

КУРСИВ



ИНВЕСТИЦИИ:
СКУПКА ЗОЛОТА

стр. 4

БАНКИ И ФИНАНСЫ:
МЫ ПРИВЫКАЕМ К НЕСОВПАДЕНИЮ

стр. 5

ЭКСПЕРТИЗА:
ГОД – ХОРОШИЙ И НЕ ОЧЕНЬ

стр. 6

ПОТРЕБИТЕЛЬСКИЙ РЫНОК:
БИЗНЕС НА РАЗВЕС

стр. 9

kursiv.media
 kursiv.media
 kursivmedia
 kursiv.media
 kzkursivmedia

Кибер-ответственные лица

Как научить CEO ориентировать свою службу ИБ на результат?

Масштабные кибератаки последних лет убедили руководителей бизнеса, что кибербезопасность уже стала одним из ключевых факторов устойчивости. Однако единицы CEO способны оценивать текущую работу по ИБ с точки зрения общего результата, а также эффективно распределять ответственность. Волнообразный рост числа и уровня атак не оставляет корпоратору времени на долгие раздумья. Как смотрят на сложившуюся ситуацию в РФ, компании которой испытывают в последние полтора года масштабные кибератаки разных типов и сложности, и в Казахстане – в обзоре «Курсива».

Сергей ДОМНИН

Это цунами

Корпоративный сектор традиционно был привлекательной сферой для хакеров, и хотя распространение розничных финтех-продуктов сдвинуло фокус большинства злоумышленников с юридических на физических лиц, в последние несколько лет корпоративные ИБ-системы испытывают рост хакерского внимания.

Интересная и одновременно драматичная ситуация разворачивается с корпсектором в РФ, который начал испытывать на себе прогрессирующую активность хакеров после начала вторжения на территорию Украины. «Большой кровавый энтерпрайз», как называют этот сегмент некоторые поставщики решений по ИБ, в последние полтора года основательно потрепало.

По наиболее свежим данным поставщика ИБ-решений «РТК-Солар», в январе – апреле этого года в телеграм-каналы противоправной тематики и на форумы в даркнете хакеры выложили данные 123 российских компаний на 1,1 ТБ.

> стр. 8



Подайте на капремонт

За чей счет ремонтируют многоэтажки в Казахстане

Треть многоквартирных домов в Казахстане старше 50 лет. По закону ответственность за их состояние несут сами владельцы квартир. По факту – кровельные работы, замена коммуникаций и обновление фасадов идут в немногих ЖК, попавших под госпрограммы. Остальные дома продолжают ветшать – собственники жилья не готовы взять на себя обязательства по капремонту.

Наталья КАЧАЛОВА

В Казахстане 54,5 тыс. многоквартирных жилых домов (МЖД). Треть из них – в возрасте 50+, больше половины – старше 25 лет (25 лет – нормативный срок надежной эксплуатации коммунальных

сетей). Доля аварийных МЖД, требующих сноса, в отдельных регионах республики достигает 27%, а доля домов, нуждающихся в капитальном ремонте – 67% (данные МИИР РК). В среднем по республике капитальный ремонт требуется почти каждой третьей многоэтажке (31,6%).

«Предотвращение дальнейшего разрушения жилых зданий и их сохранение должны стать первоочередными мерами в жилищном секторе», – говорится в утвержденной прошлой осенью Концепции развития жилищно-коммунальной инфраструктуры страны до 2026 года.

«Курсив» узнал, насколько успешно и за чей счет в стране ремонтируют многоквартирные жилые дома.

Жизнь по новым правилам

Обязанность по содержанию общего имущества МЖД, в том числе по проведению капремонтов,

по закону о жилищных отношениях возложена на собственников жилья. С 2020 года, когда в стране начался переход от КСК к ОСИ и ПТ, последние должны открывать для каждого дома свой сберегательный счет в БВУ для накопления денег на капитальный ремонт. А собственники квартир – ежемесячно перечислять туда не менее 0,005 МРП за каждый «квадрат» полезной площади своего жилья.

«В Жезказгане в многоквартирных жилых домах с 2022 года собственники квартир оплачивали взносы в сумме 15 тенге, в текущем году 17 тенге за квадратный метр полезной площади для капитального ремонта», – приводят пример в управлении энергетики и ЖКХ области Улытау.

> стр. 10



Мартин Скорсезе показал своих «Убийц цветочной луны»

Специальный репортаж «Курсива» с Каннского кинофестиваля

Состоялась премьера самого долгожданного проекта года – нового фильма Мартина Скорсезе, криминального вестерна с бюджетом в \$200 млн «Убийцы цветочной луны». В главных ролях два любимых артиста Скорсезе – ДиКаприо и Де Ниро. Автор «Курсива» оценила новую работу трех самых больших звезд мирового кино и решила – это шедевр, пусть и неочевидный.

Галия БАЙЖАНОВА

Через два дня, 27 мая, завершится 76-й Каннский кинофестиваль. Большая часть конкурсной программы уже показана, критики выбрали своих фаворитов. Среди облаканных позитивными рецензиями картин два лидера – это экспериментальная драма Жонатана Глейзера «Зона интереса» об Освенциме, больше похожая на перформанс от современного искусства, чем на кино, и совершенно очаровательный, по-настоящему нежный фильм Аки Каурисмяки «Опавшие листья» – о том, как однажды в Хельсинки встретились два одиноких человека и решили быть вместе.

Прогрели на фестивале и самые яркие премьеры работ, показанных вне конкурса: это новая лента знаменитого Такеши Китано, о котором давно не было ничего слышно (в Канни он привез историческую драму «Шея»); это очень смешная комедия от французского режиссера Мишеля Гондри, автора «Вечного сияния чистого разума» (его новый проект называется «Книга решений»); это только что законченная короткометражная гей-драма Педро Альмодовара «Странный образ жизни» с Итаном Хоуком и Педро Паскалем в главных ролях.

> стр. 12



ЧИТАЙТЕ
КУРСИВ
НА БУМАГЕ!

Продолжается подписка на 1-е полугодие 2023 года

Подписка через каталоги:

- ◆ АО «Казпочта»
- ◆ ТОО «Эврика-Пресс»
- ◆ ТОО «Евразия Пресс»

ВЛАСТЬ И БИЗНЕС



Фото: пресс-центр G7 HIROSHIMA

Слабеющая магия числа

G7 утратила свои позиции глобального правительства, но для РК это не проблема

Саммит «Большой семерки» в Хиросиме показал, что единственным объединяющим фактором для этих стран сегодня является экономическая война против России. В отношении Китая единства подходов нет. Кроме того, решения по ряду важных для Казахстана международных вопросов сегодня принимают за пределами «семерки».

Ответ на угрозы

Саммиту G7, который проходил в Хиросиме с 19 по 21 мая, предшествовала серия встреч на уровне министров – по климату, энергетике и окружающей среде, иностранных дел, труда и занятости, сельского хозяйства, цифровых технологий, финансов, науки, образования и здравоохранения. По итогам каждой из этих встреч, проходивших на протяжении всего апреля, были приняты совместные заявления, в которых утверждались общие подходы к глобальным проблемам и к их решению. Можно было бы ожидать, что саммит станет своего рода агрегатором всех «отраслевых» встреч, его итоговое коммюнике будет включать все самое важное из министерских деклараций.

В действительности работа саммита была направлена на демонстрацию единства всех членов G7. А поскольку ничто так не сплачивает, как общая угроза, то и разговоры, и итоговые документы были посвящены преимущественно России, как источнику военной угрозы, и Китаю, которому отводилась роль угрозы экономической. Борьба с угрозами предлагалась с помощью санкций.

Если вспомнить историю создания этого форума, то мы увидим, что он был ответом на санкции, которые в 1973 году арабские страны ввели против США и их союзников в наказание за поддержку войны Израиля против Египта и Сирии. Запрет на продажу нефти вызвал экономический и психологический шок в странах, которые прежде чувствовали себя

хозяевами мира. Страх, как это часто бывает в международных отношениях, подтолкнул их к формированию союза. В 1975 году Франция, Италия, Япония, Великобритания, Соединенные Штаты и ФРГ сформировали «Большую шестерку» как форум для решения неотложных экономических проблем, включая инфляцию и спад, вызванные нефтяным эмбарго ОПЕК. В 1976 году к ним присоединилась Канада, и «шестерка» превратилась в «семерку». До крымского кризиса членом группы (тогда ее называли «Большой восьмеркой») была и Россия (с 1991 по 2013 год).

С 1981 года в работе форума участвует Европейский союз, однако название менять не стали. Если мы посмотрим на фотографии участников встреч в узком составе, без приглашенных, то увидим, что за столом сидят не восемь человек, как можно было бы ожидать (семь стран



Фото: пресс-центр G7 HIROSHIMA

плюс ЕС), а девять. Потому что Евросоюз представляют сразу два человека – президент Европейского совета и председатель Европейской комиссии.

Вес снижается

В последнее время «Большая семерка» быстро утрачивает свои позиции глобального правитель-

ства, принимающего в своем кругу и затем предлагающего всему миру правила игры в экономике и политике. По размеру совокупного ВВП страны, входящие в БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китай, Южная Африка), уже догнали G7. Согласно недавно появившимся данным британского агентства Acorn Macro Consulting,

по паритету покупательной способности на долю стран БРИКС приходится 31,5% мирового ВВП, а на долю стран G7 – лишь 30,7%.

А ведь были времена, когда доля «семерки» в мировом ВВП достигала 50%, правда, в номинальном исчислении. Возможно, именно желанием перетянуть на свою сторону некоторых членов БРИКС, хотя бы символически оторвать их от Китая и России, объясняется приглашение на встречу в Хиросиме Индии и Бразилии.

В первый же день встречи было принято заявление по Украине, которое в основном посвящено санкциям против России. В итоговой декларации, состоящей из 66 пунктов, содержалась позиция «семерки» по широкому спектру вопросов, однако Россия упоминалась как один из факторов всех политических и экономических проблем.

Отдельный блок был посвящен политике экономического принуждения, проводимой Китаем. Это вызвало немедленную реакцию китайского МИДа. Официальный представитель МИД КНР Ван Вэньбинь сказал, что G7 делает громкие заявления о содействии мирному, стабильному и процветающему миру, но в реальности препятствует международному миру, подрыв-

вает региональную стабильность и сдерживает развитие других стран.

Даже пригрозили

В итоговом коммюнике нашему региону посвящен отдельный пункт: «Мы подтверждаем наше взаимодействие со странами Центральной Азии для решения различных региональных проблем, включая последствия агрессивной войны России, дестабилизирующее влияние ситуации в Афганистане, продовольственную и энергетическую безопасность, терроризм и изменение климата. Мы полны решимости развивать торговые и энергетические связи, устойчивую связь и транспорт, включая «Средний коридор» и связанные с ним проекты для повышения регионального процветания и устойчивости».

Казахстан в итоговой декларации не называется, однако для нас, как и для наших соседей по региону, в ней содержится месседж, связанный с антироссийскими санкциями. В заявлении сказано: «Мы взаимодействуем с третьими странами, через которые санкционные товары, услуги или технологии G7 могут поставляться в Россию, чтобы улучшить понимание третьими странами тех мер, которые принимает G7. Мы отмечаем и поощряем взятые на себя этими странами обязательства по обеспечению того, чтобы наши санкции не обходились и чтобы они дали ожидаемый эффект».

Не обошлось и без угроз. «Мы вновь обращаемся к третьим сторонам с призывом немедленно прекратить оказание материальной поддержки российской агрессии, в противном случае им придется столкнуться с серьезными последствиями. Мы будем укреплять нашу координацию, чтобы предотвращать поставки оружия в Россию третьими странами и реагировать на них, а также продолжим принимать меры против субъектов из третьих стран, которые материально поддерживают войну России».

Вероятно, в нашем МИДе не оставят без внимания то, что в итоговой декларации страны G7 выразили свою приверженность построению мира без ядерного оружия. Они назвали Договор о нераспространении ядерного оружия (ДНЯО) краеугольным камнем глобального режима нераспространения и основой для разоружения и использования ядерной энергии в мирных целях. Напомним, ядерное разоружение – один из традиционных приоритетов казахстанской внешней политики.

Несколько альтернатив

Лидеры стран «семерки» старались показать, что они формируют глобальную повестку. Но вряд ли даже они сами в это верят. Слово для того, чтобы подчеркнуть оторванность звучащих в Хиросиме заявлений от реальной жизни, одновременно с саммитом G7 проходили и другие встречи на высшем уровне, и повестка их была совсем иной.

В Сиане лидеры стран Центральной Азии встречались с председателем КНР – и на саммите «Центральная Азия – Китай», где обсуждались общие принципы и формы сотрудничества, и в двустороннем формате, где речь шла о конкретных проектах.

В саудовской Джидде в эти же дни прошел саммит Лиги арабских государств, центральным событием которого стало возвращение в организацию Сирии и первый за 12 лет визит президента Башара Асада в Саудовскую Аравию.

Кроме того, как показывают соцопросы, ни один из собравшихся в Хиросиме политиков не пользуется доверием хотя бы половины своих граждан. Это позволило газете The New York Times назвать саммит «клубом нелюбимых лидеров».

Мнение автора может не совпадать с позицией редакции.



Фото: Présidence de la République / Archives nationales

РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК

КУРСИВ

Газета издается с 24 июля 2002 г.
Собственник: ТОО «Altco Partners»
Адрес редакции: А15Р1М9, РК,
г. Алматы, ул. Розыбакиева, 127.
Тел./факс: +7 (727) 339 84 41
E-mail: kursiv@kursiv.kz

Генеральный директор:
Меуерет СУЛТАНКУЛОВА
m.sultankulova@kursiv.media

Главный редактор:
Сергей ДОМНИН
s.dominin@kursiv.media

Редакционный директор:
Александр ВОРОТИЛОВ
a.vorotilov@kursiv.media

Шеф-редактор:
Татьяна НИКОЛАЕВА
t.nikolaeva@kursiv.media

Редактор отдела «Финансы»:
Виктор АХРЕМУШКИН
v.akhremushkin@kursiv.media

Редактор отдела «Недвижимость»:
Наталья КАЧАЛОВА
n.kachalova@kursiv.media

Редактор Kursiv Research:
Аскар МАШАЕВ
a.mashaev@kursiv.media

Обозреватель отдела
«Потребительский рынок»:
Анастасия МАРКОВА
a.markova@kursiv.media

Корректоры:
Светлана ПЫЛЬПЧЕНКО
Татьяна ТРОЦЕНКО
Елена ШУМСКИХ

Бильд-редактор:
Илья КИМ

Верстка:
Елена ТАРАСЕНКО
Мадина НИЯЗБАЕВА

Дизайнер:
Данара АХМУРЗИНА

Фотограф:
Аскар АХМЕТУЛЛИН

Коммерческий директор:
Ирина КУРБАНОВА
Tel.: +7 (777) 257 49 88
i.kurbanova@kursiv.media

Руководитель по рекламе и PR:
Сабир АГАБЕК-ЗАДЕ
Tel.: +7 (707) 950 88 88
sagabek-zade@kursiv.media

Административный директор:
Ренат ГИМАДИНОВ
Tel.: +7 (707) 186 99 99
g.renate@kursiv.media

Представительство
в Астане:
РК, г. Астана, пр. Кунаева, д. 12/1,
БЦ «На Водно-зеленом
бульваре», ВП-80, 2-й этаж, оф. 203
Tel.: +7 (7172) 28 00 42
astana@kursiv.media

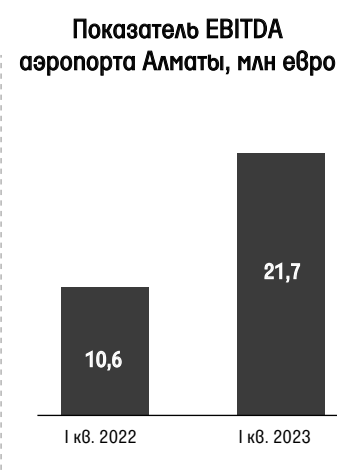
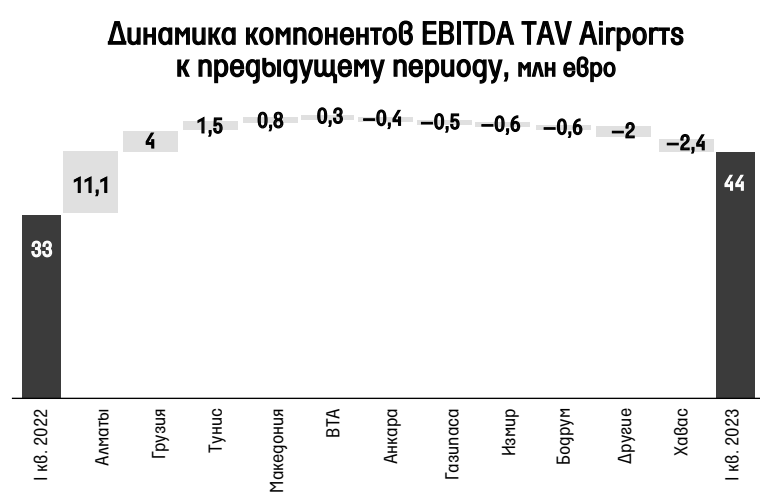
Руководитель
представительства
в Астане:
Азамат СЕРИКБАЕВ
Tel.: +7 (701) 588 91 97
a.serikbaev@kursiv.media

Подписные индексы:
для юридических лиц – 15138,
для физических лиц – 65138

Газета зарегистрирована
в Министерстве информации и
коммуникаций Республики Казахстан
Свидетельство о постановке на учет
№ 17442-Г, выдано 9 января 2019 г.

Отпечатано в типографии
ТОО РПМК «Джуль»
РК, г. Алматы, ул. Калдакбаева, д. 17
Тираж 8 000 экз.

Информационная продукция данного
печатного издания предназначена
для лиц, достигших 18 лет и старше



Источник: TAV Airports Holding

Алматы остается драйвером для турецкого TAV Airports

Аэропорт Алматы принес половину консолидированной прибыли (EBITDA) TAV Airports Holding в I квартале 2023 года.

Татьяна НИКОЛАЕВА

За первые три месяца 2023 года в аэропорту Алматы значительно «выросли» международные грузопотоки, мы также наблюдаем существенный рост международных пассажирских перевозок», говорится в презентации TAV Airports Holding. Усиление этих двух направлений положительно повлияло на операционные результаты аэропорта Алматы – по итогам I квартала казахстанский аэропорт сгенерировал 50% консолидированной EBITDA турецкого холдинга.

Напомним, что международный аэропорт Алматы – один из 15 аэропортов в портфеле TAV Airports. Холдинг владеет долями и управляет пятью турецкими аэропортами – Эсенбойгой в Анкаре, аэропортом

Мияс-Бодрум и аэропортами в Измире, Газипаше и Анталии. У компании есть два грузинских объекта – это аэропорты Тбилиси и Батуми, два македонских – Скопье и Охрид, тунисские аэропорты Энфида и Монастир, аэропорты Медины (Саудовская

Аравия), Риги (Латвия) и Загреб (Хорватия).

В отчетности TAV Airports оговаривается, что результат казахстанского аэропорта «является высоким из-за сезонности, и мы ожидаем, что вклад Алматы в консолидированную EBITDA нормализуется до 20–25% за весь год». Напомним, что в 2022 году доля аэропорта Алматы в прибыли турецкого холдинга составила 26%.

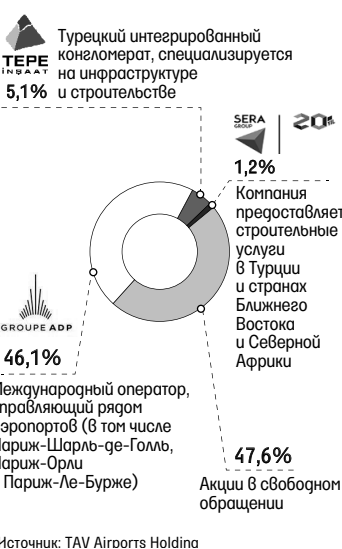
За первые три месяца 2023 года пассажиропоток аэропорта Алматы составил 1,9 млн пассажиров (+49% к январю – марту 2022-го). Количество пассажиров международных рейсов выросло в два с лишним раза, с 417 тыс. до 841 тыс. человек. На местных направлениях прирост пассажиропотока не такой значительный – 23%, до 1,07 млн человек.

Растущий спрос на международные пассажирские перевозки TAV Airports Holding отмечает во всех своих аэропортах. В целом по аэропортам группы за I квартал 2023 года международный пассажиропоток

прибавил 74% по сравнению с аналогичным периодом 2022-го. Если сравнивать с допандемным 2019 годом, который сейчас служит бенчмарком для многих сервисных отраслей, то рост составил 36%.

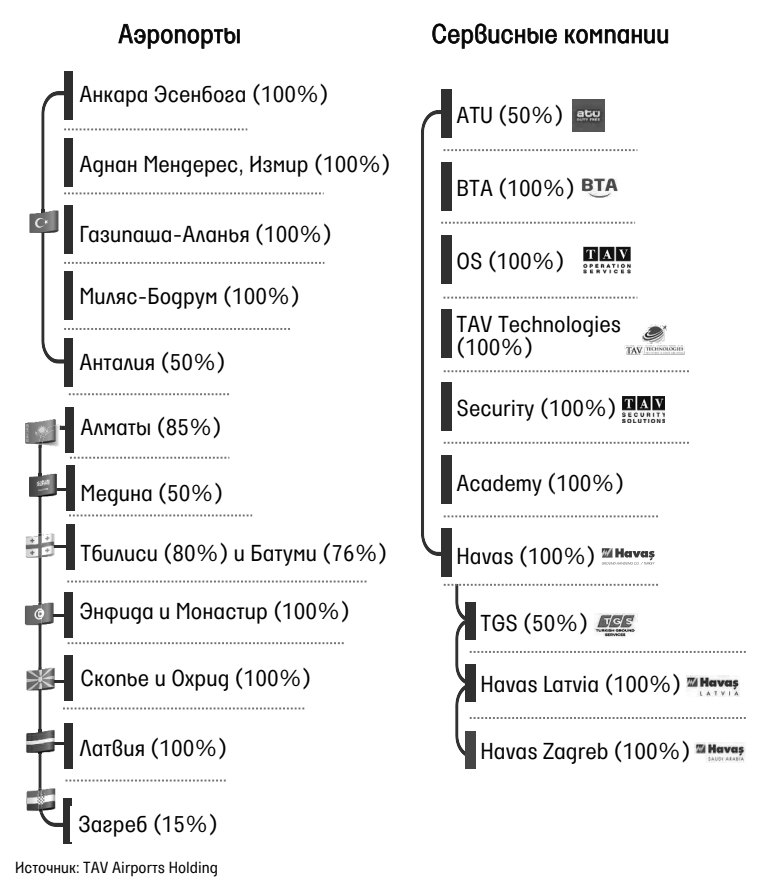
Также в отчете о работе TAV Airports Holding в I квартале 2023 года указывается, что по состоянию на март было завершено 53% строительства нового терминала аэропорта Алматы (на текущий момент этот показатель превышает 59%, планируемый срок завершения строительства – август 2024 года). Новый терминал увеличит пропускную способность аэропорта более чем в два раза, до более чем 14 млн пассажиров в год. В TAV Airports Holding рассчитывают, что новый терминал также позволит TAV Kazakhstan (компания, которая непосредственно управляет аэропортом Алматы) дополнительно заработать на бизнес-залах и продаже еды и напитков и начать получать доход от беспощинной торговли («в настоящее время – 0», указано в отчете TAV Airports).

Структура акционеров TAV Airports Holding



Источник: TAV Airports Holding

Структура TAV Airports Holding



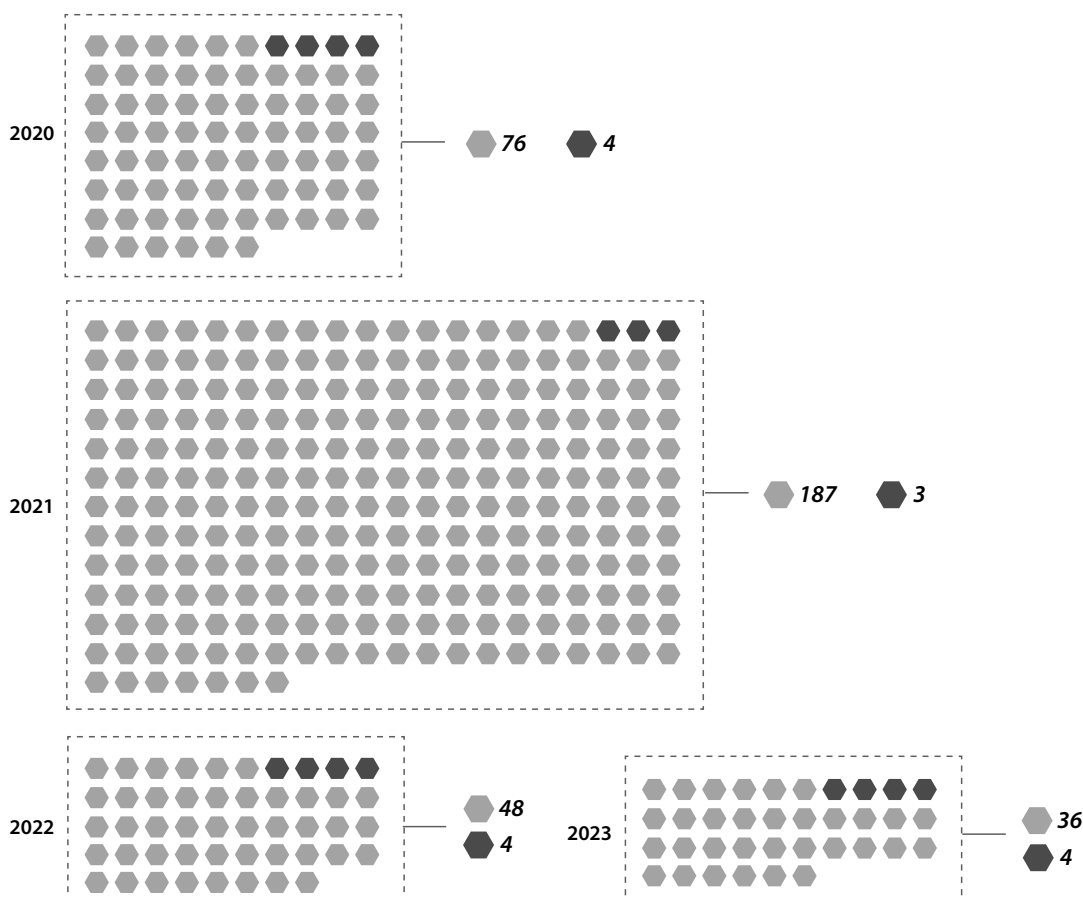
Источник: TAV Airports Holding

Технические возможности

Как совершенствуются способы борьбы с финансовыми пирамидами

Количество правонарушений, зарегистрированных в ЕДР за январь – апрель 2023 года по ст. 217 УК РК «Создание и руководство финансовой (инвестиционной) пирамидой»

Количество правонарушений, зарегистрированных в ЕДР в отчетном периоде



Источник: Комитет по правовой статистике и спецучетам Генпрокуратуры РК

За первые четыре месяца 2023 года в Едином реестре досудебных расследований зарегистрировано 36 правонарушений, связанных с созданием финансовых или инвестиционных пирамид. Четыре таких случая пришлось на Астану.

Канат БАПИЕВ

Создатели финансовых пирамид технологически прогрессируют и действуют все более изощренно, отмечают в департаменте экономических расследований (ДЭР) по городу Астане Агентства по финансовому мониторингу РК (АФМ РК). «Если ранее мы наблюдали офлайн-семинары, презентации, перераспределение денежных средств среди вкладчиков личными либо переводы через счета банков вторых уровней, то в настоящее время организаторы финансовых пирамид больше прибегают к цифровым технологиям», – комментируют представители департамента. Семинары для потенциальных вкладчиков проходят онлайн (в том числе с использованием систем искусственного интеллекта); создаются интернет-платформы, где люди могут зарегистрировать свой личный кабинет, завести туда деньги и отслеживать, как растет их мни-

мый доход; для вывода средств потерпевших используются цифровые активы, криптовалютные кошельки различных криптобирж. «На сегодняшний день данный вид преступлений можно отнести к ряду интеллектуальных правонарушений», – комментируют в ДЭР Астаны.

АФМ РК для противодействия создателям финансовых (инвестиционных) пирамид и своевременного пресечения их деятельности также использует новые технологии, прибегает к помощи систем искусственного интеллекта и активно взаимодействует с криптовалютными биржами.

С начала 2023 года работает telegram-бот @BAIQApiramidaBOT, с помощью которого казахстанцы могут самостоятельно проверять сайты и социальные сети на наличие признаков финансовых пирамид. Пользователю достаточно ввести ссылку на сайт компании, страницу в Instagram, группу VKontakte или telegram-канал. Так же можно проверить компанию, которая предлагает вам вложить деньги и заработать, через БИН.

По данным АФМ РК, за три месяца текущего года в Казахстане было заблокировано 3600 сайтов и аккаунтов с признаками финансовой пирамиды. «Мониторинг социальных сетей и интернет-сайтов обеспечивает своевременное обнаружение новых финансовых пирамид и пресечение их деятель-

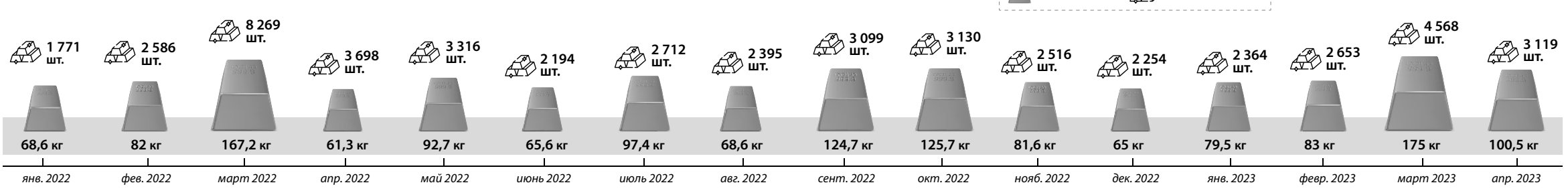
ности до существенного причинения вреда гражданам», – резюмируют представители департамента экономических расследований по городу Астане.

Напомним, что есть несколько основных признаков финансовой пирамиды, и наличие любого из них у организации, предлагающей вложить деньги и заработать, должно насторожить казахстанцев. Среди таких признаков: – необходимость вложения ошутимой денежной суммы; – обещание больших процентов и быстрого возврата вложенных денег; – необходимость привлекать новых участников, чтобы они тоже вложили деньги; – отсутствие лицензии Агентства РК по регулированию и развитию финансового рынка; – неофициальные денежные расчеты – компания принимает наличные деньги либо использует различные системы интернет-платежей и переводов без применения специальных расчетных счетов компании в банках.

Агрессивная, навязчивая реклама в соцсетях, договор, условия в котором прописаны невятно, и никто не несет ответственности за деньги вкладчика, обещания решить финансовые проблемы потенциального вкладчика – это тоже те моменты, которые сигнализируют о том, что на самом деле компания является финансовой пирамидой.

ИНВЕСТИЦИИ

Сколько золотых слитков продано в Казахстане



Источник: НБ РК

За первые четыре месяца 2023 года казахстанцы приобрели 438 кг золота в слитках, самые большие продажи – 175 кг – пришлось на март. Это рекордный объем месячных продаж с запуска программы по продаже и выкупу мерных слитков аффинированного золота для населения в 2017 году.

Айгуль ИБРАЕВА

Второй год пиковые продажи золотых слитков населению случаются в марте – 175 кг в 2023 году, 167,2 кг – в 2022-м. Если год назад активность инвесторов в золото Нацбанк связывал с «неопределенностью и повышенной волатильностью на финансовом рынке», то сейчас эксперты видят другие причины.

Золотое время

В этом году спрос на золото (и, соответственно, подорожание драгметалла) растет, поскольку инвесторы опасаются рецессии в США и ослабления доллара. «Индекс доллара DXY начал снижаться с IV квартала 2022 года на фоне ожиданий по замедлению повышения ставки ФРС. В это же время начался цикл роста цен на золото», – отмечает ведущий аналитик BCC Invest Якуб Бейсембетов.

В марте всего за пять дней обанкротились сразу три крупных американских банка, спровоцировав панику на мировых фондовых и сырьевых рынках. Индекс доллара за март снизился на 2,3%, индекс S&P500 потерял 3,5%, доходность казначейских облигаций США упала на 11,6%, тогда как золото – тихая гавань для инвесторов в период кризисов – выросло в цене на 7,2%. Казахстанцы могли следовать общемировому тренду, стремясь минимизировать свои потенциальные потери от курсовой и стоимостной переоценки финансовых активов, вкладываясь в золото, указывает ведущий аналитик Ассоциации финансистов Казахстана (АФК) Зарина Скрипченко.

Генеральный директор DAMU Capital Management Мурат Кастаев связывает текущий рост спроса на золото с желанием населения диверсифицировать свои инвестиции: «До марта 2023 года население не трогало депозиты в тенге, чтобы получить обещанную компенсацию в 10% от государства. После получения компенсации люди начали думать, куда их разместить. Ставка доходности по долларовым депозитам очень низкая, держать все на тенговых депозитах тоже рискованно. Поэтому часть инвестиций начала перемещаться в недвижимость, в ценные бумаги и в золото», – объясняет финансист.

Слитки тяжелеют

В количественном выражении в марте 2023 года продали 4568 слитков аффинированного золота, в марте прошлого года – почти в два раза больше, 8269 слитков. Это показывает, что структура продаж изменилась в пользу более тяжелых слитков. В марте 2023 года самыми «ходовыми» оказались слитки весом 10 и 100 граммов (30 и 27% в месячных продажах соответственно), а годом ранее инвесторы отдавали предпочтение слиткам весом 20 и 5 граммов (доля от общего объема продаж – 35 и 31% соответственно). Напомним, золотые слитки в Казахстане представлены в весовой линейке 5, 10, 20, 50 и 100 граммов.

За весь 2022 год банками второго уровня и отдельными небанковскими обменными пунктами в Казахстане было продано 37 940 мерных слитков общим весом 1,1 тонны, что на 17% выше, чем годом ранее.

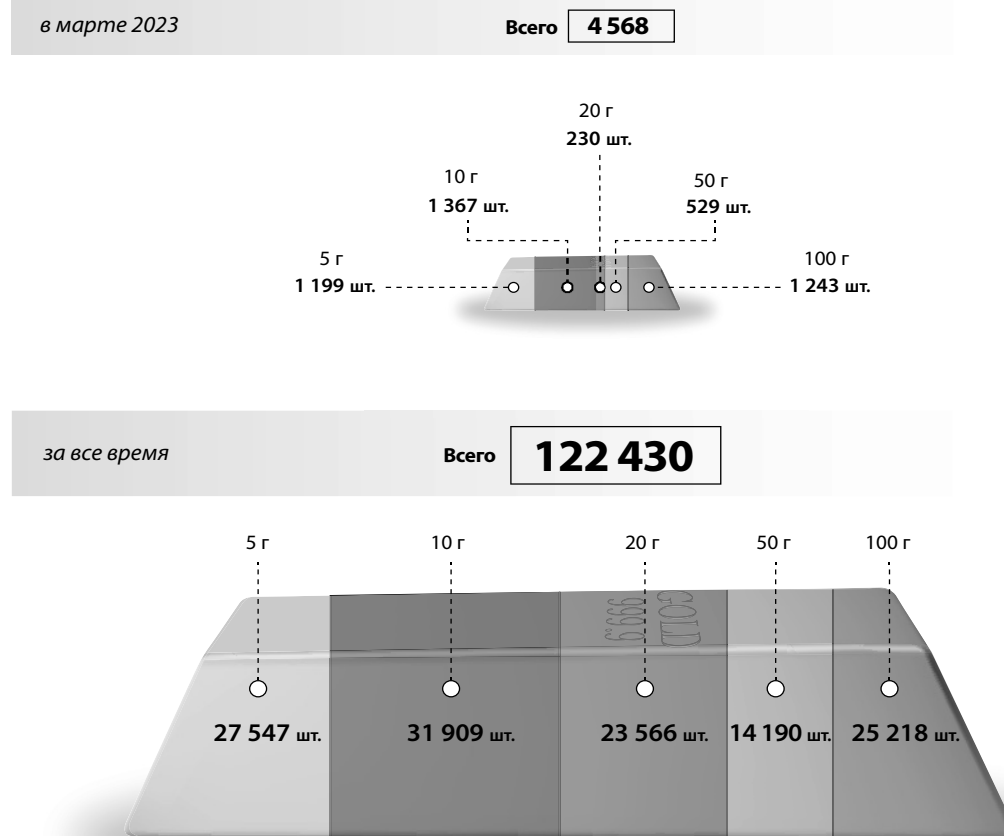
«Золото часто рассматривается как безопасное убежище в периоды неопределенности или экономической нестабильности. Оно часто служит «антиинфляционным» инструментом, так как позволяет сохранить стоимость

сбережений в периоды сильного роста потребительских цен. В Казахстане в последние годы наблюдается повышенная инфляция, и поэтому неудивительно, что золото пользуется повышенным спросом у казахстанцев», – комментирует заместитель начальника Управления аналитических исследований АО «Jusan Invest» Жумабек Темиржанов.

Активнее инвестировали в золото в прошлом году не только казахстанцы – к примеру, в России в 2022 году населению реализовано более 75 тонн золота в слитках (это в 15 раз больше, чем в 2021 году). Операции с иностранной валютой и зарубежными ценными бумагами затруднены в РФ из-за введенных санкций, и инвестиции в золото стали для россиян более привлекательным способом диверсифицировать активы, комментирует Зарина Скрипченко. Кроме того, спрос россиян на золотые слитки подержала отмена НДС (20%) при их покупке. Чтобы удовлетворить возникший спрос, Банк России в прошлом году временно прекратил покупать золотые слитки у банков, а аффинажные заводы активно начали перестраивать

Скупка золота

Проданные слитки по видам



Источник: НБ РК



Фото: Национальный банк Республики Казахстан

Всего продано с 2017 года

122 430
слитков



Источник: НБ РК

производство под выпуск мерных слитков меньшего размера.

Стремительный рост инфляции в Турции также подстегнул спрос на драгоценный металл среди населения. По данным швейцарской таможи, в январе 2023 года в Турцию было отправлено более 58 тонн драгоценного металла, что является самым большим месячным показателем за последние 10 лет.

Не заменит депозит

Стоимость 1 грамма золота, по данным Нацбанка, с начала года выросла на 6% – с 27 295,53 до 29 022,68 тенге. За последние 12 месяцев цена на золото в слитках выросла на 16,4% – это больше, чем ставка по тенговым депозитам БВУ. Однако рассматривать золото как альтернативу банковским вкладам не стоит, говорят

опрошенные «Курсивом» эксперты. Цена может не только расти, но и падать, доходы от вложений в золото не гарантированы, в отличие от депозита, по которому вкладчик знает заранее размер вознаграждения.

Цена золота в тенге определяется двумя факторами – изменением его цены на мировых рынках и изменением курса тенге к доллару США. Годовой рост слитков на 16,4% частично произошел из-за ослабления тенге примерно на 3,5% за последний год, указывает аналитик Freedom Finance Global Данияр Оразбаев. «Золото торгуется на мировых рынках, и, следовательно, его цена определяется в долларах США. Поэтому инвестиции в этот ценный металл нужно сравнивать с валютными депозитами. В данном контексте они выглядят намного привлекательнее последних с годовой доходностью в 1%», – говорит он.

Золото исторически слабо коррелирует с другими классами активов, что делает его хорошим инструментом для диверсификации при инвестировании. Поэтому его можно рассматривать в качестве альтернативного инструмента для сохранения сбережений. Одним из преимуществ инвестиционного золота является его ликвидность: банки и небанковские обменные пункты могут выкупить мерные слитки с выплатой денег «день в день». Но стоит учитывать, что разница между курсами покупки

и продажи слитков в Казахстане достаточно велика (около 5%), поэтому даже при правильно спрогнозированном векторе движения придется достаточно долго ждать отработки этого спреда, и только после этого инвестор выйдет в плюс.

Если обобщить, то драгметаллы подходят той категории инвесторов, которая готова нести рыночные риски и имеет долгосрочный горизонт инвестирования. Для каждого отдельно взятого инвестора рекомендация по золоту будет индивидуальной, средняя доля портфеля, которую эксперты рекомендуют держать в золоте, – около 5–10%.

Что будет с ценами на золото?

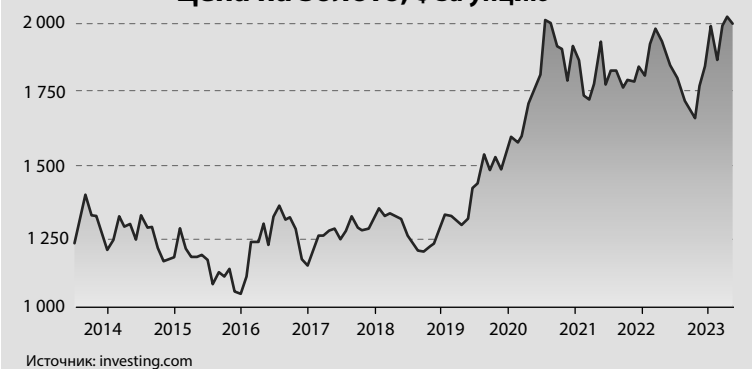
Пик цены на золото наблюдался в начале мая текущего года и в моменте достигал \$2085 за унцию. Сегодня драгметалл торгуется в районе \$1970 за унцию. Эксперты Goldman Sachs ожидают, что по итогам года цена на золото вырастет на 4% от текущего уровня. Согласно Bloomberg BGN, среднее значение в прогнозируемом диапазоне цен через 12 месяцев составляет \$2061 за унцию, что примерно на 5% выше текущей спотовой цены.

Стоит учитывать, что на стоимость золота в течение ближайших 12 месяцев будет влиять очень много факторов, поэтому возможны существенные отклонения от этого прогноза как в положительную, так и в отрицательную сторону. Среди факторов в пользу роста золота эксперты называют угрозу дефолта в США из-за лимита госдолга, геополитическую нестабильность, а также ожидаемую рецессию в мировой экономике во втором полугодии. Если ожидания касательно рецессии в США подтвердятся,

вероятно сохранение интереса к золоту, отмечают аналитики BCC Invest. В целом золото движется в растущем среднесрочном канале, удерживая нижние границы тренда, указывают во Freedom Finance Global. В случае закрепления цены выше \$1990 за унцию не исключена новая волна роста с обновлением максимума и движением до \$2100, при условии сохранения высокого спроса на драгметалл со стороны центрбанков и слабого доллара.

С другой стороны, понижающее давление на золото может оказать уровень инфляции, который во многих странах, в том числе в Казахстане, достиг своего пика и, судя по всему, будет снижаться. По мере снижения инфляции в мире цена на золото будет дешеветь, считает Мурат Кастаев. Он прогнозирует снижение стоимости драгметалла в коридоре \$1800–1900 за унцию, то есть еще минус 5–10% от текущих уровней. В Jusan Invest ожидают, что котировки золота будут торговаться примерно на текущих отметках с кратковременными скачками вверх или вниз в зависимости от влияния вышеназванных факторов.

Цена на золото, \$ за унцию



Источник: investing.com

ЦЕНТРОБАНКИ НАРАЩИВАЮТ ЗОЛОТЫЕ РЕЗЕРВЫ

Цена за 1 унцию золота с начала года выросла более чем на 8%, а за последний год – почти на 10%. В начале мая текущего года золото торговалось возле своего исторического максимума на отметке \$2090, после чего умеренно откатилось вниз. Такой рост цен на золото связан прежде всего с рекордными покупками со стороны мировых центрбанков, указывает Жумабек Темиржанов.

В 2022 году центрбанки купили 1136 тонн драгметалла против 450,1 тонны по итогам 2021 года. По данным Всемирного совета по золоту (WGC), это крупнейший показатель за 55 лет. За первые три месяца текущего года регуляторы увеличили глобальные резервы на 228 тонн, что на 176% больше, чем годом ранее.

Крупнейшим покупателем золота в первом квартале стал центральный банк Сингапура, который пополнил свои резервы на 69 тонн золота. Народный банк Китая выкупил 58 тонн, в итоге объем золотовалютных резервов Поднебесной составил 2068 тонн золота, что составляет 4% от общемирового объема зарегистрированных золотых резервов. В тройку крупнейших покупателей золота вошел также Центробанк Турции, который добавил в резервы 30 тонн драгметалла.

«Переход в золото – это одно из проявлений глобальной дедолларизации. В данном случае дедолларизации резервов, прежде всего центральными банками развивающихся стран, которые в последнее время сокращают свои вложения в госдолг США (лидером этого процесса является Китай). Выводимые из казначейских обязательств США резервы надо размещать во что-то другое, и золото является самой очевидной альтернативой», – говорит главный научный сотрудник ИФПР КН МНВО РК Вячеслав Додонов.

Казахстан в этом случае идет против мировой тенденции, мотивируя снижение вложений в золото необходимостью диверсификации структуры резервов. За первый квартал текущего года Нацбанк РК продал 20 тонн золота на внешних рынках, став крупнейшим продавцом золота среди центрбанков. Такая политика проводилась и в 2022 году, когда регулятор продал 120 тонн золота, а его доля в резервах страны была снижена с 68 до 63%.

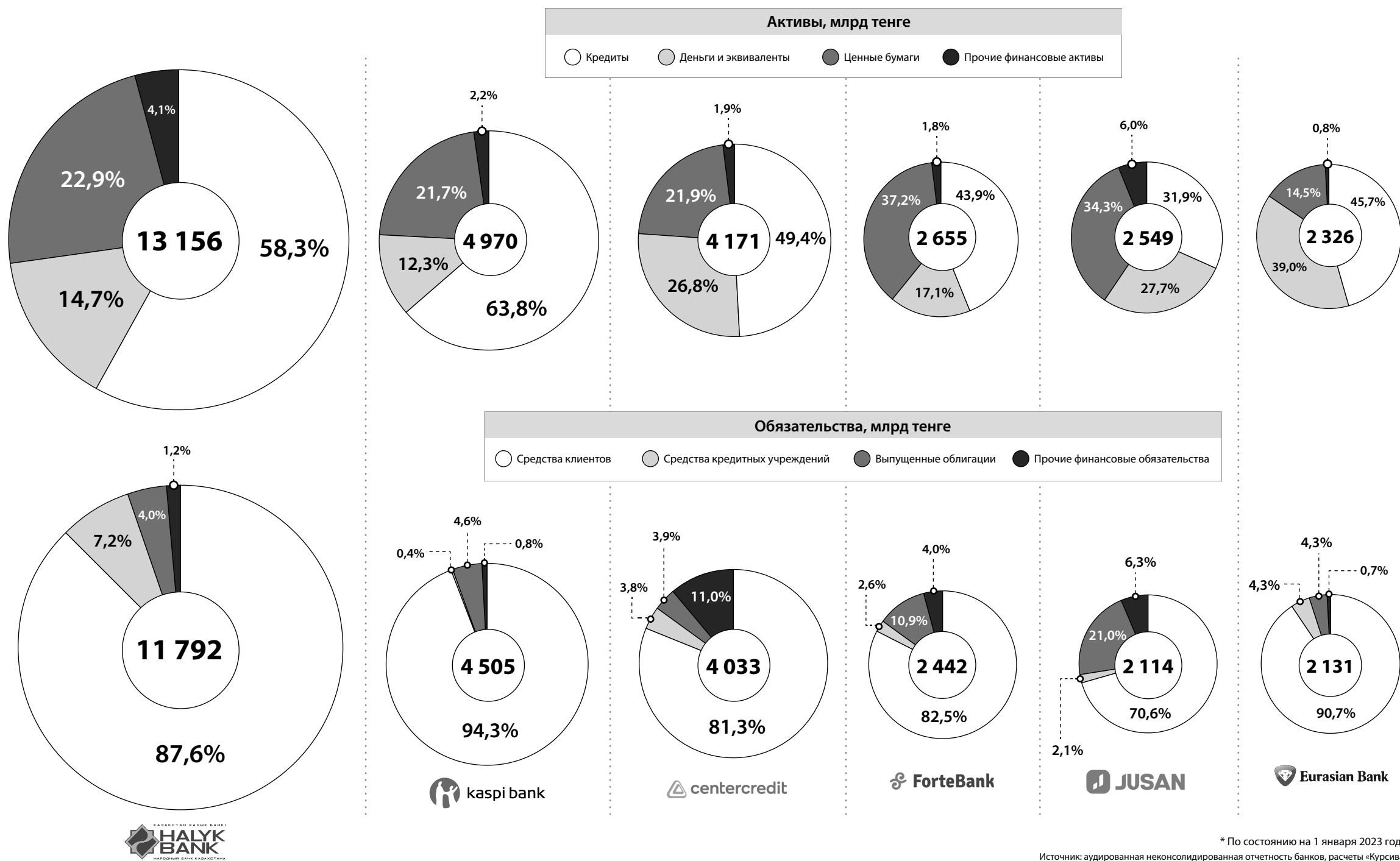
Додонов не считает, что это было оправданно. «Особенно в текущих условиях дедолларизации, которая существенно меняет условия размещения резервов и факторы, влияющие на стоимость различных резервных активов в стратегической перспективе. Это было не очень удачное инвестиционное решение и в тактическом плане, учитывая рост стоимости золота с начала прошлого года», – полагает ученый.

Мурат Кастаев, напротив, считает действия регулятора приемлемыми в текущих рыночных условиях: «Нацбанк РК продал золото, так как массово скупал его в 2022 году, опасаясь геополитической неопределенности, возможного отключения РК (вслед за Россией) от мировых финансовых систем. На тот момент это было оправданным шагом, так как будущее экономики РК было мрачным. Однако с начала вторжения России в Украину прошло более года, худшие сценарии для РК не реализовались, а доходность золотовалютных резервов низкая».

Золото находится на исторических пиках, его стоимость росла по мере роста глобальной инфляции. Благодаря повышению ставок мировыми центрбанками в текущем году инфляция пошла на спад. Это привело к тому, что золото отстает от своих ценовых максимумов и может продолжаться дешеветь. Поэтому сейчас подходящий момент, чтобы продавать золото и вкладываться в валютные резервы, так как доллар укрепляется вслед за повышением ставок, считает Кастаев. На его взгляд, оптимальная доля золота в резервах страны должна составлять в пределах 25–30%.

Стоит отметить, что Казахстан закупает золото из внутренних источников. Нацбанк является основным покупателем аффинированного золота в стране (около 90% всего объема). В прошлом году выпуск аффинированного золота составил 73,2 тонны, что на 9,9% больше, чем годом ранее.

СТРУКТУРА ФИНАНСОВЫХ АКТИВОВ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ШЕСТИ КРУПНЕЙШИХ БАНКОВ РК*



Мы привыкаем к несовпадению

Шестерку крупнейших универсальных банков страны можно разбить на три группы по весу кредитного портфеля в финансовых активах, при этом у игрока с наибольшей долей кредитования она ровно вдвое выше, чем у аутсайдера. «Курсив» подсчитал, как используют привлеченные средства ведущие БВУ и насколько быстро, если возникнет форс-мажор, они могут без господдержки ответить по своим обязательствам.

Виктор АХРЭМУШКИН

На начало 2023 года в банковском секторе РК насчитывалось шесть универсальных игроков с активами свыше 2 млрд тенге, и все они к настоящему моменту уже успели опубликовать аудированную отчетность. Наибольшей долей кредитов (за минусом провизий) в финансовых активах обладают Kaspi (63,8% на 1 января) и Халык (58,3%). Самый низкий показатель (31,9%) принадлежит Jusan. Промежуточное положение занимают БЦК (49,4%), Евразийский (45,7%) и Forte (43,9%).

У двух крупнейших БВУ структура активов в принципе выглядит очень похожей (см. инфографику): вес ценных бумаг в активах Халыка и Kaspi составляет 23 и 22% соответственно, доля денежных средств и эквивалентов – 15 и 12%. Относительно высокая доля прочих финансовых активов у Халыка (4,1%) сложилась из крупной суммы, необходимой для выполнения минимальных резервных требований Нацбанка (235 млрд тенге), и денег в других финансовых организациях (284 млрд тенге). Обратной стороной высокой доли кредитования для двух этих банков является самая низкая среди рассматриваемой шестерки доля высоколиквидных активов (кэша и ценных бумаг): у Халыка она составляет 37,6%, у Kaspi – 34%.

Наибольшая доля кэша в активах принадлежит Евразийскому банку (39%). За последний год он нарастил объем денежных

средств более чем вдвое (с 420 млрд до 907 млрд тенге). Основной прирост (+352 млрд) произошел по корсчетам и вкладам в Нацбанке. Корсчета в прочих фининститутах выросли на 102 млрд тенге. В российских банках Евразийский на начало года держал 9,3 млрд тенге, из них в подсанкционных – лишь 104 млн тенге.

Высокий уровень кэша наблюдается также у Jusan (27,7%) и БЦК (26,8%). При этом у Jusan объем денег за год снизился с 921 млрд до 707 млрд тенге в основном за счет сокращения срочных депозитов в Нацбанке (–172 млрд тенге). В российских фининститутах, находящихся под санкциями, Jusan разместил 9,7 млрд тенге, которые, по оценке банка, доступны к снятию без всяких ограничений. Высвобожденную ликвидность банк направил на покупку инвестиционных ценных бумаг (главным образом приобретался безрисковый госдолг в виде облигаций Минфина, Казахстана фонда устойчивости и нот Нацбанка), объем которых вырос за год на 359 млрд тенге (до 873 млрд). В результате доля ЦБ в активах Jusan достигла 34,3%, а высоколиквидных активов в целом – 62% (самый высокий показатель среди рассматриваемой шестерки). При этом ссудник банка увеличился за год лишь на 83 млрд тенге (до 814 млрд).

В разрезе срочности портфель активов Jusan сформирован

таким образом, что на самые высоколиквидные (которые можно обналечить моментально или быстрее, чем за месяц) приходится 51% финансовых активов, тогда как в депозитном портфеле банка самые «короткие» обязательства (менее одного месяца) по требованиям клиентов занимают 32% (см. нижнюю инфографику). В абсолютном выражении доступная «в моменте» ликвидность банка превосходит объем самых срочных обязательств перед вкладчиками в 2,7 раза. По сравнению с конкурентами это за пределами высокого уровня покрытия. Например, аналогичный показатель БЦК равен 1,7, Kaspi – 1,5, Евразийского – 1,2.

У Халыка (0,48) и Forte (0,34) это отношение меньше единицы, то есть сумма возможных срочных требований превышает (в 2,1 и 2,9 раза соответственно) объем самых «коротких» активов. Разумеется, вероятность снятия денег всеми вкладчиками строго в контрактные сроки невелика (за исключением форс-мажоров, но тогда клиенты будут пытаться забрать и деньги по действующим договорам). Управляя рисками ликвидности, банки исходя из исторического опыта, согласно которому вкладчики в основном предпочитают продлевать соглашения, поэтому держат лишние активы в кэше и коротких инструментах не самая эффективная практика.

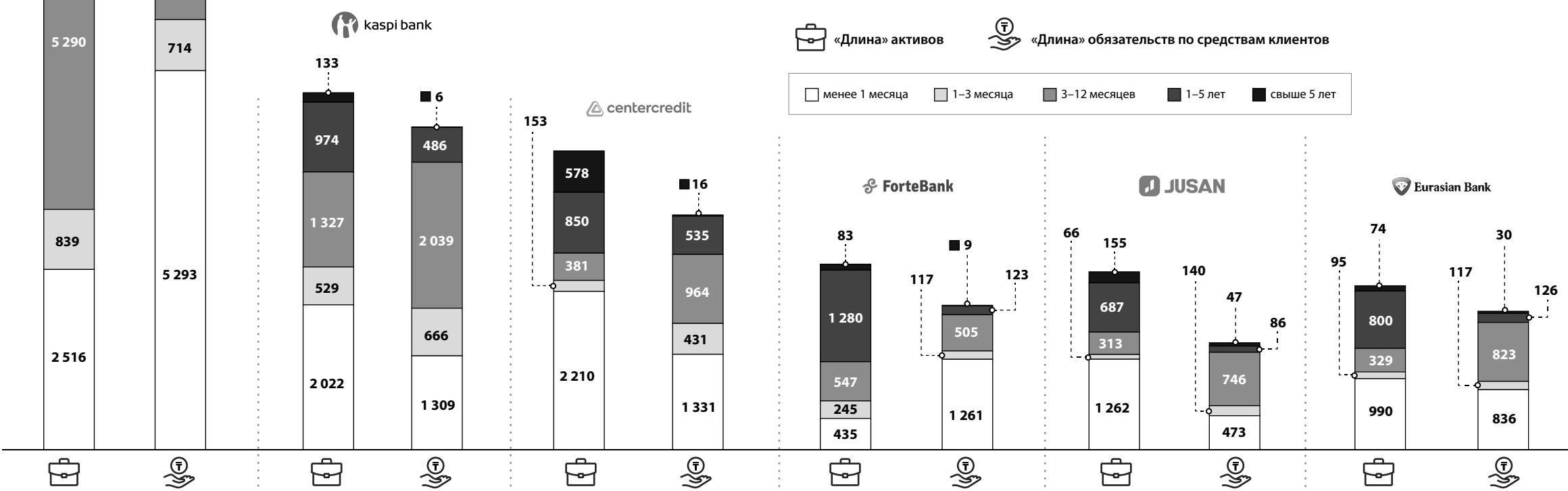
Например, в отчетности Халыка говорится, что, несмотря на значительную часть текущих счетов и депозитов до одного месяца, их диверсификация по количеству и типу вкладчиков, а также накопленный банком опыт позволяют считать такие ресурсы долгосрочным и стабильным источником фондирования. Если же возникнет необходимость, то накопленный GAP-разрыв ликвидности может быть в достаточной степени покрыт за счет рефинансирования через операции РЕПО или привлечения долгосрочных займов на рынках капитала, считают в Халыке. Примерно такие же формулировки в отношении сравнения активов и обязательств по срокам их погашения можно встретить в документах любого отечественного банка.

Kaspi (обладает самой высокой долей клиентских средств в обязательствах – 94,3%) в своей отчетности сообщает, что в прошлом году было пролонгировано 95% депозитов. На начало 2023 года средний размер счета физлица в банке составлял 940 тыс. тенге (год назад – 828 тыс.), «что является показателем диверсификации и стабильности базы финансирования». Банк управляет риском ликвидности «с учетом конкретных аспектов экономики РК, в частности, ограниченные инструменты финансирования и возможная долларизация по причине ожидаемой девальвации». Вклад-

чики Kaspi достаточно легко поддаются необоснованной панике, и, видимо, поэтому одним из инструментов банка в концепции управления ликвидностью выбран SMM. «Банк уделяет большую значимость маркетингу в соцсетях, чтобы поддерживать репутацию и снижать различные риски, такие как риски ликвидности и репутационные риски», – говорится в отчетности Kaspi.

Forte (демонстрирует наименьшую степень покрытия коротких требований клиентов срочными высоколиквидными активами) отмечает, что «вследствие разнообразия проводимых банком операций и связанной с ними неопределенности полное соответствие по срокам погашения активов и обязательств не является для финансовых институтов обычной практикой. Такое несоответствие дает возможность увеличить прибыльность операций, однако повышает риск возникновения убытков». В своей отчетности банк подчеркивает, что согласно законодательству РК вкладчики имеют право изъять свои срочные депозиты в любой момент, при этом «в большинстве случаев» они лишаются начисленного процентного дохода. «Банк ожидает, что многие клиенты не потребуют погашения на самую раннюю дату, на которую банк будет обязан провести соответствующую выплату», – полагают в Forte.

СРОКИ ТРЕБОВАНИЙ ПО АКТИВНЫМ ОПЕРАЦИЯМ И СРОКИ ПОГАШЕНИЙ ПО СЧЕТАМ И ДЕПОЗИТАМ КЛИЕНТОВ, млрд тенге



Актюбинская область						
Участок/месторождение	Площадь, кв. км	Право на недропользование	Подписной бонус, млн тенге		Минимальная программа работ	
			стартовый	окончательный	оценочная стоимость	мероприятия
Елек	462	Разведка и добыча	9	9	2,0	Бурение – 1 скважина
Каргалы	541	Разведка и добыча	9	9	2,0	Бурение – 1 скважина
Булашское	465	Разведка и добыча	9	9	3,5	Бурение – 2 скважины
Нуржу	2 236	Разведка и добыча	29	29	3,5	Бурение – 2 скважины
Жанатурым	1 431	Разведка и добыча	20	20	3,5	Бурение – 2 скважины
Кержалы	1 300	Разведка и добыча	18	670	3,5	Бурение – 2 скважины
Балдысай	1 164	Разведка и добыча	16	674	3,5	Бурение – 2 скважины
Месторождение Мортук Восточный	12	Добыча	376	2 627		

ЗКО						
Участок/месторождение	Площадь, кв. км	Право на недропользование	Подписной бонус, млн тенге		Минимальная программа работ	
			стартовый	окончательный	оценочная стоимость	мероприятия
Богданмола	673	Разведка и добыча	9	554	3,0	Бурение – 2 скважины
Приграничное	61	Разведка и добыча	88	88	3,0	Бурение – 2 скважины
Карповский Северный	1 410	Разведка и добыча	20	74	3,0	Бурение – 2 скважины

Атырауская область						
Участок/месторождение	Площадь, кв. км	Право на недропользование	Подписной бонус, млн тенге		Минимальная программа работ	
			стартовый	окончательный	оценочная стоимость	мероприятия
Жайык	1 253	Разведка и добыча	17	1 053	3,0	Бурение – 2 скважины
Прибрежное	91	Разведка и добыча	9	1 347	1,5	Бурение – 1 скважина
Карагай	1 401	Разведка и добыча	18	100	3,0	Бурение – 2 скважины
Сарынияз	1 780	Разведка и добыча	54	724	3,0	Бурение – 2 скважины
Месторождение Масбай	1	Добыча	31	809		

Атырауская, Актюбинская области						
Участок/месторождение	Площадь, кв. км	Право на недропользование	Подписной бонус, млн тенге		Минимальная программа работ	
			стартовый	окончательный	оценочная стоимость	мероприятия
Шунжирколь	3 076	Разведка и добыча	41	41	3,5	Бурение – 2 скважины
Дияр	1 961	Разведка и добыча	25	25	3,5	Бурение – 2 скважины
Жанасу	1 363	Разведка и добыча	18	18	3,5	Бурение – 2 скважины

* Особые условия.

Год – хороший и не очень

В 2022 году нефтедобыча РК незначительно сократилась, но заметно выросли мировые цены

Проблемы на КТК и авария на Кашагане сдержали казахстанскую добычу в минувшем году.

Аскар МАШАЕВ, Татерлан БАБАЕВ

Kursiv Research составил рейтинг крупных нефтедобывающих компаний РК по объему добычи в 2022 году. На 10 мейджоров пришлось 88,3% от общей добытой нефти РК.

+1,6% лучше, чем -2%

В 2022 году объем добычи нефти и газоконденсата в РК сократился на 2%, до 84,1 млн тонн. Это меньше первоначальных прогнозов правительства. К примеру, первый прогноз был сделан в конце 2021 года, тогда ожидалась добыча на уровне 87,5 млн тонн в расчете, что дополнительные 2 млн тонн дадут Тенгизское и Карачаганское месторождения. В дальнейшем прогнозы несколько раз пересматривались, что позволило кабинету в начале текущего года рапортовать о перевыполнении плана.

В целом для нефтяников первые месяцы 2022-го складывались благоприятно. Нефть дорожала на фоне восстановления мировой экономики после пандемии COVID-19. Баррель нефти марки Brent в январе 2022 года стоил на 57% больше, чем годом ранее. Тренд усилился на фоне российско-украинского военного конфликта, который увеличил напряженность на мировых рынках, и цена на черное золото

подскочила до \$115,6 за баррель по итогам марта 2022 года. Подобный высокий уровень цен наблюдался ровно 10 лет назад. Казахстанская нефть, дескриптивировала отличные производственные результаты – в феврале-марте 2022 года прирост добычи колебался в пределах 5% (к аналогичным месяцам предыдущего года). Но в третьей декаде марта Каспийский трубопроводный консорциум (КТК) сообщил, что два из трех ВПУ (выносное причальное устройство, через которое осуществляется налив нефти в танкеры) вышли из строя из-за шторма.

Проблемы на КТК, через который проходит порядка 80% экспортной нефти РК, отразились на нашей нефтедобыче. По итогам апреля было добыто 6,8 млн тонн (-3,2%). К примеру, компания «Тенгизшевройл», разрабатывающая одно из крупнейших месторождений страны, спустя пару дней после инцидента сообщила о корректировке уровня добычи. Тогдашний министр энергетики РК **Болат Ачулаков** заявил о неэкономичном для казахстанской экономики сокращении добычи. Но спустя несколько дней, в начале апреля, прогноз был снижен до 85,7 млн тонн.

В конце апреля КТК сообщил о том, что два из трех ВПУ работают в штатном режиме, на полную мощность компания вышла через месяц. Добыча нефти в РК по итогам мая достигла 7,6 млн тонн (+3,7%).

Но в июне добыча ожидаемо сократилась. С первого числа

на Кашагане, на одном из трех крупнейших месторождений РК, начался планово-предупредительный ремонт, о чем сообщил оператор этого проекта **NCOC**. Планово-предупредительный ремонт проводится один раз в

несколько лет, и во время него останавливается все производство. Запланированный на полтора месяца ремонт закончился раньше срока на несколько дней. Пока шел ремонт на Кашагане, в акватории морского терминала

КТК производились плановые работы по очистке дна, поэтому были остановлены два из трех ВПУ. Одно работающее ВПУ оказалось достаточным для погрузки казахстанской нефти без казахганских объемов.

Рейтинг крупнейших предприятий РК по уровню добычи нефти по итогам 2022 года

№	Предприятие	Объем добычи в 2022 году, тыс. тонн	Динамика к 2021 году, %	Доля от добычи в РК в 2022 году, %
1	Тенгизшевройл	29 178	9,9	34,7
2	NCOC	12 682	-21,9	15,1
3	Karachaganak Petroleum Operating	11 261	-2,0	13,4
4	Мангистаумунайгаз	6 098	3,6	7,2
5	Озенмунайгаз	5 096	-4,4	6,1
6	СНПС-Актобемунайгаз	2 863		3,4
7	Эмбамунайгаз	2 581	2,3	3,1
8	Каражанбасмунай	2 142	2,2	2,5
9	Казгермунай	1 302	-10,5	1,5
10	Vuzachi Operating	1 082	1,9	1,3

Источник: расчеты по данным компаний, БНС АСПР РК Energy Monitor

ИЗ-за проблем на Кашагане отраслевое ведомство снизило прогноз по добыче до 84 млн тонн (прогноз был сделан в декабре 2022-го). Но министр Ачулаков нашел позитив в сложившейся ситуации, заявив, что «мы добились мало нефти, зато цена оказалась высокой». Добавим, что первоначально в бюджет закладывалась цена на нефть на уровне \$60, тогда как среднегодовая стоимость Brent по итогам 2022-го достигла почти \$100.

Собственно, пересмотренные прогнозы позволили Ачулакову заявить на правительственном заседании, которое прошло в январе 2023-го, что план перевыполнен на 1,6%.

Три поросенка

В структуре топ-10 нефтедобывающих компаний в 2022 году не произошло существенных изменений. Лидерами последних

лет стабильно остаются три предприятия: «Тенгизшевройл» (ТШО; месторождения Тенгиз и Корольевское), **NCOC** (месторождение Кашаган; также Каламкас-море, Актоты, Кайран и Юго-Западный Кашаган) и **Karachaganak Petroleum Operating** (КРО; месторождение Карачаганак).

Компания ТШО, которая в прошлом году отметила свое 30-летие, остается лидером отрасли. В 2022 году было произведено 29,2 млн тонн нефти, что больше предыдущего результата на 9,9%. Рост добычи на Кашагане, который сопровождался снижением производства на других крупнейших месторождениях, привел к увеличению доли ТШО до 34,7%. Если проблемы на КТК тормозили добычу на Тенгизе, то отсутствие ограничений для ТШО в рамках сделки ОПЕК+ выступило положительным фактором.

Компания которой год реализуется Проект будущего расширения (ПБР) и Проект управления устьевым давлением (ПУУД), нацеленные на увеличение годовой добычи на 12 млн тонн. Общий прогресс работ по итогам минувшего года составил 96,6%, совокупные затраты достигли \$42,1 млрд. Компания вышла на финансовую прямую и обещает завершить ПУУД в декабре 2023-го, а ПБР – в июне 2024-го.

Важное отраслевое событие 2022 года, связанное с Тенгизским месторождением: на конец стартовал интегрированный комплекс Kazakhstan Petrochemical Industries (KPI). Он считается одним из самых дорогих промышленных долгостроев, который начали реализовывать еще в далеком 2004-м. Годовая мощность KPI составляет 500 тыс. тонн полипропилена, или порядка 1% от его мирового производства. Ключевым поставщиком сырья для KPI будет Тенгизское месторождение.

На Кашагане добыча снизилась: по итогам 2022 года здесь произведено 12,7 млн тонн (-21,9%). Доля **NCOC** в добыче по стране снизилась до 15,1%. Спад, как упоминалось выше, был связан с плановым капитальным ремонтом на морском и наземном комплексах в середине года, а также ремонтно-восстановительными работами после обнаружения утечки газа на слагетчере в августе.

Реализованные в 2022 году права недропользования по углеводородам

В минувшем году были проведены два онлайн-аукциона (в июле и декабре) на предоставление права недропользования. Всего были реализованы 53 участка и месторождения, из которых 38 являются действующими контрактами, по 15 лотам были отменены решения. **Kursiv Research** собрал информацию по действующим контрактам.

Карагандинская область						
Участок/месторождение	Площадь, кв. км	Право на недропользование	Подписной бонус, млн тенге		Минимальная программа работ	
			стартовый	окончательный	оценочная стоимость	мероприятия
Сарылан	2 075	Разведка и добыча	27	100	4,0	Бурение – 2 скважины
Кокбулак	2 010	Разведка и добыча	18	150	2,0	Бурение – 1 скважина
Восточный Каравачи	43	Разведка и добыча	51	1 999	2,0	Бурение – 1 скважина
Центральный Каравачи	26	Разведка и добыча	31	415	2,0	Бурение – 1 скважина

Актюбинская, Кызылординская области						
Участок/месторождение	Площадь, кв. км	Право на недропользование	Подписной бонус, млн тенге		Минимальная программа работ	
			стартовый	окончательный	оценочная стоимость	мероприятия
Аральский (участок ПЧА)	3 349	Разведка и добыча	43	81	6,5	Бурение – 2 скважины Сейсморазведка – 2Д, 1000 пог. км

Атырауская, Мангистауская области						
Участок/месторождение	Площадь, кв. км	Право на недропользование	Подписной бонус, млн тенге		Минимальная программа работ	
			стартовый	окончательный	оценочная стоимость	мероприятия
Маткен Кужный	346	Разведка и добыча	9	9	3,0	Бурение – 2 скважины

лет стабильно остаются три предприятия: «Тенгизшевройл» (ТШО; месторождения Тенгиз и Корольевское), **NCOC** (месторождение Кашаган; также Каламкас-море, Актоты, Кайран и Юго-Западный Кашаган) и **Karachaganak Petroleum Operating** (КРО; месторождение Карачаганак).

Компания ТШО, которая в прошлом году отметила свое 30-летие, остается лидером отрасли. В 2022 году было произведено 29,2 млн тонн нефти, что больше предыдущего результата на 9,9%. Рост добычи на Кашагане, который сопровождался снижением производства на других крупнейших месторождениях, привел к увеличению доли ТШО до 34,7%. Если проблемы на КТК тормозили добычу на Тенгизе, то отсутствие ограничений для ТШО в рамках сделки ОПЕК+ выступило положительным фактором.

Компания которой год реализуется Проект будущего расширения (ПБР) и Проект управления устьевым давлением (ПУУД), нацеленные на увеличение годовой добычи на 12 млн тонн. Общий прогресс работ по итогам минувшего года составил 96,6%, совокупные затраты достигли \$42,1 млрд. Компания вышла на финансовую прямую и обещает завершить ПУУД в декабре 2023-го, а ПБР – в июне 2024-го.

Важное отраслевое событие 2022 года, связанное с Тенгизским месторождением: на конец стартовал интегрированный комплекс Kazakhstan Petrochemical Industries (KPI). Он считается одним из самых дорогих промышленных долгостроев, который начали реализовывать еще в далеком 2004-м. Годовая мощность KPI составляет 500 тыс. тонн полипропилена, или порядка 1% от его мирового производства. Ключевым поставщиком сырья для KPI будет Тенгизское месторождение.

На Кашагане добыча снизилась: по итогам 2022 года здесь произведено 12,7 млн тонн (-21,9%). Доля **NCOC** в добыче по стране снизилась до 15,1%. Спад, как упоминалось выше, был связан с плановым капитальным ремонтом на морском и наземном комплексах в середине года, а также ремонтно-восстановительными работами после обнаружения утечки газа на слагетчере в августе.

Добавим, что компания рассматривает проект строительства нового слагетчера, который должен заменить временные решения существующей реконфигурации. Из годового отчета КМГ-2022 следует, что ведутся работы по предбазовому проектированию, окончательное решение по финансированию проекта должно состояться в мае 2023-го, а дата ввода в эксплуатацию – в VI квартале 2024-го.

На Кашагане начато строительство завода по переработке газа мощностью 1,1 млрд кубометров, но главной новостью является увеличение участия нацкомпании «КазМунайГаз» (КМГ) в Кашагане (с 8,44 до 16,88%). Нацкомпания произвела обратный выкуп 50-процентной доли в «КМГ Кашаган Б.В.» у ФНБ «Самрук-Казына» за \$3,8 млрд. Частично приобретение было финансировано за счет дивидендов «КМГ Кашаган Б.В.».

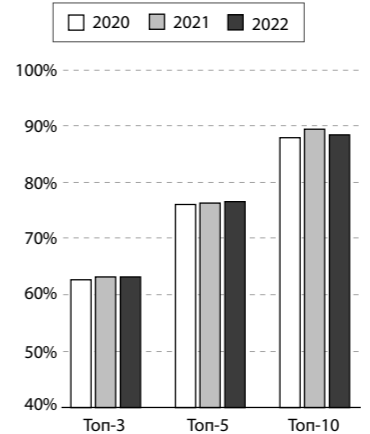
«В первом полугодии 2023 года также планируется погашение части задолженности за счет дивидендов «КМГ Кашаган Б.В.» – указано в годовом отчете КМГ. Напомним, что в 2015 году, в разгар секторального кризиса, КМГ продал 50% «КМГ Кашаган Б.В.» фонду «Самрук-Казына», чтобы направить вырученные деньги на сокращение долга. Цель этой сделки состояла в том, чтобы не допустить нарушения финансового ковенанта по еврооблигациям КМГ. Тогда сумма сделки составила \$4,7 млрд, из которых «Самрук-Казына» заняла у Национального фонда \$2,7 млрд, у Bank of Tokyo-Mitsubishi UFJ – \$1,5 млрд, еще \$500 млн были привлечены за счет размещения корпоративных облигаций.

КРО в прошлом году отметил 25-летие двухпроцентным спадом добычи. В 2022 году там было произведено 11,2 млн тонн, или 13,4% от всей казахстанской добычи. Внешним негативным фактором стало сокращение притока сырого газа со стороны Оренбургского газоперекачивающего завода (ОПТЗ) из-за продления планово-предупредительного ремонта на его технологических установках.

На фоне сокращения переработки газа ОПТЗ в начале 2023 года стало известно, что акционеры Карачаганакского проекта,

среди которых англо-голландский **Royal Dutch Shell**, итальянский **Eni**, американский **Chevron**, российский «Лукойл» и казахстанский КМГ, рассматривают возможность запуска своего ГТЗ. Предварительные цифры проекта такие: стоимость оценивается в \$3–3,5 млрд, мощность – 4,5 млрд кубометров. Кроме того, в 2022 году партнеры КРО и полномочный орган PSA подписали соглашение о санкционировании Проекта расширения Карачаганак-1Б (ПРК-1Б) и окончательное инвестиционное решение. Стоимость ПРК-1Б, цель которого продление «полки добычи» жидких углеводородов на Карачаганске, составляет порядка \$700 млн.

Концентрация добычи на крупнейших месторождениях РК в 2020–2022 годах, % от всей добычи в стране

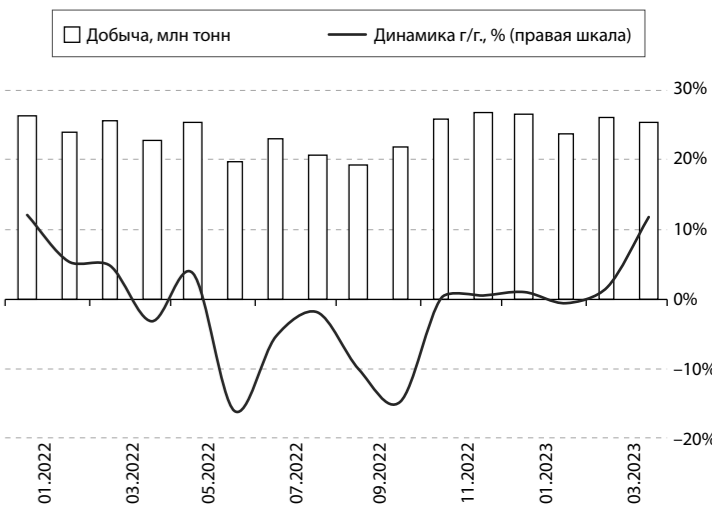


Источник: расчеты по данным компаний, БНС АСПР РК, Energy Monitor

ПРК-1Б является логическим продолжением целого ряда крупных проектов, реализованных на Карачаганске несколькими годами ранее: по снятию производственных ограничений по газу (завершен в 2021 году), строительства четвертого газонагнетательного компрессора (завершен в начале 2022 года), а также ПРК-1А (реализуется). Производственные мощности нефтедобывающего сектора Казахстана сконцентрированы вокруг крупных проектов, но уровень концентрации по итогам 2022 года немного снизился. Если в 2021 году на топ-10 компаний приходилось 89,4%

Шесть месяцев нефтедобыча была в минусе

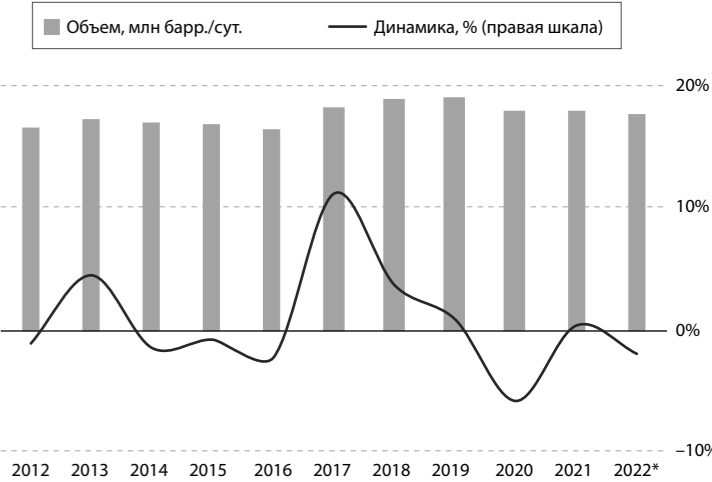
Добыча нефти в РК по месяцам и динамика к аналогичному месяцу предыдущего года



Источник: БНС АСПР РК

Добыча в 2022 году сократилась на 2%

Объем и динамика нефти и газоконденсата в РК, %

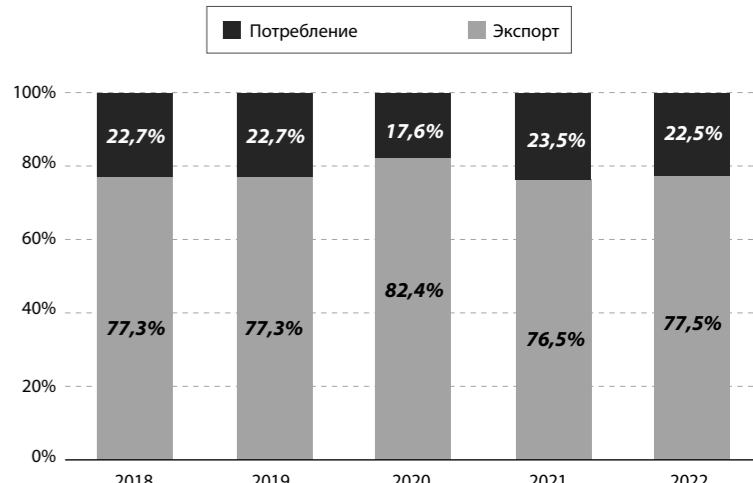


* Предварительные данные.

Источник: расчеты по данным БНС АСПР РК, BP

Доля внутреннего потребления снизилась до 22,5%

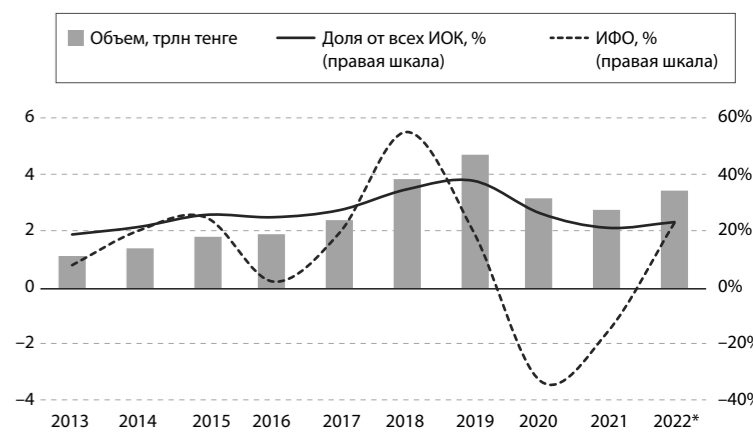
Структура распределения добытой нефти и газоконденсата в РК, %



Источник: расчеты по данным БНС АСПР РК, ПТС, КГД, МФ РК

Инвестиции в нефтегаз вышли на положительную динамику

Инвестиции в основной капитал предприятий по добыче нефти и газа в РК

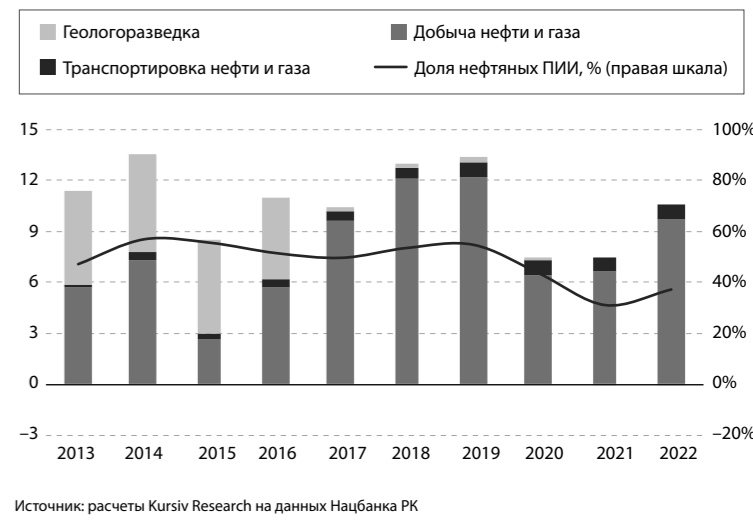


* Предварительные данные.

Источник: БНС АСПР РК

Инвестиции в нефтянке приблизились к 40% всех ПИИ

Валовый приток ПИИ в секторе РК, связанные с добычей нефти и газа, \$ млрд



Источник: расчеты Kursiv Research на данных Нацбанка РК

Киберответственные лица

Как научить CEO ориентировать свою службу ИБ на результат?

> стр. 1

На уровне отдельных игроков значения тоже впечатляющие. По данным, озвученным на форуме PHDays 12 Алексеем Волковым, вице-президентом и CISO (директор по информационной безопасности) VK, с начала года на сервис было совершено 6,5 млн кибератак. Приток хакерского интереса испытывают не только технологические компании: в опубликованном на днях годовом отчете Polymetal (компания контролирует горнорудные активы в Казахстане и РФ) говорится, что «2022 год стал беспрецедентным по количеству кибератак на корпоративную инфраструктуру. В основном они были направлены на уничтожение программного обеспечения и вывод из строя оборудования».

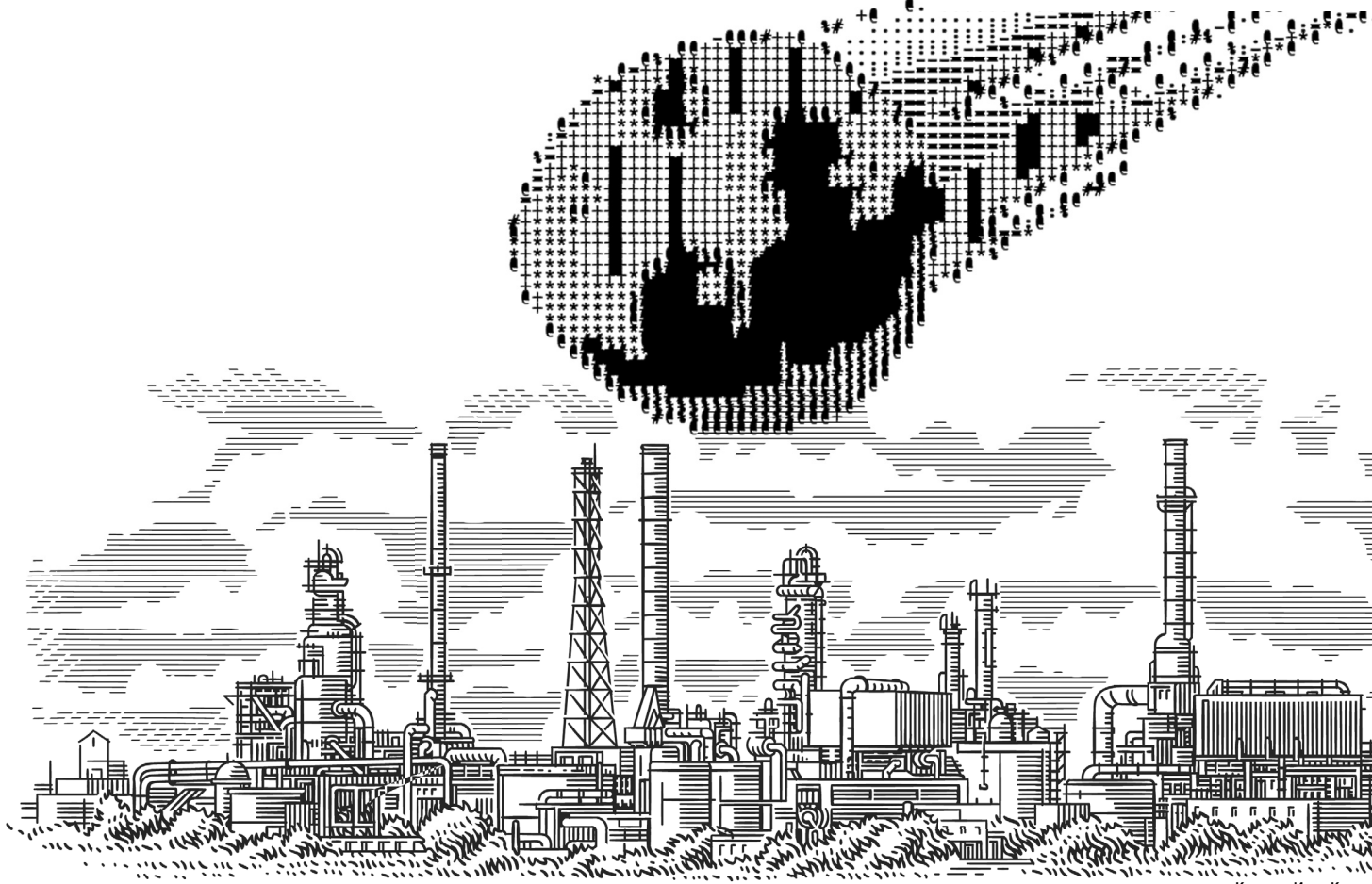
«Изменение мотивации киберпреступников привело к существенному смещению ландшафта угроз. Атак стали подвергаться даже те организации и отрасли, которые ранее не привлекали внимания злоумышленников», — отмечают, глядя на российский рынок, в «РТК-Солар». «Кибервойна уже идет», — констатировал на PHDays 12 генеральный директор Positive Technologies (компания поставляет решения по ИБ) Денис Баранов. — Хакеры чуть ли не ежедневно атакуют не только простых пользователей, но и компании, поезда, заводы».

В Казахстане ситуация лишь чуть легче: сказывается эффект масштаба и отсутствие идеологической мотивации хакеров. По итогам марта этого года Государственная техническая служба (ГТС), отвечает за сопровождение единого шлюза доступа к интернету) фиксировала месячный всплеск кибератак на уровне 53%, а их общее количество оценивала в 14,8 млн. В апреле количество атак сократилось до 11,6 млн. Злоумышленники атакуют как частные, так и государственные организации. В апреле ГТС зарегистрировала 620 инцидентов информационной безопасности, «связанных с распространением ботнетов в сети государственных органов, местных исполнительных органов, квазигосударственного и частного секторов РК».

В «Лаборатории Касперского» отмечают, что по итогам I квартала 2023 года количество фишинговых атак в корпоративном секторе выросло на 120%. «Ландшафт угроз стремительно развивается, атаки на корпоративный сектор, государственные и промышленные организации становятся все более сложными. Это неизменная тенденция, которая сохранится и в этом году, как в краткосрочной, так и долгосрочной перспективах», — прогнозирует Валерий Зубанов, управляющий директор «Лаборатории Касперского» в Казахстане, Центральной Азии и Монголии. По его данным, в прошлом году в регионе России и СНГ, куда входит Казахстан, наиболее атакуемыми отраслями были промышленность (24% от общего количества заказчиков в указанном регионе), финансовые организации (20%), IT-компании (17%), транспорт (14%) и СМИ (12%).

CISO в авторитете

Изменения внешней среды стали главным стимулом изменения отношения к ИБ внутри компаний в РФ. «Еще два года назад мы говорили, что было бы здорово, если бы руководители компаний задумались про кибербез. Бойтесь своих желаний: сейчас многие руководители лично узнали, что такое кибербез», — рассказывает основатель и генеральный директор Innostage Айдар Гузаиров. — В то же время изменилось наше внутреннее ощущение ответственности за результат, и это стимулирует пересмотр самой бизнес-модели: если два года назад я уверенно говорил, что мы интегратор, то сейчас мы комплексно отвечаем за то, чтобы хакеры не угрожали



Коллаж: Илья Ким

компаниям-партнерам, и это уже репутационные риски. От этого меняются и подходы к достижению результата».

«Изменилось отношение собственников к инфобезу. На фоне массовых взломов и утечек произошла вынужденная смена парадигмы», — говорит Павел Куликов, CISO СДЭК. — От того, что инфобезопасность — постоянный процесс совершенствования технологий, обучения и всего прочего, мы перешли к вопросу: «Это все хорошо, а где результат?». «Где внедренные фаерволы, средства анализа, проведенные пинтесты, их результаты и интерпретации?».

Вал кибератак и рост ответственности ИБ за результат работы всей компании постепенно усиливают позиции CISO в структуре правления. «Многое зависит от компании, ее сферы деятельности». Например, в финансовом секторе сотрудники на всех уровнях понимают значимость CISO. Также активно повышается защищенность объектов критической инфраструктуры. Но в каких-то секторах, скажем, в ретейле, этому вопросу иногда уделяется меньше внимания», — обрисовывает ситуацию в РК и регионе СНГ Валерий Зубанов.

«Роль CISO стала еще более сложной и важной. CISO сталкиваются с более масштабными проблемами по сравнению с предыдущими годами — и решать их становится все дороже. Однако если поставить на чашу весов репутацию компании и хакерский взлом, дороже в любом случае выйдет репутация», — считает хорошо знакомый с казахстанским рынком эксперт по кибербезопасности Евгений Питолин.

Само по себе усиление роли CISO недостаточно для эффективной работы. Тут же выявилась первая большая проблема — слабая коммуникация между CEO и CISO. «Если честно, мы не справляемся с тем, чтобы говорить с руководством на языке, который оно понимает», — иллюстрирует ситуацию Владимир Бенгин, директор департамента обеспечения кибербезопасности Минцифры РФ. — Безопасники говорят: «Вот мы VM (система управления уязвимостью). — Результат? «Мы будем искать уязвимости». Здорово, а результат? Нормальный результат — это когда ты приходишь к руководству и говоришь: «Сложилась ситуация, при которой мы устраняем уязвимости на протяжении 127 дней, это слишком рискованная история, поэтому мы хотим, чтобы уязвимости на критически важных участках устранялись за 12 часов, на это нам нужно 80 миллионов рублей». Не надо объяснять руководству, что такое CIAM или VM, нужно называть результат».

Какие задачи видят сегодня заказчики? «Одна из ключевых задач — обеспечивать непрерывность бизнес-процессов», — делится наблюдениями осно-

ватель и генеральный директор группы компаний Angara Сергей Шерстобитов. — Если мы раньше так или иначе занимались защитой данных, то сейчас на первый план выходит именно сохранение непрерывности».

В плане целеполагания в корпоративной системе управления рисками полезен опыт самих поставщиков ИБ-решений. «Для себя мы определили несколько критически недопустимых событий», — говорит Эльман Бейбутов, директор по развитию продуктового бизнеса Positive Technologies. — Во-первых, чтобы через нашу инфраструктуру не ломали системы наших клиентов, к которым мы имеем доступ в рамках техподдержки. Также мы фокусируемся на том, чтобы через наши продукты невозможно было делать атаки на цепочку поставок. Весь наш инфобез выстроен от этих задач». «Со своей стороны мы к своим внутренним активам применяем ровно те же критерии, то есть сохранение непрерывности и репутации, избежание прямых финансовых потерь», — говорит CEO Angara.

Экспертов мало

Уже на уровне формулирования задач у клиентов всплывает другая сложность — слабая внутренняя экспертиза по всей цепочке. Поставщики решений не всегда консультируют интеграторов, а интеграторы, как правило, не представляют услугу экспертизы.

«Рынок интеграции, на мой взгляд, замедлился в развитии — есть традиционно сильные поставщики, но новых компаний со свежей экспертизой и командами не прибавляется, только классические реселлеры (боксмюверы). Однако за последние пару лет особое значение приобрела сервисная модель на базе ОЦИБ (оперативный центр реагирования на инциденты информационной безопасности), и тут рынок развивается по такой же классической спирали: есть более 30 лицензиатов ОЦИБ, однако лишь каждый пятый из них имеет реальные команды и инструменты, остальные перепродают услуги друг друга и классический софт», — констатирует Евгений Питолин.

«На мой взгляд, самой большой сложностью для компаний является наем квалифицированных специалистов. Если приводить в пример партнеров «Лаборатории Касперского», которые занимаются внедрением нашего программного обеспечения, то мы помогаем им справиться с этой задачей с помощью авторизованных учебных центров», — объясняет Зубанов.

Частично решить эту проблему поможет переход на сервисные продукты, особенно это актуально для МСБ, который не может позволить себе содержать отдельный ИБ-департамент. «Рынок растет и стремительно меняется. Заказчики пошли в сторону

сервисов», — считает Сергей Шерстобитов. Когда риски высоки, а сроки на выполнение работ сжаты, сервисами пользуются и крупные игроки. «В нашем случае, когда встала задача защиты электронной почты, мы к сервису подключились за три дня. По первоначальной оценке проекта внутреннего строительства такой системы, мы должны были завершить эти работы за три месяца. Но в текущих условиях трех месяцев просто нет», — делится опытом Павел Куликов.

В условиях дефицита экспертизы на всех уровнях оптимум найти крайне сложно. «При слабом вендоре заказчик получает то, что выгодно продать интегратору и зачастую не лучшим образом ему подходит. При сильном вендоре заказчик, как правило, получает хорошее решение по не самой адекватной цене. Наконец, при чересчур сильном заказчике все мало зарабатывают, но опыт огромный», — рассуждает Питолин. — Здесь было бы логично вывести мораль о золотой середине — но нет, лично я выступаю за наращивание силы и экспертизы в заказнике, под которую подтягиваются остальные стороны».

Удар по обороту

Дополнительным стимулом российских CEO заниматься ИБ, а CISO — отвечать за результат своей работы — станет введение с июля этого года оборотных штрафов (суммы штрафа могут составить от 1 до 3% оборота компании) за утечки персональных данных. Мнения участников рынка на этот счет разделились: поставщики ИБ-решений его приветствуют, а их клиенты смотрят скептически.

Влияние оборотных штрафов на рынок иллюстрирует Сергей Шерстобитов: «Когда я проходил обучение в «Сколлково», где учатся представители самых разных индустрий, и мне было непросто объяснить, чем я занимаюсь. «Что такое ИБ?» — спрашивают они меня. «Это нечто, что позволяет вам доверять собственным IT-системам, быть уверенным, что с ними работаете только вы». «Да, а зачем нам это нужно?». «Не знаю, может быть, нужно, может быть, не нужно, но есть европейские страны, где существуют оборотные штрафы, и скоро они придут в Россию». Тут мои собеседники говорят: «Блин, значит, нам надо начинать что-то делать? А сколько стоят ваши специалисты?».

«Что такое оборотные штрафы? Это просто еще одно недопустимое событие в помощи ИБ-отделу, любому нормальному безопаснику, которому будет проще донести все свои вопросы до руководителя, — объясняет Владимир Бенгин. — Утечка либо есть, либо ее нет. Этот элемент регулирования нацелен не на то, что мы снизим уровень цифровизации, просим людей не обрабатывать персональные данные (хотя это тоже важная

задача), а донести до руководителей компаний важность информационной безопасности, делать ИБшников более важными людьми, особенно в коммерческих организациях».

Судя по комментариям казахстанских участников рынка, казахстанский регулятор пойдет по стопам российского и европейского и тоже внедрит оборотные штрафы. «Такой вариант возможен. Комитет информационной безопасности при МЦРИАП уже неоднократно на конференциях озвучивал подобные планы», — говорит Валерий Зубанов. С ним согласен и Евгений Питолин: «Если говорить про оборотные штрафы, то я оцениваю вероятность их внедрения крайне высокой и поддерживаю эту меру».

На кону репутация

Отдельный вопрос — какой должна быть ответственность интеграторов и поставщиков решений, а какой — их клиентов, внутренних команд ИБ. Разговору о взаимной ответственности на PHDays 12 была посвящена целая сессия с остроумным названием «Готовы ли вы отвечать своими фаберже за результат?».

«Релевантный вариант — ответственность интегратора в рамках договорных отношений», — размышляет Шерстобитов из Angara. — Эту ответственность мы готовы на себя принимать. Поэтому мы набираем сетевиков, инфраструктурщиков, архитекторов систем, пинтестеров, SOCSовские команды прокачиваем. С точки зрения намерений и деклараций, все поставщики услуг скажут, что дают гарантию, близкую к 100%, но дальше, как в любом договоре, будет мелкими буквами написано «при условии, что...». Потому что сгрузить всю боль на поставщика — так не бывает».

С Шерстобитовым соглашается Гузаиров. «Ориентация на результат должна изменить набор требований по всему периметру, а не только у ИБ — в IT-подразделениях, внутренней безопасности, у подрядчиков-интеграторов, производителей. У всех этих структур общего немного, а хотелось бы, чтобы появилось хотя бы общее видение. Возможно, через общую для рынка методологию достижения результата», — размышляет CEO Innostage. «Может ли интегратор ответить в размере понесенного ущерба? — продолжает он. — Точно нет. На мой взгляд, нужны варианты типа страховки и багбаунти».

«Появление страхового рынка будет признаком зрелости всей нашей отрасли, которая на сегодня не зрелая, потому что страховщики не понимают, что, как и на какую сумму страховать», — считает Бенгин.

«Отвечать должны все: разработчики и поставщики — репутацией и штрафами, CISO — своей карьерой», — говорит Павел Куликов из СДЭК.

5 советов CISO

Вместе с ролью главного героя компании к CISO может прийти и роль козла отпущения, если что-то пойдет не так. «Курсив» собрал из выступлений экспертов и участников рынка следующий набор рекомендаций, как действовать, чтобы не пришлось отвечать — так шутят сами безопасники — «своими фаберже».

Рекомендация 1. Начинайте с самого плохого

Правильная коммуникация с CEO — львиная доля успеха работы CISO. Донести до руководителя глубину конкретных рисков можно по-разному, но наиболее эффективный подход — когда CISO проигрывает историю, что будет, если произойдет недопустимое событие.

«Руководителю нужна уверенность в том, что все хорошо. Поэтому правильная тактика ИБшника — начать с иллюстрации плана, что мы будем делать, когда случится катастрофа, — рекомендует директор департамента обеспечения кибербезопасности Минцифры РФ Владимир Бенгин. — Условно, в 6 утра в воскресенье, когда у нас не останется ничего из инфраструктуры, мы начнем ее восстанавливать в течение 27 дней. Тогда руководитель начинает уточнять, можно ли что-то сделать, чтобы этого не произошло».

Рекомендация 2. Уфантажьте в стройке с фундамента

Надежность и стоимость защиты всей компании, так и отдельных продуктов зачастую зависят от того, насколько рано в проекте участвует ИБ.

«Такие вещи, как обеспечение ИБ, должны внедряться на этапе проектирования чего бы то ни было — приложения, ресурса и так далее, — объясняет Павел Куликов, CISO СДЭК. — Издержки, которые понесет собственник, если позаботится ИБ после постройки дома, будут на порядок выше, чем если бы этим занимались при проектировании».

Рекомендация 3. Фиксируйте ошутимые санкции

Высокие штрафы стимулируют добросовестных поставщиков услуг уже на этапе тендера либо трезво оценить свои возможности и отказаться от проекта, либо выпендиться в проект и доказывать клиенту свою ценность, конечно, за увеличенную цену.

«Крупные организации очень не любят заключать с Минцифры РФ и его подведомственными организациями контракт на обеспечение ИБ, потому что мы немножко жесткие, по их мнению», — говорит Владимир Бенгин. — И если бы руководители не заставляли своих продавцов идти в эти контракты, они бы никогда их не заключали, потому что там жестко прописаны штрафные санкции за все. Санкции измеряемы десятками процентов от суммы контрактов за часы и сутки простоя из-за инцидента. В итоге исполнитель отвечает за то, что у заказчика нет уязвимости».

Рекомендация 4. Не бойтесь повышать цены

«Кладите в контракт отдельной строкой предельную ответственность в случае инцидента на 20–30% от контракта и увеличивайте на эту сумму стоимость контракта, — рекомендует Бенгин. — Каждая сторона понесет какой-то дополнительный уровень ответственности, но это выведет и отношения между вами на новый уровень. Кроме того, вам проще будет объяснить руководителю, почему контракт на ИБ стоит больше — потому что исполнитель отвечает за другой результат».

Рекомендация 5. И все же... вовлекайте CEO

Слабый интерес к деталям работы кибербеза, нежелание разбираться в названиях и свойствах продуктов, попытка переложить ответственность на CISO или CTO — все это можно преодолеть, если сам руководитель начнет всесторонне оценивать роль ИБ-департамента в масштабах компании.

«Если размышлять из «тапок» CEO, то вопросы инфобеза важны в контексте развития всего бизнеса. Но именно сейчас, когда ситуация сложна, CEO должен потратить какой-то временной ресурс на то, чтобы немного глубже разобраться в системе инфобеза его компании, — уверен Айдар Гузаиров, гендиректор Innostage. — Недостаточно купить хороший продукт или сервис и нанять крутого безопасника. Эту задачу важно брать в фокус, и это позволит ему лучше работать с рисками и с IT-подразделением, поскольку именно там находится точка приложения атак хакеров».

Для этого руководителю нужно помочь: в форматеальной форме доносить кейсы с инцидентами конкурентов и партнеров, указывая, какие критические решения мог бы предпринять и не предпринял CEO.

НЕДВИЖИМОСТЬ



Фото: Depositphotos/LyazaTreyakova

Подайте на капремонт За чей счет ремонтируют многоквартирки в Казахстане



Фото: Илья КИМ

> стр. 1

Однако, по данным МИИР РК, новые формы управления (ОСИ и ПТ) до сих пор зарегистрированы менее чем в половине всех многоквартирных жилых домов (44%) республики, причем в отдельных областях их доля не превышает 7–8%. Да и для накопления средств, достаточных для проведения капремонта, собственникам понадобится не один десяток лет.

«На сегодняшний день в Жамбылской области (в регионе, по данным МИИР, 2119 МЖД – «Курсив») в органах юстиции зарегистрировано только 185 ОСИ, в которых еще не накопилось средств на проведение капитального ремонта», – рас-

сказали «Курсиву» в областном управлении энергетики и ЖКХ. «В случае отсутствия накопленных жители вправе на собрании поставить вопрос о дополнительном сборе денежных средств», – предлагают решение в управлении развития коммунальной инфраструктуры Алматы.

Ситуация усугубляется тем, что даже в домах, где ОСИ и ПТ созданы, жители не торопятся открывать сберегательные счета.

К примеру, в Кызылординской области в МЖД, перешедших на новую форму управления кондоминиумом, пока открыты только текущие счета, предназначенные для зачисления денег для управления объектом

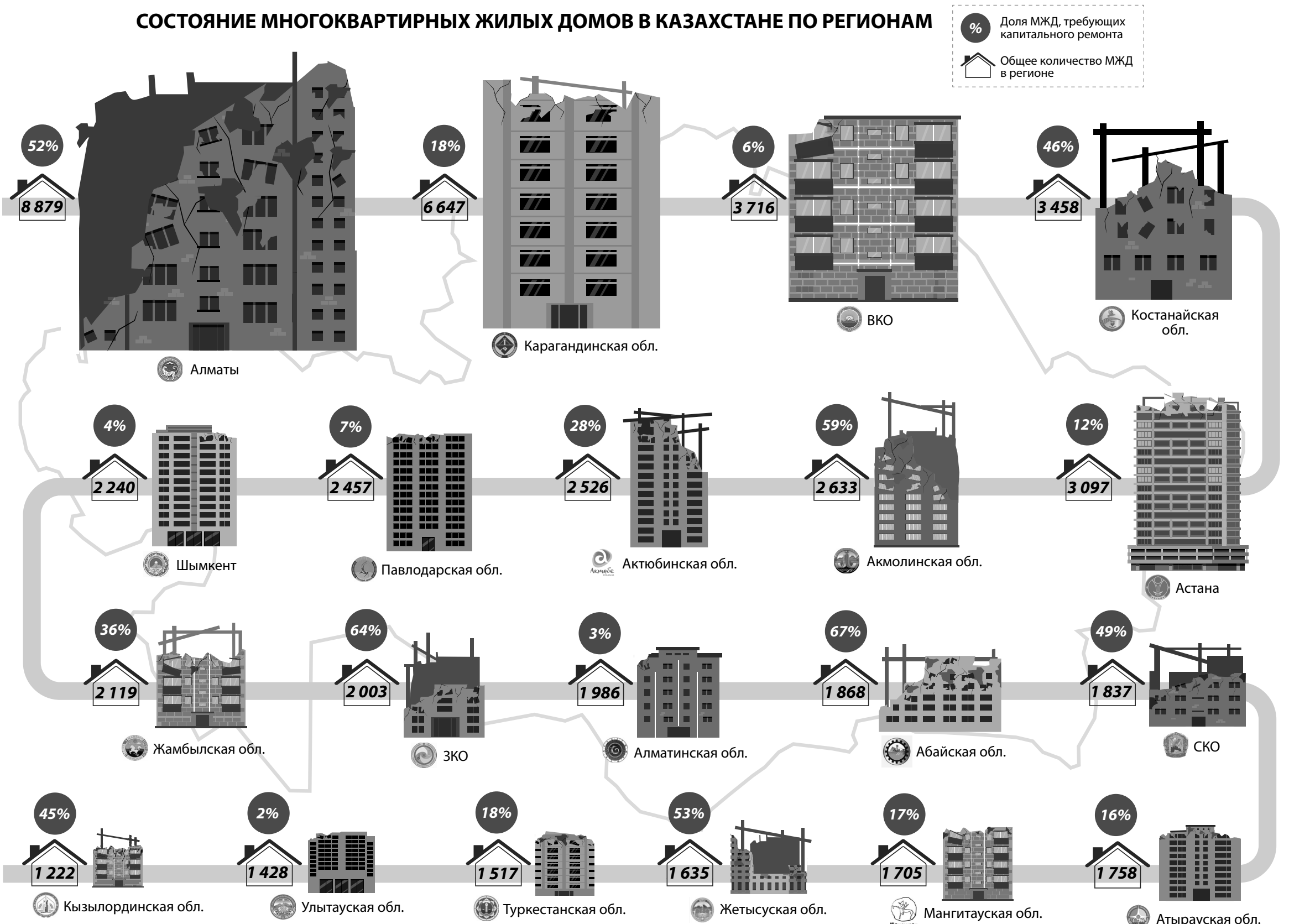
кондоминиума, а не сберегательные, предназначенные для накопления денег на будущий капремонт, сообщили «Курсиву» в областном управлении энергетики и ЖКХ.

В городах Аксу и Экибастузе Павлодарской области схожая ситуация. «В городе Аксу имеется 264 МЖД, из них 10 требуют капремонта. Счета на капремонт в этих 10 МЖД не были открыты в связи с отказом собственников квартир», – говорит руководитель ГУ «Отдел жилищной инспекции города Аксу» Динара Зайсанова. «Фактически открытие и ведение отдельного счета на капитальный ремонт жилого дома в БВУ несет бремя дополнительных расходов для собственников жилья, нежилых помеще-

ний (услуги банка, инфляция и обесценивание накопительных средств на счету), в связи с чем собственники квартир при выборе формы управления домом отказываются от протокольным решением жителей домов открывать второй счет на капитальный ремонт», – подытоживает заместитель акима Экибастуза Ануарбек Аманов.

Ни в одном акимате по всей республике не знают, сколько всего денежных средств на капремонт удалось накопить собственникам МЖД. Эта информация составляет банковскую тайну. Получить ее может только собственник жилья и только по своей квартире, обратившись с запросом к председателю ОСИ (ПТ).

СОСТОЯНИЕ МНОГОКВАРТИРНЫХ ЖИЛЫХ ДОМОВ В КАЗАХСТАНЕ ПО РЕГИОНАМ



Ремонт в долг

Дома, внесенные акиматами в перечень МЖД, требующих капитального ремонта, а также ремонта или замены лифтов, могут рассчитывать на получение возвратного жилищного кредита по госпрограмме модернизации жилья, не дожидаясь накопления денег на сберегательном счете. Для этого не менее 1/3 жильцов на собрании собственников должны одобрить такое решение, а орган управления (ОСИ, ПТ или КСК) – подать заявку с протокольным решением жильцов региональному оператору программы. В случае выделения кредита погашать его будут все собственники квартир и нежилых помещений пропорционально своим долям в общем имуществе объекта кондоминиума.

«В 2018 году в нашем доме провели капитальный ремонт по программе развития регионов через оператора – ТОО «Алматы Тұрғын Ұй». По смете общая стоимость работ составила 49 млн тенге. За эти деньги в доме отремонтировали крышу, обновили фасады, поменяли трубы холодного и горячего водоснабжения, канализации, в подъездах поменяли электротрибу и сделали освещение, установили пластиковые окна и входные железные двери, отремонтировали лестничные марши. С 2019 года в квитанциях появилась строка «За капремонт по госпрограмме» – ежемесячно каждый собственник выплачивает по 84 тенге в расчете на метр полезной площади. В месяц с двухкомнатной квартиры выходит около 3200 тыс. тенге. Погасить кредит мы планируем к 2034 году. Считаю, нам очень повезло, что мы тогда попали в программу – сейчас стройматериалы гораздо дороже, а накопить на капремонт практически нереально», – рассказывает Фатима, представитель КСК одной из алматинских пятиэтажек.

Капля в жилищном море

Судя по данным сайта госзакупок, с 2017 года оператор госпрограммы в Алматы – ТОО «Алматы Тұрғын Ұй» – ежегодно получает от управления жилья и жилищной инспекции мегаполиса на модернизацию ЖКХ и ремонт МЖД от 228,5 млн тенге до 301,8 млн тенге. На эти деньги в год можно провести ремонт разве что четырех-семи многоэтажек. При этом всего в Алматы в капитальном ремонте, по данным МИИР, нуждаются 4657 домов.

В Жамбылской области в 2022 году из бюджета на капремонт 15

МЖД выделено 616,8 млн тенге (восемь домов в Кызылорде, четыре – в Казалинском районе, два – в Жанакорганском районе). Это менее 3% от числа домов, нуждающихся в капремонте (547 МЖД).

В Астане в текущем году из местного бюджета планируют потратить 1047 млн тенге на капремонт 16 МЖД (4,4% от всех МЖД, нуждающихся в капремонте) и замену 10 лифтов в пяти МЖД.

В Акмолинской области модернизация ЖКХ и вовсе остановлена с 2020 года, так как в регионе нет денег даже на проведение технического обследования МЖД. «По закону государственное техническое обследование многоквартирных домов проводится за счет средств местного бюджета. Однако в связи с тем, что Акмолинская область субвенционная, для областного бюджета это является большой нагрузкой», – объясняет заместитель руководителя областного управления энергетики и ЖКХ Ермек Тушанов.

В ВКО оператор по модернизации ЖКХ – ТОО «Жилищно-эксплуатационное управление ВКО» (ЖЭУ ВКО) – в 2020 году включен в перечень объектов, подлежащих передаче в конкурентную среду, и сейчас находится на стадии ликвидации. «В этой связи проведение работ по капитальному ремонту МЖД за счет возвратных средств в настоящее время приостановлено», – комментирует заместитель руководителя акимата ВКО Кинул Бичуинов.

Пожалуй, лучше других регионов ситуация обстоит в городе Кентау Туркестанской области. В 2020 году за счет местного бюджета здесь проведен капремонт 32 МЖД на сумму 1064 млн тенге. В 2021 году в городе отремонтировали сразу 100 многоэтажек за 3251,4 млн тенге, выделенных из республиканского бюджета. А в текущем году из республиканского бюджета выделили еще 1573 млн тенге на капремонт 55 МЖД. Если планы реализуют, количество многоэтажек, нуждающихся в капремонте, в Туркестанской области снизится вдвое.

Прикрыться фасадом

Кроме возвратных кредитов, закон о жилищных отношениях дает право местным исполнительным органам (МИО) городов и районов, при наличии средств местного бюджета, финансировать текущий или капитальный ремонт фасадов, кровли МЖД, для придания единого архитектурного облика населенному

Ремонт на возвратной основе

Ремонт за счет средств бюджета

Область	Планы на 2023 год	Отремонтировано ранее
Астана	1 047 млн тенге Ремонт 16 МЖД Замена лифтов в 5 МЖД	1 892 млн тенге В 2011–2020 годах ремонт 96 домов в Кокшетау, Степногорске, Атбасарском и Бурбайском районах
Акмолинская обл.	✗ С 2020 года работа приостановлена	
Алматинская обл.	70 млн тенге Капремонт фасада, кровли и придворных площадок 8 МЖД в с. Шелек	
ВКО	✗ С 2021 года работа приостановлена	
Карагандинская обл.	118 млн тенге Ремонт кровли и окраска фасадов 31 МЖД в Балхаше	
Костанайская обл.	146,9 млн тенге Капремонт 16 МЖД в Житикаре Ремонт фасадов 10 МЖД в Аркалыке	2 257,1 млн тенге Текущий ремонт 26 МЖД, капремонт 7 МЖД в Костаная
Кызылординская обл.	862,4 млн тенге Модернизация 12 МЖД в Кызылорде, 4 МЖД в Казалинском районе, 2 МЖД в Жанакорганском районе	616,8 млн тенге В 2022 году капремонт 8 МЖД в Кызылорде, 5 МЖД в Жалагашском районе, 2 МЖД в Шиелийском районе
Павлодарская обл.	794,4 млн тенге Ремонт 14 МЖД в Экибастузе в 2024 году	

Источник: данные областных и городских акиматов



Фото: Илья Ким



Фото: Эдуард Кудрявцев

тикара. Будет проведен текущий ремонт фасадов 10 МЖД для придания единого архитектурного облика городу Аркалыку», – сообщают в местном управлении энергетики и ЖКХ.

В Акмолинской области за три года за счет бюджетных средств отремонтировали фасады 136 МЖД, в текущем году запланирован ремонт фасадов еще 10 МЖД – итого 146 фасадов из 1559 домов, требующих ремонта.

МИО Балхаша выделяет средства из бюджета на ремонт МЖД исключительно для придания городу единого архитектурного облика. В текущем году акимат Балхаша планирует потратить на ремонт кровли и окраску фасадов 31 дома 118 млн тенге бюджетных средств.

Один из целевых индикаторов концепции развития ЖКХ – поэтапное снижение доли объектов кондоминиумов, требующих капитального ремонта с 31,6% в 2022 году до 30% к 2026 году, то есть менее чем на 2% за четыре года.

Из концепции следует, что решение проблемы поддержания состояния жилищного фонда страны, 97,8% которого находится в частной собственности, правительство видит в «полноценном переходе собственников имущества на новые формы управления». В таком случае государство минимизирует степень своего участия в развитии ЖКХ, а рынок услуг станет саморегулируемым.

Но пока создать систему самоуправления на уровне МЖД в стране не удается. «Основной проблемой регистрации объектов кондоминиума является необходимость присутствия при регистрации всех собственников. Кроме того, на сегодня собственники квартир по различным причинам не осуществляют накопление денежных средств на капитальный ремонт жилья, наблюдается их низкая активность в принятии решений по управлению домом, что обусловлено сложностью процедуры голосования и ограниченностью в электронных сервисах», – отмечают разработчики концепции.

пункту. Но даже приличной внешний облик пока получают лишь единичные здания в республике.

«В начале 2023 года из областного бюджета выделено 70 млн тенге на капитальный ремонт фасадов, кровли и придворных площадок восьми двухэтажных МЖК в селе Шелек Енбекшиказахского района, что составляет 0,4% от доли зданий, требующих капитального ремонта», – сообщил руководитель управления энергетики и ЖКХ Алматинской области.

В Костанайской области обновить фасады планируют у полсотни из 3,5 тыс. многоквартирных домов.

«Акимагом города Костаная за счет городского бюджета проводится текущий ремонт фасадов 26 МЖД на сумму 1375,5 млн тенге и капитальный ремонт фасадов семи МЖД на сумму 881,6 млн тенге. Также проводится техническое обследование 16 МЖД для дальнейшего капремонта. На 2023 год запланировано выделение 146,9 млн тенге на капремонт кровли в шести МЖД города Жи-

Объявления

- ТОО «Zeit», БИН 211240031459, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Сатпаева, д. 11/5, кв. 11. Тел.: +7 707 455 55 15, доставка нужна.
- ТОО «RR corporation», БИН 170640022253, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Семей, ул. Валиханова, д. 199, кв. 1. Тел.: +7 747 818 28 32.
- ТОО «Алтын Consult», БИН 170540014863, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, Бостандыкский район, ул. Жарокова, д. 156а, кв. 2. Тел.: +7 707 718 88 29, доставка нужна.
- ТОО «KAZ SERVICE NS», БИН 210940032806, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Сатпаева, д. 31, кв. 1. Тел.: +7 701 100 19 11.
- ТОО «СТРОЙБИЗНЕС№1», БИН 230140029800, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, Турксибский р-н, мкр.

- Кайрат, зд. 181. Тел.: +7 707 911 01 29, доставка нужна.
- ТОО «Karaganda BCG», БИН 161040007487, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Караганда, ул. Абдилова, д. 19, кв. 169. Тел.: +7 701 784 09 77.
- ТОО «ОнлиАск», БИН 230340023016, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, р-н Есиль, ул. Конаева, зд. 12. Тел.: +7 702 908 37 10.
- ТОО «Space House Group», БИН 200140031509, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, пр. Кошкарбаева, д. 28, кв. (офис) 1.
- ТОО «Айна-Капитал», БИН 210240036000, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, р-н Байконур, пр. Абая, д. 49, кв. 18. Тел.: +7 705 292 07 07.
- ТОО «Студия «Улы той», БИН 131140017165, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Павлодар, ул. Чокина, д. 87/1, кв. 31. Тел.: +7 771 532 96 75.

- ТОО «Инвест-Статус», БИН 201140008365, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Астана, ул. Азирбаева, д. 16, кв. 65. Тел.: +7 778 185 78 81.
- ТОО «2B Complex Solutions», БИН 121240006111, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: г. Алматы, ул. Сейфуллина, д. 452/1, кв. 38. Тел.: +7 705 777 42 00.
- Объединение собственников имущества «П. Корчагина 88», БИН 220740032325, сообщает о своей ликвидации. Претензии принимаются в течение двух месяцев со дня публикации объявления по адресу: Костанайская обл., г. Рудный, ул. Корчагина, д. 88, кв. (офис) 100. Тел.: +7 700 672 84 39.
- Утеранный устав учреждения Квалификационная комиссия Профессионального объединения по подготовке водителей транспортных средств «Лига Автошкол», БИН 150740017801, считать действительным.
- Утеранные 22 мая 2023 года печати ИП «Кенжебаева», ИП «Каусар», ТОО «Kausar 2022», считать действительными.
- Утеранный военный билет на имя Жайсанбаева Амира Бейбитовича, выданный МО РК, считать действительным.

- ТОО «Astana Motors Raiymbek» объявляет о проведении общественных слушаний посредством публичных обсуждений по проекту «Нормативы эмиссий в окружающей среде». Предприятие находится по адресу: г. Алматы, Жетысуский район, пр. Райымбека, д. 115/23. Публичные обсуждения будут проводиться на Едином экологическом портале <https://esportal.kz> и продлятся пять рабочих дней с момента публикации на портале 02.06.2023. По истечении данного срока замечания и предложения не принимаются.
- Проектировщик – ТОО «ИВК и Компания», заказчик – ТОО «Astana Motors Raiymbek».
- Все необходимые материалы будут размещены на портале esportal.kz. Все вопросы, предложения и замечания направлять на электронную почту ivkik@list.ru или по телефону +7 727 261 20 53.

- «Astana Motors Raiymbek» ЖШС коғамдық жариялау құралдары арқылы «Қоршаған ортаға эмиссиялар нормативтері» жобасы бойынша қоғамдық тыңдалым өткізілетіні жайлы хабарлайды. Кәсіпорын Алматы қаласы, Жетісу ауданы, Райымбек даңғылы, 115/23 үй мекеңжайында орналасқан. Талқылау жұмысы esportal.kz бірыңғай экологиялық порталда өткізілетін болады және көпшілік тыңдалым 05.06.2023 ж. жарияланған сәттен бастап 5 жұмыс күніне созылады. Осы мерзім өткеннен кейін ескертулер мен ұсыныстар қабылданбайды.
- Жобалаушы «ИВКиКомпания» ЖШС, тапсырыс беруші «Astana Motors Raiymbek» ЖШС. Талқылау жұмысы <https://esportal.kz> интернет-ресурсында өткізілетін болады.
- Сұрақтар, ұсыныстар мен ескертулерді ivkik@list.ru электрондық поштаға жіберуге немесе +7 727 261 20 53 телефоны бойынша хабарласуға болады.

- Определением СМЭС г. Астана от 04.05.2023 возбуждено дело о применении реабилитационной процедуры в отношении ТОО «Ырыс Батыс 3», БИН 081140014139, ул. Майлина, д. 2/1, оф. 2, требования кредиторов принимаются временным администратором Мухамеджановой Зухрой Жаксыбаевной: г. Астана, ул. Кенесары, д. 46-38. Тел.: +7 701 536 44 87, 120612052308muha@mail.ru.
- 2023 жылғы 4 мамырдағы Астана қаласы МАЭС ұйғарыммен «Ырыс Батыс 3» ЖШС-не қатысты БСН 081140014139, Б. Майлин к. 2/1, оф. 2, оңалту рәсімін қолдану туралы іс қозғалды. Кредиторлардың талаптары Уақытша әкімші Зухра Жаксыбаевна Мухамеджановмен қабылданады, Астана қ., Кенесары к. 46-38, 8 701 5364487, 120612052308muha@mail.ru.

LIFESTYLE



Мартин Скорсезе показал своих «Убийц цветочной луны»

Специальный репортаж «Курсива» с Каннского кинофестиваля

> стр. 1

И, наконец, это новая грандиозная работа Скорсезе, поддержанная стриминг-гигантом Apple – вестерн «Убийцы цветочной луны». О последнем мы и расскажем подробнее.

Как все происходило

Ажиотаж на Скорсезе был неслыханный, ведь в программе значилось всего лишь два показа этой работы. Все дело в том, что у картины не самый удобный хронометраж для фестиваля – этот обстоятельный вестерн идет больше трех часов, а если быть точнее – 206 минут. Многие отмечали, что для ДиКаприо это самая длинная лента в карьере. «Титаник» и то быстрее затонул», – шутили присутствующие.

В день, когда показывали «Убийц цветочной луны», у Дворца фестивалей и самого большого кинозала в Каннах – Театра Люмьер – собралось в два раза больше зевак, чем обычно, количество полицейских и обслуживающего персонала будто бы тоже увеличилось в разы. Людей, мечтающих своими глазами увидеть ДиКаприо, Де Ниро и Скорсезе, не испугал даже зарядивший дождь, они заняли привычные места у заборчика с красной дорожкой с самого раннего утра и караулили своих кумиров до самого вечера без перерывов на обед. К слову, уже пару лет все билеты на фестивале можно забронировать только онлайн и только в 7 утра (на самые ожидаемые премьеры они заканчиваются за пять минут и нужно не проворонить время с 7 до 7:05).

Из-за переноса всех действий в электронное пространство резко сократилось количество тех, кто просит лишний билетик на премьеру. Раньше люди чего только ни придумывали, чтобы потенциальный обладатель билета обратил внимание именно на них – ярко одевались, облачались в безумные костюмы, рисовали плакаты со смешными подписями и так далее. В этом году ничего такого нет, кроме того, собравшиеся зрители пока еще не осистали ни одну картину и не уходили демонстративно с показа, хлопая дверьми, как это бывало раньше, например, как после показа скандальной драмы Ларса фон Триера «Дом, который построил Джек». Завсегдатаи помнят – бывали годы, когда ты в Каннах чувствовал себя как на рок-концерте, сейчас атмосфера там напоминает больше концерт в

филармонии. Вероятно, все дело в программе – в этом году она максимально безопасная и солидная, с большими именами, проверенными временем.

Как встречают Скорсезе и его команду в Каннах

Разумеется, встречают с благоволением, как живого классика современного кино и настоящего небожителя. На Каннском кинофестивале абсолютно все кинематографисты, тем более уровня Скорсезе, получают такое количество любви и обожания, что не подсесть на это практически нереально даже человеку с очень устойчивой психикой. Знаменитые каннские овации могут длиться около 10 минут и больше – все это время люди скандируют имя человека и не перестают хлопать. Трогает до слез практически всех.

Для Скорсезе приглашение на Каннский кинофестиваль восьмое в карьере, он представлял здесь и свои «Злые улицы», и легендарного теперь «Таксиста», получившего в 1976 году «Золотую пальмовую ветвь» Канн. Затем в 1986 году был комедийный триллер «После работы», за который он был отмечен призом за лучшую режиссуру. К слову, для Роберта Де Ниро это десятый полнометражный проект у Мартина Скорсезе, а для Леонардо ДиКаприо – шестой. Они начали сотрудничать больше 20 лет назад, с картины «Банды Нью-Йорка» (2002), а последним их совместным проектом до этого времени был «Волк с Уолл-стрит» (2013). Интересно, что ДиКаприо и Де Ниро тоже уже встречались на экране, но это было 30 лет назад в драме «Жизнь этого парня», где ДиКаприо играет подростка, которого абьюзит отчим. В новом фильме у них тоже максимально токсичные отношения, только играют они дядю и племянника.

О чем картина

В основе фильма Мартина Скорсезе лежит одноименный нон-фикшн Дэвида Гранна «Убийцы цветочной луны», который Мартин адаптировал под себя вместе со сценаристом Эриком Рогом, лауреатом «Оскара», работавшим ранее с Земекисом («Форрест Гамп»), Спилбергом («Мюнхен») и Финчером («Загадочная история Бенджамина Баттона»). Надо сказать, что Скорсезе основательно переделал литературный первоисточник и сместил акценты с зачинщиков расследования

– агентов ФБР (тут их олицетворением является Джесси Племонс) на историю одной семьи.

Вестерн «Убийцы цветочной луны» посвящен геноциду американских индейцев и рассказывает о событиях, произошедших больше ста лет назад на территории индейской резервации в штате Оклахома, округ Осейдж. Отбрав у коренных жителей их земли и переселив аборигенов из благодатного Миссури на казавшиеся бесплодными земли в Оклахоме, белые допустили досадную ошибку. Вообще-то округ должен был стать очередным депрессивным районом со спивающимся населением и высоким уровнем насилия, но вскоре там нашли нефть и местные зажили на полную катушку – у каждого живущего там индейца образовался целый гараж из дорогих автомобилей, куча недвижимости и другие предметы роскоши: меха, драгоценности, шикарные фотосессии. Забавно, но процесс зарождения касты нуворшей, оказывается, универсален. Эпизоды с появлением богатых индейцев будто бы позаимствованы из истории Казахстана, когда и у нас поднялись на нефтедолларах и особом доступе к ним первые олигархи. Увы, счастье длилось недолго – вскоре жители Осейджа, в первую очередь богатые, начинают один за другим умирать. Очевидно, что не своей смертью. Довольно быстро убийства приняли такой масштаб, что ФБР начинает расследование – этому и посвящен фильм.

По сюжету ветеран Первой мировой, отслуживший на войне поваром, Эрнест Беркхарт (Леонардо ДиКаприо) приезжает к своему влиятельному дяде Уильяму Хэйлу (Роберт Де Ниро), живущему в Оклахоме. Тот в здешних местах фигура заметная – бизнесмен, владеющий большим количеством земли и скота, а еще меценат и друг индейцев, который знает чуть ли не каждого из местных жителей лично. Есть у него одна странность – он просит называть его Король. Вскоре выясняется, что никакая это не странность, а самая настоящая закономерность, ведь единственное, что ему на самом деле нужно, это побольше местных земель, которые он согласен получать любыми путями. На первой встрече с племянником Хэйл спрашивает у того про женщин и вкусы. «А краснокожие тебе нравятся?» – интересуется он у родственника. Тот пожимает плечами, мол, мне нравятся любые, хоть красные, хоть черные, хоть белые, хоть голубые. Тогда дядя просит его обратить внимание на богатую молодую женщину индейских кровей Молли Кейл (шикарная Лили Глэдстоун). На мезальяне с ней можно сорвать приличный куш. Оказывается, в то



время в США работала расистская система «опеки», которая объявила коренных американцев слишком «некомпетентными», чтобы управлять своими собственными финансами, и предоставляла белым супругам полный контроль над наличными своих вторых половинок из цветных. К тому же невеста страдает диабетом и явно долго не проживет. По задумке Хэйла все ее имущество после ее смерти может достаться племяннику, а значит ему. Только прежде, чем это случится, погибнет не один человек.

«Убийцы цветочной луны» очень сильно отличаются от того, что Скорсезе снимал раньше, из-за этого у фанатов «традиционного Скорсезе» может включиться режим отрицания грандиозных художественных достоинств картины. Однако, разобравшись, вскоре становится понятно, что это все же шедевр, и режиссер, как и все его актеры, находится в умопомрачительной рабочей форме, на пике своих возможностей. С такой работой не стыдно уйти на покой, хотя, надеюсь, что такое со Скорсезе случится не скоро.

Любопытно, как режиссер в этот раз изображает насилие – в новом фильме практически нет жестких сцен убийств, эффектных драк и кровавых разборок, но кровь осейджей все равно будто бы льется с экрана рекой. Да и у ДиКаприо, играющего здесь глупого альфонса с выдвинутой челюстью, совсем иной уровень злодейства – это человек, который совершает чудовищные преступления, но делает это буднично, будто бы ничего и не происходит. Сыграть такого персонажа – злодея не классического (каким стал герой Де Ниро), а злодея из жизни, злодея обыкновенного, которых в реале в сотни тысяч раз больше, – это высший пилотаж. Герой ДиКаприо никого не убивает в кадре буквально, но он все равно самый страшный человек из тех,

что есть, который обманывает и предал самых дорогих ему людей, а это в миллионы раз больнее и смертоноснее. У Лео однозначно будет номинация на новом «Оскаре» и, вполне может быть, что он получит свой второй «Оскар». Также однозначно будет номинация на «Оскаре» и у его экранной супруги – актрисы Лили Глэдстоун. Она сумела создать интересный и сложный образ женщины, которую любовь могла полностью уничтожить. Экранная химия работает между обоими парами: дуэтом ДиКаприо – Глэдстоун, а также в его совместных сценах с Де Ниро. Поначалу кажется, что Де Ниро легко переигрывает коллегу, ведь большую часть времени он чертовски обаятелен, но нет, это обманчивое впечатление, у ДиКаприо роль в разы сложнее.

Интересно, как Скорсезе сумел на истории отдельной американской семьи создать большой американский киноэпос и показать историю своей страны – местное население окуливают колонизаторы, одни это делают хитро, с улыбкой (как герой Де Ниро, притворяющийся другом индейцев), другие подло и ничего не говоря в открытую (как герой ДиКаприо). И ведь взаимоотношения героини Лили Глэдстоун с героями ДиКаприо и Роберта Де Ниро – это по сути и есть история взаимоотношений белой Америки с ее коренными жителями – те поверили обещаниям, открылись иной культуре и пришлым, а их жестоко предали, уничтожили и почти стерли с лица земли. Скорсезе безжалостен и обвиняет не только многовековой расизм, но и систему американского капитализма и главные постулаты общества денег, ведь, как известно, в этой стране ни у кого ничего личного, просто бизнес.

«Убийцы цветочной луны» – это прекрасная работа, которая станет доступной мировому зрителю в октябре.

ДВОРЕЦ РЕСПУБЛИКИ
РЕСПУБЛИКА САРАЙЫ

01.06 | 02.06 | 03.06
19.00 | 18.30 | 15.00

29 РЕСПУБЛИКАЛЫҚ ЖАС ОРЫНДАУШЫЛАР БАЙҚАУЫ
29 РЕСПУБЛИКАНСКИЙ КОНКУРС МОЛОДЫХ ИСПОЛНИТЕЛЕЙ

Жас қанат. Балалар

БІРІНШІ РЕСПУБЛИКАЛЫҚ БАЛАЛАР ШЫҒАРМАШЫЛЫҒЫНЫҢ БАЙҚАУЫ
ПЕРВЫЙ РЕСПУБЛИКАНСКИЙ КОНКУРС ДЕТСКОГО ТВОРЧЕСТВА

01.06 | 12.00

THE BEST OF ALMATY
LARA FABIAN
WORLD TOUR 2023
25 ИЮНЯ
ДВОРЕЦ РЕСПУБЛИКИ
начало в 20:00

Ratovich & Orchestra. Lab.
Финальный концерт в Алматы
Дворец Республики, 9 июня, 20:00

Mustafa Ceceli и Индира Елемес
в Алматы
Дворец спорта им. Балуана Шолака, 21 июня, 19:00

Семен Слепаков в Алматы
Queen Almaty, 3 июня, 18:00

«Би-2» в Алматы
Almaty Arena, 17 июня, 20:00

ТИКЕТОН

Наведи камеру телефона на QR-код и перейди на страницу

Arash | Orda | Outlandish
Almaty Arena, 3 июня, 19:00