

КУРСИВ



ВЛАСТЬ И БИЗНЕС:
«МОБИЛЬНОСТЬ» РАВНО
РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ

стр. 2

ФОНДОВЫЙ РЫНОК:
СТРАТЕГИЯ ЯДРА И СПУТНИКА

стр. 5

ФОНДОВЫЙ РЫНОК:
НАРОДНЫЙ ПРОЦЕНТ

стр. 5

LIFESTYLE:
МОДА НА СКЛОНЕ

стр. 8

kursiv.media
 kursiv.media
 kursivmedia
 kursiv.media
 kzkursivmedia

Оставить по умолчанию

Почему казахстанцы не несут пенсионные накопления в частные УИП?

Доля частных УИП составляет менее 1% портфеля ЕНПФ, хотя с 1 июля 2023 года у вкладчиков пенсионного фонда появилось право передачи до 50% от суммы своих пенсионных накоплений в частное управление. Сегодня это около 8,6 трлн тенге. В этом году большинство частных управляющих демонстрируют лучшую доходность, чем ЕНПФ.

Айгуль ИБРАЕВА

Под управлением пятерки частных управляющих компаний (УИП) на начало ноября находится 13,3 млрд тенге пенсионных активов (включая инвестдоход). С начала года показатель вырос почти на 4 млрд тенге (+42%), нетто-приток из ЕНПФ в портфели УИП составил 3 млрд тенге.

Основная часть «новых» денег пришла в УИП после 1 июля 2023 года – тогда начали действовать поправки в Социальный кодекс, которые позволяют переводить частным управляющим до половины пенсионных накоплений (до поправок в УИП можно было перевести только сумму сверх порога минимальной достаточности). По данным ЕНПФ, за июль – октябрь 2023 года этим правом воспользовались 4230 казахстанцев, они перевели частникам около 5,5 млрд тенге (в первой половине года наблюдался отток пенсионных накоплений из УИП в ЕНПФ, поэтому сумма нетто-притока с начала года меньше суммы притока).

Большая часть средств переведена в Halyk Finance. И тем не менее заместитель предправления Halyk Finance Адиль Табылдыев отмечает, что пока сумма переводов из ЕНПФ в УИП несопоставимо мала по сравнению с общим размером пенсионных накоплений казахстанцев, которые превышают 17 трлн тенге.

Инертное состояние

Вкладчики ЕНПФ не торопятся переводить половину своих пенсионных денег в частные управляющие компании, и этому есть сразу несколько причин, считают участники рынка.

«В рамках инициативы руководства страны за прошедшие два года львиную часть своих пенсионных накоплений население направило на улучшение жилищных условий и лечение», – напоминают в BCC Invest.

> стр. 4



Фото: Илья Ким

Мимикрия под высший сорт

Какие казахстанские бренды столкнулись с подделкой своих товаров

Жалобы покупателей на нестабильное качество товара – первый сигнал производителю, что его товар начали подделывать. «Курсив» спросил у представителей казахстанских компаний, как они выявляют подделки своей продукции и что делают, чтобы обезопасить себя.

Анастасия МАРКОВА

«Когда каждый день работаешь с продуктом, привыкаешь к нему. И если в его внешнем виде меняется какая-то даже незначительная деталь, это сразу бросается в глаза. Именно поэтому мы

с коллегами обратили внимание на нашу муку, которая продавалась на одном из прилавков Зеленого базара в Алматы», – рассказывает Элдияр Назарметов, финансовый директор Dani Nan, мукомольной компании из Шымкента. Муку он с коллегами тогда купил, и выяснилось, что она вовсе не производства Dani Nan. «На первый взгляд продукт был наш. Но упаковка вызвала подозрение – она была немного другого цвета. Изучив ее получше, мы поняли, что это подделка».

По словам Назарметова, такие случаи происходят нередко. Из всего ассортимента продукции Dani Nan подделывают преимущественно муку высшего сорта – она самая дорогая. И на ней легче всего заработать даже с учетом того, что подделка

продается на базарах в среднем на 30% дешевле оригинала. Компания Dani Nan самостоятельно мониторит ситуацию на популярных рынках, периодически делает контрольные закупки. И в случае выявления подделок сообщает в госорганы.

Нет обращения – нет проверки

Проверками торговых точек, оптовых дистрибьюторов или производственных цехов на наличие контрафакта занимаются департамент экономических расследований Агентства по финансовому мониторингу (АФМ) или региональные департаменты Министерства юстиции.

> стр. 7



РЕСПУБЛИКАНСКИЙ ДЕЛОВОЙ ЕЖЕНЕДЕЛЬНИК



18+

Задача с тремя неизвестными

Как перезагрузка Отбасы банка изменит ипотечный рынок страны

На минувшей неделе мажилис принял законопроект о реформе Отбасы банка, но будущее главного игрока на ипотечном рынке Казахстана по-прежнему не определено. «Курсив» узнал у экспертов, изменится ли после перезагрузки монополиста расстановка сил на ипотечном рынке.

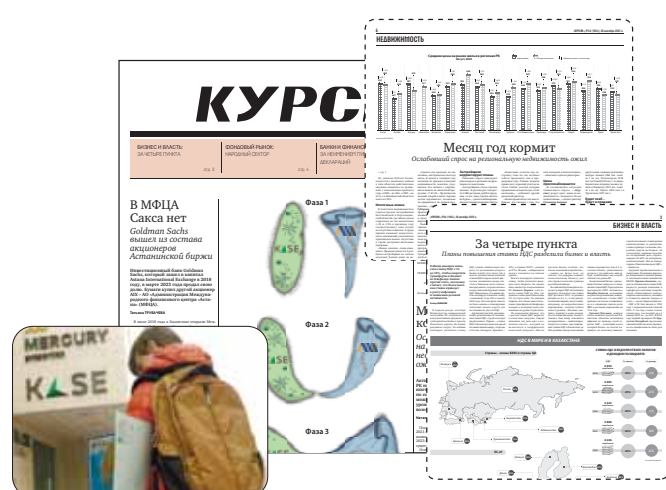
Наталья КАЧАЛОВА

Мажилис на заседании 22 ноября в первом чтении одобрил проект закона о преобразовании Отбасы банка в национальный институт развития. Если закон будет принят, банк получит часть функций местных исполнительных органов. В частности, все списки очередников (646 тыс. человек) будут переданы в электронную базу «Центр обеспечения жильем» Отбасы банка.

Текущие преобразования – один из этапов трансформации Отбасы банка, необходимость которой президент Касым-Жомарт Токаев озвучил в своем

послании 1 сентября. Правительству поручено разработать жилищную программу, администратором которой станет Отбасы банк. Среди поставленных задач – сделать жилье для казахстанцев доступнее, обеспечить его распределение по принципу одного окна, а также переориентировать фокус Отбасы банка, 58% структуры ипотечного портфеля которого приходится на мегаполисы, на районы, моногорода и села.

> стр. 3



ЧИТАЙТЕ
КУРСИВ
НА БУМАГЕ!

Продолжается подписка на 2-е полугодие 2023 года

Подписка через каталоги:

- ◆ АО «Казпочта»
- ◆ ТОО «Эврика-Пресс»
- ◆ ТОО «Евразия Пресс»



Kursiv Research

Аналитика республиканского делового еженедельника «Курсив»

Отраслевая аналитика Казахстана и Центральной Азии



Kursiv Research Ratings

Отраслевые, нишевые и региональные рейтинги по ключевым финансовым и операционным показателям



Kursiv Research

ЦЕНТР СОЦИОЛОГИЧЕСКИХ ИССЛЕДОВАНИЙ

Всестороннее изучение общественного мнения



Kursiv Research Report

Комплексные обзоры рынков, регионов и направлений, бизнес-кейсы



Наведи камеру телефона на QR-код и перейди на страницу Kursiv Research

