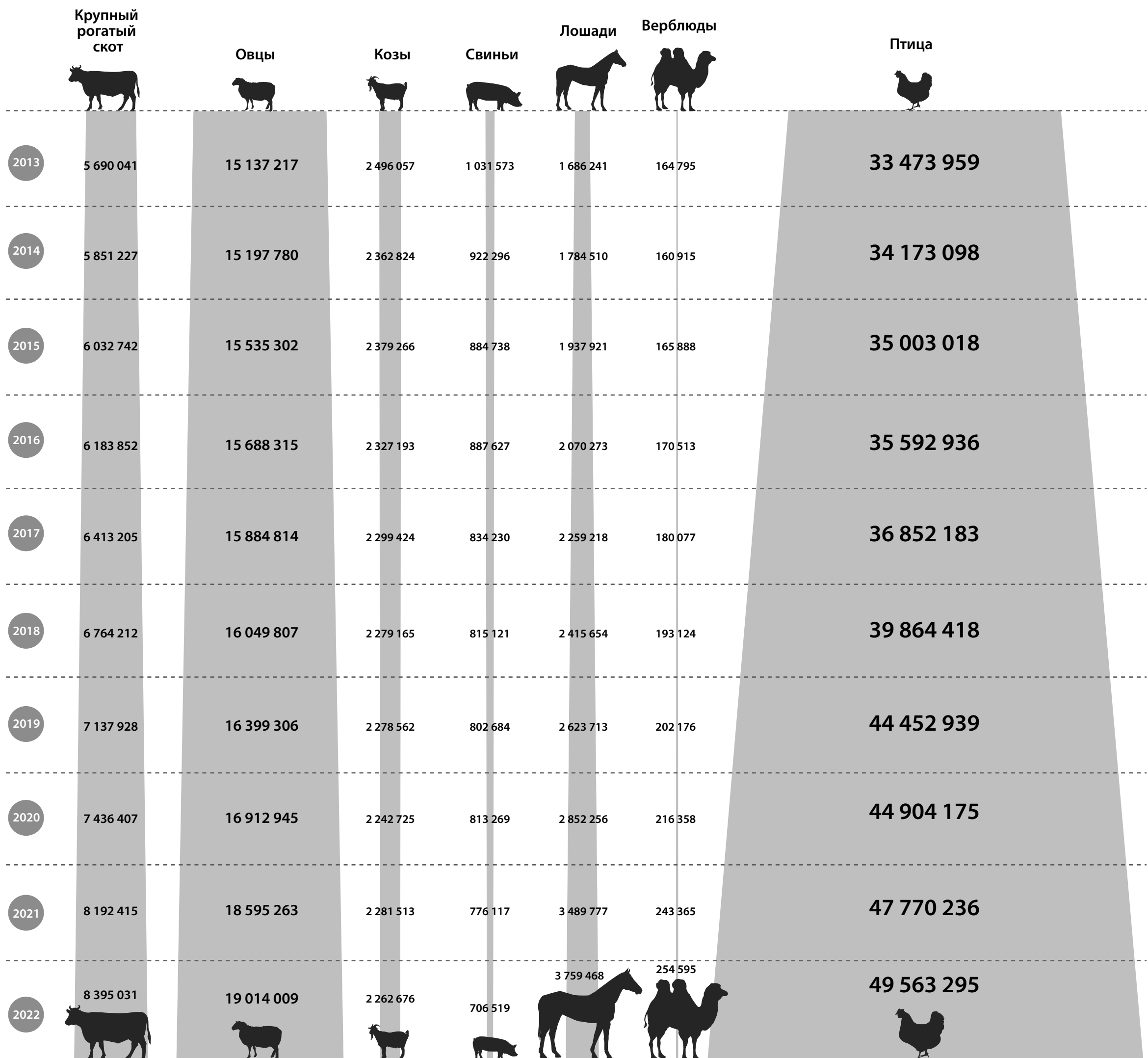
новой модели может быть возникновение значимых в масштабе отрасли кассовых разрывов из-за несвоевременной оплаты услуг единому закупщику со стороны оптовых потребителей. Однако правительство РК пока демонстрирует непреклонность: как сообщали в Минэнерго в этом апреле, запуск новой модели произойдет с 1 июля 2023 года.

Старт работы балансирующего рынка в режиме реального времени с взаиморасчетами,

как ожидают авторы отраслевой концепции, «усилит ответственность субъектов оптового рынка за создаваемые в энергосистеме дисбалансы, минимизирует отклонения перетоков мощности с синхронно работающими энергосистемами, а также обеспечит стабильное функционирование электроэнергетической отрасли». Полноценный запуск балансирующего рынка – ожидаемая мера, однако при новой модели конкуренцию будет явно слабее,

ИНДУСТРИЯ

Как за 10 лет изменилось поголовье скота и птицы в Казахстане



На начало 2023 года в фермерских и крестьянских хозяйствах, хозяйствах населения и сельскохозяйственных статистически зафиксировано 8,4 млн голов крупного рогатого скота, 19 млн овец, 3,8 млн лошадей, 2,3 млн коз, около 700 тыс. свиней, 250 тыс. верблюдов и 49,5 млн голов птицы.

Канат БАПИЕВ

В Казахстане поголовье лошадей за год увеличилось на 7,7%, возросла также численность верблюдов (+4,6%), птицы (+3,8%), КРС (+2,5%), овец (+2,3%). Количество коз уменьшилось незначительно (-0,8%), а вот численность свиней продолжает сокращаться, в 2022 году количество этих сельскохозяйственных животных уменьшилось на 9% по сравнению с 2021 годом.

Больше половины поголовья КРС содержится на индивидуальных подворьях. Регион, где

больше всего КРС молочного направления – это Туркестанская область, поголовье КРС мясного направления выше всего в ЗКО.

На личных подворьях содержится чуть менее половины овец – 46,8% (8,9 млн голов), еще примерно столько же – 47,1% (8,96 млн голов) – в распоряжении индивидуальных предпринимателей, крестьянских и фермерских хозяйств, и лишь 6% (1,1 млн голов) приходится на сельскохозяйственные предприятия.

Больше половины поголовья овец сконцентрировано в шести регионах – это Туркестанская, Жамбылская, Алматинская, Актюбинская, Жетысуская области и ЗКО.

У индивидуальных предпринимателей и в крестьянских и фермерских хозяйствах содержится чуть больше половины – 50,7% (1,9 млн голов) лошадей. Сельскохозяйственным предприятиям принадлежит всего 7,2% от общего поголовья, остальные лошади содержатся в хозяйствах населения.

Поголовье коз в Казахстане последние 10 лет сохраняется примерно на одном и том же уровне и содержится преимущественно в хозяйствах населения (66% в 2022 году).

Численность верблюдов в РК за 10 лет увеличилась на 54,5%, причем значительно все поголовье, которое находится в распоряжении ИП, крестьянских и фермерских хозяйств. В 2013 году на них приходилось 49,6 тыс. верблюдов, в 2022-м – уже 111,8 тыс.

Больше всего этих сельскохозяйственных животных – 125,8 тыс. (49,4%) – по-прежнему содержится в хозяйствах населения.

А вот птица в Казахстане принадлежит большей частью крупным сельхозпредприятиям – там обитает 37 млн голов, или три четвертых всего поголовья. На личных подворьях содержится еще почти 12 млн голов, и всего 550 тыс. принадлежит ИП, крестьянским и фермерским хозяйствам.

Объявления

1. ТОО «YOUNG FLOW», БИН 210940039010, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, ул. Розыбакиева, д. 247, корпус 5, кв. (офис) 234. Тел.: +7 701 217 33 30.

2. КСК «Көктем», БИН 961240003885, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Атырау, ул. Ауэзова, д. 21а. Тел.: +7 778 248 80 05.

3. ТОО «Profi Business», БИН 151240015116, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, мкр. Чубары, ул. Турысова, д. 8. Тел.: +7 778 444 44 29.

4. ТОО «13Камалонг», БИН 230340022424, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: 161300, Туркестанская обл., Тьюлукбаский р-н, с. им. Турара Рыскулова, ул. Сыздыкбаева, д. 47/2.

5. ТОО «Carat Invest», БИН180340007528, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: Алматинская обл., Талгарский р-н, с. Туздыбастау, ул. Алдабергенова, д. 15. Тел.: +7 777 300 90 30.

6. ТОО «С-Med», БИН 210440027752, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, садоводческое товарищество «Мичуринец», д. 31. Тел.: +7 701 541 51 47.

7. ТОО «International Investment Company NS», БИН 171040027384, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Тлендиева, 44а. Тел.: +7 778 358 0003.

8. ТОО «Future Smart Group», БИН 180340013999, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: Абай обл., г. Семей, ул. Галего, д. 28, кв. 7. Тел.: +7 708 485 00 81.

9. ТОО «edu V usa», БИН 151240022713, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, ул. Аль-Фараби, д. 105, кв. 229. Тел.: +7 777 223 99 99.

10. ТОО «Backerei EuroBrot», БИН 110140001767, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Улан, д. 4. Тел.: +7 708 485 48 05.

11. ТОО «Насихат-Медиа», БИН 140240005888, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Кудайбердыулы, д. 4, оф. 167. Тел.: +7 708 485 48 05.

12. ТОО «ДЦР «Smart Kids», БИН 220540027768, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, Ауэзовский р-н, ул. Сулейменова, д. 14. Тел.: +7 705 422 15 14.

13. ТОО «Recruit.ai», БИН 200940037361, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Караганда, ул. Гапеева, д. 1а. Тел.: +7 708 485 48 05.

14. ТОО «Детский Центр Развития «АРДО», БИН 220440018507, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, Бостандыкский р-н, ул. Утепова, д. 21а. Тел.: +7 776 176 36 88.

15. ТОО «Производственная Компания «Ұлттық Өнім», БИН 210340012453, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, Бостандыкский р-н, ул. Утепова, д. 21а. Тел.: +7 702 941 41 05.

16. Утерянный диплом и приложение о высшем образовании Карагандинской высшей школы милиции на имя Табанова М. Р. считать недействительными.

Не надо стесняться

Как казахстанские fashion-бренды работают с национальной идентичностью

> стр. 1

Казахстан, по нашим рассуждениям, ассоциируется со свободой, гостеприимством, масштабом, семьей. Это традиции кочевников, их стойкость, сила духа», – отметила Инна Апенко.

Тема номадизма отражается в дизайне нового бренда через элементы кочевой культуры: орнаменты, отсылки к бычкам, «степную» цветовую гамму.

Азиатская диковинка

Конечно, Global Nomads не первый бренд, использующий подобный подход. За последнее десятилетие сформировалось новое поколение дизайнеров, которые смогли выразить отличительные особенности казахской национальной культуры через современную одежду. Например, стильно преподнести казахский национальный костюм, тем самым изменив отношение к нему в индустрии.

«При всей красоте казахских национальных костюмов, они исторически и с точки зрения моды устарели. Им не было места в современном гардеробе. Но такое отношение изменили дизайнеры, которые смогли превратить их в красивые коллекции. Показали через свои работы, что казахская одежда может быть действительно стильной и современной», – делится мнением дизайнер **Ая Бапани**, владелица одноименного бренда одежды. Свои коллекции девушка уже около 10 лет представляет на казахстанских и международных выставках и стабильно получает позитивный отклик на них.

Мода как манифестация культурного самоопределения – этот



Фото: ALERMA

тренд в Казахстане сейчас только усиливается. Представители отечественной fashion-индустрии связывают такой процесс со сменой поколений.

«Людей, которые родились в первый год независимости Казахстана, уже 32. Они относятся к своей стране с чувством любви и гордости. Им интересно все национальное, отечественное. Мы уже выросли до того уровня, что хотим производить и носить свою одежду, ходить в ней, делать тем самым нашу культуру мас-

совой. В последнее время девушки стали носить украшения и тибетейки в национальном стиле даже в повседневной жизни», – объясняет креативный директор модного дома **Aida KaumeNOVA Асель Муратбек**. Бренд изготавливает вещи из современного этностиле с 2006 года.

Внутренний запрос на национальную самоидентичность казахстанцев совпадает с глобальным трендом в fashion-индустрии на этностиле. По словам **Аи Бапани**, мода циклична и периодически возникает спрос на ту или иную «диковинку». «В разные времена fashion-индустрия интересовалась то японским, то индийским стилем, то арабским. Но что-то приедается, хочется чего-то нового. И казахская аутентичность может оказаться очень кстати», – говорит дизайнер.

«Этнопринт и номад-стайл все более популярны среди известных мировых дизайнеров. В частности, становится очень популярна культура различных азиатских стран. Такие коллекции пользуются спросом в международных показах», – дополняет Асель Муратбек.



Фото: Ая Бапани

нерские подходы были не востребованы. Это укоренило в индустрии моды представление о том, что сделанная на постсоветском пространстве одежда не может быть глобально модной и коммерчески успешной. Поэтому в маркетинговых стратегиях продвижения отечественных fashion-брендов слово «казахстанский» рекомендовалось не использовать.

Генеральный директор ТОО «КазСПО-Н» (бренд спортивной одежды Zibroo) **Елена Свечникова** в сфере производства одежды уже более 25 лет. Она рассказала, что тоже замечает постепенное изменение отношения к одежде made in Kazakhstan. «Когда мы представляли свою продукцию на выставке в России, посетители удивлялись и говорили: «У вас каменная продукция, это не могут делать в Казахстане», – рассказывает Елена Свечникова. По ее словам, изменить предвзятое отношение за один сезон невозможно.

Еще один проект компании Свечниковой – бренд верхней одежды **ALERMA** – работает на международном рынке пять лет. «Есть такое понятие – стабильность и устойчивость бренда.

Некоторые заказчики наблюдают за развитием бренда на протяжении нескольких лет. Если бренд каждый год предлагает свои коллекции и если они увеличиваются в объемах, значит бренд «стоит на ногах», его можно рассматривать в качестве надежного партнера», – говорит она. И добавляет, что пока такие отечественные бренды можно пересчитать по пальцам – художники-дизайнеры в республике есть, но им не хватает производственной базы, которая помогла бы выполнить все задумки. Поэтому изменение отношения к отечественным брендам происходит медленно и в основном за счет единичных компаний, показывающих высокое качество на международной арене.

Как подчеркнула Елена Свечникова, на этикетках моделей **ALERMA** написано «сделано в Алматы». Участники fashion-рынка считают, что такой подход со временем позволит добавить дополнительную ценность товарам made in Kazakhstan.

«Если 15 лет назад нам советовали не называться казахстанской маркой, то сейчас ситуация меняется. Через бренд **Global Nomad** нам хочется, наоборот, влюблять в Казахстан и рассказывать о нем всему миру», – говорит Инна Апенко. «Кочевники» планируют в ближайшие пять лет открыть 30 магазинов в Казахстане и других странах Центральной Азии.

Своя ценность

Все глобально успешные бренды отражают ценности той страны, в которой они созданы, резюмировал преподаватель программы «Модный бизнес: новая реальность» в МГУ **Андрей Бурматиков**.

«Единственный путь – создать глобально успешную марку из Казахстана – сделать так, чтобы она в какой-то степени транслировала художественные, эстетические, а значит и идейные, смысловые коды страны. Без этого невозможно. Иначе это будут копии успешного оригинала: 128-й минималистичный бренд, 256-й романтичный и так далее», – отметил он.

Казахстанский fashion-рынок находится в поиске страновой уникальности, которую получит транслировать в мир. На фоне этого позиционирование брендов трансформируется от замалчивания казахстанского происхождения до демонстрации ценности своей страны. Такой путь, по словам **Андрея Бурматикова**, проходили и российские fashion-бренды, и бренды США.



Фото: Global Nomads

Объявления

Объявление!

ТОО «Сервис Плассер Казахстан» сообщает о проведении общественных слушаний в форме публичных обсуждений с 20 апреля 2023 года в течение пяти рабочих дней по проекту «Раздел «Охрана окружающей среды»».

Предприятие расположено по адресу: г. Алматы, Жетысуский район, ул. Аргымак, д. 1а.

С пакетом проектной документации можно ознакомиться на Едином экологическом портале <https://ecportal.kz> для представления замечаний и предложений.

Инициатор – ТОО «Сервис Плассер Казахстан». Разработчик проектной документации – ТОО «Атмосфера». Тел.: +7 727 292 52 63.

E-mail: atmosfera-2000@mail.ru. Местный исполнительный орган – КГУ «Управление экологии и окружающей среды г. Алматы».

Хабарландыру!

«Сервис Плассер Казахстан» ЖШС, 2023 жылдың 20 сәуірінен бастап 5 жұмыс күні ішінде «Қоршаған ортаны қорғау» жобасы бойынша қоғамдық талқылау түрінде қоғамдық тыңдаулар өткізетіні туралы хабарлайды.

Кәсіпорын Алматы қаласы, Жетісу ауданы, Аргымак көшесі 1а мекенжайында орналасқан. Жобалық құжаттама пакетімен ескертулер мен ұсыныстар беру үшін <https://ecportal.kz> Бірыңғай экологиялық порталында танысуға болады.

Бастамашы – «Сервис Плассер Казахстан» ЖШС. Жобалық құжаттаманы әзірлеуші – «Атмосфера» ЖШС. Тел.: +7 727 292 52 63.

E-mail: atmosfera-2000@mail.ru. «Алматы қаласының экология және қоршаған орта басқармасы» КММ Жергілікті атқарушы органы.

Важно отметить:

1. СНТ оформляется в информационной системе электронных счетов-фактур тремя способами: на портале esf.gov.kz, посредством учетных систем налогоплательщиков либо в мобильном приложении ИС ЭСФ. Доступ ко всем указанным способам осуществляется бесплатно.

2. Для того, чтобы оформить СНТ без применения модуля «Виртуальный склад», необходимо: при оформлении на портале использовать выбор «Товар не в ВС»; при использовании учетных систем в графе «Идентификатор товара» проставляется цифра «1».

3. Для отключения оприходования товаров на «Виртуальный склад» (по товарам с отсутствием обязательств по оформлению СНТ) необходимо изменить настройки на портале ИС ЭСФ (Настройки – Прием данных на ВС).

4. Подробное руководство пользователя размещено на сайте kgd.gov.kz, раздел «ИС ЭСФ» – вкладка «Документы по ИС ЭСФ» – «Руководство пользователя (скачать)».

Ссылка: <https://www.kgd.gov.kz/ru/content/dokumenty-po-esf-1>.

5. Служба технической поддержки работает в режиме 24/7 по электронному адресу: esfsd@kgd.minfin.gov.kz и телефонной линии +7 (7172) 72 78 72.

По каким товарам с 1 апреля 2023 года необходимо оформлять сопроводительные накладные на товары

Управление государственных доходов по Бостандыкскому району напоминает, что с 1 апреля 2023 года вступают в силу обязательства по оформлению сопроводительных накладных на товары (СНТ):

– по нефтепродуктам, алкогольной продукции, холодильникам и морозильникам с применением модуля «Виртуальный склад»;

– при импорте/экспорте товаров в рамках ЕАЭС (по всем товарам) без применения модуля «Виртуальный склад».

Применение СНТ по остальным товарам осуществляется на добровольной основе.

Перечень товаров, по которым СНТ подлежит оформлению, и правила оформления регулируются приказом первого заместителя премьер-министра Республики Казахстан – министра финансов Республики Казахстан от 26 декабря 2019 года № 1424.

За нарушения в части оформления СНТ предусмотрена административная ответственность статьей 283-1 Кодекса Республики Казахстан «Об административных правонарушениях».

СЕНІМ БІЛДІРІЛГЕН ТҮЛҒА

Цхе Вениамин Викторович

кепілді мүлкіті сату бойынша соттан тыс сауда-саттық өткізетіні туралы хабарлайды

Сауда-саттыққа қойылатын мүлік:

Кепіл ұстаушы: «Samruk-Kazyna Construction» АҚ

Қазақстан Республикасы, Алматы қаласы, Наурызбай ауданы, Құрамыс шағын аудан, Ақселеу Седимбек көшесі, жер учаскесі №105/3 мекенжайында орналасқан, жалпы ауданы 0,3629 га, кадастрлік нөмірі 20-322-024-1405 жер учаскесі түріндегі жылжымайтын мүлік. Нысаналы мақсаты – жеке тұрғын үй құрылысы.

САУДА-САТТЫҚТЫ ӨТКІЗУ ӘДІСІ – ағылшын.

КЕПІЛДІ ЖАРНА ЕНГІЗУ МЕРЗІМІ – 2023 жылғы «03» мамыр қоса алғанда, «Samruk-Kazyna Construction» АҚ-ның мынадай деректемелері бойынша: «Қазақстан Халық Банкі» АҚ-ның Астана қаласындағы филиалы, БЖН 090340012961, IBAN KZ 276010111000149908, ЖСК HSBKZKX, КБЕ16, 1 986 850 теңге мөлшерінде енгізіледі.

БАСТАПҚЫ БАҒА – 196 685 000 теңге.

ҚҰНЫНЫҢ АРТТЫРУ ҚАДАМЫ – бастапқы бағаның 1–5%-ы.

САТЫП АЛУ БАҒАСЫН ТӨЛЕУ МЕРЗІМІ – көрсетілген деректемелер бойынша сауда-саттық өткеннен кейін 5 жұмыс күні ішінде.

САУДА-САТТЫҚ 2023 жылғы «05» мамырында Алматы қаласы, Райымбек көшесі, 481В, 1-қабатта. Телефон нөмірі +7 708 222 78 88, +7 701 575 12 21.

САУДА-САТТЫҚ ҚАТЫСУШЫЛАРДЫ ТІРКЕУ Алматы қаласы, Райымбек к-сі, 481В, 1-қабатта. Телефон нөмірі +7 708 222 78 88, +7 701 575 12 21.

СЕНІМ БІЛДІРІЛГЕН ТҮЛҒА – Цхе Вениамин Викторович, «Samruk-Kazyna Construction» АҚ, Алматы қаласы, Райымбек көшесі, 481В, 1-қабатта. Телефон нөмірі +7 708 222 78 88, +7 701 575 12 21.

ДОВЕРЕННОЕ ЛИЦО

Цхе Вениамин Викторович

Объявляет о проведении внесудебных торгов по реализации заложенного имущества

Залогодержатель: АО «Samruk-Kazyna Construction»

На торги выставляется:

недвижимое имущество в виде земельного участка общей площадью 0,3629 га, кадастровый номер 20-322-024-1405, расположенного по адресу: Республика Казахстан, город Алматы, район Наурызбайский, микрорайон Курамыс, улица Ақселеу Седимбек, земельный участок №105/3. Целевое назначение – индивидуальное жилищное строительство.

МЕТОД ПРОВЕДЕНИЯ ТОРГОВ – английский.

СРОК ВНЕСЕНИЯ ГАРАНТИЙНОГО ВЗНОСА – до «03» мая 2023 года включительно, в размере

1 986 850 тенге по следующим реквизитам – АО «Samruk-Kazyna Construction», БИН 090340012961, IBAN KZ 276010111000149908 в АО «Народный Банк Казахстана» г. Астана, БИК HSBKZKX, КБЕ 16.

СТАРТОВАЯ ЦЕНА – 196 685 000 тенге.

ШАГ ПОВЫШЕНИЯ СТОИМОСТИ – 1–5% от стартовой цены.

СРОКУПЛАТЫ ПОКУПНОЙ ЦЕНЫ – в течение пяти рабочих дней после проведения торгов по указанным реквизитам.

ТОРГИ СОСТОЯТСЯ 05 мая 2023 года в 15:00 по времени Алматы по адресу: Республика Казахстан, город Алматы, район Наурызбайский, микрорайон Курамыс, улица Ақселеу Седимбек, земельный участок №105/3.

ПРИЕМ ЗАЯВОК на участие в торгах и регистрация участников проводится в г. Алматы, ул. Райымбека, д. 481В, 1-й этаж.

ДОВЕРЕННОЕ ЛИЦО – Цхе Вениамин Викторович, АО «Samruk-Kazyna Construction», г. Алматы, ул. Райымбека, д. 481В, 1-й этаж. Тел.: +7 708 222 78 88, +7 701 575 12 21.



Где это видано

До того, как снять одну из самых масштабных и дорогих голливудских франшиз «Властелин колец», Питер Джексон мирно занимался любимым делом в родной Новой Зеландии. Снимал кино «В плохом вкусе» – именно так назывался его первый полнометражный фильм (на русский язык название перевели как «Инопланетное рагу» (1987). Это черная комедия о нападении на Землю безумных плотоядных пришельцев. Киношные хули-

ганства Джексона продолжились в возмутительной пародии на «Мuppetов» «Познакомьтесь с Фиблами» (1989) и трэш-зомби-хорроре «Живая мертвечина» (1992).

Однако, возможно, его лучшей шуткой и самым большим достижением того времени стала остроумная картина «Забывтое серебро» (1995) в стиле склонного к мистификациям и розыгрышам кумира Джексона **Орсона Уэллса**. Это псевдодокументальная история о режиссере немого кино **Колине Маккензи**, чье наследие якобы случайно обнаружил Джек-

ного. Тщательно стилизованный под киноведческое исследование и старые киноленты, фильм с абсурдной точностью воспроизводит перипетии истории кино (особенно выделяется рассказ о том, как Маккензи в поисках финансирования оказался в СССР, где библейский сюжет потребовали переписать под советские реалии).

А сама завязка в виде найденной груды киноматериала в дряхлом сарае не кажется такой уж фантастичной. Так, американский режиссер-экспериментатор **Билл Моррисон** известен тем, что снимает свои фильмы на основе давно похороненных пленок. Его «Деревенский детектив: Цикл песен» (2021) основан на одноименном популярном советском фильме с **Михаилом Жаровым** в роли милиционера Анискина, пленку с которым выловили исландские рыбаки в 2016 году со дна Атлантического океана!

Комический сюжет Джексона интересен как раз тем, что за ним стоит неутешительная правда: большая часть немых фильмов безвозвратно утеряна, а имена первооткрывателей и изобретателей часто оказываются забыты на десятилетия. Один из самых ярких примеров – француженка **Алис Ги-Блаше**, чей вклад в развитие кино был огромным (по сути, она стала одним из первых режиссеров игровых фильмов и первой женщиной, занявшей по-настоящему значительное место в киноиндустрии), оказалась на периферии истории, и лишь относительно недавно ее творчество было открыто заново.

Следствие ведут знатоки

Другим подходящим «жанром» к разговору о пропавшем кино является, конечно же, детектив. По словам киноведа **Николая Изволова**, работа по поиску и восстановлению фильмов ничуть не скучная и похожа на археологические приключения Индианы Джонса. Изволову удалось восстановить документальный фильм «Годовщина революции» (1918) **Дзиги Вертова** – эта кинолента запечатлела первые постреволюционные события. Впоследствии фильм был «распотрошен» и растащен по кадрам другими режиссерами, и только счастливая находка – афиша, где были перечислены все оригинальные надписи-интертитры, позволила вновь собрать его по кусочкам.

Обычно реконструировать фильм приходится по разным источникам – архивным документам, воспоминаниям кинематографистов, специальным монтажным листам с детальным описанием всех сцен – и собирать из разбросанных по всему миру копий. Так, например, было с немецкой картиной «Безрадостный переулочек» (1925), которая существовала за рубежом в совершенно разных вариантах. Сюжет, связанный с сатирой на мир богатей и довольно откровенным изображением мира бедняков, в котором есть место убийствам и проституции, редактировался по цензурным соображениям, однако у каждой страны были свои представления о «правильности».

А другой немецкий фильм «Метрополис» (1927), повлиявший на массу фантастических картин, например на «Бегущего по лезвию» (1982), долгое время существовал в неполной версии, пока в 2008 году на полках киноархива в Буэнос-Айресе неожиданно не нашли почти все недостающие фрагменты.

При этом архивы и специалисты проводят реставрацию изображения и оцифровку, и фильм становится интересен не только узкому кругу специалистов, и, как правило, доходит до широкого круга зрителей. Существуют компании, которые выпускают специальные издания фильмов, как широко при-

знанной классики типа «Гражданин Кейна» (1941) и «На последнем дыхании» (1960), так и более нестандартных и менее известных картин. Один из лидеров – компания The Criterion Collection, пользующаяся у киноманов и самих кинематографистов особым уважением. В 2010 году, например, при их участии и поддержке **Мартина Скорсезе** вышла реставрация «Мести» (1989) **Ермека Шинарбаева**, одной из ключевых работ казахской новой волны.

Случай же с «Метрополисом» вселяет надежду: у историков кино есть десятки подобных «священных Граалей», которые они ищут годами. Среди самых популярных примеров – «Портрет Дориана Грея» (1915) **Всеволода Мейерхольда**, один из важнейших образов дореволюционного кино; едва ли не первая версия «Дракулы», снятая в 1921 году в Венгрии; один из ранних фильмов **Альфреда Хичкока** «Горный орел» (1926), а также загадочный фильм ужасов «Лондон после полуночи» (1927), пленка с которым бесследно сгорела в пожаре на студии в 1960-е годы (огонь, как и небрежное хранение и деградация пленки, – самый распространенный «убийца» фильмов).

Новые времена

Теряли кино и в более поздние времена. Некоторые самые первые эпизоды культового британского сериала «Доктор Кто» были уничтожены самим же руководством BBC, которое просто не видело смысла в хранении записей после телеэфира и использовало носители повторно для экономии средств (в производстве использовалась видеопленка, которую можно было перезаписывать). Сами передачи были «однообразными», и по ряду причин вовсе не предполагалось, что их снова будут пускать в эфир; одна из них, например, была связана с актерским профсоюзом, который выступал против таких повторов, так как это привело бы к сокращению новых съемок, а значит и рабочих мест.

Это сейчас «Доктор Кто» считается одним из главных культурных достояний Великобритании – тогда же его видели рядовой программой BBC (сериал вообще появился на свет потому, что нужно было заполнить временной слот). Однако большую часть материала все же удалось восстановить, в основном благодаря тому, что сериал активно показывали за рубежом, где ему больше повезло с сохранностью; в 2013 году, например, несколько эпизодов нашли в Нигерии, что стало большим событием.

А режиссера **Орсона Уэллса**, видимо, вдохновившего Джексона на трюк с Маккензи, по праву можно назвать режиссером неснятых фильмов. Заслуживший титул вундеркинда после дебютного «Гражданина Кейна», в дальнейшем он потратил огромные усилия на борьбу с продюсерами и студиями за собственный авторский взгляд – часто, увы, безрезультатно. Его фильмы выходили либо в искаженном виде, либо не выходили вовсе. Среди них – «Другая сторона ветра», сатира на мир кинематографа глазами вымышленного стареющего режиссера.

Зрители увидели фильм 48 лет спустя после того, как Уэллс начал над ним работать. Так и не заверченный по финансовым и техническим проблемам проект возродили в 2000-е годы, через десятилетия после смерти Уэллса. Домонтировать картину решили с помощью близкого окружения режиссера (например, его коллеги **Питера Богдановича**, тогда еще молодого режиссера и почитателя творчества Уэллса, снявшего его в фильме). Средства для завершения фильма собрали при помощи краудфандинговой кампании, и в итоге «Другая сторона ветра» была показана на Венецианском кинофестивале в 2018 году, а потом перекочевала на Netflix.

Утраченные эпизоды

Как теряют и восстанавливают фильмы

Сейчас, благодаря стриминговым платформам и огромным библиотекам контента, можно посмотреть любой фильм, сделав пару кликов в интернете. Или почти любой? Тысячи фильмов по-прежнему числятся «без вести пропавшими» – основная доля приходится на немое кино, но среди них есть и куда более поздние образцы. Как и куда пропадает кино и каких усилий стоит его снова отыскать, – в материале «Курсива».

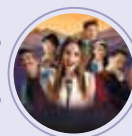
Матвей ШАЕВ

сон в собственном сарае и решил поведать о нем миру. Интервью с экспертами и рассказ о насыщенной жизни Маккензи перемежаются кадрами из его утерянного шедевра «Саломея», исторического эпика в духе классических картин **Дэвида Уорка Гриффита**. Все это от начала до конца было придумано и снято самим Джексоном и его коллегой **Костой Боутсом**. «Забывтое серебро» показали по новозеландскому телевидению, и зрители искренне поверили в реальность увиден-

30 АПРЕЛЯ НАЧАЛО В 19:00

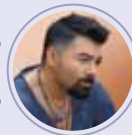
PLACIDO DOMINGO

esentaimall ТИКЕТОН



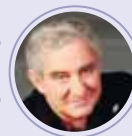
Музикл «Джулия»

Almaty Theatre, 13–16, 22 апреля



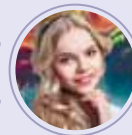
Алексей Чумаков в Алматы

Дворец Республики, 21 апреля 20:00



Михаил Казиник с концертом «Я обнимаю вас музыкой»

Almaty Theatre, 20 апреля 19:00



Ледовое шоу «Алиса в Стране чудес на льду»

Olimpic Arena, 30 апреля 13:00 и 16:00



XCHO в Алматы

Дворец спорта им. Балуана Шолака, 30 апреля 20:00

ТИКЕТОН

Онлайн-покупка билетов



Новый номер телефона на QR-код и перейди на страницу